

Marta Vizcaíno (TetraxAI): 'La IA permite que un equipo de M&A analice más transacciones con un control de riesgos...'

- La startup barcelonesa acaba de captar 1,5 millones de euros para eliminar el gran cuello de botella de las renovables: la 'due diligence'. Hablamos con su CEO sobre cómo la inteligencia artificial está transformando la auditoría de activos tras décadas de procesos manuales.



Marta Vizcaíno Martín, CEO de TetraxAI.

<https://elperiodicodelaenergia.com/marta-vizcaino-tetraxai-la-ia-permite-que-un-equipo-de-m-a-analice-mas-tr...>

Jaime Santisteban

Martes, 17 febrero 2026

La startup barcelonesa acaba de captar 1,5 millones de euros para eliminar el gran cuello de botella de las renovables: la 'due diligence'. Hablamos con su CEO sobre cómo la inteligencia artificial está transformando la auditoría de activos tras décadas de procesos manuales

El despliegue de las energías renovables en Europa se mide a menudo en gigavatios y subastas, pero existe una realidad mucho más lenta y analógica que ocurre en los despachos: **la auditoría de los proyectos**. En un sector donde el capital fluye a gran velocidad, los procesos de due diligence (legales, regulatorios y técnicos) seguían siendo, hasta hace poco, un ejercicio manual de semanas de revisión documental. **TetraxAI**, una startup con sello barcelonés, ha nacido precisamente para romper ese freno. A través de su **plataforma SaaS impulsada por IA**, la compañía promete reducir tiempos que antes se medían en meses a tan solo unas horas, permitiendo que promotores e inversores desplieguen capital al ritmo que la transición climática exige.

La compañía destaca por su enfoque disruptivo en la gestión de riesgos de infraestructuras pero también por el perfil de su CEO. **Marta Vizcaíno** ha pasado por firmas como Uría Menéndez o Hogan

Lovells, como abogada de M&A del ámbito de energía. Esa experiencia "desde dentro" le permitió identificar el fallo sistémico del sector: la ineficiencia de la auditoría manual. Junto a un equipo de primer nivel (con perfiles que vienen de liderar algoritmos en Walmart y operaciones en Amazon), Marta ha logrado hibridar el rigor legal con la potencia de la IA generativa.

Recientemente han anunciado una ronda de financiación de 1,5 millones de euros. La operación, liderada por el fondo danés The Footprint Firm y con la participación de Norrsken Evolve y Carbon13, se completa con el apoyo público del programa NEOTEC (CDTI). Con este pulmón financiero, TetraxAI se prepara para escalar su plataforma por Europa, empezando por mercados clave como Italia y Alemania, con el objetivo de convertir la due diligence automatizada en el nuevo estándar de confianza para fondos de inversión y entidades financieras.

Pregunta: Tras liderar más de 4GW en transacciones, ¿en qué momento decidiste que el sector necesitaba una herramienta como TetraxVerify para sustituir la due diligence manual?

Respuesta: Ha sido una evolución natural. He participado en diversas transacciones donde he coordinado multitud de due diligences. He experimentado de primera mano lo que supone revisar cientos de documentos y coordinar a diferentes equipos trabajando días, noches, incluso fines de semana.

En paralelo a mi carrera como abogada de M&A me empecé a interesar y a estudiar inteligencia artificial y en un momento dado vi claro el cruce de ambas disciplinas. Los modelos generativos permiten el procesamiento rápido de texto y son ideales para tareas como la due diligence por lo que la conclusión fue fácil: ¿por qué seguir haciendo due diligence de forma manual cuando existe tecnología que permite realizar este trabajo de forma mucho más rápida y efectiva?

Al procesar documentos 100 veces más rápido, ¿cómo garantizáis la trazabilidad y seguridad jurídica total que exigen los fondos e instituciones financieras para confiar en un informe generado por IA?

Somos muy conscientes de la necesidad de seguridad jurídica y trazabilidad que requieren nuestros clientes. Por ello, nuestra solución está diseñada de forma que cada uno de los riesgos que se identifican están asociados unívocamente, al párrafo y versión de los documentos en los que la Inteligencia Artificial se ha basado para tomar la decisión.

Además, mantenemos una capa de revisión humana por parte de expertos regulatorios que garantizan que los resultados son correctos, coherentes y completos.

Con TetraxInsights estáis centralizando datos públicos de proyectos. ¿Cómo ayuda esto a los desarrolladores a navegar el colapso administrativo y de permisos que vive actualmente España?

Uno de los problemas más habituales es que aunque tu proyecto vaya a cumplir con los hitos, tus compañeros de evacuación pueden sufrir retrasos que afectan a dichas infraestructuras de evacuación por lo que puede darse la paradoja de que tu proyecto esté cumpliendo en tiempo y

forma pero no pueda llegar a conectarse a tiempo por un retraso en las infraestructuras de evacuación.

Con TetraxInsights puedes comprobar en todo momento cuál es el estado regulatorio de los proyectos que comparten evacuación con el tuyo y así evitar sorpresas desagradables.

Uno de los grandes retos de las renovables es la financiación bancaria. ¿Estáis trabajando con entidades financieras para que acepten vuestros informes como estándar para el cierre financiero de proyectos?

Como bien dices, uno de nuestros principales objetivos es que nuestra solución sea bancable. Nosotros estamos convencidos de que el mercado se mueve hacia la aceptación de soluciones como la nuestra como estándar para garantizar una due diligence adecuada. Ha pasado ya en otras áreas como el análisis de cumplimiento en materia de ESG donde la utilización de soluciones de inteligencia artificial para la revisión de documentación otorga un sello de calidad. Estamos trabajando intensamente para que esto suceda también con la due diligence de proyectos.

En un sector tan tradicional y basado en la confianza personal como el M&A energético, ¿cómo están reaccionando los perfiles más senior al ver que una IA puede realizar el grueso del trabajo de auditoría en minutos?

En general muy bien. Nuestros clientes no nos ven como una herramienta que sustituye el trabajo de las personas. Más bien nos ven como un instrumento que mejora la eficiencia y el control de riesgos de las carteras de proyectos. Una de las cuestiones que más nos señalan es que gracias a herramientas como la nuestra, el mismo equipo de trabajo es capaz de analizar más transacciones mejorando claramente el rendimiento de la cartera.

Con la ronda de 1,2M€ y el apoyo de NEOTEC, Norrsken y Carbon13, ¿cuál es vuestro objetivo prioritario de expansión en Europa para este 2026?

Estamos ya presentes en España e Italia y bastante avanzados en Alemania. En breve podremos ofrecer también nuestra solución en dicho país. Dado que nuestros inversores son nórdicos y nos están ayudando a entrar en dicho mercado, lo más probable es que nuestro siguiente paso sea entrar en Dinamarca y otros países nórdicos. Tiene mucho sentido además, por la madurez y experiencia de las compañías nórdicas en el mercado de las renovables.

No obstante, nuestro plan es acompañar a nuestros clientes en las jurisdicciones donde están más activos por lo que iremos seleccionando los nuevos países en los que entremos en función de sus necesidades.