



GE Vernova Power releva su cúpula: Eric Gray sustituye a Mavi Zigoni

La directiva permanecerá como asesora centrada en el área nuclear

Rubén Esteller MADRID.

Mavi Zingoni, consejera delegada de GE Vernova Power, abandonará la compañía el próximo junio de 2026, tras más de tres años al frente de la división, periodo en el que destaca “numerosos logros compartidos” y una etapa que califica de es-

pecialmente significativa en su trayectoria profesional. En este periodo, la compañía ha lanzado la construcción del primer minireactor nuclear SMR y ha incrementado notablemente la venta de turbinas para futuras centrales de gas natural. Hasta la fecha de salida efectiva, Zingoni pasará a desempeñar un rol de asesor, desde el que seguirá colaborando estrechamente con Scott Strazik, presidente y consejero delegado de GE Vernova, así como con

varios clientes y socios estratégicos. El foco principal de esta fase de transición estará puesto en el negocio nuclear, considerado uno de los pilares industriales y tecnológicos del grupo, con el objetivo de garantizar un relevo “ordenado y reflexivo”. La compañía ha confirmado que Eric Gray asumirá el cargo de consejero delegado del segmento Power. El directivo entrante ha trabajado de forma estrecha con su antecesora durante los últimos tres años, una circunstancia que, según subraya,

refuerza la continuidad estratégica y operativa de la división en un contexto marcado por la transición energética, la fiabilidad del sistema eléctrico y el papel de las tecnologías térmicas y nucleares. El anuncio se produce en un momento de especial visibilidad para GE Vernova, que tras su separación de General Electric ha reforzado su posicionamiento como grupo centrado en generación eléctrica, redes y tecnologías vinculadas a la descarbonización.

Zingoni ha agradecido en LinkedIn de forma expresa las numerosas muestras de apoyo recibidas en los últimos días y ha reiterado su compromiso de dedicar los próximos meses a facilitar una transición sólida, tanto desde el punto de vista interno como en la relación con clientes y socios industriales. Los grandes tecnólogos industriales atraviesan un momento dulce con carteras de pedidos históricas para afrontar la creciente demanda de electricidad en el mundo.