



La evolución del mercado italiano exige soluciones robustas; Solarig responde con proyectos integrales y tecnología...

- Según Agnese Rocco, Country Manager de Solarig, la estrategia de la compañía en Italia prioriza soluciones integradas que combinan energía solar, BESS y bio...



GALERIA

revista digital

revista energia renovable

energia renovable

energias limpias

energia fotovoltaica

energia solar

<https://www.review-energy.com/solar/1-la-evolucion-del-mercado-italiano-exige-soluciones-robustas-solarig-re...>

Miércoles, 18 marzo 2026

18 marzo 2026 0

Con más de 15 años de presencia en Italia, **Solarig está reforzando su papel como operador global de energías renovables**, combinando desarrollo, construcción, operación y mantenimiento de activos solares, BESS y biometano. La compañía utiliza su amplia experiencia para ofrecer soluciones integradas que apoyen la transición energética del país y promuevan un sistema eléctrico más resiliente y sostenible.

Durante KEY – The Energy Transition Expo 2026 en Rímíni, Agnese Rocco, Country Manager de Solarig Italia, destacó la evolución del mercado italiano y cómo la estrategia de la compañía se adapta a estas transformaciones. Italia superó los **43 GW de capacidad solar instalada en 2025**, un crecimiento impulsado principalmente por proyectos a gran escala, mientras que los segmentos residenciales mostraron cierta contracción tras el fin de incentivos. Según Rocco, esto refleja la maduración del mercado y la necesidad de instalaciones más robustas, capaces de integrarse con sistemas de almacenamiento y nuevas tecnologías.

“Los proyectos utility-scale continúan expandiéndose porque el sistema energético actual requiere plantas más estructuradas y eficientes, capaces de generar electricidad limpia de manera estable y rentable”, señaló Rocco.

Tres pilares estratégicos para el crecimiento

Solarig centra su estrategia italiana en tres ejes fundamentales:

1. **Fotovoltaico a gran escala** : considerado el motor principal de la transición energética, permite consolidar plantas con eficiencia industrial y capacidad de integración a largo plazo.
2. **Almacenamiento de energía (BESS)** : clave para equilibrar oferta y demanda, garantizar estabilidad de red y maximizar la eficiencia de los proyectos renovables.
3. **Biometano** : a través de su división de gases verdes, Solarig desarrolla plantas que aprovechan residuos agroganaderos para generar energía limpia, apoyando la descarbonización de sectores difíciles de electrificar, como transporte pesado e industria.

Rocco destacó que la estrategia de Solarig combina soluciones eléctricas y de biocombustibles: mientras desarrolla y gestiona plantas solares y sistemas de almacenamiento, también genera biometano a partir de residuos agroganaderos. Esta combinación permite ofrecer un suministro energético más completo y flexible, apoyando la descarbonización de sectores difíciles de electrificar y aumentando la independencia de los combustibles fósiles.

Un modelo industrial integrado

La estrategia de Solarig refleja la necesidad de un modelo integrado en un mercado cada vez más complejo. Según Rocco, las principales tendencias que están moldeando la industria son la seguridad energética, impulsada por el contexto geopolítico y la necesidad de independencia de combustibles fósiles.

Además, la importancia de un mix diversificado de tecnologías, combinando solar, almacenamiento y biometano. Y, finalmente, la aparición de operadores estructurados, con capacidad financiera y técnica para desarrollar proyectos complejos y escalables.

Con más de 15 GW de activos solares bajo gestión a nivel mundial, Solarig se posiciona como un socio industrial confiable, capaz de ofrecer soluciones completas y adaptadas a la evolución del mercado.

Presencia reforzada en Italia

Este año, Solarig participó por primera vez como expositor en KEY 2026, mostrando su plataforma industrial local, con más de 100 profesionales distribuidos entre Roma, Milán, Palermo y Foggia. La compañía aprovechó la feria para destacar sus inversiones en almacenamiento y biometano, consolidando su imagen como un operador renovable integral y capaz de transformar proyectos estratégicos en activos operativos sostenibles.

“KEY 2026 es un momento clave para interactuar con partners, instituciones y stakeholders, y mostrar que nuestro modelo industrial y de inversión permite enfrentar los desafíos del sector energético italiano y europeo”, concluyó Rocco.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

Últimas Noticias

18 marzo 2026