

Sungrow presenta en Madrid nuevas tecnologías para residencial, C&I, almacenamiento y gestión energética

- Sungrow ha presentado en Madrid nuevas soluciones de inversión, almacenamiento energético y recarga eléctrica para los segmentos residencial y C&I, además de analizar junto a profesionales del sector la evolución del autoconsumo en España.



Sungrow Madrid presentación

tecnologías energéticas

sungrow

powersharing madrid

almacenamiento energético

autoconsumo

<https://energetica21.com/noticia/sungrow-presenta-madrid-nuevas-tecnologias-residencial-ci-almacenamiento-...>
Energética 21

Martes, 22 septiembre 2026

Sungrow ha presentado en Madrid nuevas soluciones de inversión, almacenamiento energético y recarga eléctrica para los segmentos residencial y C&I, además de analizar junto a profesionales del sector la evolución del autoconsumo en España.

Sungrow ha celebrado en Madrid una nueva edición de **PowerSharing Madrid**, un encuentro que reunió a cerca de un centenar de distribuidores, instaladores y partners de la compañía con el objetivo de compartir las **últimas novedades tecnológicas** y analizar la evolución del mercado energético español.

El encuentro, celebrado en el Rooftop Lírico de la capital, combinó la presentación de nuevas soluciones de Sungrow con espacios de conversación y networking entre profesionales del sector, poniendo el foco en algunos de los principales retos y oportunidades que afrontan actualmente el **autoconsumo, el almacenamiento energético y la electrificación**.

La apertura del evento corrió a cargo de **Javier Izcue Elizalde, vicepresidente de Sungrow Europa y responsable del sur de Europa, Reino Unido e Irlanda**, quien dio la bienvenida a los asistentes y puso en valor la importancia de seguir acercando las nuevas tecnologías energéticas a los profesionales que están impulsando la **transición energética en España**.

Nuevas soluciones para el mercado residencial, C&I y almacenamiento

Durante la jornada, Sungrow presentó las **últimas novedades de su portfolio** para diferentes segmentos del mercado, con especial atención a las soluciones de generación, almacenamiento y gestión de la energía.

En el segmento residencial, la compañía presentó sus nuevas soluciones **SHRL y SBL**, orientadas a ampliar las posibilidades de almacenamiento y gestión energética para instalaciones residenciales.

En el ámbito C&I, uno de los principales focos de la jornada fue la presentación de la **nueva generación de inversores String SGCX-P3**, diseñada para responder a las necesidades de las instalaciones comerciales e industriales y ofrecer nuevas posibilidades en proyectos de escala industrial.

El **almacenamiento energético** tuvo también un papel destacado durante PowerSharing Madrid. Dentro de la categoría C&I Storage, Sungrow presentó las soluciones **SH125CX y PowerKeeper**, así como la configuración **PowerStack en DC**, mostrando las diferentes alternativas de la compañía para integrar almacenamiento en proyectos comerciales e industriales.

La jornada abordó también el ámbito de la **movilidad eléctrica**, con la presentación del cargador **IDC80E y de ChargeStack 1000**, ampliando así el alcance del portolio de Sungrow hacia soluciones vinculadas a la electrificación del transporte y la infraestructura de recarga.

Una visión compartida sobre el futuro del autoconsumo en España

El programa concluyó con una **mesa redonda centrada en la situación actual del mercado del autoconsumo en España** y en los retos a los que se enfrenta el sector. La conversación fue moderada por Guillermo Donézar, Head of Distribution Southern Europe de Sungrow, y contó con la participación de Javier Lázaro Serrano, Irene Real de la Barreda y Arturo Pérez de Lucía González.

Los participantes compartieron sus perspectivas sobre la evolución del mercado y sobre los factores que están condicionando actualmente el desarrollo del **autoconsumo, el almacenamiento y la transición hacia un sistema energético más electrificado**.

La mesa redonda permitió poner en común una visión desde diferentes perspectivas de la cadena de valor y ofrecer a los asistentes una aproximación práctica a la realidad que vive actualmente el sector en España.