

Kiwigrid lanza una plataforma VPP paneuropea

<https://www.pv-magazine.es/2026/06/05/kiwigrid-lanza-una-plataforma-vpp-paneuropea/>

www.pv-magazine.es

05/06/2026

La compañía alemana Kiwigrid ha anunciado el desarrollo de una plataforma de central virtual (Virtual Power Plant, VPP) de alcance europeo y arquitectura abierta, diseñada para integrar, optimizar y comercializar la flexibilidad de millones de activos energéticos distribuidos. La iniciativa supone un paso más en la evolución de la plataforma Energy IoT de Kiwigrid, utilizada actualmente por más de 100.000 gestores energéticos conectados. La compañía busca posicionarse como proveedor de infraestructura tecnológica para comercializadoras eléctricas, utilities, instaladores y agregadores de flexibilidad que quieran participar en los nuevos mercados energéticos sin necesidad de desarrollar plataformas propias. La empresa explica en un comunicado que, hasta ahora, las plataformas de gestión energética doméstica se han centrado principalmente en optimizar el autoconsumo y reducir costes energéticos. Sin embargo, la evolución regulatoria europea está impulsando un nuevo paradigma en el que las instalaciones distribuidas, además de generar energía, también pueden prestar servicios de flexibilidad al sistema. La propuesta de Kiwigrid permite que recursos como instalaciones fotovoltaicas, sistemas de almacenamiento, bombas de calor o cargadores de vehículos eléctricos puedan agruparse virtualmente y actuar de forma coordinada en los mercados eléctricos. A través de algoritmos de control y optimización, estos activos podrán ajustar automáticamente su comportamiento para responder a señales de precio, participar en mercados de balance o prestar servicios de estabilidad a la red. Como primer paso, la compañía ha firmado una colaboración con la comercializadora de tarifas dinámicas Tibber, que permitirá a sus clientes monetizar la flexibilidad de sus instalaciones y obtener ingresos adicionales mediante la participación en mercados energéticos. Según datos citados por Kiwigrid, en Alemania cerca del 5% de toda la generación eléctrica tuvo que ser limitada o desconectada en 2025 debido a restricciones de red. Ante este escenario, los reguladores europeos avanzan hacia modelos en los que la generación renovable deberá incorporar capacidades de gestión activa y flexibilidad. En Alemania, por ejemplo, los productores que no participan en mecanismos de comercialización flexible podrían perder el acceso a determinadas compensaciones económicas a partir de 2027. El proyecto de Kiwigrid es agnóstico respecto a fabricantes, comercializadoras o gestores de medida: la plataforma está diseñada para evitar la dependencia de ecosistemas cerrados, permite la integración de equipos de distintos fabricantes y facilita que los consumidores mantengan libertad de elección respecto a proveedores energéticos y tecnologías instaladas. Este enfoque busca favorecer especialmente la colaboración entre empresas instaladoras locales, comercializadoras municipales y utilities regionales, que podrán ofrecer servicios de flexibilidad y tarifas energéticas avanzadas utilizando la infraestructura tecnológica de Kiwigrid. Además, la compañía destaca que toda la plataforma se desarrolla y opera en Europa, cumpliendo los requisitos emergentes de ciberseguridad y protección de datos, incluidos los nuevos estándares derivados de NIS2 y las normativas de seguridad para infraestructuras críticas. 1Komma5° alcanza 1 GW La startup alemana 1Komma5° afirma haber alcanzado 1 GW de potencia flexible gestionable dentro de su central eléctrica virtual mediante su plataforma Heartbeat AI, integrando instalaciones fotovoltaicas residenciales, baterías, bombas de calor y cargadores para vehículos eléctricos. Los clientes prosumidores de 1Komma5° (a quienes la compañía denomina "suscriptores") pagan una cuota mensual fija por el servicio de optimización energética. Según Schröder, Heartbeat AI permite desplazar temporalmente los consumos para aprovechar la generación fotovoltaica propia o consumir electricidad durante las horas de precios bajos, así como vender energía mediante comercialización directa cuando los precios son elevados. "De este modo, los hogares evitan picos de precios y alivian la red", afirma. Enercity y Kraken: agregación masiva de recursos distribuidos La utility alemana Enercity junto con la empresa tecnológica británica

Kraken, trabajan en el desarrollo de una central virtual capaz de agrupar sistemas fotovoltaicos, baterías domésticas y otros recursos energéticos distribuidos para gestionarlos como una única planta de generación flexible. El objetivo es coordinar la operación de miles de activos dispersos para optimizar la integración renovable, reducir la congestión de las redes y participar en mercados de servicios auxiliares. Sonnen amplía su central virtual con baterías sin autoconsumo Otro ejemplo destacado es el de la compañía alemana Sonnen, filial del grupo Shell, que está expandiendo su central virtual en Texas mediante un modelo innovador basado exclusivamente en almacenamiento energético. La empresa ha comenzado a incorporar hogares que no disponen de instalaciones fotovoltaicas, pero sí de sistemas de almacenamiento doméstico. Bajo este modelo denominado "Battery-Only", Sonnen instala baterías residenciales de 60 kWh sin inversión inicial por parte del cliente y las integra dentro de su plataforma de agregación. La compañía prevé incorporar hasta 10.000 nuevos usuarios bajo este esquema antes de finales de año, aportando aproximadamente 600 MWh de capacidad flexible adicional al sistema eléctrico texano. La rentabilidad del modelo se basa en la comercialización de servicios de flexibilidad, regulación y arbitraje energético. Mientras los usuarios reciben respaldo energético y tarifas competitivas, Sonnen obtiene ingresos mediante la participación agregada de las baterías en los mercados eléctricos. Testvolt con BESS C&I Tesvolt Energy, filial de la empresa alemana Tesvolt, también entra en el negocio del comercio de energía con sistemas de almacenamiento comercial. La empresa combina en un pool sistemas de almacenamiento de baterías con capacidades de 100 kWh a 10 MW y los coloca en el mercado de comercio de energía. Para ello, está trabajando con los algoritmo-traders Enspired, Entrix y The Mobility House, que tendrán que competir para comercializar las capacidades de almacenamiento. Tesvolt ha fundado una filial que en el futuro se encargará del comercio de energía de los sistemas de almacenamiento en baterías con una capacidad de entre 100 kilovatios hora y 10 megavatios hora. Para ello, la empresa está colaborando con los consolidados comerciantes de energía Enspired, Entrix y The Mobility House.

La compañía alemana Kiwigrd ha anunciado el desarrollo de una plataforma de central virtual (Virtual Power Plant, VPP) de alcance europeo y arquitectura abierta, diseñada para integrar, optimizar y comercializar la flexibilidad de millones de activos energéticos distribuidos. La iniciativa supone un paso más en la evolución de la plataforma Energy IoT de Kiwigrd, utilizada actualmente por más de 100.000 gestores energéticos conectados. La compañía busca posicionarse como proveedor de infraestructura tecnológica para comercializadoras eléctricas, utilities, instaladores y agregadores de flexibilidad que quieran participar en los nuevos mercados energéticos sin necesidad de desarrollar plataformas propias. La empresa explica en un comunicado que, hasta ahora, las plataformas de gestión energética doméstica se han centrado principalmente en optimizar el autoconsumo y reducir costes energéticos. Sin embargo, la evolución regulatoria europea está impulsando un nuevo paradigma en el que las instalaciones distribuidas, además de generar energía, también pueden prestar servicios de flexibilidad al sistema. La propuesta de Kiwigrd permite que recursos como instalaciones fotovoltaicas, sistemas de almacenamiento, bombas de calor o cargadores de vehículos eléctricos puedan agruparse virtualmente y actuar de forma coordinada en los mercados eléctricos. A través de algoritmos de control y optimización, estos activos podrán ajustar automáticamente su comportamiento para responder a señales de precio, participar en mercados de balance o prestar servicios de estabilidad a la red. Como primer paso, la compañía ha firmado una colaboración con la comercializadora de tarifas dinámicas Tibber, que permitirá a sus clientes monetizar la flexibilidad de sus instalaciones y obtener ingresos adicionales mediante la participación en mercados energéticos. Según datos citados por Kiwigrd, en Alemania cerca del 5% de toda la generación eléctrica tuvo que ser limitada o desconectada en 2025 debido a restricciones de red. Ante este escenario, los reguladores europeos avanzan hacia modelos en los que la generación renovable deberá incorporar capacidades de gestión activa y flexibilidad. En Alemania, por ejemplo, los productores que no participen en mecanismos de comercialización flexible podrían perder el acceso a determinadas compensaciones económicas a partir de 2027. El proyecto de Kiwigrd es agnóstico respecto a fabricantes, comercializadoras o

gestores de medida: la plataforma está diseñada para evitar la dependencia de ecosistemas cerrados, permite la integración de equipos de distintos fabricantes y facilita que los consumidores mantengan libertad de elección respecto a proveedores energéticos y tecnologías instaladas. Este enfoque busca favorecer especialmente la colaboración entre empresas instaladoras locales, comercializadoras municipales y utilities regionales, que podrán ofrecer servicios de flexibilidad y tarifas energéticas avanzadas utilizando la infraestructura tecnológica de Kiwigrid. Además, la compañía destaca que toda la plataforma se desarrolla y opera en Europa, cumpliendo los requisitos emergentes de ciberseguridad y protección de datos, incluidos los nuevos estándares derivados de NIS2 y las normativas de seguridad para infraestructuras críticas. 1Komma5° alcanza 1 GW La startup alemana 1Komma5° afirma haber alcanzado 1 GW de potencia flexible gestionable dentro de su central eléctrica virtual mediante su plataforma Heartbeat AI, integrando instalaciones fotovoltaicas residenciales, baterías, bombas de calor y cargadores para vehículos eléctricos. Los clientes prosumidores de 1Komma5° (a quienes la compañía denomina "suscriptores") pagan una cuota mensual fija por el servicio de optimización energética. Según Schröder, Heartbeat AI permite desplazar temporalmente los consumos para aprovechar la generación fotovoltaica propia o consumir electricidad durante las horas de precios bajos, así como vender energía mediante comercialización directa cuando los precios son elevados. "De este modo, los hogares evitan picos de precios y alivian la red", afirma. Enercity y Kraken: agregación masiva de recursos distribuidos La utility alemana Enercity junto con la empresa tecnológica británica Kraken, trabajan en el desarrollo de una central virtual capaz de agrupar sistemas fotovoltaicos, baterías domésticas y otros recursos energéticos distribuidos para gestionarlos como una única planta de generación flexible. El objetivo es coordinar la operación de miles de activos dispersos para optimizar la integración renovable, reducir la congestión de las redes y participar en mercados de servicios auxiliares. Sonnen amplía su central virtual con baterías sin autoconsumo Otro ejemplo destacado es el de la compañía alemana Sonnen, filial del grupo Shell, que está expandiendo su central virtual en Texas mediante un modelo innovador basado exclusivamente en almacenamiento energético. La empresa ha comenzado a incorporar hogares que no disponen de instalaciones fotovoltaicas, pero sí de sistemas de almacenamiento doméstico. Bajo este modelo denominado "Battery-Only", Sonnen instala baterías residenciales de 60 kWh sin inversión inicial por parte del cliente y las integra dentro de su plataforma de agregación. La compañía prevé incorporar hasta 10.000 nuevos usuarios bajo este esquema antes de finales de año, aportando aproximadamente 600 MWh de capacidad flexible adicional al sistema eléctrico texano. La rentabilidad del modelo se basa en la comercialización de servicios de flexibilidad, regulación y arbitraje energético. Mientras los usuarios reciben respaldo energético y tarifas competitivas, Sonnen obtiene ingresos mediante la participación agregada de las baterías en los mercados eléctricos. Testvolt con BESS C&I Tesvolt Energy, filial de la empresa alemana Tesvolt, también entra en el negocio del comercio de energía con sistemas de almacenamiento comercial. La empresa combina en un pool sistemas de almacenamiento de baterías con capacidades de 100 kWh a 10 MW y los coloca en el mercado de comercio de energía. Para ello, está trabajando con los algoritmo-traders Enspired, Entrix y The Mobility House, que tendrán que competir para comercializar las capacidades de almacenamiento. Tesvolt ha fundado una filial que en el futuro se encargará del comercio de energía de los sistemas de almacenamiento en baterías con una capacidad de entre 100 kilovatios hora y 10 megavatios hora. Para ello, la empresa está colaborando con los consolidados comerciantes de energía Enspired, Entrix y The Mobility House.