



De derecha a izquierda: Concha Raso, ('elEconomista.es'); María Couto, (Xeal); Dolores Sánchez, (Alpiq); Jesús Heras, (Wattkraft Iberia); Luis Castro, (Osborne Clarke); y Juan Bachiller, (Recursos de Galicia), en la mesa de debate 'Despliegue de las renovables a 2030'.

Los expertos demandan optimizar la red actual antes de ampliar las renovables

El almacenamiento y la tramitación lenta de los proyectos, principales retos de cara al 2030

A. Sánchez MADRID.

La transición energética española entra en una fase decisiva tras años de expansión de la solar y la eólica. El reto, ahora, pasa por intentar gestionar y aprovechar toda la capacidad renovable para que aporte seguridad, eficiencia y competitividad. El almacenamiento y la digitalización de la red ya no son elementos de futuro, sino requisitos imprescindibles para optimizar el sistema actual antes de seguir acelerando la instalación de nuevos parques.

Así lo manifestaron los expertos reunidos ayer en la cuarta mesa de debate del foro *Despliegue de las renovables a 2030*, celebrada en el marco del XI Foro de Energía, organizada por *elEconomista.es*. En ella participaron María Couto, CEO de Xeal; Dolores Sánchez, Head of Business Development Spain de Alpiq y presidenta de ASEALEN; Jesús Heras, Co-Country Manager y

Los vertidos de energía se alzan como un gran problema en el sector renovable

Technical Director de Wattkraft Iberia; Luis Castro, Partner, Head of Energy and Energy Transition, CoManaging Partner Madrid Office de Osborne Clarke; Juan Bachiller, director general de ABB Motion en España; y Emilio Bruquetas, consejero delegado de Recursos de Galicia.

Por su parte, María Couto, CEO de Xeal, señaló que, para que el sistema funcione, la generación, el almacenamiento, la red y la demanda “tienen que confluir de manera ordenada y regulada para operar de forma segura y competitiva, garantizando un precio competitivo pa-

ra el consumidor final”. Así, recordó que las renovables, a día de hoy, generan más energía de la que se puede consumir a ciertas horas del día, por lo que hizo especial hincapié en incentivar la demanda, teniendo en cuenta que el objetivo de España es un incremento de la misma de un 34% con respecto a 2019.

Baterías y bombeo hidráulico

Tanto las baterías como el bombeo hidráulico son dos sistemas de almacenamiento de energías renovables que sirven para gestionar la demanda, guardando la energía sobrante de las horas de luz o viento en el caso de la solar y la eólica, respectivamente, para aprovecharla en momentos como la noche, en el caso de la solar, o sin viento, en el caso de la eólica. Una gestión adecuada de este almacenaje puede evitar, en parte, que se produzcan vertidos, uno de los grandes retos de cara a los próximos años, sobre todo con la vista puesta más allá de 2030.

La industria reclama mayor concienciación social sobre sus ventajas

Pero estas tecnologías no son excluyentes, sino complementarias. “No es un debate entre baterías y bombeo reversible, sino de ver qué tecnología es necesaria en cada momento para garantizar la fiabilidad del sistema. Todas son necesarias. La tramitación de las baterías es más rápida y ayuda mucho a la integración del recurso solar, mientras que el almacenamiento por bombeo aporta volumen y más horas de generación cuando se necesitan”, defendió Couto.

En estos mismos términos se expresó Dolores Sánchez, *Head of Business Development Spain*

de Alpiq, para cuya compañía hay “un foco estratégico claro” hacia el almacenamiento y la flexibilidad porque “es la pieza clave de las renovables”.

Retos en almacenamiento

Con todo, ambas herramientas de almacenamiento cuentan con importantes barreras, que se pueden resumir en dos: la primera, su tramitación lenta y, la segunda, la falta de financiación. “La tramitación requiere de muchos años en el caso del bombeo y de las baterías. Aunque ha habido avances regulatorios en los últimos dos años, hay que simplificar más”, reclamó Sánchez. En lo que respecta a los ingresos, también abogó por buscar vías para dar visibilidad y estabilidad a estas inversiones a largo plazo.

Para Emilio Bruquetas, la gran barrera es el coste del capital, afectado por tensiones inflacionarias y por ser una tecnología disruptiva y de alta intensidad de capital. “Si no



tenemos certeza de las necesidades de bombeo de la red ni mecanismos para garantizar ingresos, será difícil acceder al capital”, apuntó.

Más allá de estos problemas jurídicos y económicos, estas herramientas también adolecen de una falta de concienciación social con respecto a su importancia. “En el caso de las baterías, hay rechazo por ruido o incendios. Hace falta promoción y educación para enseñar cómo mitigar riesgos y destacar los beneficios. En el bombeo, hay que explicar que un bombeo reversible no consume agua a lo largo de su ciclo, solo la sube y la baja. En definitiva, los beneficios superan a los riesgos”, remachó Sánchez. La solución a este problema para Bruquetas pasa por que la gente del entorno “perciba una repercusión real en su vida”, para lo que es necesario “salir del plano teórico” y que la vida de la gente de alrededor “cambie a mejor”.

Inversión en redes

Durante la mesa de debate, el foco también se puso sobre la importancia de garantizar el buen funcionamiento de las redes por las que viaja la electricidad desde el momento de su generación. De esto depende, también, la reducción de los vertidos renovables en casos de exceso de producción. “Hay demanda industrial queriéndose conectar a la red a la que no se le da facilidades, mientras desgastamos un ex-

ceso de producción que no somos capaces de conectar. Es fundamental implementar mecanismos para dar acceso a la demanda industrial”, apuntó Bruquetas.

Además, Luis Castro, de Osborne Clarke, lamentó que las redes son el cuello de botella actual, ya que los inversores internacionales siempre preguntan por qué no se les permite a los privados desarrollarlas libremente al ser un sector regulado. A su juicio, las redes se han convertido en “una clave” para permitir el desarrollo exitoso de proyectos.

Así, para Castro, el futuro de las renovables pasa por “equilibrar” generación y demanda. “Es necesario actualizar el parque, repotenciar, extender la vida útil e hibridar, lo cual exige agilizar el *permitting* –la tramitación–, financiar adecuadamente y coordinar con consenso político e institucional, alejando el sector del debate ideológico hacia criterios objetivos”, apuntó.

Por todo ello, para Juan Bachiller, director general de ABB Motion en España, es preciso “maximizar el uso de las instalaciones existentes, eólica y solar”, extendiendo su vida útil o “repotenciándolas”, e implementando también de manera acelerada el uso de las baterías para optimizar en el corto plazo. “Nuestra idea es ser un tecnólogo que evolucione con la demanda; la prioridad en el corto plazo debe ser maximizar el uso de las instalaciones que ya tenemos”, aseveró Bachiller, destacando además la inminente llegada de los primeros condensadores síncronos a las redes de transporte en Canarias y Baleares para garantizar la estabilidad de la red.

Para Jesús Heras, teniendo en cuenta que la fotovoltaica es la energía más barata de producir, es necesario “seguir potenciándola donde haya demanda” y fomentar el almacenamiento para desplazar esa energía a las horas nocturnas o de mayor valor. A este respecto, Dolores Sánchez advirtió de que hay “problemas urgentes” como los vertidos renovables que están paralizando nuevas instalaciones. “Para romper este círculo vicioso hay que atajar los vertidos inmediatos, seguir invirtiendo e introducir el criterio de priorizar el acceso a la red para aquellos proyectos que demuestren estar listos para su ejecución inmediata”, declaró.

Falta de planificación

Así las cosas, Couto también criticó la falta de una hoja de ruta que guíe al sector y la métrica con la que se evalúa el progreso energético, por lo que defendió un cambio de paradigma en el que se deje atrás el modelo que medía el éxito por el número de megavatios instalados. “Ni siquiera tenemos planificación ni sabemos lo que necesitamos. Venimos de un modelo que medía el éxito en cuanto a megavatios instalados, pero el nuevo paradigma debe medir cuánto somos capaces de generar, almacenar, transportar y con-



“La generación, el almacenamiento, la red y la demanda tienen que confluir de manera ordenada”

María Couto
CEO de Xeal



“Estamos viendo el comienzo de plantas fotovoltaicas híbridas con baterías”

Jesús Heras
Co-Country Manager y Technical Director de Wattkraft Iberia



“Nuestra idea como tecnólogos es ir evolucionando a la vez que evoluciona la demanda”

Juan Bachiller
Director general de ABB Motion en España



“La tramitación requiere de muchos años. Hay que simplificar más, pese a los avances”

Dolores Sánchez
Head of Business Development Spain de Alpiq



“Es necesario actualizar el parque actual, repotenciarlo y extender aún más su vida útil”

Luis Castro
Head of Energy and Energy Transition, Osborne Clarke



“La gente del entorno de las plantas debe percibir una repercusión real en su vida”

Emilio Bruquetas
Consejero delegado de Recursos de Galicia

sumir”, recalcó.

De hecho, para Bruquetas, el mercado de capacidad y el acceso al capital dependen directamente de una programación exhaustiva de los proyectos. Así, advirtió de que la atracción de capital privado hacia proyectos de alta densidad inversora, como el bombeo hidráulico, es inviable sin certidumbre oficial. Asimismo, remarcó que el mercado debe obedecer a las necesidades del sistema y exigió “una nueva planificación clara donde la realidad física futura esté pintada de alguna manera para dar visibilidad a todos los actores”. Todo ello, aseguró, aumenta el riesgo de que el capital internacional busque otros destinos más ágiles.

Procesos administrativos

Todo ello se une la petición de una simplificación de los procesos administrativos. En este sentido, Sánchez lamentó los continuos retrasos regulatorios en España en comparación con otros países europeos y puso como ejemplo la falta de visión en los nuevos borradores normativos, como el relativo a los *data centers*, donde “sorprendentemente la palabra ‘almacenamiento’ brilla por su ausencia a pesar de ser la pieza clave para aportar flexibilidad a la demanda”.

Además, la Head of Business Development Spain de Alpiq enfatizó la necesidad de dinamizar la adjudicación de permisos mediante criterios de ejecución real. “Hay que introducir el concepto de que quien más listo esté se lo lleva antes; tienes que demostrar que puedes implementar el proyecto en el momento en que el sistema lo necesita”. En esta misma línea, Luis Castro, de Osborne Clarke, criticó que la complejidad normativa siga atrasando proyectos críticos durante años cuando deberían resolverse en meses. Castro advirtió además sobre la falta de certidumbre en las concesiones: “Existe una demanda de transparencia clara hacia los titulares de las redes por parte de los operadores que solicitan acceso y conexión”.

Asimismo, el director general de ABB Motion puso el acento en la fase de ejecución industrial una vez superado el nudo gordiano de la tramitación, recordando que España compite en un mercado global por conseguir suministros “clave”. “Una vez que se consigue el *permitting*, hay que ejecutar; debemos asegurar que los equipos críticos con plazos de entrega más largos estén garantizados para los proyectos de nuestro país”, advirtió Bachiller. Todo ello refuerza la postura de que la transición hacia 2030 no se encuentra en una carrera de instalación masiva, sino un ejercicio que mezcle precisión regulatoria, agilidad industrial y sincronización con la demanda. Bachiller también resumió la posición de la industria ante este nuevo escenario en el sector de las renovables: “Nuestra idea como tecnólogos es ir evolucionando a la vez que evoluciona la demanda”.