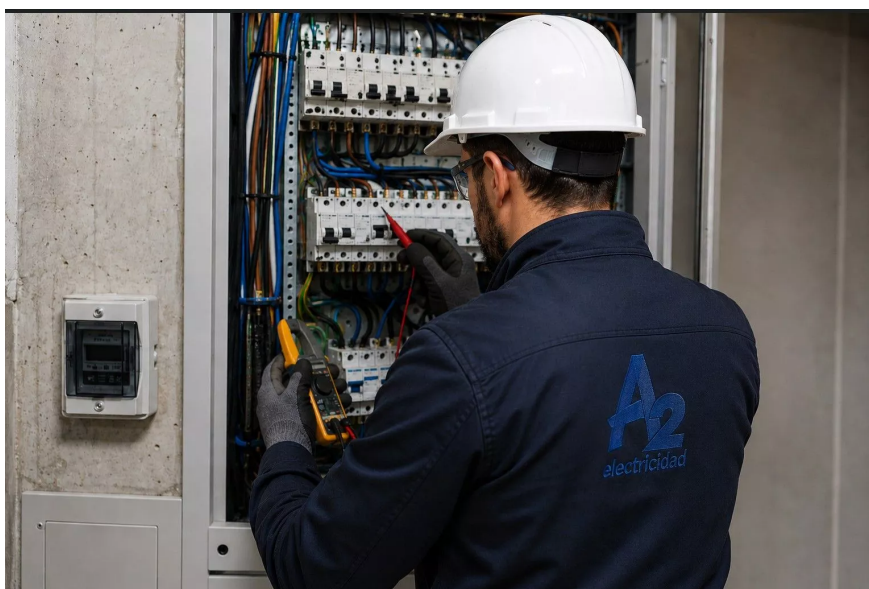




El mantenimiento eléctrico obligatorio: ¿La gran oportunidad del sector de las instalaciones eléctricas?

- La futura actualización del REBT apunta a un cambio relevante: más obligaciones de mantenimiento preventivo en instalaciones eléctricas.



<https://material-electrico.cdecomunicacion.es/opinion/alfonso-viejo/2026/06/10/mantenimiento-electrico-oblig...>

Alfonso Viejo Riera

Miércoles, 10 junio 2026

La futura actualización del **Reglamento Electrotécnico para Baja Tensión (REBT)** apunta a un cambio relevante: más obligaciones de mantenimiento preventivo y revisiones periódicas en determinadas instalaciones eléctricas.

Aunque el texto definitivo aún no se conoce, la tendencia parece clara. Y, en mi opinión, supone **una gran oportunidad** para el sector instalador.

De reparar averías a gestionar instalaciones

Tradicionalmente, muchos instaladores trabajamos de forma reactiva: acudimos cuando aparece una avería, una inspección desfavorable o una necesidad de ampliación.

El **mantenimiento preventivo** cambia esa lógica. Permite detectar problemas antes de que ocurran, mejorar la seguridad y acompañar al cliente durante toda la vida útil de la instalación.

El instalador deja de ser solo quien repara y pasa a ser un **asesor técnico de confianza**.

Más estabilidad para las empresas instaladoras

Uno de los principales retos del sector es la irregularidad de la carga de trabajo. Los **contratos de mantenimiento** aportan continuidad, permiten planificar mejor los recursos y generan relaciones estables con comunidades, empresas y gestores de edificios.

En sectores como la climatización, los ascensores o la protección contra incendios esto ya es habitual. La electricidad puede seguir el mismo camino.

La electrificación aumenta la necesidad de mantenimiento

Cada vez dependemos más de la electricidad: vehículo eléctrico, autoconsumo, baterías, aerotermia, automatización o digitalización.

Las instalaciones son más complejas y soportan mayores exigencias. Por eso el mantenimiento deja de ser un gasto para convertirse en una **herramienta de gestión y prevención** . Las empresas y comunidades necesitan continuidad de servicio, seguridad y planificación.

Una oportunidad para las pymes

El mantenimiento es un **servicio de proximidad** : requiere seguimiento, conocimiento del cliente y capacidad de respuesta. Por eso puede beneficiar especialmente a las pequeñas y medianas empresas instaladoras, que cuentan con una gran ventaja en el trato cercano y el conocimiento del entorno.

La profesión está evolucionando. Seguiremos instalando, pero cada vez será más importante **revisar, analizar, documentar y asesorar** . Si el nuevo REBT avanza en esta dirección, el mantenimiento puede convertirse en uno de los mercados más importantes para el sector en los próximos años.

No se trata solo de cumplir una norma. Se trata de mejorar la seguridad de las instalaciones y crear un **modelo de trabajo más estable y profesional** para miles de empresas instaladoras.