



De izq. a dcha.: Raúl Rodríguez Ascaso (Engie), María Couto (Xeal), David Torrego Fernández (Negratín), Carlos Colón (Atlantica), David Menéndez (FRV), José Enrique Pardo (X-Elio) y Rubén Esteller ('elEconomista.es').

El sector renovable apuesta por el almacenamiento y la hibridación

Los expertos reflexionaron sobre otros temas clave como la integración de las renovables en el sistema eléctrico, la aceptación social de los proyectos, el desarrollo de la cadena de valor industrial o la crisis de Irán

elEconomista.es Fotos: A. Martín

El VII Foro Renovables Hacia un nuevo equilibrio del sistema eléctrico organizado por *elEconomista.es*, sirvió para reflexionar sobre una serie de temas clave que han ganado aún más protagonismo ante el momento geopolítico y económico tan complejo que estamos viviendo.

La primera mesa de debate contó con la participación de José Enrique Pardo, director de Site and Permitting España de X-Elio; David Menéndez, Managing director Energy Storage de FRV; Carlos Colón, Country Manager de Atlantica en España; David Torrego Fernández, Energy & Installations Managing director de Negratín; María Couto, CEO de Xeal y Ra-

úl Rodríguez Ascaso, director de Desarrollo de Negocio de Renovables de Engie España. La conversación estuvo moderada por Rubén Esteller, director adjunto de este periódico, y dejó algunos mensajes importantes.

Entre otras cuestiones, se discutió sobre la integración de las renovables en el sistema eléctrico o el papel del almacenamiento energético. También se debatió sobre la aceptación social, ordenación territorial y compatibilidad ambiental de los proyectos renovables; el desarrollo de la cadena de valor industrial europea de las renovables y la crisis de Irán como impulso importante para el sector.



De entrada, los expertos coincidieron en la necesidad de realizar una transición completa hacia un sistema más hibridado, una idea que se utiliza para definir la combinación de dos o más fuentes de energía distintas en un mismo sistema. Esto, unido al almacenamiento energético a corto o largo plazo, no solo está consiguiendo generar un interés creciente, sino que se está convirtiendo en un activo estratégico hasta el punto de que cualquier proyecto que se desarrolla actualmente ya contempla estos dos conceptos. Este cambio de paradigma está suponiendo consecuencias importantes, entre otras cosas, para hacer más rentables los proyectos renovables. De hecho, cualquier instalación hoy en día que no esté hibridada supone graves pérdidas económicas, según apuntaron los expertos.

Esta transición es algo que el Gobierno ha entendido y está facilitando en líneas generales, aunque con alguna tarea pendiente como los mecanismos de pagos, y que permitirá gestionar mejor los picos de energía y ser más eficientes. En esa línea, los ponentes destacaron el papel estratégico de la electrificación en Europa, que a su juicio debe hacerse atractiva para ser competitiva. También pusieron el foco en la parte de la capacidad de absorción por parte de la demanda para que los proyectos se materialicen y sean rentables. Asimismo, se remarcó que este proceso de transición no se limita únicamente a la generación de energía, sino que también impacta de manera directa en la planificación estratégica de las compañías del sector renovable. La adopción de modelos híbridos y sistemas de almacenamiento eficiente requiere una visión integral que contemple tanto la inversión inicial como la sostenibilidad y rentabilidad a largo plazo.

En conjunto, la conversación dejó patente que estamos viviendo una revolución energética que exige una coordinación real entre desarrolladores, administraciones y el sistema eléctrico para aprovechar plenamente el potencial de las renovables. Solo así podremos dotar de estabilidad a nuestra red y reforzar la competitividad de nuestras empresas, tanto a nivel nacional como internacional.

José Enrique Pardo, director de Site and Permitting España de X-Elio

El ponente arrancó explicando que su empresa se dedica al desarrollo, construcción y puesta en servicio de plantas solares fotovoltaicas, con presencia en 13 países. En esa línea, relató que su objetivo ahora es desarrollar nuevos proyectos de almacenamiento y que esperan poner en marcha este año el primero en España. Pardo señaló que la energía hidroeléctrica está muy madura y asentada, y que aporta a nuestro sistema hasta 5 GW si se tienen en cuenta las centrales mixtas. Se mostró convencido de que, tras incidentes como el del apagón del 28 de abril de 2025, es "totalmente necesario" incrementar la capacidad de almacenamiento de nuestro sistema. Y ahí, aseguró, las renovables deben jugar un papel fundamental para estabilizar la red y responder rápidamente.

Con respecto a la guerra de Irán, recordó que desde el inicio de los ataques la energía ha subido un 370% en el mercado diario. "Sobre el efecto a medio y largo plazo tengo serias dudas, pero creo que a Trump no le interesa un conflicto largo", afirmó Pardo, que visualiza una oportunidad de "desenvolvemos en esta revolución energética única, aunque esto conlleva una serie de acciones que Red Eléc-



José Enrique Pardo
Director Site & Permitting España X-Elio

“ El apagón de 2025 ha demostrado lo necesarias que son las renovables para estabilizar la red”



David Menéndez
Managing director Energy Storage de FRV

“ En la pandemia, Europa entendió que no era independiente. Ahora la crisis es una oportunidad”



Carlos Colón
Country Manager de Atlantica en España

“ Se echa en falta que la Administración te apoye en los proyectos frente a la oposición vecinal”



Los ponentes, junto al moderador, en un momento de su intervención en el 'Foro Renovables'.



Los seis expertos que participaron en el 'Foro Renovables' debatieron sobre múltiples temas del sector de las renovables.

trica y la Administración deben acompasar, y quizás estén tardando más de la cuenta en hacerlo". "En cualquier caso, se demuestra que las renovables son una oportunidad única de dotar de estabilidad a nuestro sistema. Tenemos la oportunidad de tener el país lleno de estabilizadores de red por todos lados. Son, y van a ser, unas herramientas totalmente primordiales para el futuro", zanjó.

David Menéndez, managing director Energy Storage de FRV

El ponente detalló que su papel como generador renovable tiene que cambiar hacia el de proveedor de energía gestionable y eficiente. En esa línea, apuntó que llevan 20 años desarrollando tecnología fotovoltaica eficiente y ofreciendo servicios de flexibilidad, centrándose especialmente en tecnologías de almacenamiento, concretamente baterías, con proyectos concentrados en Australia, Latinoamérica -especialmente Chile- y Europa.

En su experiencia, y enfocándose en su mercado en concreto, Menéndez visualiza que se dan las condiciones para hacer un modelo de negocio sostenible en el largo plazo. "Serían bienvenidas otras señales, como un mercado de capacidad, donde tenemos mucho que aprender de otros entornos donde han jugado un papel clave para el despliegue masivo de almacenamiento", subrayó, aunque reconociendo que España está intentando adecuar los mecanismos técnicos y de mercado para que la nueva tecnología tenga "un peso fundamental en la transición energética del país" en el momento actual.

Para el experto, uno de los puntos importantes será encontrar el equilibrio con la demanda, porque,

si no, se buscarán otras maneras "creativas" de desarrollar proyectos u otras localizaciones, aunque advierte de que será complejo. "En la pandemia, Europa entendió que no era independiente. Y ahora la crisis actual se presenta como una oportunidad. En España estamos en un punto de inflexión porque somos capaces de desplegar de manera masiva renovables, pero el debate y el reto es cómo gestionar el sistema eléctrico con alta presencia de renovables", indicó Menéndez.

Carlos Colón, country manager de Atlantica en España

El experto expuso su papel como empresa líder en infraestructuras sostenibles, con presencia en 12 países y 1.500 empleados. "Operamos en distintos mercados, algunos más maduros y otros menos que España, lo que nos da una visión global", comentó, señalando que ofrecen soluciones de almacenamiento para garantizar el suministro y asegurar energías renovables a precios competitivos.

Colón visualiza que "hay un tren que ya hemos perdido, pero quizás podemos llegar a montarnos en el último vagón", refiriéndose al desarrollo de la cadena de valor industrial europea de las tecnologías renovables. Pero pone deberes. "Cualquier promotor es capaz de hacer proyectos excelentes, pero a veces se echa en falta que la Administración te apoye ante los vecinos y municipios. Muchas veces se ponen de su lado y es muy difícil convencer a alguien que te dice 'no porque no'", expresó.

David Torrego Fernández, Energy & Installations managing director de Negratín

El experto aclaró que su compañía tiene un perfil



David Torrego
Energy & Installations
managing director Negratín

“Somos pioneros en renovables en Europa y, a veces, tienes que ir a proyectos fuera”



María Couto
Consejera delegada de Xeal

“Los promotores tenemos que explicar el impacto en los proyectos, pero necesitamos agilidad”



Raúl Rodríguez Ascaso
Director de Renovables de Engie España

“Hay que reforzar la apuesta por la energía verde, por competitividad y por autonomía”



más constructor. Después de introducirse en el mercado de las renovables en 2007, ahora trabajan en más de 12 países, desde Japón hasta Latinoamérica. “Siempre hemos apostado por la excelencia técnica y por las relaciones con los clientes. Actualmente estamos involucrados en más de 900 MW en construcción, sobre todo en Colombia y España, que son nuestros mercados más fuertes”, dijo.

Sobre la guerra de Irán, cree que es “un episodio coyuntural, pero me entristece que ante una situación así nos llevemos las manos a la cabeza y nos planteemos celeridad, cuando estamos hablando de algo que todos tenemos claro. En Europa tenemos la tecnología, somos pioneros en renovables y, lamentablemente, a veces tienes que ir a proyectos de fuera, porque si no, no son factibles”, apostilló.

María Couto, CEO de Xeal

Explicó que la compañía que dirige es empresa “singular” con más de 120 años de historia. “Estamos en Galicia y generamos energía hidroeléctrica con diez centrales. Pero además, en nuestra división industrial, contamos con dos plantas de producción de ferroaleaciones, un producto esencial para la fabricación de acero”, explicó, detallando que pertenecen a un grupo de origen checo. “En España estamos apostando por el almacenamiento y estamos impulsando una central de bombeo reversible, porque la integración de renovables es necesaria”, deslizó.

En su caso, Couto destacó que, al estar ubicados “en el fin del mundo”, cerca de Finisterre, juegan un papel clave como motor de desarrollo económico de la zona: “Los promotores hemos entendido que

tenemos que explicar el impacto de los proyectos. Pero también necesitamos agilidad. A veces hay oposiciones feroces interesadas a cosas que tienen sentido y tenemos que ser valientes”.

Raúl Rodríguez Ascaso, director de Desarrollo de Negocio de Renovables Engie España

Describió que su modelo es integrado y está presente en toda la vida del activo: desarrollo, construcción y operación, además de la gestión de la energía. “También vendemos energía verde a largo plazo al cliente final para dar certidumbre al cliente y viabilidad a los proyectos”, comentó.

El experto abogó por, en un contexto como el ac-



La electrificación juega un papel estratégico en Europa, pero debe ser competitiva

tual, reforzar el esfuerzo europeo por la energía verde, que en sus palabras se traduce en “competitividad, autonomía estratégica, independencia energética” y funciona también como apuesta industrial.

En esta línea, apuntó que las empresas necesitan una “ventanilla única” a la que dirigirse en estos temas y poder así coordinarse con todas las administraciones. “No debemos olvidarnos del proceso administrativo, que tiene que ser único y más ágil. Nuestro papel fundamental como empresas es hacer partícipes a todos, pero este proceso es muy complejo”, zanjó.



Rubén Esteller, director adjunto de 'elEconomista.es', fue el moderador de las dos primeras mesas de debate del 'Foro Renovables'.