

La financiación de baterías impulsa una nueva era en los PPAs: hibridación, refinanciación y nuevos contratos

- Los inversores, bancos y promotores buscan reducir riesgos, mejorar ingresos y adaptar los proyectos al nuevo escenario de mercado.



La financiación de baterías impulsa una nueva era en los PPAs: hibridación, refinanciación y nuevos contratos

<https://elperiodicodelaenergia.com/la-financiacion-de-baterias-impulsa-una-nueva-era-en-los-ppas-hibridacion...>

Aleasoftware Forecasting

Lunes, 13 julio 2026

El avance del almacenamiento con baterías está transformando la financiación de proyectos renovables y la estructura de los PPA. La hibridación con fotovoltaica, los PPA físicos y las nuevas fórmulas contractuales ganan protagonismo en un contexto en el que inversores, bancos y promotores buscan reducir riesgos, mejorar ingresos y adaptar los proyectos al nuevo escenario de mercado.

La financiación de proyectos de almacenamiento con baterías fue uno de los temas centrales de la mesa de análisis del webinar número 68 de **AleaSoft Energy Forecasting**, en la que participaron Pedro González, Director General de **AEGE**, y Roger Font, Managing Director Project Finance Energy en **Banco Sabadell**, junto con Oriol Saltó i Bauzá, Associate Partner en AleaSoft y Antonio Delgado Rigal, CEO de AleaSoft, como moderador.

Una nueva fase en la financiación con los proyectos híbridos

Durante el debate se destacó que el mercado está entrando en una nueva fase, marcada por el aumento del interés en las **baterías** y por la aparición de un mayor número de proyectos híbridos con baterías que se postulan para financiación. Según se explicó en la mesa de análisis, hace apenas unos meses el volumen de proyectos era todavía reducido, pero en los últimos meses se ha producido un cambio relevante, especialmente en proyectos que combinan plantas fotovoltaicas con sistemas de **almacenamiento de energía**.

Esta evolución responde a varios factores. Por un lado, los precios capturados por la **fotovoltaica** han sufrido en los últimos semestres por la elevada producción solar en las horas centrales del día que ha provocado precios bajos o negativos. A esto también se suman los episodios de curtailment. Por otro lado, las baterías permiten desplazar energía desde momentos de menor valor en el mercado hacia horas de precios más altos, lo que mejora la estructura de ingresos de los proyectos y aumenta su atractivo financiero.

El auge de los PPA físicos y los PPA híbridos

En este contexto, los **PPA físicos** están ganando importancia, especialmente porque pueden ayudar a reducir la exposición al curtailment. Al mismo tiempo, los **PPA híbridos** empiezan a despertar más interés entre promotores y financiadores. Estas estructuras permiten combinar producción renovable y almacenamiento para ofrecer perfiles más adaptados a las necesidades del comprador y reducir algunos de los riesgos asociados al producto solar tradicional pay-as-produced.

La mesa de análisis también abordó la evolución del PPA fotovoltaico tal como se ha conocido en los últimos años. El mercado avanza hacia contratos más complejos, más personalizados y con una mayor integración de baterías. El PPA tradicional basado en producción solar pura puede perder peso frente a estructuras híbridas que permitan una mejor gestión del perfil de entrega y una mayor adaptación entre productor y consumidor.

La refinanciación de proyectos renovables no siempre es crítica

Otro de los temas tratados fue la refinanciación de **proyectos renovables**. Aunque el entorno de mercado ha generado preocupación en algunos casos, especialmente en proyectos con exposición merchant o con menores precios capturados de los previstos inicialmente, durante el debate se señaló que no todos los casos presentan una situación crítica. En algunas financiaciones, la estructuración inicial fue conservadora, con plazos y reservas que permiten adaptar los proyectos al nuevo escenario. La incorporación de baterías aparece, en este contexto, como una de las posibles vías para mejorar la viabilidad de determinados activos.

Los sponsors con financiaciones más ajustadas son los que están explorando con más interés estas alternativas, ya que una batería bien dimensionada puede mejorar la cobertura de deuda sin necesidad de renegociar las condiciones originales del préstamo. Los asesores financieros coinciden en que cada caso debe analizarse de forma individual, evaluando el histórico de precios capturados, la vida útil restante del activo y el coste de incorporar almacenamiento frente al beneficio esperado en ingresos.

El almacenamiento también modifica la forma en que bancos, sponsors y asesores analizan los proyectos. La financiación de una batería requiere entender los ingresos esperados, los mercados en los que va a participar, la estrategia de operación y la interacción con la planta renovable. Esto incrementa la complejidad de los modelos financieros, pero también abre nuevas oportunidades para proyectos capaces de combinar ingresos de mercado, contratos a largo plazo y potenciales mecanismos de capacidad.

La hibridación como palanca de bancabilidad

El debate reflejó que la hibridación con baterías puede convertirse en un elemento cada vez más habitual en los nuevos proyectos solares en la península ibérica. La combinación de renovables y almacenamiento mejora el perfil de ingresos, reduce riesgos de mercado, facilita la integración renovable y refuerza la **bancabilidad** de los activos.

El desarrollo de este mercado dependerá, sobre todo, de la evolución de los precios, la regulación, los mecanismos de capacidad, la disponibilidad de puntos de conexión y la madurez de las estructuras contractuales. Cuantos más factores estén alineados, más rápido podrá acelerarse el despliegue de proyectos híbridos respaldados por financiación bancaria.

La disponibilidad de puntos de conexión sigue siendo uno de los cuellos de botella más citados por promotores y financiadores, ya que condiciona tanto el calendario de puesta en marcha como el tamaño de la batería que puede instalarse junto a la planta fotovoltaica. A medida que se resuelvan estas limitaciones, los proyectos híbridos con contratos a largo plazo ganarán margen para competir por financiación en mejores condiciones.

La financiación de baterías como factor decisivo

El sector se acerca a un punto de inflexión en el que la **financiación de baterías** puede acelerar el despliegue de proyectos híbridos y transformar el mercado de PPA en los próximos años. La capacidad de anticipar ingresos, estructurar contratos adaptados y valorar correctamente los riesgos de cada activo será el factor que distinga a los proyectos que consiguen cerrar financiación de los que quedan retrasados.

Análisis sobre las perspectivas de los mercados de energía en Europa y la financiación y valoración de proyectos renovables

La creciente complejidad de los PPA híbridos plantea otro reto adicional, encontrar la contraparte adecuada. Un proyecto que combina fotovoltaica y baterías necesita compradores dispuestos a asumir perfiles de entrega más sofisticados, e inversores capaces de valorar correctamente los ingresos adicionales que aporta el almacenamiento. Cuanto más específico es el diseño contractual, más limitado puede ser el número de contrapartes disponibles en el mercado.

AleaHub, el marketplace de **AleaSoft Energy Forecasting** que conecta a compradores, vendedores, promotores e inversores de proyectos renovables y de almacenamiento, facilita la búsqueda de contrapartes para **PPA híbridos** y activos con almacenamiento, acelerando el cierre de operaciones entre desarrolladores que buscan financiación y compradores o fondos interesados en proyectos con **baterías**. Esta conexión directa entre oferta y demanda reduce los plazos de negociación y amplía las opciones disponibles para estructurar contratos adaptados a cada perfil de riesgo. Además, AleaHub también facilita la compraventa de activos y proyectos renovables.

Fuente: **AleaSoft Energy Forecasting**