



Europa debe olvidarse de los aranceles si quiere cumplir sus objetivos eólicos marinos

- Informe de GlobeScan, encargado por Dajin Offshore: Delivering at Scale: Insights from Key Industry Players on How to Meet Europe's Offshore Wind Ambitions



Ver más en www.energias-renovables.com

Europa debe olvidarse de los aranceles si quiere cumplir sus objetivos eólicos marinos

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/eolica/europa-debe-olvidarse-de-los-aranceles-si-20260609>

Antonio Barrero F.

Martes, 09 junio 2026

Las ambiciones europeas en materia de energía eólica marina están en riesgo debido al aumento de los costes, según el informe Delivering at Scale: Insights from Key Industry Players on How to Meet Europe's Offshore Wind Ambitions (Resultados a gran escala: reflexiones de los principales actores del sector sobre cómo alcanzar los objetivos de Europa en materia de energía eólica marina). El estudio ha sido elaborado por la consultora GlobeScan a instancias de la compañía china del sector eólico marino Dajin Offshore y se sostiene sobre una quincena de entrevistas con altos directivos que representan "aproximadamente el 85% de la capacidad eólica marina actualmente operativa y planificada en Europa". Pues bien, **Delivering at Scale...** destaca que solo 1 de los 15 encuestados confía plenamente en que la Unión Europea cumplirá sus objetivos de despliegue de energía eólica marina. Los aranceles a las importaciones y las medidas de defensa comercial -destacan los autores en todo caso- son percibidos como "especialmente perjudiciales debido a la limitada disponibilidad de alternativas a corto plazo para componentes y servicios clave".

Europa está intensificando sus esfuerzos para reforzar su autonomía estratégica, mejorar la seguridad energética y ampliar la capacidad de fabricación nacional de tecnologías limpias. Y, en este contexto, los responsables políticos están considerando medidas que van desde requisitos de contenido local e instrumentos comerciales hasta normas sobre ciberseguridad y resiliencia de las cadenas de suministro. Pues bien, el informe, encargado por Dajin Heavy Industry (grupo industrial chino especializado en la fabricación de cimentaciones para parques eólicos marinos), se postula para aportar "una nueva perspectiva sobre cómo perciben estas medidas los desarrolladores de proyectos eólicos marinos". Los encuestados -destacan los autores del informe- muestran un amplio apoyo a los requisitos de ciberseguridad y respaldan de forma condicionada mecanismos como el

Mecanismo de Ajuste en Frontera por Carbono (CBAM), siempre que su aplicación sea práctica y predecible. Sin embargo, el apoyo disminuye significativamente cuando se trata de medidas que podrían incrementar los costes en un contexto marcado por las presiones inflacionistas, como los requisitos de contenido local y las restricciones comerciales.

Los participantes identifican tres áreas principales que están afectando a la ejecución de los proyectos

- Cadenas de suministro

Los cuellos de botella y las limitaciones de capacidad tanto en las cadenas de suministro europeas como globales están haciendo que la ejecución de los proyectos sea menos predecible.

- Restricciones comerciales

Los aranceles a las importaciones y las medidas de defensa comercial son percibidos como especialmente perjudiciales debido a la limitada disponibilidad de alternativas a corto plazo para componentes y servicios clave.

- Requisitos de contenido local

Las exigencias obligatorias de contenido local se consideran un factor que podría comprometer la viabilidad de los proyectos en un entorno de costes ajustados.

Los encuestados consideran importante mantener cadenas de suministro globales eficientes, al tiempo que se refuerza la base industrial europea. Según los altos directivos encuestados por GlobeScan, alcanzar los objetivos de despliegue de la energía eólica marina requerirá garantizar la asequibilidad de los proyectos, la certidumbre para la inversión y una ejecución ágil, asegurando al mismo tiempo el acceso continuo a los componentes y a las infraestructuras necesarias para desarrollar proyectos a gran escala.

Credenciales Dajin Heavy Industry

Con más de 25 años de actividad a las espaldas, Dajin Heavy Industry es un fabricante especializado en monopilotes, piezas de transición, torres eólicas marinas, estructuras tipo jacket (jaula) y cimentaciones flotantes. La compañía también está ampliando sus capacidades en construcción naval y soluciones integradas de transporte.

La empresa ha alcanzado varios hitos relevantes en la industria, entre ellos convertirse en el primer proveedor chino en suministrar torres eólicas marinas a Europa y en el primer proveedor de Asia-Pacífico en más de una década en suministrar monopilotes XXL al mercado europeo.

Según su perfil corporativo, Dajin Heavy Industry Co Ltd prevé ofrecer a la industria eólica marina europea "una solución integral que abarque fabricación, transporte, operaciones portuarias (marshaling) e instalación, consolidando así su evolución desde fabricante de equipos clave hasta proveedor de soluciones completas".

Según Dajin, sus socios internacionales del sector offshore identifican "de forma generalizada" como uno de los principales cuellos de botella de la cadena de suministro "las infraestructuras portuarias y las capacidades de transporte e instalación".

GlobeScan es una "empresa de análisis y consultoría especializada en confianza, sostenibilidad y compromiso". Fundada en 1987, cuenta con oficinas en Ciudad del Cabo, Dubai, Hong Kong, Hyderabad, Londres, París, San Francisco, São Paulo, Singapur, Tokio y Toronto. GlobeScan participa, que es una empresa con sello **B Corp** , participa en la iniciativa **UN Global Compact** .

El Pacto Global de las Naciones Unidas fue lanzado en 2000 por el Secretario General de la ONU, Kofi Annan, con el mandato explícito de "promover los valores de las Naciones Unidas y las prácticas empresariales responsables dentro del sistema de las Naciones Unidas y entre la comunidad empresarial mundial".

Delivering at Scale: Insights from Key Industry Players on How to Meet Europe's Offshore Wind Ambitions (en inglés)