

## España tiene alternativas al Plan Moves que el Gobierno no quiere ver

- Parece que el Gobierno se ha empeñado en hacer del Plan Moves la única manera de impulsar las ventas de coches eléctricos, pero hay alternativas eficaces y fáciles de aplicar...



<https://movilidadelectrica.com/espana-tiene-alternativas-al-plan-moves-que-el-gobierno-no-quiere-ver/>

Noelia López Redondo

Viernes, 28 junio 2024

La semana pasada el que fuera presidente de la principal patronal de fabricantes de vehículos (Anfac) decidió dejar el cargo. Wayne Griffiths, también máximo directivo de Seat y Cupra en España, dijo que presentaba su dimisión cansado de la falta de compromiso del Gobierno con el impulso de la movilidad eléctrica. El cese se producía a pocas semanas de finalizar la **prórroga del plan de ayudas a la compra (Moves)**, en vigor hasta el 31 de julio, lo que hizo temer que, desde ese momento no hubiera opción a subvención.

Poco después empezaron los rumores que apuntaban que el Ejecutivo iba a *mover ficha* en relación a las ayudas. Había entonces dos opciones, prorrogar el Plan Moves III o activar un Plan Moves IV. Finalmente han optado por la primera y la tercera edición se mantendrá **en vigor hasta el 31 de diciembre** con una *inyección* de capital de 200 millones de euros (tienes más datos en el enlace).

Nueva prórroga al Plan Moves III, hasta fin de año y con 350 millones de euros de presupuesto extra

### ¿Realmente el Moves es la única opción?

Hace tiempo que muchas voces del sector delatan que **el Plan Moves no funciona**. Al menos no como está planteado en la actualidad. Por varias razones, pero dos de más peso: la primera es la larga espera que deben asumir

los compradores desde que solicitan la ayuda y hasta que esta se hace efectiva; la segunda, la

obligación de las ayudas, que conlleva la devolución de una parte de la subvención a través de la declaración de a renta.

Desde el Gobierno han expresado en varias ocasiones su compromiso para mejorar el Moves, especialmente en lo que a tiempos se refiere pero la renovación recién aprobada no cambia a este respecto.

La incertidumbre de los últimos días acerca de la continuidad del programa de ayudas ha puesto sobre la mesa otra cuestión: **¿es el Plan Moves la única opción para impulsar as ventas de coches eléctricos?**

La respuesta es no. En una reciente entrevista con Arturo Pérez de Lucía (hablábamos entonces de los aranceles a los coches chinos, pero una cosa llevó a la otra...), el director general de la **Asociación Empresarial para el Impulso del Vehículo Eléctrico** (AEDIVE) explicaba que “al margen de la necesidad de que el Gobierno español desarrolle un plan de ayudas a la compra de vehículos eléctricos que sea incentivador”, desde su asociación están “trabajando con el Ministerio para la Transición Energética y el Reto Demográfico en el desarrollo de mecanismos de financiación como los CAES”.

## CAE, de la edificación a los coches

CAE son las siglas de **Certificados de Ahorro Energético** . Por el momento, son un trámite ligado a edificación, pero desde AEDIVE trabajan para que también se promuevan en la movilidad eléctrica, “teniendo en cuenta que el vehículo eléctrico no es solo movilidad sostenible, sino también eficiencia energética”.

### Plan Moves III. Guía completa comprar coche eléctrico con descuento

Respecto de **los CAE como alternativa al Plan Moves** ,

Arturo Pérez de Lucía, destaca como ventaja principal que son “ingresos procedentes de la iniciativa privada a través de los llamados sujetos obligados”. Son sujetos obligados todas las empresas energéticas como comercializadoras de gas y electricidad y operadores al por mayor de

productos petrolíferos y GLP, que están obligadas a conseguir una cantidad de **ahorro energético al año** y que pueden hacer su correspondiente aportación al Fondo Nacional de Eficiencia Energética o a través de los CAE.

En la práctica esto supone que una compañía energética podría llegar a un acuerdo de compra de CAE con un fabricante de vehículos eléctricos, de tal forma que el fabricante podría trasladar ese ingreso al comprador. Para el responsable de AEDIVE habría dos formas de hacerlo: bien mediante la **rebaja directa en el precio final del vehículo** o mediante una subvención anual durante la vida del vehículo.

## e-Credits como alternativa al Moves

Una segunda fórmula para incentivar las ventas podrían ser los llamados **e-Credits** o **créditos de electricidad renovable** . Respecto a estos, desde AEDIVE revelan que se trata de un “mecanismo que

permite utilizar la electricidad renovable como instrumento de impulso para las infraestructuras de recarga de vehículos eléctricos y la compra de vehículos”.

## Todos los coches para los que puedes solicitar el Plan Moves III

Los *e-credits* funcionan de manera similar a los CAE, permiten **mejorar la viabilidad económica de los puntos de recarga** y resultan especialmente interesantes para cargadores ubicados en zonas de baja demanda.

Son un mecanismo de financiación basado en certificados que contribuyen al cumplimiento de las **obligaciones medioambientales de los operadores petrolíferos** .

El sistema e-credits será obligatorio en España una vez entre en vigor la nueva directiva europea RED III. Dice este texto legal que “los agentes económicos que suministren electricidad renovable a vehículos eléctricos a través de puntos públicos de recarga recibirán créditos, independientemente de si los agentes económicos están sujetos a la obligación impuesta por el Estado miembro sobre los proveedores de combustible, y podrán vender dichos créditos a los proveedores de combustible”.

El MITECO ha anunciado que en las próximas semanas **abrirá a consulta pública este sistema de financiación** . Desde AEDIVE piden que no solo se aplique a puntos de carga públicos y que los privados puedan disfrutar también de las ventajas que aporta.

### Te puede interesar...

- Los CAE podrían sustituir a las ayudas del Plan MOVES III
- Plan Moves III para vehículos usados