

Los precios de los PPA solares en EEUU caen por primera vez en dos años

- Según LevelTen Energy, el debilitamiento de los precios solares refleja una menor demanda por parte de los compradores,



Los precios de los PPA solares en EEUU caen por primera vez en dos años

<https://elperiodicodelaenergia.com/los-precios-de-los-ppa-solares-en-eeuu-caen-por-primera-vez-en-dos-anos/>

José A. Roca

Jueves, 23 julio 2026

Según LevelTen Energy, el debilitamiento de los precios solares refleja una menor demanda por parte de los compradores

Los precios de los acuerdos de compraventa de energía (PPA, por sus siglas en inglés) para proyectos solares en Norteamérica descendieron en el segundo trimestre de 2026 por primera vez en dos años, mientras que los precios de los PPA eólicos continuaron aumentando, según el *Índice de Precios de PPA de Norteamérica del segundo trimestre de 2026* elaborado por LevelTen Energy.

LevelTen Energy indicó que los precios medios de los PPA solares cayeron un **4,8 %** respecto al trimestre anterior. No obstante, si se excluye la influencia del mercado operado por CAISO (el operador independiente del sistema eléctrico de California), la caída se moderó hasta el **1,8 %**.

Los precios de los PPA eólicos siguen creciendo

La compañía añadió que los precios medios de los PPA eólicos a nivel continental aumentaron un **5,5 %** trimestralmente y un **17,5 %** en comparación con el mismo periodo del año anterior. Los aranceles, el incremento de los precios del gas y los retrasos en los procesos de autorización siguen impulsando los costes al alza.

Según LevelTen Energy, el debilitamiento de los precios solares refleja una menor demanda por parte de los compradores, ya que muchas empresas continúan mostrando cautela debido a las revisiones

del **Protocolo de Gases de Efecto Invernadero (Greenhouse Gas Protocol)** y a los elevados precios de los PPA en general.

El informe también señala que el desarrollo de nuevos parques eólicos sigue limitado por un cuello de botella en la concesión de permisos federales, lo que está reduciendo la cartera de proyectos viables y elevando las primas de precio de aquellos activos que ya cuentan con todos los permisos necesarios.

Asimismo, LevelTen Energy explicó que los desarrolladores han trabajado para que sus proyectos pudieran acogerse a los créditos fiscales estadounidenses antes de la fecha límite del **4 de julio** . Sin embargo, advirtió de que la cartera de proyectos elegibles para estos incentivos fiscales quedará prácticamente paralizada, lo que incrementará la presión sobre los compradores para cerrar las operaciones y asegurar la financiación de los proyectos antes de que estos deban entrar en funcionamiento a finales de **2030** .

Por último, el informe destaca que las empresas tecnológicas siguen firmando acuerdos PPA de gran tamaño, mientras que muchas compañías de los sectores comercial e industrial permanecen al margen, a pesar de que estos contratos constituyen una herramienta eficaz para protegerse frente a la volatilidad de los mercados eléctricos.