

Entrevista a Álvaro Aja Rondero , business development manager (Trinasolar)

- El directivo señala que el mercado español ha mantenido su solidez pese a la presión de los precios bajos y los vertidos, y apunta al almacenamiento como la clave para recuperar rentabilidad.



Álvaro Aja Rondero (Business Development Manager en Trinasolar)

[fotovoltaico](#)[energía solar](#)[españa](#)[mercado renovable](#)[inversores](#)[capacidad de almacenamiento](#)[proyectos híbridos](#)

<https://energetica21.com/entrevistas/alvaro-aja-rondero-trinasolar-esperamos-2026-sea-ano-record-instalacion...>

Energética 21

Martes, 20 enero 2026

"Esperamos que 2026 sea un año récord de instalaciones y conexiones a red en grandes proyectos fotovoltaicos"

El directivo señala que el mercado español ha mantenido su solidez pese a la presión de los precios bajos y los vertidos, y apunta al almacenamiento como la clave para recuperar rentabilidad.

Esta entrevista forma parte del especial 'Balance de 2025 y perspectivas para 2026 en el sector energético', publicado en el número 252 de la Revista Energética (sección 'Solar FV'). En ella, el Alvaro Aja (Trinasolar) hace balance de un año marcado por los contrastes: aunque España se mantiene como el segundo mercado europeo con cerca de 8 GW instalados, el sector ha enfrentado retos importantes como el curtailment y unos precios de captura reducidos.

¿Cómo valora este año para el sector fotovoltaico? ¿Qué percepción tienen inversores y consumidores?

2025 ha sido un año marcado por contrastes para el sector fotovoltaico. La capacidad instalada sigue creciendo con fuerza y España mantiene una posición sólida en renovables (segundo mayor mercado en Europa solo por detrás de Alemania), pero el mercado ha sufrido la presión combinada de precios mayoristas bajos, precios de captura en torno al 50% en 2025 para FV junto a episodios

de "Curtailment" (exceso de generación renovable que no se puede comercializar) y una rentabilidad más ajustada para los desarrolladores. Aun así, la fotovoltaica continúa siendo una tecnología altamente competitiva y estratégica a largo plazo. Las instalaciones han seguido a buen ritmo y el año puede terminar por encima de los 8GW de nuevas instalaciones, por debajo de 2024, pero cerca de máximos históricos.

Los inversores muestran una visión prudente pero constructiva: la volatilidad a corto plazo no cambia los fundamentos del país, que siguen siendo excelentes en recurso solar, madurez regulatoria y ambición climática. La demanda eléctrica crece y hay cierto impulso por parte de nuevos consumos industriales y centros de datos que animan al optimismo. En la parte menos positiva, el autoconsumo sigue decreciendo, pero parece que llegando a una meseta de 1 GW anual, valores alejados de los 2.7 GW de 2022, pero aun así, cifras importantes y superiores a muchos otros mercados, especialmente teniendo en cuenta la desaparición de los dos incentivos que causaron el incremento de los años anteriores: precios muy altos de la energía y las subvenciones incluidas en el programa Next Generation.

¿Cómo cree que se solucionaría el problema de la saturación de las redes? ¿Considera acertado el enfoque del Gobierno con su planificación eléctrica de cara a 2030 para hacer frente al aumento de la demanda y la penetración de renovables?

El RD 997/2025 introduce medidas concretas que ayudan a desatascar redes: ¿acelera autorizaciones para almacenamiento, permite hibridación renovable + baterías sin repetir evaluación ambiental? si se ubican en la misma poligonal, fija objetivos claros de capacidad de almacenamiento para 2030? y ordena a REE mejoras técnicas para control, tensión, estabilidad y servicios de ajuste. Además, endurece la caducidad de derechos de acceso para evitar reservas especulativas de capacidad. En conjunto, la planificación eléctrica del Gobierno llega tarde pero es razonable: refuerzo de red, integración de almacenamiento y señales más claras para proyectos híbridos. La clave no está en el diseño, sino en la velocidad de ejecución, la simplificación real de trámites y un modelo de mercado que haga viable el despliegue masivo de baterías para aliviar congestiones y reducir vertidos.

¿Cuál cree que será la evolución del sector solar fotovoltaico en 2026? ¿Qué perspectivas de negocio prevé su empresa?

Esperamos que 2026 sea un año muy fuerte en la parte de grandes proyectos de FV en España, posiblemente batiendo récords de instalaciones y conexiones a red. La entrada progresiva de proyectos híbridos con almacenamiento, junto con la ampliación de la red y el aumento continuado de la demanda energética, debería mejorar la integración de la fotovoltaica y reducir la volatilidad de precios, sobre todo para años posteriores y mejorando expectativas a largo plazo. También veremos mayor profesionalización del mercado y una demanda creciente de soluciones tecnológicas avanzadas con mayor presencia de la inteligencia artificial. Para Trinasolar, 2026 será un año de crecimiento en el que afianzaremos nuestra posición como empresa líder del mercado, suministrando soluciones integradas: módulos de alta eficiencia, trackers y sistemas BESS como Elementa Electra. La compañía seguirá apoyando a promotores, utilities e IPPs con una oferta

completa que optimiza rendimiento, reduce LCOE y acelera la integración de renovables en el sistema eléctrico.