

La danesa Teal Renewables aterriza en España al calor de las baterías

- La compañía, que nace con una cartera propia en fase temprana y el respaldo de casi una década de desarrollo en España, centrará inicialmente su estrategia en la electrificación industrial y el autoconsumo y apuesta a largo plazo por la eólica y el bombeo.



La danesa Teal Renewables aterriza en España al calor de las baterías

<https://elperiodicodelaenergia.com/la-danesa-teal-renewables-aterriza-en-espana-al-calor-de-las-baterias/>

Sandra Acosta

Jueves, 03 septiembre 2026

La compañía, que nace con una cartera propia en fase temprana y el respaldo de casi una década de desarrollo en España, centrará inicialmente su estrategia en la electrificación industrial y el autoconsumo y apuesta a largo plazo por la eólica y el bombeo

La danesa Teal Renewables acaba de aterrizar oficialmente en España con el lanzamiento de Teal Renovables, una plataforma que nace con el objetivo de **convertirse a medio plazo en un productor independiente de energía (IPP)** y que centrará sus primeros esfuerzos en la electrificación industrial y el autoconsumo, mientras prepara una apuesta a más largo plazo por la eólica y el almacenamiento de larga duración, incluido el bombeo hidráulico.

La compañía llega al mercado español con una cartera propia de proyectos, aunque todavía en una fase temprana de desarrollo, y con un conocimiento del mercado que se remonta mucho más atrás que su reciente lanzamiento. Teal Renovables nace como una **escisión** de un negocio consolidado por Blue Power Partners, que lleva trabajando en el desarrollo de proyectos renovables en España desde 2018. De este modo, la nueva compañía capitaliza casi una década de conocimiento, capacidades y trabajo previo en el país, además de contar con un equipo con amplia experiencia en el mercado español.

Teal Renewables fue creada en 2025 y España se incorpora ahora a una estructura internacional que también tiene presencia en Estados Unidos, Japón y Australia. **La compañía cuenta con una cartera global de más de 10,5 GW en cuatro mercados, de los que 2,8 GW se encuentran en fases tempranas de desarrollo.** En España, sin embargo, la empresa no ha hecho público por ahora ni el número de proyectos que componen su cartera ni la potencia conjunta que representan, aunque sí confirma que parte de una cartera propia que ya estaba en desarrollo.

Electrificación de la industria y la demanda

La estrategia española está claramente vinculada a una de las grandes transformaciones que afronta el sistema energético: la electrificación de la industria y de la demanda energética. Teal considera que **España mantiene unas condiciones favorables para el desarrollo renovable pese a la coyuntura actual, gracias a la disponibilidad de recurso, la necesidad de energía competitiva, la demanda industrial y el potencial para atraer nuevo desarrollo industrial.** A su juicio, el camino pasa por combinar una mayor electrificación con generación renovable y una gestión más flexible de esa energía.

En este contexto, el **autoconsumo industrial** será la prioridad de Teal Renewables en el **corto plazo**. La compañía quiere desarrollar soluciones adaptadas a las necesidades concretas de cada consumidor, que pueden combinar fotovoltaica, eólica, baterías o plantas híbridas en función de las características de cada proyecto. El objetivo es **ofrecer energía competitiva a la industria y favorecer su electrificación**, en un momento en el que los costes energéticos se han convertido en uno de los factores determinantes para la competitividad industrial.

Las **baterías** tendrán un papel dentro de esta estrategia, aunque no serán la única pata del desembarco español. Para Teal, el almacenamiento es una pieza necesaria para poder gestionar la energía renovable. En el ámbito industrial, las baterías pueden aportar ventajas como la reducción de los picos de potencia, el arbitraje energético o la adaptación de la generación a la curva de consumo. La compañía, no obstante, apuesta por analizar cada caso de forma individual para determinar cuándo resulta conveniente incorporar almacenamiento.

La otra gran tecnología de almacenamiento que Teal quiere impulsar en España es el **bombeo hidroeléctrico**, aunque con un horizonte temporal más largo. La compañía considera que el bombeo reversible resulta **necesario para garantizar la fiabilidad del sistema eléctrico y facilitar la integración de una mayor cantidad de generación renovable.** Por ello, mientras concentra sus esfuerzos inmediatos en la electrificación industrial, contempla desarrollar proyectos de bombeo en ubicaciones estratégicas a largo plazo.

La **eólica** completa ese segundo eje de crecimiento. Teal apunta a que su apuesta de largo plazo en España se centrará especialmente en proyectos eólicos y de bombeo, una estrategia condicionada en buena medida por la actual situación de la red eléctrica. La compañía considera que buena parte de los proyectos que hoy están bloqueando capacidad de acceso no llegarán finalmente a materializarse, lo que podría liberar capacidad para nuevos desarrollos de mayor calidad.

"Hay mucha capacidad disponible desde el punto de vista técnico que está bloqueada en concursos", explica la compañía, que espera que hacia 2030 exista mayor **claridad** sobre la configuración del

sistema y del mercado eléctrico español. Es en ese horizonte donde Teal sitúa buena parte de su apuesta por la eólica y el bombeo.

Modelo de negocio

El modelo de negocio también está definido. Teal Renovables quiere desarrollar **proyectos greenfield propios**, asumiendo el riesgo de las primeras fases de desarrollo, con el objetivo de convertirse en una IPP a largo plazo. La compañía cuenta actualmente con capacidad financiera interna para afrontar esa etapa y, aunque la originación propia será la base de su crecimiento, no descarta incorporar socios que permitan acelerar la ejecución de los proyectos y aumentar el volumen de negocio.

Las adquisiciones de proyectos o carteras existentes no serán, por tanto, el eje de su estrategia. Teal explica que su principal ventaja está precisamente en aportar valor en las primeras fases del desarrollo, desde la selección de los emplazamientos hasta la identificación de los principales riesgos y la definición de dónde concentrar los esfuerzos. Aun así, **la empresa deja abierta la puerta a estudiar alguna adquisición concreta si surge una oportunidad adecuada.**

La **electrificación industrial** también marcará su estrategia comercial. Los **PPAs** serán una de las fórmulas que Teal podrá utilizar para asegurar la viabilidad de los proyectos, pero no la única. La compañía ha asegurado a este medio que ya mantiene **conversaciones con consumidores de sectores electrointensivos** y asegura haber obtenido respuestas que le permiten avanzar en el planteamiento de proyectos concretos. De hecho, **espera comenzar en las próximas semanas la negociación con algún consumidor industrial.**

En materia de financiación, Teal ha decidido **asumir con capital propio la fase inicial de desarrollo**, que considera la de mayor riesgo. La compañía asegura que este compromiso financiero ya está asignado y en ejecución. A medida que los proyectos avancen y se aproximen al estado ready to build (RTB), estudiará las alternativas de financiación más adecuadas, sin cerrar la puerta a la entrada de socios financieros antes de ese momento si contribuyen a acelerar los proyectos.

España, un mercado con importantes fortalezas

La compañía ve en España un **mercado con importantes fortalezas para la inversión**. Destaca el recurso renovable para viento y solar, las condiciones orográficas y las infraestructuras existentes para desarrollar bombeo, además de una base industrial que necesita electrificarse, una cadena de suministro madura y un mercado mayorista líquido. Como principales obstáculos identifica la **saturación de los nudos de red**, tanto para nueva generación como para nuevos consumos, y los plazos de tramitación de los proyectos.

La ambición de Teal para esta nueva etapa va más allá de desarrollar proyectos para terceros. **La compañía quiere llegar a 2030 convertida en una IPP con activos en operación, en construcción y en desarrollo**, consolidando durante los próximos años una cartera sólida en torno a tres ejes: autoconsumo y electrificación industrial, eólica y almacenamiento de larga duración.

Teal Renewables forma parte de una estructura internacional que desarrolla su actividad a través de plataformas locales. **La matriz opera mediante Teal Renewables en Norteamérica, Hekikai Energy en Japón, Heron Energy en Australia y Teal Renovables en España.** Cada plataforma cuenta con equipo y capacidad de desarrollo propios, aunque comparten la gobernanza, la metodología y el capital de los socios actuales.

Con este desembarco, Teal busca aprovechar una oportunidad que, a su juicio, seguirá existiendo en España pese a las actuales dificultades de acceso a la red y la presión sobre los proyectos renovables. La compañía considera que el mercado seguirá necesitando más electrificación, más generación renovable y nuevas herramientas para gestionar esa energía, y pretende posicionarse desde ahora para capturar esas oportunidades cuando el sistema vaya despejando los actuales cuellos de botella.