



Cox centrará en México su plan de inversión con 4.000 millones y estudia proyectos en España

Juan Esteban Poveda SEVILLA.

Cox Infrastructure Group trabaja ya en una nueva fase de expansión internacional tras completar la adquisición de Iberdrola México por más de 4.000 millones. Enrique Riquelme, destacó ayer a preguntas de *elEconomista.es* que la compañía prevé redoblar su posición en el mercado norteamericano con una inversión adicional de entre 4.000 y 5.000 millones de dólares para los próximos ejercicios, al tiempo que mantiene bajo análisis diversos proyectos en España y otras regiones.

Riquelme argumentó que en México la demanda de energía se incrementa a un ritmo cercano al 5%

anual. “México es un país tremendamente estratégico para nosotros. Cuenta con elementos fundamentales para poder seguir creciendo, y nuestra posición plenamente integrada nos permite absorber ese crecimiento”, detalló tras la Junta General de Accionistas celebrada ayer en Sevilla.

Una parte sustancial de este paquete de inversión se concentrará en un estado industrial del norte del país, colindante con la frontera de Estados Unidos, donde los clientes corporativos de la comercializadora de Cox demandan un mayor suministro energético. Se contempla un desembolso inicial de unos 1.000 millones en dicha región, en línea

con los encuentros mantenidos recientemente por las autoridades locales de Nuevo León confirmados por Riquelme.

También España

El consejero delegado de Cox, Nacho Moreno, precisó por su parte en un encuentro con periodistas que la hoja de ruta del grupo no se limita al continente americano, sino que identifica a España como otra de sus regiones estratégicas prioritarias. La dirección de la empresa tiene ya sobre la mesa “dos o tres alternativas bastante claras” para acometer inversiones en territorio español, focalizadas estrictamente en sus dos áreas de especialización: in-

geniería de infraestructuras de agua y proyectos de energía. Además, se está estudiando el abastecimiento de energía para centros de datos fuera de la red eléctrica para salvar el “cuello de botella” de las carencias en la red eléctrica.

La firma mantiene además bajo su radar el sur de Estados Unidos, América Central, Chile y Brasil. Respecto a otras geografías como África y Oriente Medio, el consejero delegado ha aclarado que la expansión no comprometerá nuevo capital propio (*equity*), sino que se ejecutará mediante desinversiones en activos que se consideran maduros y con la incorporación de socios financieros o industriales.