



Los fabricantes fotovoltaicos diversifican su oferta con otras categorías para conquistar toda la cadena de valor

- La tendencia apunta hacia la creación de proveedores energéticos integrados capaces de suministrar todos los componentes críticos de una planta renovable, desde el módulo hasta la batería y la gestión energética.



a large battery bank

<https://www.pv-magazine.es/2026/06/19/los-fabricantes-fotovoltaicos-diversifican-su-oferta-con-otras-categori...>

Pilar Sánchez Molina

Viernes, 19 junio 2026

Hace casi una década que la industria fotovoltaica dejó de estar estructurada en segmentos claramente diferenciados. Antes, los fabricantes de módulos producían paneles solares; los especialistas en inversores desarrollaban electrónica de potencia; y los fabricantes de seguidores solares y estructuras se dedicaban a proporcionar soportes, fijos o móviles, para instalar los paneles. Sin embargo, esa división histórica se ha intensificado recientemente.

La tendencia apunta hacia la creación de proveedores energéticos integrados capaces de suministrar todos los componentes críticos de una planta renovable, desde la generación hasta el almacenamiento y la gestión energética.

En general, los primeros en dar este paso fueron los fabricantes de inversores. Empresas como Sungrow, Huawei, Sineng, Goodwe, Growatt, Solis, Sofar o Kstar aprovecharon su experiencia en electrónica de potencia para desarrollar soluciones de almacenamiento. En muchos casos comenzaron suministrando inversores para baterías y posteriormente evolucionaron hacia sistemas completos que integran convertidores, sistemas de gestión energética (EMS), sistemas de gestión de baterías (BMS) y plataformas de control.

Sungrow fue uno de los pioneros de esta estrategia. La compañía optó por externalizar la fabricación de celdas y concentrarse en el desarrollo propio de la electrónica de potencia y los sistemas de control. Con el tiempo amplió su catálogo hasta incluir sistemas completos de almacenamiento,

microrredes, plataformas de respuesta a la demanda y soluciones residenciales y utility-scale. En 2022 ya había alcanzado envíos globales de almacenamiento superiores a los 7,7 GWh.

Huawei siguió una estrategia similar mediante el desarrollo de sistemas de almacenamiento integrados con arquitectura string, capaces de gestionar individualmente módulos y racks de baterías para optimizar el rendimiento y mejorar la uniformidad de las celdas.

Hoy en día es difícil pensar en un fabricante de electrónica de potencia que no ofrezca productos relacionados con almacenamiento: también los fabricantes europeos han seguido esta tendencia.

Del módulo a la batería

Siguieron los fabricantes de módulos. Si bien algunos hacen un rebranding de otros fabricantes, hay compañías que han desarrollado una línea propia de fabricación de baterías. En un punto intermedio, algunas empresas han creado joint-ventures con fabricantes del sector.

Uno de los primeros ejemplos fue **Risen Energy**, que ya en 2018 creó su filial SYL Battery. Cuatro años después superaba 1 GWh de envíos anuales y anunciaba inversiones para desarrollar una fábrica de baterías de 10 GWh, acompañadas por acuerdos de suministro de celdas LFP.

Trina Solar inició su actividad en almacenamiento en 2020 mediante la creación de una joint-venture de almacenamiento y ya en 2021 lanzó su división de almacenamiento Trina Storage. En pocos años construyó una cartera que incluye sistemas utility-scale, soluciones comerciales e industriales y microrredes. Actualmente comercializa plataformas como Elementa 3, con capacidades superiores a 6 MWh por contenedor.

Canadian Solar también apostó por este segmento a través de CSI Energy Storage, orientada principalmente a la integración de sistemas y al desarrollo de proyectos internacionales. La compañía elevó su capacidad de fabricación de almacenamiento desde 10 GWh hasta objetivos superiores a 20 GWh anuales.

Jinko Solar anunció en julio de 2023 una inversión superior a 8.400 millones de yuanes (aproximadamente 1.170 millones de dólares) para construir una fábrica de almacenamiento electroquímico con una capacidad anual de 12 GWh entre baterías y electrónica asociada. La planta comenzó a operar parcialmente a finales de 2023 y alcanzó su plena capacidad durante 2024. Paralelamente, la compañía desarrolló su división Jinko ESS, que actualmente comercializa soluciones como SunGiga para aplicaciones comerciales e industriales y la plataforma utility-scale SunTera, que supera los 6 MWh por contenedor.

Longi ha seguido una estrategia similar mediante el lanzamiento de la plataforma Longi ONE, que incluye soluciones para aplicaciones comerciales, industriales y utility-scale, mientras que Trina Solar continúa ampliando su oferta de almacenamiento a través de Trina Storage.

JA Solar también ha acelerado esta transición. Aprovechará Intersolar Europe 2026 para presentar JAGalaxy, su primer sistema de almacenamiento utility-scale con más de 5 MWh de capacidad, y JAPlanet, una solución comercial e industrial basada en baterías LFP escalable hasta 5,2 MWh. El lanzamiento coincide además con la transformación corporativa de la compañía, que ha simplificado

su marca a “ **JA** ” y reorganizado su actividad en cuatro áreas: fotovoltaica, almacenamiento energético, gestión inteligente de energía y financiación.

Según datos de la consultora china GGII, en 2022 ya existían 16 integradores chinos de almacenamiento que superaban 1 GWh de envíos anuales, entre ellos empresas con origen claramente fotovoltaico como Sungrow, Trina Solar, SYL Battery o CSI Energy Storage. Lo que comenzó como una diversificación puntual se ha convertido en una estrategia industrial generalizada destinada a controlar una parte cada vez mayor de la cadena de valor energética.

¿Fabricante de inversores y de módulos?

La convergencia también se está produciendo en sentido inverso: **Sungrow** , uno de los mayores fabricantes mundiales de inversores fotovoltaicos, ha presentado Pulson, su primer módulo fotovoltaico inteligente.

El producto incorpora electrónica de potencia, sensores distribuidos y algoritmos de inteligencia artificial directamente integrados en el panel. Cada módulo es capaz de monitorizar parámetros eléctricos y térmicos, detectar fallos mediante IA, ejecutar desconexiones rápidas de seguridad y generar un historial digital completo de operación durante todo su ciclo de vida.

La arquitectura denominada “5S” añade además funciones de autolimpieza, autorefrigeración y auto-logging, transformando el módulo en un elemento activo dentro de la planta fotovoltaica.

Con esta iniciativa, Sungrow traslada al panel solar capacidades tradicionalmente asociadas a la electrónica de potencia y a los sistemas de monitorización avanzada.

Otras diversificaciones

Trina Solar anunció la compra del fabricante español de trackers Nclave por en 2018 (aunque se completó en 2020).

Grupo Gransolar , al que pertenece el fabricante español de seguidores fotovoltaicos PV Hardware (PVH), tuvo su división de almacenamiento: E22, que producía baterías de flujo redox de vanadio (VRFB). No obstante, a finales de 2024, la empresa anunció que ponía en “stand-by” su división de almacenamiento. “La unidad se reactivará cuando sea el momento del vanadio”, dijo entonces la empresa a **pv magazine** . A pesar de ello, la empresa seguirá integrando e instalando soluciones de litio en los proyectos que desarrollen como EPC con su división GRS.

Nextpower , anteriormente conocida como Nextracker, anunció a finales de 2025 su cambio de identidad corporativa para reflejar una estrategia orientada a convertirse en proveedor integral de infraestructuras solares.

El siguiente paso se materializó en mayo de 2026 con la adquisición de Apex Power, filial estadounidense del fabricante español de electrónica de potencia ZGR, y pocos días después, dio a conocer su entrada en el mercado del almacenamiento con la compra de Prevalon Energy: se trata de una joint venture participada por Mitsubishi Power Americas y EES, en una operación valorada en hasta 365 millones de dólares.

La operación proporciona a Nextpower acceso directo a tecnologías de inversores modulares para sistemas fotovoltaicos y almacenamiento energético, incluyendo equipos preparados para tensiones de hasta 2.000 V y configuraciones escalables hasta 5,2 MVA.

Además de reforzar su presencia en almacenamiento energético, la compra abre la puerta a nuevos mercados como centros de datos, microrredes y sistemas avanzados de conversión energética.