

El Confidencial

Empresas

Otro pinchazo en renovables pilla con 50M al ICO, a un gigante chino y a aseguradoras de USA

- Univergy Solar negocia con urgencia una solución a su deuda, que entre avales y cauciones y apalancamiento financiero amenaza con ser otro gran pinchazo en renovables



Foto: El consejero delegado de Univergy Solar, Ignacio Blanco.

Energía Solar

energías renovables

https://www.elconfidencial.com/empresas/2026-04-17/renovables-univergy-solar-fondos-banca-ico_4339506/

Óscar Giménez

Viernes, 17 abril 2026

Alberto Sanz

El **sector renovable** pasa por un momento delicado tras la corrección de precios de los dos últimos años y el apalancamiento de muchos desarrolladores y promotores. Por ello, varias empresas están usando el instrumento de reestructurar deuda para seguir a flote. Estas semanas se juega su futuro la firma hispanojaponesa **Univergy Solar**, que ha pillado a fondos especialistas, aseguradoras estadounidenses y bancos españoles avalados por el Instituto de Crédito Oficial (ICO).

Según fuentes del mercado, **Univergy Solar** está en situación de precurso negociando con los acreedores una solución a un nivel de deuda cercano a los 50 millones de euros. El plazo actual, si no consigue una prórroga adicional, porque la actual vence el 30 de abril. A partir de ese momento, la empresa o cualquier acreedor podría instar **el concurso necesario**.

La compañía fundada y presidida por **Ignacio Blanco**, uno de los pioneros de las renovables que llegó a irse a Japón para desarrollar allí proyectos, tiene ahora problemas financieros y ha solicitado a los acreedores esperas en el calendario de deuda. De hecho, en la propuesta trasladada a fondos, aseguradoras y bancos no hay quitas. Aun así, **está siendo difícil avanzar hacia un acuerdo**, según fuentes conocedoras.

Entre los acreedores destacan el fondo **Cube** y el fabricante chino **Trina**, varias aseguradoras estadounidenses especialistas en avales y caución, y algunos bancos españoles como **Santander**,

Sabadell o Triodos . La deuda bancaria está avalada, en su mayor parte, por el ICO.

En concreto, según las mismas fuentes, los avales y seguros de caución suman 14 millones de euros. Algunos bancos tienen avales, pero la mayor parte está en productos de aseguradoras estadounidenses que son **especialistas encaución** y han apostado por el sector de las renovables.

El resto, hasta casi 50 millones de euros, es deuda pura. El fondo luxemburgués **Cube se juega 14 millones**; el gigante chino de renovables Trina, otros 10 millones, y la banca, el resto. Destacan Santander, Sabadell y Triodos, el banco ético, que ha financiado varias de estas compañías de energías renovables.

Univergy Solar tuvo el acierto de apostar por **desarrollar proyectos en Japón** tras la apuesta del país por las renovables a raíz de Fukushima, y diversificarse en varios países ante el parón en España hace una década. En 2023 obtuvo un beneficio de 17,3 millones, según las últimas cuentas que aparecen en el Registro Mercantil. Pero la situación financiera de la compañía se ha ido deteriorando a pesar de la venta de varios activos. En 2023 vendió el 50% de su participación en Nara Solar, una 'joint venture' que tuvo con Macquarie. Y en 2025 lanzó la venta de cinco fotovoltaicas en Cataluña, en fase de 'ready to build', según publicó *El Economista* .

La reestructuración tiene como experto a **BDO** . La empresa trabaja con **Ortego&Cameno** y, en la parte acreedora, **Uría y Menéndez** asesora a Cube; **Herbert Smith**, a Trina, y **Crowe** , a la banca. El precurso expira el 30 de abril.

La situación que atraviesa Univergy Solar no puede entenderse sin el cambio de ciclo que vive el sector de las energías renovables en Europa y, sobre todo, en España. Tras varios años de precios eléctricos excepcionalmente altos —impulsados por la crisis energética—, **el mercado ha experimentado una fuerte corrección** que ha reducido de forma significativa los ingresos esperados de muchos proyectos.

Este ajuste ha impactado especialmente a los promotores más apalancados, que estructuraron sus inversiones bajo escenarios de precios más favorables y ahora **se enfrentan a tensiones de liquidez y dificultades para cumplir con sus compromisos financieros**.

En este contexto, la caída de precios ha actuado como catalizador de una crisis latente en el sector. **Modelos de negocio intensivos en deuda, dependencia de financiación externa y una elevada competencia** han dejado a varias compañías expuestas a reestructuraciones, como la que afronta Univergy Solar.

Lo que en su momento fue un entorno propicio para el crecimiento acelerado se ha transformado en **un escenario más exigente** , donde la rentabilidad depende de una gestión más conservadora del riesgo y de la capacidad de adaptación a un mercado energético mucho más volátil.

El **sector renovable** pasa por un momento delicado tras la corrección de precios de los dos últimos años y el apalancamiento de muchos desarrolladores y promotores. Por ello, varias empresas están usando el instrumento de reestructurar deuda para seguir a flote. Estas semanas se juega su futuro la firma hispanojaponesa **Univergy Solar**, que ha pillado a fondos especialistas, aseguradoras estadounidenses y bancos españoles avalados por el Instituto de Crédito Oficial (ICO).

