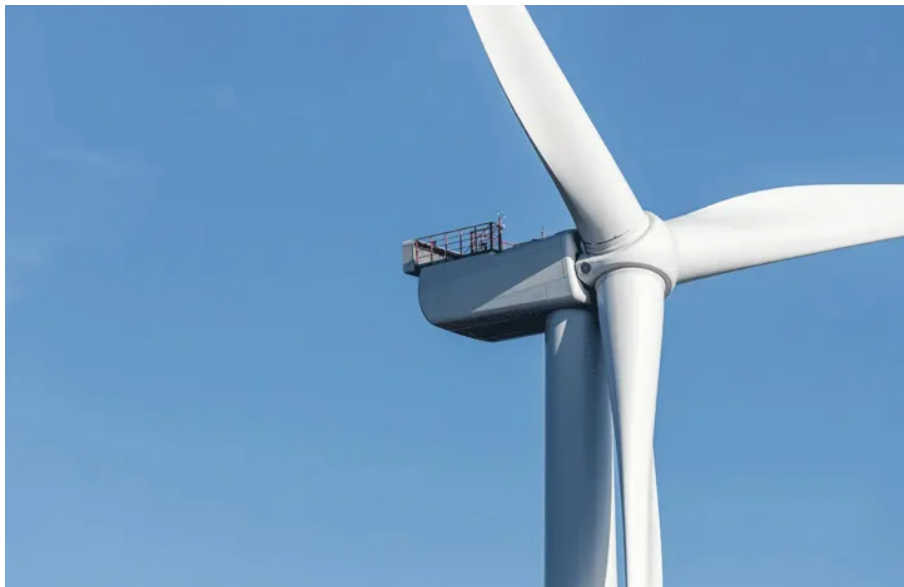


Orsted vende su negocio terrestre en Europa a CIP por 1.440 millones para volcarse en la eólica marina

- Orsted se centrará en la eólica marina en sus mercados europeos principales, donde anticipa licitaciones relevantes de capacidad en los próximos años.



Orsted vende su negocio terrestre en Europa a CIP por 1.440 millones para volcarse en la eólica marina

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/eolica/orsted-vende-su-negocio-terrestre-en-europa-20260203>

Manuel Moncada

Martes, 03 febrero 2026

La transacción se canalizará a través del fondo Flagship V (CI V) y, según la compañía danesa, supone la pieza final de un programa de desinversión acelerado que había anunciado junto a una ampliación de capital. Con esta venta, la empresa da por concluido su plan “según lo previsto” y asegura haber reforzado “de forma significativa” su posición financiera.

Fin de ciclo

La operación se suma a otras dos desinversiones consideradas clave por la compañía: la venta del 50% del proyecto Hornsea 3 y el contrato para desinvertir el 55% de Changhua 2. En conjunto, Orsted afirma que ha firmado transacciones en 2025-2026 por unos 46.000 millones de DKK en ingresos, superando su objetivo de más de 35.000 millones de DKK para ese periodo.

El **director financiero de Orsted, Trond Westlie**, enmarcó la decisión como un giro estratégico: “Hemos decidido concentrar nuestros esfuerzos en la energía eólica marina en nuestros principales mercados europeos”. También subrayó que el negocio vendido cuenta con “una cartera de productos y proyectos muy sólida”, y celebró haber encontrado un comprador especializado para continuar su desarrollo.

Proyectos en cuatro países

El perímetro adquirido por CIP incluye actividad en Irlanda, Reino Unido, Alemania y España, con

proyectos de eólica terrestre, solar y almacenamiento en baterías. Según los datos facilitados, el negocio suma 577 MW operativos, 248 MW en construcción y una cartera adicional de desarrollo.

Desde CIP, el **socio y director de tecnologías de la información, Mads Skovgaard-Andersen**, defendió que la adquisición “refuerza” la presencia del fondo en Europa y aporta escala para acelerar el despliegue renovable. En su visión, la combinación de eólica y solar terrestres junto con baterías no solo amplía la cartera existente, sino que también contribuye a “fortalecer la independencia energética de Europa”, manteniendo retornos “fuertes y ajustados al riesgo” para los inversores.

Continuidad operativa y rebranding

El vicepresidente sénior de Europe Onshore de Orsted, Kieran White, señaló que el traspaso busca acelerar el crecimiento del conjunto de proyectos en los distintos mercados. Avanzó además que en los próximos meses se anunciarán la nueva marca y el nombre de la empresa que quedará bajo control de CIP, aunque remarcó que “lo que no cambiará” son los equipos, los activos y la ambición de desplegar renovables a gran escala en Europa.

En el caso español, el director de desarrollo de Onshore Spain de Orsted, Álvaro Velasco Gaztañaga, destacó el trabajo realizado en los últimos cuatro años para levantar una cartera diversificada y tejer relaciones con los distintos grupos de interés. El directivo aseguró que seguirán trabajando con socios y comunidades locales para materializar los proyectos, ya bajo la propiedad de CIP.

El foco vuelve al mar

Orsted enmarca la venta como parte de una “prioridad estratégica” para recentrarse en la eólica marina en sus mercados europeos principales, donde anticipa licitaciones relevantes de capacidad en los próximos años. Al mismo tiempo, la compañía mantendrá su negocio terrestre en Estados Unidos, que —según el comunicado— se gestiona desde octubre de 2025 como una unidad independiente.

En el trasfondo, el movimiento perfila un Orsted más concentrado en su especialidad histórica: la eólica marina. La empresa, con sede en Dinamarca y acciones cotizando en Nasdaq Copenhagen, recuerda que cuenta con 10,2 GW marinos instalados y 8,1 GW en construcción, dentro de una capacidad renovable total que supera los 18 GW.

La operación, si supera el filtro regulatorio y se cierra en plazo, reordena el mapa de activos renovables terrestres en Europa: Orsted reduce exposición fuera de su núcleo y CIP gana volumen y diversidad tecnológica en varios mercados, con baterías incluidas. En la transición energética europea, ese tipo de “cambio de manos” suele decir más de la madurez del sector que de una retirada: cuando el negocio está lo bastante construido, empieza el juego serio de especialización, balance y escala.