



EL FUTURO DE LA PRIMERA PETROLERA ESPAÑOLA

Repsol busca aliados para relanzar sus negocios en Venezuela y EEUU

PLAN ESTRATÉGICO/ La energética española abre la puerta a incorporar a fondos u otros grupos a su actividad en Venezuela para compartir inversión y también a su plataforma de renovables de EEUU.

Miguel Á. Patiño. Madrid
Repsol, la mayor petrolera y la cuarta eléctrica en España, ha abierto la puerta a incorporar a grandes socios, industriales o financieros, a su negocio en Venezuela y a sus renovables en Estados Unidos. Además, mantiene abierta la opción de acometer “un evento de liquidez” con todo su negocio de *upstream* (exploración y producción de hidrocarburos). Las tres operaciones podrían ser multimillonarias y cambiarían la historia de la compañía española.

El evento de liquidez se puede materializar con la venta de una participación significativa a un nuevo inversor –ya está el fondo EIG como socio con un 25%– o a través de una colocación en Bolsa en EEUU de más de 20.000 millones de euros.

Plan hasta 2028

La nueva hoja de ruta fue presentada ayer como una “actualización” del plan estratégico 2024-2027. Ahora, se amplía el plan a 2028, se ajustan inversiones a la baja y se vuelven a disparar los dividendos (ver página 4).

La actualización del plan aún no refleja todo el “potencial” de Venezuela, una vez que se vislumbra una estabili-

zación de ese mercado a raíz de la intervención del país por parte de la Administración estadounidense de Donald Trump.

En la actualización del plan, este país aparece ahora en el apartado de negocios con “potencial al alza relevante” y como “prioridades estratégicas”. Venezuela aparece mencionada ahora cinco veces en la presentación. Una de ellas para recordar que Repsol tiene allí 600 millones de barriles de petróleo y gas en reservas y recursos.

En el plan 2024-2027, que fue lanzado en febrero de 2024, Venezuela ni se mencionaba. A pesar de ser el segundo país donde Repsol concentra más reservas, la caótica situación del mercado de hidrocarburos en este mercado, a raíz de la nacionalización que hizo el gobierno de Maduro, suponía para Repsol un enorme problema más que una oportunidad.

En la previsión de inversiones, por ahora, Venezuela no aparece con una cifra concreta, porque aunque la situación se está encauzando requerirá tiempo. Josu Jon Imaz, consejero delegado de Repsol, advirtió a los inversores ayer, en una reunión multitudinaria en la sede del grupo en



Josu Jon Imaz, consejero delegado de Repsol, ayer en la sede en Madrid.

Madrid: “No esperen una aceleración inmediata de inversiones en Venezuela”. No obstante, acto seguido dijo de forma contundente que, aunque tarde en llegar, “eso ocurrirá y nosotros estaremos preparados para ello”.

Imaz descartó totalmente la salida de Venezuela. Al contrario, mostró “el compromiso absoluto” con ese mer-

cado y recordó que Repsol ya aseguró a Trump en una reunión en la Casa Blanca que puede incrementar un 50% su producción de crudo este año. En tres años, podría triplicarla. Repsol abre la puerta a incorporar a socios en Venezuela a medida que surjan oportunidades de inversión. Sobre todo si, llegado el momento, la empresa no tiene

capacidad suficiente para abordarla en solitario o ve más potencial con un compañero de viaje.

“Estamos posicionados para capturar opcionalidades”, dijo Imaz. En renovables ocurrir lo mismo. El grupo va a “evaluar la incorporación de un inversor en la plataforma de EEUU”. Hasta ahora había incorporado socios a proyec-

Rotación de mil millones “sin nombres ni apellidos”

Una parte de la actualización de plan que Repsol presentó ayer es el apartado de rotación de activos, vía desinversiones. Repsol le llama ahora “gestión del portafolio”. El plan contempla obtener hasta 1.000 millones. Originalmente el plan contemplaba algo más de 2.000 millones, que ya se han cubierto en gran parte. Josu Jon Imaz, consejero delegado del grupo, no concretó qué activos se venderán. “No hay nombres ni apellidos”, dijo, dando a entender que todo está en revisión permanente. Imaz, por otra parte, indicó que es “demasiado pronto” para saber el impacto del conflicto en el Golfo. La actualización del plan se ha hecho al margen de este evento. Aunque es un plan positivo, el grupo Repsol bajó ayer en Bolsa un 1%, arrastrado por la bajada del Brent.

tos concretos. Ahora buscará aliados para la filial completa, que suma 18.000 megavatios en proyectos que requerían 9.000 millones de inversión. ¿Por qué sólo en EEUU? Porque en la plataforma en España ya tiene de socios a Crédit Agricole y Energy Infrastructure Partners (EIP).

