



La financiación corporativa en el sector solar supera los 11.000 millones de dólares en 2026

- El sector solar captó 11.100 millones de dólares en financiación durante el arranque de 2026, un 131% más que el año anterior. El repunte responde a una ma...



GALERIA

revista digital

revista energía renovable

energía renovable

energías limpias

energía fotovoltaica

energía solar

<https://www.review-energy.com/solar/la-financiacion-corporativa-en-el-sector-solar-supera-los-11000-millones-...>

Martes, 05 mayo 2026

5 mayo 2026 0

La financiación corporativa en el sector solar alcanzó los 11.100 millones de dólares en el primer trimestre de 2026, repartidos en 53 operaciones, lo que supone un incremento del 131% interanual frente a los 4.800 millones registrados en 39 transacciones en el mismo periodo de 2025, según el informe de Mercom Capital Group.

De acuerdo con la consultora, el crecimiento también fue significativo en términos trimestrales, con una subida del 127% respecto a los 4.900 millones de dólares obtenidos en 48 operaciones durante el cuarto trimestre de 2025.

El CEO de Mercom Capital Group, Raj Prabhu, atribuyó este repunte a una mayor claridad regulatoria y a una demanda sólida, factores que impulsaron tanto la financiación como la actividad de fusiones y adquisiciones (M&A). Según explicó, las operaciones de mayor tamaño, especialmente en financiación vía deuda —que alcanzó su nivel más alto en más de una década—, fueron determinantes en este crecimiento. Además, destacó que la adquisición de proyectos solares alcanzó su mayor volumen desde 2022.

En cuanto al capital riesgo (VC), la financiación global en el sector solar se situó en 1.100 millones de dólares en 17 operaciones durante el primer trimestre, lo que representa una caída del 21% interanual

frente a los 1.400 millones en 14 operaciones de un año antes. Sin embargo, en comparación con el trimestre anterior, se registró un aumento del 74% respecto a los 606 millones de dólares obtenidos en 20 operaciones en el cuarto trimestre de 2025.

Entre las empresas que lideraron la captación de fondos de VC y private equity destacan Inox Clean Energy, con 343 millones de dólares; Clean Max Enviro Energy Solutions, **con 165 millones**; Amarenco, **con 150 millones**; GREW Solar, **con 118 millones**; y Radiance Renewables, **con 100 millones**.

Del total de financiación de capital riesgo, el 51% —equivalente a 543 millones de dólares en 10 operaciones— se destinó a compañías del segmento downstream. En el trimestre anterior, las empresas fotovoltaicas habían concentrado el 70% de este tipo de financiación.

Por su parte, la financiación en mercados públicos alcanzó los 1.100 millones de dólares en ocho operaciones, frente a los apenas 20 millones registrados en dos operaciones durante el primer trimestre de 2025.

La financiación mediante deuda fue el principal motor del crecimiento, con un total de 8.900 millones de dólares en 28 operaciones, lo que supone un aumento del 154% interanual respecto a los 3.500 millones en 23 operaciones del año anterior. En comparación trimestral, el incremento fue del 162% frente a los 3.400 millones en 20 operaciones del cuarto trimestre de 2025.

En paralelo, la actividad de fusiones y adquisiciones también mostró dinamismo, con 28 operaciones corporativas en el primer trimestre de 2026, un 47% más que en el mismo periodo de 2025 y un 33% por encima del trimestre anterior.

Las empresas downstream lideraron esta actividad con 19 transacciones, seguidas por tres operaciones en los segmentos de Balance of System (BOS) y equipamiento, dos adquisiciones por parte de fabricantes y una por proveedores de servicios.

En términos de capacidad, alrededor de 18,4 GW de proyectos solares cambiaron de manos durante el primer trimestre de 2026, superando los 13,6 GW del mismo periodo del año anterior y los **8,4 GW del trimestre anterior**.

Los principales compradores fueron desarrolladores de proyectos e IPPs, que adquirieron cerca de 11,9 GW. Les siguieron firmas de inversión y fondos de infraestructuras con **3,8 GW**, y otros compradores —incluidas empresas energéticas, conglomerados industriales y compañías de ingeniería y tecnología— con 1,8 GW. Además, una utility adquirió un proyecto de 830 MW, una compañía de petróleo y gas se hizo con uno de **40 MW** y una empresa manufacturera con uno de 20 MW.

El informe de Mercom analiza un total de 448 empresas e inversores y se extiende a lo largo de 62 páginas, incluyendo 56 gráficos, tablas y cuadros explicativos sobre la evolución del mercado solar.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario