

# 100.000 hogares en España afrontan la ola de calor sin instalador solar de referencia

- La ola de calor dispara el consumo eléctrico y deja al descubierto a miles de hogares con placas solares sin instalador que las mantenga.



<https://energelia.com/solar-fotovoltaica/huerfanos-solares-ola-calor-2026>

Lunes, 20 julio 2026

¿Cómo se ordenan? Las empresas Destacadas aparecen antes que los listados gratuitos. Si hay varias destacadas, el orden rota en cada visita para que todas tengan la misma visibilidad.

100.000 hogares en España afrontan la ola de calor sin instalador solar de referencia100.000 hogares en España afrontan la ola de calor sin instalador solar de referencia  **Redacción Energelia**

## El boom del autoconsumo deja instalaciones sin quien las cuide

La ola de calor que atraviesa España este verano está disparando el consumo eléctrico en los hogares, especialmente por el uso intensivo de sistemas de climatización. En este contexto, miles de instalaciones de autoconsumo fotovoltaico afrontan el pico de demanda sin un soporte técnico que garantice su correcto funcionamiento.

Según estimaciones de la instaladora **Lumio**, elaboradas a partir de datos de UNEF, Alimarket y prensa especializada, España cuenta actualmente con alrededor de **370.000 hogares** con instalaciones de autoconsumo fotovoltaico. De ellos, cerca de **100.000** —casi un tercio del total— podrían encontrarse en lo que la compañía denomina situación de "*huérfanos solares*": viviendas con placas instaladas pero sin una empresa activa que se responsabilice de su mantenimiento, ampliación o resolución de incidencias.

## Un sector que pasó de la expansión al ajuste

El fenómeno tiene su origen en el propio ritmo de crecimiento del sector en los últimos años. La rápida expansión del autoconsumo atrajo a numerosas empresas centradas en la venta e instalación de paneles, pero no todas sobrevivieron a la posterior fase de consolidación del mercado. Muchas cesaron su actividad o reorientaron su negocio hacia otros segmentos, dejando a sus clientes sin un interlocutor técnico de referencia.

El resultado es una cartera creciente de instalaciones que funcionan, pero sin garantía de que un fallo, una caída de rendimiento o una avería en el inversor vaya a resolverse con rapidez, justo en el periodo del año en que más se necesita que el sistema rinda al máximo.

## La fiabilidad del proveedor, por delante del precio

Este escenario está reconfigurando las prioridades de los usuarios de autoconsumo. Si en los primeros años del boom el factor decisivo a la hora de elegir instalador era el precio, hoy gana peso la continuidad del servicio: contar con una empresa que siga existiendo —y respondiendo— dentro de cinco o diez años.

Alexis Las Heras, cofundador y portavoz de Lumio, resume así el diagnóstico del sector: **"El boom del autoconsumo trajo muchas empresas que vendían placas pero no pensaban en qué pasaría cinco años después. Nosotros sí. Somos una empresa de servicios y entendemos nuestro trabajo de esa forma"**.

## Lumio Care: mantenimiento proactivo por suscripción

Como respuesta a esta demanda, Lumio ha reforzado su propuesta de valor con **Lumio Care**, un servicio de suscripción orientado a garantizar el máximo rendimiento de cada instalación a largo plazo. El programa incluye soporte técnico, monitorización continua y mantenimiento proactivo, pensado para acompañar al cliente una vez finalizado el periodo de garantía inicial del sistema.

El servicio cuenta ya con lista de espera y los interesados pueden solicitar acceso a través de la web de la compañía. Con este movimiento, Lumio —que inició su actividad como comercializadora energética y ha evolucionado en cinco años hacia un modelo centrado en la instalación y el servicio técnico llave en mano— busca consolidarse como partner estable frente a la volatilidad que ha caracterizado al sector en los últimos años.

## Una cartera de clientes que incluye grandes cuentas

Entre los clientes de Lumio figuran compañías como Moeve Cepsa, Cobra y Mutua Madrileña, lo que refleja su expansión más allá del segmento puramente residencial hacia proyectos de mayor envergadura, tanto en fotovoltaica como en aerotermia, tecnología que la compañía ha incorporado como complemento natural al autoconsumo solar.

## Qué puede hacer un hogar "huérfano solar"

Para los propietarios que se encuentren en esta situación, los primeros pasos pasan por revisar si la instalación conserva garantía de fabricante para los paneles y el inversor —habitualmente entre 10 y

25 años según el componente—, comprobar el estado del contrato de mantenimiento original si existía, y valorar la contratación de un nuevo instalador que ofrezca servicio de monitorización y revisión periódica, especialmente antes de picos de consumo como los que trae el verano.

Quienes busquen un instalador de confianza en su provincia pueden consultar el directorio de empresas renovables de Energelia, donde figuran instaladores y proveedores de servicios de autoconsumo y mantenimiento fotovoltaico en toda España.

## Etiquetas