



Vestas apoya la gran fusión eólica en Europa propuesta por Acciona para pugnar con China

“Participaremos si surgen oportunidades”, expresan desde la compañía danesa

Sergio Guinaldo MADRID.

Vestas está dispuesta a participar en una eventual operación de concentración entre fabricantes de aerogeneradores occidentales si el mercado ofrece oportunidades. El fabricante danés de turbinas eólicas se cunda así la idea defendida por José Manuel Entrecañales, presidente y consejero delegado de Acciona, de explorar la creación de un gran campeón industrial europeo en eólica; un esquema similar al de Airbus, aunque sin participación pública.

“La estrategia de Vestas se basa en el crecimiento orgánico, pero dada nuestra posición líder en el sector, participaremos si surgen oportunidades”, señaló la compañía tras ser preguntada por este medio. La respuesta no implica un movimiento corporativo inmediato, pero sí sitúa al primer fabricante europeo de aerogeneradores dentro del debate sobre una mayor escala industrial en Europa.

La posición de Vestas llega después de que Entrecañales apoyara una hipotética integración entre grandes actores del sector. El ejecutivo de Acciona vinculó esa posibilidad a la necesidad de competir en mejores condiciones a escala global, en particular frente a los fabricantes chinos, que han ganado peso por costes, capacidad industrial y volumen de producción.

“Creo que podemos hacer esto juntos. Creo que esto va de la escala para tener más posibilidades de competir globalmente”, afirmó Entrecañales durante una conversación con periodistas celebrada con motivo del décimo aniversario de la entrada de Acciona en Nordex, compañía sobre la que posee control sobre el 47,1% del capital del fabricante alemán.

El presidente de Acciona mencionó expresamente a varios potenciales actores en una hipotética operación de este tipo. “Hay varios acto-



Parque eólico en Grecia con aerogeneradores de Vestas. EE

res en el mercado. Y no tiene por qué ser exclusivamente con actores europeos. Puede ser también con actores occidentales. Puedo pensar en cinco compañías: está GE Vernova, está Enercon, está Siemens, está Ves-

tas y está Nordex”, indicó.

El planteamiento se enmarca en un momento de presión para la industria eólica occidental. Los fabricantes europeos han atravesado en los últimos años un entorno marca-

do por costes elevados, tensiones en la cadena de suministro, retrasos en proyectos y una competencia creciente de proveedores chinos. En ese contexto, la escala se ha convertido en uno de los argumentos centrales para defender una mayor consolidación del sector.

Entrecañales condicionó cualquier integración a dos factores: que los accionistas consideren que la operación crea valor y que exista un marco regulatorio capaz de permitirla. “La posibilidad de fusiones, dadas las circunstancias adecuadas y con el intercambio adecuado y dada la aprobación, mi voto como accionista sería favorable”, afirmó. “Esta tecnología va a ser la que va a alimentar energéticamente Europa. Así que más vale controlar ese sector”, dijo.

“Para China, dominar la tecnología limpia no es sólo economía, también influencia”

La dimensión industrial del debate tiene una lectura estratégica. Acciona sostiene que la fabricación de aerogeneradores debe ser tratada como una actividad vinculada a infraestructuras críticas, no solo por el suministro físico de equipos, sino también por el control del software, el mantenimiento y las actualizaciones durante la vida útil de los parques eólicos. “El terreno de juego está desnivelado y nosotros en Europa no deberíamos ser ingenuos, perder autonomía estratégica y tecnológica para nuestro futuro”, dijo José Luis Blanco, director ejecutivo de Nordex.