

Georgina Campbell (CEO de Greentown Labs): “La innovación es un deporte de equipo”

- Georgina Campbell-Flatter cumple un año liderando Greentown Labs, la mayor incubadora climatetech norteamericana. En un contexto de posible restricción financiera, su visión es clave para escalar las tecnologías que definirán el futuro energético global desde esta plataforma de más de 250 startups.



Georgina Campbell (CEO de Greentown Labs): “La innovación es un deporte de equipo”

<https://elperiodicodelaenergia.com/georgina-campbell-ceo-de-greentown-labs-la-innovacion-es-un-deporte-de...>

Jaime Santisteban

Viernes, 23 enero 2026

Georgina Campbell-Flatter cumple un año liderando Greentown Labs, la mayor incubadora climatetech norteamericana. En un contexto de posible restricción financiera, su visión es clave para escalar las tecnologías que definirán el futuro energético global desde esta plataforma de más de 250 startups

Se cumple el primer año de **Georgina Campbell-Flatter** al frente de **Greentown Labs**, el mayor incubador de climatetech de Norteamérica y un referente global. En el complejo ecosistema de la transición energética y la lucha contra el cambio climático, los agentes que catalizan la innovación desde su fase más temprana son cruciales. Greentown Labs aglutina a más de 250 empresas emergentes dedicadas a resolver los grandes desafíos en este ámbito.

En un contexto en el que el acceso a la financiación podría estrecharse, su liderazgo marca la dirección de una plataforma considerada esencial para escalar las tecnologías que definirán el futuro energético mundial. Campbell-Flatter ha labrado una carrera en la intersección de la tecnología, las políticas públicas y el impacto social, con experiencias en el MIT y el sector privado. Hablamos con ella sobre su visión para impulsar, desde una posición única, la próxima ola de soluciones climatetech.

Pregunta: Han mencionado que el acceso a fondos federales para el sector climatetech podría reducirse, lo que haría que el papel de Greentown fuera aún más crucial. ¿Cómo define exactamente la fase "Greentown 3.0" y qué estrategias específicas (más allá de Boston y Houston) está implementando para "ampliar esa red" y garantizar que el impulso de las startups no se ralentice?

Respuesta : Greentown Labs sirve como una plataforma para la infraestructura de innovación climática. Eliminamos la fricción para que las startups climáticas y energéticas puedan escalar, la industria pueda adoptar nuevas innovaciones y los ecosistemas puedan beneficiarse de la creación de empleo y el crecimiento económico. Porque los avances no escalan de forma aislada; escalan cuando ecosistemas enteros se mueven juntos.

Greentown se encuentra actualmente en una fase de crecimiento. Estamos buscando activamente formas de ampliar nuestro impacto, tanto dentro de nuestras ciudades sede como más allá. Y estamos trabajando arduamente para ayudar a los ecosistemas a conectarse entre sí, compartiendo sus respectivas fortalezas para avanzar más rápido.

Estamos transformando el crecimiento de nuestros más de 250 miembros startups proporcionando las condiciones que permiten que las ideas audaces pasen del prototipo al impacto global. Las mayores prioridades para estas startups en fase inicial son desarrollar su producto, conseguir clientes, captar capital y hacer crecer sus equipos. Ofrecemos programación, conexiones con el ecosistema, laboratorios y recursos, eventos y mucho más para atender cada una de estas necesidades fundamentales.

Greentown ha anunciado recientemente asociaciones significativas con MassChallenge, Energytech Nexus y Shoreless. ¿Podría explicar cómo se complementan estas iniciativas? ¿Cómo espera que la plataforma de IA de Energytech Nexus y las capacidades del nuevo Laboratorio de IA transformen la forma en que las startups acceden al capital y optimizan sus cadenas de suministro?

Creemos en llegar más lejos, más rápido, juntos. Colaborando con otras organizaciones de apoyo a emprendedores y con empresas que pueden ofrecer herramientas críticas a nuestras startups, somos capaces de acelerar las innovaciones que se construyen en Greentown.

Energytech Nexus ha abierto una plataforma de inversores, Cephyron IRM, dentro de Greentown Houston y está organizando reuniones regulares de financiación y horas de oficina con inversores para las startups de Greentown.

A través de la asociación con Shoreless, el nuevo laboratorio de IA en Greentown Houston está acelerando soluciones para la optimización de la cadena de suministro y la descarbonización. El laboratorio ofrece sesiones de "sprint climático", durante las cuales las startups pueden aprovechar la IA para explorar cómo ellas y sus socios corporativos pueden reducir las emisiones de Alcance 3, disminuir gastos e impulsar nuevos flujos de ingresos.

La Carbon to Value Initiative (C2V) acaba de anunciar su quinta promoción. Desde su perspectiva al frente de Greentown, ¿qué lecciones clave han aprendido de las

promociones anteriores que ahora está aplicando para aumentar las perspectivas de comercialización de estas tecnologías de captura y utilización de carbono?

La Carbon to Value Initiative tiene un historial fantástico. Desde su inicio, la iniciativa ha apoyado a 35 startups que han captado más de 600 millones de dólares en financiación posterior, lo que ha dado lugar a compromisos de asociación y más de 630 relaciones comerciales, avances tecnológicos y crecimiento del sector. Diez startups han anunciado públicamente asociaciones con miembros del CLC.

La razón número uno por la que las startups se involucran con Greentown es encontrar clientes, hacer crecer sus negocios y acelerar el impacto, y la Iniciativa C2V ofrece exactamente eso. Para evolucionar la estrategia en torno a esto a lo largo de los años hemos afinado el plan de estudios para apoyar a las startups en el camino hacia la comercialización, desde sesiones educativas sobre primeros proyectos (FOAK) hasta debates guiados con los miembros del Carbontech Leadership Council (CLC).

Recientemente implementamos un programa de asesoramiento, que define de forma más formal las relaciones de las startups con los miembros del CLC para ayudarles a comercializar conjuntamente las soluciones de las startups.

Además, las startups y las empresas utilizan planes de desarrollo estructurados para trazar sus vías de asociación, discernir los hitos clave en el camino hacia la escala y comprender las capacidades y lagunas de los demás. Facilitamos intencionadamente las colaboraciones dentro del CLC para acelerar las asociaciones de cadena de valor entre las empresas establecidas y las tecnologías novedosas.

¿Cómo encaja la visión y el nombramiento de Lawson Gow en la estrategia más amplia de Greentown para Houston como "capital mundial de la transición energética"?

Al llegar a Greentown, Lawson no era ajeno a la escena de innovación y emprendimiento de Houston. Como fundador de The Cannon y más recientemente socio en Helium Capital, ha dedicado su carrera a construir centros de innovación, respaldar startups audaces y defender a los fundadores. Su energía, experiencia e instinto para los ecosistemas lo convierten en una incorporación poderosa para Greentown, y en un defensor apasionado del trabajo de nuestras startups.

Aporta a todo lo que hacemos una visión centrada en el fundador, desde las asociaciones y la programación hasta los eventos y las operaciones del día a día, ayudando a garantizar que Greentown Houston siga siendo más que un espacio, sino una plataforma para escalar ideas que cambian el mundo. Como ejemplo, Lawson impulsó las asociaciones con Energytech Nexus y Shoreless que mencionó anteriormente, así como una asociación con Nominal.

Greentown Houston ha logrado avances excepcionales durante estos primeros seis meses del liderazgo de Lawson, incluida la incorporación de docenas de nuevas startups que trabajan en todo, desde superconductores de alta temperatura, hasta grafito a base de biomasa, impresión 3D de vidrio energéticamente eficiente, y encimeras reciclables.

Con cerca de 625 startups incubadas, un 89% aún en activo y más de 11.000 millones de dólares captados, su modelo original, nacido en 2010 de una necesidad compartida de un "espacio para construir" entre unos pocos fundadores, parece mostrar fuerte tracción. ¿Cómo se preserva la "magia" colaborativa y el espíritu comunitario de esos primeros días en el almacén de Cambridge mientras se opera a la escala actual y con una complejidad mayor?

Esta es una gran pregunta. La respuesta corta es que la magia de Greentown siempre ha residido en la comunidad, y eso no ha cambiado, incluso a medida que crecíamos.

Desde el principio, Greentown se construyó alrededor de fundadores con un propósito compartido y una creencia compartida de que los desafíos climáticos y energéticos se resuelven mejor juntos, por emprendedores que construyen soluciones audaces que importan para las personas y el planeta, y que la innovación es un deporte de equipo. Hoy, estamos decididos a proteger ese espíritu fundador anclando todo lo que hacemos en nuestros valores fundamentales y en un diseño centrado en el fundador.

Pensamos en la comunidad de Greentown como nuestra "salsa secreta", y muchos emprendedores nos dicen que es la parte más valiosa de su experiencia aquí. Esa sensación de conexión no ocurre por accidente. Invertimos deliberadamente en crear entornos y experiencias donde los fundadores se sientan apoyados, celebrados y parte de algo más grande que sus empresas individuales.

Eso se manifiesta tanto de manera estructurada como informal: desde mesas redondas de CEOs en cervecerías locales y talleres de Mujeres de Greentown, hasta sesiones de aprendizaje entre pares, conversaciones en los pasillos y, sí, incluso concursos de disfraces de Halloween. Estos momentos generan confianza, impulsan la colaboración y aceleran el aprendizaje en toda la comunidad.

A medida que seguimos escalando, nuestro papel se trata menos de preservar algo estático y más de recrear las condiciones para que esa magia prospere, en todos los sitios, etapas y sectores, para que los fundadores puedan construir más rápido, llegar más lejos y tener un mayor impacto juntos.