



Resumen de prensa 21/11/2025

21/11/2025

Índice

UNEF

UNEF valora positivamente el nuevo Real decreto de medidas para el sistema eléctrico por su impulso al almacenamiento fotovoltaico	4
UNEF y FOTOPLAT organizaron durante GENERA una jornada sobre los avances tecnológico en almacenamiento	6
El autoconsumo inicia una fase madura impulsada por calidad, seguridad y nuevos modelos de gestión energética	9
El avance de España en electrificación y descarbonización marcan la segunda jornada de Genera y Matelec	14
Genera y Matelec echan el cierre poniendo en valor la electrificación y el talento técnico nacional	17
Latinoamérica pisa fuerte en GENERA: el evento se afianza como puente internacional de la movilidad eléctrica y renovables	20

LA ENERGIA FOTOVOLTAICA

"El 2026 será el año en el que las comunidades energéticas despeguen definitivamente"	23
Ampere Energy lanza su nuevo Buffer PRO, la batería que no te dejará igual	27
Anpier presenta una monografía jurídica que denuncia la desigualdad de trato a los pequeños inversores fotovoltaicos	29
Autoconsumo y almacenamiento de energía: una oferta cada vez más amplia	31
Gran Canaria licita marquesinas fotovoltaicas de 150 kW en Agaete	34
La fotovoltaica registra un nuevo récord anual	36
Som Energia inaugura la planta solar Mas Pinós y refuerza su apuesta por la generación distribuida en Lleida	38
Murcia licita la instalación fotovoltaica de 320 kW para equipamientos turísticos municipales	40

LAS RENOVABLES

Audax se dispara en Bolsa con un nuevo plan estratégico	42
BNZ pone en marcha tres plantas solares en Almería	43
BNZ pone en marcha tres nuevas plantas solares en Almería con más de 150 MW de potencia total instalada	44
GES se alía con la china Envision sistemas de almacenamiento	46
GES se alía con Envision para impulsar el despliegue de sus sistemas de almacenamiento de energía en baterías	47
BBVA financiará 246 MW de renovables a Abei Energy en Andalucía	50
Mariola Pina. Flexibilidad eléctrica: la palanca olvidada de la transición energética	51
Dinamarca abre las licitaciones para tres nuevos parques eólicos marinos	52
Econergy asegura una opción de almacenamiento de 435 MW en Alemania	54
El precio de la electricidad cae un 27% en noviembre por el impulso eólico y fotovoltaico	56

ENTSO-e destaca el modelo español de integración renovable para evitar congestiones en la red europea	58
ENTSO-E pide mayor control y flexibilidad en las renovables para evitar congestiones en la red	61
GES se alía con Envision para desplegar baterías por España y resto de Europa	64
Iberdrola logra el visto bueno definitivo para su 'megaproyecto' de línea eléctrica entre EEUU y Canadá	66
La CNMC desarrolla un plan de trabajo de supervisión	68
La riqueza energética de África puede desbloquearse mediante la expansión de las energías renovables y la aceleración de los hidrocarburos	70
Morgan Stanley alerta de que la saturación de las redes eléctricas amenaza el desarrollo industrial en España	73
Nace la Alianza Interregional de Clústeres de la Energía de España	75
Pexapark registra un aumento significativo de los PPA europeos y los precios suben en España	77
Políticas locales de sostenibilidad urbana que inspiran cambio	79
Récord de visitas y expositores con ausencias muy sonadas	84
Siemens Energy remonta el vuelo con las cosas más claras y mejor explicadas que hasta ahora	86
Soluciones naturales para la adaptación al cambio climático	89
Esther Finidori y Lisa Wee. La tecnología energética y la inteligencia digital, claves para acelerar el cumplimiento de los objetivos climáticos de París	94

LAS OTRAS ENERGÍAS

Bogas (Endesa) defiende la nuclear ve «impensable» otro apagón	98
Acciona limita las explicaciones el 'caso Cerdán' entre el temor a una fuga de los fondos	99
Iberdrola obtiene el permiso final para su línea de transmisión entre Canadá y EEUU	100
Siemens Energy invertirá 6.000 millones para triplicar su beneficio	101
Morgan Stanley culpa a la parálisis política de la falta de inversión en redes	102
Sojitz toma el control de Nexus	103
¿Puede el sector eléctrico hacer frente a un aumento sin precedentes de la demanda mundial?	104
El cada vez más complejo sistema eléctrico español: así han cambiado las cosas desde el gran apagón	107
El FMI insta a República Dominicana a implementar el Pacto Eléctrico para reducir los riesgos fiscales	109
El sistema eléctrico, en evolución: la descarbonización	111
KEY vuelve a Rímini después de batir récords en su última edición	115
La griega PPC espera doblar el dividendo en tres años	120
La planificación coordinada de las redes eléctricas podría ahorrar a la UE más de 500.000 millones de euros	123
Los contratistas surgen como catalizadores estratégicos que impulsan la transición hacia bajas emisiones de carbono en petróleo y gas	125
Las eléctricas esperan una mejora final en la tasa de retribución superior al 7%	127

LA ECONOMÍA	
Los aranceles de Trump elevan un 39% el déficit comercial con España	130
El Gobierno eleva al 11% la oferta de alza salarial para los funcionarios hasta 2028	131
Inflación y escasez de mano de obra subirán los salarios un 5% en 2026	132

ENERGIAEXTREMADURA.COM

UNEF valora positivamente el nuevo Real decreto de medidas para el sistema eléctrico por su impulso al almacenamiento...

Jueves, 20 noviembre 2025

Energía de Extremadura

20 noviembre, 2025

La Unión Española Fotovoltaica (UNEF) ha valorado positivamente la aprobación en el Consejo de Ministros, del Real Decreto por el que se aprueban determinadas medidas urgentes para el refuerzo del sistema eléctrico.

En concreto, destaca que puede suponer un importante impulso al almacenamiento, al racionalizar la tramitación administrativa de la hibridación con plantas de generación de energía renovable ya existentes. Unas medidas que desde el sector estaban reclamando, como la redefinición de potencia instalada, que evita tener que cambiar de órgano sustantivo y comenzar el proceso de nuevo desde el inicio en la tramitación de la hibridación, o el reconocimiento de los estudios de impacto ambiental ya realizados en la planta sin necesidad de duplicar su tramitación.

“Este impulso al almacenamiento permitirá tener un sistema más robusto y unos precios de la electricidad más competitivos para ciudadanos y empresas, aumentando la competitividad del sector industrial español y atrayendo inversiones”, comenta José Donoso, director general de UNEF.

El nuevo Real Decreto facilita incorporar al sistema eléctrico el almacenamiento de energía, que debe alcanzar una potencia de 22,5 GW en 2030, según las previsiones del Plan Nacional Integrado de Energía y Clima 2023-2030. Así, prioriza las hibridaciones de módulos de almacenamiento con plantas de generación cuando aquellos se ubiquen en el terreno ocupado por la instalación original, ya antropizado, mediante disposiciones asociadas a la definición de la potencia instalada y la agilización de la tramitación.

Al objeto de impulsar la electrificación, la norma fomenta la conexión a las redes de nuevas actividades económicas, principalmente industriales, al fijar la caducidad de los derechos de acceso y conexión para demanda a los cinco años de haber sido otorgados, previniendo el acaparamiento y la especulación. En esta misma línea, las peticiones de acceso y conexión para demanda deberán identificar el código CNAE de la actividad a desarrollar, que tendrá que ser la misma cuando, posteriormente, se firme el correspondiente contrato de acceso.

También impulsa la demanda de electricidad al acotar los plazos de respuesta de las distribuidoras a la hora de poner en marcha las extensiones de red, por ejemplo, para la recarga de vehículos eléctricos. En suelo urbanizado con las dotaciones y servicios requeridos por la regulación urbanística, las compañías tendrán un plazo de cinco días si no hay que ampliar la red, de 30 días si

se precisa esta ampliación, de 60 días si hay que construir un centro de transformación y de 80 días como máximo si hay que construir varios centros.

Además, desde UNEF destacan que esta nueva normativa estimulará el desarrollo industrial al ligar los permisos de demanda a una actividad concreta, lo que da firmeza a las peticiones de demanda y da una visión más clara de las posibilidades de desarrollo futuro de la industria en España.

Por último, UNEF valora positivamente que se aclare la regulación sobre las autorizaciones de puesta en servicio de instalaciones de generación y almacenamiento vinculadas al cumplimiento de los hitos.

Comparte esto:

UNEF y FOTOPLAT organizaron durante GENERA una jornada sobre los avances tecnológico en almacenamiento

- UNEF y FOTOPLAT organizaron durante GENERA una jornada sobre los avances tecnológico en almacenamiento



[unef](#) [y](#) [fotoplat](#) [organizaron](#) [durante](#) [genera](#) [una](#) [jornada](#) [sobre](#) [los](#) [avances](#) [tecnológico](#) [en](#)

<http://www.ecoconstruccion.net/noticias/unef-y-fotoplat-organizaron-durante-genera-la-jornada-sobre-los-ava...>

Jueves, 20 noviembre 2025

En el marco de la Feria GENERA, que lleva celebrándose desde el 18 de noviembre y terminará hoy en IFEMA MADRID, la Unión Española Fotovoltaica (UNEF) y la Plataforma Tecnológica Española Fotovoltaica (FOTOPLAT) organizaron la jornada “FOTOPLAT: Desafíos y novedades tecnológicas en integración e hibridación con almacenamiento” (patrocinada por Soletrax), con motivo de la Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización.

En la mesa de debate, se han compartido los últimos avances tecnológicos en I+D+i en España, poniendo el foco en la importancia de innovar en una desde el inicio del diseño y planificación del proyecto. Para ello, han contado con representantes de la administración, centros de investigación, empresas tecnológicas y actores clave del sector fotovoltaico, para analizar los retos y oportunidades que presentan el almacenamiento energético y la hibridación como pilares del futuro de la fotovoltaica en España.

En la apertura, Nieves Vela, responsable de la División de Energías Renovables de CIEMAT, ha compartido las líneas de investigación del centro tecnológico y ha subrayado la importancia del almacenamiento como elemento estratégico para garantizar la seguridad energética, la gestión eficiente de la red y el despliegue de la fotovoltaica como energía base del sistema: “hablar de almacenamiento y digitalización no es hablar del futuro. Son ya herramientas indispensables para una transición energética segura, resiliente y asequible”.

El primer bloque, dedicado a la integración e hibridación con almacenamiento y moderado por Ainhoa Jiménez, directora de proyectos de UNEF, ha profundizado en cómo la innovación tecnológica, el software avanzado y la inteligencia artificial están acelerando el desarrollo de soluciones híbridas más eficientes, rentables y escalables. Intervinieron Gaspar Crespo (EnSights), Álvaro Romero (Instituto Energía del Conocimiento, UAM), Juan Francisco González (Riello Solartech), María de los Ángeles Membrillo (ARRAM Consultores) y Carlos Pueyo (BeePlanet Factory), quienes coincidieron en que la transición energética solo será real si es también digital, innovadora desde el diseño, ambientalmente responsable y apoyada por una cadena industrial sólida y nacional. De acuerdo con Álvaro Romero, “para que haya transición energética tiene que haber una doble transición, también digital. La IA y las nuevas tecnologías van a ser imprescindibles”. Siguiendo esta línea, María de los Ángeles añadió que “las innovaciones energéticas y de los sistemas de baterías implican evolución en los impactos ambientales. La transición energética es inevitable: está aquí, es innovación y es verde”.

En el segundo bloque, centrado en digitalización y operación avanzada, se analizó cómo, con casi 38 GW de fotovoltaica en operación en España, es prioritario optimizar la gestión, reducir OPEX y aplicar tecnologías como la I+D+i para la correcta integración del almacenamiento en el nuevo escenario tecnológico. Participaron Luis Casajús (CENER), Luis Narvarte (Instituto Energía Solar - UPM), Alfredo Rubio (Tecnalia) y Miguel Giné (CEO de Soletrax), que destacó que “innovar no es añadir complejidad, es mejorar lo esencial”.

En esta mesa, los ponentes abordaron cómo mejorar la eficiencia y fiabilidad del sector fotovoltaico mediante innovación, digitalización y calidad del dato, aplicando IA y gemelos digitales. Luis Navarte ha defendido que “hay que reivindicar el I+D+i como factor clave de progreso para la energía fotovoltaica”, a lo que Luis Casajús añadió que “hay que digitalizar. Debemos asegurar datos de calidad de la operación de las plantas fotovoltaicas para poder aplicar algoritmos de IA para la detección automática de fallos y diagnóstico”.

FOTOPLAT ha destacado el papel esencial de la colaboración entre empresas y plataformas para acelerar la transición energética y posicionar a España como referente europeo en innovación fotovoltaica.

UNEF en el Foro Genera Solar

UNEF está presente en GENERA 2025 con un stand colectivo junto a 18 de sus empresas asociadas. Continuará analizando los retos y oportunidades del sector durante toda la feria. También abordaron el debate sobre "Empleo y Diversidad" en el sector, en un encuentro que ha contado con la participación de MITECO, BBVA, EDP y UNIDO, y que trató cuestiones como el papel de las mujeres en sectores STEM, la fotografía actual de la diversidad en el sector y las políticas que pueden ayudar a su consolidación.

En la última jornada se abordará en el Foro Genera Solar los retos y oportunidades que ofrece la electrificación de la demanda. Se analizará en qué punto se encuentra el proceso, cómo se puede impulsar su desarrollo y los nuevos modelos que están haciéndolo avanzar, como la climatización con bombas de calor, la movilidad sostenible, las soluciones de flexibilidad y almacenamiento, las comunidades energéticas o la fotovoltaica flotante en balsas de riego.

Ecoconstrucción

Fecha Publicación: [jueves, 20 de noviembre de 2025](#)

Páginas: [3](#)

Valor Publicitario: [1783,17 €](#)

V. Únicos: [6799](#)

El autoconsumo inicia una fase madura impulsada por calidad, seguridad y nuevos modelos de gestión energética

● La jornada “La situación actual del autoconsumo... - Actualidad



José Donoso, director general de Unef

<https://www.interempresas.net/Energia/614889-autoconsumo-inicia-fase-madura-impulsada-calidad-seguridad-...>

Viernes, 21 noviembre 2025

Foro Genera Solar analiza el presente y el futuro del autoconsumo fotovoltaico en España

El autoconsumo inicia una fase madura impulsada por calidad, seguridad y nuevos modelos de gestión energética

Redacción Interempresas20/11/2025

La jornada “La situación actual del autoconsumo: cómo fomentar su crecimiento”, organizada por Unef el 18 de noviembre dentro de Foro Genera Solar, reunió a responsables de la asociación, representantes del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico y expertos del ámbito empresarial. La sesión abordó la evolución reciente del autoconsumo, las novedades regulatorias en tramitación y las conclusiones técnicas de dos mesas redondas centradas en calidad, seguridad, modelos de negocio, almacenamiento y retos para alcanzar los 19 GW previstos en el Pniec para 2030.

José Donoso, director general de Unef.

La sesión inaugural estuvo a cargo de José Donoso, director general de Unef, quien expuso una valoración amplia del estado actual del autoconsumo. El sector cerró el ejercicio previo con 8,2 GW instalados y previsiones de superar los 9 GW durante este año. Según detalló, 2024 concluyó con 1,2

GW ejecutados y las estimaciones para 2025 vuelven a situarse cerca del gigavatio, lo que configura un escenario de estabilización. La referencia al año récord —2,4 GW instalados tres años antes— y la comparación con los objetivos del PNIEC, que exige situarse en torno a los 2 GW anuales, dibujan un ritmo de avance que alcanza la mitad de lo deseable. No obstante, Donoso recordó que hace apenas un lustro instalar más de un gigavatio habría parecido improbable.

El director general de Unef incidió en que el mercado “está tocando fondo”, y esa nueva etapa obliga a replantear dinámicas empresariales. La contracción observada ha llevado a ajustes corporativos e incluso a la desaparición de compañías que interpretaron tendencias coyunturales como permanentes. En su intervención defendió que las empresas necesitan explorar combinaciones de servicios —desde soluciones de eficiencia energética hasta sistemas de almacenamiento o cargadores de vehículo eléctrico— y estructurar ofertas que integren financiación, mantenimiento y asesoramiento. El autoconsumo deja así de concebirse como una simple instalación y pasa a configurarse como un servicio integral.

El discurso inicial también abordó los incentivos administrativos y económicos disponibles. La campaña de promoción impulsada por el Idae, activa entre septiembre y octubre, se situó como una demanda histórica cumplida. Más relevante para el sector es la actualización del Real Decreto de Autoconsumo, que introduce alternativas para compartir excedentes y promueve nuevas formas de participación colectiva. Las alegaciones presentadas por Unef reclaman medidas adicionales, como la exención del permiso de acceso y conexión para instalaciones de hasta 15 kW y la simplificación de la compensación en instalaciones con menos de 50 kWde capacidad de acceso, en línea con directivas europeas.

Donoso insistió en que los incentivos fiscales deben ganar protagonismo frente a las subvenciones. Las ayudas del programa Next Generation, antes motor del crecimiento, registran tasas de pago inferiores al 5% en la mayoría de comunidades autónomas. El riesgo de perder fondos si no se ejecutan antes de junio de 2026 obliga a activar una campaña intensa por parte de la asociación para acelerar su tramitación y proteger a cientos de miles de usuarios. También mencionó la importancia de ajustar la estructura tarifaria y acercarla a la media europea, dado que un componente fijo elevado reduce los estímulos para el autoconsumo y la eficiencia energética.

El cierre de su intervención estuvo dedicado a la calidad y la seguridad. El director general recordó que cualquier señal de desconfianza —fallos de instalación o incendios— impactaría en las decisiones de los consumidores. Por ello, Unef desarrolla sellos de calidad, cursos de formación y manuales técnicos que formalizan procedimientos y evalúan prácticas. A su juicio, el tejido actual del autoconsumo tiene una dimensión desconocida hace una década y está vinculado al atractivo que la fotovoltaica genera para proyectos industriales internacionales.

Un nuevo marco regulatorio para acelerar el autoconsumo

La ponencia de Carlos Redondo, subdirector general de energía eléctrica del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, centró la atención en el nuevo Real Decreto de Autoconsumo llamado a sustituir al Real Decreto 244/2019. Recordó que este último fue decisivo para impulsar la instalación de potencia en los últimos años, aunque la revisión iniciada a finales de 2024 pretende corregir limitaciones detectadas y potenciar el crecimiento del autoconsumo

colectivo. El proyecto de Real Decreto, sometido a consulta pública en septiembre, incorpora el almacenamiento distribuido como elemento regulado por primera vez.

El principal bloque del borrador se orienta al autoconsumo colectivo. La complejidad de su tramitación justifica la creación de la figura del gestor de autoconsumo, que busca agilizar los procesos y facilitar el reconocimiento por parte de administraciones, comercializadoras y distribuidoras. El texto incorpora vías para compartir únicamente excedentes y permite que un mismo agente participe simultáneamente en varios tipos de autoconsumo. La ampliación de la distancia hasta cinco kilómetros para proyectos colectivos representa una demanda histórica del sector, aunque algunas alegaciones solicitan ampliarla a escalas provinciales, extremo que el Ministerio considera incompatible con la esencia del autoconsumo en territorios extensos.

Carlos Redondo, subdirector general de Energía Eléctrica.

El proyecto también introduce cambios relevantes en el acceso al mercado para instalaciones inferiores a 100 kW que no se acogen a la compensación de excedentes, facilitando su participación directa en los mercados. La regulación sobre almacenamiento distribuido prevé igualar los derechos de aquellos consumidores que instalan baterías detrás del contador con los de quienes disponen de paneles fotovoltaicos. Este enfoque abre la posibilidad de almacenar energía de la red en horas de precios bajos y utilizarla o verterla en momentos de mayor coste. Redondo señaló que la caída del precio de las baterías permitirá que estas instalaciones sean rentables para usuarios domésticos en uno o dos años tras la aprobación de la norma.

El responsable ministerial subrayó el volumen de aportaciones recibidas durante la fase de alegaciones, entre ellas las 180 páginas presentadas por Unef, y valoró su contribución para orientar el texto hacia los objetivos de descarbonización de 2030. Algunas propuestas exceden las competencias del Ministerio y requieren rango legal o intervención de la CNMC, aunque la Secretaría de Estado espera avanzar hacia un nuevo texto en los próximos meses. La tramitación posterior, que incluye informes interministeriales y dictamen del Consejo de Estado, podría posponer la aprobación definitiva más allá de 2025, si bien el departamento considera prioritaria esta actualización para 2026.

Calidad y seguridad: requisitos esenciales para instalaciones fotovoltaicas y sistemas de almacenamiento

La primera mesa redonda se dedicó a la importancia de la seguridad y la calidad en instalaciones de autoconsumo y almacenamiento. Los participantes coincidieron en que la fotovoltaica es una tecnología madura, aunque precisa reforzar la formación y el cumplimiento de buenas prácticas de montaje ante la creciente exigencia técnica de clientes y aseguradoras. En materia de almacenamiento, se recalcó que los sistemas ofrecen plena seguridad siempre que empleen equipos homologados cuya fabricación y diseño ya incorporen medidas para evitar la propagación de incidentes internos. La certificación específica, basada en ensayos en celda, módulo y batería, demuestra que un equipo no generará llama incluso en situaciones límite.

La selección de la ubicación adecuada se consideró esencial, dado que la batería constituye una carga de fuego que exige criterios detallados desde la celda hasta la conexión. También se abordó la

durabilidad de las baterías estacionarias: la tecnología ha alcanzado un grado de madurez que permite operar durante décadas con degradación limitada tras miles de ciclos de carga y descarga. Los expertos señalaron que la desconfianza del mercado hacia el almacenamiento requiere una labor continuada de divulgación técnica.

Paula Santos, directora de Comunicaciones Energéticas y Electrificación de Unef moderó la primera mesa redonda, en la que participaron Franc Comino, director general sonnen Ibérica; Oriol Estalella, Departamento Técnico de SUD Renovables; Walter Muñoz, Internal Sales Engineer — Renewables Energy Electrical Connectors de Stäubli, y Jesús Heras, Technical Director de Wattkraft.

El debate sobre componentes y conexiones en corriente continua reveló que la mayor parte de incidencias e incendios provienen de fallos en conectores o errores de montaje. Un crimpado incorrecto incrementa la resistencia y la temperatura, ocasiona pérdidas de aislamiento y puede generar arcos eléctricos. Por ello, es imprescindible utilizar herramientas específicas del fabricante y garantizar la estanqueidad de las uniones. Los inversores actuales incorporan sistemas de detección de arcos y puntos calientes, lo que añade una capa adicional de seguridad.

En materia de instalación y mantenimiento, los participantes remarcaron que cualquier pequeño defecto se amplifica con el tiempo. Ajustar el par de apriete adecuado evita roturas o desplazamientos de módulos; realizar inspecciones anuales permite detectar puntos calientes ocasionados por vibraciones; y conocer la normativa vigente garantiza separar zonas y aplicar sectorización de incendios conforme a las exigencias de las aseguradoras. El sector trabaja para mejorar estándares mediante sellos de calidad, manuales técnicos y programas de formación para instaladores.

Modelos de negocio, retos de crecimiento e integración del almacenamiento

La segunda mesa redonda analizó los modelos de negocio que pueden revitalizar el autoconsumo en un escenario de contracción. Los expertos señalaron que el sector encadena tres años de descensos de potencia instalada, aunque conserva un papel determinante en la transición energética. El objetivo del PNIEC —alcanzar 19 GW en 2030— implica añadir alrededor de 2 GW anuales durante el próximo quinquenio. El crecimiento de 2022, impulsado por los precios energéticos, se considera extraordinario y difícil de replicar sin reformas estructurales.

Las instalaciones industriales representan gran parte de la potencia reciente y continúan ofreciendo una energía de bajo coste y estable durante períodos prolongados. Aunque las instalaciones resultan rentables, el desembolso inicial y el desconocimiento tecnológico frenan su adopción, por lo que los ponentes reivindicaron incentivos fiscales homogéneos en todo el país. La bonificación del IBI se percibe como especialmente efectiva por reducir un coste recurrente. Las diferencias entre municipios dificultan su aprovechamiento comercial.

En la segunda mesa redonda intervinieron Ibán Chico, responsable de productos en Generación Distribuida de Naturgy; Mario Baz, Chief Sales Officer de Enerland; Nicolas Teillet, Account Manager EMEA & AMER de Webdyn; Pedro Antonio Roca, responsable de Negocio de Konery; Matías Aramburú, Global Investment Manager de Goparity, y Alberto Barrigas, abogado especializado en derecho de la energía de Schlaich Dauss.

La introducción del almacenamiento se posicionó como una estrategia decisiva para optimizar instalaciones industriales, gestionar picos de demanda y recuperar energía que, de otro modo, se perdería —estimada en un 19% de la producción anual—. Los sistemas híbridos fotovoltaica-batería se han consolidado tecnológicamente y ofrecen retornos atractivos. Sin embargo, su integración regulatoria determinará su impacto real. También se analizó el acceso y conexión para instalaciones con excedentes, que aún presentan obstáculos derivados de la saturación de la red y de procedimientos complejos ante las distribuidoras.

Los ponentes aludieron a la reciente aprobación del Real Decreto 997/2025, orientado a reforzar la red y fomentar el almacenamiento, y a las propuestas del proyecto de Real Decreto de Autoconsumo, que incluye ampliaciones de distancia, mayor flexibilidad en la participación de industriales y fórmulas para compartir solo excedentes. Consideraron imprescindible modernizar y homogeneizar la tramitación entre territorios para evitar que convocatorias de ayudas paralicen decisiones de inversión. La digitalización se mencionó como una herramienta clave para gestionar la capacidad instalada, anticipar la demanda y avanzar hacia modelos como las centrales eléctricas virtuales.

Cifras, modalidades y prioridades del autoconsumo

La clausura, a cargo de Irene Real, directora de Autoconsumo de Unef, sintetizó la evolución reciente del sector. A finales de 2024, la potencia instalada ascendía a 8,2 GW. El año 2022 se mantiene como el ejercicio con mayor instalación, con cerca de 2,5 GW, mientras que las cifras posteriores muestran una desaceleración notable. El apagón del 28 de abril acentuó el interés en soluciones con almacenamiento, especialmente por la posibilidad de operar en modo isla cuando se pierde el suministro de la red. Real señaló que el sector requiere medidas que refuercen su crecimiento natural, especialmente incentivos fiscales complementarios a las subvenciones existentes.

La directora repasó las modalidades vigentes —sin excedentes, con excedentes acogidas o no a compensación simplificada— y las novedades introducidas en el borrador del nuevo Real Decreto: la modalidad con excedentes compartidos, que elimina el contador de generación; el aumento de distancia hasta 5 km en casos concretos; la inclusión del almacenamiento distribuido como nueva forma de autoconsumo; la figura del gestor; mejoras en la tramitación y en la pertenencia a más de una modalidad; y la creación de un registro único. También mencionó la propuesta de Unef para eximir permisos de acceso para instalaciones que viertan menos de 15 kW, ampliar la compensación simplificada hasta 500 kW, incorporar coeficientes dinámicos y habilitar exenciones administrativas para sistemas de almacenamiento inferiores a 500 kW.

El avance de España en electrificación y descarbonización marcan la segunda jornada de Genera y Matelec

● La segunda jornada de la Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización, un encuentro...



IFEMA

<https://www.europapress.es/madrid/ifema-00444/noticia-avance-espana-electrificacion-descarbonizacion-marca...>

Europa Press Especiales Monográficos

Jueves, 20 noviembre 2025

MADRID 20 Nov. (EUROPA PRESS) -

La segunda jornada de la Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización, un encuentro profesional que integra las ferias Genera y Matelec, ha estado protagonizada por el avance "en la buena dirección" para "impulsar la transición energética y la transformación del modelo industrial".

La inauguración oficial del evento ha estado a cargo del secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, junto con el secretario de Estado de Industria, Jordi García Brustenga, con su participación en la jornada del IDAE 'Por una reindustrialización verde y competitiva', ha apuntando Ifema Madrid en un comunicado.

Durante su intervención, García Brustenga ha destacado que España "avanza en la buena dirección, y el sector energético se está convirtiendo en un orgullo industrial para el país". Por su lado, Groizard ha apelado a "escuchar las necesidades del sector energético y trabajar en común con el Gobierno para desarrollar normas y ayudas que consigan un crecimiento sostenible de la economía española".

La jornada del IDAE ha tenido lugar en el principal espacio de debate de la semana, el Global Forum, durante la cual su director, Miguel Rodrigo, ha destacado el apoyo del Instituto a ambas ferias casi desde el inicio. "IDAE está en el ADN de las ferias, donde ha visto que el sector energético se ha convertido en una auténtica cadena de valor renovable hecha en España. Ahora toca acercar esos

logros al público en general para conseguir un crecimiento sostenible de la economía que alcance a la ciudadanía", ha señalado.

La Sala A del Global Forum ha completado el día con las aportaciones de CIDE sobre mercados de flexibilidad, mientras que en la Sala B del Global Forum han tenido lugar siete jornadas técnicas organizadas por APPA Renovables.

En estas últimas se han tratado diversos temas y tecnologías como electrificación, integración de eólica y fotovoltaica, minihidráulica y bombeos, autoconsumo, almacenamiento, biomasa eléctrica, energías marinas y gases renovables.

Un análisis completo de la actualidad de la transición energética, de la mano de más de 30 profesionales del sector. "Hogares y empresas pueden dar un paso decidido hacia la descarbonización electrificando usos fósiles como calderas o vehículos. Esa electricidad ya proviene en un 57% de renovables", han destacado.

Además, la actividad ferial en los más de 34.000 metros cuadrados de los pabellones 3, 4, 6, 8 y 10 de Ifema Madrid donde se desarrollan Genera y Matelec, donde participan más de 800 empresas nacionales e internacionales, contempla también varios foros.

FOROS

Entre ellos, Foro Genera Solar, sobre cómo la IA y la innovación están impactando en la hibridación con almacenamiento. El espacio coordinado por UNEF especializado en energía solar fotovoltaica, se han compartido los últimos avances tecnológicos en I+D+i en España, para analizar los retos y oportunidades que presentan el almacenamiento energético y la hibridación como pilares del futuro de la fotovoltaica en España.

Nieves Vela, responsable de la División de Energías Renovables de CIEMAT y encargada de la apertura de la jornada, ha subrayado la importancia del almacenamiento como elemento estratégico para garantizar la seguridad energética, la gestión eficiente de la red y el despliegue de la fotovoltaica como energía base del sistema.

"Hablar de almacenamiento y digitalización no es hablar del futuro. Son ya herramientas indispensables para una transición energética segura, resiliente y asequible", ha explicado.

Los expertos han subrayado la importancia de la IA en el futuro de la fotovoltaica, como ha puesto sobre la mesa Luis Casajús (CENER). "Hay que digitalizar. Debemos asegurar datos de calidad de la operación de las plantas fotovoltaicas para poder aplicar algoritmos de IA para la detección automática de fallos y diagnóstico", ha dicho.

Además, ha tenido lugar la segunda jornada del Foro CAE's, organizado por ANESE y A3E, para hablar de los Certificados de Ahorro Energético (CAE) como herramienta clave para acelerar la eficiencia y la descarbonización. Ha arrancado con una mesa institucional en la que han participado Carlos Ballesteros, director general de ANESE, José Antonio de Lama, miembro de la junta directiva de AMI, Ginés Ángel García, presidente de A3E, y Adrián Ruíz, jefe de área en la Subdirección de Eficiencia y Acceso a la Energía (MITECO).

El director general de ANESE, Carlos Ballesteros, ha puesto en valor la unificación de Genera y Matelec en La Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización. "Es importante para la eficiencia energética porque estamos hablando de toda la cadena de valor, de la generación y de la demanda", ha apuntado.

Por su parte, el presidente de A3E, Ginés Ángel García, ha destacado "el impacto" que han tenido los CAE's en el sector y ha afirmado que "están siendo un éxito para todo el sector".

Finalmente, el jefe de área en la Subdirección de Eficiencia y Acceso a la Energía (MITECO), Adrián Ruíz, ha recogido el guante de las asociaciones asegurando que la administración está abierta a incluir y aplicar "las modificaciones que sean necesarias para que este sistema siga creciendo".

EL MUNDO DEL INSTALADOR

El Mundo del Instalador, espacio coordinado por FENIE, ha acogido diferentes talleres y formaciones, mientras se celebra al mismo tiempo la segunda jornada del Concurso de Jóvenes Instaladores. Los 45 participantes siguen realizando las pruebas teóricas y prácticas que les hagan merecedores del primer puesto en el certamen. El nombre del ganador se conocerá el último día de la feria, cuando se clausure oficialmente.

En el espacio de jornadas técnicas en el Centro de Convenciones Norte, dedicado a hablar sobre nuevas tecnologías aplicadas a la electrificación y la descarbonización, la energía solar térmica, la eólica, el hidrógeno verde y la aplicación de la digitalización y la IA en las tecnologías solares térmicas han centrado el interés de los asistentes.

Durante las ponencias han participado expertos de la talla de Marisol Oropesa, estratega de negocios y marketing del sector solar térmico y divulgadora, que ha destacado el poder de las redes sociales para hacer llegar al público general aspectos energéticos clave.

Los participantes del Foro KNX han podido asistir a la ceremonia de entrega de premios del II Concurso de Mejores Experiencias con KNX 2025, y en los foros de networking NET situados en los pabellones 4 y 10 ha continuado el intercambio de buenas prácticas en electrificación y descarbonización a cargo de diferentes firmas y empresas.

JORNADA FINAL

La primera edición de la Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización pondrá el broche final este jueves con diferentes jornadas que tienen como protagonista a la electrificación de la demanda, innovación tecnológica, financiación e integración de toda la cadena de valor renovable.

Con la celebración de la primera Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización, según Ifema Madrid, Genera y Matelec refuerzan su posición como los principales espacios de encuentro profesional del ecosistema energético y eléctrico, ofreciendo una visión integral de la transición hacia una economía baja en carbono.

Genera y Matelec echan el cierre poniendo en valor la electrificación y el talento técnico nacional

- La Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización, un encuentro profesional que integra...



IFEMA

<https://www.europapress.es/madrid/ifema-00444/noticia-genera-matelec-echan-cierre-poniendo-valor-electrific...>

Europa Press Especiales Monográficos

Jueves, 20 noviembre 2025

MADRID 20 Nov. (EUROPA PRESS) -

La Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización, un encuentro profesional que integra las ferias Genera y Matelec, ha cerrado este jueves su programa de actividades poniendo en valor la relevancia de la electrificación en la transición energética y el papel del talento técnico nacional en el futuro del sector.

En un comunicado, Ifema Madrid ha destacado la valoración general positiva por parte de empresas, asociaciones, operadores, instaladores y entidades públicas y la capacidad de Genera y Matelec para "reunir a la cadena de valor del sector eléctrico y descarbonizado, ofrecer contenidos técnicos de alto nivel, así como conectar a los profesionales en torno a los retos de la transición energética".

El acto central en el espacio central Global Forum ha sido la presentación del Informe OREVE 2025, trabajo conjunto del Observatorio de la Rehabilitación Eléctrica de la Vivienda en España (OREVE) y del Consejo General de la Arquitectura Técnica de España (CGATE) que este año ha estado centrado en la visión del usuario final sobre la importancia de la rehabilitación integral.

Según este estudio, ocho de cada diez rehabilitaciones no han priorizado la descarbonización, lo que evidencia una desconexión significativa entre los objetivos climáticos de cero emisiones fijados por la Unión Europea para 2050 y la realidad del mercado de la reforma.

"Cuando alguien se compra una casa, no se para a mirar cómo está el cuadro eléctrico. Tenemos más conocimiento de las características técnicas cuando compramos una batidora que cuando adquirimos una vivienda", ha destacado Juan López-Asiaín, responsable del Gabinete Técnico del CGATE.

"Informar y formar a la ciudadanía española sobre los beneficios de la descarbonización y la eficiencia energética en el hogar es una de las tareas" que tiene sobre la mesa el Ministerio de Vivienda y Agenda Urbana. "A la hora de acometer una reforma el ciudadano sopesa primero la rentabilidad, y en eso no se tiene en cuenta la eficiencia energética. No se sabe muy bien cómo hacerlo o si se pueden conseguir subvenciones", ha apuntado su consejero técnico Adrián Escobar.

La realización de más campañas informativas para usos como la rehabilitación por etapas o el nuevo pasaporte de rehabilitación de la vivienda son medidas principales para los profesionales de la instalación y los materiales eléctricos.

"La ciudadanía no sabe que puede hacer cosas para favorecer la descarbonización, hay un hueco muy grande entre los objetivos de país y los de los españoles. Conceptos que calen como el de rehabilitación integral de la vivienda son claves, porque tenemos que transformar el parque de vivienda actual que tiene una mayoría de segunda mano", ha advertido el director general de AFME, Oscar Querol.

La asociación de fabricantes de material eléctrico ha sido también organizador de la otra charla del Global Forum, dedicada a hablar sobre la seguridad necesaria en estos productos y el papel de la vigilancia de mercado. Ha completado el programa de la Sala B del espacio la ponencia sobre flexibilidad de la demanda eléctrica y una charla informativa sobre los 100 años de la firma Simon.

PREMIOS Y FOROS

Durante la última jornada también se han entregado los premios del Concurso de Jóvenes Instaladores, una iniciativa integrada en el espacio El Mundo del Instalador y organizada con el apoyo de FENIE. El alumno Carlos Larranz, de la delegación de Huesca, ha resultado ganador de la prueba, con el cordobés Manuel Hidalgo en segundo lugar y Hugo Gutiérrez, estudiante de Toledo, en tercera posición.

El Foro Genera Solar, coordinado por UNEF, ha cerrado su agenda con paneles dedicados a la electrificación de la demanda. En él se ha abordado las herramientas clave para impulsar la electrificación en hogares, empresas e industria.

Los ponentes han analizado en qué punto se encuentra el proceso de electrificación, cómo se puede impulsar su desarrollo y los nuevos modelos que están haciéndolo avanzar, como el autoconsumo, el almacenamiento, la movilidad eléctrica, la climatización eficiente, las comunidades energéticas o la fotovoltaica flotante en balsas de riego.

La sesión ha sido inaugurada por el director general de Planificación y Coordinación Energética del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, Víctor Marcos y el director general de

UNEF, José Donoso. Ambos coincidieron en que la electrificación no es una tendencia futura, sino una realidad inmediata que debe avanzar al mismo ritmo que el desarrollo renovable.

Los foros técnicos dedicados a los Certificados de Ahorro Energético (CAE) y a la automatización de edificios KNX han concluido su programación con debates sobre buenas prácticas, financiación y casos reales de integración tecnológica. Las sesiones han destacado cómo la digitalización y la eficiencia energética avanzan de forma conjunta para mejorar la gestión de la energía en edificios y empresas.

Por su parte, el Centro de Convenciones Norte ha culminado su programación con sesiones centradas en descarbonización industrial, hidrógeno renovable, almacenamiento, redes de calor y frío o ahorro energético. Estos contenidos han ofrecido una visión clara del papel de la innovación y la tecnología aplicada en la transformación de los procesos productivos intensivos en energía.



Latinoamérica pisa fuerte en GENERA: el evento se afianza como puente internacional de la movilidad eléctrica y renovables - Energía Estratégica

- Alberto Leal, Director de Genera + Matelec, anticipó que la próxima edición del evento tendrá un fuerte foco en LATAM, la Unión Europea y el norte de África. En el marco de una cobertura exclusiva de Energía Estratégica y Mobility Portal, la feria se consolida con más de 31 innovaciones destacadas en...



<https://www.energiaestrategica.com/latinoamerica-pisa-fuerte-en-genera-el-evento-se-afianza-como-puente-int...>

Emilia Lardizabal

Jueves, 20 noviembre 2025

Durante el desayuno de prensa de GENERA , Alberto Leal, Director de Genera + Matelec, confirmó que la feria proyecta una **expansión internacional con fuerte foco en Latinoamérica** , acompañada de un posicionamiento estratégico en la Unión Europea y el norte de África. La iniciativa apunta a consolidar al evento como **plataforma global para la transición energética** , integrando empresas, gobiernos y asociaciones en un solo espacio.

El anuncio se realizó en el marco de una **cobertura exclusiva por Energía Estratégica y Mobility Portal** , unidades de negocio de Strategic Energy Corp , que acompañan el desarrollo de esta edición, en contacto directo con los principales actores del sector.

“Latinoamérica es muy importante para nosotros, porque tenemos muchas empresas trabajando allí, y los gobiernos están moviéndose mucho, mejorando la inversión en eficiencia energética” , afirmó Leal. Desde su mirada, el dinamismo regional y la vocación de innovación convierten al continente en un socio estratégico para el futuro del evento.

En este contexto, la organización ya confirmó que la **próxima edición de GENERA + Matelec se celebrará a fines de noviembre de 2026** , nuevamente en coincidencia con la Semana Internacional de la Construcción. A pesar de la superposición con otros eventos en Europa, Leal aseguró: “Sabemos que es imposible mover fechas, pero con este modelo, GENERA puede seguir creciendo” .

En paralelo, GENERA y Matelec confirman un crecimiento sostenido. La edición actual ocupa cinco pabellones, con más de **70.000 metros cuadrados de superficie total y 34.000 netos**, cifras que superan ampliamente las del año anterior. Leal estima que se presentaron alrededor de **800 metros cúbicos de soluciones tecnológicas**, y destaca la alta afluencia de público incluso en horario vespertino.

“Son bastante más que el año pasado; incluso después del almuerzo se ve mucha gente trabajando en los stands y participando en actividades”, resaltó y aseguró que esperaban que el segundo día sea el central y el de mejor concurrencia.

La feria se distingue por su enfoque transversal. Mientras otros eventos europeos concentran su propuesta en un segmento particular, en GENERA **“ el foco está en toda la cadena de valor de la energía ”**, explicó Leal. Esta visión se traduce en la presencia de tecnologías vinculadas a **movilidad eléctrica, puntos de carga, eficiencia energética, climatización, hidrógeno verde y redes inteligentes**, entre otras.

Energía Estratégica y Mobility Portal, presentes con stand propio y cobertura exclusiva en Genera

El evento también cuenta con un fuerte respaldo institucional. Durante la jornada, se esperaba la llegada del **Secretario de Energía de España**, una muestra del acompañamiento oficial que refuerza el posicionamiento del evento. Además, GENERA mantiene vínculos activos con entidades como **UNEF, APME, APPA Renovables**, y múltiples asociaciones internacionales a través de su área de relaciones exteriores. En paralelo, articula con otros proyectos estratégicos del sector de la construcción y la eficiencia, como **VTECO** y la **Semana Internacional de la Construcción**.

Uno de los ejes destacados de esta edición es la **Galería de Innovación**, donde se reconocieron **31 desarrollos vinculados a electrificación, eficiencia energética y energías renovables**. Seleccionados por un jurado de expertos del Comité Organizador y del **Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE)**, los proyectos abarcan desde **almacenamiento energético y cargadores bidireccionales, hasta sistemas inteligentes de climatización y automatización**.

El almacenamiento energético es una de las áreas que más crece en esta edición. Empresas especializadas presentan **nuevas baterías de alta capacidad, sistemas modulares para autoconsumo residencial** y soluciones de **respaldo energético para industrias intensivas**, en línea con los desafíos de flexibilidad que enfrenta el sistema eléctrico europeo.

Las energías renovables tienen también una fuerte presencia, con propuestas en **solar térmica, biomasa, aerotermia, minieólica y autoconsumo fotovoltaico**. En este campo, uno de los espacios más relevantes es **GENERA Solar**, organizado junto a **UNEF**, que centraliza las soluciones fotovoltaicas y de generación distribuida. La feria se convierte así en una vitrina para tecnologías híbridas y modelos de descarbonización descentralizados.

La **movilidad eléctrica** ocupa un lugar central en los pabellones, donde se desarrollan actividades de networking y lanzamientos de soluciones para transporte sostenible. Allí, se presentan **infraestructuras de carga ultrarrápida, plataformas de gestión de flotas y nuevas alianzas comerciales entre fabricantes, utilities y operadores de puntos de recarga**. Se destacan compañías

líderes como **Circuitor, Wallbox, Iberdrola, EDP y Charge Amps** , que exhiben tanto hardware como soluciones digitales para la expansión del ecosistema de recarga.

Además, se impulsa la formación técnica mediante **actividades educativas en vivo** . En el Hall 4, estudiantes de institutos técnicos y universidades realizan montajes de instalaciones energéticas que combinan renovables, iluminación y eficiencia, bajo la evaluación de sus docentes. **“Es una de las mejores actividades del evento; atrae a muchos medios porque combina energía, clima y educación”** , subrayó el director.

Se suman también espacios dedicados a certificaciones industriales, como el foro CAES, donde se abordan nuevas normativas para la verificación de procesos y emisiones en sectores industriales. Allí, **varias empresas están comenzando a firmar acuerdos con fabricantes de equipamiento** para revisar integralmente sus procesos, reducir su huella de carbono y **acceder a certificaciones de eficiencia energética** exigidas por las regulaciones europeas, así lo aseguró el referente de GENERA. Esta articulación técnico-comercial se vuelve clave para ganar competitividad en un mercado cada vez más regulado y orientado a la sostenibilidad.

El evento, que se celebra desde 1982, reafirma así su misión de integrar el ecosistema energético europeo con actores de otras regiones clave. **“Podemos cubrir todos los focos del sector, pero en esta edición el principal es la electricidad. La cadena eléctrica está completa en esta feria”** , concluyó Leal.

"El 2026 será el año en el que las comunidades energéticas despeguen definitivamente"

- Para Manuel Porcuna, CEO de Instalaciones Porcuna, las comunidades energéticas son la herramienta más potente para que empresas, cooperativas, entidades públicas y particulares accedan a energía barata, local y sin inversión inicial.



<https://www.pv-magazine.es/2025/11/20/el-2026-sera-el-ano-en-el-que-las-comunidades-energeticas-despegu...>

Jueves, 20 noviembre 2025

Instalaciones Porcuna es una empresa jienense con más de 10 años de experiencia, especializada en soluciones integrales como fotovoltaica, aerotermia con suelo radiante y fancoil, además de instalaciones eléctricas de alta eficiencia.

Para conocer mejor su modelo de negocio, **pv magazine** ha entrevistado a Manuel Porcuna, CEO de la empresa.

Imagen: Instalaciones Porcuna

Pregunta: ¿Cuál es el modelo de negocio de Instalaciones Porcuna?

Respuesta : En Instalaciones Porcuna nos encargamos de todo: estudio, instalación, legalización, subvenciones y mantenimiento, garantizando ahorro real, calidad técnica y tranquilidad a largo plazo.

Somos una empresa nacida en un entorno rural que ha demostrado que la innovación, el empleo cualificado y el trabajo bien hecho pueden transformar un territorio.

Nuestro compromiso es simple: energía limpia, instalaciones fiables y un servicio que siempre responde.

¿Cómo veis la situación actual del mercado en este contexto de precios bajos para los equipos?

Hoy los equipos son cada vez más baratos, pero eso no significa que el mercado sea más fácil. Al contrario: hay más competencia, más instalaciones mal ejecutadas y más clientes desconfiados. En este escenario, la diferencia ya no está en el precio del equipo, sino en el profesional que lo instala.

Las empresas que aportamos calidad, ingeniería, servicio posventa y capacidad real de respuesta somos las que vamos a mantenernos.

En Instalaciones Porcuna lo tenemos claro: vendemos tranquilidad, ahorro garantizado y soluciones que funcionan durante años, no simples equipos.

¿Cuántos kW fotovoltaicos han instalado en 2024 y cuántos tienen previsto o auditan instalar en 2025?

En 2024 hemos instalado más de 3 MW fotovoltaicos entre proyectos residenciales, industriales, autoconsumo colectivo y comunidades energéticas.

En 2025, como ocurre en todo el sector, el ritmo de instalación ha sido menor, marcado por la caída del mercado y la bajada generalizada de la demanda.

Aun así, este año estamos centrando nuestra estrategia en lo que realmente nos diferencia: más control técnico, más calidad, mejores procesos y una apuesta absoluta por el servicio posventa.

¿Qué tipo de tecnología fotovoltaica están utilizando actualmente y por qué?

En Instalaciones Porcuna trabajamos con tecnología SolarEdge, combinando inversores de alta eficiencia con optimizadores de potencia en cada módulo para obtener el máximo rendimiento en cualquier condición.

Este sistema permite que cada panel produzca de forma independiente, evitando pérdidas por sombras parciales, suciedad, diferentes orientaciones o envejecimiento desigual. El resultado es una instalación capaz de generar hasta un 10–25 % más de energía frente a sistemas convencionales.

Además, SolarEdge nos ofrece una monitorización avanzada panel a panel, detección temprana de fallos y una operación más segura gracias a su SafeDC, que reduce automáticamente la tensión en caso de parada o mantenimiento.

¿Qué tipo de partners y clientes generales tiene Instalaciones Porcuna?

Entre nuestros colaboradores habituales se encuentran fabricantes y proveedores de primer nivel como SolarEdge, Fronius, Fischer, Gawe o Würth, todos ellos referentes en sus respectivas áreas: electrónica de potencia, fijaciones, estructuras, protecciones y materiales de instalación.

En cuanto a nuestros clientes, trabajamos con prácticamente todo el espectro del sector energético: particulares, pymes, cooperativas yalmazaras, comunidades de regantes, asociaciones de empresas y administraciones públicas.

¿A qué retos financieros se suelen enfrentar sus clientes en sus proyectos?

Los principales retos financieros de nuestros clientes son la inversión inicial, la incertidumbre del retorno, la volatilidad del precio de la energía, la gestión de ayudas y la previsión de mantenimiento.

Con un diseño preciso, cálculos realistas y acompañamiento técnico-financiero, estos retos desaparecen y el proyecto se vuelve viable, seguro y altamente rentable.

¿Cuáles dirían que son los errores más comunes en las instalaciones fotovoltaicas y cómo podrían evitarse?

En el sector fotovoltaico todavía encontramos errores que comprometen la eficiencia y la rentabilidad de muchas instalaciones: conectores incompatibles o mal crimpados, strings con orientaciones mezcladas, módulos de distintas potencias en serie, dimensionamientos incorrectos, protecciones mal ajustadas o tomas de tierra deficientes, entre otros.

Todos ellos generan pérdidas de producción, averías prematuras y una vida útil más corta del sistema.

¿Cómo veis el papel de los sistemas de almacenamiento? ¿Y de las comunidades energéticas y el autoconsumo colectivo?

El sector energético está entrando en una fase en la que el almacenamiento y las comunidades energéticas ya no son el futuro: son el presente. Ambos elementos están transformando el modelo eléctrico y permitiendo que hogares, empresas y administraciones tengan acceso a un sistema más eficiente, más barato y más participativo.

A medida que los precios del almacenamiento continúen bajando y la regulación se actualice, veremos una adopción masiva. Desde Instalaciones Porcuna ya preparamos todas las instalaciones para ser compatibles con baterías desde el primer día.

Las comunidades energéticas representan probablemente el mayor salto en democratización energética en España. Son hoy la herramienta más potente para que empresas, cooperativas, entidades públicas y particulares accedan a energía barata, local y sin inversión inicial.

Para Instalaciones Porcuna son un producto estratégico porque permiten integrar consumos distintos, crear proyectos de gran impacto y ayudar a empresas, cooperativas y administraciones a ahorrar sin necesidad de invertir ni un euro.

Nosotros podemos crear una comunidad energética totalmente gratis para cualquier empresa o entidad pública que quiera acogerse. Y cuando decimos totalmente gratis, hablamos de un servicio integral llave en mano.

Podemos mezclar perfiles estacionales, como comunidades de regantes (alto consumo en verano), almazaras y cooperativas de aceite (alto consumo en invierno), y ayuntamientos y entidades públicas con consumos más constantes.

Esto permite maximizar el uso de la energía producida y alcanzar ahorros de hasta el 50 % sin ninguna inversión por parte del consumidor.

¿Veis en la actualidad trabas legislativas que afecten al desarrollo de proyectos en España?

Sí, existen trabas legislativas claras y, aunque el mercado crece, la burocracia, la falta de armonización normativa y la lentitud administrativa siguen siendo los principales frenos al desarrollo del autoconsumo, especialmente en proyectos colectivos.

¿Cuáles son los obstáculos o los cuellos de botella del sector?

A pesar del crecimiento del sector, seguimos enfrentándonos a varios cuellos de botella que frenan el despliegue de proyectos: la burocracia, la falta de digitalización, la heterogeneidad normativa, las limitaciones del autoconsumo colectivo, la complejidad de las ayudas, la escasez de personal cualificado para llevar a cabo los proyectos y la inestabilidad regulatoria.

Aun así, el sector sigue creciendo porque la tecnología es sólida, la rentabilidad está demostrada y las empresas especializadas, como Instalaciones Porcuna, se ocupan de sortear estos obstáculos para que el cliente tenga una experiencia sencilla y un proyecto rentable desde el primer día.

Para concluir, ¿Qué desarrollo y previsiones esperáis para 2025 y 2026? ¿Sopesáis alguna novedad, algún mercado o proyecto nuevo?

El 2025 está siendo un año de estabilidad contenida para todo el sector fotovoltaico, marcado por la burocracia y las trabas normativas que ralentizan muchos proyectos. Aun así, en Instalaciones Porcuna mantenemos una actividad sólida porque sabemos que lo mejor llega en 2026.

Para ese año ya tenemos grandes proyectos firmados que van a impulsar nuestro crecimiento, especialmente en el ámbito que más potencial tiene ahora mismo: las comunidades energéticas.

El 2026 será el año en el que las comunidades energéticas despeguen definitivamente, y en Instalaciones Porcuna ya estamos posicionados para ser uno de los actores de referencia en su desarrollo.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Ampere Energy lanza su nuevo Buffer PRO, la batería que no te dejará igual

- El nuevo sistema incorpora importantes avances tecnológicos, entre ellos, un innovador sistema de back-up, mayor capacidad de almacenamiento y potencias ampliadas.



Ampere Energy lanza su nuevo Buffer PRO, la batería que no te dejará igual

<https://elperiodicodelaenergia.com/ampere-energy-lanza-su-nuevo-buffer-pro-la-bateria-que-no-te-dejara-igual/>

Ramón Roca

Viernes, 21 noviembre 2025

El nuevo sistema incorpora importantes avances tecnológicos, entre ellos, un innovador sistema de back-up, mayor capacidad de almacenamiento y potencias ampliadas

Ampere Energy celebra su décimo aniversario, reafirmando su compromiso con la innovación en la gestión energética. En el marco de esta conmemoración, la empresa ha presentado en GENERA 2025, Feria Internacional de Energía y Medioambiente, la nueva generación de sus equipos SEMS Buffer PRO.

Este equipo marca un nuevo estándar en eficiencia, autonomía y escalabilidad, y está especialmente adaptado a instalaciones industriales, pymes, comunidades energéticas, proyectos de electromovilidad y cualquier otro entorno donde la gestión energética suponga un reto.

Más capacidad, seguridad y eficiencia

SEMS Buffer PRO conserva la tecnología base y el software de gestión inteligente SEMS (Smart Energy Management System), apoyado en Inteligencia Artificial, pero incorpora mejoras significativas en hardware y capacidad de operación o alcance.

Una de las novedades clave es su sistema de **respaldo energético (back-up)** , diseñado para cubrir cortes y microcortes de la red. En un contexto en el que estas interrupciones en el suministro pueden afectar la actividad de empresas y hogares, garantizar el respaldo energético es fundamental. **SEMS Buffer PRO** proporciona **almacenamiento inteligente y autonomía** , garantizando que la producción continúe.

El sistema también incluye **seguridad integrada con detección y extinción de incendios** . Además, ofrece una **capacidad y potencia ampliadas** . Esto permite paralelizar equipos y alcanzar hasta **2.000 kW de potencia y 8.000 kWh de almacenamiento** .

Asimismo, el sistema está integrado al 100% con el mercado eléctrico español teniendo incorporado el nuevo mercado **"cuartohorario" en tiempo real** , permitiendo maximizar el ahorro y la eficiencia energética de las instalaciones.

Gestión inteligente para comunidades energéticas

GENERA 2025 ha sido también el escenario elegido para mostrar los avances de la plataforma **Ampere Communities** , que optimiza el rendimiento en proyectos de comunidades energéticas. Gracias a la mayor capacidad del nuevo Buffer PRO, la plataforma, que gestiona comunidades inteligentes con almacenamiento, puede dar servicio a comunidades más grandes, con un mayor número de usuarios.

Ampere Communities se ha implantado con éxito en distintas regiones de España. Entre ellas destacan Puente Caldelas (Galicia); la comunidad energética de Ballesteros de Calatrava (Castilla-La Mancha), impulsada en colaboración con la Asociación para el Desarrollo del Campo de Calatrava; y Oresa y Otxandio (País Vasco), comunidades energéticas impulsadas junto a la cooperativa Goiener.

En estas localidades, comunidades de vecinos y cooperativas energéticas han conseguido gestionar de forma autónoma la producción y el consumo de energía solar, optimizando la distribución de la electricidad y reduciendo significativamente la factura eléctrica de los usuarios.

Una década impulsando la libertad energética

Desde su fundación, Ampere Energy se ha consolidado como una empresa de referencia en desarrollo de software de gestión energética. Recientemente, ha fortalecido su posicionamiento en España a través de alianzas estratégicas con compañías vinculadas al sector de la electromovilidad, como Telpark, y con Bikote Solar en el sector comercial e industrial. Desde 2023, COPEC, uno de los mayores grupos industriales de Chile, es su principal accionista y lidera una nueva fase de crecimiento y expansión global hacia un modelo energético eficiente, sostenible y descentralizado.

"El actual mercado eléctrico ofrece grandes oportunidades de desarrollo para Ampere Energy", afirma **Francisco Lehuéde** , CEO de la compañía. "La necesidad de que las empresas mejoren su competitividad reduciendo costes energéticos, y la nueva Ley de Movilidad, que establece la ampliación de la red de recarga ultrarrápida de vehículos eléctricos, refuerza el papel estratégico de nuestras soluciones. Y en este sentido, es importante destacar que la tecnología de Ampere Energy es pionera en adaptarse a las especificidades del sistema español".

Anpier presenta una monografía jurídica que denuncia la desigualdad de trato a los pequeños inversores fotovoltaicos

- La obra alerta del agravio comparativo entre los grandes fondos internacionales y las 62.000 familias españolas que impulsaron la energía solar.



Anpier presenta una monografía jurídica que denuncia la desigualdad de trato a los pequeños inversores fotovoltaicos

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/anpier-presenta-una-monograf-a-jur-dica-20251120>

Manuel Moncada

Jueves, 20 noviembre 2025

La presentación llega en un momento crítico para el sector fotovoltaico español. Mientras los grandes fondos internacionales acumulan laudos favorables del CIADI —el órgano arbitral del Banco Mundial— por los recortes retroactivos aplicados por España, las 62.000 familias productoras nacionales siguen sin compensación, pese a haberse acogido al mismo marco legal en su momento.

Hasta ahora se conocen 28 resoluciones del CIADI, de más de 40 demandas presentadas. España no solo modificó de forma retroactiva las condiciones que atrajeron a los inversores, sino que tampoco ha cumplido los laudos que la obligan a indemnizar a los fondos afectados. Esto ha provocado que tribunales de Estados Unidos, Australia, Bélgica y Reino Unido hayan reclamado el cumplimiento de las compensaciones, incluso abriendo la puerta a embargos de bienes estatales.

Con esta situación, España se sitúa junto a Rusia y Venezuela entre los países que han desatendido resoluciones internacionales relacionadas con la Carta de la Energía.

Anpier denuncia esta situación como un agravio comparativo que compromete la seguridad jurídica y la credibilidad del país. La monografía plantea que la transición energética solo podrá consolidarse con un marco normativo equitativo y estable, que reconozca la contribución histórica de los pioneros españoles de la energía solar.

Con esta publicación, Anpier busca reabrir el debate sobre la equidad en el sector renovable y reclama una respuesta institucional para las miles de familias que apostaron por la fotovoltaica cuando España lo necesitaba. La energía limpia, sostienen, no puede avanzar sobre bases jurídicas desiguales.

La monografía, que aborda la situación de los pequeños inversores solares españoles y las diferencias de trato respecto a los grandes fondos internacionales que operan en el mismo sector, cuenta con la participación de autores de reconocido prestigio.

El prólogo está firmado por el filósofo Javier Gomá, y el análisis jurídico corre a cargo de especialistas como Luciano Parejo Alfonso, Antonio Estella de Noriega, Reyes Gómez Román y Juan Castro-Gil. Los autores ofrecen una visión multidisciplinar pero convergente: existe un desequilibrio normativo que perjudica a los operadores nacionales frente a los grandes inversores extranjeros.



Autoconsumo y almacenamiento de energía: una oferta cada vez más amplia

- Si te estás planteando instalar un sistema de almacenamiento de energía para completar tu autoconsumo solar, este es un repaso rápido de la cada vez mas amplia oferta de soluciones ?...



Autoconsumo y almacenamiento de energía: una oferta cada vez más amplia

Energías Renovables [el periodismo de las energías limpias.](#)

<https://www.energias-renovables.com/almacenamiento/autoconsumo-y-almacenamiento-de-energ-a-una-2025...>
ER

Jueves, 20 noviembre 2025

- **Ampere** : sus soluciones Square y Tower integran baterías de litio-ferrofosfato (LiFePO4), inversor bidireccional, sistema de respaldo backup y software de gestión EMS, todo en un equipo compacto.
- **APsystems** : la APbattery ofrece un rendimiento máximo de carga y descarga, con un ciclo de vida prolongado y una autodescarga mínima. El Sistema de Gestión de Baterías (BMS) integrado supervisa todas las operaciones. Existe la posibilidad de conectar hasta 8 APbatteries en paralelo. Puede instalarse en interiores o exteriores.
- **BYD** : la Battery-Box Premium HVS/HVM cuenta con un sistema escalable desde 5 kWh hasta 38 kWh y compatible con inversores de distintos fabricantes.
- **Ecoflow** : la solución de almacenamiento EcoFlow PowerOcean, impulsada por inteligencia artificial, permite un mayor autoconsumo, con carga basada en previsiones y con funcionamiento consciente del precio de la energía. Pero también ofrece la máxima resiliencia, en cualquier condición y situación, en forma de respaldo integrado.
- **Enphase** : su IQ Battery 5P de 5 kWh, basada en litio-ferrofosfato, ofrece integración total con 6 microinversores (si falla uno, los demás siguen funcionando) para sistemas monofásicos y trifásicos nuevos o existentes, y posibilidad de backup inteligente.

- **Freen** : ofrece baterías de ion-sodio que aportan ventajas en usos estacionarios para viviendas, pequeños negocios y sistemas híbridos renovables. Entre sus características destaca que no son inflamables y térmicamente son estables, tiene una fuerte resiliencia frente a la temperatura y utiliza materiales sostenibles y de origen local.
- **FuturaSun** : la PulsESS es una batería apilable de hasta 25,7 kWh útiles. Ofrece instalación plug-and-play, actualización remota, conexión en paralelo y una puesta en marcha optimizada por IA. Es compatible también con diferentes inversores.
- **GoodWe** : con tecnología de baterías LFP para una mayor seguridad y un rendimiento fiable, la serie Lynx U G3 de bajo voltaje ha sido diseñada para aplicaciones residenciales. Sus opciones de montaje en el suelo o en la pared facilitan su instalación, y su capacidad de ampliación permite conectar hasta 30 módulos en paralelo, alcanzando una capacidad total de 150 kWh.
- **Greenheiss** : cuenta con una amplitud de gama (2,4 a 60 kWh), y con buenas garantías y servicio postventa.
- **Huawei** : la LUNA2000-S1 es una batería modular y escalable, parte de una capacidad de 7 kWh, ampliable a 14 kWh o 21 kWh. Pueden instalarse en suelo o pared y conectar a un mismo inversor hasta cuatro torres, alcanzando una capacidad total de 84 kWh. Cuenta con backup, que garantiza respaldo energético automático ante fallos de red.
- **Kostal** : Helivior HV es su nueva batería de alto voltaje modular y escalable. Sus principales ventajas son la capacidad flexible para cada hogar, la tecnología LFP de última generación, su fácil instalación y uso seguro, su gestión inteligente y su garantía de 10 años, con una ciberseguridad y tratamiento de datos adaptada a los más altos estándares de protección y RGPD.
- **Pylontech** : una batería de litio modular de bajo voltaje, disponible en 2,4 y 3,5 kWh de almacenamiento y diseñada para trabajar más de 6.000 ciclos con una profundidad de descarga del 80%.
- **Salicru** : ofrece nuevas baterías residenciales e industriales que constituyen el complemento esencial de los sistemas de autoconsumo híbrido, al permitir almacenar la energía solar generada y optimizar su uso en función de la demanda. Basadas en tecnología de Litio-Ferrofosfato, ofrecen alta seguridad, durabilidad y eficiencia, con hasta 6.000 ciclos de carga y descarga y una garantía de 10 años.
- **SolarEdge** : la SolarEdge Home 48V dispone de backup para tener energía en cualquier momento. Ofrece hasta un 94,5% de eficacia gracias al acoplamiento en CC, cuenta con 10 años de garantía y se pueden acoplar hasta 5 baterías por inversor. Otra batería del fabricante, la 400V SolarEdge Home es una de las primeras baterías residenciales en superar la estricta prueba UL9540A de seguridad contra incendios.
- **Sonnen** : la sonnenProtect, la batería antiapagones, cuenta con un sistema de respaldo que permite mantener el suministro eléctrico en una vivienda o negocio durante cortes de energía. Entre sus ventajas, dispone de conmutación automática con retardo de seguridad de 6 segundos y permite maximizar el aprovechamiento de la energía solar generada.

- **Sungrow** : la batería SBS de 5 kWh de Sungrow, es el sistema de almacenamiento más pequeño del fabricante. Gracias a su diseño modular, permite la conexión de hasta 4 unidades para elevar la capacidad total hasta los 20,48 kWh. Emparejado con sus inversores híbridos ayuda a los hogares a maximizar el autoconsumo fotovoltaico y garantiza un suministro energético ininterrumpido durante los cortes de red.

- **Tesla** : especialmente útil para una instalación de conexión a red, la Tesla Powerwall 3 está preparada para almacenar energía solar o de la red eléctrica.

Puedes leer tambien este artículo en el nº de noviembre de Energías Renovables (**ER246**)

Gran Canaria licita marquesinas fotovoltaicas de 150 kW en Agaete

- El contrato tiene un valor estimado de 932.554 euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 4 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras es de 135 días.



<https://www.pv-magazine.es/2025/11/20/gran-canaria-licita-marquesinas-fotovoltaicas-de-150-kw-en-agaete/>

Jueves, 20 noviembre 2025

El contrato tiene un valor estimado de 932.554 euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 4 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras es de 135 días.

Jose Pedrosa

El Consejo Insular de la Energía de Gran Canaria (CIEGC) ha abierto una licitación para la instalación fotovoltaica sobre estructura en capilla con almacenamiento en las canchas de pádel del complejo deportivo Fuente Santa, en Agaete.

El contrato tiene un valor estimado de 932.554 euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 4 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras es de 135 días.

La marquesina seleccionada está formada por dos conjuntos de elementos: el primero es la estructura primaria, que se compone de la marquesina metálica fabricada en perfil de acero, y el segundo es la estructura de cubierta, compuesta por los propios paneles solares que se instalarán a dos aguas, en posición solar este-oeste y con 22° de inclinación, modelo Enerparking (o equivalente).

En concreto, la instalación fotovoltaica ha sido diseñada con 320 módulos de la marca china Dmegc Solar, modelo GH540M10T-B66HST o equivalente, monocristalinos y bifaciales, con una potencia de 540 W.

La instalación de 150 kW nominales ha sido diseñada en proyecto utilizando un total de dos inversores de la marca china Huawei, modelo SUN2000 o equivalentes, con potencias nominales de 100 kW y 50 kW.

El sistema de acumulación estará compuesto por dos unidades de baterías de LFP, con capacidades de 161 y 107 kWh. Las baterías a instalar serán Huawei LUNA2000-161-2S11 y Huawei LUNA2000-107-1S11, o equivalentes.

Por otra parte la principal característica de las marquesinas es que su estructura es de acero S275JR, con perfil laminado y galvanizado en caliente, compuesta por pilares serie HEA y cerchas tipo "Pratt" o triangulares en las vigas, con perfiles cerrados y uniones atornilladas.

Se emplearán conductores de cobre con aislamiento RZ1-K(AS), tensión asignada de 0,6/1 kV, y clasificación Cca-s1b,d1,a1 según el reglamento CPR y, además, conductores de aluminio AL XZ1 (S) con aislamiento XLPE, tensión asignada de 0,6/1 kV y clasificación Eca según el reglamento CPR.

Los conductos irán canalizados por bandeja tipo UNEX 66 U23X (o similar) si van en exterior, y tipo UNEX 66 U48X (o similar) para tramos interiores. Para instalaciones enterradas, irán bajo tubo.

Este proyecto está financiado por la Unión Europea en el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, financiado por la Unión Europea – Next Generation EU.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

La fotovoltaica registra un nuevo récord anual

- La producción fotovoltaica ha crecido un 24,2% respecto al mismo mes del año anterior



La fotovoltaica registra un nuevo récord anual

Energías Renovables

el periodismo de las energías limpias.

La fotovoltaica registra un nuevo récord anual

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/la-fotovoltaica-registra-un-nuevo-r-cord-20251120>

Celia García-Ceca

Jueves, 20 noviembre 2025

Noviembre ha registrado un comportamiento inédito para la generación solar. La producción fotovoltaica ha crecido un 24,2% respecto al mismo mes del año anterior, impulsada por la conexión de más de 7.200 MW de nueva potencia en lo que va de 2025, un récord anual. Pese a la menor irradiación solar propia de esta época del año, la fotovoltaica ha aportado el 14,3% del mix de generación, superando el 40% en las horas centrales del día. En esas franjas, los precios han caído hasta 25 €/MWh, evidenciando una fuerte presión a la baja que ya se extiende prácticamente a todo el año, según el informe del Grupo ASE

La entrada de varias borrascas, por su parte, ha impulsado la producción eólica, que se ha situado un 17% por encima del promedio de los últimos cinco años y encabeza el mix eléctrico con un 33% de la producción total. En los días de mayor viento, los precios del mercado diario han llegado a situarse en torno a 30 €/MWh. En cambio, cuando la aportación del viento ha sido menor, el mayor recurso a las centrales de gas ha llevado los precios por encima de los 100 €/MWh.

Durante la primera parte de noviembre, Cofrentes, Vandellós II y Almaraz II han estado desacopladas del sistema por paradas programadas, lo que ha reducido de forma notable la generación nuclear. Si estos tres grupos hubieran estado operativos, la combinación de nuclear y renovables habría generado un volumen aún mayor de excedentes, especialmente en las horas solares, llevando los precios muy cerca de cero. "Este riesgo de sobrecapacidad, que ya empieza a asomar en determinados intervalos horarios, será uno de los elementos clave a seguir en los próximos años", según ASE.

La reducción de la generación nuclear, unida a la caída del 44,3% en la producción hidráulica, ha permitido que los ciclos combinados de gas (CCG) se sitúen como segunda tecnología del mix, con un 18% de participación. No obstante, la producción de los CCG ha sido un 10% inferior a la de noviembre de 2024, debido al fuerte aumento de la generación renovable, que crece en torno al 21% interanual.

Asimismo, el precio de la electricidad en España registró en noviembre una fuerte caída del 27,41%, hasta promediar 54,97 €/MWh en los primeros 20 días del mes. En comparación con hace un año, el precio desciende un 47,4% desde los 104,43 €/MWh. La disminución responde al notable incremento de la generación eólica y fotovoltaica, que ha contenido el precio a pesar de la indisponibilidad simultánea de tres centrales nucleares por paradas programadas. Por su parte, la demanda eléctrica nacional ha aumentado un 2% en lo que va de noviembre, mientras que la generación total ha crecido un 5,5%. Este diferencial se explica por el incremento de las exportaciones a Portugal, motivado por la fuerte caída de la generación hidráulica en el país luso, que ha aumentado su dependencia de las importaciones desde España.

El futuro

Los modelos de previsión de ASE apuntan a una reducción de los precios hacia el cierre de noviembre, impulsada por el aumento previsto de la generación eólica. Bajo este escenario, los precios podrían situarse nuevamente en un rango de 30 a 60 €/MWh.

Som Energia inaugura la planta solar Mas Pinós y refuerza su apuesta por la generación distribuida en Lleida

- La nueva instalación en Tiurana producirá energía para más de 2.200 viviendas y eleva un 1,5% la generación propia de la cooperativa.



Som Energia inaugura la planta solar Mas Pinós y refuerza su apuesta por la generación distribuida en Lleida

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/autoconsumo/som-energia-inaugura-la-planta-solar-mas-20251120>

Manuel Moncada

Jueves, 20 noviembre 2025

La planta, contruida en una zona de secano con baja capacidad productiva, cuenta con una línea eléctrica de media tensión que atraviesa la parcela, lo que ha facilitado la conexión a la red sin generar impacto ambiental. Los estudios realizados durante el proceso de autorización certifican el cumplimiento de criterios de integración paisajística y respeto por el entorno. Además, se han conservado muros de piedra seca y una pequeña área boscosa, lo que permite mantener elementos naturales y tradicionales del territorio.

Mas Pinós se ha financiado con aportaciones de las personas y entidades socias de Som Energia y con una subvención del Programa CE-Implementa del IDAE, enmarcado en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de los fondos Next Generation. La cooperativa destaca que este proyecto ejemplifica su apuesta por un modelo de pequeñas plantas con impacto limitado y propiedad cooperativa, en contraste con las grandes infraestructuras energéticas.

Además del impacto medioambiental positivo, la nueva instalación tendrá efectos directos en el ámbito local: una parte importante de la energía generada se consumirá en la provincia de Lleida, donde la cooperativa ya cuenta con más de 2.500 personas socias y cerca de 4.000 contratos activos. El proyecto ha sido posible gracias a la colaboración de un socio local, propietario de la parcela, y de una ingeniería que ha aportado la propuesta inicial.

Carles Comalada, representante de Som Energia, ha explicado que "el proyecto Mas Pinós ha seguido un largo proceso de maduración, desde la cesión de los terrenos en 2019 hasta la puesta en marcha técnica en 2025, pasando por la conexión a la red eléctrica en septiembre de 2024. Este

recorrido muestra las dificultades y la perseverancia necesarias para desarrollar proyectos renovables con criterios sociales y ambientales exigentes".

Con Mas Pinós ya operativa, Som Energia continúa su impulso a un modelo energético basado en la sostenibilidad, la participación ciudadana y el arraigo territorial, consolidándose como la mayor cooperativa de energía verde de Europa y como referente del cambio hacia un futuro 100 % renovable.

PDF EN PROCESO DE ELABORACIÓN

Disculpen las molestias.

Murcia licita la instalación fotovoltaica de 320 kW para equipamientos turísticos municipales

<https://www.pv-magazine.es/2025/11/21/murcia-licita-la-instalacion-fotovoltaica-de-320-kw-para-equipamientos-turisticos-municipales/>

www.pv-magazine.es

21/11/2025

El contrato, estructurado en tres lotes, tiene un valor estimado de 364.000 euros. En determinados lotes también se contempla la instalación de luminarias de carga solar. noviembre 21, 2025 Jose Pedrosa Imagen: Dad Hotel La Mancomunidad de Servicios Turísticos del Noroeste de Murcia ha abierto una licitación para la proyección y ejecución de una instalación fotovoltaica en régimen de autoconsumo con excedentes, destinada al suministro eléctrico de equipamientos turísticos de los municipios. En determinados lotes también se contempla la instalación de luminarias de carga solar. El contrato, estructurado en tres lotes, tiene un valor estimado de 364.000 euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 8 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras será de tres meses. Lote 1 – Bullas: Importe de 220.000 euros. Las dos actuaciones fotovoltaicas se centrarán en las cubiertas del Polideportivo frente al Colegio Público Obispo García Rodenas y del Pabellón Nicolás de las Peñas. Contarán con una potencia total de 100 kW. Lote 2 – Calasparra: Importe de 61.500 euros. La instalación solar fotovoltaica se proyecta en la zona de descanso y merendero de la estación de tren de Calasparra, con una potencia de 20 kW. El conjunto de módulos fotovoltaicos se instalará en la cubierta de la marquesina proyectada, sobre una estructura soporte. Para mejorar la iluminación pública del entorno de la estación de tren de Calasparra se ha previsto la instalación de siete puntos de luz dotados de luminarias de carga solar. Lote 3 – Moratalla: Importe de 82.500 euros. Las actuaciones se centrarán en el Pabellón Julio Cardozo. La instalación solar de 100 kW se ubicará sobre la cubierta del polideportivo. Este proyecto está financiado por la Unión Europea en el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, financiado por la Unión Europea – Next Generation. Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com. Popular content

El contrato, estructurado en tres lotes, tiene un valor estimado de 364.000 euros. En determinados lotes también se contempla la instalación de luminarias de carga solar. noviembre 21, 2025 Jose Pedrosa Imagen: Dad Hotel La Mancomunidad de Servicios Turísticos del Noroeste de Murcia ha abierto una licitación para la proyección y ejecución de una instalación fotovoltaica en régimen de autoconsumo con excedentes, destinada al suministro eléctrico de equipamientos turísticos de los municipios. En determinados lotes también se contempla la instalación de luminarias de carga solar. El contrato, estructurado en tres lotes, tiene un valor estimado de 364.000 euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 8 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras será de tres meses. Lote 1 – Bullas: Importe de 220.000 euros. Las dos actuaciones fotovoltaicas se centrarán en las cubiertas del Polideportivo frente al Colegio Público Obispo García Rodenas y del Pabellón Nicolás de las Peñas. Contarán con una potencia total de 100 kW. Lote 2 – Calasparra: Importe de 61.500 euros. La instalación solar fotovoltaica se proyecta en la zona de descanso y merendero de la estación de tren de Calasparra, con una potencia de 20 kW. El conjunto de módulos fotovoltaicos se instalará en la cubierta de la marquesina proyectada, sobre una estructura soporte. Para mejorar la iluminación pública del entorno de la estación de tren de Calasparra se ha previsto la

instalación de siete puntos de luz dotados de luminarias de carga solar. Lote 3 – Moratalla: Importe de 82.500 euros. Las actuaciones se centrarán en el Pabellón Julio Cardozo. La instalación solar de 100 kW se ubicará sobre la cubierta del polideportivo. Este proyecto está financiado por la Unión Europea en el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, financiado por la Unión Europea – Next Generation. Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com. Popular content



Audax se dispara en Bolsa con un nuevo plan estratégico

ENERGÍA/ El grupo de José Elías entrará en 'telecos' y triplicará su beneficio tras remontar la crisis con ayuda de Shell.

Miguel Á. Patiño/Eric Galián.
Madrid/Barcelona

El empresario José Elías Navarro va a reinventar totalmente la estrategia de Audax, su gran emblema empresarial, con el lanzamiento de una nueva hoja de ruta con la que esta compañía, con la que aspira a entrar en nuevos servicios como las telecomunicaciones, prevé triplicar su beneficio hasta 2030.

El plan marca un antes y un después en el grupo y ayer le catapultó en Bolsa. Los títulos se dispararon un 8,65%, hasta 1,36 euros por acción. La capitalización de Audax supera los 615 millones de euros.

Es el primer plan que lanza la empresa una vez que se ha estabilizado financieramente, y el primero tras la entrada en su capital de Indumenta Pueri, el vehículo inversor de la familia Domínguez de la Maza, que es propietaria de la marca de moda infantil Mayoral.

Indumenta Pueri es, desde el año 2021, y con algo más del 6%, el segundo accionista de Audax, tras Elías, que mantiene más del 70%. El resto cotiza libremente en Bolsa.

MásMóvil, Parlem y Audax
Además de Mayoral, Indumenta Pueri es conocida por haber sido uno de los accionistas de MásMóvil hasta que en 2020 vendió su casi 9% a KKR y otros fondos. Con Audax, reforzarían su presencia en el sector de *telecos*, que siempre les ha gustado. En enero, aumentaron su presencia en la operadora catalana Parlem.

El plan de Audax es comercializar servicios de telecomunicaciones con su propia marca, tanto de fibra como de móvil, como complemento a la venta de energía.

En concreto, aspira a alcanzar 30.000 clientes de fibra y 20.000 de móvil en su nuevo plan de negocio. Esta combinación es la que están acometiendo

Audax irrumpe en telecomunicaciones y aspira a 30.000 clientes de fibra y 20.000 de móvil



José Elías es presidente y fundador de Audax, ayer.

Sabadell, clave en el dividendo

Audax aspira a alcanzar 2.800 millones de ingresos en 2030, frente a los 1.800 millones con los que prevé cerrar 2025. En beneficio, prevé pasar de 35 a 85 millones, y en resultado bruto operativo (ebitda) el salto será de 100 a 180 millones. El plan contempla crecimiento orgánico, por captura de nuevos mercados (geográficos y de negocio) o por arrebatar cuota a competidores. No descarta operaciones inorgánicas de compra. Habrá suculentos dividendos, tanto en efectivo, como, por primera vez, con la fórmula de recompra y amortización de títulos propios. Para 2026, prevé la entrega de 15 millones anuales (como viene siendo habitual) en efectivo. Adicionalmente, el grupo pondrá en marcha una recompra y amortización de títulos por 20 millones a ejecutar durante los próximos doce meses. El gestor de la recompra será Banco Sabadell.

tiendo otros grupos, incluida la propia MásMóvil (ahora Masorange), con un acuerdo con Endesa. Audax será un "reseller" de comunicaciones de otros grupos, para lo que está ya en conversaciones con potenciales suministradores.

Para sentar las bases de este negocio, la compañía constituyó la sociedad Power Telco Services el pasado mes de mayo, una firma que depende de la propia Audax.

Renacer financiero

La empresa tiene como objeto social "la comercialización, distribución y venta de servicios de telecomunicaciones,

incluyendo servicios de telefonía fija y móvil, acceso a Internet y cualesquiera otros servicios de comunicaciones electrónicas".

Esta es solo una parte del nuevo plan estratégico, con el que Audax renace tras superar la crisis que atravesó hace dos años, en pleno desbarajuste de precios eléctricos por la guerra de Ucrania y el caos en el mercado energético.

La crisis se superó gracias a un acuerdo con el gigante energético Shell, que aportó garantías financieras, que siguen vigentes.



BNZ pone en marcha tres plantas solares en Almería

La tres instalaciones sumarán una potencia conjunta de 150 MW

R. E. M. MADRID.

BNZ ha inaugurado tres nuevas plantas solares en la provincia de Almería. Las instalaciones, bautizadas como Ventura, Terresa y Hornosol, cuentan con una capacidad conjunta de 150 MW y permitirán evitar la emisión de cerca de 48.873 toneladas de CO₂ al año, una cifra equivalente a unos 61.000 vuelos de ida y vuelta entre los aeropuertos de Almería y Londres.

Con esta puesta en marcha, BNZ consolida su presencia en Andalucía, donde ya opera proyectos en las provincias de Cádiz (Alya y Alamak) y Jaén (Santa

32

MW

En unos meses, la plataforma de Nuveen incorporará otra planta de 32 MW

Catalina). En el conjunto del territorio español, la compañía suma así nueve plantas operativas, incluyendo la planta de Moratalla, ubicada en Murcia, y las de Emérta y Tremisol, en Extremadura. El crecimiento continuará en los próximos meses con la inauguración de una cuarta planta en Almería, denominada Alhamilla, que elevará la potencia instalada total de BNZ en la provincia hasta 182 MW.

“Andalucía constituye una región estratégica en nuestro plan de desarrollo por su elevado potencial solar y por el firme compromiso de las instituciones con la transición energética”, ha afirmado el consejero delegado de BNZ, Luis Selva.

BNZ pone en marcha tres nuevas plantas solares en Almería con más de 150 MW de potencia total instalada

- BNZ ha inaugurado tres plantas solares en la provincia de Almería, bautizadas como Ventura, Terrera y Hornosol, cuentan con una capacidad conjunta de 150 MW.



BNZ pone en marcha tres nuevas plantas solares en Almería con más de 150 MW de potencia total instalada.

<https://elperiodicodelaenergia.com/bnz-pone-en-marcha-tres-nuevas-plantas-solares-en-almeria-con-mas-de-1...>

Redacción

Jueves, 20 noviembre 2025

BNZ ha inaugurado tres nuevas plantas solares en la provincia de Almería. Las instalaciones, bautizadas como **Ventura, Terrera y Hornosol**, cuentan con una **capacidad conjunta de 150 MW** y permitirán evitar la emisión de cerca de 48.873 toneladas de CO2 al año, una cifra equivalente a unos 61.000 vuelos de ida y vuelta entre los aeropuertos de Almería y Londres.

Con esta puesta en marcha, BNZ consolida su presencia en **Andalucía**, donde ya opera proyectos en las provincias de **Cádiz** (Alya y Alamak) y **Jaén** (Santa Catalina). En el conjunto del territorio español, la compañía suma así nueve plantas operativas, incluyendo la planta de Moratalla, ubicada en Murcia, y las de Emérita y Tremisol, en Extremadura. La expansión continuará en los próximos meses con la inauguración de una cuarta planta en Almería, denominada Alhamilla, que elevará la potencia instalada total de BNZ en la provincia hasta 182 MW.

“Andalucía constituye una región estratégica en nuestro plan de desarrollo por su elevado potencial solar y por el firme compromiso de las instituciones con la transición energética”, ha afirmado el CEO de BNZ, **Luis Selva**. “Además, los proyectos desarrollados en Almería representan un paso decisivo en nuestra hoja de ruta y refuerzan nuestro compromiso por seguir ampliando la capacidad instalada en España, uno de los mercados prioritarios dentro de nuestra cartera de proyectos renovables en Europa”, ha añadido.

Más allá de su actividad en España, BNZ cuenta con otras tres plantas operativas en **Italia y Portugal**, dentro de una estrategia de crecimiento que prevé superar los 2 GW de capacidad renovable en Europa en los próximos años.

Compromiso medioambiental y social: el impacto de BNZ en Almería

Fiel a su modelo de integración territorial, BNZ ha colaborado estrechamente con las comunidades locales para asegurar que el desarrollo de los proyectos genere un impacto positivo, tanto en el entorno natural como social de la zona.

Durante la fase de construcción, las plantas han supuesto una fuente de empleo directo e indirecto, y una vez en funcionamiento, la compañía ha impulsado diversas acciones medioambientales para favorecer la conservación de la biodiversidad. Entre ellas, destacan la creación de un corredor ecológico en el entorno del Barranco de Burbano, la instalación de refugios, cajas nido y posaderos para aves, así como la habilitación de charcas y bebederos destinados a especies esteparias. También se ha promovido la siembra de cereal en 3 hectáreas, con el fin de ofrecer alimento y refugio a la fauna local.

Este mismo compromiso con la sostenibilidad ambiental y la economía circular fue reconocido el pasado mes de junio, cuando BNZ recibió el Premio Verde Andaluz en los Premios Horizonte Sostenible, galardón que distingue a las empresas con mayor contribución a la conservación de los ecosistemas y la transición energética en la región.

En el ámbito social y cultural, BNZ ha mostrado su compromiso con la comunidad patrocinando la última edición del Almería Western Film Festival (AWFF), certamen de referencia internacional dedicado al género western y a la producción audiovisual, considerado parte esencial del patrimonio cultural de la provincia. Asimismo, en 2024, BNZ colaboró con DOWN España mediante una donación destinada al Proyecto Fortaleza Empleo con Apoyo – Down Almería, una iniciativa que promueve la inclusión y la autonomía de las personas con síndrome de Down en la provincia, en línea con la política de Diversidad, Equidad e Inclusión (DEI) de la compañía.

De este modo, BNZ continúa avanzando en su propósito de convertir la energía renovable en un motor de progreso, integrando innovación tecnológica, responsabilidad medioambiental y compromiso social en cada territorio donde desarrolla su actividad.



GES se alía con la china Envision para sistemas de almacenamiento

Ven en España un potencial mercado para desarrollar proyectos

Aida M. Pereda BILBAO.

Global Energy Services (GES) han firmado un acuerdo para promover el despliegue de los sistemas de almacenamiento de energía en baterías de Envision en el mercado español y europeo. Con este acuerdo, la compañía catalana, que mantiene su sede principal en Zamudio, se convertirá en “el socio principal” del fabricante chino “para la puesta en marcha, operación y mantenimiento (O&M) de aerogeneradores y sistemas de almacenamiento de energía en baterías BESS en España y en el mercado europeo”.

Esta colaboración a largo plazo, que pretende impulsar el “crecimiento conjunto” en las áreas relacionadas con el almacenamiento energético y la energía eólica”, pasará por fortalecer las capacidades técnicas y operativas de GES con la implementación de nuevas herramientas digitales y formación específica en la tecnología de Envision.

Una alianza con la que GES, proveedor de servicios para activos renovables, prosigue en su objetivo de diversificación con una apuesta clara por el almacenamiento de energía, un área enmarcada en su unidad de Servicios, la actividad con mayor crecimiento de la compañía en 2024 y con grandes perspectivas de crecimiento para 2025, aseguran.

PDF EN PROCESO DE ELABORACIÓN

Disculpen las molestias.

GES se alía con Envision para impulsar el despliegue de sus sistemas de almacenamiento de energía en baterías

<https://www.energias-renovables.com/almacenamiento/ges-se-al-a-con-envision-para-20251121/>

www.energias-renovables.com

21/11/2025

El acuerdo de colaboración, "a largo plazo", quiere impulsar el "crecimiento conjunto en los sectores de almacenamiento de energía y energía eólica". La alianza -informa GES- incluye (1) formación técnica específica para los equipos de GES en la tecnología de Envision y (2) la implementación de herramientas digitales que permitirá fortalecer sus capacidades técnicas y operativas en la instalación y puesta en marcha de los equipos. Según Global Energy Services, la colaboración "afianza la entrada del proveedor de servicios para activos renovables GES en la actividad de almacenamiento de energía, donde ya se ha posicionado gracias a otros acuerdos de colaboración con tecnólogos del sector y con la construcción de su primer mega-proyecto de baterías en Chile". El acuerdo supone además, según GES, una "gran oportunidad" para desarrollar proyectos en España que integren una tecnología que está llamada a dar mayor estabilidad a la red, a facilitar la transición energética y a reforzar su posicionamiento en esta actividad. GES explica el acuerdo «El acuerdo consolida, por tanto, uno de los objetivos identificados por GES para los próximos años, como es la diversificación en nuevos negocios. Concretamente, le posibilita afianzarse en un nuevo nicho de mercado con gran futuro como es el almacenamiento de energía en compañía de uno de los mayores fabricantes de esta tecnología a nivel mundial. La experiencia de GES en ejecución de proyectos BOP (balance of power) y servicios OyM para activos de energías renovables, así como su capacidad técnica y su alcance geográfico, han sido factores decisivos para que Envision haya confiado en la empresa española para convertirse en partner de confianza en el despliegue de nuevos proyectos» José Luis García Donoso, director general de GES: "estamos muy orgullosos de que GES haya sido seleccionada para respaldar en labores de construcción y prestar servicio técnico a los equipos que Envision provee en España, Europa y Latinoamérica. La alianza permite a los promotores contar con el respaldo de una empresa local de gran capacidad técnica como GES, para la instalación, operación y el servicio post venta (...). La tecnología de Envision complementa perfectamente nuestra estrategia para implementar sistemas innovadores que respalden la sostenibilidad del sistema eléctrico, y sellan nuestro compromiso por ofrecer soluciones que avancen hacia la transición energética del planeta" Henry Peng, vicepresidente sénior y presidente de Envision Energy para Latinoamérica y la región europea: "nuestra colaboración con GES va más allá de una simple asociación comercial: refleja una visión compartida para construir un futuro energético sostenible a través de la tecnología, la innovación y la confianza (...). Al combinar la experiencia global de Envision en almacenamiento de energía impulsado por IA y soluciones eólicas inteligentes con los sólidos recursos locales y las capacidades de ingeniería de GES, nuestro objetivo es construir un ecosistema de energía renovable más robusto y ofrecer una ejecución de proyectos de mayor calidad y más fiable, así como un servicio de asistencia a largo plazo al mercado local. Partiendo de España, nos expandiremos conjuntamente por los crecientes sectores europeos del almacenamiento de energía y la energía eólica, estableciendo un nuevo punto de referencia para la excelencia en los servicios integrados y promoviendo la transición de Europa hacia un futuro de energía limpia" La colaboración -explican desde GES- permitirá avanzar en el despliegue del almacenamiento de energía en baterías, "además de suponer una gran oportunidad de desarrollo para ambas compañías, dado el potencial mercado de almacenamiento en España, Europa

y Latinoamérica". El Plan Nacional Integrado de Energía y Clima contempla un fuerte desarrollo del almacenamiento de energía. El Pniec fija un objetivo 2030 de 22,5 gigavatios de almacenamiento. En España actualmente hay más de 4,2 GW de capacidad de almacenamiento en tramitación, y cerca de 423 MW ya cuentan con autorización administrativa de construcción, lo que pone de manifiesto el potencial de la tecnología a corto plazo. La unidad de negocio de Servicios de GES ha sido la de mayor crecimiento de la compañía en 2024 y presenta, según la compañía, "grandes perspectivas de crecimiento para 2025". Según Roberto López, director de esta unidad de negocio, "es importante destacar la capacidad de adaptación de GES a las necesidades del mercado y del sector. Esta adaptación nos ha permitido incorporarnos con fuerza en el campo del almacenamiento de energía con baterías, gracias a colaboraciones con fabricantes líderes, como Envision".

El acuerdo de colaboración, "a largo plazo", quiere impulsar el "crecimiento conjunto en los sectores de almacenamiento de energía y energía eólica". La alianza -informa GES- incluye (1) formación técnica específica para los equipos de GES en la tecnología de Envision y (2) la implementación de herramientas digitales que permitirá fortalecer sus capacidades técnicas y operativas en la instalación y puesta en marcha de los equipos. Según Global Energy Services, la colaboración "afianza la entrada del proveedor de servicios para activos renovables GES en la actividad de almacenamiento de energía, donde ya se ha posicionado gracias a otros acuerdos de colaboración con tecnólogos del sector y con la construcción de su primer mega-proyecto de baterías en Chile". El acuerdo supone además, según GES, una "gran oportunidad" para desarrollar proyectos en España que integren una tecnología que está llamada a dar mayor estabilidad a la red, a facilitar la transición energética y a reforzar su posicionamiento en esta actividad. GES explica el acuerdo «El acuerdo consolida, por tanto, uno de los objetivos identificados por GES para los próximos años, como es la diversificación en nuevos negocios. Concretamente, le posibilita afianzarse en un nuevo nicho de mercado con gran futuro como es el almacenamiento de energía en compañía de uno de los mayores fabricantes de esta tecnología a nivel mundial. La experiencia de GES en ejecución de proyectos BOP (balance of power) y servicios OyM para activos de energías renovables, así como su capacidad técnica y su alcance geográfico, han sido factores decisivos para que Envision haya confiado en la empresa española para convertirse en partner de confianza en el despliegue de nuevos proyectos» José Luis García Donoso, director general de GES: "estamos muy orgullosos de que GES haya sido seleccionada para respaldar en labores de construcción y prestar servicio técnico a los equipos que Envision provee en España, Europa y Latinoamérica. La alianza permite a los promotores contar con el respaldo de una empresa local de gran capacidad técnica como GES, para la instalación, operación y el servicio post venta (...). La tecnología de Envision complementa perfectamente nuestra estrategia para implementar sistemas innovadores que respalden la sostenibilidad del sistema eléctrico, y sellan nuestro compromiso por ofrecer soluciones que avancen hacia la transición energética del planeta" Henry Peng, vicepresidente sénior y presidente de Envision Energy para Latinoamérica y la región europea: "nuestra colaboración con GES va más allá de una simple asociación comercial: refleja una visión compartida para construir un futuro energético sostenible a través de la tecnología, la innovación y la confianza (...). Al combinar la experiencia global de Envision en almacenamiento de energía impulsado por IA y soluciones eólicas inteligentes con los sólidos recursos locales y las capacidades de ingeniería de GES, nuestro objetivo es construir un ecosistema de energía renovable más robusto y ofrecer una ejecución de proyectos de mayor calidad y más fiable, así como un servicio de asistencia a largo plazo al mercado local. Partiendo de España, nos expandiremos conjuntamente por los crecientes sectores europeos del almacenamiento de energía y la energía eólica, estableciendo un nuevo punto de referencia para la excelencia en los servicios integrados y promoviendo la transición de Europa hacia un futuro de energía limpia" La colaboración -explican desde GES- permitirá avanzar en el despliegue del almacenamiento de energía en baterías, "además de suponer una gran oportunidad de desarrollo para ambas compañías, dado el potencial mercado de almacenamiento en España, Europa y Latinoamérica". El Plan Nacional Integrado de Energía y Clima contempla un fuerte desarrollo del almacenamiento de energía. El Pniec fija un objetivo 2030 de 22,5 gigavatios de almacenamiento. En España actualmente hay más de 4,2 GW de capacidad de almacenamiento en tramitación, y cerca de 423 MW ya cuentan con autorización administrativa de construcción, lo que pone de manifiesto el potencial de la tecnología a corto plazo. La unidad de negocio de Servicios de GES ha sido la de mayor crecimiento de la compañía en 2024 y presenta, según la compañía, "grandes perspectivas de crecimiento para 2025". Según Roberto López, director de esta unidad de negocio, "es importante destacar la capacidad de adaptación de GES a las necesidades del mercado y del sector. Esta adaptación nos ha permitido incorporarnos con fuerza en el campo del almacenamiento de energía con baterías,

gracias a colaboraciones con fabricantes líderes, como Envision”.



BBVA financiará 246 MW de renovables a Abei Energy en Andalucía

Las cinco plantas entrarán en operación entre finales de 2026 y 2027

Rubén Esteller MADRID.

BBVA ha suscrito un acuerdo con Abei Energy para financiar un paquete de cinco proyectos de generación de energía renovable en España, con una potencia conjunta de 246 MW. El plan contempla tres plantas solares fotovoltaicas, dos de

ellas situadas en la provincia de Almería y otra en Cádiz, así como dos desarrollos adicionales en Zamora y Burgos, donde se levantarán una planta solar y un parque eólico, respectivamente.

Las instalaciones, cuya entrada en operación está prevista entre finales de 2026 y principios de 2027, suponen un nuevo impulso al despliegue de las energías limpias en el país. Varios de estos proyectos incorporan la opción de integrar sistemas de almacenamiento en ba-

terías, una solución que permitirá mejorar la gestión de la generación, optimizar el uso de la energía producida y reforzar la flexibilidad del sistema.

“Trabajar con Abei Energy en esta operación refuerza nuestro compromiso con acelerar la transición energética en España,” señaló Rubén Castrillo, Executive Director de Financiación Estructurada y de Proyectos en BBVA. “Estamos comprometidos con impulsar el crecimiento de la energía limpia y con apoyar

a nuestros clientes en su camino hacia la sostenibilidad”, añadió.

En la misma línea, Iván Barahona León, director de Operaciones (COO) de Abei Energy, explicó que “esta financiación representa un paso importante en nuestra estrategia a largo plazo para ofrecer energía renovable a escala comercial en toda España”. “Estamos orgullosos de colaborar con BBVA, cuyo apoyo es esencial para la construcción y operación de estos proyectos”, agregó Barahona León.

La operación se inscribe en la estrategia de BBVA de acompañar a las empresas en sus planes de descarbonización y de consolidarse como entidad de referencia en la financiación de infraestructuras limpias e innovadoras. El banco sigue reforzando su posicionamiento en proyectos *cleantech* que contribuyan a acelerar la transición hacia una economía baja en carbono, afianzando su papel como socio financiero estratégico en iniciativas de descarbonización industrial.



Flexibilidad eléctrica: la palanca olvidada de la transición energética

Por Mariola Pina. La gestión de la demanda debería ser un pilar del nuevo sistema, no una excepción ocasional

Presidenta de Getting Greener

No podemos resolver los problemas con el mismo pensamiento que usamos cuando los creamos. Me encanta esta frase de Albert Einstein, una de sus más citadas en las conferencias que ofreció tras la Segunda Guerra Mundial sobre la necesidad de nuevos paradigmas para afrontar crisis creadas por modelos antiguos.

La industria española compite hoy en un escenario marcado por una triple presión: precios energéticos volátiles, tensiones geopolíticas persistentes y una transformación tecnológica sin precedentes. En este contexto, la flexibilidad eléctrica (la capacidad del sistema para adaptar el consumo a la generación disponible) se ha convertido en un gran factor de competitividad, en mi opinión crítico, para afrontar la presente crisis del sector eléctrico.

El mercado eléctrico europeo sigue regido por un sistema marginalista donde la energía más cara marca el precio de todas las demás. En España, a pesar del avance de las renovables (que ya aportaron el 58% de la generación eléctrica en 2024, según Red Eléctrica), el gas natural continúa fijando el coste marginal en las horas punta. Y este gas, del que más del 95% es importado, ha estado condicionado por los vaivenes de la guerra en Ucrania, las tensiones en Oriente Medio y la inestabilidad en los suministros desde Argelia y Estados Unidos.

El resultado ha sido un escenario de precios mayoristas impredecibles, que lastran la competitividad de la industria y afectan a toda la cadena de valor. En los últimos dos años, los costes eléctricos de muchas pymes manufactureras han crecido entre un 30% y un 60%, reduciendo márgenes y obligando a ralentizar inversiones. No podemos seguir reaccionando con medidas temporales o subvenciones coyunturales. Necesitamos un modelo estructural basado en gestión de la demanda y almacenamiento energético.

Hace tiempo que es imprescindible involucrar a las empresas en la estabilidad del sistema. Las nuevas tecnologías permiten gestionar de forma inteligente cuándo y cómo consumimos energía. Sensores, plataformas de agregación y sistemas de monitorización avanzada facilitan que una fábrica pueda adaptar su producción a los momentos de mayor disponibilidad renovable, reduciendo sus costes y apoyando la red. Sin embargo, el marco regulatorio español aún no permite explotar plenamente ese potencial.



Paneles solares en Alqueva (Portugal), en una imagen cedida por EDP.

La gestión de la demanda debería ser un pilar del nuevo sistema energético, no una excepción ocasional. En su día existió el servicio de interrumpibilidad, pensado para grandes consumidores. Pero el futuro pasa por una participación mucho más amplia: pymes, parques industriales, comunidades energéticas y usuarios domésticos que puedan recibir incentivos por desplazar o modular su consumo. En mercados más avanzados, como Alemania u Holanda, las empresas ya venden su flexibilidad a los operadores del

sistema, generando ingresos adicionales y mejorando su eficiencia energética.

A esa visión se suma el papel clave del almacenamiento. Según Red Eléctrica, España contaba a finales de 2024 con 3.356 MW de capacidad, de los cuales 25 MW corresponden a baterías y el resto a turbinas de bombeo, frente a los más de 22.000 MW previstos en el PNIEC 2030. El salto será enorme. Las baterías de ion-litio, los sistemas de bombeo hidráulico reversible y las soluciones de hidrógeno permitirán absorber los excedentes renovables y devolverlos a la red cuando más se necesiten. Y no solo servirán para equilibrar el sistema: también reducirán la dependencia del gas importado, estabilizarán precios y mejorarán la seguridad de suministro.

El coste de las baterías ha caído más de un 80% en la última década, haciendo viable su aplicación industrial. Una instalación industrial con almacenamiento y gestión activa de la demanda puede reducir hasta un 25% su factura energética anual, y al mismo tiempo contribuir a la estabilidad de la red. No es solo una cuestión ambiental, sino de pura competitividad. Quien domine la flexibilidad dominará el nuevo mercado energético.

Un informe de la asociación Smart Energy Europe, *Demand-side flexibility: Quantification of benefits in the EU*, del año 2022, ya estimaba que la plena movilización de la flexibilidad de la demanda podría generar ahorros en inversiones de red de baja y media tensión de hasta 29.100 millones de euros anuales hasta el 2030. España debería situarse a la vanguardia de ese cambio. Tenemos la radiación solar, la capacidad industrial y el conocimiento técnico. Falta dar el paso decisivo para convertir la flexibilidad en un mercado real, transparente y atractivo para la inversión privada.

Además, la automatización y la inteligencia artificial están transformando la forma de consumir energía. Hoy una empresa puede recibir señales horarias del operador del sistema, ajustar su producción y cobrar por hacerlo. Esta capacidad de respuesta inmediata, antes reservada a los grandes grupos industriales, puede democratizar la gestión energética. Pero para lograrlo necesitamos incentivos estables, claridad regulatoria y una estructura tarifaria que premie la eficiencia.

La transición energética, entendida solo desde la oferta, está incompleta. La inversión en generación renovable debe ir acompañada de una inversión equivalente en flexibilidad, almacenamiento y digitalización del consumo. De lo contrario, seguiremos pagando precios altos en los momentos de escasez y vertiendo energía renovable cuando sobre. En definitiva, seguiremos dependiendo del gas.

La mejor política industrial posible es previsible. Las empresas planifican a cinco o diez años; necesitan señales de precio estables, acceso a mecanismos de flexibilidad y un marco que incentive la eficiencia. En España tenemos la oportunidad, y la urgencia, de convertir el ahorro energético y la gestión de la demanda en ventajas competitivas reales.

No se trata solo de consumir menos, sino de consumir mejor: adaptar la producción a la disponibilidad de renovables, aprovechar las horas de exceso solar o eólico y descargar las baterías cuando el sistema lo necesita. Ese cambio cultural, más que tecnológico, puede marcar la diferencia entre depender del gas o aprovechar plenamente nuestro potencial renovable.

La flexibilidad eléctrica es, en definitiva, la palanca olvidada que puede hacer posible una transición energética eficiente, resiliente y económicamente sostenible. No podemos seguir dejándola para más adelante. Ha llegado el momento de activarla.



La inversión en generación renovable debe ir acompañada de una inversión equivalente en flexibilidad y almacenamiento

Dinamarca abre las licitaciones para tres nuevos parques eólicos marinos

- Las tres áreas destinadas al desarrollo de los parques eólicos marinos suman una capacidad de 2,8 gigavatios.



Dinamarca abre las licitaciones para tres nuevos parques eólicos marinos

<https://elperiodicodelaenergia.com/dinamarca-abre-las-licitaciones-para-tres-nuevos-parques-eolicos-marinos/>

José A. Roca

Viernes, 21 noviembre 2025

Las tres áreas destinadas al desarrollo de los parques eólicos marinos suman una capacidad de 2,8 gigavatios

La **Agencia Danesa de Energía** ha anunciado licitaciones para tres áreas destinadas al desarrollo de al menos 2,8 GW de energía eólica marina. Las licitaciones se basan en un exhaustivo diálogo con el mercado e incluyen, entre otras cosas, subvenciones estatales y mayor flexibilidad para los promotores, con el fin de aumentar la probabilidad de recibir ofertas cualificadas.

La Agencia Danesa de Energía ofrece tres zonas para el desarrollo de parques eólicos marinos: Mar del Norte Central, Hesselø en el Kattegat y Mar del Norte Sur. En total, estos parques eólicos podrán suministrar electricidad verde equivalente al consumo de aproximadamente tres millones de hogares daneses y europeos.

Los tres parques eólicos marinos se ofrecen con un esquema de apoyo conocido como contrato por diferencia (CfD) bilateral basado en capacidades. Bajo este esquema, el Estado garantiza a los productores de energía eólica marina un precio fijo por su electricidad. Esto reduce el riesgo de precios bajos de la electricidad para los promotores, un aspecto que el mercado ha demandado. En total, se ha establecido un límite máximo de pago de 55.200 millones de coronas danesas (DKK), IVA incluido, para el Estado.

Requisitos de sostenibilidad

Las licitaciones incluyen requisitos relativos a la sostenibilidad y la responsabilidad social, entre ellos, la reciclabilidad de las palas de las turbinas y la prohibición del dumping social. El adjudicatario del proyecto Hesselø deberá construir el parque eólico marino con un diseño que integre el medio ambiente.

Para protegerse de posibles amenazas a la seguridad, la Agencia Danesa de la Energía podrá solicitar en todo momento al adjudicatario que documente el cumplimiento de la normativa aplicable en materia de ciberseguridad.

Estas licitaciones dan continuidad a las de energía eólica marina de 2024, en las que se licitaron seis áreas. Al finalizar el plazo para las tres primeras áreas, la Agencia Danesa de Energía no había recibido ninguna oferta. Posteriormente, la Agencia Danesa de Energía celebró varios diálogos con el mercado, que sentaron las bases para dos acuerdos políticos en 2025. Las nuevas licitaciones de energía eólica marina, con una capacidad de 2,8 GW, se basan en dichos acuerdos.

La documentación de la licitación se publica a través de EU Supply. El plazo para la presentación de ofertas para North Sea Mid y Hesselø finaliza en la primavera de 2026. El plazo para la presentación de ofertas para «North Sea South» finaliza en el otoño de 2028.

Econergy asegura una opción de almacenamiento de 435 MW en Alemania

- Los dos proyectos de Bad Lauchstädt avanzan hacia su construcción en 2026.



Imagen del proyecto de almacenamiento en baterías Green Hedge de Econergy

<https://elperiodicodelaenergia.com/econergy-asegura-una-opcion-de-almacenamiento-de-435-mw-en-alemania/>

José A. Roca

Viernes, 21 noviembre 2025

Econergy ha firmado un acuerdo de opción para adquirir 435 MW de almacenamiento en baterías con licencia de conexión a red en Bad Lauchstädt, Sajonia-Anhalt. La empresa afirmó que los dos proyectos están en fase de “listos para construir”, a la espera de los permisos finales.

Econergy UK, que pertenece en torno al 75% a **Econergy Renewable Energy**, ha asegurado el derecho a comprar el 100% de la compañía alemana que posee los activos hasta el 1 de abril de 2026. Se espera que la construcción comience a finales de 2026.

Del carbón a la energía limpia

Econergy indicó que los proyectos están ubicados en una región que está pasando del carbón a la energía limpia, apoyada por iniciativas como Energiepark Bad Lauchstädt. La empresa señaló que la nueva capacidad refuerza su plataforma europea de almacenamiento tras el inicio de la construcción del proyecto de 100 MW en Senftenberg, Brandeburgo.

Econergy dijo que su cartera potencial de almacenamiento en Alemania asciende ahora a 535 MW. La empresa afirmó que esta expansión diversifica su mezcla de activos y refuerza su posición en el almacenamiento a escala de servicios públicos.

Joshua Murphy, jefe de almacenamiento energético en Econergy, dijo: “Alemania se está convirtiendo rápidamente en uno de los mercados de almacenamiento más sofisticados y con más

oportunidades de Europa. La claridad regulatoria, la liquidez del mercado y el creciente requisito de flexibilidad están acelerando la inversión en instalaciones BESS de alta calidad”.

“Nuestra entrada aquí refleja el compromiso de Econergy de construir una plataforma de almacenamiento a largo plazo en mercados donde las condiciones apoyan la escalabilidad, la innovación y la bancabilidad”, añadió.

Alemania, mercado prioritario

Eyal Podhorzer, cofundador y director ejecutivo de Econergy Renewable Energy, dijo: “Tras una evaluación exhaustiva del mercado de almacenamiento alemán y de la fuerte demanda que se espera en los próximos años, estamos ampliando aún más nuestra presencia en Alemania. Estos proyectos están casi listos para su construcción y han asegurado derechos de conexión a la red, lo que nos da una gran confianza en su ejecución y finalización”.

“Esperamos celebrar acuerdos de peaje a largo plazo que garanticen flujos de caja estables con baja exposición a la volatilidad del mercado. Estos proyectos a gran escala, junto con nuestro primer sitio de 100 MW ya en construcción, amplían significativamente nuestra huella y diversifican nuestra cartera renovable”, añadió.

Y concluye: “Econergy sigue evaluando oportunidades adicionales en el mercado de energías renovables de Alemania, lo que respalda el objetivo nacional de avanzar hacia sistemas energéticos descarbonizados y resilientes. “Esto también se alinea con nuestro objetivo de continuar con este fuerte impulso en toda Europa en 2026”.

El precio de la electricidad cae un 27% en noviembre por el impulso eólico y fotovoltaico

- En comparación con el mismo periodo del año anterior, el descenso alcanza el 47,4%, frente a los 104,43 euros/MWh registrados entonces.



El precio de la electricidad cae un 27% en noviembre por el impulso eólico y fotovoltaico

<https://elperiodicodelaenergia.com/el-precio-de-la-electricidad-cae-un-27-en-noviembre-por-el-impulso-eolico...>

Redacción

Jueves, 20 noviembre 2025

En comparación con el mismo periodo del año anterior, el descenso alcanza el 47,4%, frente a los 104,43 euros/MWh registrados entonces

El precio de la electricidad en España cayó en noviembre un 27,41% mensual, situándose en una media de 54,97 euros el megavatio hora (euro/MWh) durante los primeros 20 días del mes, según datos de grupo ASE.

En comparación con el mismo periodo del año anterior, el descenso alcanza el 47,4%, frente a los 104,43 euros/MWh registrados entonces.

Esta bajada se debe principalmente al fuerte aumento de la generación eólica y fotovoltaica, que ha contribuido a contener los precios pese a la parada programada y simultánea de tres centrales nucleares.

La entrada de varias borrascas ha impulsado la producción eólica, que se ha situado un 17% por encima del promedio de los últimos cinco años y encabeza el 'mix' eléctrico con un 33% de la producción total.

En los días con mayor intensidad de viento, los precios del mercado diario han llegado a situarse en torno a 30 euros/MWh, mientras que en los periodos de menor producción eólica, el aumento de la

generación mediante centrales de gas ha impulsado los precios por encima de los 100 euros/MWh.

La demanda eléctrica en España ha aumentado un 2% en lo que va de noviembre, mientras que la generación total se ha incrementado un 5,5%. Esta diferencia se debe, principalmente, al aumento de las exportaciones hacia Portugal, impulsado por la fuerte caída de la producción hidráulica en el país luso, que ha tenido que recurrir en mayor medida a la electricidad procedente del sistema español.

Fotovoltaica de récord

Noviembre ha registrado un comportamiento inédito en la generación solar, ya que la producción fotovoltaica aumentó un 24,2% respecto al mismo mes del año anterior, impulsada por la incorporación de más de 7.200 megavatios (MW) de nueva potencia en lo que va de 2025, una cifra que marca un récord anual.

Pese a la menor irradiación solar propia de esta época del año, la generación fotovoltaica ha aportado el 14,3% del 'mix' eléctrico, superando el 40% en las horas centrales del día, cuando los precios han llegado a caer hasta 25 euros/MWh, lo que refleja una fuerte presión a la baja que se extiende ya prácticamente a todo el año.

Paradas programadas

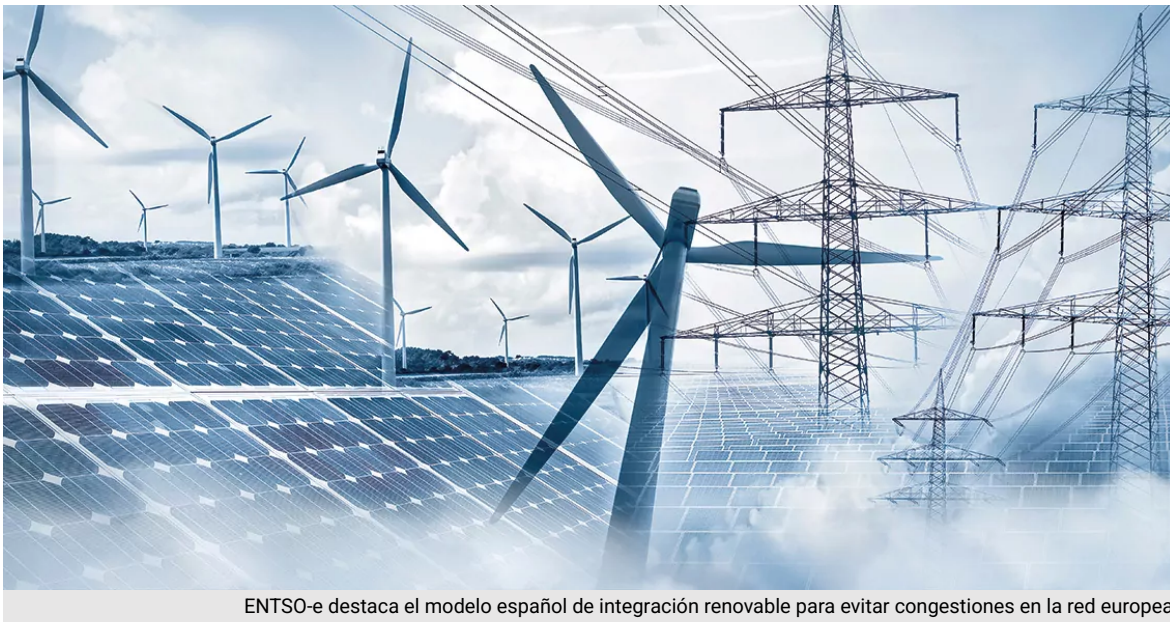
Durante la primera mitad de noviembre, las centrales nucleares de Cofrentes, Vandellós II y Almaraz II permanecieron desconectadas del sistema por paradas programadas, lo que redujo de forma notable la producción nuclear.

Si estos tres grupos hubieran estado operativos, la combinación de energía nuclear y renovable habría generado un volumen aún mayor de excedentes, sobre todo en las horas solares, llevando los precios muy cerca de cero.

Este riesgo de sobrecapacidad, que ya comienza a apreciarse en determinados momentos del día, se perfila como uno de los principales factores a vigilar en los próximos años, según ASE.

ENTSO-e destaca el modelo español de integración renovable para evitar congestiones en la red europea

- Los operadores de red ven necesaria mayor flexibilidad a la hora de tomar decisiones e integrar más renovables en los sistemas eléctricos europeos.



ENTSO-e destaca el modelo español de integración renovable para evitar congestiones en la red europea

<https://elperiodicodelaenergia.com/entso-e-destaca-el-modelo-espanol-de-integracion-renovable-para-evitar-c...>

Sandra Acosta

Jueves, 20 noviembre 2025

Los operadores de red ven necesaria mayor flexibilidad a la hora de tomar decisiones e integrar más renovables en los sistemas eléctricos europeos

España se ha consolidado como el ejemplo más avanzado de Europa en la gestión flexible de energías renovables, según el “ENTSO-E Report on Flexibility from Renewable Energy Sources”. La organización señala que el sistema español demuestra que una gran penetración de energías limpias puede integrarse con seguridad si se cuenta con un marco sólido de observabilidad, control y participación activa de las instalaciones renovables en el mercado eléctrico. Esta conclusión aparece en un contexto en el que los operadores europeos alertan de un **crecimiento acelerado del riesgo de congestiones y desequilibrios** derivados del aumento masivo de la generación eólica y solar.

El caso español destaca porque más del 90% de los parques eólicos, fotovoltaicos y termosolares están conectados al operador del sistema y transmiten datos en tiempo real. Además, las plantas de más de 1 MW deben proporcionar información continua y las que superan los 5 MW pueden recibir consignas directas de Red Eléctrica para ajustar su producción.

Según ENTSO-E, **este nivel de control permite que una parte sustancial de la capacidad renovable del país participe con normalidad en los servicios de balance**, contribuyendo a estabilizar el sistema incluso en horas con precios negativos. Uno de los pilares del modelo español es el sistema de

Reducción Automática de Potencia (APRS), que evita recortes preventivos y solo limita la generación cuando se produce una contingencia real. Gracias a este mecanismo, más de 4.500 GWh adicionales se han integrado en la red desde 2022.

Escenarios más complejos

Mientras España avanza por esta senda, ENTSO-E advierte de que otros países europeos afrontan un escenario mucho más complejo. En Alemania, Bélgica, Países Bajos o Grecia, **la elevada producción renovable coincide cada vez con más frecuencia con niveles de demanda muy bajos, lo que dispara la aparición de precios negativos y reduce la capacidad de los mercados para absorber los excedentes**. En varios de estos casos, las renovables continúan inyectando electricidad a la red a pesar de los incentivos para detener su producción, bien por falta de infraestructura de control, bien por esquemas de apoyo económico que desincentivan su participación en el mercado.

En Bélgica, por ejemplo, la sobreproducción solar provocó desequilibrios de hasta 2 GW, obligando a **activar reservas y coordinar importaciones de emergencia**, mientras que en Grecia las plantas renovables no siguieron sus programas de generación, lo que obligó al operador a intervenir directamente.

El problema se agudizará, según ENTSO-E, a medida que Europa se acerque a 2030. En países como los Países Bajos, la capacidad instalada de renovables **multiplicará por tres la demanda punta**, y en Grecia o Alemania superará en más de diez veces la carga mínima prevista para días festivos o fines de semana. Los operadores sostienen que, incluso en un escenario de fuerte despliegue de baterías, vehículos eléctricos, hidrógeno o respuesta de la demanda, **será inevitable que las plantas solares y eólicas reduzcan su producción en determinadas horas para evitar graves congestiones** y riesgos para la estabilidad del sistema.

A juicio de ENTSO-E, la clave del problema reside en que **una parte significativa de las instalaciones renovables sigue sin responder a las señales del mercado**. Muchos productores continúan generando electricidad incluso cuando el precio cae por debajo de cero, ya sea por limitaciones técnicas o por modelos de apoyo que aseguran ingresos independientemente del valor real de la energía. Esto provoca que los operadores tengan que recurrir cada vez más a medidas de redispatch, activación de reservas o intervenciones directas para limitar la producción y evitar desequilibrios. España, sin embargo, muestra que un marco regulatorio que exige observabilidad, control efectivo y participación en servicios de balance permite que las renovables se alineen más estrechamente con la dinámica del mercado.

Incentivos económicos

El documento subraya que esta transformación debe ir acompañada de **incentivos económicos coherentes con la flexibilidad**. ENTSO-E considera imprescindible **eliminar esquemas que neutralizan las señales de precio** —como tarifas fijas, net metering o contratos por diferencias con pagos garantizados incluso en precios negativos— y reemplazarlos por **mecanismos que recompensen la reducción de generación en horas críticas**. En España, buena parte de las plantas renovables con retribución regulada cobra en función de la capacidad instalada, lo que facilita su participación en servicios de ajuste en lugar de forzar una producción constante.

Desde el punto de vista operativo, la organización insiste en que la vigilancia y control del sistema deben reforzarse de forma urgente en toda Europa. El desarrollo de **redes inteligentes**, la **generalización de los contadores inteligentes** y la **estandarización de los canales de comunicación** son, a su juicio, requisitos imprescindibles para evitar que pequeñas instalaciones fotovoltaicas y otros generadores distribuidos se conviertan en focos de rigidez y congestión. La experiencia española demuestra que, cuando el operador puede monitorizar y modular la producción de miles de plantas en ambos niveles —transporte y distribución—, la integración de grandes volúmenes de renovables es compatible con la estabilidad del sistema.

ENTSO-E concluye que Europa se encuentra en un punto de inflexión. La expansión renovable, necesaria para cumplir los objetivos de descarbonización, exige una modernización profunda del sistema eléctrico y un cambio cultural en la relación entre productores renovables y mercado. España encarna, según los operadores europeos, el camino que deben recorrer otros países: uno en el que la flexibilidad, la capacidad de respuesta y la transparencia operativa se convierten en elementos naturales de la generación renovable. Solo así, advierte la organización, será posible evitar que el exceso de energía limpia se transforme en uno de los mayores riesgos para la seguridad eléctrica del continente.

ENTSO-E pide mayor control y flexibilidad en las renovables para evitar congestiones en la red

● La organización destaca el caso español como ejemplo de buenas prácticas.



ENTSO-E pide mayor control y flexibilidad en las renovables para evitar congestiones en la red

<https://elperiodicodelaenergia.com/entso-e-pide-mayor-control-y-flexibilidad-en-las-renovables-para-evitar-co...>

Sandra Acosta

Jueves, 20 noviembre 2025

La organización destaca el caso español como ejemplo de buenas prácticas

España se ha consolidado como el ejemplo más avanzado de Europa en la gestión flexible de energías renovables, según el “ENTSO-E Report on Flexibility from Renewable Energy Sources”. La organización señala que el sistema español demuestra que una gran penetración de energías limpias puede integrarse con seguridad si se cuenta con un marco sólido de observabilidad, control y participación activa de las instalaciones renovables en el mercado eléctrico. Esta conclusión aparece en un contexto en el que los operadores europeos alertan de un **crecimiento acelerado del riesgo de congestiones y desequilibrios** derivados del aumento masivo de la generación eólica y solar.

El caso español destaca porque más del 90% de los parques eólicos, fotovoltaicos y termosolares están conectados al operador del sistema y transmiten datos en tiempo real. Además, las plantas de más de 1 MW deben proporcionar información continua y las que superan los 5 MW pueden recibir consignas directas de Red Eléctrica para ajustar su producción.

Según ENTSO-E, **este nivel de control permite que una parte sustancial de la capacidad renovable del país participe con normalidad en los servicios de balance**, contribuyendo a estabilizar el sistema incluso en horas con precios negativos. Uno de los pilares del modelo español es el sistema de Reducción Automática de Potencia (APRS), que evita recortes preventivos y solo limita la generación

cuando se produce una contingencia real. Gracias a este mecanismo, más de 4.500 GWh adicionales se han integrado en la red desde 2022.

Escenarios más complejos

Mientras España avanza por esta senda, ENTSO-E advierte de que otros países europeos afrontan un escenario mucho más complejo. En Alemania, Bélgica, Países Bajos o Grecia, **la elevada producción renovable coincide cada vez con más frecuencia con niveles de demanda muy bajos, lo que dispara la aparición de precios negativos y reduce la capacidad de los mercados para absorber los excedentes**. En varios de estos casos, las renovables continúan inyectando electricidad a la red a pesar de los incentivos para detener su producción, bien por falta de infraestructura de control, bien por esquemas de apoyo económico que desincentivan su participación en el mercado.

En Bélgica, por ejemplo, la sobreproducción solar provocó desequilibrios de hasta 2 GW, obligando a **activar reservas y coordinar importaciones de emergencia**, mientras que en Grecia las plantas renovables no siguieron sus programas de generación, lo que obligó al operador a intervenir directamente.

El problema se agudizará, según ENTSO-E, a medida que Europa se acerque a 2030. En países como los Países Bajos, la capacidad instalada de renovables **multiplicará por tres la demanda punta**, y en Grecia o Alemania superará en más de diez veces la carga mínima prevista para días festivos o fines de semana. Los operadores sostienen que, incluso en un escenario de fuerte despliegue de baterías, vehículos eléctricos, hidrógeno o respuesta de la demanda, **será inevitable que las plantas solares y eólicas reduzcan su producción en determinadas horas para evitar graves congestiones** y riesgos para la estabilidad del sistema.

A juicio de ENTSO-E, la clave del problema reside en que **una parte significativa de las instalaciones renovables sigue sin responder a las señales del mercado**. Muchos productores continúan generando electricidad incluso cuando el precio cae por debajo de cero, ya sea por limitaciones técnicas o por modelos de apoyo que aseguran ingresos independientemente del valor real de la energía. Esto provoca que los operadores tengan que recurrir cada vez más a medidas de redispatch, activación de reservas o intervenciones directas para limitar la producción y evitar desequilibrios. España, sin embargo, muestra que un marco regulatorio que exige observabilidad, control efectivo y participación en servicios de balance permite que las renovables se alineen más estrechamente con la dinámica del mercado.

Incentivos económicos

El documento subraya que esta transformación debe ir acompañada de **incentivos económicos coherentes con la flexibilidad**. ENTSO-E considera imprescindible **eliminar esquemas que neutralizan las señales de precio** —como tarifas fijas, net metering o contratos por diferencias con pagos garantizados incluso en precios negativos— y reemplazarlos por **mecanismos que recompensen la reducción de generación en horas críticas**. En España, buena parte de las plantas renovables con retribución regulada cobra en función de la capacidad instalada, lo que facilita su participación en servicios de ajuste en lugar de forzar una producción constante.

Desde el punto de vista operativo, la organización insiste en que la vigilancia y control del sistema deben reforzarse de forma urgente en toda Europa. El desarrollo de **redes inteligentes**, la **generalización de los contadores inteligentes** y la **estandarización de los canales de comunicación** son, a su juicio, requisitos imprescindibles para evitar que pequeñas instalaciones fotovoltaicas y otros generadores distribuidos se conviertan en focos de rigidez y congestión. La experiencia española demuestra que, cuando el operador puede monitorizar y modular la producción de miles de plantas en ambos niveles —transporte y distribución—, la integración de grandes volúmenes de renovables es compatible con la estabilidad del sistema.

ENTSO-E concluye que Europa se encuentra en un punto de inflexión. La expansión renovable, necesaria para cumplir los objetivos de descarbonización, exige una modernización profunda del sistema eléctrico y un cambio cultural en la relación entre productores renovables y mercado. España encarna, según los operadores europeos, el camino que deben recorrer otros países: uno en el que la flexibilidad, la capacidad de respuesta y la transparencia operativa se convierten en elementos naturales de la generación renovable. Solo así, advierte la organización, será posible evitar que el exceso de energía limpia se transforme en uno de los mayores riesgos para la seguridad eléctrica del continente.

GES se alía con Envision para desplegar baterías por España y resto de Europa

- El acuerdo también incluye la puesta en marcha y operación y mantenimiento de turbinas eólicas en todo el territorio europeo.



GES se alía con Envision para desplegar baterías por España y resto de Europa

<https://elperiodicodelaenergia.com/ges-se-alia-con-envision-para-desplegar-baterias-por-espana-y-resto-de-eu...>

Ramón Roca

Jueves, 20 noviembre 2025

El acuerdo también incluye la puesta en marcha y operación y mantenimiento de turbinas eólicas en todo el territorio europeo

El gigante chino **Envision** y **GES – Global Energy Services** han firmado un acuerdo para promover el despliegue de los sistemas de almacenamiento de energía en baterías de Envision en el mercado español y europeo.

El acuerdo supone que GES sea el socio principal para la puesta en marcha, operación y mantenimiento (O&M), de sus aerogeneradores y de los sistemas de almacenamiento de energía en baterías BESS en España y en el mercado europeo.

Se trata de una colaboración a largo plazo que impulsará el crecimiento conjunto en los sectores de almacenamiento de energía y energía eólica. La alianza incluye formación técnica específica para los equipos de GES en la tecnología de Envision y la implementación de herramientas digitales que permitirá fortalecer sus capacidades técnicas y operativas en la instalación y puesta en marcha de los equipos.

La colaboración afianza la entrada del proveedor de servicios para activos renovables GES en la actividad de almacenamiento de energía, donde ya se ha posicionado gracias a otros acuerdos de colaboración con tecnólogos del sector y la construcción de su primer megaproyecto de baterías en

Chile. El acuerdo supone además una gran oportunidad para desarrollar proyectos en España que integren una tecnología que dará mayor estabilidad a la red, facilita la transición energética y refuerza su posicionamiento en esta actividad.

Diversificación en almacenamiento

El acuerdo consolida, por tanto, uno de los objetivos identificados por GES para los próximos años, como es la diversificación en nuevos negocios. Concretamente, le posibilita afianzarse en un nuevo nicho de mercado con gran futuro como es el almacenamiento de energía, en compañía de uno de los mayores fabricantes de esta tecnología a nivel mundial.

La experiencia de GES en ejecución de proyectos BOP y servicios O&M para activos de energías renovables, así como su capacidad técnica y su alcance geográfico, han sido factores decisivos para que Envision haya confiado en la empresa española para convertirse en partner de confianza en el despliegue de nuevos proyectos.

"Estamos muy orgullosos de que GES haya sido seleccionada para respaldar en labores de construcción y prestar servicio técnico a los equipos que Envision provee en España, Europa y Latinoamérica. La alianza permite a los promotores contar con el respaldo de una empresa local de gran capacidad técnica como GES, para la instalación, operación y el servicio post venta", ha señalado el **director general de GES, José Luis García Donoso** .

"La tecnología de Envision complementa perfectamente nuestra estrategia para implementar sistemas innovadores que respalden la sostenibilidad del sistema eléctrico, y sellan nuestro compromiso por ofrecer soluciones que avancen hacia la transición energética del planeta", ha añadido.

"Nuestra colaboración con GES va más allá de una simple asociación comercial: refleja una visión compartida para construir un futuro energético sostenible a través de la tecnología, la innovación y la confianza", afirmó **Henry Peng, vicepresidente sénior y presidente de Envision Energy para Latinoamérica y la región europea** .

"Al combinar la experiencia global de Envision en almacenamiento de energía impulsado por IA y soluciones eólicas inteligentes con los sólidos recursos locales y las capacidades de ingeniería de GES, nuestro objetivo es construir un ecosistema de energía renovable más robusto y ofrecer una ejecución de proyectos de mayor calidad y más fiable, así como un servicio de asistencia a largo plazo al mercado local. Partiendo de España, nos expandiremos conjuntamente por los crecientes sectores europeos del almacenamiento de energía y la energía eólica, estableciendo un nuevo punto de referencia para la excelencia en los servicios integrados y promoviendo la transición de Europa hacia un futuro de energía limpia", remató el directivo.

Iberdrola logra el visto bueno definitivo para su 'megaproyecto' de línea eléctrica entre EEUU y Canadá

- El grupo prevé unas inversiones de más de 16.000 millones de euros en el país hasta 2028.



Ignacio Galán e Iberdrola, reconocidos como Mejor Primer Ejecutivo y Mejor Energética Europea en los Extel Europe Awards.

<https://elperiodicodelaenergia.com/iberdrola-logra-el-visto-bueno-definitivo-para-su-megaproyecto-de-linea-el...>

Redacción

Jueves, 20 noviembre 2025

Ningún comentario

Iberdrola, a través de su filial estadounidense Avangrid, ha obtenido la autorización definitiva para el proyecto de la línea de transporte New England Clean Energy Connect (NECEC) que conectará los Estados Unidos y Canadá.

Según informó la compañía, esta aprobación del Departamento de Protección Ambiental de Maine es el último requisito regulatorio para completar uno de los proyectos energéticos más relevantes de Nueva Inglaterra, en el noreste de los Estados Unidos.

Transporte de energía

NECEC transportará energía hidroeléctrica desde Quebec hasta Nueva Inglaterra, principalmente al Estado de Massachusetts, mediante una línea de alta tensión de 233 kilómetros y 1.200 megavatios (MW) de capacidad para proporcionar energía limpia a 1,2 millones de hogares.

Además, permitirá reducir las emisiones de CO2 hasta en 3,6 millones de toneladas métricas al año, el equivalente a las emisiones de 700.000 vehículos. El proyecto ha facilitado la creación de más de 1.600 puestos de trabajo durante la construcción.

Tras su puesta en marcha completa, prevista para finales de año, la conexión reforzará la fiabilidad y la seguridad del sistema eléctrico de Nueva Inglaterra, permitirá unos precios de electricidad más

Reino Unido y EEUU disparan el beneficio y las inversiones de Iberdrola a cifras récordLa compañía que preside Ignacio Galán cuenta ya con más de 160.000 millones de euros de activos y una capitalización que ronda los 115.000 millones.

competitivos e impulsará el desarrollo socioeconómico.

Estados Unidos es un mercado estratégico para Iberdrola en su nueva estrategia a 2028, lanzada el pasado mes de septiembre. El grupo prevé unas inversiones de más de 16.000 millones de euros en el país hasta 2028, destinando la mayor parte de la inversión a la infraestructura de redes eléctricas y gas.

Plan de inversión

El plan de inversión de la energética presidida por Ignacio Sánchez Galán se basa en el compromiso continuo de invertir, reconstruir y fortalecer la infraestructura de redes eléctricas y gas en sus 'utilities' de Nueva York y Nueva Inglaterra, que dan servicio a más de 3,4 millones de clientes.

Con más de 10,5 gigavatios (GW) de capacidad de generación en 24 estados y activos que incluyen empresas de gas y electricidad en todo el noreste, Avangrid presta servicios a más de seis millones de hogares y empresas en todo Estados Unidos.



La CNMC desarrolla un plan de trabajo de supervisión

- La CNMC desarrolla un plan de trabajo que supervisa las medidas temporales para reducir las variaciones bruscas de tensión.



<https://material-electrico.cdecomunicacion.es/sector-electrico/197870/cnmc-desarrolla-plan-trabajo-supervisa-...>

C de Comunicación

Jueves, 20 noviembre 2025

Tal y como trasladan desde Competencia, las medidas adoptadas para limitar la aparición de variaciones bruscas de tensión continuarán supervisándose.

Compartir: [Linkedin](#) [Whatsapp](#) [Facebook](#) [Twitter](#)

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) modificó temporalmente el pasado 20 de octubre varios procedimientos de operación del sistema eléctrico que Red Eléctrica de España (REE) -el operador del sistema- había solicitado para reforzar la seguridad del suministro y reducir las variaciones bruscas de tensión.

La resolución incluía poner en marcha un **plan de trabajo** que analizara la situación con los distintos sujetos y operadores del sistema eléctrico, con el objetivo de fortalecer la coordinación en el contexto actual. En este sentido, y como parte del plan de trabajo, se han realizado las siguientes actuaciones:

1. La supervisión, junto con REE, del seguimiento de las medidas implantadas, su impacto en los costes y en las variaciones de tensión

De acuerdo con Red Eléctrica, aunque el periodo de aplicación ha sido limitado (inferior a un mes), las variaciones bruscas registradas en septiembre se habrían reducido y **no se ha detectado un incremento de coste** para el consumidor ni un impacto sobre el buen funcionamiento del mercado mayorista.

2. Reuniones con los sujetos del sector y con REE para impulsar la rápida implementación del nuevo servicio de control de tensión que permite una gestión dinámica de la tensión

En estos trabajos, se ha priorizado la **participación de las energías renovables en el servicio** . Para ello, además de las actuaciones de Red Eléctrica, han colaborado las asociaciones de energías renovables y los centros de control.

Estos han comunicado a sus asociados y representados las ventajas de la **habilitación temprana de las instalaciones conectadas a la red de transporte** : prioridad de despacho, reducción de la duración de la rampa exigida por el operador del sistema y estar preparado para ser retribuido a partir de enero de 2026.

3. Trabajos conjuntos para valorar la incorporación de cambios normativos permanentes y dotar al servicio de control de tensión de más transparencia

Se le ha solicitado al operador del sistema que inicie la tramitación de propuestas, contando con la participación de los sujetos.

4. Prórroga de las medidas temporales adoptadas en octubre de modificación de varios procedimientos de operación del sistema eléctrico

En paralelo, se sigue avanzando en la implantación del nuevo servicio de control de tensión.

Compartir: [Linkedin](#) [Whatsapp](#) [Facebook](#) [Twitter](#)

La riqueza energética de África puede desbloquearse mediante la expansión de las energías renovables y la aceleración...

● El poder renovable de África crecerá un 600% durante la próxima década, según Wood Mackenzie.



La riqueza energética de África puede desbloquearse mediante la expansión de las energías renovables y la aceleración de los hidrocarburos

<https://elperiodicodelaenergia.com/la-riqueza-energetica-de-africa-puede-desbloquearse-mediante-la-expansio...>

José A. Roca

Viernes, 21 noviembre 2025

El poder renovable de África crecerá un 600% durante la próxima década, según Wood Mackenzie

A pesar de atraer poco más del 2% de la inversión energética mundial, África busca aliviar la pobreza energética mediante un enfoque interno y la expansión tanto de la generación convencional como renovable como camino hacia la autosuficiencia energética, según el último informe *Horizons* de Wood Mackenzie.

“África es increíblemente rica en recursos naturales; sin embargo, enfrenta una grave pobreza energética, con 600 millones de personas sin acceso a la electricidad y cuatro quintas partes dependiendo de combustibles tradicionales para cocinar”, dijo Mansur Mohammed, responsable de Nuevos Negocios de Upstream y Gestión de Carbono en Wood Mackenzie. “Los minerales de África impulsan las transiciones globales hacia la energía limpia mientras el continente sigue siendo pobre en energía”.

Según el informe *“Asset rich, energy poor. Maximising Africa’s natural resources to transform the continent”* de Wood Mackenzie, se prevé que la capacidad solar y eólica total de África crezca casi un 600% durante la próxima década. África alberga menos del 2% de la capacidad solar mundial actual, y el ritmo de instalaciones solares en el continente cayó interanualmente en 2024. A pesar de esta desaceleración, la capacidad solar total en África aumentará de 11,4 GW en 2021 a 31 GW a finales de este año.

Dominio de la producción mundial de minerales críticos

África domina la producción mundial de minerales críticos esenciales para la transición energética. El continente representa más de dos tercios de la producción minera de cobalto y alrededor del 20% del suministro de cobre, además de producir volúmenes significativos de platino, manganeso, litio y elementos de tierras raras. Estos minerales son componentes cruciales en baterías, tecnologías de energía renovable y esfuerzos de electrificación global.

La mayor parte de la producción mineral se exporta a China para su procesamiento, lo que genera una oportunidad perdida para añadir valor dentro del continente y promover el desarrollo energético. Dada la magnitud de la inversión china, caracterizada por alta tolerancia al riesgo, en países africanos ricos en recursos, África tiene la oportunidad de cerrar acuerdos con China para invertir en proyectos de energía limpia en su propio territorio a cambio del acceso a estos minerales críticos.

“Por otro lado, África enfrenta una enorme subutilización de su riqueza de hidrocarburos: solo un tercio de los volúmenes de petróleo y gas descubiertos se han comercializado, lo que representa una de las tasas de desarrollo más bajas del mundo a pesar de sus vastos recursos”, afirmó Mohammed de Wood Mackenzie.

“Las principales barreras incluyen una gobernanza deficiente, regulación débil y mercados locales de gas limitados, lo que contribuye a la falta de acceso a financiación competitiva para las empresas locales.” Wood Mackenzie estima que el sector de petróleo y gas de África generará un promedio de 109.000 millones de dólares anuales en ingresos gubernamentales hasta 2030, cifra que podría aumentar significativamente si se desarrollan más recursos.

A pesar de esta situación, los productores africanos de petróleo y gas han fijado objetivos ambiciosos. Nigeria aspira a duplicar su producción de petróleo hasta tres millones de barriles diarios y aumentar la producción de gas hasta 12.000 millones de pies cúbicos diarios para 2030, mientras que Angola salió de la OPEP en 2023 específicamente para facilitar una mayor producción de líquidos. Estas metas ambiciosas están ganando impulso, y los incentivos fiscales introducidos por los reguladores en ambos países han atraído casi 20.000 millones de dólares en decisiones finales de inversión desde 2024.

Liderazgo en GNL flotante

África es un actor importante en los mercados mundiales de gas natural licuado (GNL), representando casi el 10% del suministro global, con un potencial de crecimiento sustancial por delante. El continente lidera en tecnología de GNL flotante, operando seis de los diez proyectos globales.

A pesar de su éxito exportador, África consume apenas el 4% del suministro mundial de gas y tiene el consumo per cápita más bajo del planeta, con menos de una cuarta parte del promedio global. Los gobiernos africanos reconocen cada vez más la oportunidad de desarrollar mercados internos junto con los proyectos de exportación. Las propuestas de gasoductos transfronterizos muestran una creciente cooperación regional, y las transiciones hacia el gas para generación eléctrica ofrecen la vía más económica para monetizar los recursos.

“Para 2050, África será hogar de alrededor de 2.500 millones de personas, más de mil millones más que su población actual. El continente posee los recursos para lograr la autosuficiencia energética. El desafío no es la disponibilidad, sino movilizar capital, mejorar la gobernanza e implementar soluciones innovadoras para desbloquear el enorme potencial energético del continente para su gente”, dijo Mohammed.

África representa solo el 3,5% de las emisiones globales. Se puede argumentar que necesita recurrir a todos sus recursos para industrializarse, mientras el resto del mundo debe descarbonizarse más rápido. El enfoque equilibrado del continente —maximizar tanto el potencial renovable como el desarrollo responsable de hidrocarburos— ofrece el camino más viable hacia la prosperidad energética para las generaciones futuras.

Morgan Stanley alerta de que la saturación de las redes eléctricas amenaza el desarrollo industrial en España

● Lamenta que no ocupe "un lugar destacado en la agenda política".



Ayesa predice la demanda en redes de baja tensión de i-DE con Inteligencia Artificial.

<https://elperiodicodelaenergia.com/morgan-stanley-alerta-de-que-la-saturacion-de-las-redes-electricas-amenaz...>

Redacción

Jueves, 20 noviembre 2025

Lamenta que no ocupe "un lugar destacado en la agenda política"

Morgan Stanley ha advertido de que abordar el problema de la saturación de las redes eléctricas en España es "fundamental" para el desarrollo de la industria del país, ya que "no solo atraería más inversión de sectores con alto consumo energético", sino que también impulsaría la construcción, "contribuyendo a paliar algunos de los desequilibrios actuales del mercado inmobiliario", y ha lamentado que este debate no ocupe "un lugar destacado en la agenda política".

En un informe titulado '¿Puede España convertirse en la próxima potencia industrial de Europa?', el banco de inversión considera que el problema en la red eléctrica actualmente "limita el crecimiento industrial" y pone en peligro la ventaja vivida en los últimos años, tras la crisis energética de 2022, que llevó a España a mantener estable la producción en industrias de alto consumo energético, frente a la caída de otros países, como Alemania.

Y es que el banco de inversión valora los datos de crecimiento "excepcional" de España, beneficiándose de "una sólida recuperación en forma de V tras la pandemia, impulsada por los servicios que requieren un alto nivel de interacción personal", y cree que el sector privado parece "bien posicionado para tomar el relevo y consolidar las recientes ganancias en potencial de crecimiento", ya que cada vez hay más indicios de que las empresas ven a España "como un destino atractivo para la inversión, especialmente en tecnología verde".

Precio de la electricidad

A este respecto, apunta como factor "más decisivo" es probablemente al precio de la electricidad, ya que el país es una potencia en energías renovables, lo que permite a la industria beneficiarse de costes de electricidad sustancialmente más bajos en comparación con sus competidores en el resto de Europa.

No obstante, a pesar de que el sector privado "parece bien posicionado para tomar el relevo y consolidar las recientes ganancias en potencial de crecimiento", advierte de que esos problemas en las redes eléctricas pueden poner en riesgo convertirse en un "'hub' manufacturero".

Así, señala que, como recoge PwC en un reciente informe, que entre 2020 y 2024 se rechazaron solicitudes de conexión por un total de 100 gigavatios hora (GWh) debido a limitaciones de capacidad, "una cifra sorprendente dado que España produjo algo menos de 250 GWh en 2024", añade.

Baja tasa de rentabilidad

En este sentido, destaca que "uno de los principales obstáculos" es, tal y como indican las empresas eléctricas, "la baja tasa de rentabilidad regulada para la distribución y transmisión de electricidad, lo que desincentiva las inversiones en la expansión y el mantenimiento de la capacidad de la red".

No obstante, dado el actual "estancamiento político, evidenciado por la incapacidad de aprobar un presupuesto desde 2023", Morgan Stanley no cree que el debate sobre la industria y su necesidad de redes eléctricas "tendrá mayor presencia en futuros debates".

Nace la Alianza Interregional de Clústeres de la Energía de España

- El objetivo es coordinar los esfuerzos regionales con el objetivo de avanzar hacia una transición energética equitativa



Nace la Alianza Interregional de Clústeres de la Energía de España

Energías Renovables

el periodismo de las energías limpias.

Nace la Alianza Interregional de Clústeres de la Energía de España

<https://www.energias-renovables.com/panorama/nace-la-alianza-interregional-de-cl-steres-20251120>

Celia García-Ceca

Jueves, 20 noviembre 2025

Los clústeres sectoriales de energía de Andalucía, Aragón, Baleares, Castilla y León, Catalunya, Comunitat Valenciana, Extremadura, Galicia y Navarra han impulsado y formalizado la creación de la Alianza Interregional de Clústeres de la Energía de España en el marco de la celebración de la feria Genera 2025. La alianza nace con el propósito de reforzar la cooperación entre territorios, impulsar la innovación y avanzar hacia una transición energética justa, ordenada y cohesionada en todo el territorio nacional. Los nueve clústeres firmantes representan conjuntamente a 917 empresas, centros tecnológicos, universidades, administraciones públicas y asociaciones profesionales de todo el país vinculadas con el sector de la energía.

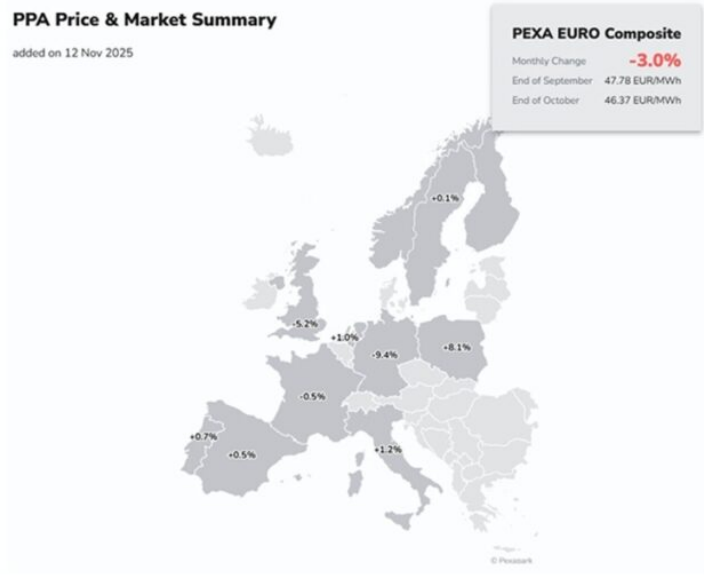
La alianza ha nacido integrada por la Asociación de Energías Renovables de Andalucía (Claner), el Clúster de la Energía de Aragón (Clenar), el Clúster de Energías Renovables y Soluciones Energéticas de Castilla y León (Cylsolar), el Clúster de l'Energia Eficient de Catalunya (Ceec), el Clúster de Energía de la Comunitat Valenciana, el Clúster de la Energía de Extremadura, el Clúster de Energías Renovables de Galicia (Cluergal), el Clúster de Transició Ecològica de les Illes Balears (TEIB) y el Clúster de Energías Renovables de Navarra (Enercluster), aunque está abierta a la futura incorporación de otros clústeres de la energía regionales.

El objetivo es coordinar los esfuerzos regionales con el objetivo de avanzar hacia una transición energética equitativa, sostenible y tecnológicamente avanzada, promoviendo el intercambio de conocimiento, experiencias y capacidades que refuercen la posición de las empresas y centros tecnológicos en los nuevos mercados energéticos. También impulsará el desarrollo de proyectos conjuntos de innovación e I+D+i en el ámbito nacional y en programas europeos vinculados a la doble transición verde y digital, a la vez que actuará como una representación unificada del sector

energético innovador español ante instituciones nacionales e internacionales. Además, la alianza fomentará la cooperación público-privada entre territorios, alineando sus iniciativas con las políticas energéticas y de cohesión territorial, y contribuirá a un desarrollo equilibrado en todas las comunidades para que la transición energética genere empleo, valor y bienestar en el conjunto del país.

Pexapark registra un aumento significativo de los PPA europeos y los precios suben en España

- La consultora suiza Pexapark registró en octubre 30 contratos de compra de electricidad en Europa con una potencia total de 2,06 GW. Se trata del volumen mensual más alto registrado en lo que va de año.



<https://www.pv-magazine.es/2025/11/20/pexapark-registra-un-aumento-significativo-de-los-ppa-europeos-y-lo...>
Jueves, 20 noviembre 2025

La consultora suiza Pexapark registró en octubre 30 contratos de compra de electricidad en Europa con una potencia total de 2,06 GW. Se trata del volumen mensual más alto registrado en lo que va de año.

Pilar Sánchez Molina

Según el último análisis de la empresa suiza de investigación en energías renovables Pexapark, los promotores europeos firmaron en octubre 30 contratos de compra de energía (PPA) con una capacidad total de alrededor de 2,06 GW. El resultado es el volumen mensual más alto registrado hasta ahora en 2025. La última vez que se superó esta cifra fue en diciembre de 2024. Octubre también supuso una mejora significativa con respecto al resultado de septiembre, cuando los promotores firmaron 19 PPA por 630 MW.

Según Pexapark, el resultado de octubre fue impulsado por compradores corporativos, entre los que se encuentran la operadora ferroviaria francesa SNCF, Apple y Amazon, que anunciaron varios contratos. La SNCF fue el comprador más activo y firmó siete PPA por unos 235 megavatios de energía solar en Francia. Apple le siguió de cerca y firmó seis PPA por el mayor volumen total de contratos de un solo comprador en octubre, que incluyó 619 megavatios de contratos de energía solar y eólica terrestre en varios países.

El mayor contrato individual del mes fue un PPA solar de 235 MW en el Reino Unido entre Metlen Energy & Metals PLC y Engie SA. El acuerdo incluye seis proyectos solares actualmente en construcción, que se prevé que estén terminados en la primera mitad del próximo año.

En octubre también se anunciaron cinco contratos de optimización para sistemas de almacenamiento de energía en baterías (BESS) con una potencia total de 317 MW/657 MWh hora. El mayor de ellos fue un sistema autónomo de 202 MW/404 MWh hora en Rumanía, propiedad del operador sueco Repono, y es el primer contrato de optimización de BESS anunciado públicamente en Rumanía.

El último análisis de Pexapark reveló que los precios de los PPA cerraron en octubre en 46,40 euros por megavatio hora, lo que supone un descenso del 3 % con respecto al mes anterior. Los analistas afirman que se trata de la tercera corrección a la baja de este año y que se debe a la continua reducción de las hipótesis de captura para la energía fotovoltaica y la energía eólica marina en el marco de las estructuras de pago por producción.

La mayor caída se registró en Alemania, donde los precios de los PPA bajaron un 9,4 % en comparación con el mes anterior, lo que, según Pexapark, refleja una mayor convergencia con el consenso del mercado entre los compradores. Los precios de los PPA también bajaron en el Reino Unido y Francia, un 5,2 % y un 0,5 %, respectivamente.

Por el contrario, Pexapark observó que los precios de los PPA aumentaron en los mercados de España, Portugal, Países Bajos e Italia, concretamente un 0,5 %, un 0,7 %, un 1,0 % y un 1,2 %, respectivamente. Polonia registró el mayor aumento mensual de los precios de los PPA, con un 8,1 %, lo que Pexapark atribuye a «una calibración que tiene en cuenta un patrón estacional actualizado y una curva de captura solar a plazo ligeramente más alta».

A principios de este mes, un análisis de Pexapark reveló que la disminución general del número de contratos de compra de energía firmados este año en Europa se debe a la falta de acuerdo entre compradores y vendedores en cuanto a los precios. El modelo de la empresa de investigación para determinar el rango de precios realista que se puede alcanzar en los contratos PPA reveló que, en el tercer trimestre de este año, apenas hubo coincidencia entre las ofertas de compra más altas y las ofertas de venta más bajas en Alemania, Reino Unido, Francia, España, Portugal y los países nórdicos.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Políticas locales de sostenibilidad urbana que inspiran cambio

- La sostenibilidad urbana es un imperativo: políticas locales son clave para el desarrollo humano y la preservación natural.



<https://www.ambientum.com/ambientum/construccion-sostenible/politicas-locales-de-sostenibilidad-urbana-qu...>

Ambientum Portal Ambiental

Jueves, 20 noviembre 2025

La sostenibilidad urbana se erige hoy como un imperativo para asegurar la coexistencia armónica entre el desarrollo humano y la preservación del medio natural. En un planeta donde las metrópolis concentran una porción creciente de la población, los impactos ambientales derivados del urbanismo adquieren una relevancia crítica.

Resulta esencial abordar de forma integral la gestión eficiente de recursos, el impulso al transporte sostenible y el desarrollo de infraestructura verde para amortiguar los efectos del cambio climático y fortalecer la resiliencia comunitaria. Más allá de lo ecológico, este enfoque promueve la estabilidad económica y el bienestar social, creando entornos habitables para las generaciones venideras. La efectividad de esta transición reside, en gran medida, en la implementación de políticas locales decididas y coherentes.

Contenido del artículo

Toggle

- Qué son las políticas locales de sostenibilidad urbana
- Ejemplos de iniciativas urbanas exitosas a nivel local
- El papel de las ciudades en la lucha contra el cambio climático
- Estrategias de movilidad sostenible en áreas urbanas
- Gestión eficiente de recursos: agua, energía y residuos

- Participación ciudadana en el diseño de políticas urbanas sostenibles
- Desafíos y soluciones para implementar políticas locales efectivas
- Lecciones aprendidas de casos de éxito internacionales
- Conclusión: Inspirando el cambio desde lo local

Qué son las políticas locales de sostenibilidad urbana

Las políticas locales de sostenibilidad urbana son estrategias y acciones diseñadas por gobiernos municipales para abordar los desafíos ambientales, económicos y sociales en las ciudades. En su núcleo, estas políticas buscan fomentar un desarrollo urbano equilibrado que respete los recursos naturales, reduzca el impacto ambiental y mejore la calidad de vida de los habitantes.

Elementos clave de las políticas

- **Gestión de recursos naturales:** Uso eficiente del agua, energía y materiales reciclables.
- **Movilidad sostenible:** Promoción del transporte público y medios alternativos como bicicletas.
- **Urbanismo inclusivo:** Desarrollo de espacios verdes y barrios accesibles para todos.
- **Reducción de emisiones:** Control de la contaminación y promoción de energías limpias.

Estas políticas requieren colaboración activa entre ciudadanos, empresas y autoridades locales.

Ejemplos de iniciativas urbanas exitosas a nivel local

Las ciudades de todo el mundo han implementado iniciativas innovadoras para fomentar la sostenibilidad urbana. Entre los ejemplos más destacados se encuentran:

- **Copenhague:** Ha promovido el uso de bicicletas al desarrollar una extensa red de carriles bici, logrando que más del 50% de sus habitantes utilicen este medio de transporte diariamente.
- **Curitiba:** En Brasil, diseñó un sistema de transporte público eficiente y económico con integración de corredores ecológicos.
- **Barcelona:** Introdujo las "supermanzanas", áreas urbanas donde se limita el tráfico vehicular para crear espacios peatonales y verdes.

Estas estrategias demuestran cómo las acciones locales pueden transformar comunidades y aumentar la calidad de vida urbana.

El papel de las ciudades en la lucha contra el cambio climático

Las ciudades concentran más de la mitad de la población mundial y generan alrededor del 70 % de las emisiones de gases de efecto invernadero. Esto las convierte en actores clave para mitigar el cambio climático. Su capacidad de implementar políticas locales permite diseñar estrategias específicas adaptadas a sus características.

Algunas iniciativas incluyen:

- Promoción del transporte público y movilidad sostenible.
- Fomento de la eficiencia energética en edificios.

- Incremento de áreas verdes y espacios públicos.

Las alianzas internacionales como el Pacto de Alcaldes han incentivado a gobiernos urbanos para liderar acciones climáticas, mostrando el impacto transformador del ámbito local en la crisis global.

Estrategias de movilidad sostenible en áreas urbanas

La movilidad sostenible se prioriza en diversas políticas locales para reducir emisiones contaminantes y mejorar la calidad de vida. Entre las estrategias más comunes se encuentra la promoción del transporte público eficiente y accesible, que disminuye la dependencia de vehículos privados. También se fomenta la creación de infraestructura para bicicletas, como carriles exclusivos y estacionamientos seguros.

Además, varias ciudades incentivan el uso de vehículos eléctricos mediante programas de subsidios y la instalación de estaciones de carga. Las zonas de bajas emisiones se implementan restringiendo la circulación de automóviles contaminantes en áreas específicas. El diseño urbano centrado en peatones refuerza estas estrategias, impulsando desplazamientos más sostenibles y saludables.

Gestión eficiente de recursos: agua, energía y residuos

El manejo sostenible de recursos esenciales como agua, energía y residuos constituye un pilar fundamental en las políticas locales de sostenibilidad urbana. Se implementan iniciativas que promueven el uso racional del agua mediante sistemas de reutilización, captación pluvial y tecnologías para reducir el consumo.

En el ámbito energético, se fomenta la transición hacia fuentes renovables, como la energía solar y eólica, además de la mejora en la eficiencia energética de edificios e infraestructuras. Paralelamente, los programas de gestión de residuos priorizan la separación en origen, el reciclaje y la economía circular para disminuir el impacto ambiental.

Estas estrategias buscan integrar el desarrollo urbano con modelos de consumo responsables.

Participación ciudadana en el diseño de políticas urbanas sostenibles

La participación ciudadana es un elemento clave en la planificación de políticas urbanas sostenibles. Su incorporación asegura que las decisiones reflejen las necesidades y aspiraciones de la comunidad. Los gobiernos locales fomentan esta colaboración a través de diversas herramientas:

- **Foros comunitarios** que facilitan el diálogo entre residentes y autoridades.
- **Encuestas públicas** para recopilar datos sobre preocupaciones locales.
- **Plataformas digitales** que permiten sugerencias directas y transparentes.

Además, muchos municipios han establecido comités ciudadanos que actúan como enlaces entre el gobierno y la población, generando un enfoque inclusivo. Así, se promueve un desarrollo urbano equitativo y resiliente.

Desafíos y soluciones para implementar políticas locales efectivas

Implementar políticas locales de sostenibilidad urbana conlleva retos significativos. Entre los principales desafíos figuran:

Desafíos

- **Resistencia al cambio:** Muchas comunidades pueden oponerse a nuevas regulaciones que alteren su rutina.
- **Limitaciones presupuestarias:** Los recursos económicos limitados dificultan proyectos sostenibles ambiciosos.
- **Falta de coordinación:** La colaboración entre departamentos gubernamentales e instituciones privadas puede ser insuficiente.
- **Desigualdad social:** Políticas mal ejecutadas podrían aumentar disparidades en lugar de reducirlas.

Soluciones

- **Educación comunitaria:** Impulsar campañas informativas que resalten los beneficios de las medidas propuestas.
- **Alianzas estratégicas:** Fomentar la cooperación entre sectores públicos y privados para maximizar recursos.
- **Adaptación tecnológica:** Integrar herramientas digitales para monitorear avances y optimizar la implementación de programas.
- **Inclusión social:** Diseñar políticas con un enfoque equitativo que atiendan las necesidades de comunidades marginadas.

Lecciones aprendidas de casos de éxito internacionales

Las ciudades de todo el mundo han implementado políticas innovadoras para avanzar hacia la sostenibilidad urbana. Ejemplos como Copenhague, Ámsterdam o Singapur destacan por sus estrategias integrales. Entre las principales enseñanzas se encuentran:

- **Movilidad sostenible:** Copenhague lidera con infraestructura ciclística avanzada, promoviendo alternativas al transporte motorizado.
- **Energías renovables:** Ámsterdam apuesta por energías limpias, integrando paneles solares y expansión de redes energéticas verdes.
- **Gestión del agua:** Singapur emplea tecnologías avanzadas para reutilización y manejo eficiente de recursos hídricos.

Estas experiencias demuestran que la planificación estratégica y la participación ciudadana son esenciales para lograr cambios significativos en el desarrollo urbano global.

Conclusión: Inspirando el cambio desde lo local

Las políticas locales de sostenibilidad urbana tienen el potencial de transformar ciudades en verdaderos núcleos de resiliencia y progreso. Estas iniciativas, al centrarse en los problemas

específicos de cada comunidad, permiten estrategias hechas a la medida que generan un impacto directo.

- Promueven el desarrollo económico sostenible.
- Fomentan la interacción comunitaria y el bienestar social.
- Reducen la huella ambiental urbana mediante enfoques innovadores.

Además, ejemplos globales han demostrado que las comunidades que implementan cambios locales son más capaces de liderar y escalar esfuerzos hacia objetivos nacionales y globales. La inspiración surge cuando lo local se convierte en un modelo replicable para otros.

Redacción Ambientum

Récord de visitas y expositores con ausencias muy sonadas

- Genera 2025 ha mostrado que la tecnología está lista, la prioridad ahora es consolidar marcos regulatorios (mercado de capacidad, remuneración de servicios) y agilizar permisos e interconexiones.



<https://www.pv-magazine.es/2025/11/20/record-de-visitas-y-expositores-con-ausencias-muy-sonadas/>

Jueves, 20 noviembre 2025

Genera 2025 ha mostrado que la tecnología está lista, la prioridad ahora es consolidar marcos regulatorios (mercado de capacidad, remuneración de servicios) y agilizar permisos e interconexiones.

Pilar Sánchez Molina

Bajo la Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización, las ferias Genera y Matelec se han celebrado este año conjuntamente –por primera vez– del 18 al 20 de noviembre en Ifema Madrid (pabellones 3, 4, 6, 8 y 10), en coincidencia con el Salón Internacional de la Climatización y la Refrigeración (C&R).

Ambas muestras se han consolidado como citas referentes para el sur de Europa en energía, material eléctrico, innovación tecnológica aplicada y soluciones eficientes. El número de expositores pasó de los casi 500 de 2024 a más de 800 en esta edición, procedentes de Alemania, Bélgica China, España, Estados Unidos, Francia, India, Italia, Luxemburgo, Noruega, Países Bajos, Polonia, Portugal, Rumanía o Turquía, entre otros países.

No cabe duda de que Genera 2025 ha consolidado su papel como foro técnico clave para la industria eléctrica y renovable en España, y recoge las soluciones que ya están marcando la hoja de ruta del despliegue fotovoltaico y del almacenamiento en los próximos años. La feria reunió fabricantes de inversores, proveedores de baterías, fabricantes de seguidores, integradores de BESS y desarrolladores de soluciones de monitorización y control. La tres tendencias tecnológicas más

destacables son los inversores con capacidades grid-forming y black-start integradas, soluciones para sistemas híbridos PV+BESS escalables y digitalización para optimizar la operación.

A pesar del crecimiento, 2025 es un año de bifurcación en el que la capacidad fotovoltaica instalada posiblemente marque un nuevo récord, pero acecha un parón posible parón en la instalación de grandes plantas, sumado a la situación económica de pérdidas que encaran los principales fabricantes chinos de paneles solares, se ha dejado ver en la falta de stands de paneles solares consolidados en el mercado español, que no han participado con stand propio a excepción de uno: Aiko ha elegido Genera para presentar en primicia su nuevo módulo Neostar Pro 3S+54, cuyo diseño compacto ofrece 500 Wp de potencia real en una superficie inferior a 2 m².

En cambio, el mercado del autoconsumo repunta y fabricantes y distribuidores señalan la demanda de sistemas de almacenamiento para acompañar las instalaciones.

El cierre de la edición muestra que el sector avanza hacia una nueva etapa en la que la competitividad ya no dependerá únicamente del coste del kWh, sino de la capacidad de integrar flexibilidad, estabilidad y gestión inteligente en todo el sistema eléctrico. Genera 2025 ha evidenciado que la industria española está preparada para ese salto, y que, pese a las incertidumbres del mercado global y a la reconfiguración del mapa de fabricantes, la innovación continúa siendo el motor que impulsa el ritmo. El reto ahora será transformar ese impulso en proyectos reales, sostenidos por una regulación coherente y por inversiones que permitan acelerar el almacenamiento y la participación activa de las renovables en el equilibrio de la red. El camino está trazado; queda por ver hasta dónde será capaz de llegar el sector en un escenario que promete tanto desafíos como oportunidades.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Siemens Energy remonta el vuelo con las cosas más claras y mejor explicadas que hasta ahora

- La empresa alemana presentó su nuevo plan estratégico en Charlotte, Carolina del Norte, Estados Unidos. La presentación se centró en cómo conseguir los objetivos presentados la semana pasada.



Banderas en la sede de Siemens Energy.

<https://elperiodicodelaenergia.com/siemens-energy-remonta-el-vuelo-con-las-cosas-mas-claras-y-mejor-explica...>

José Javier Ruiz

Viernes, 21 noviembre 2025

La empresa alemana presentó su nuevo plan estratégico en Charlotte, Carolina del Norte, Estados Unidos. La presentación se centró en cómo conseguir los objetivos presentados la semana pasada

La presentación de **Siemens Energy** se centró en dar visibilidad a los objetivos de cada una de las divisiones para el 2026 y para el 2028. Como novedades del evento, Siemens Energy anunció un plan de recompra de acciones por importe de €6 mil millones hasta el ejercicio fiscal de 2028, además del pago de dividendos de €4 mil millones acumulados en ese período.

Las nuevas expectativas de crecimiento hasta el 2028 ya habían sido presentada la semana pasada con la presentación de los resultados del ejercicio fiscal 2025. Siemens Energy incrementó su objetivo de alcanzar un margen de beneficio antes de partidas extraordinarias en el ejercicio fiscal 2028 de entre el 14% y el 16%.

También mejoró la estimación de crecimiento anual de los ingresos de entre el 10% y el 15% hasta el 2028, comparado con una indicación anterior de crecimiento de entre "un dígito alto y doble dígito bajo". En concreto, la compañía quiere triplicar el beneficio neto del 2025 en el año 2028.

Siemens respalda el crecimiento con expansiones del 30% y 50% en capacidad

El equipo directivo presentó "Elevate", un programa detallado para ejecutar su estrategia de crecimiento y de rentabilidad. Uno de los pilares es el objetivo de ampliación de la capacidad entre un 30% y un 50% entre 2026 y 2028 en transformadores de potencia y turbinas de gas medianas y grandes, respectivamente. Siemens Energy reveló un plan de inversiones de €6 mil millones en el período 2026 a 2028, sobre todo, para la expansión de nueva capacidad productiva.

En cuanto a evitar un exceso de capacidad en cada uno de los mercados donde quiere expandir capacidad, el presidente y consejero delegado de Siemens Energy, **Christian Bruch**, añadió que ellos contribuirán a evitar este escenario no deseado con un "comportamiento consistente" en cuanto a ofrecer lo que los clientes están pidiendo. Tampoco quieren incurrir en una situación de "ser demasiado lentos" a la hora de ofrecer nueva capacidad productiva.

La división de turbinas de gas y servicios liderará el crecimiento

El mensaje fue claro: el mercado de generación de gas esta acelerándose y se mantendrá en esos niveles altos en los próximos años. No sólo se trata de demanda derivada del crecimiento de centros de datos, sino que todavía hay una alta demanda de turbinas de gas para sustituir de capacidad de carbón y la creciente demanda de generación flexible.

Karim Amin, miembro del comité ejecutivo de Siemens Energy, añadió que "en 2025 volvieron a ser líderes de mercado, doblando la producción de turbinas de gas fabricadas". Para el 2026 podrían superar los 200 gigavatios en turbinas, de los cuales 78 gigavatios ya están asegurados. Sólo estos pedidos asegurados generarán un total de €30 mil millones en ingresos por servicios prestados por la compañía durante la vida útil de estas turbinas.

La división de transformadores y cables de alta tensión

El crecimiento en esta división viene justificado por la necesidad de remplazar una red crecientemente envejecida, además del crecimiento de la demanda y estabilización de la red, tres factores apreciables en el mercado norteamericano, en particular.

En cuanto a los riesgos de crear sobrecapacidad en este mercado, **Tom Holt**, miembro del comité ejecutivo de Siemens Energy, explicó que el mercado de transformadores, por ejemplo, tiene un déficit equivalente al 40% de la demanda real. Esta divergencia entre demanda y oferta se reducirá hasta el 10% en el año 2030, todavía sin solucionar este problema de tirantez de oferta.

Objetivo de darle la vuelta a la rentabilidad en Siemens Gamesa

El equipo gestor reiteró su objetivo de reducir las pérdidas de Siemens Gamesa a cero en el año 2026 y alcanzar un margen de beneficios del 3% al 5% en el año 2028, para ir mejorando desde esos niveles hasta el año 2030. La estrategia en cuanto a "mix" de producto es centrarse en turbinas para eólica terrestre, sobre todo, con el objetivo de capturar el negocio de servicios de mantenimiento en los nuevos pedidos.

El mensaje respecto al crecimiento en el mercado eólico marino no fue tan convincente. Siemens Gamesa sigue siendo líder de mercado, con la Unión Europea y el Reino Unido como pilares

fundamentales de crecimiento. La justificación para pensar que eólica marina sigue siendo un "mercado prometedor" es principalmente el compromiso de alcanzar 300 gigavatios en el 2050 por parte de la Unión europea y la transición hacia los contratos por diferencia (CfD) en varios mercados clave en Europa. Habrá que esperar a nuevas rondas de subastas en los próximos años para confirmar el optimismo respecto a esta tecnología.

Soluciones naturales para la adaptación al cambio climático

- Las Soluciones Basadas en la Naturaleza (SbN) son esenciales para la adaptación al cambio climático y mitigar sus efectos.



<https://www.ambientum.com/ambientum/cambio-climatico/soluciones-basadas-en-la-naturaleza-para-la-adapt...>

Ambientum Portal Ambiental

Jueves, 20 noviembre 2025

El cambio climático representa una alteración profunda y sostenida en los patrones meteorológicos a escala planetaria, impulsada mayoritariamente por la acción humana. La quema incesante de combustibles fósiles, combinada con la deforestación masiva, libera ingentes cantidades de gases de efecto invernadero a la atmósfera, actuando como un manto que atrapa el calor y desregula el sistema terrestre. De ahí, la necesidad de las Soluciones Basadas en la Naturaleza.

Y es que, esta disrupción se manifiesta en fenómenos extremos, desde olas de calor récord hasta sequías prolongadas e inundaciones devastadoras. Los científicos alertan que, de no frenar las emisiones contaminantes, el equilibrio natural del planeta continuará deteriorándose, poniendo en riesgo ecosistemas, economías y la seguridad alimentaria global. La mitigación urgente se presenta como el desafío central de nuestra era.

Los efectos del cambio climático son variados y afectan tanto a los ecosistemas como a las sociedades humanas. Entre ellos se destacan:

- **Aumento de las temperaturas globales:** Provoca derretimiento de los glaciares y aumento del nivel del mar.
- **Eventos climáticos extremos:** Intensificación de huracanes, olas de calor y sequías prolongadas.
- **Impactos en la biodiversidad:** Amenaza especies vulnerables y altera ecosistemas frágiles.

La gestión adecuada de fuentes naturales puede mitigar estos impactos y potenciar la adaptación.

Contenido del artículo

Toggle

- Importancia de las Soluciones Basadas en la Naturaleza
- Reforestación y Restauración de Ecosistemas
- Agricultura Sostenible y Agricultura Regenerativa
- Gestión Eficiente del Agua y Conservación de Humedales
- Uso de Energías Renovables Integradas con la Naturaleza
- Protección de la Biodiversidad como Estrategia Adaptativa
- Educación y Sensibilización sobre Soluciones Naturales
- Conclusión: Un Futuro Resiliente a Través de la Naturaleza

Importancia de las Soluciones Basadas en la Naturaleza

Las soluciones basadas en la naturaleza juegan un papel fundamental en la adaptación al cambio climático, ya que ofrecen alternativas sostenibles y eficaces para mitigar sus efectos. Estas estrategias aprovechan procesos ecológicos como la restauración de ecosistemas, la conservación de áreas naturales y la reforestación para mejorar la resiliencia ambiental y comunitaria.

Beneficios principales:

- **Regulación climática:** Los bosques y humedales actúan como sumideros de carbono, reduciendo concentraciones de gases de efecto invernadero.
- **Protección ante desastres naturales:** Manglares y dunas amortiguan impactos de tormentas y tsunamis.
- **Gestión del agua:** Restaurar cuencas hidrográficas mejora la calidad y disponibilidad del agua.
- **Apoyo a la biodiversidad:** Conservar hábitats favorece especies adaptativas frente a cambios climáticos.

Estas soluciones también promueven economías locales sostenibles, integrando innovación con cuidado ambiental.

Reforestación y Restauración de Ecosistemas

La reforestación y la restauración de ecosistemas son herramientas clave en la adaptación al cambio climático. Estas acciones ayudan a recuperar áreas degradadas, revitalizan la biodiversidad y ofrecen servicios fundamentales como la captura de carbono. La reforestación puede mitigar los efectos del cambio climático al estabilizar suelos y regular ciclos hidrológicos.

Beneficios principales:

- **Conservación de la biodiversidad:** Recuperación de hábitats para especies en peligro.
- **Reducción del riesgo de desastres naturales:** Prevención de erosión e inundaciones.
- **Mejor calidad del aire:** Incremento de la captación de contaminantes atmosféricos y CO2.

Es vital promover políticas sostenibles que incentiven estas prácticas, involucrando comunidades locales activamente en los procesos de restauración.

Agricultura Sostenible y Agricultura Regenerativa

La agricultura sostenible busca preservar los recursos naturales, minimizando el impacto ambiental mientras garantiza la producción de alimentos para satisfacer las necesidades actuales. Promueve prácticas como la rotación de cultivos, el uso eficiente del agua y la reducción de químicos sintéticos. Este enfoque apoya la biodiversidad y mejora la salud del suelo.

Por otro lado, la agricultura regenerativa va más allá, enfocándose en restaurar ecosistemas debilitados. Se prioriza la captura de carbono, la regeneración del suelo y la reducción de la erosión. Las técnicas incluyen el uso de coberturas vegetales permanentes, agroforestería y policultivos. Ambos enfoques son fundamentales para enfrentar los desafíos del cambio climático.

Gestión Eficiente del Agua y Conservación de Humedales

La gestión eficiente del agua y la conservación de humedales son estrategias clave para enfrentar los desafíos del cambio climático. Los humedales, que incluyen pantanos, lagunas y manglares, actúan como reservorios naturales que regulan el ciclo del agua y amortiguan los impactos de fenómenos climáticos extremos.

Beneficios de los Humedales:

- **Retención hídrica:** Mitigan inundaciones al absorber exceso de agua.
- **Recarga de acuíferos:** Sustentan reservas subterráneas esenciales.
- **Biodiversidad:** Albergan especies únicas y sirven como hábitats críticos.

Por otro lado, la gestión del agua abarca la implementación de sistemas sostenibles como la reutilización de aguas residuales tratadas, la captación de agua de lluvia y la protección de fuentes naturales contra la contaminación para garantizar su disponibilidad futura.

Uso de Energías Renovables Integradas con la Naturaleza

Las energías renovables ofrecen una alternativa sostenible y pueden trabajar en armonía con los ecosistemas. La energía solar se beneficia de la instalación de paneles en áreas como tejados y zonas urbanas sin necesidad de alterar entornos naturales. La energía eólica puede ser implementada evitando áreas con alta biodiversidad, respetando el desplazamiento de aves migratorias.

El aprovechamiento de la energía hidráulica debe enfocarse en proyectos a pequeña escala, evitando la construcción de grandes presas que perjudican los ecosistemas fluviales. Las tecnologías geotérmicas y marinas también presentan oportunidades de integración, aprovechando recursos locales sin generar impactos significativos en flora y fauna.

Protección de la Biodiversidad como Estrategia Adaptativa

La protección de la biodiversidad desempeña un papel crucial en la adaptación al cambio climático. Los ecosistemas saludables, como bosques, humedales y arrecifes de coral, actúan como barreras naturales frente a los efectos de eventos climáticos extremos. Al conservar hábitats naturales, se asegura la supervivencia de especies que contribuyen a la resiliencia ecológica.

Algunas estrategias clave incluyen:

- **Reforestación y restauración ecológica:** Mejora la capacidad de captura de carbono y previene la erosión.
- **Creación de áreas protegidas:** Resguarda hábitats esenciales.
- **Control de especies invasoras:** Preserva los ecosistemas de perturbaciones.

Proteger la biodiversidad no solo asegura servicios vitales, sino que amplifica la capacidad humana para adaptarse a un clima cambiante.

Educación y Sensibilización sobre Soluciones Naturales

La educación y sensibilización representan herramientas clave para fomentar la adopción de soluciones naturales frente al cambio climático. Es fundamental que las comunidades comprendan cómo los ecosistemas pueden actuar como amortiguadores para fenómenos climáticos extremos.

- Los programas educativos deben incluir información sobre la importancia de la reforestación, la protección de humedales y la gestión sostenible de recursos naturales.
- Talleres comunitarios y campañas publicitarias pueden aumentar la conciencia sobre los beneficios de estas estrategias.
- Incorporar conocimientos tradicionales y científicos en la educación promueve un enfoque integral.

Generar empatía hacia el medio ambiente también moviliza esfuerzos colectivos. La educación ambiental eficaz prepara sociedades mejor adaptadas y comprometidas con soluciones sostenibles.

Conclusión: Un Futuro Resiliente a Través de la Naturaleza

Adaptar las sociedades al cambio climático requiere aprovechar el potencial de las soluciones naturales. La restauración de ecosistemas, como humedales y bosques, reduce riesgos climáticos mientras promueve la biodiversidad. El diseño urbano basado en infraestructura verde, como techos vegetales y corredores ecológicos, mitiga el impacto de fenómenos extremos. Además, prácticas agrícolas regenerativas mejoran la resistencia del suelo y aseguran una producción sostenible.

Beneficios clave incluyen:

- Mitigación de eventos climáticos extremos.
- Conservación de recursos naturales esenciales.
- Creación de comunidades más sostenibles.

La integración de la naturaleza en estrategias adaptativas garantiza una convivencia armoniosa entre la humanidad y el entorno.

Redacción Ambientum

La tecnología energética y la inteligencia digital, claves para acelerar el cumplimiento de los objetivos climáticos de...

- Diez años después del Acuerdo de París, alcanzar los objetivos establecidos en el tratado climático de la ONU sigue siendo un reto.



La tecnología energética y la inteligencia digital, claves para acelerar el cumplimiento de los objetivos climáticos de París

<https://elperiodicodelaenergia.com/la-tecnologia-energetica-y-la-inteligencia-digital-claves-para-acelerar-el-cu...>

Esther Finidori

Viernes, 21 noviembre 2025

Lisa Wee

Al reflexionar sobre los compromisos climáticos del Acuerdo de París, es fácil sentirse desanimado. Algunas emisiones han disminuido en la Unión Europea, casi un 40 % desde 1990, y la inversión en generación de energía renovable ya duplica a la destinada a combustibles fósiles. Sin embargo, es probable que este año el mundo alcance su punto máximo de emisiones de carbono. El camino para limitar el aumento de la temperatura global a un máximo de 1,5 °C se vuelve cada vez más empinado.

Nunca iba a ser fácil: cuando los 195 países firmantes confirmaron sus compromisos en 2015, ya era evidente que quedaban grandes retos por delante. Hoy, vemos motivos para el optimismo en la aceleración de la electrificación, que se está convirtiendo en una fuerza motriz de la transición energética.

La voluntad de descarbonizar a gran escala también está creciendo, como demuestra la carta de los CEO del Foro Económico Mundial. Además, como líderes en tecnología energética, creemos que la inteligencia digital es la clave para ampliar los progresos, garantizando que, a medida que avanzamos en la descarbonización, incorporamos agilidad y resiliencia a los sistemas del futuro.

Las energías renovables, la vía más rápida para generar nueva capacidad energética

La evidencia de este progreso puede verse en el **sector eléctrico**, donde las **energías renovables** se han convertido en la **forma más rápida y competitiva en costes** de generar nueva capacidad. Solo en el **Reino Unido y la Unión Europea**, la energía renovable ha crecido casi un 50 % desde la firma del Acuerdo de París. Esta tendencia se **acelera en otras regiones**, con el aumento de los **proyectos de biomasa** en India y Norteamérica.

Las redes alimentadas por energías renovables también están impulsando una ola de innovación. UK Power Networks utiliza **inteligencia artificial industrial (IA)** para analizar 4.000 millones de puntos de datos al día para ayudar a gestionar la creciente complejidad de una red eléctrica descarbonizada.

Por su parte, Highview Power emplea **energía eólica combinada con criogenia de aire líquido** para desarrollar **capacidad de almacenamiento** que refuerce aún más la **resiliencia de la red eléctrica del Reino Unido**. En **Marruecos**, una de las **plantas solares más grandes del mundo**, la central Noor, tiene capacidad para suministrar energía a más de un millón de hogares.

El siguiente paso es **conectar las redes eléctricas a nivel mundial**, **ampliar la generación renovable e integrar de forma estructural la flexibilidad del lado de la demanda**. Desarrollar estas capacidades es esencial para **escalar un sistema de electrificación bajo en carbono**.

La infraestructura digital, vital para la descarbonización

Un **obstáculo clave para el avance de las redes de bajas emisiones de carbono** es que muchos países aún necesitan **reforzar su infraestructura digital de base**.

Fallos de gran magnitud en la red eléctrica, como el apagón de la Península Ibérica, han puesto de manifiesto la **fragilidad de los sistemas actuales**.

También pusieron de manifiesto que, aunque la innovación está en curso, **alcanzar el objetivo de cero emisiones netas no será posible sin una inversión adicional significativa**. La buena noticia es que los **gobiernos y las alianzas público-privadas** están intensificando sus esfuerzos para movilizar esos fondos. En este sentido, la **financiación climática** vuelve a ocupar un lugar central en la COP30, en línea con la hoja de ruta “De Bakú a Belém”, que prevé movilizar 1,3 billones de dólares.

Eso será solo el principio. A escala mundial, las estimaciones indican que se necesitarán unos 9,2 billones de dólares anuales para alcanzar la transición hacia las cero emisiones netas. Sin embargo, el financiamiento ya comienza a mobilizarse. En el Reino Unido, National Grid ha anunciado una inversión de 60.000 millones de libras en los próximos cinco años para digitalizar las infraestructuras; en la Unión Europea, las proyecciones apuntan a una inversión de hasta 2,3 billones de euros durante la próxima década, destinando aproximadamente la mitad a modernizar las redes de transmisión y distribución para reforzar la resiliencia del sistema eléctrico.

Aun así, estas inversiones requieren tiempo para dar resultados, mientras la temperatura sigue aumentando. Por ello, es fundamental desplegar de manera conjunta la tecnología energética y las capacidades digitales para acelerar el impacto.

Desde la conexión inteligente de redes para gestionar la complejidad hasta garantizar una electrificación escalable, este es el primer paso hacia una descarbonización industrial más profunda. Las soluciones digitales proporcionan la información, las herramientas de visualización y el análisis

avanzado que los equipos necesitan para cumplir con agilidad los compromisos de suministro y ofrecer la fiabilidad que demandan sus clientes.

Cómo la digitalización puede impulsar la rentabilidad

Estos avances no solo benefician a la sociedad y al planeta, sino que también **generan valor directo en los resultados empresariales**. Un buen ejemplo es **Dominion Energy**, uno de los principales **productores de energía de la costa este de Estados Unidos**. Dominion ha invertido en una red digital en tiempo real para incorporar capacidad de energía renovable a gran escala. Con una latencia de solo ocho segundos, sus equipos utilizan **inteligencia artificial industrial** mediante **simulación de procesos** para modelar la demanda y ajustarla a la **generación renovable variable**.

El **marco unificado de gestión de activos** de Dominion también permite **mantenimiento proactivo**, **detección de anomalías** y una **elaboración más ágil de informes medioambientales**, lo que mejora la **fiabilidad y la eficiencia operativa**.

Por último, pero no menos importante, los **clientes de Dominion** pueden **consultar el origen de la energía** que utiliza la compañía y emplear estos datos como **prueba de sus propios compromisos de cero emisiones netas**, tanto para **inversores como para auditores**. A medida que **aumenta la presión de la regulación climática**, prevemos que la **convergencia entre digitalización, electrificación y rentabilidad** se intensificará.

El **ejemplo de Dominion** revela otra conclusión importante: aunque algunas formas de **inteligencia artificial** son **intensivas en consumo energético**, muchas **tecnologías industriales** pueden **implantarse de manera eficiente desde el punto de vista energético** y **reducir las emisiones**, incluida la **IA industrial**.

Esto no solo ocurre en el **sector energético**, sino también en la **industria manufacturera**, donde el **fabricante de neumáticos Michelin** ha adoptado un **enfoque basado en datos para la gestión energética**, logrando una **reducción de hasta el 16 %** en el consumo de energía en sus fábricas.

Un “mutirão” para la industria en la COP30 de Brasil

En la COP30, el debate internacional vuelve a poner el foco en cómo equilibrar los esfuerzos de descarbonización con las exigencias urgentes del crecimiento y el desarrollo económico.

Los dos pilares de la tecnología energética —impulsar una electrificación más amplia y posibilitar la digitalización industrial— serán esenciales para lograr este equilibrio, al igual que el esfuerzo colectivo.

La visión de la Presidencia brasileña para la COP30, inspirada en el concepto indígena de “mutirão”, entendido como una forma de trabajo comunitario orientado al bien común, es tan relevante para la industria como para el resto de los actores implicados.

A medida que la agenda de negociaciones se concreta, algunos principios clave pueden contribuir a impulsar un progreso medible:

La digitalización permite la descarbonización a gran escala: Las alianzas entre países, sectores e incluso competidores pueden favorecer operaciones de bajas emisiones a nivel sistémico. Hoy estamos construyendo ecosistemas digitales de este tipo en muchas regiones del mundo, como parte de la iniciativa del World Economic Forum “Transforming Industrial Clusters” —un auténtico *mutirão* industrial en acción.

Combinar lo mejor de lo global y lo local: Aprovechar las tecnologías globales garantiza velocidad y escalabilidad, mientras que su adaptación al contexto local permite responder a las necesidades de cada ecosistema empresarial y aprovechar las fortalezas y casos de éxito existentes.

Acelerar la implementación: Contamos ya con el 90 % de las tecnologías necesarias para resolver la crisis climática, pero la implantación rápida sigue siendo un reto. La industria debe asumir un papel protagonista para acelerar el ritmo de la electrificación, la digitalización y la descarbonización.

Diez años después del Acuerdo de París, la COP30 representa una oportunidad para alinear la ambición, las capacidades digitales y la estrategia climática. Disponemos de las herramientas, el conocimiento y la determinación necesarios para impulsar el cambio. Por eso acogemos con satisfacción el llamamiento de la Presidencia brasileña a hacer de esta una “COP del Impacto”, y estamos preparados para actuar y avanzar en la acción climática.

Esther Finidori (Chief Sustainability Officer de Schneider Electric) y Lisa Wee (Chief Sustainability Officer de AVEVA).



Bogas (Endesa) defiende la nuclear y ve «impensable» otro apagón

► La regulación y los condicionamientos de la CNMC «no están a la altura» para el desarrollo eléctrico, denuncia

H. Montero. MADRID

El consejero delegado de Endesa, José Bogas, pidió ayer una regulación «estable, predecible e incentivadora» para dar más cabida a las renovables, acelerar la transición energética y blindar el sistema eléctrico ante posibles apagones como el del pasado 28 de abril. «Parafraseando al alquimista Paracelso, que se hacía la pregunta de cuál era la diferencia entre la medicina y el veneno, y respondía «la dosis», creo que en Europa y España tenemos una dosis de regulación muy importante y que en vez de ser beneficiosa para el sistema puede ser un veneno. Necesitamos una simplificación de la regulación», explicó en su intervención en el foro «Metafuturo», organizado por Atresmedia.

«Cuando hablo de la distribución, uno de los éxitos que tenemos es el incremento de peticiones de acceso y conexión de nueva demanda que equivalen, las que

hemos concedido, a un 70% de la potencia del sistema hoy. Algo fabuloso. Pero esto colapsa la red. El 95% de los nudos de la red no tienen capacidad para conectar nueva demanda. Esto plantea un reto en la regulación. Cuando se desarrolla el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC) y su revisión de junio de 2024 se planea una inversión en las redes de 53.000 millones. Entre 2021 y 2025 se ha invertido solo el 25%. Si queremos cumplir hay que multiplicar por tres las inversiones en la segunda parte de la década y esto es imposible. El Gobierno propone ahora que sea por 1,62. Esto es una buena cosa, pero entramos en la regulación y la CNMC pone una serie de condicionamientos que no están a la altura».

En relación con este asunto, Bogas criticó que la fiscalidad del sector eléctrico en España, en general, es «muy elevada» y en particular la que afronta el sector nuclear. Así, reiteró que desde la firma del protocolo de cierre nuclear en 2019, la fiscalidad aplicada al sector se ha incrementado aproximadamente un 70%. El responsable de Endesa añadió que alrededor del 25% de esa carga fiscal corresponde a impuestos y tasas de ámbito autonómico, no solo estatales, y que un 17% está vinculado a la tasa empresarial destinada a la gestión de residuos



El consejero delegado de Endesa, José Bogas, este jueves en Metafuturo

nucleares. «Este es un debate que tenemos con el Gobierno», dijo.

Sobre el apagón nuclear, defendió posponer el cierre definitivo de las centrales españolas, pero matizó que esto no significa mantenerlas «sin medidas», sino ajustar el calendario de cierre tras analizar todas las razones técnicas, logísticas y de seguridad que afectan a estas instalaciones.

En este contexto, Bogas incidió en que la realidad obliga a ser «pragmáticos» y apuntó a que existen «toda una serie de problemas técnicos» que aconsejan estudiar la posibilidad de retrasar o posponer ese cierre. Al respecto, Bogas recordó que la central nuclear de Almaraz es la primera que está prevista para el cese de actividades, con el cierre de un grupo

en 2027 y otro en 2028, y que parados grupos que comparten ubicación en años diferentes «dificulta muchísimo el desmantelamiento» de la instalación.

Sobre el apagón del 28-A, Bogas subrayó que el primer informe, el del Gobierno, «y lo que dice todo el mundo, es que la causa es multifactorial». «Entre todos la mataron y ella sola se murió», ironizó. El ejecutivo remarcó que, en cualquier caso, se trató de «un fallo generalizado de la gestión de control de tensiones» y apuntó de nuevo a Red Eléctrica.

A pesar de todo, Bogas aseguró que «hoy día es impensable que pudiera volver a ocurrir esto —un apagón—, al tiempo que ha confirmado que los consumidores pueden estar tranquilos.



«Entre todos la mataron y ella sola se murió», ironizó Bogas sobre el origen del apagón



Acciona limita las explicaciones por el 'caso Cerdán' entre el temor a una fuga de los fondos

El grupo, que pierde un 12% en Bolsa desde los registros de sus sedes del pasado día 14, ofrece detalles solo bajo demanda ► Contra el futuro pesa el escenario de convertirse en sujeto de la investigación

JAVIER F. MAGARIÑO
MADRID

BlackRock, Vanguard, Dimensional Fund o Norges son algunas de las entidades inversoras más potentes del mundo que coinciden en Acciona, cuyo capital fuera del control de la familia Entrecanales asciende al 45%. Muchas tienen la corrupción como línea roja, al menos sobre el papel, a la hora de poner capital en una cotizada, ante lo que fuentes internas reconocen un riesgo de fuga de inversores al estar Acciona en el centro de la investigación de una trama para el pago de mordidas a altos cargos del PSOE. Supuestas entregas a cambio de proyectos de obra pública. Pese a los indicios reunidos por la Guardia Civil, la compañía no tiene entre sus planes, al menos por el momento, ofrecer explicaciones. Y entre los fondos impera el silencio sobre sus próximos pasos.

La cotización del grupo de construcción y energías renovables cae un 12% en Bolsa desde que la Guardia Civil entrara el pasado día 14 en las sedes de la compañía en Madrid y Bilbao, por orden del magistrado del Tribunal Supremo Leopoldo Puente, en busca de documentación que pueda arrojar luz al caso Cerdán. A pesar del descalabro en esta semana negra, la decisión ha sido informar solo al inversor o analista que pregunta. Ni detalle público ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) ni encuentro privado alguno para exponer el alcance, menor o mayor, del caso.

Se trata de la misma estrategia seguida el pasado junio, cuando el día 12 vio la luz un primer informe de la Unidad Central Operativa (UCO) de la Guardia Civil. En sus casi 500 páginas se apuntaba al amaño de importantes obras de Adif y la Dirección General



de Carreteras, en beneficio de Acciona, con la presunta intervención del que fue ministro de Transportes, José Luis Abalos, de su asesor Koldo García, y del ex secretario de Organización del PSOE Santos Cerdán. También se acumularon pruebas contra la que era presidenta de Adif, Isabel Pardo de Vera, o del responsable de Carreteras, Javier Herrero.

Acciona dejó pasar dos semanas, hasta la junta de accionistas del 26 de junio, para desligarse ante los inversores de cualquier vínculo con la trama. Entonces habló de Servinabar (empresa que aparece como intermediaria en las mordidas) como una simple colaboradora en un ecosistema de 30.000 socios y proveedores, y se circunscribieron posibles amaños con esa constructora navarra a la actuación en solitario del que fue director de Construcción de la compañía en Navarra, Fernando Merino, despedido en 2021.

La estrategia de reducir a mínimos la comunicación al mercado no fue mal. La

tormenta en Bolsa para Acciona pasó pronto. El valor de su acción bajó de 148 a 145 euros en la antesala del verano y recuperó rápidamente el terreno hasta tocar máximos del año el pasado día 13, en 198,1 euros. La acción se deprime hasta los 174,1 euros al cierre de ayer.

Consejos adversos

El nuevo golpe para la credibilidad de la compañía que ha supuesto el informe de la UCO conocido la semana pasada vuelve a amenazar a la cotización, con los analistas de Bolsa poco preocupados hasta ahora con el vía crucis judicial que podría afrontar el grupo. De hecho, entre las casas de análisis que siguen a Acciona, siete recomiendan vender acciones, por las cinco que recomiendan mantener posiciones y las tres que defienden la decisión de compra. El motivo de una mayoría de consejos adversos es el de una cotización por encima del valor

El presidente de Acciona, José Manuel Entrecanales.
EUROPA PRESS

que otorgan a la compañía, no el caso Cerdán.

Contra el futuro de Acciona pesa el escenario de convertirse en sujeto de la investigación, en la persecución de presuntas mordidas por el 2% del presupuesto de distintas obras públicas adjudicadas, e incluso de una condena como responsable civil subsidiario. Desde Podemos se ha recuperado, con el nuevo informe de la UCO, la petición al Gobierno de la suspensión cautelar de Acciona para contratar con la Administración.

El nuevo golpe para su credibilidad vuelve a amenazar la cotización

La norma solo permite el veto a la contratación en caso de sentencia firme

Pese al sínfin de indicios reunidos por la UCO, con audios, fotos, correos electrónicos y mensajes de WhatsApp, la normativa española solo contempla el veto a la contratación pública por un máximo de tres años, en caso de sentencia firme, según se incluyó en 2015 en la Ley de Contratos del Sector Público (artículos 71 a 73). Para una prohibición cautelar, por mandato judicial

y desde la primera fase de instrucción de una causa penal, sería necesaria la reforma del artículo 33.7 del Código Penal y del artículo 71 de la citada Ley de Contratos, según apuntan fuentes jurídicas.

Tres jefes

Acciona cuenta con tres investigados en la causa que se sigue contra Santos Cerdán en el Supremo. El primero, quien fue hasta el 16 de junio director de construcción en España, Justo Vicente Pelegrini, despedido por una "falta de diligencia en el ejercicio de sus responsabilidades de dirección". Con esa medida no se prejuzgó mayor culpa de una importante figura en la casa, sobre el que ahora hay serias sospechas una vez que la UCO ha aportado pruebas de su relación directa con Cerdán.

También entran en el caso como investigados otros dos directivos de Acciona, Tomás Olarte Sanz y Manuel José García Alconchel. El primero es responsable de Acciona Construcción para la zona norte, mientras que el segundo tiene responsabilidad sobre la zona sur. Los dos han sido suspendidos de forma cautelar por la empresa, que ha ampliado el alcance de su investigación interna, abierta en junio inicialmente para determinar las fallas de sus sistemas de cumplimiento normativo.

Olarte comenzó a prestar servicio a los Entrecanales en 1991, como jefe de obra de Entrecanales y Tavora, posteriormente fue escalando en el organigrama de Acciona hasta convertirse en responsable de la zona Norte en 2010. García Alconchel, por su parte, es el responsable en África desde 2014, a lo que sumó hace siete años la responsabilidad sobre el mercado en el sur de España.



Empresas & Finanzas

Iberdrola obtiene el permiso final para su línea de transmisión entre Canadá y EEUU

También ha renovado las concesiones de Elektro Redes y CPFL Paulista en Brasil

Sergio Guinaldo MADRID.

Tras años de parálisis y un largo proceso judicial, Avangrid, filial del grupo Iberdrola en Estados Unidos, ha obtenido el permiso final para desarrollar el proyecto Necec (New England Clean Energy Connect), una línea de transmisión que permitirá suministrar 1.200 megavatios (MW) de energía hidroeléctrica desde la ciudad de Quebec (Canadá) a la región de Nueva Inglaterra (Estados Unidos).

El proyecto, consistente en la construcción de una línea de alta tensión de 233 kilómetros de extensión, implica una inversión total de 950 millones de dólares (824 millones de euros al cambio actual), aunque buena parte del proyecto ya se ha construido. Necec proporcionará aproximadamente 9,45 teravatios/hora (TWh) de energía limpia al año a 1,2 millones de hogares, propiciando un ahorro estimado de 150 millones de dólares a los clientes de Massachusetts y de otros 40 millones a los de Maine, según las estimaciones de la compañía. Para su construcción, el proyecto ha generado de media más de 1.600 puestos de trabajo anualmente.

“Necec es más que una línea de transmisión: es vital para un sistema energético más fiable y resiliente. La energía que llegará a Nueva Inglaterra gracias a este proyecto ayudará a la región a satisfacer su acuciante necesidad de energía, estabilizar los precios y crear oportunidades económicas duraderas”, afirmó Joseph Purington, director ejecutivo de Avangrid Networks.

El proyecto, iniciado en 2021, ha conllevado una inversión de 950 millones de dólares

Para desbloquearlo, la compañía recibió la aprobación definitiva por parte del Departamento de Protección Ambiental de Maine, otro de los estados de Nueva Inglaterra, para la conservación de unas 20.200 hectáreas de terreno natural protegido. Este hito permitirá a Avangrid avanzar en el desarrollo del proyecto, cuya puesta en marcha se prevé para finales de año.



Línea de transmisión eléctrica Ceclavín, en España. EE

Necec será la segunda interconexión entre Canadá y Estados Unidos que realiza Iberdrola. La primera se produjo en el marco del Maine Power Reliability Project (MPRP), iniciativa en la que se construyeron y renovaron 800 kilómetros de líneas de transporte, así como la puesta en marcha o mejora de 13 subestaciones. Este proyecto, culminado en 2015, contó con una inversión de 1.400 millones de dólares.

Concesiones en Brasil

Al sur del continente, Iberdrola sigue avanzando en su proceso de renovación de concesiones en Brasil. Tras haber obtenido la primera de las renovaciones pendientes para su distribuidora Neoenergía Pernambuco, la compañía acaba de recibir

Las dos compañías de distribución atienden a unos 8 millones de clientes en Sao Paulo

otras dos prórrogas de los contratos de concesión para las distribuidoras Elektro Redes y CPFL Paulista, que suministran energía a unos 3 y 5 millones de clientes, respectivamente, en el estado de Sao Paulo.

Aprobadas estas tres prórrogas, la energética española mantiene en tramitación otras renovaciones en el país, como la que atañe a su distribuidora Coelba.



Previsiones económicas de Siemens Energy

Para los años 2026-2028

	Crecimiento de ingresos		Margen de beneficios recurrentes	
	2026	2028	2026	2028
Gas Services	16% - 18%	13% - 17%	14% - 16%	18% - 20%
Grid Technologies	19% - 21%	17% - 19%	16% - 18%	18% - 20%
Transformation of Industry	5% - 7%	5% - 9%	11% - 13%	12% - 14%
Siemens Gamesa	1% - 3%	4% - 6%	0% (punto de equilibrio)	3% - 5%
Siemens Energy	11% - 13%	10% - 13%	9% - 11%	14% - 16%

Beneficio neto 2026
3.000 - 4.000 mill. €

Cash Flow 2026 (antes de impuestos)
4.000 - 5.000 mill. €

Fuente: Siemens Energy.

eE

Siemens Energy invertirá 6.000 millones para triplicar su beneficio

La compañía anunció un programa de recompra de acciones propias por la misma cuantía (6.000 millones de euros) hasta el ejercicio fiscal 2028

Sergio Guinaldo MADRID.

Siemens Energy prevé aumentar sus ingresos entre un 11% y un 13% para el año 2026, así como permanecer en los dos dígitos para el año 2028. Y del mismo modo, estima obtener un margen de beneficios comprendido entre el 9% y el 11% para el próximo año (entre 3.000 y 4.000 millones de euros), que aumentará entre un 14% y un 16% para el horizonte 2028. Son, respecto al cierre del último ejercicio, en el que cosechó unos beneficios 1.685 millones de euros, aumentos de entre 3-5 y 8-10 puntos porcentuales, respectivamente, dado que el margen al cierre del último ejercicio fue del 6%.

“Tenemos un marco muy sólido para la creación sostenible de valor, y nuestra perspectiva refleja un crecimiento continuado y amplio, con progresos de doble dígito en todas las unidades. Esto nos permite una expansión continua de margen de beneficio hacia el 14% - 16% en 2028 y nos conduce a que nuestro beneficio más que se triplique de aquí a 2028”, resumió Maria Ferraro, Chief Financial Officer (CFO) de Siemens

La eólica ‘offshore’ se convertirá en la mayor palanca de crecimiento de Gamesa hasta 2028

Energy, en el marco de su *Capital Markets Day 2025*, celebrado este jueves.

Durante el evento, la compañía detalló que los mayores márgenes de crecimiento provendrán de los negocios de gas y redes, los cuales deberían crecer a un ritmo de entre el 18 y el 20% para 2028.

Para Gamesa, por su parte, prevén que alcance el punto de equilibrio en 2026, y que para los dos próximos años logre un margen de beneficio positivo de entre el 3% y el 5%, dejando atrás años de notables pérdidas. En cuanto a los ingresos, estiman que para el próximo año aumenten entre un 1% y un 3%, y que puedan duplicarse de cara al 2028. Lo harán apoyándose en el negocio *offshore* como palanca principal, enfocando el negocio *onsho-*

re en servicios y simplificando su portfolio.

La compañía justifica estos cambios para su filial eólica basándose en las perspectivas de crecimiento del negocio marino a nivel mundial, que duplicará la potencia instalada en el próximo lustro, así como en su posición de liderazgo en los países que muestran mayores perspectivas de crecimiento. Del mismo modo, creen que los servicios en el negocio *onshore*, dada la cartera de proyectos que han desarrollado en los últimos años, proporcionará al grupo una base de ingresos recurrentes con los que apoyar el giro al negocio *offshore*.

Para lograr todos estos objetivos, la energética invertirá hasta 2028 alrededor de 6.000 millones de euros para ampliar fábricas y capacidades, que se concentrarán en los negocios de redes y gas.

En el mismo periodo, la compañía pretende dedicar hasta 10.000 millones de euros a dividendos y recompra de acciones. En este sentido, el gigante anunció en la misma jornada un programa de recompra de acciones propias de hasta 6.000 millones de euros hasta 2028.



Morgan Stanley culpa a la parálisis política de la falta de inversión en redes

Considera que supone un riesgo para la competitividad del país en los próximos años

Rubén Esteller MADRID.

Morgan Stanley ha lanzado una seria advertencia a España: la saturación de las redes eléctricas supone una amenaza para la competitividad del país.

La entidad financiera considera que la compleja situación política que atraviesa el país, prácticamente de parálisis, está dificultando la posibilidad de lograr los consensos necesarios para avanzar.

Según el informe del banco de inversión, la saturación de las redes es consecuencia directa del rápido crecimiento de la demanda eléctrica y de la incorporación acelerada de energías renovables, lo que hace imprescindible una modernización urgente de las infraestructuras.

La entidad advierte de que, sin un esfuerzo inversor significativo, España se arriesga a sufrir cuellos de botella que frenen la transición energética y resten competitividad a la industria.

A su juicio, abordar este problema es condición necesaria para que el tejido industrial español pueda prosperar, atraer más inversiones en sectores electrointensivos y, además, impulsar la actividad de la construcción, contribuyendo a aliviar algunos de los desequilibrios del mercado de la vivienda.

Morgan Stanley destaca asimismo el papel clave de la regulación eléctrica y subraya que un marco estable y predecible resulta esencial para atraer capital privado y favorecer la innovación tecnológica en las redes.

El informe insiste en la necesidad de reforzar la colaboración entre el sector público y el privado para diseñar soluciones que permitan ampliar y modernizar las infraestructuras, garantizando la seguridad de suministro y facilitando la integración de nuevas fuentes de energía.

El documento apunta, además,



Varias líneas eléctricas. ISTOCK

que la digitalización y el despliegue de tecnologías avanzadas pueden ser herramientas decisivas para optimizar la gestión de las redes, mejorar su eficiencia y reducir los costes operativos.

Morgan Stanley concluye que el futuro de las redes eléctricas en España dependerá de la capacidad de los distintos actores para anticipar los retos, invertir en infraestructuras resilientes y adaptar el sistema

a las nuevas exigencias del mercado energético.

El informe destaca tres elementos de competitividad del país. Primero, la compensación por empleado sigue siendo alrededor de un 20% más baja que la media del área euro, incluso tras las fuertes subidas recientes de salarios. Segundo, entre las cuatro grandes economías, España tiene el tipo nominal de Impuesto de Sociedades más bajo. Y, sobre todo, el precio de la electricidad. El documento recuerda que España es una "potencia renovable": el 22% de la generación procede del viento, el 20% de la solar y el 14% de la hidráulica. Esta estructura permite ofrecer a la industria precios de unos 0,17 euros por kWh en el segundo semestre de 2025.

Los proveedores temen los recortes de la CNMC a la distribución eléctrica

Aelec ha llevado a cabo una encuesta entre proveedores donde se considera que la propuesta regulatoria de la CNMC para el período 2026-2031 no aporta visibilidad al plan de negocio de las empresas suministradoras para los próximos años. Existe un consenso general en el sector de que el OPEX propuesto por la CNMC afectará negativamente a la cadena de proveedores. Las empresas prevén que los costes evolucionarán por encima de la inflación y esperan un efecto prolongado del impacto de las restricciones en el sector.



Sojitz toma el control de Nexus

E. Galián. Barcelona

El grupo japonés Sojitz Corporation, que opera en diferentes sectores industriales, tomará el control de Nexus Energía, octava comercializadora española de luz y gas, de la que hasta ahora poseía un 30%. El conglomerado nipón ha acordado aumentar su participación en el capital social de Nexus hasta el 52,56%, convirtiéndose así en su accionista mayoritario, según comunicó ayer la empresa dirigida por Oriol Xalabarder y Joan Canela.

El acuerdo contempla la compra de acciones en autocartera y de determinados accionistas, como CE Energía Cartera y Electra del Maestrazgo. Otros socios de Nexus, como Hidroeléctrica Bausen, Gaselec Diversificación y Candin Energía, mantienen su participación.

Se espera que la operación se cierre el próximo 15 de febrero, sujeta a la obtención de las aprobaciones regulatorias correspondientes y a determinadas condiciones suspensivas previstas.

¿Puede el sector eléctrico hacer frente a un aumento sin precedentes de la demanda mundial?

- Wood Mackenzie espera que el crecimiento de la demanda se acelere gracias al desarrollo de los mercados emergentes, el avance de la electrificación y un auge de centros de datos impulsado por la IA.



El uso de la inteligencia artificial ayuda en la gestión de la eficiencia y consumo energético.

<https://elperiodicodelaenergia.com/puede-el-sector-electrico-hacer-frente-a-un-aumento-sin-precedentes-de-l...>

José A. Roca

Jueves, 20 noviembre 2025

Wood Mackenzie espera que el crecimiento de la demanda se acelere gracias al desarrollo de los mercados emergentes, el avance de la electrificación y un auge de centros de datos impulsado por la IA

El sector eléctrico mundial está experimentando un cambio transformador. Se espera que el crecimiento de la demanda se acelere gracias al desarrollo de los mercados emergentes, el avance de la electrificación y un auge de centros de datos impulsado por la IA. Pero ¿puede la oferta aumentar lo suficientemente rápido?

Los mercados emergentes impulsarán la demanda eléctrica mundial

La demanda global de electricidad, según Xizhou Zhou, vicepresidente ejecutivo y director de Energía y Renovables de **Wood Mackenzie**, aumentará considerablemente durante las próximas tres décadas. Los mercados en desarrollo serán especialmente importantes; las proyecciones base de nuestra herramienta Lens Energy Transition Scenarios (ETS) prevén tasas de crecimiento anual compuesto (CAGR) superiores al 5% en China, India y el Sudeste Asiático, que juntos representarán más de la mitad del crecimiento total de la demanda global hasta 2060.

Incluso en los mercados maduros, donde el crecimiento de la demanda ha sido lento, vuelve a haber perspectivas de aumento. En Europa, la caída de la demanda eléctrica en los últimos años empezará a revertirse hacia finales de la década, a medida que bajen los precios y se acelere la electrificación del transporte y la industria. Woodmac espera un crecimiento CAGR general ligeramente superior al 2% entre 2025 y 2050, aunque el crecimiento variará significativamente entre países: desde un mínimo del 30% en Serbia hasta un máximo del 157% en Dinamarca.

Los centros de datos desempeñarán un papel relevante en los mercados eléctricos

En Estados Unidos —hogar de la mayoría de las grandes empresas tecnológicas del mundo— las enormes necesidades de procesamiento de la IA están impulsando explosivamente la demanda eléctrica de los centros de datos. Se prevé que el gasto en instalaciones por parte de los cinco mayores hyperscalers (empresas como Amazon, Microsoft y Google que operan centros de datos masivos y escalables) aumente un 50% hasta superar los 300.000 millones de dólares en 2025.

Las empresas eléctricas estadounidenses están luchando por atender las solicitudes de conexión de centros de datos; nuestro seguimiento muestra que ya se han comprometido a añadir 116 gigavatios (GW) de grandes cargas a sus redes, equivalente a alrededor del 15% de la demanda eléctrica máxima de EEUU en 2024.

Excepto en Irlanda —donde estimamos que estas instalaciones consumen más del 20% de la electricidad generada a nivel nacional— los centros de datos europeos representan solo una pequeña cuota de la demanda nacional. Sin embargo, con Europa como el siguiente centro lógico para el despliegue, esto podría cambiar rápidamente: los desarrolladores ya han propuesto 35 GW de capacidad desde 2023 (casi la mitad en el Reino Unido).

Los datos de la red de sensores PowerRT de Wood Mackenzie muestran un vínculo directo entre las fluctuaciones de carga en los principales centros de datos y los precios eléctricos en tiempo real. Esperamos que la demanda eléctrica de los centros de datos tenga un papel cada vez mayor en los mercados regionales a medida que crece su proporción en la carga de la red.

Persisten importantes cuellos de botella en la cadena de suministro de equipos

Nuestro análisis muestra que el rápido aumento de la demanda ya está presionando las cadenas de suministro, especialmente en EEUU, afectando tanto a los plazos como a los precios.

El aumento mundial de la demanda de turbinas de gas ha provocado una escasez de suministro, con tiempos de entrega que alcanzaron las 243 semanas en el segundo trimestre de 2025, según nuestro seguimiento. La espera para transformadores de potencia y transformadores elevadores (GSU) — utilizados para aumentar el voltaje desde plantas de generación hasta la red de alta tensión— ha mejorado ligeramente en 2025, pero los clientes siguen esperando entre dos y tres años.

El consecuente aumento de precios es más evidente en EEUU, aunque ya se está extendiendo a otros mercados. En muchos estados estadounidenses, los costos de nuevas plantas de gas superan los 2.000 dólares por kilovatio (kW), y siguen subiendo, mientras que nuestros cálculos sitúan el costo promedio de los sistemas fotovoltaicos solares en EEUU en 1.150 dólares por kW, aproximadamente

la mitad del coste de las nuevas plantas de gas. Anteriormente, el CAPEX solar solía ser menor que el de las plantas de gas.

China domina la cadena de suministro solar global, lo que otorga a sus empresas una fuerte influencia en el mercado. En respuesta a la preocupación de los gobiernos occidentales por el exceso de capacidad en China —que había reducido los precios de los módulos solares a nivel mundial— el gobierno chino emitió este año políticas para abordar esta situación.

La coordinación deliberada de límites de capacidad para polisilicio, la reducción o eliminación del IVA a la exportación, una política antidumping doméstica y estándares más altos de eficiencia para los módulos han provocado ya un aumento del 20% en los precios domésticos, y seguirán impulsando aumentos en los precios globales de los módulos solares.

Los mercados desarrollados enfrentan escenarios divergentes para los precios

A pesar de la ambiciosa promesa electoral del presidente Trump de reducir a la mitad los costos energéticos para los consumidores en un plazo de 12 meses, los precios de la electricidad en EEUU han seguido subiendo en 2025. "Nuestro análisis indica una tendencia claramente alcista para el largo plazo, con precios reales de la energía aumentando un 118% entre 2025 y 2060, debido a la combinación de demanda en auge, costos crecientes de nueva capacidad y al alza en los precios del gas natural", dijo Xizhou Zhou.

En comparación, los precios eléctricos promedio en Europa serán volátiles pero tenderán a disminuir en términos reales a largo plazo. Entre 2025 y 2034, el crecimiento retrasado provocará una caída de precios; posteriormente, la mayor electrificación y los mayores costos del GNL ofrecerán soporte al alza durante la década siguiente. A partir de 2045, los precios deberían alcanzar un equilibrio a largo plazo, con la demanda desempeñando un papel más dinámico en la formación de precios.

EEUU y China, por caminos distintos

Las dos superpotencias globales han seguido estrategias energéticas muy diferentes que tendrán importantes implicaciones en sus futuros costos de energía. Mientras que EEUU goza de una posición fuerte en combustibles fósiles —controlando el 18% de la producción mundial de petróleo y el 24% de la producción de gas natural licuado (GNL)— China ha buscado un dominio casi total de los mercados globales relacionados con la energía solar, el almacenamiento en baterías y los vehículos eléctricos. Las líneas de una divergencia “petroestado” frente a “electroestado” comienzan a definirse con mayor claridad.

China controla actualmente el 95% de la producción de obleas de polisilicio y el 80% de las celdas de ion-litio, además de la gran mayoría de la producción de los recursos refinados necesarios para esta tecnología —incluidos compuestos de litio, grafito y cobalto. Como resultado, está liderando a un nuevo grupo de mercados en desarrollo hacia una transición energética por debajo de los 100 dólares por megavatio-hora (MWh).

El cada vez más complejo sistema eléctrico español: así han cambiado las cosas desde el gran apagón

- VIDEOPODCAST | Charla con Jorge González Cortes (Grupo Gesternova) en la que repasamos toda la actualidad desde el apagón hasta nuestros días y cómo se ha complicado y enrarecido todo desde el 28A.

<https://elperiodicodelaenergia.com/el-cada-vez-mas-complejo-sistema-electrico-espanol-asi-han-cambiado-las-...>

Ramón Roca

Jueves, 20 noviembre 2025

Ningún comentario

Vuelven los videopodcasts de **El Periódico de la Energía** . Aunque parezca mentira es el primero que realizamos desde el apagón eléctrico que sufrió toda la Península Ibérica el pasado 28 de abril.

Como diría uno que conocemos todos, "lo sentimos mucho, no volverá a pasar".

Y creemos que volvemos con fuerza, con una entrevista a uno de los profesionales del sector que mejor lo conoce, que sabe cómo se trabaja en las cocinas del sistema eléctrico y que no ha dejado puntada sin hilo en una charla con el director de El Periódico de la Energía, **Ramón Roca** .

El protagonista

Se trata de **Jorge González Cortes** . Él es vicepresidente del **Grupo Gesternova** que ahora está apostando por la marca Contigo Energía. Con él hemos hablado del gran apagón ibérico, de su gestión, de sus consecuencias, de cómo han cambiado las cosas y se están complicando más aún, del modo de operación reforzada, de los curtailments, de las baterías que no llegan, de los precios negativos y cero etc.

El redactor recomienda

- **La fotovoltaica, los 'curtailments' y la imperiosa necesidad de hibridarse con baterías**
- **Alfredo García (Operador Nuclear): "Me parece cobarde que el Gobierno culpe a las eléctricas del cierre nuclear"**
- **Trump, Putin y el GNL: con ellos llegó el terremoto a los mercados energéticos**

También de cómo las comercializadoras son una parte fundamental del tejido eléctrico nacional.

Hemos dado un repaso a toda la actualidad en esta hora de programa y les aseguro que se les va a quedar corto.

Sí estamos ya de vuelta. Nos hemos tomado sólo unas vacaciones más largas pero volvemos para quedarnos con más fuerza.

PD: Nuestros Trancas (J. Revuelta), Barrancas (MAFO) y Petancas (P. Cantuel) volverán también y más pronto de lo que piensan. Gracias a todos por estar ahí y preguntar por los videopodcasts.

Si prefieres escucharlo te dejamos nuestra versión podcast en las mejores plataformas:

El FMI insta a República Dominicana a implementar el Pacto Eléctrico para reducir los riesgos fiscales

- El FMI ha exigido a la República Dominicana la implementación del Pacto Eléctrico "para reducir los riesgos fiscales y garantizar la resiliencia del sector".



El FMI insta a República Dominicana a implementar el Pacto Eléctrico para reducir los riesgos fiscales.

<https://elperiodicodelaenergia.com/el-fmi-insta-a-republica-dominicana-a-implementar-el-pacto-electrico-para-...>

Redacción

Jueves, 20 noviembre 2025

El Pacto Eléctrico es un acuerdo nacional firmado en 2021 que incluye más de 100 medidas concretas a corto y largo plazo para abordar la reforma del sector

El Fondo Monetario Internacional (FMI) ha exigido a República Dominicana la implementación integral del Pacto Eléctrico "para reducir los riesgos fiscales y garantizar la resiliencia del sector".

En su informe tras concluir la consulta el Artículo IV con el país centroamericano, las autoridades instaron al Gobierno dominicano a desarrollar una estrategia de ingresos de medio plazo "comunicada adecuadamente" que sienta las bases para una reforma fiscal más amplia.

El **Pacto Eléctrico** es un acuerdo nacional firmado en 2021 que incluye más de 100 medidas concretas a corto y largo plazo para abordar la reforma del sector. Entre sus propuestas se incluyen reducir las tarifas de forma gradual, otorgar subsidios solo a quienes los necesitan, impulsar la generación de energía renovable y reducir las pérdidas de distribución, entre otras.

República Dominicana

República Dominicana sufrió hace una semana una avería en el sistema eléctrico que produjo un apagón total en el país latinoamericano, un problema frecuente que afecta a los ciudadanos durante

una media de 10 horas.

Asimismo, los directores han recomendando a las autoridades dominicanas seguir manteniendo la flexibilidad cambiaria, con intervenciones enfocadas a suavizar los choques de gran magnitud y reconstruir los niveles de reservas a fin de reforzar la estabilidad externa.

En paralelo, y pese a reconocer los avances logrados, coincidieron en que el país mantiene una alta vulnerabilidad a los desastres naturales. Ante esta situación, recomiendan mejorar los marcos para la gestión de riesgos de desastres y profundizar en las consideraciones de política fiscal relacionadas con los desastres naturales.

El sistema eléctrico, en evolución: la descarbonización

- Europa está decidida a liderar esta transición. Alcanzar los objetivos de 2030 y 2050 exigirá esfuerzo colectivo, innovación y una visión clara del futuro energético sostenible.



El sistema eléctrico, en evolución: la descarbonización

<https://elperiodicodelaenergia.com/el-sistema-electrico-en-evolucion-la-descarbonizacion/>

Aleasoft Energy Forecasting

Viernes, 21 noviembre 2025

El cambio climático y la urgencia de reducir las emisiones de gases de efecto invernadero han llevado a Europa a fijar objetivos climáticos ambiciosos. Estos objetivos marcan el rumbo del sistema eléctrico hacia un modelo 100% renovable, con nuevas tecnologías, mayor electrificación y una gestión más flexible e inteligente de la energía.

Objetivos de la Unión Europea: 2030 y 2050

La **Unión Europea** ha definido un **marco estratégico climático** con metas claras. Para 2030 se propone reducir al menos un 55% las emisiones de gases de efecto invernadero respecto a 1990, alcanzar un 42,5% de energías renovables en el consumo final y mejorar la eficiencia energética en un 36%. Este es el paso previo para la aspiración de lograr la **neutralidad climática**, es decir, que las emisiones netas sean cero en 2050.

El sistema eléctrico es clave en esta **transición**, ya que se prevé que la electricidad cubra una parte creciente del consumo energético total gracias a la **electrificación** del transporte, la industria y los edificios.

Electrificación de la economía

La **descarbonización** implica que muchos sectores que hoy usan **combustibles fósiles** pasarán a utilizar electricidad. Entre ellos destacan los sectores del transporte, dónde se impulsan los **vehículos eléctricos** y la movilidad sostenible. El sector de la industria, con uso de electricidad y calor

renovable en procesos industriales. Y en el área inmobiliaria, con cambios como la sustitución de calderas por **bombas de calor** y sistemas eléctricos eficientes.

Esta electrificación provocará un fuerte aumento de la **demanda eléctrica** , lo que requerirá más generación renovable, redes más robustas y nuevas herramientas de gestión.

El papel de las renovables y el almacenamiento

Para cubrir esta nueva demanda sin aumentar las emisiones, la capacidad renovable deberá multiplicarse. Se espera un crecimiento masivo de la **energía solar y eólica** , tanto terrestre como marina. Sin embargo, su carácter variable hace imprescindible contar con sistemas de **almacenamiento** , como **baterías** o **bombeo hidráulico** , que permitan ajustar la generación a la demanda.

Además, será necesario desarrollar tecnologías de respaldo y flexibilidad, como el **hidrógeno verde** , las centrales térmicas de biogás o los sistemas de **gestión activa de la demanda** .

El papel clave de las baterías

Las **baterías** jugarán un papel central en el sistema eléctrico del futuro. A medida que las renovables, especialmente la solar fotovoltaica, ganan peso en el mix energético, se hace cada vez más necesaria la capacidad de almacenar energía cuando se genera en exceso y liberarla cuando más se necesita.**

Existen distintos modelos de uso de baterías en el sistema eléctrico. Las **baterías stand-alone** son instalaciones de almacenamiento independientes que operan de forma flexible en el mercado. Pueden prestar **servicios de ajuste** , **arbitraje energético** y participar en **mercados de capacidad** . Las **baterías híbridas** están asociadas a plantas renovables (solar o eólica) y permiten maximizar la entrega de energía durante las horas de mayor precio o cuando hay restricciones de red. También facilitan la gestión de **vertidos** .

Los costes de las baterías han disminuido significativamente en la última década, impulsados por la demanda del sector automovilístico y el avance tecnológico. Se espera que los costes continúen bajando, lo que hará económicamente viables más proyectos de almacenamiento en todos los niveles.

Además de su papel como apoyo a las renovables, las baterías serán clave en la estabilidad del sistema, ayudando a mantener la frecuencia, cubrir picos de demanda y facilitar la operación en islas energéticas o redes locales.

En el horizonte 2030-2050, las baterías serán tan fundamentales como las propias renovables. Su despliegue masivo exigirá nuevos modelos de negocio, reglas de mercado adaptadas y visibilidad de **ingresos a largo plazo** para atraer inversión.

Redes inteligentes y digitalización

La **transición energética** también requiere una transformación de las redes eléctricas. Las redes del futuro serán inteligentes, bidireccionales y altamente digitalizadas, capaces de integrar millones de puntos de **generación distribuida** , gestionar datos en tiempo real para optimizar el flujo de energía, detectar fallos y adaptar el sistema de forma automática y de facilitar la **participación de los consumidores** .

Hidrógeno verde y nuevos vectores energéticos

El hidrógeno verde, producido mediante electrólisis alimentada con electricidad renovable, se perfila como una solución clave para descarbonizar sectores difíciles de electrificar como la industria pesada y el transporte marítimo y aéreo. También puede actuar como **almacenamiento estacional** y contribuir al equilibrio del sistema energético.

Retos y oportunidades hacia 2050

La transformación hacia un sistema eléctrico descarbonizado ofrece grandes **oportunidades de inversión** , empleo y liderazgo tecnológico. Pero también plantea ciertos retos que deben atajarse como la necesidad de planificación a largo plazo y la coordinación regulatoria entre países. La **financiación de infraestructuras** y la aceptación social de nuevos proyectos.

Europa está decidida a liderar esta transición. Alcanzar los objetivos de 2030 y 2050 exigirá esfuerzo colectivo, innovación y una visión clara del futuro energético sostenible.

Esta publicación es la cuarta parte de una serie sobre los principales hitos del sistema eléctrico y sus perspectivas para los próximos años titulada “El sistema eléctrico en evolución”. El objetivo es ofrecer una panorámica actualizada y estructurada sobre el presente y el futuro del sistema eléctrico europeo.

El papel de AleaSoft Energy Forecasting en la descarbonización: previsiones, metodología y personas detrás

En **AleaSoft Energy Forecasting** llevamos más de 25 años acompañando la evolución del sistema eléctrico europeo. Desde los primeros proyectos con utilities y ciclos combinados, pasando por la expansión de la eólica y, más tarde, de la solar fotovoltaica, hemos crecido a la misma velocidad que lo hacía el sistema, siempre desde la innovación en previsiones y modelización de datos. Esa trayectoria, acompañando a nuestros clientes en cada etapa de la **transición energética** , forma parte de nuestra historia y de nuestro compromiso con la **descarbonización** .

Uno de los hitos más recientes ha sido nuestro trabajo en **almacenamiento energético** . Desde hace dos años, a través de la división **AleaStorage** , hemos profundizado en el análisis y la previsión de ingresos para sistemas de baterías, tanto stand-alone como híbridos con renovables. Nuestro enfoque se basa en lo que realmente determina el éxito de un proyecto de almacenamiento: los inputs de los **modelos financieros** . Prever con fiabilidad los precios, los spreads, la producción renovable y los servicios de ajuste en todos los horizontes temporales es fundamental para optimizar la operación y atraer inversión. Sin previsiones de calidad, es imposible garantizar la viabilidad de estos proyectos estratégicos para la transición energética.

La autoridad de AleaSoft Energy Forecasting se basa en la **metodología científica** y en la calidad de los modelos, pero también en el equipo que los desarrolla. Detrás de nuestras previsiones hay personas. Aproximadamente la mitad de nuestra plantilla está formada por doctores e investigadores, expertos en energía, estadística, física y modelización. Apostamos por incorporar talento científico porque creemos que la transición energética requiere análisis riguroso, visión de largo plazo y capacidad para interpretar los cambios estructurales del sector.

Desde los inicios, hemos defendido una metodología basada en la coherencia, la integración de variables fundamentales y la fiabilidad de las previsiones a largo plazo. Esa misma filosofía aplica hoy al almacenamiento, al **hidrógeno verde**, o a los sistemas híbridos de generación renovable. No creemos en soluciones aisladas, sino en una visión global del sistema energético.

Contamos historias a través de datos, porque los datos explican la transición. Cada cliente, desde los primeros proyectos de ciclos combinados hasta las actuales plantas híbridas con baterías, forma parte de esa historia compartida. Trabajamos para que nuestros análisis ayuden a tomar decisiones estratégicas, impulsar proyectos sostenibles y liderar el cambio hacia un sistema eléctrico descarbonizado.

No buscamos simplemente proveer servicios, sino acompañar la transformación del sector con previsiones fiables, análisis fundamentados y una visión que combina conocimiento técnico, experiencia y compromiso.

Fuente: **AleaSoft Energy Forecasting** .



KEY vuelve a Rímini después de batir récords en su última edición

- La Feria de Rímini acogerá una nueva edición de KEY ? The Energy Transition Expo del 4 al 6 de marzo de 2026.



KEY vuelve a Rímini después de batir récords en su última edición

Energías Renovables

el periodismo de las energías limpias.

KEY vuelve a Rímini después de batir récords en su última edición

<https://www.energias-renovables.com/panorama/key-vuelve-a-r-mini-despu-s-20251117>

Celia García-Ceca

Jueves, 20 noviembre 2025

Un aumento del 20% en la asistencia total en comparación con 2024, más de 1.000 expositores con más del 30% del extranjero, 90.000 metros cuadrados de espacio de exposición en 20 pabellones y nuevos enfoques fueron las cifras oficiales y de récords con las que cerró la pasada edición **KEY – The Energy Transition Expo**, el evento de referencia del IEG (Italian Exhibition Group) en Europa, África y la cuenca mediterránea que se celebra cada año en la Feria de Rímini (Italia). Con más de 400 periodistas acreditados de Italia y de todo el mundo, la última edición de KEY ha sido la más grande de la historia. Pero también fue la más internacional congregando a 350 compradores invitados y delegaciones de 50 países que asistieron a la feria gracias al apoyo del Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación Internacional (Maeci) y la Agencia ITA, y la colaboración con las asociaciones más importantes del sector. Durante tres días, más de 160 eventos, conferencias y talleres, con la participación de expertos, académicos, investigadores y representantes de asociaciones y empresas, ofrecieron la oportunidad de discutir y profundizar en todos los aspectos sobre la innovación y el desarrollo del mercado energético.

Y como cada año, KEY volverá a la Feria de Rímini del 4 al 6 de marzo de 2026 con una nueva distribución en todo el distrito: siete sectores de exposición, áreas temáticas verticales y espacios dedicados a la innovación y a las competencias verdes; y también con un alcance cada vez más internacional, con especial atención a Europa, el norte de África y el África subsahariana, los Balcanes y Turquía. Con está ambición cada vez más internacional, consolidará su papel como centro de relaciones para la comunidad sectorial global. Una red global estratégica al servicio de la descarbonización, un punto de partida para diseñar un futuro verde, capaz de identificar señales de

cambio, prever tendencias futuras y anticipar las nuevas necesidades del mercado. Fortalecer el perfil internacional es una de las prioridades para la próxima edición. KEY 2026 seguirá centrándose en el continente africano, en particular en los países del norte de África y el África subsahariana, sin olvidar Turquía y Europa, con especial atención a Alemania, España, el Reino Unido, Polonia, Serbia y los Balcanes. Con este objetivo, el evento se presentó, junto con Ecomondo 2025, durante una gira de tres etapas: el 8 de julio en El Cairo, el 9 de septiembre en Belgrado y el 11 de septiembre en Varsovia.

KEY 2026 también mantendrá su compromiso de promover reuniones y debates entre actores clave del sector energético y fomentar el diálogo con instituciones, facilitando la creación de colaboraciones y sinergias, con el objetivo de aunar esfuerzos para acelerar la transición energética. Además, seguirá representando una oportunidad privilegiada para que empresas y profesionales conozcan las tecnologías de vanguardia y las últimas innovaciones del mercado para racionalizar el consumo y reducir el impacto energético y ambiental de sus operaciones. Con un programa de conferencias rico y variado, el evento ofrecerá una oportunidad de capacitación, información y desarrollo profesional sobre los temas más candentes y actuales del sector energético.

Las novedades del 2026

Por primera vez, KEY ocupará todos los pabellones del Centro de Exposiciones de Rímini, reforzando su visión transversal e integrada que la hace única en el panorama ferial europeo. La nueva distribución mantendrá la división en siete áreas temáticas distintas y reconocibles, pero interconectadas, es decir, un ecosistema integral que fomenta sinergias entre empresas, innovadores y actores institucionales. Cada uno dedicado a un área estratégica para el futuro de la energía: desde la fotovoltaica hasta el almacenamiento, desde el hidrógeno hasta la eficiencia energética, desde la movilidad eléctrica hasta la energía eólica y la transformación de las ciudades. Junto a los espacios para la fotovoltaica, la eólica, el almacenamiento de energía, la eficiencia energética, la movilidad eléctrica y las ciudades sostenibles, destaca la presencia de:

- Un pabellón completo dedicado a EPC (Ingeniería, Adquisiciones y Construcción) y finanzas, que desempeñarán un papel cada vez más estratégico en el desarrollo de nuevas plantas de energía renovable y almacenamiento a gran escala.
- Una exposición de hidrógeno (HYPE – Hydrogen Power) organizada por Italian Exhibition Group y Hannover Fairs International GmbH (HFI), la sucursal italiana de Deutsche Messe AG.
- Un foco dentro de los pabellones de energía eólica, dedicado a la importancia de la electrificación de los muelles portuarios para la sostenibilidad del sector marítimo, el cold ironing y los puertos como centros logísticos para el montaje y mantenimiento de plantas flotantes de energía renovable y para el almacenamiento y transporte de hidrógeno.

SEC – exposición y conferencia solar

SEC se presenta como un escaparate tecnológico innovador, dedicado a uno de los pilares de la transición energética, donde se puede explorar el potencial de la energía solar en todas sus formas, desde la escala residencial a la escala de servicios públicos, hasta la fotovoltaica para uso industrial y la agrovoltaje. Más que un espacio expositivo, SEC es un auténtico marketplace donde se entrelazan la innovación y las oportunidades de negocio.

El SEC se celebra en colaboración con Italia Solare, que el primer día del evento organiza el ForumTech di Italia, y abarca desde módulos, inversores, sistemas de almacenamiento y balance de sistemas hasta hidrógeno verde. Este evento ofrece un foro de debate único para empresas con alto consumo energético y pequeños municipios, así como para proveedores de energía y asociaciones comerciales.

WEM – exposición de energía eólica

La energía eólica cobra protagonismo en KEY con el área de exposición Wind Expo for Med – WEM, que la muestra en todas sus formas: energía eólica terrestre, marina, minieólica e incluso proyectos comunitarios de energía renovable que dependen de la energía eólica. Además, habrá una exposición dedicada al papel estratégico de los puertos como nuevos centros energéticos. Los puertos desempeñan un papel crucial en la transición energética global, contribuyendo a la reducción de emisiones y promoviendo las energías renovables. Su.Port se refiere a la electrificación de los muelles portuarios, esencial para reducir las emisiones y promover la sostenibilidad portuaria, acelerando el desarrollo de la energía eólica marina, en particular los parques eólicos flotantes.

KSE – exposición dedicada al almacenamiento de energía

El almacenamiento de energía, que ha experimentado un crecimiento exponencial a nivel mundial, es crucial para alcanzar los objetivos de descarbonización, ya que puede garantizar la flexibilidad, la estabilidad y la seguridad del sistema energético, que estará cada vez más dominado por la producción de energía a partir de fuentes renovables. Con el área de exposición KSE se pone el foco en los sistemas estáticos, es decir, aquellos que son de interés para los sectores residencial e industrial y la escala de servicios públicos. Se exponen no sólo el almacenamiento electroquímico sino también todas las demás numerosas tecnologías innovadoras (almacenamiento térmico, sistemas hidroeléctricos de bombeo) destinadas a transformar el sector.

KSE es el área de exposición clave dedicada íntegramente a soluciones de almacenamiento estático de energía, un pilar estratégico para garantizar la flexibilidad y estabilidad de los sistemas energéticos del futuro. La oferta tecnológica abarca desde aplicaciones residenciales hasta comerciales e industriales (C&I), incluyendo sistemas de almacenamiento centralizados y a escala de red. En un panorama en constante evolución donde la integración de energías renovables requiere soluciones avanzadas y confiables, KSE representa el lugar ideal para descubrir las tecnologías más avanzadas, interactuar con los principales actores del sector y aprovechar nuevas oportunidades comerciales.

EFFI – exposición de eficiencia energética

EFFI Energy Efficiency Expo es un espacio transversal a todos los sectores comprometidos con la construcción del futuro de la energía, diseñado como un espacio de intercambio y crecimiento, dedicado a las tecnologías, sistemas y soluciones que apoyan y promueven el uso inteligente de los recursos energéticos. En el marco de la Energy Efficiency Expo, el Sustainable Building District, en colaboración con Green Building Council Italia que es la plataforma de referencia para la construcción sostenible, habrá un recorrido temático dedicado a productos, soluciones y materiales verdes y reciclados, que promueve la cultura de la economía circular en el sector de la construcción y fomenta el networking y el aprendizaje entre profesionales y partes interesadas.

eME – exposición de movilidad eléctrica

El sector de la movilidad eléctrica está experimentando un desarrollo progresivo y exponencial en todo el mundo, conquistando espacios de mercado cada vez más amplios, y encuentra en KEY el punto de referencia para un público de visitantes especializados, entre los que se encuentran la administración pública, los operadores minoristas, el mundo industrial y los compradores internacionales. Un espacio dedicado a la movilidad eléctrica y sostenible, desde las últimas tecnologías para infraestructuras de carga y electrificación de flotas de empresas hasta los servicios de interconexión:

- Operadores de puntos de carga (CPO)
- Proveedores de servicios de movilidad (MSP)
- Electrificación de flotas de empresas y transporte de mercancías
- Transformación del ecosistema automotriz
- Baterías

Exposición de la ciudad sostenible

Las ciudades del futuro serán más verdes, más inteligentes y más sostenibles: edificios de cero emisiones, energía procedente de fuentes renovables, espacios verdes e infraestructuras digitales para una gestión eficiente y de bajo impacto ambiental. El bienestar ciudadano y la integración de la movilidad, la digitalización y la regeneración urbana son los ejes centrales del evento. Todo esto cobra forma en KEY, en el área de exposición Ciudad Sostenible, un auténtico laboratorio de ideas para diseñar juntos las ciudades del futuro.

En este espacio, empresas, asociaciones, multiservicios y administraciones públicas podrán exponer, conocer y debatir sobre tecnologías y servicios para mejorar la eficiencia y la reurbanización de activos inmobiliarios, soluciones y productos TIC e IoT para servicios, edificios, redes inteligentes y movilidad sostenible, coches eléctricos e híbridos, coches y bicicletas compartidas, aparcamiento inteligente, transporte público eléctrico, aplicaciones para el transporte integrado y soluciones y servicios para comunidades energéticas. La innovación, derivada de la aplicación de tecnologías de vanguardia como la inteligencia artificial, los gemelos digitales y la realidad aumentada, será también un foco clave.

Entre los proyectos clave, gracias a la colaboración de la Asociación Italiana de Iluminación (AIDI), Ciudad Sostenible destaca la iluminación inteligente y eficiente y la importancia de este sector, tanto en términos de eficiencia energética como en el apoyo a la seguridad, la supervisión y el mantenimiento adecuado. Una iluminación cada vez más inteligente, interactiva y sostenible permite reducir el consumo energético y el impacto ambiental mediante una serie de tecnologías innovadoras que abarcan desde simples bombillas LED hasta sistemas de control inteligentes.

Startups y pymes

El Distrito de la Innovación es un pabellón dedicado exclusivamente a la innovación: un programa de innovación abierta entre empresas expositoras y startups, cuyo objetivo es desarrollar conexiones y sinergias que impulsen la innovación en productos y servicios. Además, el Distrito de Innovación presentará una selección de startups y pymes ecológicas italianas e internacionales innovadoras, seleccionadas tras una convocatoria de startups. El proyecto Green Jobs&Skills también se alojará

aquí, facilitando la adecuación entre la oferta y la demanda de empleo en el sector de las competencias sostenibles.

Además, dedicado a la excelencia italiana e internacional, el Premio Lorenzo Cagnoni a la Innovación Verde se otorgará a la tecnología más vanguardista en los diversos sectores feriales. Esta iniciativa está dirigida a todas aquellas empresas que durante años se han comprometido a desarrollar productos cada vez más innovadores y ofrecer servicios de vanguardia, contribuyendo así a la transición de nuestro país, y del planeta en general, hacia una economía circular y sostenible. Todas las empresas participantes en KEY podrán participar, de forma gratuita, y presentar su solicitud, la cual será evaluada por un Comité Evaluador especialmente capacitado. Se premiarán los siete proyectos más innovadores, uno por cada una de las siete áreas temáticas representadas en la feria, con la entrega de una placa oficial en reconocimiento a la excelencia alcanzada.

DPE – exposición sobre la electricidad

Coincidiendo con KEY, regresa la nueva edición de DPE – International Electricity Expo, el evento organizado por Italian Exhibition Group en colaboración con la Asociación de Generación Distribuida – Motores, Componentes, Grupos Electrógenos federada con Anima Confindustria – y la Federación ANIE, dedicada al ecosistema de generación, transmisión, distribución, seguridad y automatización eléctrica.

II convocatoria de artículos KEY

Con el objetivo de impulsar el debate sobre un futuro global sostenible apoyando la investigación, por segundo año consecutivo se ha abierto una convocatoria de ponencias, abierta a universidades, empresas, instituciones de investigación y asociaciones, incluidas aquellas que no participan entre los expositores, para presentar un proyecto o describir una experiencia exitosa en el ámbito de la transición energética y climática. Los 25 resúmenes seleccionados se publicarán en un número especial de la revista científica QualEnergia Science , promovida por KEY – The Energy Transition Expo y publicada por Editoriale La Nuova Ecologia con el apoyo de Italian Exhibition Group, que se presentará oficialmente durante KEY 2026, del 4 al 6 de marzo en Rimini (Italia).

• Este reportaje está incluido en el número ER246 de la revista en papel que puedes descargar gratis en pdf en este enlace.

La griega PPC espera doblar el dividendo en tres años

- La eléctrica griega presentó ayer su nuevo plan estratégico para el periodo 2026 a 2028. El mercado reaccionó con una subida moderada en la acción a sus nuevos objetivos.



Giorgios Stassis, presidente ejecutivo de PPC.

<https://elperiodicodelaenergia.com/la-griega-ppc-espera-doblar-el-dividendo-en-tres-anos/>

José Javier Ruiz

Jueves, 20 noviembre 2025

Los resultados de los nueve primeros meses batieron las expectativas del mercado. Sin embargo, **PPC** reiteró sus objetivos para el 2025 sin cambios, €2.000 millones de Ebitda y un beneficio neto por encima de €400 millones. La razón que dio el presidente de PPC, **Giorgios Stassis**, estaba relacionada con "las condiciones hidráulicas que puedan darse en el cuarto trimestre" en Grecia, en cuanto a que puedan estar alejadas de sus propias previsiones. La acción subía menos de un 1% en los primeros minutos de la sesión de ayer.

Más inversiones en renovables y en redes

La acción se animó un poco más después de la presentación estratégica de la eléctrica helénica, llegando a subir casi un 2% a media tarde. La eléctrica integrada presentó un plan de inversiones de €10,3 mil millones para los próximos tres años, centrado en energías renovables, generación flexible, la expansión y modernización de las redes de distribución eléctricas y en servicios a clientes.

PPC quiere añadir 6,3 gigavatios de nueva capacidad en estos tres años hasta alcanzar una capacidad total de 12,7 gigavatios en renovables, que representará el 77% de la capacidad total del grupo en el 2028. PPC aspira a construir un total de 1,5 gigavatios de nueva capacidad en generación flexible, incluyendo en esta categoría baterías, ciclos combinados e hidráulicas. De esta manera, el grupo incrementará la capacidad instalada total en 4,2 gigavatios hasta los 16,6 gigavatios netos de cierres de capacidad en el 2028.

Las inversiones en las redes de distribución eléctricas de Grecia y Rumania van a permitir a la eléctrica crecer la base de activos regulados en un 5% anual hasta alcanzar los €6,5 mil millones en el 2028. Las inversiones han sido ya aprobadas por los reguladores griego y rumano, y obedecen a un criterio de asequibilidad para los consumidores en ambos mercados.

Aumento del beneficio

El plan de inversiones debería traducirse en un objetivo de Ebitda de €2,9 mil millones en el 2028, desde los €2 mil millones de objetivo para este año. Este crecimiento orgánico se traducirá en un crecimiento del 26% anual en beneficio neto hasta los €900 millones en el 2028. Esto permitirá doblar el dividendo por acción del 2025, estimado en €0.6 por acción en el mismo período de tiempo.

Los objetivos de crecimiento a largo plazo de las eléctricas europeas suelen ser recibidos con escepticismo por parte de los inversores. Sin embargo, gran parte del crecimiento prometido está concentrado en el año que viene, lo que da mayor visibilidad al plan de crecimiento. PPC espera que el beneficio neto del 2026 crezca un 75% hasta los €700 millones y, posteriormente, prevé un crecimiento más razonable del 13% anual durante el período 2027 a 2028. La justificación es el impacto que tendrá el cierre de la planta de lignito de Ptolemaida 5 en los resultados del 2026: unos €200 millones adicionales de beneficio neto por el cese de la amortización acelerada de la planta, más el efecto positivo del cierre de la minería de lignito ese mismo año, actualmente en pérdidas de unos €100 millones de Ebitda al año.

Deuda y “flexibilidad”

PPC mantuvo un objetivo de ratio deuda neto sobre Ebitda por debajo de 3,5 veces y por encima de las 3 veces para el periodo 2026 a 2028, en línea con el ratio esperado para el cierre del 2025. El equipo gestor descartó la necesidad de acudir al mercado para recaudar capital.

PPC lanzó un mensaje atractivo para los oídos de los inversores, pero no fueron muy claros a la hora de explicarlo. El presidente añadió que, del plan total de inversiones, unos “€5.000 millones están sujetos a la discrecionalidad”. Además, se guardan la opción de “priorizar un plan de recompra de acciones”, añadió el presidente Giorgios Stassis. Sonó muy parecido al mensaje de la eléctrica alemana RWE del año pasado, donde también desvelaron su flexibilidad en cuanto a su plan de inversión en renovables, y en favor de la recompra de acciones. Sin embargo, mirando la acción de PCC ayer, no tuvo ayer la misma resonancia que tuvieron los comentarios del equipo gestor de RWE en su día.

Crecimiento en centros de datos

Como ya está siendo habitual en todas las presentaciones estratégicas, PPC presentó el proyecto de Kozani, pegado a sus minas de lignito al norte de Tesalónica. Al igual que otras eléctricas europeas, PPC desveló su proyecto “insignia”, inicialmente para unos 300 megavatios equivalentes en consumo de centros de datos, ampliable a 1 gigavatio.

Sin embargo, no creó la expectación esperada, porque el proyecto sigue en trámite de obtención de licencias y no se espera que este proceso concluya hasta finales del año que viene. A pesar de que

se encuentran en dialogo con ‘hyperscalers’, según el presidente de PPC, éstos tendrán que esperar a que el proyecto tenga todos los papeles en regla. El presidente añadió que tiene una cartera de localizaciones con conexión a la red equivalente a 4 gigavatios de consumo de centros de datos. Ya hemos podido comprobar recientemente con RWE, que el mercado no reacciona a promesas, sino a hechos.

La planificación coordinada de las redes eléctricas podría ahorrar a la UE más de 500.000 millones de euros

- Un escenario integrado requeriría 505 GW menos de capacidad de respaldo, un 15% menos de capacidad eólica terrestre y un 9% menos de capacidad de electrolizadores de hidrógeno.



Torres eléctricas.

<https://elperiodicodelaenergia.com/la-planificacion-coordinada-de-las-redes-electricas-podria-ahorrar-a-la-ue-...>

José A. Roca

Jueves, 20 noviembre 2025

Un escenario integrado requeriría 505 GW menos de capacidad de respaldo, un 15% menos de capacidad eólica terrestre y un 9% menos de capacidad de electrolizadores de hidrógeno

Los países europeos pueden reducir los costes de sus sistemas energéticos en más de 560.000 millones de euros entre 2030 y 2050 optimizando la inversión en infraestructuras, según un nuevo análisis de **Agora Energiewende**. Esta cifra asciende a 750.000 millones de euros si se tienen en cuenta los ahorros derivados de la reducción de la generación de respaldo.

Estos ahorros provendrían de un enfoque integrado de la planificación de las infraestructuras energéticas que permita aumentar la eficiencia, canalizar las inversiones hacia donde más se necesitan y maximizar los beneficios de un sistema energético flexible.

Una planificación bien coordinada

“Una planificación bien coordinada es esencial para garantizar que las inversiones fluyan hacia donde mejor apoyen el despliegue de tecnologías limpias como la solar, la eólica y las baterías, proporcionando energía segura y asequible”, dijo Frauke Thies, codirectora para Europa de la agencia alemana **Agora Energiewende**, con la que colaboraron **Forum Energii** (Polonia), **IDDR** (Francia), **ECCO** (Italia) y el **Grupo de Política Energética (EPG)** (Rumania) para elaborar el informe.

Los resultados indican que la capacidad total de suministro energético y de acoplamiento sectorial puede reducirse en varias áreas. Su análisis revela que un escenario integrado requeriría 505 gigavatios menos de capacidad de respaldo, un 15% menos de capacidad eólica terrestre y un 9% menos de capacidad de electrolizadores de hidrógeno que un enfoque sectorial de alcance nacional. Según los investigadores, la planificación independiente y centralizada es fundamental para lograr estos ahorros.

Modelización del sistema energético

El informe se basa en la modelización del sistema energético realizada por los centros de estudios alemanes **Fraunhofer IEG** y **Fraunhofer ISI** , junto con la consultora **d-fine** , y analiza todos los sectores desde una perspectiva paneuropea. Este enfoque revela «sinergias y eficiencias intersectoriales que a menudo se pasan por alto en los métodos más fragmentados que se utilizan habitualmente en los procesos de planificación de infraestructuras actuales», según indicaron los centros de estudios.

El nuevo proceso de planificación propuesto por los grupos de expertos priorizaría las redes de transmisión y la construcción de interconexiones eléctricas entre los Estados miembros. En cambio, las redes de hidrógeno, gas natural y dióxido de carbono deberían limitarse a "clústeres industriales y regionales claramente definidos".

La Comisión Europea tiene previsto presentar propuestas sobre las redes europeas el 10 de diciembre. El paquete de propuestas «Redes Europeas» contribuiría a modernizar y ampliar las redes para apoyar una rápida electrificación y agilizar la concesión de permisos.

Los contratistas surgen como catalizadores estratégicos que impulsan la transición hacia bajas emisiones de carbono en...

- Según GlobalData, sus decisiones de ingeniería y portafolios tecnológicos ahora determinan la velocidad y viabilidad de los desarrollos de bajas emisiones de carbono.



Los contratistas surgen como catalizadores estratégicos que impulsan la transición hacia bajas emisiones de carbono en petróleo y gas

<https://elperiodicodelaenergia.com/los-contratistas-surgen-como-catalizadores-estrategicos-que-impulsan-la-tr...>

José A. Roca

Jueves, 20 noviembre 2025

Según GlobalData, sus decisiones de ingeniería y portafolios tecnológicos ahora determinan la velocidad y viabilidad de los desarrollos de bajas emisiones de carbono

Los contratistas, que tradicionalmente se han enfocado en instalaciones de proyectos de petróleo y gas y trabajos asociados, se han convertido en elementos centrales del impulso de descarbonización de la industria. Sus decisiones de ingeniería y portafolios tecnológicos ahora determinan la velocidad y viabilidad de los desarrollos de bajas emisiones de carbono.

Al impulsar la captura, utilización y almacenamiento de carbono (CCUS), el hidrógeno de bajas emisiones, la bioenergía y los diseños centrados en la eficiencia, están remodelando la economía de los proyectos y guiando las rutas de transición de los operadores a lo largo de toda la cadena de valor energética, señala **GlobalData** .

El informe de Inteligencia Estratégica de GlobalData, " *Estrategias de Transición Energética en Contratistas de Petróleo y Gas* ", destaca que varios contratistas del sector, como **Technip Energies** , **Wood**, **McDermott**, **Saipem** y **SLB** , están desarrollando y ofreciendo tecnologías para la reducción de emisiones. Actúan como intermediarios que traducen las estrategias corporativas de descarbonización en resultados operativos y tecnológicos prácticos.

El papel de los contratistas

El papel de los contratistas abarca desde la asesoría hasta la ejecución técnica y el cumplimiento normativo, actuando en las operaciones upstream, midstream y downstream. También fomentan la innovación, establecen cadenas de suministro resilientes y aumentan la eficiencia para optimizar los costos de los proyectos, garantizando al mismo tiempo niveles óptimos de calidad en el producto final.

Ravindra Puranik, analista de petróleo y gas en GlobalData, comenta: “Los contratistas están ampliando su portafolio de ofertas para incluir tecnologías clave, como CCUS, recuperación de energía, reducción de venteo y monitoreo de metano para detectar fugas, medir emisiones, mitigarlas y utilizarlas con fines productivos. Varios de ellos también han incursionado en el sector de generación eléctrica y servicios públicos para diversificar sus ofertas en línea con su clientela tradicional de petróleo y gas. No obstante, este mercado sigue estando dominado por contratistas del sector eléctrico, como **Vestas** y **Siemens**”.

Según GlobalData, muchos contratistas se están especializando en ingeniería y construcción especializada dentro de diversas iniciativas de bajas emisiones para ayudar a los operadores de petróleo y gas a mitigar emisiones. Sus elecciones de ingeniería y curvas de costos afectan de manera significativa la viabilidad del proyecto y la velocidad de salida al mercado.

Puranik añade: “Algunos contratistas, como **Honeywell**, **Topsoe** y **Maire (NextChem)**, son predominantemente conocidos por sus ofertas tecnológicas. Además, productores de gases industriales como **Air Liquide**, **Air Products** y **Linde** también ofrecen servicios integrales en CCUS y producción de hidrógeno de bajas emisiones”.

La inflación agrava la volatilidad de los costos

En los últimos tiempos, los desarrollos de energía baja en carbono han enfrentado algunos retrocesos debido a desafíos técnicos, regulatorios y de financiación. La inflación ha agravado la volatilidad de los costos, obligando a las empresas a reconsiderar proyectos incluso cuando existen acuerdos de compra vinculantes. Los desarrolladores que dependen esencialmente de subsidios y subvenciones gubernamentales han tenido que replantear sus planes, causando retrasos e incluso cancelaciones.

Puranik concluye: “Eventos como la reversión de la Ley de Reducción de la Inflación en Estados Unidos pueden obstaculizar en cierta medida el impulso hacia la energía limpia debido a presiones económicas. Naturalmente, tales desarrollos también influyen en la actividad de contratación. Por lo tanto, es imperativo que los contratistas de petróleo y gas adopten un enfoque equilibrado en sus planes de expansión hacia energías de bajas emisiones”.

Las eléctricas esperan una mejora final en la tasa de retribución superior al 7%

- Advierten de que el desfase con la media europea resta atractivo a España frente a otros mercados energéticos.



Redes eléctricas.

<https://elperiodicodelaenergia.com/las-electricas-esperan-una-mejora-final-en-la-tasa-de-retribucion-superior-a...>

Sandra Acosta

Viernes, 21 noviembre 2025

Las compañías eléctricas confían en que la revisión definitiva de la tasa de retribución financiera para las redes logre situarse finalmente **por encima del 7%**, frente al 6,58% propuesto por la CNMC en su última consulta pública. El sector considera que esta mejora es imprescindible para asegurar las inversiones necesarias en un sistema eléctrico tensionado, marcado por problemas persistentes en el control de tensión y por un marco regulatorio que, a su juicio, ha quedado desalineado respecto a Europa.

La expectativa de un incremento de la rentabilidad regulada ha cobrado fuerza tras la publicación de informaciones que apuntan a la disposición del Gobierno a revisar al alza los pagos por redes, en línea con las orientaciones de política energética que recomiendan incentivar la electrificación frente a los combustibles fósiles. Las empresas sostienen que **un retorno insuficiente pondría en riesgo la captación de financiación internacional y podría comprometer el cumplimiento de la actual planificación de inversiones**, clave para reforzar la red de transporte y distribución en un contexto de fuerte integración renovable.

Las eléctricas advierten de que el desfase con la media europea —donde la tasa ronda el 7%— **resta atractivo a España frente a otros mercados energéticos**. Reclaman corregir dos aspectos metodológicos que consideran decisivos: el **reconocimiento del mayor riesgo derivado del cambio de modelo retributivo** y la **homogeneización del cálculo de la prima de riesgo** de mercado con respecto

a otros sectores regulados, como telecomunicaciones o infraestructuras de transporte. Su corrección situaría la tasa, aseguran, en niveles cercanos al 7,5%.

Operación del sistema eléctrico

El debate sobre la retribución coincide con un escenario marcado por tensiones crecientes en la operación del sistema eléctrico. Las empresas insisten en que los problemas de control de tensión no son nuevos y que el operador del sistema lleva años advirtiendo de dificultades para gestionar la red en condiciones de alta penetración renovable. Señalan que **parte de las limitaciones son regulatorias y no técnicas**, como el retraso en la habilitación del control de tensión dinámico para las instalaciones renovables, que no estará plenamente operativo antes del primer semestre de 2026.

El sector reclama además acelerar las homologaciones y acreditaciones de las plantas renovables para participar en los servicios de control de tensión, un proceso que —aseguran— se está resolviendo en plazos insuficientes para las necesidades del sistema. También piden completar con urgencia la instalación de los dispositivos previstos en la planificación, como los SVC y STATCOM, fundamentales para estabilizar la red. España dispone actualmente de tres, cuando la planificación preveía al menos seis, muy por debajo de países comparables como Italia.

Las eléctricas cuestionan igualmente la alineación de la operativa española con los estándares europeos. Mientras la UE establece como operación normalizada los 420 kilovoltios, España fija el umbral en 435, lo que **deja un margen operativo mucho menor** para anticipar contingencias y evitar desconexiones automáticas. Esta diferencia, aseguran, agravó las oscilaciones de tensión registradas en jornadas críticas, como el 28 de abril, cuando se produjeron desconexiones aún bajo investigación.

Apagón 28A

Sobre este apagón, las empresas **valoran positivamente que el panel de expertos europeo de ENTSO-E haya decidido incorporar datos e informes proporcionados por agentes independientes** más allá de Red Eléctrica y del Gobierno. Consideran que esta apertura permitirá esclarecer si decisiones operativas previas, como aperturas de líneas o cambios en la configuración de interconexiones, influyeron en la caída de tensión. Al mismo tiempo, insisten en que la generación convencional ha cumplido con sus obligaciones de información y capacidades técnicas, y recuerdan que muchos datos dependen de propietarios de instalaciones a los que la regulación no obliga a compartir mediciones aguas arriba.

El sector mantiene que la solución pasa por medidas rápidas que reduzcan el uso de la llamada “operación reforzada”, que **limita la participación de renovables en el mercado y encarece los costes del sistema**. Proponen, entre otras actuaciones, aprovechar de inmediato la posibilidad de enviar consignas de potencia reactiva a través de actualizaciones de software en ciclos combinados, fotovoltaica y eólica, una medida que —afirman— no requiere inversión adicional significativa.

A la espera del **informe definitivo** de la CNMC y del dictamen del Consejo de Estado, las eléctricas sostienen que una retribución alineada con Europa no solo garantizaría la financiación necesaria, sino que reforzaría la competitividad del país y aceleraría la transición energética. Confían en que

estos ajustes permitan situar la tasa por encima del 7%, un nivel que consideran mínimo para afrontar el nuevo modelo eléctrico hacia el que se dirige España.

COMERCIO EXTERIOR

Los aranceles de Trump elevan un 39% el déficit comercial con España

Hasta septiembre, la diferencia entre importaciones y exportaciones de nuestro país con EEUU cerró en 10.785,6 millones de euros

Carlos Asensio MADRID.

Los aranceles empiezan a hacer mella en el comercio exterior español. El déficit comercial con Estados Unidos se situó hasta septiembre en los 10.785,6 millones de euros, lo que supone un 38,7% más que lo correspondiente al mismo período del año anterior, cuando estaba en un saldo negativo de 7.772,4 millones de euros. Así lo recoge el Informe Mensual de Comercio Exterior publicado este jueves por el Ministerio de Economía, Comercio y Empresa.

En los nueve primeros meses del año, España realizó exportaciones al otro lado del Atlántico por valor de 12.604 millones de euros, lo que supone el 4,4% de los 288.339 millones del total de ventas que nuestro país realizó en este período.

En lo que respecta a las importaciones, España compró a Estados Unidos bienes y servicios por valor de 23.390 millones de euros entre enero y septiembre, lo que supone un 9,4% más que las transacciones del mismo período de 2024 y suponen un 7,1% del total de compras que España hace allende sus fronteras, que computaron en estos nueve meses 329.446 millones de euros.

El presidente del Club de Exportadores de España, Antonio Bonet, aseguró que, a pesar de este descenso en la balanza comercial con Estados Unidos, “cabría haber esperado que hubieran descendido más de lo que lo han hecho debido a los aranceles de Trump”.

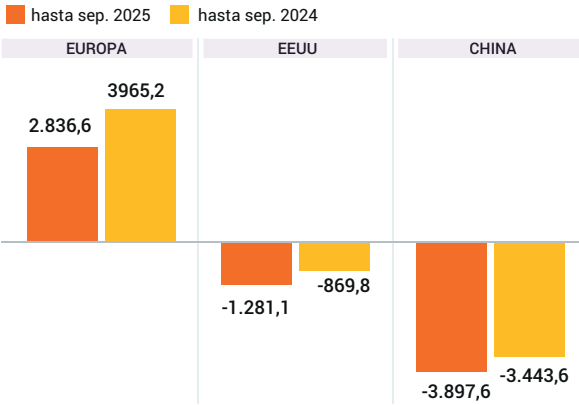
En general, las exportaciones en septiembre alcanzaron los 32.419 millones de euros, lo que representa el segundo máximo histórico para el noveno mes. Pero, en lo que respecta al comercio con Estados Unidos, septiembre fue un mes bastante malo. Con la entrada en vigor de los aranceles universales del 10% a la UE el pasado 7 de agosto, el déficit comercial entre España y EEUU se elevó un 47,3% interanual, situándose en los 1.281,1 millones de euros, frente a los 870 millones que se registraron en septiembre de 2024.

Por otro lado, las exportaciones españolas a Estados Unidos se incrementaron en septiembre, cerrando el mes en los 1.334,4 millones de euros. Esta cifra supone el 4,1% del total de ventas al exterior y se incrementó un 4,9% con respecto al mes de septiembre del año 2024.

En cuanto a las compras que España hizo al otro lado del Atlántico,

Principales socios comerciales de España

Saldos de comercio exterior en millones de euros



País	hasta sep. 2025	hasta sep. 2024
UE	1.535,9	2.605,6
Marruecos	177,9	336,2
Australia	74,3	104,2
Argentina	-2,0	-5
Egipto	-4,9	14,1
Sudáfrica	-38,1	-0,5
Taiwán	-89,1	-55,8
Japón	-221,3	-139,3
Argelia	-264,6	-411
India	-371,9	-398,4
Brasil	-455,0	-489,5

Fuente: Ministerio de Economía, Comercio y Empresa.



El déficit comercial con China es de 30.843 millones, un 13,6% más que en el año 2024

co, en el mes de septiembre se llegó hasta los 2.614,5 millones de euros, un 22,1% más que en el mismo mes del pasado ejercicio y supuso el 6,8% del valor total de las compras.

Trump anunció el pasado 1 de agosto que pondrían nuevas tarifas de entrada a muchos socios comerciales, entre los que habría un mínimo global del 10% y se elevarían al 15% a aquellos países que tuviesen superávit comercial con Estados Unidos para poder regular su balanza comercial.

Recientemente, España y China acordaron reforzar su colaboración en materia comercial ante el inminente cambio que está sufriendo el orden mundial a causa de la guerra comercial iniciada por Donald Trump.

Este acercamiento hacia el gigante asiático está haciendo que se note en los intercambios comerciales de España. Según los datos de Comercio, China es el país que más contribuyó en positivo a la tasa de variación interanual de las importaciones españolas en el acumulado hasta septiembre. Lo principal fueron medicamentos, componentes de automóvil y juguetes.

El déficit comercial que España tuvo con China en los nueve primeros meses del año fue de 30.843 millones de euros, lo que supone un 13,6% más que en el año anterior durante este mismo período de enero a septiembre.



Manifestación de CC OO y UGT por los salarios de los funcionarios celebrada el 8 de julio en Madrid. MATIAS CHIOFALO (EP)

El Gobierno eleva al 11% la oferta de alza salarial para los funcionarios hasta 2028

La mejora allana un pacto con los sindicatos: UGT anuncia que apoyará la propuesta, CC OO tiene previsto analizarla hoy y CSIF la ve "insuficiente"

RAQUEL PASCUAL
Madrid

El Ministerio de la Función Pública elevó ayer un punto su oferta de subida salarial para los 3,5 millones de empleados públicos. Propone elevar los sueldos un 11% repartido entre 2025 y 2028, ambos años inclusive, según informaron los negociadores sindicales. Esta mejora, que eleva en 2.000 millones de euros la primera propuesta hecha este miércoles, allana un posible acuerdo con los sindicatos, aunque aún no se ha materializado en su totalidad.

El Gobierno insistió en que la subida no podrá superar el 4% acumulado en los dos primeros años, algo que hizo que los principales sindicatos del sector rechazaran la propuesta inicial. Sin embargo, a última hora de la tarde de ayer, UGT avanzó que sí respaldará la oferta gubernamental. CC OO, por su parte, la analizará hoy, mientras que CSIF anunció su rechazo.

La nueva secretaria de Estado de Función Pública, Consuelo Sánchez, transmitió a los negociadores sindicales "que no hay plan B" y esta es la última propuesta del Ejecutivo. Por ello, les ha emplazado a hablar con sus organizaciones para que decidan si dan un

si o no. El ministerio convocó nuevamente a los representantes de los trabajadores el lunes para que den su respuesta definitiva.

Pero antes, los responsables de Servicios Públicos de UGT anunciaron ya su apoyo a todo el texto del acuerdo propuesto "en su conjunto". Esto incluye la oferta salarial y el resto de medidas relacionadas con el empleo que se contemplan en la propuesta, según ha indicado el sindicato en un comunicado. La luz verde a la propuesta del ministerio ha llegado tras una reunión del consejo federal, órgano consultivo de Servicios Públicos de UGT compuesto por todas las secretarías generales territoriales y la dirección federal.

Este sindicato, tras analizar los datos, valoró positivamente la nueva propuesta salarial del 11% total, que supone un punto más con respecto a la anterior oferta. Además, sus responsables precisaron que la cifra llegará a un 11,5% real, teniendo en cuenta los ajustes derivados del deslizamiento de tablas salariales.

El coordinador del Área Pública de CC OO, Lucho Palazzo, también dejó la puerta abierta a un acuerdo, al entender que la oferta inicial se había mejorado en 2.000 millones y, sobre todo, que el pacto final no solo incluye la subida

salarial, sino una serie de mejoras en materia de empleo y derechos de los empleados públicos. Aun así, como parte negativa de la reunión de ayer, Palazzo, señaló que el Gobierno no haya tenido margen para subir los sueldos más del 4% acumulado en 2025 y 2026. Y anunció que con todos estos condicionantes, el consejo federal del Área Pública se reunirá hoy, e igualmente abordarán la oferta las federaciones de sanidad y educación para decidir si respaldan la propuesta.

CC OO reclamó en un comunicado que "para poder llegar a un acuerdo, además, es imprescindible que el Gobierno se comprometa al cumplimiento de los capítulos pendientes de ejecución del Acuerdo Marco para una Administración del Siglo XXI (2022-2024)". En concreto, se refirió al desbloqueo y recuperación de la jubilación parcial, la plena implantación de la jornada de 35 horas y la clasificación profesional de técnico superiores y de grado medio, entre otros asuntos.

En cambio, el sindicato de funcionarios CSIF se mostró claramente en contra de la última oferta del Gobierno. Esta organización ya quedó fuera del anterior acuerdo salarial y de empleo plurianual para el periodo (2022-

2024), que sí ratificaron junto al Ejecutivo CC OO y UGT. En la central aseguran que valoran el punto adicional en la subida hasta sumar un 11% acumulado en 2028, pero siguen considerando la oferta "insuficiente" porque "condena a los empleados públicos a seguir perdiendo poder adquisitivo, lo que se acumula a lo perdido desde los recortes de 2010".

En total, CSIF calcula una pérdida de poder adquisitivo de alrededor de un 20% en los últimos 15 años. Y aunque dicen que "todavía hay flexibilidad para negociar" y que lo harán "hasta el último minuto", también advierten de que si, como todo apunta, la oferta mantiene el límite de subida en el 4% para 2025 y 2026, el sindicato "tendrá que volver a las calles" y continuar con las movilizaciones.

El ministerio ha trasladado a los negociadores "que no hay plan B"

El Ejecutivo emplaza el lunes a los representantes para que den su respuesta

Las negociaciones para intentar llegar a un acuerdo plurianual y de empleo arrancaron a principios de mes, después de que los máximos responsables de la función pública de CC OO y UGT y de CSIF amenazaran al ministro del ramo, Óscar López, con protestas y una huelga diciembre si no se sentaba a negociar de inmediato la subida salarial para los empleados públicos. Tras marcar objetivos generales y de calendario en un primer encuentro, la segunda reunión abordó las materias relacionadas con el empleo público.

Tasa de reposición

En concreto, el Gobierno planteó, tal y como volvieron a recordar ayer los responsables sindicales, la desaparición progresiva de la denominada tasa de reposición, que limita las ofertas de empleo a las vacantes que dejan las jubilaciones. En función de lo tratado en estos encuentros, el posible acuerdo plurianual que rijan las condiciones laborales de los empleados públicos hasta 2028 también recogerá futuros cambios en el desarrollo de las carreras profesionales, con mayor peso de la oferta de plazas de promoción interna y la creación de convocatorias específicas y diferenciadas de las del turno libre para estos puestos.

También incluirá cambios en el acceso a las plazas de funcionario, aunque en este punto no se ha abordado el ambicioso proyecto para reformar el funcionamiento de la Administración Estatal, basado en un documento de 177 páginas titulado *Consenso por una Administración abierta*, presentado por Función Pública en julio y que levantó ampollas entre distintos sindicatos y asociaciones que representan a los funcionarios y al resto de empleados públicos estatales. Este plan preveía una profunda reforma del sistema de oposiciones, en un primer momento para los niveles más altos (A1 y A2) que perseguía sustituir las actuales pruebas selectivas por un proceso de formación de dos años en una escuela gratuita del Estado de futura nueva creación donde cursarían un máster y, posteriormente, deberían presentarse a la oposición convencional.

En esta negociación también se han quedado otras cuestiones fuera, que según CSIF contribuyen a que este sindicato rechace la oferta del Gobierno. Entre ellos, la central critica que Función Pública no se haya pronunciado sobre su propuesta para que se dote de fondos adicionales la corrección de la desigualdad económica de los empleados públicos que prestan las mismas funciones en administraciones distintas. Igualmente, Función Pública tampoco ha valorado todavía la propuesta de CSIF sobre la recuperación de las pagas extras íntegras y que la subida al personal laboral del Exterior se vincule al IPC del país en el que desarrollen su labor profesional (sin que en ningún caso, ello suponga una subida inferior a la acordada en España).



Inflación y escasez de mano de obra subirán los salarios un 5% en 2026

PREVISIONES/ La falta de trabajadores para cubrir la oferta y la presión inflacionista empujan al alza las tendencias retributivas, mientras los sindicatos amenazan con “tensionar” la negociación colectiva.

J. Díaz, Madrid

Los salarios han dibujado una trayectoria ascendente en 2024 y en los meses que llevamos de 2025, pero casi siempre dentro de los cauces (o no demasiado lejos) de lo pactado por los agentes sociales en el último acuerdo de la Negociación Colectiva, que expira a finales de año. En los convenios registrados hasta octubre, la mejora salarial media pactada entre las empresas y sus trabajadores ha sido del 3,5%, medio punto porcentual por encima de lo acordado en su día para 2025 por patronal y sindicatos (en parte como consecuencia del incremento continuado del SMI impulsado desde el Gobierno). Esta misma semana, la patronal ARTE, que aglutina a las grandes cadenas textiles que operan en España, como Inditex, Mango, Tendam, H&M o Primark, ha puesto sobre la mesa su propuesta para el primer convenio estatal del sector, que plantea subidas retributivas del 3% en 2026, 2027 y 2028. Esto es, de momento los sueldos han crecido de forma acotada y el escenario central que manejan organismos como el Banco de España apunta a que continuará esa senda de moderación en las alzas retributivas pactadas. Sin embargo, hay factores que pueden alterar el rumbo y dar un impulso adicional a los salarios, que podrían crecer a tasas medias del 5% en 2026, significativamente por encima del promedio actual.

Así lo refleja el informe de *Tendencias Salariales 2026* elaborado por Randstad Research, que analiza datos de diferentes localizaciones geográficas, sectores de actividad y áreas profesionales, y atribuye este relativo acelerón en las remuneraciones a la combinación sobre todo de dos ingredientes: la escasez de mano de obra, más acentuada en unos sectores que en otros, y la inflación. “Los cambios que durante 2025 están afectando a la economía española y al mercado de trabajo, muy particularmente el déficit de talento y la inflación, han traído consigo una mayor dinámica en las tendencias salariales y, para el año que viene, estimamos una actualización media de los sueldos de alrededor



Europa Press

La subida salarial media pactada en los convenios registrados hasta octubre fue del 3,5%, porcentaje que se prevé crezca el año que viene.

La dificultad para cubrir vacantes, problema creciente

La preocupación por la escasez de mano de obra, fruto en parte del envejecimiento demográfico y de la falta de relevo generacional, se ha ido extendiendo como una mancha de aceite por todo el tejido empresarial, en un contexto marcado además por las tasas históricas de absentismo laboral y el continuado incremento de

los costes. Aunque la creciente falta de talento es un problema en gran medida generalizado, afecta a unos sectores más que a otros. Por ejemplo, en todo lo que se refiere a la transformación tecnológica: digitalización de los procesos, implantación y desarrollo de la inteligencia artificial (IA), o la automatización avanzada.

“Estos avances están provocando una creciente demanda de perfiles cualificados, al tiempo que amplían la brecha de talento en áreas clave como IT, ingeniería, salud y finanzas”, señaló ayer Miguel Mercado, responsable nacional de Randstad Professional. Pero la escasez de mano de obra va mucho más allá y afecta de lleno a sectores

como el de la construcción, donde la proporción de empleados con escasa formación es superior a la media europea, según un reciente informe de BBVA Research; la hostelería, el transporte o la agricultura. Esto es, hay carestía de fuerza laboral también en aquellos sectores donde se requiere menor cualificación.

del 5%”, señaló ayer Miguel Mercado, director nacional de Randstad Professional.

Es cierto que lo peor de la espiral inflacionista ha quedado aparentemente atrás, pero como subraya el informe “los efectos acumulados de las tensiones geopolíticas, el encarecimiento del coste de la vida y la desaceleración del crecimiento europeo siguen condicionando la evolución de la economía”. Y todo ello en un contexto en el que si bien el encarecimiento de la cesta de la compra también se ha moderado en España, la tasa de inflación se encuentra en estos momentos en el 3,2%, 1,1 puntos por encima del promedio de la zona euro, azuzando las presiones sobre los salarios, cuyo poder ad-

quisitivo vuelve a verse amenazado.

Este informe no es el único que alerta de un eventual esprint salarial. El Banco de España, si bien parte de la premisa central de que se producirá “una moderación de los salarios pactados y una contención de la deriva salarial” a medio plazo, en su último informe de proyecciones macro, publicado a mediados de septiembre, alertaba sin embargo del “riesgo de que se materialicen escenarios más adversos que minoren la

La falta de un acuerdo entre los agentes sociales para los próximos años eleva la incertidumbre

competitividad de la economía española y, por ende, su capacidad de crecimiento”. Entre esos peligros potenciales, el supervisor aludía expresamente a “los indicios de tensionamiento que presenta el mercado laboral –en particular en lo relativo a la disponibilidad de mano de obra–, la fortaleza de la demanda interna y la evolución contenida que vienen mostrando los márgenes empresariales en lo que llevamos de año”.

El Banco de España, que recordaba entonces que los nuevos convenios colectivos firmados en 2025 recogen ya un alza media superior al 4% (el grueso de convenios se rubricó en años anteriores pero tiene efectos también este año), alertaba no solo de que

“los salarios negociados han experimentado un repunte”, sino además de que “la incertidumbre sobre su evolución futura es más elevada, al no existir aún un acuerdo entre los agentes sociales de cara a los próximos años”.

Precisamente, con el actual pacto sobre el marco salarial a punto de expirar (falta poco más de un mes para que caduque), las negociaciones que patronal y sindicatos deben emprender para su renovación pueden añadir aún más presión sobre los sueldos. De hecho, CCOO ya anticipó hace unos días su intención de “tensionar” la negociación colectiva en 2026 y en los años siguientes para que la retribución de los trabajadores crezca por encima de la inflación.