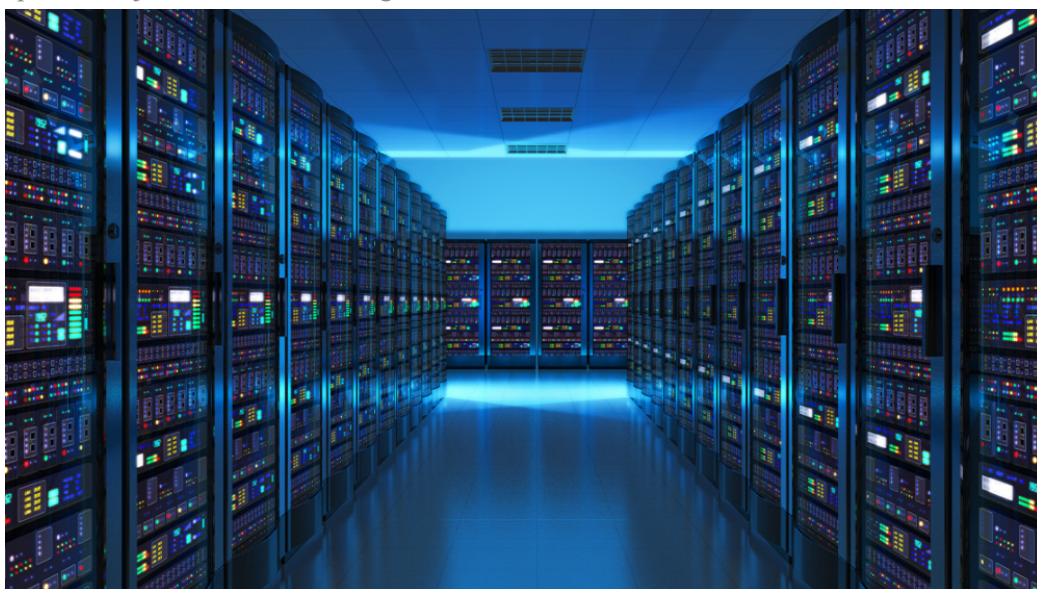


La demanda eléctrica de los centros de datos en Emiratos se duplicará para 2030 mientras las lagunas regulatorias...

- Las barreras regulatorias impiden a los operadores financiar nuevos proyectos de energía limpia necesarios para cumplir los objetivos climáticos, según Wood Mackenzie.



La demanda eléctrica de los centros de datos en Emiratos se duplicará para 2030 mientras las lagunas regulatorias limitan la adquisición de energía limpia

<https://elperiodicodelaenergia.com/la-demanda-electrica-de-los-centros-de-datos-en-eau-se-duplicara-para-20...>

José A. Roca

Sábado, 28 marzo 2026

Ningún comentario

Emergiendo como grandes consumidores de energía en los Emiratos Árabes Unidos, los centros de datos del país duplicarán su consumo eléctrico hasta superar los 6 TWh para 2030, pero las barreras regulatorias impiden a los operadores financiar directamente nuevos proyectos de energía limpia necesarios para cumplir los objetivos climáticos, según un análisis de **Wood Mackenzie**.

Emiratos afirma que se basa en "datos, no en el drama" para crecer en las energías renovablesEAU es un país que "planifica con paciencia, actúa con prudencia e invierte con disciplina", y que "nunca" se distrae "con el ruido del momento".

El análisis llega en un momento en que los EAU buscan captar una mayor parte de la inversión global en infraestructura de IA, equilibrando la transformación digital con la transición energética. Los centros de datos consumieron 3 TWh en 2025, lo que representa aproximadamente el 2% de la demanda total de electricidad del país (173 TWh). Esta proporción aumentará a medida que se acelere la adopción de la IA.

EAU anuncian 4.500 millones de dólares para impulsar las energías limpias en ÁfricaLos

Las agresivas inversiones de los EAU en computación en

Emiratos Árabes Unidos (EAU) destinarán 4.500 millones de dólares a proyectos para promover la transición energética en África. la nube, inteligencia artificial e infraestructura digital están impulsando esta

demanda y atrayendo a hiperescaladores y proveedores globales de nube. Microsoft y G42 lanzaron Stargate UAE, una empresa conjunta de infraestructura de IA valorada en 1.500 millones de dólares, como parte de la ambición de G42 de ampliar la capacidad de centros de datos del país hasta 5 GW. DU anunció un centro de datos hiperescalar de 544 millones de dólares en colaboración con Microsoft. AWS y e& firmaron un acuerdo de 1.000 millones de dólares para expandir los servicios en la nube en Oriente Medio.

La demanda eléctrica alcanzará los 225 TWh en 2040, reflejando las ambiciones digitales del país. A pesar del compromiso de los EAU de lograr emisiones netas cero para 2050 y de aumentar la energía limpia hasta casi un tercio de la demanda para 2030, la normativa impide a los operadores de centros de datos firmar acuerdos corporativos de compra de energía. Los operadores están limitados a instalaciones solares en tejados o certificados de energía renovable.

Restricciones regulatorias:

- El programa Shams de Dubái limita la energía solar en tejados a aproximadamente 2,08 MW por parcela
- El sistema de medición neta de Abu Dabi permite hasta 5 MW para pequeñas conexiones
- La normativa de los EAU no permite acuerdos corporativos o virtuales de compra de energía
- Cada emirato opera esquemas de energía limpia separados con distintos criterios de elegibilidad
- Las subastas gubernamentales adquieren exclusivamente renovables a escala de servicios públicos

Los EAU se han posicionado como el principal centro de infraestructura digital de Oriente Medio. Entre los principales operadores se encuentran Khazna Data Centers, Gulf Data Hub, AWS y Equinix. Proveedores globales como Microsoft, Google, Oracle y OpenAI han anunciado inversiones en la infraestructura digital del país.

El país ofrece ventajas estructurales: 19 cables submarinos internacionales que conectan Europa, Asia y África, con 4 adicionales planificados. Los EAU operan la única flota nuclear de Oriente Medio, que proporciona energía base baja en carbono. La capacidad solar está en expansión: su participación pasará del 4% en 2020 al 9% en 2025 y superará el 20% en 2040. La energía nuclear aporta actualmente el 21% de la producción total.

Los operadores globales han asumido ambiciosos objetivos de descarbonización. Amazon logró en 2023 igualar el 100% de su consumo con energía renovable y es el mayor comprador corporativo de renovables del mundo. Microsoft mantiene su compromiso de ser carbono negativo para 2030. Meta opera con emisiones netas cero. Estas empresas participan en mercados de acuerdos corporativos

de compra de energía en EE. UU., la UE y Australia, pero enfrentan limitaciones estructurales en los EAU.

En EEUU, menos del 10% de los centros de datos co-localizan generación. Los operadores dependen de adquisiciones flexibles fuera del sitio mediante contratos a largo plazo con desarrolladores independientes. La normativa de los EAU no respalda este modelo. Las licencias de autoconsumo en Abu Dabi y la política energética D33 de Dubái han ampliado las opciones para proyectos cautivos de mayor tamaño, pero ambos siguen ligados a generación in situ o directamente conectada. Ninguno de los marcos permite el transporte de energía cercano ni contratos con terceros a escala hiperescalar.

Tres vías para el crecimiento digital

Wood Mackenzie identifica tres vías para alinear el crecimiento digital con la descarbonización. Primero, permitir acuerdos corporativos y virtuales de compra de energía facilitaría a los centros de datos financiar directamente nuevos proyectos renovables. Segundo, armonizar los sistemas de certificados de energía renovable entre emiratos e introducir certificados con marca temporal mejoraría la credibilidad. Tercero, sustituir el respaldo diésel por almacenamiento in situ, biodiésel o sistemas a gas reduciría las emisiones de alcance 1.

Los países de Oriente Medio y Norte de África necesitan encontrar un punto de equilibrio entre el petróleo y el gas y las energías limpias Existe una divergencia creciente entre los países más progresistas como EAU y Arabia Saudita frente a otros petroestados con estrategias enfocadas a resultados e ingresos para el estado, según Rystad Energy.

ingeniería”.

“Todos los grandes hiperescaladores que analizamos utilizan el mismo modelo a nivel global: firman un contrato a 15 años con un desarrollador independiente, garantizan la compra de energía y se construye un nuevo proyecto eólico o solar”, afirmó Nicolas Groues, consultor principal de emisiones y combustibles bajos en carbono en Wood Mackenzie. “Ese modelo desbloquea capital privado a gran escala. Ahora mismo, los EAU no lo permiten. El resultado es un desajuste entre cómo estas empresas invierten en el resto del mundo y lo que permite el marco regulatorio aquí. Si se corrige, la conversación pasa de ‘¿podemos cumplir nuestros compromisos climáticos?’ a ‘¿qué tan rápido podemos crecer?’ La ventaja en infraestructura es real. La brecha en adquisición es una cuestión de política, no de