

Los grandes fabricantes fotovoltaicos prevén pérdidas en 2025 por sobrecapacidad y presión de precios

- Los principales fabricantes solares prevén pérdidas netas en 2025, ya que el aumento de los costes de las materias primas y la debilidad de los precios del silicio industrial reducen los márgenes en todo el sector de la fabricación de productos fotovoltaicos.



<https://www.pv-magazine.es/2026/02/09/los-grandes-fabricantes-fotovoltaicos-preven-perdidas-en-2025-por-s...>

Vincent Shaw y Valerie Thompson

Lunes, 09 febrero 2026

Los principales fabricantes solares prevén pérdidas netas en 2025, ya que el aumento de los costes de las materias primas y la debilidad de los precios del silicio industrial reducen los márgenes en todo el sector de la fabricación de productos fotovoltaicos.

Vincent Shaw y Valerie Thompson

Los principales fabricantes solares anticipan que el ejercicio 2025 estuvo marcado por pérdidas significativas a lo largo de toda la cadena de valor fotovoltaica, desde el polisilicio hasta los módulos: el aumento de los costes de las materias primas y la debilidad de los precios del silicio industrial han reducido los márgenes en todo el sector. Las previsiones financieras publicadas por varias compañías reflejan un entorno de fuerte desequilibrio entre oferta y demanda, precios persistentemente bajos, márgenes erosionados y un contexto geopolítico cada vez más proteccionista que dificulta la recuperación del sector.

El fabricante de módulos **JA Solar** estima cerrar 2025 con unas pérdidas netas atribuibles a accionistas de entre 4.500 y 4.800 millones de yuanes, equivalentes a aproximadamente 585–625 millones de euros, con un beneficio por acción claramente negativo. La compañía atribuye este resultado a la acumulación simultánea de nueva capacidad productiva en todos los eslabones de la cadena fotovoltaica, que ha hundido los precios medios de venta de los módulos y reducido de forma drástica los márgenes.

Risen Energy y **Jolywood** también proyectan pérdidas relevantes para 2025, asociadas tanto a precios de venta insuficientes como a provisiones por deterioro de activos y al encarecimiento de insumos clave, como el polisilicio o la pasta de plata. Incluso sectores auxiliares, como el vidrio solar, muestran un deterioro financiero: Irico Group New Energy prevé mayores pérdidas pese a aumentar volúmenes de venta, debido al fuerte ajuste de precios.

Otros grandes actores integrados, como **JinkoSolar** y **Trina Solar**, también han confirmado que cerrarán 2025 en números rojos. Trina Solar, por ejemplo, registró una caída interanual de ingresos cercana al 21% en los nueve primeros meses del año y pérdidas superiores a 4.200 millones de yuanes (unos 545 millones de euros), reflejo de un mercado altamente competitivo y de una guerra de precios prolongada.

Una situación similar describe **TCL Zhonghuan**, especializada en obleas de silicio, que prevé pérdidas de entre 8.200 y 9.600 millones de yuanes (alrededor de 1.065–1.245 millones de euros) en 2025. La empresa reconoce que el crecimiento de la demanda no ha sido suficiente para absorber el exceso de oferta, manteniendo los precios en niveles deprimidos y prolongando la presión sobre la rentabilidad.

Las dificultades se extienden a los proveedores de materiales. El productor de polisilicio **Daqo New Energy** anticipa otro ejercicio en pérdidas, aunque algo más moderadas, mientras que Hoshine Silicon Industry prevé un déficit de entre 2.800 y 3.300 millones de yuanes (365–430 millones de euros), en un contexto de caída cercana al 27% interanual en los precios del silicio industrial. Aunque algunas compañías apuntan a una incipiente estabilización del polisilicio, la demanda a corto plazo sigue siendo débil y los inventarios elevados.

Los datos de mercado confirman este escenario. La **China Nonferrous Metals Industry Association** (CNMA, Asociación China de la Industria de Metales No Ferrosos) señala una paralización prácticamente total de nuevas transacciones de polisilicio, con compradores centrados en reducir inventarios. La producción nacional ha comenzado a recortarse, con descensos mensuales significativos, mientras que los precios de obleas continúan cayendo. En contraste, los precios de células y módulos se mantienen estables en niveles históricamente bajos, insuficientes para sostener la rentabilidad.

En conjunto, el sector fotovoltaico afronta una fase de consolidación forzada, con tasas de utilización de capacidad reducidas y un ajuste industrial que podría prolongarse. Aunque a medio plazo la transición energética sigue respaldando la demanda solar, 2025 se ha perfilado como un año de depuración económica para una industria que ha crecido más rápido que su mercado.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content