



Repsol gana 2.201 millones, un 265% más, por las fuertes subidas del petróleo

El consejero delegado, Josu Jon Imaz, dice que el debate sobre la deuda de Venezuela “no está en la mesa” ▶ La compañía aumenta el dividendo un 8%, hasta 1,051 euros por acción

CARMEN MONFORTE
MADRID

Repsol obtuvo un beneficio neto de 2.201 millones de euros en el primer semestre del año, lo que supone un incremento del 265% respecto al mismo periodo del año pasado, en que sumó 606 millones, según informó la compañía a la CNMV. El resultado neto ajustado, que mide específicamente el desempeño de los negocios, fue de 2.711 millones, un 134% más.

Esta evolución viene de la mano del fuerte encarecimiento de los precios del crudo por las restricciones en el mercado debido al conflicto en Oriente Próximo y el cierre de Ormuz, así como por los ataques a las refinerías rusas. Todo ello, según Repsol, ha tensionado los mercados energéticos internacionales provocando escasez de productos e incrementando la volatilidad de los precios del petróleo, el gas, el gasóleo y el queroseno, principalmente. El Brent se situó en una media de 92,3 dólares el barril, con una subida del 28% respecto al mismo periodo del año pasado, lo cual ha influido en la revalorización de los stocks de Repsol en 823 millones.

En un comunicado, el grupo aseguró que “estas cifras se dan en un contexto de gran volatilidad en los mercados energéticos, especialmente desde el inicio del conflicto en Irán, que ha incrementado las fluctuaciones de precios y restringido la oferta”. Y añadió que, “Repsol, sin activos en Oriente Medio, ha concentrado sus esfuerzos en asegurar la continuidad del abastecimiento y ha destinado 2.400 millones en el semestre para aumentar sus existencias de crudo y productos refinados”. En una conferencia de analistas para la presentación de resultados, el CEO, Josu Jon Imaz, reiteró que la compañía está preparada para

Principales métricas de Repsol

Año 2026: primer y segundo trimestre y primer semestre. Variación en % respecto al mismo periodo de 2025. En millones de euros

RESULTADO	2T 2026	1T 2026	2T 2025	Var. en % 2T 2026/ 2T 2025	1S 2026	1S 2025	Var. en % 1S 2026/ 1S 2025
Exploración y producción	371	302	312	18,9	673	631	6,7
Industrial	1.243	440	103	1.106,8	1.683	235	616,2
Cliente	209	160	195	7,2	369	351	5,1
Generación baja en carbono	10	-4	8	25,0	6	10	-40,0
Corporación y otros	5	-25	-20	-125,0	-20	-72	-72,2
Resultado ajustado	1.838	873	598	207,4	2.711	1.155	134,7
Efecto inventario	230	593	-205	-212,2	823	-394	-308,9
Partidas especiales	-796	-537	-156	410,3	-1.333	-158	743,7
Resultado neto	1.272	929	237	436,7	2.201	603	265,0
MAGNITUDES FINANCIERAS							
Ebitda ajustado	3.522	2.613	1.148	206,8	6.135	2.392	156,5
Ebitda ajustado CCS	3.216	1.790	1.431	124,7	5.006	2.935	70,6
Flujo de caja de las operaciones	1.935	1.042	1.562	23,9	2.977	2.586	15,1
Deuda neta	3.667	4.800	4.630	-20,8	3.667	4.630	-20,8

Fuente: Repsol

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

garantizar el suministro de productos petrolíferos de sus clientes en España y ayudar a otros países europeos ante un posible empeoramiento de la situación internacional y la tensión en los mercados.

El área de exploración y producción registró un beneficio neto ajustado de 673 millones, un 6,7% superior al del mismo periodo de 2025, por los mayores precios de realización de crudo, volúmenes superiores y unos mejores resultados en sociedades participadas, indicó Repsol. La producción total en el segundo trimestre se situó en 558.000 barriles equivalentes de petróleo al día (bepd), el mayor en los últimos dos años y un 4% superior al primer trimestre.

En el área industrial, el resultado neto ajustado fue de 1.243 millones, 1.140 millones más que en el primer semestre de 2025 (afectado negativamente entonces por el apagón en la península Ibérica). La compañía dijo contar con “uno de los sistemas de refinado más eficientes y avanzados de Europa” y recordó que ha invertido una media de 1.000 millones anuales en la última década en sus cinco refinerías españolas.

Desde 2009 se han cerrado en Europa 35 refinerías, un 20% de la capacidad. En el primer semestre, Repsol registró deterioros y provisiones por 1.333 millones, sobre todo en el negocio de química y en generación baja en carbono en Chile. El encarecimiento de las materias primas y la contracción de la oferta por la guerra “han agravado la sobrecapacidad y la pérdida de competitividad de la industria química y han erosionado de forma estructural los márgenes del negocio químico”. El área de cliente mantuvo su tendencia, con un incremento interanual del 5,1%, hasta 369 millones.

Un 18% más de clientes

En el primer semestre Repsol puso en marcha su segunda planta de combustibles renovables en España, en el complejo de Puertollano. Tras una inversión de 130 millones de euros, esta cuenta con una capacidad de producción anual de 200.000 toneladas. Por su parte, en este periodo la energética incorporó 116.000 nuevos clientes de electricidad y gas, hasta los 3,3 millones, un 18% más. Por otro lado, la compañía puso en operación nuevos



Josu Jon Imaz, CEO de Repsol. PABLO MONGE

proyectos renovables en España y Estados Unidos, superando los 6.000 MW.

Respecto a Venezuela, Imaz reafirmó el compromiso de la compañía con este país, y aseguró que el debate sobre la deuda histórica no se encuentra actualmente “sobre la mesa”. El directivo destacó que “no es momento de hablar de la deuda del pasado” y señaló que Repsol está “totalmen-

te alineado” con el compromiso de los Gobiernos de Venezuela y Estados Unidos de que ahora “es momento” de aumentar la producción en Venezuela para mejorar la situación social y económica del país, para obtener nuevos ingresos.

El CEO se mostró convencido de que las conversaciones sobre la deuda “llegarán en el futuro”. Como deuda pendiente de cobro, incluyendo los intereses de demora de la deuda comercial, que están provisionados, Repsol tiene cuentas comerciales con la estatal PDVSA por 4.080 millones, según los estados financieros del grupo a junio. La exposición patrimonial del grupo espa-

Descarta el salto al mercado de EE UU de su negocio de ‘upstream’ a lo largo de este año

ñol en Venezuela a 30 de junio ascendía a 361 millones, frente a los 276 millones a 31 de diciembre de 2025.

La producción en Venezuela en el primer semestre se mantuvo en línea con el año anterior (71.000 bepdp). En el marco de la licencia emitida por EE UU, Repsol firmó entre enero y junio tres acuerdos con el Gobierno venezolano y PDVSA para aumentar la producción de gas natural y petróleo.

Por otro lado, Imaz descartó ejecutar el salto al mercado de EE UU de su negocio de upstream este año. Ahora, dijo, la prioridad es seguir mejorando este negocio. El ejecutivo añadió que, a pesar de que se contaría con todo el trabajo adelantado para poder abordar la operación en cualquier momento, ahora no es una prioridad y no se ejecutará esta opción en 2026.

De vuelta a las cuentas, la deuda neta de Repsol se redujo casi un 21%, hasta 3.667 millones a 30 de junio, por “la sólida generación de caja” y la desconsolidación de deuda procedente del acuerdo con Masdar para la venta del 49,99% de su mayor proyecto renovable. En línea con su compromiso de aumentar el dividendo en efectivo un 3% anual entre 2026-2028, Repsol abonó en enero un primer dividendo en efectivo de 0,5 euros brutos por acción, que, sumado al segundo, en julio, de 0,551 euros, sitúa la retribución total en 1,051 euros, un 8% más.

Además, a este importe se sumará un pago en enero de 2027 de otros 0,53 euros por acción. Este dividendo en efectivo se complementa con recompras de acciones propias. El pasado martes concluyó un programa de recompra de 350 millones y está previsto uno nuevo de hasta 500 millones. Entre los dos se reducirá el capital hasta 850 millones.