

Zenit Solar trabaja en soluciones para impulsar el autoconsumo colectivo y las comunidades energéticas



<https://www.spri.eus/es/blog/emprendimiento/zenit-solar-trabaja-en-soluciones-para-impulsar-el-autoconsumo...>
SPRI

Martes, 24 marzo 2026

Emprendimiento Habla(mos) de ti Historias 24 marzo, 2026

Zenit Solar trabaja en soluciones para impulsar el autoconsumo colectivo y las comunidades energéticas

La startup guipuzcoana ha lanzado un marketplace de comunidades y ha desarrollado proyectos con comercializadoras y promotoras clave a nivel estatal. -

Zenit Solar desarrolla soluciones tecnológicas para **facilitar el acceso a la energía solar y acelerar la transición energética**. La empresa apuesta por herramientas digitales que permiten impulsar el autoconsumo colectivo y las comunidades energéticas, dos modelos clave para avanzar hacia un sistema energético más distribuido y participativo.

La compañía está formada por **12 personas**, en su mayoría **desarrolladores e ingenieros especializados en energía**, junto a perfiles **investigadores en algoritmia e inteligencia artificial**, una combinación que le permite abordar proyectos complejos con una base tecnológica sólida y desarrollar una plataforma propia que cubre todo el proceso de creación y gestión de estos proyectos. "Nuestro foco está en **eliminar las barreras operativas, técnicas y de gestión** que dificultan que estos modelos se desplieguen de forma masiva", explica Ander Etxeberria Aranburu, COO de Zenit Solar.

Tecnología para democratizar el acceso a la energía renovable

Zenit Solar nació con el objetivo de simplificar un modelo energético que, pese a su potencial, presenta una elevada complejidad técnica, administrativa y regulatoria. “Detectamos que el **autoconsumo colectivo y las comunidades energéticas representaban una gran oportunidad**, pero su desarrollo estaba frenado por múltiples barreras”, señala Etxeberria.

La empresa ha desarrollado una plataforma que se apoya en tres pilares clave. Por un lado, ha creado uno de los primeros marketplace de autoconsumo colectivo, diseñado para conectar promotores con consumidores y facilitar la creación de nuevas comunidades energéticas. Por otro, dispone de un SaaS que simplifica todos los pasos necesarios para poner en marcha y gestionar estos proyectos a escala, desde la captación de participantes hasta la operación diaria.

Además, Zenit ha desarrollado **Match-Maker, un algoritmo con interfaz propia que optimiza el reparto de la energía** en función de los patrones reales de consumo, llegando a duplicar, o incluso superar, el valor aprovechado de la energía generada.

Zenit trabaja con comercializadoras, ingenierías, administraciones públicas y promotores de comunidades energéticas. Su objetivo es **facilitar el despliegue de instalaciones solares compartidas de forma más eficiente y escalable**. “Aportamos una capa tecnológica que permite convertir modelos complejos en soluciones replicables y centradas en el usuario”, afirma el COO.

La energía solar se consolida como uno de los pilares de la transición energética. Según destacan desde la empresa, su crecimiento responde tanto a la **reducción de costes como a su capacidad para mejorar la competitividad y la soberanía energética**. “La fotovoltaica permite avanzar en descarbonización, competitividad y seguridad energética al mismo tiempo”, subraya Etxeberria.

En este contexto, el autoconsumo colectivo gana protagonismo al acercar la generación al consumo y permitir una mayor participación de ciudadanos y empresas. Zenit centra su actividad en hacer viable este modelo mediante tecnología que optimiza tanto la **eficiencia energética** como la **gestión operativa**.

Entre sus hitos recientes, la compañía destaca **el lanzamiento del Marketplace de comunidades** y el desarrollo de proyectos con comercializadora y promotoras clave de comunidades a nivel estatal. También trabaja en entornos complejos como **comunidades energéticas industriales o puertos**, donde aplica algoritmia avanzada para mejorar la gestión de la energía. Además, el año 2025 fue premiada como la startup más innovadora del sector por UNEF.

La empresa ha participado en **programas de apoyo a la innovación impulsados por instituciones como SPRI**, que han contribuido a su desarrollo tecnológico y crecimiento. “Este tipo de iniciativas resultan **clave para startups que operan en sectores estratégicos y con altas barreras de entrada**”, indica Etxeberria.

De cara al futuro, Zenit Solar busca **consolidarse como una herramienta de referencia en Europa** para la gestión de comunidades energéticas. La empresa también avanza en su **expansión internacional y en el desarrollo de nuevas capacidades tecnológicas ligadas a la gestión energética compleja**. “Queremos contribuir a un sistema energético más distribuido, inteligente y accesible para todos”, concluye el COO.

El Grupo SPRI apoya la innovación, el emprendimiento e intraemprendimiento con un acompañamiento integral para que las ideas lleguen con éxito al mercado, a través de programas de ayuda al emprendimiento como Aurrera, Basque Fondo, Bind 4.0, Ekintzaile o Intraemprendimiento.