

La agencia de suscripción de seguros Helix crea una línea de negocio para el sector energético

- Helix, que cuenta con el respaldo y la representación de grandes grupos aseguradores europeos de reconocida solvencia, presenta una retención de pólizas del 90%, y una tasa de transformación superior al 40%.



Rafael Real, CEO de Helix Energy

<https://elperiodicodelaenergia.com/la-agencia-de-suscripcion-de-seguros-helix-crea-una-linea-de-negocio-para...>

Redacción

Miércoles, 06 mayo 2026

Helix, que cuenta con el respaldo y la representación de grandes grupos aseguradores europeos de reconocida solvencia, presenta una retención de pólizas del 90%, y una tasa de transformación superior al 40%

La agencia de suscripción de seguros Helix, que este año celebra su quinto aniversario, y registró un crecimiento en primas de seguros del 20% en 2025, hasta los seis millones de euros, ha creado Helix Energy, con el objetivo de atender de forma especializada las necesidades aseguradoras de distribuidoras eléctricas, comercializadoras y generadoras eólicas, fotovoltaicas, hidráulicas, biomasa, biogás y, próximamente, EPCs e instaladores eléctricos.

El CEO y fundador de Helix Energy, el valenciano Rafael Real Sereix, cuenta con más de 25 años de experiencia en el sector energético, habiendo gestionado en el pasado los programas de seguros de más de 200 distribuidoras, 30 comercializadoras y cientos de plantas generadoras de todo tipo. Esta experiencia ha permitido a Helix Energy diseñar unas pólizas de responsabilidad civil adaptadas a las necesidades reales de las empresas y con soporte asegurador de máxima solvencia A+ (AM Best), que pronto ampliará a otros ramos con Cyber Riesgos y Daños Patrimoniales.

El factor diferencial de la nueva división es su capacidad de decisión directa en la suscripción y gestión sobre los siniestros. Helix pretende ser una alternativa al mercado asegurador tradicional, ofreciendo servicio, respuestas inmediatas y soluciones adaptadas a cada cliente.

Helix, que hasta ahora ha trabajado fundamentalmente en el sector del transporte marítimo y logística, con el respaldo y la representación de grandes grupos aseguradores europeos de reconocida solvencia, presenta una retención de pólizas del 90%, y una tasa de transformación superior al 40%, lo que para Rafael Real “nos anima y estimula a continuar con nuestro modelo de negocio, basado en una rigurosa suscripción, junto a un sistema de gestión de claims integral, y que ahora queremos introducir de forma especializada en el sector Energy, con desarrollos tecnológicos ad hoc. Hemos venido -resumen Real- para quedarnos y desarrollar acuerdos de larga duración con aseguradoras, brokers y clientes”.

Helix destaca también en otras dos magnitudes clave del mundo asegurador, una tasa de transformación a póliza sobre peticiones analizadas y cotizadas superior al 30%, y un fuerte crecimiento del área de recobros. Es también un valor distintivo en su sector que continúa trabajando con la misma aseguradora con la que comenzó hace cinco años y otras que han ido sumándose al proyecto.

Helix comenzará también a operar este año en Portugal, a través de la filial Helix Europe, el primer paso para su expansión por la UE y Latam.