

Duelo Sánchez-Trump: 213.000 millones de inversiones cruzadas en riesgo

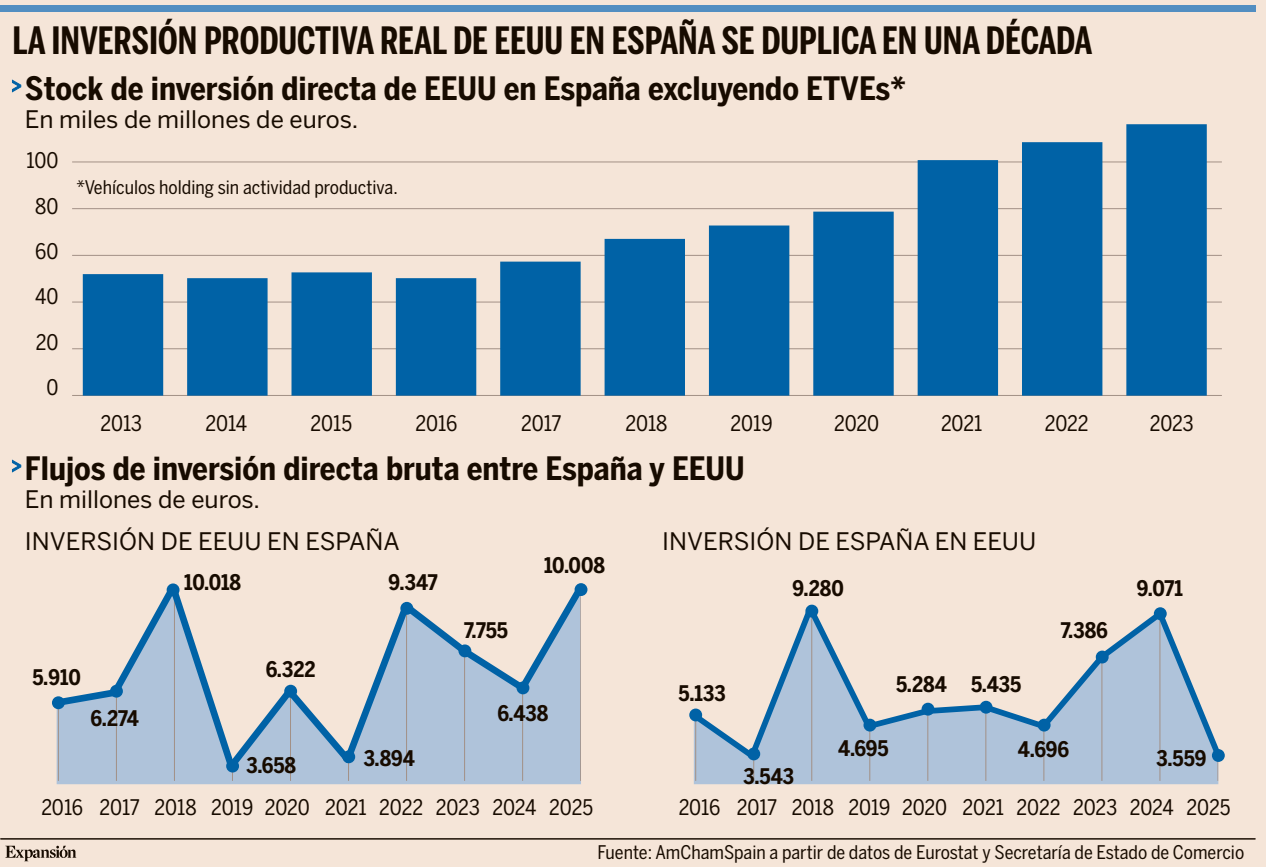
INFORME/ La Cámara de Comercio de EEUU en España alerta de lo mucho que “está en juego” por la tensión bilateral: inversiones multimillonarias, 340.000 empleos o 70.000 millones en comercio de bienes y servicios.

J. Díaz, Madrid

La animadversión que Donald Trump muestra hacia Europa, en general, y hacia España, en particular, y el pulso que el presidente español, Pedro Sánchez, ha decidido echar al controvertido mandatario estadounidense, escenificándose como oposición internacional a sus políticas exteriores, no son un mero duelo político sin consecuencias más allá de las diplomáticas, sino que pueden tener graves efectos económicos. Las amenazas de Trump a España han sido constantes en los últimos meses, ya fuera por la negativa de Sánchez a elevar el gasto militar al 5% del PIB en el marco de la OTAN (pese a haber rubricado el acuerdo en su día junto al resto de aliados), o el rechazo de su Gobierno a permitir el uso de las bases españolas de Rota y Morón para la ofensiva militar de EEUU en Irán. Trump amenazó en marzo con cortar “todo el comercio con España” por esa negativa y hace unos días reiteró que España “ha sido absolutamente horrible” como aliado. Todo ello aderezado con un documento de la Cámara de Representantes de EEUU que ahora cuestiona la españolidad de Ceuta y Melilla.

Estas fricciones entre dos economías que en tamaño están a años luz la una de la otra (EEUU tiene un PIB de 27,2 billones de euros frente a los 1,6 billones de España) preocupa, y mucho, a los empresarios de ambos lados del Atlántico, porque son cifras multimillonarias las que están en liza. No en vano, Estados Unidos es el mayor inversor extranjero en España y el primer destino de la inversión española en el mundo, con un *stock* de inversión directa acumulada en ambos sentidos superior a los 213.000 millones de euros, tal como resaltó ayer la Cámara de Comercio de EEUU en España (AmChamSpain), que publicó la primera edición del *The Bridge Report 2026, Spain-U.S. Economic Relations*, que aspira a que sea el informe anual de referencia sobre los lazos económicos entre España y EEUU.

Los datos recogidos en ese documento muestran que la relación económica entre los



Las diferencias entre Trump y Sánchez han deteriorado las relaciones entre EEUU y España.

dos países “es más profunda, más equilibrada y más estratégica de lo que las cifras convencionales revelan”, señaló el presidente de AmChamSpain, Jaime Malet, quien advirtió de que “en un momento de incertidumbre bilateral, el primer paso es conocer bien lo que está en juego”, en clara alusión a las posibles consecuencias de los constantes de-

sencuentros entre el Gobierno de Sánchez y la Administración Trump.

Y es que los *stocks* de inversión acumulada en ambos países: 116.094 millones de euros de capital productivo real de EEUU en España hasta 2023 (cifra que en 2024 podría haber rozado ya los 130.000 millones, según fuentes como el IEE) y 97.247 mi-

llones de empresas españolas en suelo estadounidense, son solo una parte de la estrecha ligazón entre los tejidos productivos de ambos países, cuya ruptura o deterioro de relaciones tendría, sin duda, serias consecuencias. Solo en 2025, la inversión bruta de EEUU en España superó los 10.000 millones de euros, un 55% más que en 2024, de

“Dimensión humana del vínculo”

Los aspectos económicos no son los únicos que están en juego. También existe “una dimensión humana del vínculo” entre España y EEUU “que ha alcanzado máximos históricos”, ya que en nuestro país, en 2024 había más de 50.000 estadounidenses empadronados y ese año se concedieron otros 15.638 permisos de residencia, lo que sitúa a España como primer destino de la UE para los ciudadanos de EEUU por número de autorizaciones concedidas.

acuerdo con los datos de Datainvox. Un fuerte alza que se produjo a pesar de la guerra arancelaria declarada por Trump al resto del mundo.

Inversión comprometida
A esas cifras se añadirán en el futuro los más de 36.600 millones comprometidos por empresas de EEUU en España de aquí a 2030 solo en in-

EEUU, mayor inversor extranjero en España y primer destino de la inversión española en el exterior

fraestructuras digitales (de esa cifra, 33.700 millones son para inversiones en centros de datos e IA en Aragón). Sin olvidar un *stock* de inversión en cartera estadounidense en España de unos 170.000 millones, lo que eleva la exposición financiera total de EEUU en nuestro país mucho más allá de la inversión directa.

A esas cifras astronómicas se añaden otras no menos relevantes, que evidencian el enorme peso que las empresas de uno y otro lado tienen sobre el empleo y la actividad económica en los dos países. Las empresas estadounidenses cuentan en España con 1.286 filiales repartidas por toda la geografía tras haberse más que duplicado en una década (+121%) y dan empleo a unas 200.000 personas, mientras que las compañías españolas, que tienen en EEUU su primer destino inversor “por delante de cualquier país europeo”, generan 143.500 puestos de trabajo allí y operan en 45 de los 50 estados estadounidenses. Esto es, más de 340.000 empleos vinculados a la relación económica entre ambos países.

Aunque la inversión bruta española en EEUU descendió en 2025 hasta los 3.559 millones, en 2024 superó los 9.000 y en 2023 los 7.300, según cifras de Datainvox, poniendo de relieve que ese alto interés inversor es bidireccional y se deja notar también en unas significativas cifras de comercio bilateral, a pesar de que ha ido decreciendo en los últimos meses por el mazazo arancelario de Trump. En 2025, los intercambios de bienes rebasaron los 46.890 millones a través de unas exportaciones de España a EEUU por valor de 16.716 millones y unas importaciones del mercado estadounidense de más de 30.174 millones. Si a los bienes se añaden los servicios, la cifra es mucho mayor: más de 70.000 millones en 2024, según AmChamSpain. Sin olvidar los 4,45 millones de turistas norteamericanos que en 2025 visitaron España.

En otras palabras, los lazos y la exposición directa entre ambas economías es muy alta, fruto una “interdependencia construida durante décadas por empresas que apostaron a largo plazo. Esa realidad merece ser conocida con precisión, defendida con argumentos y gestionada con la ambición que su magnitud exige”, señaló Malet.