

Totalenergies vende su negocio europeo de autoconsumo a Amarenco y Ampyr

Se desprende de 170 MW en siete países para centrarse en las grandes instalaciones

Rubén Esteller MADRID.

TotalEnergies ha cerrado la venta de todos sus activos de generación solar distribuida en Europa, una cartera de alrededor de 170 MW compuesta principalmente por instalaciones en cubierta repartidas en siete países: Francia, Bélgica, Países Bajos, España, Portugal, Reino Unido y Luxemburgo. La operación se ha realizado con Amarenco y AMPYR Distributed Energy, que asumirán la explotación de los activos y garantizarán la continuidad del suministro a los clientes.

La desinversión supone la salida de TotalEnergies de este segmento en los países afectados y responde a un reajuste estratégico de su actividad renovable. La compañía francesa ha decidido concentrar su desarrollo en grandes parques solares y eólicos, donde considera que puede capturar mejor las economías de escala. Según explica la empresa, la generación distribuida se basa habitualmente en proyectos de menos de 3 MW, un tamaño que encaja peor con su modelo de negocio frente a las plantas renovables de gran escala.

La venta incluye activos de autoconsumo y generación distribuida instalados principalmente sobre cubiertas, un mercado que ha crecido en Europa al calor de la electrificación, los precios energéticos y los objetivos de descarbonización de empresas y consumidores. No obstante, TotalEnergies subraya que esta decisión no alterará su ritmo de crecimiento en renovables. La compañía asegura que ha instalado 8 GW brutos de capacidad renovable en los últimos doce meses, hasta alcanzar 35 GW brutos a cierre de marzo de 2026, y que pretende mantener ese ritmo anual hasta 2030 para superar los 75 GW.



Instalación fotovoltaica sobre un aparcamiento de vehículos. ISTOCK

La operación ha contado con el asesoramiento legal del bufete Pinsent Masons

El grupo mantiene así su apuesta por un modelo eléctrico centrado en una cartera combinada de renovables –solar, eólica terrestre y eólica marina– y activos flexibles, como ciclos combinados de gas y almacenamiento. A finales de abril de 2026, TotalEnergies declaraba cerca de 36 GW brutos de capaci-

dad renovable y un objetivo de producir más de 100 TWh netos de electricidad en 2030.

La operación refuerza, además, el posicionamiento de Amarenco y AMPYR Distributed Energy en el mercado europeo de generación distribuida, un negocio intensivo en capilaridad comercial, gestión de contratos de pequeña escala y operación de instalaciones repartidas en múltiples emplazamientos. Para TotalEnergies, en cambio, el movimiento confirma una mayor disciplina en la asignación de capital dentro de su división eléctrica y renovable, priorizando proyectos de mayor tamaño y con una estructura operativa más alineada con su escala global.

La operación ha contado con el asesoramiento legal de Pinsent Masons.

Por otro lado, la francesa se plantea poner a la venta los puntos de recarga de vehículos eléctricos. TotalEnergies estudia salir de este negocio en España después de reforzar su apuesta con la compra de 200 estaciones a Wenea.

El perímetro en venta incluye 620 puntos de recarga repartidos en 236 estaciones, con un perfil mayoritariamente orientado a la recarga en ruta, ubicada en autopistas y grandes corredores viarios. Más de la mitad de los puntos son de carga superrápida y ultrarrápida, con potencias superiores a 100 kW, considerados el activo más atractivo por su mayor utilización, aunque también requieren inversiones más elevadas. Además, TotalEnergies tiene contratos asegurados para duplicar el tamaño de la red hasta 2031, lo que implicaría un importante esfuerzo inversor en los próximos años.

La desinversión se plantea en un momento en el que se está produciendo un proceso de consolidación en el sector de las compañías con actividad en el mundo de los puntos de recarga.