

La eólica se pone las pilas en la UE gracias a Acciona y Nordex

- La eólica se pone las pilas en la UE gracias a Acciona y Nordex



La eólica se pone las pilas en la UE gracias a Acciona y Nordex

Energías Renovables

el periodismo de las energías limpias.

La eólica se pone las pilas en la UE gracias a Acciona y Nordex

<https://www.energias-renovables.com/antonio-de-lara-cruz/la-e-lica-se-pone-las-pilas-20260506>

Antonio de Lara

Miércoles, 06 mayo 2026

Pues es un despertar de un sector clave de la UE y porque la vigente situación está marcada, por un lado, por el cambio de rumbo del líder del mundo occidental que, cual amigo abusón, nos pide que le saquemos las castañas del fuego en Ormuz, mientras sus petroleras obtienen pingües beneficios con la subida del precio de los hidrocarburos y, no satisfecho aún, nos ahoga con aranceles. Por otro lado está la belicosa actitud de Rusia a la que Alemania hubiese querido atraer al redil europeo, pero de la que solo consiguió despertar sus ínfulas de la era soviética. Además, cual cantos de sirena, China nos ofrece ofertas muy baratas y de calidad en renovables, que usa como estrategia que podría decirse que es la de la “rana hervida”, pues nos está adormeciendo a base de inundarnos con sus productos mientras acapara a nivel mundial, entre otras cosas, la cadena de suministros de estas.

Centrándonos en China: está logrando un desarrollo fulminante convirtiéndose en una tecnocracia integrada verticalmente, pues el presidente chino Xi Jinping es además de doctorado en teoría marxista, ingeniero químico por la prestigiosa Universidad de Tsinghua ; además, se da la circunstancia de que dicha universidad, no solo forma a cualificados ingenieros y científicos sino que es también el semillero del poder político; más aún, China usa su propio mercado de base para exportar así a costo marginal al resto de mundo.

Esto ahoga cualquier iniciativa empresarial que no esté perfectamente articulada y respaldada por la UE como la que pretenden Acciona y Nordex con otros socios.

Por otro lado, nuestro socio natural es EEUU, el cual ha logrado hasta ahora su primacía gracias a creer sin contemplaciones en la economía de mercado, en el espíritu emprendedor arraigado en los genes de los que buscaron un mundo mejor cruzando el charco y en sus **universidades cuyo rigor científico es insobornable** . Habría que convencerle de que estamos despertando y que mejor que el desprecio manifiesto con el que nos trata ahora, es seguir siendo socios de igual a igual, aunque en esta etapa ellos sean primus inter pares.

En la UE tenemos todos los ingredientes para aguantar la apuesta, pero todo disperso, deslavazado y pequeño para competir en esta liga que además tiene tintes bruscos y agresivos, por lo que resulta apremiante no quedarnos atrás.

El tema energético es vital y las renovables deben de ser nuestro punto de apoyo en un asunto en el que hay cosas que mejorar, hasta ahora no lo estábamos haciendo mal.

Pero la tarea sólo está empezada y a partir de ahora tenemos que, además de continuar, renovar; porque las renovables no necesitan combustible de manera continua, pero cada veinte o veinticinco años hay que repotenciarlas.

¿Será todavía China la que nos las venda baratas? O quizás, si continua nuestra dependencia, nos exigirá no solo mayor precio sino algo más.

Me ha gustado además que en la propuesta de José Manuel Entrecanales se aboga por que sean las empresas las que libremente consoliden esta unión, pero con los gobiernos nacionales detrás. Aunque yo hubiese añadido que por delante también, para facilitar el camino a nivel internacional, pues en el mundo que viene, empresas estratégicas y gobiernos se van a necesitar cada vez más.

Personalmente, Hamburgo me trae muy gratos recuerdos pues **cuando dirigía Made** –empresa entonces de Endesa a la que el gran Feliciano Fuster tuvo la feliz ocurrencia de enfocar a las renovables y a la que conseguimos aupar a principios de este siglo al top ten mundial en eólica– participábamos en su famosa feria de energía eólica.

Por aquellas fechas Endesa prefirió enajenar Made Tecnologías Renovables a pesar de que esta estaba consiguiendo un rápido crecimiento apoyándose en mercado propio para conquistar mercado; mientras que pocos años más tarde Acciona hizo todo lo contrario aliándose con Nordex.

La estrategia de integración vertical pero orientada al mercado, se parece, mutatis mutandis, al modelo chino y creo que es fundamental en tiempos como los actuales con rápidos cambios tecnológicos, pues fabricante y usuario final comparten conocimientos en profundidad, aprendiendo rápidamente hacia dónde debe de ir la evolución tecnológica.

Esperemos que tenga éxito la **propuesta lanzada por Acciona y Nordex** , para que, siguiendo su ejemplo, anime a otros sectores energéticos como el de la fotovoltaica o el de las baterías y que grandes empresas eléctricas europeas como, por ejemplo, Enel con 3Sun o Iberdrola con Exiom u otras sigan un camino similar.

