



¿Qué pasa si anulo la garantía de mi BESS?

- Las estrategias de ciclado de las baterías están cambiando, al igual que los datos sobre fallas. James Totton, suscriptor de riesgos de Tokio Marine GX, conversa con **ESS News** sobre los riesgos en la industria del almacenamiento de energía, que crece con rapidez.



<https://www.pv-magazine.es/2026/08/19/que-pasa-si-anulo-la-garantia-de-mi-bess/>

Luis Ini

Miércoles, 19 agosto 2026

¿Qué sucede si el propietario de un activo de almacenamiento de energía mediante baterías anula su garantía y opta por realizar tres ciclos diarios o más en busca de mayores ingresos?

“Nos están haciendo esa pregunta”, afirmó James Totton, suscriptor de riesgos de Tokio Marine GX. La forma en que se comercializan las baterías cambia a medida que los mercados evolucionan y maduran, y la canibalización de los ingresos obliga a algunos propietarios de activos a replantearse sus estrategias. Según Totton, esto podría incluso llevarlos a considerar seriamente la posibilidad de anular deliberadamente las garantías, mientras los propietarios de BESS evalúan si el riesgo justifica la recompensa.

“Estamos viendo que distintos mercados, desarrolladores y operadores eligen ciclar sus baterías de diferentes maneras”, declaró Totton a **ESS News**. “Algunos han desarrollado el proyecto exclusivamente para operar en el mercado mayorista. Eso es cada vez menos frecuente, ya que estamos viendo cómo el mercado se canibaliza a sí mismo con la incorporación de muchos más participantes. Las oportunidades de obtener enormes ingresos merchant han disminuido en cierta medida”.

Totton explicó que, por ejemplo, el fabricante original del equipo podría exigir dos ciclos diarios como forma de garantizar la calidad y reducir la degradación durante un período prolongado. Sin embargo, maximizar la vida útil podría no ser el enfoque más eficiente desde el punto de vista de los ingresos.

“Existe una disyuntiva: podrían aumentar sus ingresos lo suficiente como para pensar: ‘De acuerdo, vale la pena hacerlo’, o al menos explorar esa opción”, señaló Totton. “Ahora bien, obviamente, para nosotros como aseguradores, nuestro enfoque parte de que la garantía está vigente: los términos y condiciones y la póliza que se obtiene de las aseguradoras dependen de esa garantía. Si se va a anular deliberadamente la garantía y potencialmente operar la batería por encima de lo recomendado por el fabricante, entonces se trata de una cuestión complicada. No sabemos del todo cómo se comportará la batería en ese punto”.

Totton afirmó que esto podría llevar a las aseguradoras a restringir la cobertura o modificar los términos y condiciones en respuesta a los cambios que algunos propietarios introducen en la operación de sus activos.

Cuando se producen las fallas

Esos cambios podrían estar influyendo ya en cómo y cuándo se producen las fallas en los proyectos de almacenamiento mediante baterías. Un informe reciente de Tokio Marine GX reveló que el 49% de las fallas de los BESS se produjo durante los dos primeros años de operación, frente al 58% registrado en el informe de la aseguradora de 2024. Durante el mismo período, la proporción de fallas producidas entre el segundo y el cuarto año de operación aumentó al 35%, desde apenas el 5% en 2024.

Totton sugirió que el hecho de que algunas personas lleven las baterías más allá de sus límites “para intentar sacarles más provecho” podría ser una de las razones por las que se producen más fallas en etapas posteriores de la vida útil de los activos. Sin embargo, el principal tipo de falla de un proyecto probablemente siga siendo un error cometido durante la puesta en marcha.

“Creo que muchas de las pérdidas que hemos observado en las baterías durante esos dos primeros años se deben a problemas de instalación, errores de los contratistas y problemas relacionados con otras infraestructuras eléctricas del sitio, no necesariamente a las propias celdas o a la tecnología de las baterías”, afirmó Totton. “Se trata de cómo interactúan con la infraestructura eléctrica y la red que las rodean”.

Las pérdidas observadas por Tokio Marine GX suelen estar vinculadas a los contratistas. Totton destacó problemas como la instalación incorrecta de equipos o la activación accidental de los sistemas de extinción de incendios entre los incidentes habituales que encuentra la aseguradora.

“Gran parte de esto puede atribuirse a que el almacenamiento mediante baterías, especialmente en determinados mercados, sigue siendo una tecnología emergente relativamente nueva, a diferencia de la energía solar fotovoltaica o la eólica. Como resultado, encontrar contratistas con experiencia en el desarrollo de almacenamiento mediante baterías a gran escala era bastante complicado”.

El impacto de la experiencia

Sin embargo, la situación está mejorando y el número de contratistas experimentados ha aumentado a medida que se han desplegado más proyectos de baterías en todo el mundo.

“Estamos viendo que cada vez más contratistas adquieren esa experiencia, y que los fabricantes respaldan a los contratistas y les proporcionan mejores orientaciones. En muchos casos, los propios fabricantes instalan los equipos”, afirmó Totton, quien añadió que todas estas tendencias podrían estar contribuyendo a reducir el número de fallas registradas durante el primer y segundo año de operación de los activos BESS.

La evolución del mercado no solo influye en el momento en que se producen las fallas de los BESS, sino también en el tipo de problemas que afectan a los proyectos. El aumento de la demanda de almacenamiento mediante baterías ubicado conjuntamente con instalaciones solares o eólicas parece estar influyendo en los tipos de fallas reportadas.

“Creo que estamos observando una tendencia interesante derivada de la ubicación conjunta”, señaló Totton. “Estamos viendo un aumento de las fallas relacionadas con cuestiones como la interrupción contingente de la actividad, o CBI, en la red. Muchos de estos activos ubicados conjuntamente inyectan energía a través de un único punto de conexión en una subestación. Todos sabemos que el acceso a la red es limitado. Hemos visto que el Reino Unido ha eliminado proyectos zombis y similares, por lo que cualquiera que pueda aprovechar un punto de conexión a la red y construir un BESS o instalaciones renovables adicionales lo está haciendo”.

Riesgo compartido

El resultado del aumento de la ubicación conjunta es que, cuando se producen fallas en la red, aumentan tanto la exposición potencial como el tiempo de inactividad.

“En lugar de que una falla de la red ponga en riesgo los ingresos de un solo proyecto, ahora estamos viendo cómo un proyecto fotovoltaico y un proyecto BESS, y potencialmente un proyecto eólico, o varios proyectos fotovoltaicos y BESS, todos con diferentes fuentes de ingresos y distintas oportunidades de generar ingresos, quedan desafortunadamente fuera de servicio debido a una falla en la red”, afirmó Totton. “Ahora somos muy conscientes de ese riesgo de acumulación en torno a los puntos únicos de falla de la red. Antes asegurábamos uno o dos proyectos conectados a ese punto de la subestación. Ahora gestionamos dos o tres proyectos, sus respectivos BESS y cualquier otra instalación renovable que puedan estar planificando en la zona”.

Tokio Marine GX ya ha observado un aumento de las interrupciones de actividad causadas por fallas de la red, tanto en frecuencia como en gravedad. Según Totton, es probable que esta tendencia continúe, ya que el ritmo de despliegue de múltiples proyectos renovables y de almacenamiento de energía alrededor de subestaciones individuales no muestra señales de desaceleración.

En este contexto, el diálogo dentro de la industria es fundamental, según la aseguradora. “La única manera de avanzar, sentirnos cómodos con el riesgo, poder suscribirlo y asegurarlo adecuadamente y proporcionar una transferencia de riesgos apropiada es mediante un diálogo abierto”, afirmó Totton. “Publicamos informes, como nuestro informe sobre ubicación conjunta, para compartir nuestros datos y nuestra experiencia, con la esperanza de que clientes, fabricantes, contratistas EPC y otros desarrolladores se acerquen y estén dispuestos a mantener con nosotros esa conversación abierta.

“Si todos permanecen aislados en sus propios compartimentos, la situación se volverá muy complicada, se convertirá en un juego de culpas y entonces no se resolverá nada para nadie, ni para los clientes ni para las aseguradoras”.

Lecciones de la energía eólica

Lo que está sucediendo con los BESS no es algo nuevo. El ritmo de desarrollo y despliegue de la tecnología ha aumentado drásticamente en poco tiempo, pero Totton sostuvo que existen lecciones procedentes de otros segmentos del mercado de las energías limpias que pueden orientar la forma en que las aseguradoras y el conjunto de la industria abordan el almacenamiento de energía.

“Debemos tener presentes las lecciones que hemos aprendido de la energía eólica terrestre, por ejemplo, donde el tamaño de las turbinas ha continuado aumentando drásticamente. También hemos observado un incremento de la tasa de fallas de esas turbinas a medida que se han hecho más grandes”, afirmó Totton. “Con las baterías ocurre lo mismo. Solo debemos tener presente que, a medida que los equipos se hacen más grandes, tienen mayor densidad energética y potencialmente son más costosos, no deben comprometerse las normas. Estas deben evolucionar al mismo ritmo que el tamaño de los equipos, las distancias de separación y la consulta con grupos como los cuerpos de bomberos.

“Todos estos factores contribuyen a crear un buen proyecto BESS, sostenible y con aversión al riesgo. Esas medidas y esas normas deben mantenerse a la par de la escala y el tamaño de estos proyectos”, afirmó.

¿Qué ayuda a las aseguradoras?

Un cambio que podría facilitar a las aseguradoras la suscripción de proyectos BESS sería iniciar las conversaciones en una etapa más temprana. Por lo general, Tokio Marine GX entra en contacto por primera vez con un proyecto en una fase muy avanzada, posiblemente cuando ya lleva dos años en desarrollo. Para entonces, el sitio ya ha sido seleccionado y los contratos con los proveedores ya han sido firmados.

“Cuando llega a nosotros, el planteamiento es: aquí está el riesgo, suscríbalos y deme sus condiciones”, afirmó Totton. “Siempre intentamos adelantarnos a eso. Nos encantaría estar presentes junto a los desarrolladores desde el principio, cuando eligen el sitio, el contratista EPC y el fabricante. Esas son las etapas de un proyecto en las que se incorporan los riesgos y en las que existe la oportunidad de mitigarlos, pero a menudo no tenemos acceso a esa información”.

Según Totton, el intercambio de información tiene un valor real. Escuchar cómo los desarrolladores y los prestamistas perciben los riesgos y cuáles son sus planes de mitigación sería “realmente interesante” y podría generar beneficios económicos en el futuro.

“Al final del día, ellos tienen la capacidad de hacer que el proyecto tenga una verdadera aversión al riesgo y sea asegurable, lo que beneficiará sus términos y condiciones. Sería fantástico poder conocer esa parte del proceso”, afirmó.

