

ENERGÍA RENOVABLE

Un reportaje de **Itziar Acereda**

La transición energética ya es una realidad en marcha. Así, en un contexto en el que cada vez más personas, empresas y entidades buscan alternativas que combinen sostenibilidad, transparencia y compromiso social, Goiener S. Coop. se consolida como una referencia: una cooperativa ciudadana vasca comercializadora de electricidad 100% renovable.

Como toda comercializadora, su papel es el de gestionar la factura de la luz. Es decir, se trata de una empresa que compra la energía en el mercado eléctrico y la factura a hogares, negocios y organizaciones. Goiener asume esa función con un enfoque claro: suministrar energía de origen renovable certificado y hacerlo desde un modelo sin ánimo de lucro.

Con más de 19.000 personas socias y decenas de miles de contratos de suministro gestionados, la cooperativa demuestra que es posible ofrecer un servicio energético profesional y competitivo desde la propiedad colectiva y la participación democrática.

UNA COOPERATIVA ENERGÉTICA DIFERENTE Goiener nace en 2012 con una misión clara: democratizar la energía y devolver a la ciudadanía la capacidad de decisión sobre un recurso básico, según informan desde la propia entidad. “A diferencia de gran parte del sector, no tiene accionistas externos. Cada persona socia tiene voz y voto en la asamblea, y los beneficios se reinvierten en el propio proyecto”, explican.

El objetivo de la cooperativa no es maximizar beneficios, sino construir un modelo energético más justo, transparente y sostenible. Esta estructura le permite alinear la actividad económica con valores como la justicia energética, la sostenibilidad ambiental y el desarrollo local.

PRECIOS JUSTOS Y TRANSPARENCIA EN LA FACTURA DE LA LUZ Uno de los pilares del modelo Goiener es la claridad. La cooperativa trabaja para que la factura de la luz sea comprensible, explicando con detalle conceptos como peajes, cargos, energía, potencia o impuestos, que a menudo generan confusión.

“Las tarifas se diseñan para cubrir costes y garantizar la viabilidad del proyecto, no para generar dividendos. No hay cláusulas ocultas ni permanencias. Además, el equipo técnico y de atención acompaña a las personas usuarias para resolver dudas, optimizar potencias contratadas y entender cómo funciona el sistema eléctrico”, subrayan desde Goiener. De hecho, a su modo de ver, “transformar el modelo energético también implica hacerlo entendible”.

DIVULGACIÓN Y FORMACIÓN: EMPODERAR DESDE EL CONOCIMIENTO Más allá de gestionar contratos y facturas, Goiener desarrolla una intensa labor de divulgación. De ahí que charlas,



Reunión informativa de miembros de la cooperativa ciudadana vasca Goiener, comercializadora de electricidad 100% renovable. Foto: Goiener

Goiener, una comercializadora 100% renovable con alma cooperativa

Creada en 2012 con el objetivo de construir un modelo energético más justo, transparente y sostenible, reinvierte los beneficios en el propio proyecto

talleres, materiales pedagógicos y presencia en foros sociales formen parte de su actividad habitual.

“La cooperativa trabaja para que la ciudadanía comprenda cómo funciona el mercado eléctrico, qué papel juegan las comercializadoras, cómo se fija el precio de la energía o qué opciones existen para reducir consumo”, apuntan las citadas fuentes, al tiempo que consideran “clave” esta dimensión educativa, aduciendo que “una persona informada puede tomar decisiones energéticas más conscientes”.

INVERSIÓN COOPERATIVA EN GENERACIÓN RENOVABLE Goiener no se limita a comercializar electricidad. Forma parte de un grupo cooperativo que impulsa proyectos de generación renovable vinculados al territorio y con participación social.

Estos proyectos se financian mediante aportaciones voluntarias de las propias personas socias, reforzando el carácter colectivo de la inversión. Hasta la fecha, la cooperativa ha des-



Recarga de electricidad a un vehículo. Foto: Zaptec

tinado alrededor de un millón y medio de euros a iniciativas de generación.

Las inversiones se han centrado especialmente en tecnología solar fotovoltaica y en proyectos de mini-hidráulica, apostando por instalaciones de escala adecuada, integradas en el entorno y coherentes con un modelo energético distribuido. “Más allá de la producción energética, estas iniciativas fortalecen la implicación de la

base social y generan impacto económico en el territorio”, recuerdan desde la cooperativa.

Con todo, elegir Goiener significa “formar parte activa de la transición energética desde un enfoque profesional, cooperativo y comprometido con el entorno”. Una forma diferente de entender la energía que ya comparten miles de personas y organizaciones. ●

Gestión de CAEs: eficiencia energética que genera valor



Punto de recarga de Goiener.

Uno de los elementos diferenciales de Goiener es su servicio de gestión de Certificados de Ahorro Energético (CAE), un mecanismo regulado que reconoce los ahorros derivados de actuaciones de eficiencia energética. En la actualidad, las comercializadoras eléctricas están obligadas a contribuir al Fondo Nacional de Eficiencia Energética. A este respecto, Goiener opta por cumplir esa obligación a través de la obtención y gestión de CAEs, convirtiéndola en una oportunidad para sus socias y clientes.

La sustitución de vehículos de combustión por otros 100% eléctricos, rehabilitaciones energéticas, mejoras de aislamiento, sustitución de sistemas térmicos, renovación de iluminación o modernización de equipamientos pueden generar CAEs. En este sentido, la cooperativa asesora, tramita y gestiona estos certificados para que quienes realizan inversiones en eficiencia puedan obtener una retribución económica por el ahorro conseguido.

De este modo, Goiener no solo suministra electricidad renovable y gestiona la factura de la luz, sino que acompaña a personas y organizaciones para reducir su consumo y mejorar su desempeño energético.