



Grupo Electro Stocks abre un nuevo punto de venta en la comarca del Alt Penedès (Cataluña)

- Grupo Electro Stocks ha iniciado el año reforzando su estrategia de crecimiento con la apertura operativa de un nuevo punto de venta.



<https://material-electrico.cdecomunicacion.es/noticias/distribucion/200564/grupo-electro-stocks-abre-nuevo-pu...>

Lola Sánchez

Lunes, 02 febrero 2026

Grupo Electro Stocks ha iniciado el año reforzando su estrategia de crecimiento con la apertura operativa de un nuevo punto de venta ubicado en el **Polígono Industrial Clot de Moja** , en el municipio de **Olèrdola** , en la comarca del **Alt Penedès (Cataluña)** .

GES Vilafranca (denominado así por su ubicación en un núcleo industrial y residencial limítrofe con Vilafranca del Penedès) dispone de unas **instalaciones de más de 1.400 metros cuadrados** , distribuidos en 350 metros cuadrados de tienda, 700 metros cuadrados de almacén y 350 metros cuadrados de zona de *picking* , además de 500 metros cuadrados de aparcamiento. Asimismo, el equipo técnico-comercial está formado por **nueve personas** .

Tal y como explican desde la compañía, el nuevo punto de venta integra las divisiones **GES Clima, GES Solar y GES BM** , áreas especializadas que proporcionan apoyo experto en proyectos de climatización (HVAC), energías renovables y soluciones técnicas para infraestructuras e instalaciones del edificio, tanto en el ámbito residencial como industrial y terciario.

La oferta se apoya en un **porfolio de marcas del mercado** , con hasta **15.000 referencias** . El **horario de apertura** es de lunes a jueves, de 07:30 a 13:30 horas y de 15:00 a 18:00 horas, y los viernes, de 07:30 a 14:30 horas.

Ventas de Grupo Electro Stocks

Grupo Electro Stocks ha alcanzado una facturación de **553 millones de euros** en **2025** , lo que supone un crecimiento del 7,7 % respecto a los 513 millones de 2024. Así se expuso durante la celebración de la convención interna de la organización (GES Annual Meeting), que tuvo lugar los días 26 y 27 de enero en Barcelona.

Con más de 80 almacenes repartidos por toda España y una tienda online exclusiva para profesionales, la estrategia de Grupo Electro Stocks se sustenta sobre la **especialización** , la **formación** y la promoción de un **modelo “glocal”** (pensar globalmente, pero actuar de manera local).

La empresa forma parte de **WEG – Würth Electrical Wholesal** desde 2019, la división de material eléctrico de Würth. Entre los movimientos más recientes de GES, destaca la inauguración de una **nueva delegación** de 3.000 metros cuadrados en **Castellón de la Plana** (Castellón) y la **adquisición de Clivent** , especialista en soluciones de ventilación y climatización, como parte del plan de desarrollo de la agrupación en el sector HVAC.

No obstante, uno de los grandes proyectos que verá la luz este año será el **punto de venta de más de 16.000 metros cuadrados en Madrid** . El futuro centro estará operativo 18 horas al día y contará con 17 rutas de reparto para garantizar la máxima capilaridad y agilidad en las entregas.