



panorama

El Gobierno destapa Indonesia como la plataforma de acceso a todo el Sureste asiático

Jueves, 22 de octubre de 2026

Antonio Barrero F.

La entidad público-privada Cesce, que opera como Agencia española de Crédito a la Exportación, ha celebrado esta mañana en su sede la 30ª edición de las Jornadas Riesgo País, edición que ha dedicado a Indonesia, la mayor economía del Sureste asiático. El análisis de Cesce concluye que, "pese a las tensiones políticas y los vaivenes de su política fiscal", Indonesia mantiene "un enorme potencial de crecimiento" y sostiene que es un "destino estratégico" para la expansión de las empresas españolas. "Me atrevería a decir -ha destacado el presidente ejecutivo de Cesce, Pablo de Ramón-Laca- que no podemos entender el comercio global de hoy sin mirar a este país. Liderar el mercado indonesio -ha añadido- equivale a posicionarse en todo el Sureste asiático".



El presidente ejecutivo de Cesce, Pablo de Ramón-Laca, ha inaugurado hoy la 30ª edición de las Jornadas Riesgo País, en la que la protagonista ha sido Indonesia, una formidable nación polinésica (más de 17.000 islas) que ha señalado como "puerta de entrada a la Asean" y de la que ha destacado constituye un bloque de más de 680 millones de personas que aporta el 35% del PIB de la región. En ese sentido, el máximo responsable de la Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación (Cesce) ha destacada singularmente "las oportunidades para las empresas españolas en infraestructuras, energías renovables, tratamiento de aguas, agroalimentación y turismo", oportunidades -ha recordado- que se ven reforzadas "por el acuerdo de asociación económica entre la Unión Europea e Indonesia".

Cesce, como [Agencia de Crédito a la Exportación](#), pone a disposición de las empresas su cobertura de riesgo político y comercial, el apoyo a la financiación a medio y largo plazo y sus seguros para proyectos de inversión y bienes de equipo.

Pablo de Ramón-Laca, presidente de Cesce: "me atrevería a decir que no podemos entender el comercio global de hoy sin mirar a este país. Liderar el mercado indonesio equivale a posicionarse en todo el Sudeste Asiático. Quienes sepan posicionarse hoy con una visión estratégica de largo plazo cosecharán los frutos de estar en uno de los grandes motores económicos del siglo XXI"

En la ponencia "Indonesia, el gigante dormido del Sureste Asiático", Rafael Loring, economista responsable para Asia de Cesce Riesgo País, ha recordado que la enorme nación polinésica es la cuarta nación más poblada del mundo, con 285 millones de habitantes y una edad media de 28 años, y la quinta economía de Asia, con un PIB de 1,45 billones de dólares.

Su posición en el estrecho de Malaca, por donde pasa gran parte del comercio mundial, le da además un papel estratégico en el Indopacífico. Con la llamada "política del bambú", el país -ha añadido Loring- busca mantener su autonomía frente a Estados Unidos y China. "Mantiene una relación estrecha con Washington en materia de defensa, mientras que China es su principal inversor".

Entre sus exportaciones, Loring ha destacado el níquel, motor de la mayor expansión del país.

El economista ha explicado que Indonesia había logrado en la última década grandes avances fiscales y reformas positivas. Tras las elecciones de 2024 se esperaba continuidad con Prabowo Subianto, "pero ha habido divergencias importantes".

El nuevo Gobierno ha aumentado el gasto social, con medidas como las comidas escolares gratuitas, un plan de hasta 20.000 millones de dólares para 82 millones de personas. Para no rebasar el techo de déficit del 3%, ha recortado la obra pública y ha frenado el proyecto de la nueva capital, Nusantara.

En sus conclusiones, Loring ha definido Indonesia como un destino estratégico para la expansión a largo plazo de las empresas españolas, por la amplitud de su mercado, su riqueza en recursos y su dinámica demográfica.

A corto plazo, Prabowo Subianto se mueve entre la presión de la calle y la de los mercados, y su Gobierno está apostando por perfiles tecnócratas en Finanzas y por la disciplina fiscal.

Credenciales Cesce

Cesce se define como "la cabecera de un grupo de empresas que ofrece soluciones integrales para la gestión del riesgo comercial y la emisión de seguro de caución y garantías en Europa y Latinoamérica". Además, actúa como Agencia de Crédito a la Exportación (ECA) por Cuenta del Estado Español, gestionando el seguro de crédito a la exportación.

Cesce es una entidad especializada en facilitar "soluciones inteligentes para la gestión del crédito comercial que abarcan toda la cadena de valor del negocio – prospección de mercados, gestión y transferencia del riesgo y acceso a la financiación– y soluciones de caución y garantías que les permitan abordar nuevos proyectos y negocios".

La compañía, que lleva ya más de cincuenta años en el mercado, presume de ser "la aseguradora más solvente de las principales compañías españolas y europeas del ramo de los seguros de crédito y de caución".

Cesce ha elaborado este informe según las recomendaciones de la Task Force on Climate-related Financial Disclosures ([TCFD](#), Grupo de Trabajo sobre la Divulgación de Información Financiera relacionada con el Clima, impulsado por el G20) y del International Sustainability Standards Board ([ISSB](#), Consejo Internacional de Patrones de Sostenibilidad).

Nota. Cesce explica qué es el seguro de caución

En términos generales, el seguro de caución es una garantía que se entrega para asegurar el cumplimiento de una obligación legal o contractual. Su objetivo es asegurar a una de las partes de un contrato o acuerdo que las obligaciones pactadas se cumplirán con total fiabilidad.

El seguro de caución garantiza al asegurado (beneficiario) la indemnización de los daños que pueda provocar el incumplimiento, por parte del contratante (tomador), de una obligación legal o contractual dentro de los importes y condiciones cubiertos. La cobertura se enfoca en obligaciones de hacer, excluyendo los compromisos de pago como préstamos o financieros.

Pero, ¿para qué sirve exactamente el seguro de caución? En la práctica, funciona como una alternativa al aval bancario. Su propósito es respaldar a la empresa (el tomador del seguro) frente a las administraciones públicas o ante clientes del sector privado. De este modo, ofrece una garantía sólida de que la compañía responderá económicamente ante cualquier posible incumplimiento en las obligaciones derivadas de un contrato —ya sea la ejecución de una obra, la prestación de un servicio o un suministro— o de una exigencia legal.



Antonio Barrero F.
Redactor jefe

[Si te ha parecido interesante, puedes suscribirte gratis a nuestros boletines](#)



[Añadir un comentario](#)



fotovoltaica



autoconsumo



panorama



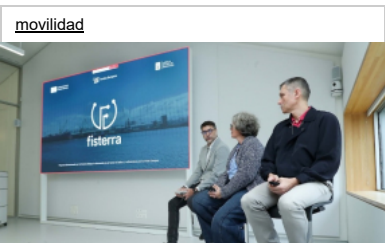
Sin fotovoltaica, la electricidad sería un 86% más cara en el mercado mayorista español



NMSU Receives Nearly \$2.85M State Funding for Geothermal Energy Project



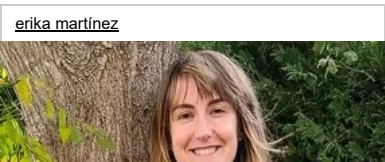
Andalucía defiende que la evaluación de las plantas de biogás exige garantías ambientales y medidas de seguimiento



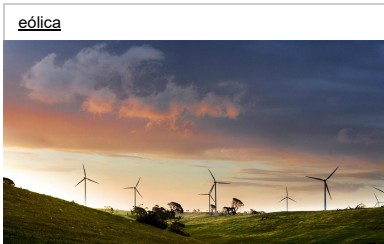
Fisterra, la puerta de entrada de la electricidad limpia a los buques de todo el mundo



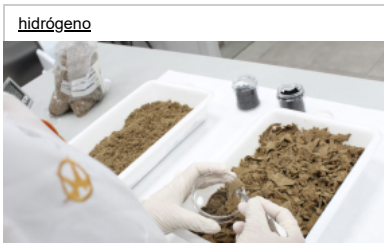
El editorial de ER: Sí, Sol



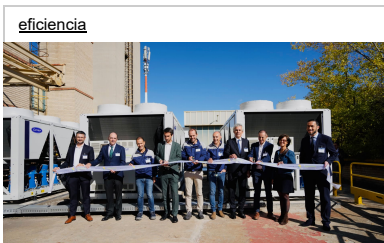
Andalucía abre las solicitudes de ayudas de hasta el 65% para instalar autoconsumo con baterías



Australia Meridional selecciona cuatro megaproyectos eólicos y solares que suman casi 13 GW



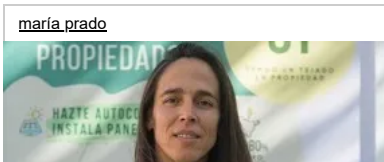
El ITE consigue extraer recursos energéticos útiles de residuos industriales complejos



Stellantis combina sol, baterías y bombas de calor para reducir el uso de gas en su fábrica de Madrid



Jorge González Cortés: Cambio Político



El Gobierno destapa Indonesia como la plataforma de acceso a todo el Sureste asiático



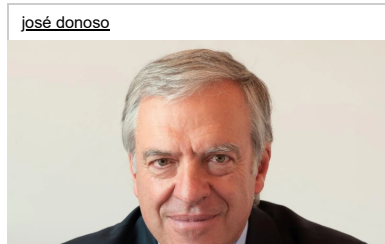
El secreto de Theodora: o cómo producir calor, frío y electricidad con el Sol



La pequeña isla Aruba tendrá el mayor proyecto de almacenamiento de energía del Caribe

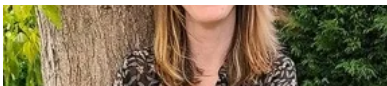
MIBEL 2025		PRECIO Y AHORRO ESTIMADOS		
	PrecioMedio €/MWh	Precio Medio €/MWh	Ahorro %	Ahorro €/MWh
	65,29			
1º	Extremadura	24	64	42
2º	Aragón	32	51	33
3º	Castilla León	33	49	32
4º	Castilla la Mancha	35	47	31
5º	Galicia	44	32	21
6º	Navarra	47	28	18

Abaratar la electricidad en las regiones con renovables (III)

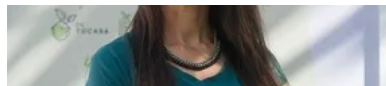


José Donoso: Construyendo futuro a partir del apagón





Erika Martínez: Cómo dinamitar un oleoducto



María Prado: Hora de cambiar las reglas del juego: hacia la vivienda digna



Ismael Morales, Fundación Renovables: "Lo que proponemos nosotros es proletarizar la lucha contra el cambio climático"

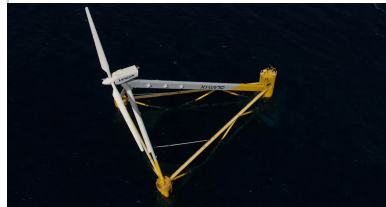
[geotérmica](#)



Tenerife detecta potencial

geotérmico a 3.000 metros de profundidad

[energías del mar](#)



La ingeniería catalana X1 Wind

acelera en la carrera global de la eólica flotante

[schneider electric](#)



El final del SF6: una oportunidad

para redefinir la infraestructura eléctrica europea

[solar térmica](#)



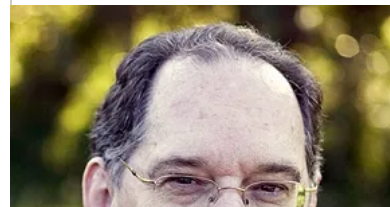
ASIT da la bienvenida al Código Técnico de la Edificación

[hidráulica](#)



Asturias tendrá una central de bombeo reversible de 320 MW

[javier.garcía.breva](#)



Javier García Breva: Convertir cada edificio en una central eléctrica

[rafael.barrera](#)



Rafael Barrera: Embargados, por el oprobio

[lucía.dólera](#)



Lucía Dólera: El valor de la batería

[pep.puig](#)



Pep Puig: Una pregunta incómoda...

[ernesto.macias](#)



Ernesto Macías: ¡Tanto nadar para morir en la orilla!

[sergio.de.otto](#)



Sergio de Otto: Teníamos razón

[josé.maría.gonzález.moya](#)



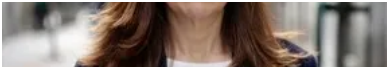
José María González Moya: La oportunidad perdida (y recuperable) de las renovables

[ana.barreira](#)



[cop30](#)





Ana Barreira: Los minerales críticos y los proyectos estratégicos en la UE



Urgencia climática sin respuesta