



Grupo Electro Stocks inicia una nueva etapa en Alicante

- Grupo Electro Stocks ha integrado a Electro Stocks Alicante y Electro Stocks Villena en las instalaciones de Fluid Stocks Alicante.



<https://material-electrico.cdecomunicacion.es/noticias/distribucion/201804/grupo-electro-stocks-inicia-nueva-et...>

Lola Sánchez

Martes, 03 marzo 2026

Grupo Electro Stocks ha dado un nuevo paso estratégico con la integración de Electro Stocks Alicante y Electro Stocks Villena en las instalaciones de **Fluid Stocks Alicante** para centralizar sus capacidades, optimizar recursos y ofrecer al cliente un servicio más ágil.

Ubicado en calle Rubens (Alicante), el punto de venta cuenta con una superficie total de más de **9.000 metros cuadrados** y un equipo conformado por **46 profesionales**. En él, los instaladores podrán encontrar un stock de **más de 15.000 referencias** en electricidad, iluminación, fotovoltaica, telecomunicaciones, climatización, material técnico, fontanería, calefacción, movilidad eléctrica, herramientas, cable conductor y saneamiento.

El establecimiento también dispone de **boxes de atención especializada**, zona de *work & coffee*, espacio *click & collect*, zona de exposición, área *outlet* y zona de formación **GES Training**. Todo ello se complementa con una flota compuesta por nueve vehículos para optimizar la logística y potenciar el servicio de proximidad.

El **horario de apertura** de Fluid Stocks Alicante es de lunes a jueves, de 07:30 a 18:00 horas, y viernes, de 07:30 a 14:30 horas.

Últimos pasos de Grupo Electro Stocks

Grupo Electro Stocks, que forma parte de WEG – Würth Electrical Wholesal, alcanzó una facturación de **553 millones de euros en 2025**, lo que supuso un crecimiento del 7,7 % respecto a los 513 millones de 2024.

Entre los movimientos más recientes de GES destacan las aperturas de nuevas delegaciones en la comarca del **Alt Penedès** (Barcelona) y **Castellón de la Plana** (Castellón) o la adquisición de **Clivent** como parte del plan de desarrollo de la agrupación en el sector HVAC.

No obstante, uno de los grandes proyectos que verá la luz este año es el **punto de venta de más de 16.000 metros cuadrados en Madrid** . El futuro centro estará operativo 18 horas al día y contará con 17 rutas de reparto para garantizar la máxima capilaridad y agilidad en las entregas. Mediante esta iniciativa, el distribuidor aspira a liderar una de las **áreas geográficas más exigentes de la industria** .