



Solarig ya gestiona 1 GW de eólica gracias a los primeros acuerdos en Latinoamérica

Consigue dos contratos en México y Chile que suman 668 MW de potencia renovable

Sergio Guinaldo MADRID.

Solarig ha superado 1 gigavatio (GW) de activos eólicos bajo gestión en operación y mantenimiento (O&M) tras adjudicarse nuevas carteras en España y cerrar sus primeros contratos en Latinoamérica. El avance llega apenas un año después del arranque de su actividad en el negocio eólico y refuerza la estrategia de diversificación con la que la compañía busca ampliar su presencia más allá del segmento solar hacia nuevas tecnologías y servicios de gestión de activos renovables.

El crecimiento de la cartera se apoya, por un lado, en el refuerzo de su actividad en el mercado español y, por otro, en su entrada en Latinoamérica, donde ha firmado sus primeros contratos en México y Chile. Con ello, Solarig da escala a una nueva línea de negocio con la que pretende replicar en eólica la experiencia acumulada en operación y mantenimiento solar, una actividad que se ha convertido en uno de los ejes de ingresos recurrentes para muchas plataformas renovables.

En España, la compañía ya supera los 500 megavatios (MW) de capacidad eólica bajo servicios de operación y mantenimiento, repartidos en parques de Albacete, Soria, Cádiz, Zaragoza y Huesca. Según la empresa, este volumen supone duplicar la capacidad gestionada desde el inicio de sus operaciones en 2025 y sienta las bases para extender el modelo a otros mercados europeos como Italia y Portugal.

La expansión internacional se concentra por ahora en Latinoamérica. En México, Solarig se ha adjudicado el mantenimiento preventivo y correctivo de cinco parques eólicos situados en el estado de Oaxaca, una de las principales zonas eólicas del país. Este contrato incluye la gestión de 234 aerogeneradores Siemens Gamesa con una capacidad



Parque eólico gestionado por Solarig en Soria. GUILLERMO PEREIRA

Estrategia de diversificación tecnológica

La compañía enmarca este crecimiento en una estrategia más amplia de diversificación hacia la gestión integral de renovables, que incluye también almacenamiento energético con baterías, líneas de alta tensión y gases renovables. El desarrollo del negocio eólico, además, refuerza un modelo orientado a contratos recurrentes y con mayor visibilidad de caja, en un momento en el que el sector busca combinar desarrollo de proyectos con ingresos de servicios más estables.

instalada conjunta de 468 megavatios (MW). A esta cartera se suman además otros 200 megavatios (MW) recientemente acordados en el norte de Chile.

La entrada en estos mercados añade una nueva capa a la implantación regional de Solarig, que ya cuenta con una posición relevante en operación y mantenimiento solar en Latinoamérica. La compañía asegura gestionar más de 8 gigavatios (GW) de activos fotovoltaicos en la región y disponer de cerca de 800 profesionales sobre el terreno, una base operativa que ahora aprovecha para extender sus servicios a la tecnología eólica.

Desde el punto de vista industrial, la compañía destaca que presta servicio sobre equipos de fabricantes como Vestas y Siemens Gamesa, dos de las principales referencias del mercado eólico. El salto por en-

cima del *giga* le permite ganar escala en una actividad donde la especialización técnica, la capilaridad territorial y la capacidad de respuesta operativa son factores determinantes para competir en contratos de largo plazo.

“Cuando iniciamos nuestra apuesta por diversificarnos y expandir nuestra experiencia y liderazgo en O&M solar al ámbito eólico, estábamos convencidos de que seríamos uno de los actores más relevantes también en esta tecnología. Al alcanzar 1 GW ponemos unas bases sólidas a esta nueva línea de negocio, que seguirá creciendo de manera en los próximos años y que se apoya en los pilares de una compañía robusta y experta, con más de 15 GW en activos renovables bajo gestión a lo largo de 10 países”, señala Irene Marchante, Global Commercial Wind Director de Solarig.