



DOSSIER de PRENSA

feiQue

Federación Empresarial de la
Industria **Química** Española

7/7/2025

NOTA: Resumen Informativo sujeto a licencia de CEDRO. Queda prohibida su copia, difusión o utilización para la realización de cualesquiera obras derivadas.

Índice

GENERAL

Una oportunidad para la industria química europea	4
UE-Mercosur: ¿Ahora o nunca?	5
Un pacto para una nueva Ley de Industria y autonomía Estratégica	8
La paralización de la Ley de Industria en el Congreso pone en riesgo nuevos fondos UE y planes estratégicos en defensa	9
La industria onubense bate récord con 746 millones de inversión en 2024	12

SOSTENIBILIDAD, ENERGÍA, SALUD, INNOVACIÓN

La OCDE recomienda trasladar a España parte de la industria intensiva europea	13
---	----

SECTORES Y EMPRESAS

Trump se cuela en el retrovisor del polo industrial de Huelva, centrado en apuntalar sus récords de inversión	16
Activan la prealerta química en Tarragona por una fuga en una empresa de La Canonja	18
Controlada una fuga de cloruro de tionilo en la planta de BASF en La Canonja	19
La industria química de Huelva movió 46,8 millones de toneladas de mercancías en 2024	20
La industria química de Huelva movió en 2024 46,8 millones de toneladas de mercancías	22
AIQBE presenta su Memoria Anual reforzando su papel como motor de desarrollo económico, social y tecnológico	24
Moeve cuenta con casi todos los permisos del valle del hidrógeno	28
Moeve cuenta con casi todos los permisos del valle del hidrógeno	29
Repsol cancela su planta de hidrógeno verde en Puertollano por ser económicamente inviable	
Moeve alcanza la Medalla de Platino en el rating de soste...	32 ³⁰

Una oportunidad para la industria química europea

El acuerdo UE-Mercosur abre a la cadena de valor de este sector un mercado libre de aranceles que nadie más tiene hoy

RAFAEL SERVENT
TARRAGONA

María Eugenia Anta, directora de Internacionalización y Comercio de la patronal química española Feique, analiza el acuerdo de asociación UE-Mercosur. «Creemos -explica- que representa una oportunidad estratégica para la competitividad de la industria química europea».

Las razones de fondo son que este acuerdo permitirá reducir o eliminar los elevados aranceles nominales de Mercosur sobre los productos químicos europeos, existentes hoy porque sus estados miembros no forman parte del Acuerdo de Aranceles Químicos (CTHA).

La eliminación de estos aranceles otorgará a las empresas químicas europeas, según Feique, una ventaja de *'first mover'* frente a competidores de terceros países sin acuerdo comercial. También constituirá un «seguro» frente a posibles subidas arancelarias dentro de los márgenes



La primera ministra de Dinamarca, Mette Frederiksen, y la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen. FOTO: EFE

permitidos por la OMC, que ya se han observado en algunos países de Mercosur.

«Vamos a ser la primera zona geográfica que tenga un acuerdo con ellos -destaca María Eugenia Anta-, con un montón de salvaguardias por si alguno de los miembros del Mercosur quiere cambiar el arancel. Avanzar en este tipo de alianzas es lo mejor que podemos hacer ante la frag-

mentación del comercio mundial».

«El 9 de julio es la fecha clave para el acuerdo entre la UE y los EEUU -observa María Eugenia Anta-, pero, pase lo que pase, desde la UE iremos a tope con este tipo de acuerdos. Con el Mercosur, con Sudáfrica, con Chile... Estamos muy contentos con la Comisión Europea, y el impacto directo más positivo para el sector químico es que nuestros clientes también van a tener esa ventaja. Si ganan nuestros clientes, ganamos nosotros».



UE-Mercosur: ¿Ahora o nunca?

La nueva presidencia danesa de la Unión Europea abre la oportunidad de poner en marcha un acuerdo de asociación que ha tardado 25 años en negociarse

RAFAEL SERVENT
TARRAGONA

El 19 de julio expira la tregua de 90 días acordada entre los EEUU y la Unión Europea para tratar de alcanzar algún tipo de acuerdo en la guerra arancelaria global que el presidente de los EEUU, Donald Trump, declaró el 2 de abril de 2025 en lo que él llamó 'Día de la Liberación'.

Se trata de una negociación clave para el futuro de una estrecha relación política y económica entre los EEUU y Europa que arranca tras la Segunda Guerra Mundial, y que ha sido la base del modelo comercial global de libre mercado que hemos conocido hasta ahora.

Una negociación clave, aunque no exclusiva. Mientras EEUU tira de aranceles y parece querer regular en la globalización que lideró durante décadas para abrazar el proteccionismo, el multilateralismo no está dispuesto a esperar. Terminen como terminen estas negociaciones, la voluntad de suprimir barreras para fomentar vínculos económicos y políticos entre distintas partes del planeta sigue viva y acelera, con la

Unión Europea y el Sur Global como actores destacados.

En este contexto, en la agenda de la Unión Europea entran con fuerza acuerdos de asociación como el que alcanzaron en diciembre de 2024 la UE y el Mercosur (Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay), tras más de 25 años de negociaciones políticas. Ahora, este acuerdo entra en su fase definitiva de ratificación, y tiene en este semestre hasta final de 2025 su gran oportunidad de convertirse en una realidad.

Desde el 1 de julio, las presidencias rotatorias de la Unión Europea y el Mercosur recaen en Dinamarca y Brasil, dos firmes defensores de un acuerdo de asociación que permitirá que los estados miembros de la Unión Europea sean los primeros del mundo que entren en ese mercado en condiciones de aranceles reducidos, procedimientos aduaneros más sencillos y acceso preferencial a algunas materias primas que la UE necesita para sus industrias estratégicas.

Si se ratifica (tras la presentación ante el Consejo de la Unión Europea y el Parlamento Europeo, con fechas todavía por determinar), este acuerdo permiti-


700

Millones

El acuerdo de asociación UE-Mercosur creará, si es ratificado, un espacio económico común de más de 700 millones de personas

rá, según los cálculos de la Comisión Europea, suprimir los derechos de importación de más del 91% de las mercancías exportadas desde la UE al Mercosur (ahorrando hasta 4.000 millones de euros al año en derechos arancelarios para las 60.000 empresas europeas que ya exportan al Mercosur), creando un espacio económico común de más de 700 millones de personas.

Por parte del Mercosur, los derechos de algunos productos se liberalizarán a lo largo de períodos de escalonamiento más prolongados (hasta diez años o más), a fin de que las empresas de los países del Mercosur dispongan de tiempo suficiente para adaptarse.

El cambio que se avecina es notable, con impacto sobre sectores exportadores europeos que hoy cuentan con aranceles elevados en sus mercancías. Automóviles (con aranceles del 35% para los exportadores europeos), repuestos para automóviles (14-18%), maquinaria (14-20%), productos químicos (hasta el 18%), prendas de vestir (35%), productos farmacéuticos (hasta el 14%), calzado de cuero (35%), productos lácteos (28%), chocolate y confitería (20%), bebidas espirituosas (35%), vinos (27%) o es-

Los expertos

«Es una oportunidad histórica que hace diez años no se daba»

Xavier Ferrer
Col·legi d'Economistes de Catalunya

«Aquí solo salen ganando las empresas competitivas, y una empresa que no sale fuera no lo es»

Roberto Barros
Cambra de Tarragona

«Es una oportunidad estratégica para la competitividad de la industria química europea»

María Eugenia Anta Feique

Algunos de los aranceles aplicados en el Mercosur a productos de la UE

Automóviles, maquinaria, productos químicos y farmacéuticos verán reducidos sus aranceles para las empresas de la Unión Europea



35%



20%



18%



14%



35%



28%



27%



20%

Bebidas espirituosas, lácteos, vino o chocolate y confitería cargan también con elevados aranceles



4.000

Millones de euros

El acuerdo permitiría ahorrar a las empresas de la UE hasta 4.000 millones de euros al año en derechos arancelarios para

pumpas (20-35%) son algunos de los productos que se beneficiarán de estas reducciones arancelarias.

Desde la Unión Europea, el principal punto de conflicto es el temor al impacto que este acuerdo de asociación pueda tener sobre el sector primario. Desde la Comisión Europea se han esforzado en señalar que, igual que se contemplan rebajas escalona-

das en los aranceles del Mercosur para la entrada de productos europeos, también en el caso de los productos agroindustriales sudamericanos que entren en la UE habrá medidas para acompañar el despliegue de este acuerdo.

La defensa de las 350 Indicaciones Geográficas Protegidas (IGP) de la Unión Europea se refuerza con la prohibición de imitaciones,

términos, símbolos, banderas o imágenes que lleven a engaño. Además, se asegura que se exigirá a los productos procedentes del Mercosur las mismas condiciones de producción que se exigen a los productores de la UE, con unos volúmenes de cuotas para productos sensibles que, según la Comisión Europea, representan poco más del 1% del volumen de consumo europeo.

A medida que la ratificación de este acuerdo se acerque, son más que previsibles los movimientos de oposición desde los sectores de agricultores y ganaderos europeos. Sin embargo, se trata de un acuerdo que va mucho más allá de este sector. ¿Qué oportunidades abre para las empresas exportadoras europeas?

Roberto Barros, director del área de Internacional de la Cam-

bra de Comerç de Tarragona, reflexiona sobre ello: «La política de Donald Trump, poniendo aranceles de manera arbitraria, es la más negativa que se puede tener. Por eso aplaudimos cualquier tipo de acuerdo, como el acuerdo de asociación UE-Mercosur, que suponga libertad arancelaria

Continúa en la página 04

y de mercancías, que signifique eliminar barreras».

Dicho lo cual, este experto en internacionalización de la Cambra de Tarragona alerta de que «hay que ser sensibles a cargar con normativas a los productores europeos y no tener ningún tipo de normativa con lo que entra. Ese sería mi único punto de atención; por lo demás, aplaudo el acuerdo».

En la balanza pesan mucho más las oportunidades que las amenazas. «Siempre que desaparecen barreras arancelarias -explica Roberto Barros- surgen

denses en América Latina, en favor de China e India».

«En este contexto -prosigue Xavier Ferrer-, este acuerdo con el Mercosur, con la salida paulatina de los EEUU, podría facilitar que la Unión Europea, que tiene relaciones comerciales con América Latina, entrase en el grupo de sus socios comerciales. Es algo importante, porque hay que tener diversificados tus mercados, pero también porque Brasil es un lugar en el que la UE puede encontrar esas tierras raras que necesita para sus industrias estratégicas. Es una oportunidad histórica que hace diez años no se daba».

La oportunidad puede traer crecimiento económico, pero también reestructuraciones. Este economista comparte el análisis de que «cuando hay la creación de una zona de libre comercio, hay ganadores y perdedores, pero a nivel de la ciudadanía siempre hay más ganadores. Abrir un mercado de 700 millones de personas, con el 25% del comercio mundial, es un cambio sustancial, y hay sectores en Catalunya, como el agrario o el de la carne, que sufrirían las consecuencias y han empezado a protestar».

La razón es que «las normas de la UE para los productores son mucho más estrictas que las de América Latina -explica Xavier Ferrer-, a lo cual se añaden los costes. Así que, o se ponen restricciones paulatinas a las exportaciones desde el Mercosur, o se implantan ayudas. Pero prevalece el acuerdo general, y las particularidades de las empresas no se tienen en cuenta. Probablemente, habrá que reconvertir».

Otros saldrán claramente beneficiados. «En Catalunya -explica este economista-, para las empresas exportadoras del sector químico, de maquinaria, de farmacia, habrá más facilidad para llegar allí e incrementar el comercio. Será importante también para la autonomía estratégica, porque tendremos acceso a esos minerales que hay allí».

«Las relaciones internacionales están alteradas -resume Xavier Ferrer-, y es el momento ideal para abrir nuevos mercados. De hecho, en este momento geopolítico del mundo, es una necesidad».

oportunidades, y tenemos empresas muy competitivas, con muy buen producto».

Si hay un mercado en el que se fija el responsable del área de internacionalización de la Cambra de Tarragona, es el brasileño: «Como europeos hemos perdido mucho mercado en Brasil, porque es extraordinariamente restrictivo, y este acuerdo vuelve a abrir un mercado enorme para el producto español».

«La cuestión -insiste Roberto Barros- es que puedan luchar en igualdad de condiciones. Habrá empresas que saldrán favorecidas y otras que saldrán perdiendo. Aquí, solo salen ganando las empresas competitivas, y una empresa que no sale fuera no lo es».

Xavier Ferrer, presidente de la Comissió d'Economia Internacional i Unió Europea del Col·legi d'Economistes de Catalunya (CEC), coincide con quienes ven una oportunidad única para ratificar este acuerdo en este semestre que arranca. «Estoy de acuerdo en que es ahora o nunca, porque tenemos a China entrando en América Latina y África, India también ahí... y mientras tanto, el presidente de los EEUU que ha revolucionado el comercio mundial, con un retroceso en las inversiones estadouni-

Una oportunidad para la industria química europea

El acuerdo UE-Mercosur abre a la cadena de valor de este sector un mercado libre de aranceles que nadie más tiene hoy

RAFAEL SERVENT
TARRAGONA

María Eugenia Anta, directora de Internacionalización y Comercio de la patronal química española Feique, analiza el acuerdo de asociación UE-Mercosur. «Creemos -explica- que representa una oportunidad estratégica para la competitividad de la industria química europea».

Las razones de fondo son que este acuerdo permitirá reducir o eliminar los elevados aranceles nominales de Mercosur sobre los productos químicos europeos, existentes hoy porque sus estados miembros no forman parte del Acuerdo de Aranceles Químicos (CTHA).

La eliminación de estos aranceles otorgará a las empresas químicas europeas, según Feique, una ventaja de 'first mover' frente a competidores de terceros países sin acuerdo comercial. También constituirá un «seguro» frente a posibles subidas arancelarias dentro de los márgenes



La primera ministra de Dinamarca, Mette Frederiksen, y la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen. FOTO: EFE

permitidos por la OMC, que ya se han observado en algunos países de Mercosur.

«Vamos a ser la primera zona geográfica que tenga un acuerdo con ellos -destaca María Eugenia Anta-, con un montón de salvaguardias por si alguno de los miembros del Mercosur quiere cambiar el arancel. Avanzar en este tipo de alianzas es lo mejor que podemos hacer ante la frag-

mentación del comercio mundial».

«El 9 de julio es la fecha clave para el acuerdo entre la UE y los EEUU -observa María Eugenia Anta-, pero, pase lo que pase, desde la UE iremos a tope con este tipo de acuerdos. Con el Mercosur, con Sudáfrica, con Chile... Estamos muy contentos con la Comisión Europea, y el impacto directo más positivo para el sector químico es que nuestros clientes también van a tener esa ventaja. Si ganan nuestros clientes, ganamos nosotros».


25%

Comercio mundial

El nuevo espacio económico común que contempla el acuerdo de asociación PUE-Mercosur concentra el 25% del comercio mundial





Un trabajador en la fundición que la empresa Betsaide tiene en Elorrio (Bizkaia). ANDER GILLENIA (AFP / GETTY IMAGES)

La crisis de la covid-19 puso de manifiesto algunas verdades incómodas. Entre las revelaciones, la pandemia mostró las fortalezas y debilidades de nuestros sistemas de supervivencia productivos y una de las más inquietantes fue la vulnerabilidad de Europa y la fragilidad de las cadenas de suministro.

El mundo enfrenta riesgos crecientes en un contexto global incierto. Las ciberamenazas, la competencia por los minerales raros y las alteraciones logísticas debido a los conflictos se suman a un intervencionismo económico impuesto en Washington, que aboga por lo ultraproteccionista y abandona las reglas establecidas: la multilateralidad.

En el tablero: un EE UU que practica ensayos con la economía global, una UE con una productividad no precisamente en alza y una China que cada vez tiene una influencia mayor en la economía mundial.

Según los informes de Enrico Letta y Mario Draghi, Europa lleva dos décadas con un crecimiento económico en constante desaceleración. La diferencia del PIB real ajustado por paridad de poder adquisitivo con EE UU pasó de un 4% hace veinte años a -12% en 2023. Sólo 4 de las 50 mayores empresas tecnológicas del mundo son continentales. Por tanto, el desafío para los europeos es significativo. Es necesario liberar el potencial de crecimiento, especialmente en el sector industrial, para abordar el envejecimiento, fortalecer el modelo social y cerrar esta brecha. Esto es esencial para lograr autonomía estratégica, enfrentar desafíos globales y mejorar la resiliencia y competitividad. Todo esto también debe contribuir al avance en digitalización y a una economía más sostenible y descarbonizada.

El escenario global ha cambiado radicalmente en las tres últimas décadas. Aún así, España tiene una ley de industria, actualmente en vigor, cuyo origen se remonta al

POLÍTICA
ANDER GIL

Un pacto para una nueva Ley de Industria y Autonomía Estratégica

año 1992. Actualizar esta normativa y ajustarla a los desafíos presentes es una necesidad y una gran oportunidad, fundamentalmente porque puede ser un trampolín para hacer crecer y modernizar el tejido productivo español. Un nuevo marco de oportunidad para combatir, más allá de los discursos, la dependencia que tenemos de otros entornos, poniendo el fortalecimiento de la competitividad y la generación de buenos empleos en el centro de su desarrollo.

La nueva Ley de Industria y Autonomía Estratégica fue aprobada por el Consejo de Ministros el pasado 10 de diciembre. A mi entender, esta ley tiene que dirigirse al cumplimiento de tres objetivos: reforzar nuestra soberanía, proteger el empleo y fomentar una reindustrialización socialmente justa.

Mucho ha cambiado el mundo desde los años noventa. Desde luego, por aquel entonces, desconocíamos o veíamos de forma muy distinta términos como la digitalización, la globalización o la transición verde. Ha de ser reconocido el esfuerzo que el mundo de la empresa, autónomos y autónomas y trabajadores han realizado por adaptarse a un contexto tan internacionalizado y cambiante. Sobre la base de este esfuerzo, es un momento crucial para acometer una modernización y transformación digital mediante la adopción de tecnologías avanzadas y la digitalización de procesos.

La manera de dar soporte e impulso institucional a estos objetivos deberá traducirse en la tramitación de una ley sólida que abra una nueva era para nuestra industria sin posponer debates que son imprescindibles abordar, como el necesario avance ha-

Menos ruido y más acuerdo en torno a transformaciones vitales como esta harían mucho bien a España

cia la neutralidad climática o la reducción de dependencia de recursos y tecnologías externas.

En este sentido, la nueva ley propone nuevos instrumentos como la Reserva Estratégica basada en las Capacidades Nacionales de Producción Industrial (RECA-PI) para garantizar el suministro de bienes esenciales en situaciones de crisis, asegurando la autonomía estratégica del país. Son especialmente necesarios los nuevos instrumentos de cogobernanza recogidos en el texto: el Consejo Estatal de Política Industrial para mejorar la coordinación de la propia Administración General del Estado, incorporando a todos los departamentos implicados; la Conferencia Sectorial de Industria y Pyme como espacio para la cooperación entre la AGE y las CC AA; y el Foro de Alto Nivel de la Industria Española que asesorará al Ministerio en el diseño de las políticas del Gobierno en materia de política industrial y autonomía estratégica y que tendrá representantes tanto de la Administración como de los agentes económicos y sociales del sector industrial.

Finalmente, cabe destacar en la nueva regulación, la lucha por afrontar el riesgo de la deslocalización industrial para facilitar de esta manera la permanencia de las empresas en España y desalentar el traslado de la producción fuera de nuestro país. Este planteamiento tiene un doble propósito: económico y social, protegiendo el empleo y apoyando a las pyme en estos procesos con medidas públicas que estén asociadas al mantenimiento de la actividad productiva, asegurando que las personas trabajadoras estén en el centro de las políticas industriales. Otro de los grandes desafíos que tiene la transformación de la industria en España es proteger las zonas de nuestro país cuya producción industrial ha sustentado la vida social y económica de amplios territorios. Este reto también debe ser abordado con coraje institucional.

En el proceso de tramitación y aprobación de la nueva ley, la política tiene que ser una aliada de la industria y de la transformación estratégica. Sin pecar de ingenuidad a estas alturas y aún siendo muy conscientes de los acontecimientos que inundan por desgracia el debate político estos días, debería ser posible desgajar algo estratégico para nuestro país, como lo es el sector industrial, de la batalla política diaria. Sería un ejercicio de responsabilidad por parte de todos construir un gran acuerdo social y político sobre el futuro de la industria en España. Cabría tomar nota de las voces que apuntan en este sentido, como las principales centrales sindicales y la propia patronal, que señalan (con propuestas de mejora, demandas de mayor concreción y sus lógicas cautelas) que la ley va en la dirección correcta.

Hay espacio en el debate político para la discrepancia, pero también debiera haberlo para el acuerdo. Siempre se alude a la necesidad de no perder el último tren, pero para eso es necesario antes tener un billete. Eso es lo que esta ley nos ofrece: la oportunidad de reforzar nuestra sincronía con las instituciones europeas y con nuestros socios comunitarios y, como consecuencia, de redoblar nuestro capital político. Un poco menos ruido y un poco más acuerdo en torno a transformaciones vitales como esta, harían mucho bien a España, al sector industrial, a las empresas, a las trabajadoras y trabajadores, y, por ende, al conjunto de la ciudadanía.

Ander Gil García fue presidente del Senado de España y ahora es director sénior de Asuntos Públicos en LLVC.

La paralización de la Ley de Industria en el Congreso pone en riesgo nuevos fondos UE y planes estratégicos en defensa

- La norma pretende impulsar la autonomía estratégica de sectores como la defensa o la energía pero choca con la falta de financiación y las CCAA. Más información: Murtra reclama un cambio de legislación en Europa para crear grandes 'titanes' de telecos, tecnología y defensa.



Industria Congreso de los Diputados Energía Defensa Industria química Jordi Hereu i Boher

<https://www.elespanol.com/invertia/empresas/20250707/paralizacion-ley-industria-congreso-pone-riesgo-nuev...>

Fernando Pastor

Lunes, 07 julio 2025

Journalist

La nueva **Ley de Industria y Autonomía Estratégica** se aprobó en Consejo de Ministros en diciembre del año pasado y entró en el Congreso en enero, con visos de ser aprobada con agilidad a la vista de que **aglutinaba consensos** entre los grupos parlamentarios y las empresas.

Siete meses después, nada más lejos de la realidad. El proyecto lleva **más de quince prórrogas** para introducir enmiendas, las patronales piden más financiación y menos planes sobre el papel, y los partidos políticos no lo marcan ya como una prioridad.

Mucho menos con el Gobierno en plena **crisis institucional**. Fuentes parlamentarias aseguran que, aunque se dejara de prorrogar el periodo de enmiendas, el debate parlamentario y la falta de apoyos garantizados pueden **retrasar la aprobación** de esa norma, al menos, **hasta final de año**.

Desde el **Ministerio de Industria** ya se han dado por vencidos en lo que respecta a un visto bueno parlamentario rápido y "confían" en que se pueda abordar en el nuevo periodo de sesiones, a partir de septiembre.

La nueva norma pretende actualizar la legislación marco actual, que se hizo hace 30 años, y **reducir trámites burocráticos** para las pymes industriales sostenibles, **atraer capital extranjero** y garantizar la innovación y la autonomía estratégica del sector industrial español.

En el contexto político actual y el parón que han generado los casos de corrupción del PSOE, esos objetivos se ven muy lejos desde instituciones como **Fedea** , preocupada por las empresas más pequeñas, y patronales como **la química o la energía** , con socios de mayor envergadura industrial.

Hasta líderes cercanos al **PSOE** , como el **presidente de Telefónica** , pedían menos trámites y más tecnología en la política industrial esta misma semana, si España no quiere quedarse atrás en la autonomía estratégica que se ha marcado como objetivo.

Otros foros implicados, como los de la **industria de defensa** , consideraban básica la norma para reducir burocracia, coordinar ministerios, controlar la cadena de suministros tecnológicos y lograr autonomía en su producción, como pide Europa en su plan de rearme.

Fuentes del sector aseguran ahora que todo ese planteamiento ha sido ya **superado por el sector** y la estrategia de la UE, de forma que la ley, además de llegar tarde, llega sin una aportación financiera definida, con lo que "no va a servir para nada".

La falta de un fondo de financiación con una dotación asegurada (se maneja la cifra de un **mínimo de 2.500 millones**) es también la principal crítica que se hace desde la industria química o las energéticas, que no ven forma de financiar ni coordinar la innovación para obtener "soberanía industrial", sin dinero.

El '**think tank**' de la **CEOE** , Fedea, ha sido incluso más duro en un reciente análisis del proyecto. Asegura que, además de nacer sin financiación, la falta de definición de los consejos y organismos de control que plantea alejan la participación de pymes y autónomos, como era su objetivo.

A su entender, se imponen además una serie de procesos y certificaciones por obligación que, lejos de reducir la carga administrativa de las pequeñas empresas, la aumentan más.

"La vaguedad en la definición de '**ecosistemas estratégicos**' y los '**retos estratégicos**' podría marginar a pymes y autónomos", advierte Fedea.

Más PERTEs

A pesar de los retrasos en las enmiendas, desde el Gobierno siguen defendiendo que la norma cuenta con "un amplio respaldo entre los sectores industriales, organizaciones empresariales y sindicatos".

Industria asegura que una de las claves de la ley, que es la **continuidad de los PERTEs** más allá de la llegada de los fondos europeos, no se ve alterada por los retrasos en el trámite parlamentario, porque son instrumentos que ya existen y se están desarrollando en estos momentos.

"De igual manera, se sigue avanzando en todas las áreas de política industrial en coordinación con el resto de departamentos ministeriales en materias como la **descarbonización o la digitalización** de la industria, entre muchas otras", señala el Ministerio de Industria.

Frente a ello, fuentes políticas consultadas en los **partidos nacionalistas y la oposición** han advertido que hay que hacer todavía mucho trabajo de "depuración", porque entra en competencias que pueden ser exclusivas de los gobiernos autonómicos.

No se descarta que, incluso cuando se acabe con el interminable periodo de negociación con los partidos, se plantee **incluso alguna enmienda a la totalidad**, lo cual dejaría 'tocada' la aprobación final de una ley que, por ahora, plantea más dudas que certezas.

A los partidos en liza tampoco se les escapa el momento de parón administrativo y parlamentario que supone ahora la debilidad del Gobierno de Sánchez, con lo que una ley marco, como esta, no es la más urgente.

De hecho, gobiernos como el de **Castilla-La Mancha** ya han anunciado que aprobarán su propia ley de industria en el plazo de un año, "pase lo que pase", a la vista del "mercadeo legislativo peligroso" que caracteriza el escenario político nacional.

La idea de **García-Page** es tener una norma que controle y haga seguimiento del dinero público que se dedica a la industria, a la par de ofrecer estabilidad y transparencia a los inversores extranjeros a la hora de apostar por una región concreta.



JOSUÉ CORREA

Lucía Núñez, Juan del Olmo, Jorge Paradelo, Pilar Miranda, María José Rico y José Luis García-Palacios Álvarez, en la presentación de Aiqbe.

La industria onubense bate récord con 746 millones de inversión en 2024

Aiqbe presenta una memoria con cifras destacadas en innovación, seguridad y consolidación a Huelva como primer polo industrial de Andalucía

JESÚS PULIDO Huelva

La industria de Huelva cerró el ejercicio 2024 con cifras sin precedentes. La Asociación de Industrias Químicas, Básicas y Energéticas de Huelva (Aiqbe) presentó ayer su Memoria Anual destacando una inversión récord de 746 millones de euros, lo que supone un incremento del 22% respecto a 2023 y más del doble que en 2022. El

crecimiento se debe principalmente al avance de proyectos como el Valle Andaluz del Hidrógeno Verde de Moeve, así como al refuerzo del tejido empresarial en seguridad, innovación y sostenibilidad.

“Es el reflejo inequívoco de la fortaleza y determinación que caracterizan a los proyectos industriales de Huelva”, afirmó Jorge Acitores, vicepresidente de Aiqbe, durante la

presentación de la memoria. La cita contó con la presencia del consejero de Industria, Jorge Paradelo, quien destacó que “Huelva es la única provincia andaluza donde la industria representa más del 20% del PIB y roza el 24% en términos de Valor Añadido Bruto”.

Una parte esencial de esta inversión se ha dirigido a innovación y tecnología. Solo en 2024, las empresas del polo industrial destinaron 167 millones a proyectos de I+D+i, el tripe que el año anterior. En palabras de Acitores, “se trata de un esfuerzo que mantiene a la industria en primera línea frente a los

grandes retos globales como la descarbonización”.

En ese contexto, la alcaldesa de Huelva, Pilar Miranda, subrayó el valor estratégico del sector para el desarrollo de la ciudad: “La industria para nosotros es fundamental. Tenemos equilibrio entre un parque natural único y el mayor parque industrial de Andalucía, y lo estamos haciendo bien: hay suelo, hay luz, hay agua, hay puerto y hay una administración eficaz. Por eso vienen los inversores”.

Los datos presentados en la memoria de Aiqbe también confirman el peso social y eco-

nómico del sector. Las empresas asociadas generaron en 2024 cerca de 19.500 empleos entre directos, auxiliares, indirectos e inducidos.

En el plano económico, las industrias del polo alcanzaron en 2024 unos ingresos de 13.305 millones de euros, con un resultado operativo de 532 millones. El Valor Añadido Bruto (VAB) generado directamente fue de 1.101 millones, mientras que el ebitda del conjunto de empresas asociadas se situó en 788 millones.

Aiqbe también ha reforzado su apuesta por la seguridad laboral, con casi 60 millones invertidos en prevención en los dos últimos años, y por la formación del talento local.

El ebitda conjunto de las empresas asociadas se situó en 788 millones de euros

Juan del Olmo, presidente de la asociación, destacó además que 2024 “ha sido un año en el que se han colocado las primeras piedras de muchos proyectos”, y avanzó nuevas alianzas estratégicas: “Hemos incorporado a la Autoridad Portuaria como miembro de la asociación y en septiembre firmaremos un acuerdo de colaboración con la Asociación de Grandes Industrias del Campo de Gibraltar para compartir buenas prácticas en mantenimiento, seguridad y recursos humanos”.

También se está desarrollando la ingeniería básica del hidroduto impulsado por Enagás que partirá de Huelva y recorrerá España hasta Barcelona.

En materia logística, el sector movilizó en 2024 casi 47 millones de toneladas mediante tráfico portuario y terrestre.

La OCDE recomienda trasladar a España parte de la industria intensiva europea

- Las industrias con elevado consumo eléctrico solo serían competitivas en lugares con precios bajos y gran potencial renovable, aunque la nueva flexibilidad para las ayudas de Estado puede consolidarlas en países con precios altos



El Confidencial

Foto: Fábrica cementera de Morata de Tajuña (Madrid). (Europa Press/Eduardo Parra)

Sector industrial Industria

https://www.elconfidencial.com/economia/2025-07-06/ocde-recomienda-trasladar-espana-industria-intensiva_4...

Cristina Dolz

Domingo, 06 julio 2025

Las industrias con elevado consumo eléctrico solo serían competitivas en lugares con precios bajos y gran potencial renovable, aunque la nueva flexibilidad para las ayudas de Estado puede consolidarlas en países con precios altos

La industria europea, la más intensiva en energía, se encuentra en una **crisis de modelo**. La guerra en Ucrania iniciada en 2022 y el fin del gas ruso barato dieron la puntilla a un problema de costes de producción y de competitividad que ya existía previamente. El cambio en el entorno que hacía viables a estas actividades en determinados países coincide con una **hoja de ruta decidida para la descarbonización** y hace surgir el planteamiento de que mantener ciertas industrias en su localización histórica no sea lo más eficiente.

Así lo señala la **OCDE** en su último estudio económico sobre la Unión Europea publicado esta semana: "Algunos países de la UE con altos precios de la energía desean mantener industrias con un uso intensivo, pero **solo podrían ser competitivas en regiones con bajos precios**, como el sur de España o el norte de Suecia", advierte el organismo. Por lo que sugiere que "es posible que la producción deba realizarse en lugares de la UE con menores costes energéticos".

La electricidad que genera España tiene un menor coste por la elevada penetración de las **renovables**, la red diversificada de proveedores de gas y el excedente de producción que no logra exportarse por su reducida interconexión con el resto del continente. Este conjunto de factores proporciona un escenario propicio para el desarrollo de actividades intensivas en consumo de energía, como son la **siderurgia**, la **metalurgia**, la producción de cemento y de vidrio, la **química** básica, el papel, la cerámica o el refino de petróleo.

La diferencia se aprecia en los precios de la electricidad y del gas para los consumidores industriales. En el segundo semestre de 2024, el último periodo disponible, la electricidad para uso no doméstico **en España fue un 39,6% más barata que en Alemania**, el motor industrial europeo, y el gas costó un 28,9% menos. La brecha en la electricidad es sostenida desde 2010, aunque aumentó a partir de 2023 y no solo por el cambio coyuntural del corte de suministro ruso, también existen factores estructurales.

Influye el **cierre nuclear**, que ha llevado a importar más electricidad de Francia para no elevar la quema de carbón, y que la generación con renovables es potencialmente inferior a la que pueden tener otros países de la UE. Este es, precisamente, uno de los puntos fuertes de España. Según ejemplifica un estudio del think tank Bruegel, un panel solar en España "puede generar el doble de electricidad que uno en Finlandia", de la misma manera que un aerogenerador en Polonia produce más de una vez y media que uno en Italia.

Por lo tanto, "se necesitaría instalar y pagar considerablemente menos aerogeneradores y paneles solares si se ubicaran **en las zonas más ventosas y soleadas**, respectivamente" y se mejorara la integración de los mercados eléctricos comunitarios. Hasta que los lentos avances en el **aumento de las interconexiones** sean una realidad, la fórmula que sugiere la OCDE para evitar pérdida de tejido industrial en la unión y mantener la seguridad de suministro es la migración dentro de la UE, aunque las políticas no parecen orientadas a explorar estas vías.

El informe advierte de que el Clean Industrial Deal aprobado en junio por la Comisión Europea fomenta las **ayudas de Estado** y conlleva riesgos. "Las nuevas normas para sectores estratégicos podrían dar lugar a un marco de ayudas estatales menos estricto que no impediría a los **países de la UE fiscalmente más fuertes** proporcionar un apoyo excesivo", señala la OCDE. Lo que llevaría, intuyen los autores, a utilizar el margen fiscal que les permiten sus umbrales de deuda y de déficit para tratar de mantener industrias intensivas a pesar de tener precios energéticos no competitivos.

La consolidación de un escenario de este tipo podría tener **implicaciones sobre el mercado único** traducidas en "costes para la economía de la UE en forma de menor productividad", anticipa la OCDE. La razón es que las políticas industriales exclusivamente nacionales alrededor de las ayudas de estado "corren el riesgo de atar recursos en empresas no competitivas, perjudicando la competencia y **obstaculizando el ajuste de la industria** al cambio estructural". Lo que llevaría a que el objetivo de descarbonización de la UE finalmente entre en conflicto con su objetivo de productividad. La OCDE no repara en la viabilidad social ni política que tendría esta sugerencia.

Según Bruegel, en el escenario actual "los países tienen fuertes incentivos para implementar políticas de empobrecimiento del vecino". En esta línea afirma que **subvencionar la electricidad** para consumidores industriales domésticos con el fin de superar a las empresas ubicadas en otros

Estados miembros “puede derivar en carreras de subsidios perjudiciales o cierres de fronteras, con consecuencias limitadas o incluso perjudiciales para la competitividad global de la industria de la UE”.

El sector industrial en su conjunto ha perdido peso en la mayor parte de las economías de la UE en los últimos años. Si se compara con 2019, el mayor desplome lo presenta **Irlanda**, con un descenso de 4,9 puntos de participación sobre el VAB en 2024, coincidiendo con ser también uno de los países con la energía eléctrica más cara para consumidores no domésticos. Aunque Irlanda es un caso anómalo por la distorsión que introducen en la Contabilidad Nacional las multinacionales afincadas, el fenómeno se replica en otros países con elevado peso de la industria y precios eléctricos elevados.

Ejemplos de ello son **Alemania, Eslovaquia**, Polonia y Hungría. En España, la industria aguanta en torno al **14% del VAB** y recuperó en 2024 su nivel de producción anterior a la pandemia, por lo que no se percibe todavía una ganancia clara de tamaño a pesar de su contexto de costes más competitivo, también en el ámbito laboral. Aunque sería necesario un análisis más centrado exclusivamente en las industrias electrointensivas.

La idea planteada por la OCDE tiene respaldo también en el mundo académico. Por ejemplo, Sander Tordoir, economista jefe del Centre For European Reform, sostuvo en la red social X que España es un destino “prometedor” para la migración de industrias europeas de alto consumo energético y sugirió que “ **Alemania debería permitir la migración** de parte de su industria siderúrgica y química”. La alternativa, considera, es “subvencionar posiblemente a perpetuidad”.

En su opinión, dicha migración permite **escenarios mixtos** en los que algunos nichos de producción podrían permanecer en Alemania, aunque el grueso de la actividad más intensiva en energía se trasladara. Pone el ejemplo de la sueca SSAB, productora de acero para tanques, que con una “buena línea de negocio” ayuda a “mantener a flote una capacidad central de la siderurgia alemana”.

La industria europea, la más intensiva en energía, se encuentra en una **crisis de modelo**. La guerra en Ucrania iniciada en 2022 y el fin del gas ruso barato dieron la puntilla a un problema de costes de producción y de competitividad que ya existía previamente. El cambio en el entorno que hacía viables a estas actividades en determinados países coincide con una **hoja de ruta decidida para la descarbonización** y hace surgir el planteamiento de que mantener ciertas industrias en su localización histórica no sea lo más eficiente.

Trump se cuela en el retrovisor del polo industrial de Huelva, centrado en apuntalar sus récords de inversión

- El segundo polígono industrial químico de España suma dos años consecutivos de enorme crecimiento de la mano de Moeve o Atlantic Copper. Más información: La UE no logra cerrar el acuerdo comercial con Trump a 5 días del fin de la tregua arancelaria



Industria Empresas Andalucía Donald Trump

<https://www.lespanol.com/invertia/economia/20250707/trump-cuela-retrovisor-polo-industrial-huelva-centrad...>

Cynthia de Benito

Lunes, 07 julio 2025

Journalist

Este lunes arrancan **48 horas decisivas para saber si habrá acuerdo entre la UE y la Administración de Donald Trump** para evitar la imposición de aranceles del 50% al bloque comunitario.

En juego está el mayor volumen comercial del mundo, **1,5 billones de euros** que suenan tan hiperbólicos como impersonales al leerse de carrerilla, pero que al desgranarse anuncian zarandeos a años de trabajo en algunas zonas en expansión.

Una de ellas es el polo industrial de Huelva. Es el segundo polígono industrial químico de España, después de Tarragona, y lleva dos años encadenando récords de inversión de la mano de macroproyectos como el Valle Andaluz del Hidrógeno de Moeve.

Aunque también contribuyen las iniciativas de **Atlantic Copper, Exolum, Fertiberia o Endesa**, muestra de la veintena de empresas presentes en la zona con 23 plantas de producción.

Agrupadas en la Asociación de Industrias Químicas, Básicas y Energéticas de Huelva (AIQBE), dan muestra del dinamismo con una inversión en 2024 de **746 millones** de euros. Es un 22% más que en el año anterior, y **más del doble que en 2022**, año en que comenzó la escalada del polo industrial.

Momento de impulso

Hasta entonces, apenas se habían superado los 260 millones de inversión en su mejor año. Buena parte de esa apuesta de 746 millones de 2024 se ha ido a inversiones en proceso productivo (310 millones), aunque **nada ha acelerado tanto como la partida a I+D+i** (167 millones, un 248% más que el año precedente).

"Hablamos de un esfuerzo colectivo que **sienta las bases para el futuro**", ha destacado Jorge Acitores, vicepresidente de AIQBE, en la presentación de la memoria de la asociación de 2024.

Considera que este es "un **momento de impulso y madurez**" para las empresas de AIQBE, que en 2024 alcanzaron unos ingresos de 13.305 millones de euros, con un resultado operativo de 532 millones.

Pero son conscientes de que pueden llegar turbulencias con Trump. En su memoria destacan la situación teniendo en cuenta que sus exportaciones de mayor importancia son derivados del petróleo, sobre todo, y metales no ferrosos, seguidos a distancia de productos químicos orgánicos e inorgánicos, abonos y pigmentos, entre otros.

El papel de Estados Unidos

Pues bien, Estados Unidos es un socio relevante. Ha sido origen del 30% del crudo de petróleo y del 38% del gas natural licuado importados en 2024. Como destino, **recibe el 28% de la exportación de derivados del petróleo.**

Más peso tiene aún en lo referido a pigmentos, aunque esta partida tenga un volumen económico "mucho más modesto". A Estados Unidos se van **el 62%** de las exportaciones desde Huelva de este elemento.

Todo esto sin contar que los vaivenes internacionales pueden **dificultar o encarecer los intercambios de forma general**, admiten.

"Las empresas asociadas están insertas en cadenas de valor globales, en las cuales sólo es posible construir una ventaja competitiva basada en los factores que determinan el precio final para los clientes", se subraya en el documento.

Se refieren así a costes de aprovisionamiento, operación, cumplimiento regulatorio, logística y, en su caso, arancelarios. ¿Qué pasa si esto se trastoca? Que los impactos, responden en Huelva, "**sólo puede ser compensado con las mejoras en la eficiencia que la tecnología disponible haga factibles**", lo que da idea de cómo pueden modificarse las prioridades.

Es un elemento que se mete en el retrovisor en un año en el que también se trabaja para asentar la alianza firmada en 2024 con la **Asociación de Grandes Industrias del Campo de Gibraltar (AGI)**. La idea es coordinar posiciones en materia de descarbonización, digitalización y mejora de infraestructuras energéticas y logísticas.

En esencia: garantizar otro canal de exportación para la producción del polo onubense, más allá de las posibilidades del Puerto de Huelva, que canaliza el 70% de las materias primas que recibe la industria y más del 45% de las salidas de producto.



Activan la prealerta química en Tarragona por una fuga en una empresa de La Canonja

- Protección Civil de la Generalitat ha activado la prealerta del plan por accidente químico en la zona de Tarragona



Sirenas de Protección Civil que avisan del peligro en La Canonja, en Tarragona

Generalitat de Cataluña, Tarragona

<https://www.telecincinco.es/noticias/catalunya/20250706/activan-prealerta-quimica-tarragona-canonja-fuga-empre...>

Redacción digital Informativos Telecincinco

Domingo, 06 julio 2025

Protección Civil de la Generalitat ha activado la prealerta del **plan por accidente químico** en la **zona de Tarragona** como consecuencia de una **pequeña fuga** ya controlada sin salida al exterior en una empresa de La Canonja.

Según ha informado este domingo el cuerpo de emergencias, el incidente se ha producido **en la empresa Basf Española**, sin que conste que haya habido afectación al exterior ni haya personas heridas. La prealerta de Protección Civil no implica que se haya puesto en marcha el plan por accidente químico.

Controlada una fuga de cloruro de tionilo en la planta de BASF en La Canonja

- Protecció Civil asegura que el incidente no ha tenido ninguna afectación en el exterior del recinto industrial. Además, no se han registrado personas heridas



controlada fuga cloruro tionilo planta

<https://www.diaridetarragona.com/sucesos/235006/controlada-fuga-cloruro-tionilo-planta-basf-canonja.html>

Diari de Tarragona

Domingo, 06 julio 2025

Diari de Tarragona

Protecció Civil de la Generalitat ha declarado la prealerta del Plan de Emergencia Exterior del Sector Químico de Tarragona (#PLASEQTA) debido a una pequeña fuga controlada de cloruro de tionilo en la empresa BASF Española SL, ubicada en el polígono Sur de La Canonja.

Según han informado las autoridades, el incidente está completamente controlado y no ha tenido ninguna afectación en el exterior del recinto industrial. Además, no se han registrado personas heridas ni ha sido necesario activar el plan de emergencia, ya que la prealerta es una medida preventiva que no conlleva respuesta operativa inmediata.

Desde Protecció Civil han querido subrayar que la situación está bajo control y que no existe ningún riesgo para la población.

El cloruro de tionilo es una sustancia química utilizada en distintos procesos industriales y puede ser peligrosa en caso de fugas significativas. En este caso, la rápida intervención de los equipos internos de seguridad ha permitido contener el escape sin consecuencias.

La industria química de Huelva movió 46,8 millones de toneladas de mercancías en 2024

- Del total de toneladas movidas más de la mitad se hicieron a través del Puerto de Huelva, lo que lo confirma como una infraestructura estratégica para la industria onubense



industria química huelva movio 46 8 millones toneladas mercancías 2024

<https://www.huelvainformacion.es/economia/industria-quimica-huelva-movio-46-8-millones-toneladas-mercanc...>

S. H.

Domingo, 06 julio 2025

Las 19 empresas que conforman la **Asociación de Industrias Químicas, Básicas y Energéticas de Huelva (AIQBE)** movieron a lo largo de 2024 un total de 46,8 millones de toneladas de los distintos productos que comercializan, teniendo para ello como aliado especial al puerto onubense.

Según se recoge en la Memoria Anual de 2024 de AIQBE, del total de toneladas movidas más de la mitad se hicieron a través del **Puerto de Huelva**, lo que lo confirma como una infraestructura estratégica para la industria onubense.

El puerto canalizó el pasado ejercicio el 72,3 % de las entradas y el 45,6 % de las salidas, lo que representa el 88,7 % del tráfico de esta infraestructura durante el pasado ejercicio.

Por actividad, la distribución de tráficos portuarios ha sido: **refino y biocombustibles** (46,1 %); GNL, almacenamiento, distribución y transporte de productos energéticos, almacenamiento y logística (34,7 %), industria química (8 %) y metalurgia del cobre (11,2 %).

Más allá del Puerto de Huelva, la industria onubense también movió mercancías por **gasoducto y oleoducto**, carretera y ferrocarril. Por lo que respecta a las salidas, el 20,7 % se realizó por gasoducto y oleoducto, el 6,5 % por carretera y el 0,5 % por ferrocarril; en cuanto a las salidas: el 41,1 % fue a través de gasoducto y oleoducto; el 11,6 % por carretera y el 1,3 % por tren.

En el informe también se destaca que el valor añadido de las asociadas a AIQBE durante el pasado año alcanzó los 1.101 millones de euros, que unidos al impacto del empleo indirecto e inducido, se sitúa en 2.003, el 16 % del Valor Añadido Bruto (VAB) de toda la provincia de Huelva

La industria química de Huelva movió en 2024 46,8 millones de toneladas de mercancías

- Huelva, 6 jul (EFE).- Las 19 empresas que conforman la Asociación de Industrias Químicas, Básicas y Energéticas de Huelva (AIQBE) movieron a lo largo de 2024 un total de...



Social Issues

<https://www.lavanguardia.com/vida/20250706/10862033/industria-quimica-huelva-movio-2024-46-8-millones-t...>

AGENCIAS

Domingo, 06 julio 2025

Huelva, 6 jul (EFE).- Las 19 empresas que conforman la Asociación de Industrias Químicas, Básicas y Energéticas de Huelva (AIQBE) movieron a lo largo de 2024 un total de 46,8 millones de toneladas de los distintos productos que comercializan, teniendo para ello como aliado especial al puerto onubense.

según se recoge en la Memoria Anual de 2024 de AIQBE, consultada pSr EFE, del total de toneladas movidas más de la mitad se hicieron a través del Puerto de Huelva, lo que lo confirma como una infraestructura estratégica para la industria onubense.

El puerto canalizó el pasado ejercicio el 72,3 % de las entradas y el 45,6 % de las salidas, lo que representa el 88,7 % del tráfico de esta infraestructura durante el pasado ejercicio.

Por actividad, la distribución de tráfico portuarios ha sido: refinó y biocombustibles (46,1 %); GNL, almacenamiento, distribución y transporte de productos energéticos, almacenamiento y logística (34,7 %), industria química (8 %) y metalurgia del cobre (11,2 %).

Más allá del Puerto de Huelva, la industria onubense también movió mercancías por gasoducto y oleoducto, carretera y ferrocarril.

Por lo que respecta a las salidas, el 20,7 % se realizó por gasoducto y oleoducto, el 6,5 % por carretera y el 0,5 % por ferrocarril; en cuanto a las salidas: el 41,1 % fue través de gasoducto y oleoducto; el 11,6 % por carretera y el 1,3 % por tren.

En el informe también se destaca que el valor añadido de las asociadas a AIQBE durante el pasado año alcanzó los 1.101 millones de euros, que unidos al impacto del empleo indirecto e inducido, se sitúa en 2.003, el 16 % del Valor Añadido Bruto (VAB) de toda la provincia de Huelva. EFE

1010282

Ira

AIQBE presenta su Memoria Anual reforzando su papel como motor de desarrollo económico, social y tecnológico

- La industria onubense consolida su liderazgo con una inversión récord de 746 millones de euros en 2024.



AIQBE presenta su Memoria Anual reforzando su papel como motor de desarrollo económico, social y tecnológico

<https://www.industriaquimica.es/noticias/20250705/aiqbe-presenta-su-memoria-anual-reforzando-su-papel-co...>

Sábado, 05 julio 2025

5 de julio, 2025 Asociaciones

La industria onubense consolida su liderazgo con una inversión récord de **746** millones de euros en 2024.

Jorge Acitores, vicepresidente primero de la AIQBE

La **Asociación de Industrias Químicas, Básicas y Energéticas de Huelva (AIQBE)** ha cerrado el ejercicio de 2024 con un récord en inversión industrial, alcanzando los 746 millones de euros, lo que supone un incremento del **22%** respecto al año anterior y más del doble que en 2022, debido al desarrollo de proyectos como el **Valle Andaluz del Hidrógeno Verde de Moeve**. *“Hablamos de un esfuerzo colectivo que sienta las bases para el futuro”,* destacó **Jorge Acitores, vicepresidente de AIQBE**, quien ha subrayado que esta cifra *“es el reflejo inequívoco de la fortaleza y determinación que caracterizan a los proyectos industriales de Huelva”*.

La **apuesta por la investigación, el desarrollo y la innovación** demuestra el compromiso del tejido industrial de Huelva, según se recoge en la Memoria Anual 2024 de la asociación, que fue presentada ayer en Huelva en un acto presidido por el consejero de Industria, Energía y Minas de la Junta de Andalucía, **Jorge Paradela**. *“Es un momento de impulso y madurez, basado en la eficiencia, la innovación, el empleo de calidad y el respeto al medio ambiente. Todo ello gracias al esfuerzo de las empresas asociadas, que también están volcando recursos en seguridad laboral, formación,*

colaboración estratégica y apoyo al desarrollo social de la provincia”, indicó el vicepresidente de AIQBE.

Por su parte, el consejero de Industria, Energía y Minas destacó las cifras que evidencian la importancia del sector industrial local al apuntar que Huelva, que ha captado **4.000 millones de euros de inversión en industria verde** *“es la única provincia de Andalucía en la que el porcentaje del PIB vinculado a la industria supera el 20% y en términos de Valor Añadido Bruto (VAB) roza el 24%, lo que supone que “uno de cada cuatro euros generados en la economía onubense está vinculado a la industria”*.

En la presentación de la Memoria de AIQBE se señaló que, del total invertido a lo largo del año, **167 millones de euros se destinaron a proyectos de I+D+i**, una cifra que triplica la del año anterior. De esta manera, las empresas onubenses apuestan por el desarrollo de tecnologías que mejoran la eficiencia, la seguridad y la sostenibilidad de sus procesos. *“Un esfuerzo que mantiene a la industria en primera línea frente a los grandes retos globales como la descarbonización”*, según Acitores.

Industria verde

En ese sentido, Paradela quiso incidir en que *“ el compromiso de AIQBE con las ESG, la responsabilidad social y ambiental de las empresas, es ilustrativo de cómo se hacen las cosas en esta industria”*, lo que también se refrenda con cifras *“que permiten mirar al futuro con confianza”*.

En los tres últimos años se han captado en Andalucía **16.300 millones de euros de inversión industrial nueva, 9.000 de ellos en la industria verde, que avanza hacia la digitalización y la energía libre de emisiones**. *“De esos 9.000 millones, casi 4.000, que se dice pronto, están en Huelva”*, remató. *“Existen 97 proyectos tremendamente prometedores directamente relacionados con la industria descarbonizada, que tienen que ver con las **moléculas verdes, la industria química**, la recuperación de residuos electrónicos o el metanol verde. Con todo ello, el polo industrial se está transformando hacia un polo industrial verde que recoge la ambición de la UE de impulsar las energías digitales y limpias”*.

Otra de las grandes apuestas de la industria onubense es la **inversión en seguridad y salud laboral**, que en los dos últimos años se acerca a los **60 millones de euros**, con un incremento del **32%** en 2024 respecto al ejercicio anterior. Esta inversión sigue siendo una prioridad para las empresas asociadas, que cada año refuerzan sus medidas para garantizar entornos de trabajo más seguros, estables y de calidad. Todas ellas comparten un mismo objetivo: seguir mejorando las condiciones laborales en un sector que se ha consolidado como referente a nivel nacional en prevención y cultura de la seguridad.

La Memoria 2024 de AIQBE puede consultarse al completo en este enlace.

Un sector con fuerte impacto económico en Huelva

Huelva y su entorno conforman uno de los principales polos industriales de España, tanto por su impacto económico como social. Las empresas asociadas de AIQBE han generado cerca de 19.500

empleos entre directos, auxiliares, indirectos e inducidos, y han sido clave en el desarrollo de infraestructuras estratégicas como las portuarias y las hidráulicas.

Según la Memoria Anual 2024, **el empleo directo supera los 3.000 puestos, con un salario bruto conjunto de 194 millones de euros**. A ello se suman 3.569 empleos en empresas auxiliares y más de 12.500 puestos indirectos e inducidos. Estos indicadores confirman que el empleo industrial no solo es estable, sino que ofrece condiciones muy por encima de la media del mercado laboral, con sueldos que duplican la media provincial.

El impacto económico en el Polo Químico también ha sido significativo. En 2024, las empresas de AIQBE alcanzaron unos ingresos de 13.305 millones de euros, con un resultado operativo de 532 millones. El conjunto industrial generó además un EBITDA de 788 millones y un Valor Añadido Bruto directo de 1.101 millones, cifras que reflejan la buena salud financiera del sector y su peso estratégico en la economía de la provincia.

Apuesta por la formación del talento local

Conscientes de la necesidad de contar con mano de obra cualificada, las empresas de AIQBE han reforzado su **colaboración con el sistema educativo**, acogiendo a 164 estudiantes de Formación Profesional y FP Dual durante el año 2024. Las **prácticas** se han repartido entre distintas especialidades formativas, siendo las más destacadas las relacionadas con el **refino de petróleo y biocombustibles (31%), GNL y distribución de productos energéticos (29%)** y otras áreas vinculadas al almacenamiento, transporte y mantenimiento industrial.

En total, durante 2024 se han impartido casi 200.000 horas de formación a través de más de 5.400 cursos. Estas acciones han beneficiado a más de 10.500 personas, lo que da muestra del esfuerzo sostenido del sector por **mejorar las competencias técnicas y la cualificación de sus profesionales**.

También se observan **avances en igualdad**, ya que las **494** mujeres empleadas en el sector suponen el **16%** de la plantilla, frente al 13% de hace tres años. La tendencia al alza se confirma con un mayor porcentaje de mujeres en el grupo de menores de 25 años, donde la presencia femenina alcanza el **35%**, con mayor representación en puestos de responsabilidad. En este sentido, dos mujeres se han incorporado al Comité Consultivo de AIQBE en este mandato, por primera vez en la historia de la asociación.

El vicepresidente de AIQBE destacó que *“la industria de Huelva no se conforma; sigue buscando nuevas formas de mejorar, innovar y generar valor para la sociedad. Nuestro reto es mostrar a las nuevas generaciones que esta industria es una oportunidad de futuro real y cercana”*.

Alianzas para una industria competitiva

Durante 2024, AIQBE firmó una alianza estratégica con la Asociación de Grandes Industrias del Campo de Gibraltar (**AGI**) para coordinar posiciones en materia de **descarbonización, digitalización y mejora de infraestructuras energéticas y logísticas**. Esta colaboración entre dos grandes polos industriales andaluces refuerza el papel del sur peninsular en la industria verde europea y permite unificar esfuerzos ante los retos globales.

En el plano logístico, el sector movilizó en 2024 casi 47 millones de toneladas mediante tráfico portuario y transporte terrestre . El Puerto de Huelva sigue siendo una infraestructura clave, canalizando el 70% de las materias primas que recibe la industria y más del 45% de las salidas de producto, lo que representa casi el 90% del tráfico portuario de la provincia.

Compromiso con el entorno

El compromiso social de AIQBE se refuerza cada año a través de su programa de inversión social y del Círculo de Diálogo Activo (CDA), un espacio permanente de escucha y colaboración con la ciudadanía. En 2024, se han impulsado proyectos junto a entidades como la Fundación Virgen de Belén y la Fundación Marcelino Champagnat, centrados en la infancia, la juventud y la inclusión social.

En cuanto a **materia medioambiental**, los indicadores reflejan una mejora sostenida. **Las emisiones de las empresas del Polo Químico se han situado por debajo de los niveles registrados en la última década** , gracias a la implantación de las mejores técnicas disponibles y a una estrategia firme de sostenibilidad.

En palabras del vicepresidente de AIQBE, *“nuestra ambición no es solo tecnológica, energética o económica, sino también social. Queremos que la riqueza que genera esta industria se quede en Huelva, y eso pasa por construir puentes con su ciudadanía y con su talento”*.

Si te ha parecido interesante, puedes **suscribirte a nuestros newsletters**

Tags:

Moeve cuenta con casi todos los permisos del valle del hidrógeno

La Junta afirma que el proyecto se encuentra cerca de la decisión firme de inversión

JESÚS PULIDO Huelva

El consejero de Industria, Energía y Minas de la Junta de Andalucía, Jorge Paradela, aseguró ayer en Huelva que el proyecto del Valle Andaluz del Hidrógeno Verde, promovido por Moeve –la antigua Cepsa– en Palos de la Frontera (Huelva) y San Roque (Cádiz), “cuenta ya prácticamente con todos los permisos necesarios”. Paradela explicó que la tramitación ha sido compleja por requerir autorizaciones medioambientales, de aguas y de acceso a potencia eléctrica, pero subrayó que el proyecto se encuentra ya en “el hito que llaman la decisión firme de inversión”.

Durante su intervención en la presentación de la Memoria 2024 de Aiqbe, el consejero añadió: “creo que Moeve tiene la ambición de colocar la primera piedra dentro de este año 2025”. El proyecto fue incorporado en marzo a la Unidad Aceleradora de Proyectos de la Junta, y fue declarado como Proyecto de Interés Común Europeo (IPCEI). Cuenta



Instalaciones del parque energético La Rábida de Moeve, en Palos de la Frontera.

FRANCISCO J. OLMO

con una inversión estimada de entre 3.000 y 4.000 millones de euros, y se espera que genere unos 2.820 empleos directos entre las fases de construcción y explotación.

La iniciativa contempla dos plantas de producción con una capacidad total de electrólisis de 2 GW, capaces de producir hasta 300.000 toneladas

de hidrógeno verde al año. La primera fase, conocida como Moeve Onuba, se ubicará en el Parque Energético La Rábida; el proceso para su construcción ya ha comenzado con movimientos de tierra y se prevé que empiece a funcionar en 2026, alcanzando su capacidad máxima en 2028. Esta planta por sí sola representa

una inversión próxima a 1.000 millones de euros y evitará la emisión de aproximadamente 480.000 toneladas de CO₂ al año.

La segunda fase, denominada Moeve Carteia, se desarrollará en San Roque, con una capacidad inicial de 1 GW de electrolizadores destinados a la producción de amoníaco ver-

de. Esta planta generará 600.000 toneladas al año y evitará la emisión de 2,1 millones de toneladas de CO₂ al año.

La primera fase ha recibido una subvención de 303,75 millones de euros del programa PERTE ERHA y NextGeneration EU, siendo la mayor partida individual destinada a un proyecto en Andalucía.

Además, el Valle Andaluz del Hidrógeno Verde incluirá infraestructuras complementarias como líneas eléctricas de 220 kV y redes de distribución hidráulica. El proyecto también prevé una red de distribución –un anillo de hidrógeno– para abastecer tanto a plantas propias como a terceros, que facilitará la implantación de biocombustibles y combusti-

“Moeve tiene la ambición de colocar la primera piedra dentro de este año 2025”

bles verdes, como metanol y amoníaco, y reforzará la posición de los puertos andaluces en corredores internacionales.

Paradela destacó que, junto a este proyecto, Moeve ya ejecuta en Huelva otras dos iniciativas industriales: la planta de biocombustibles 2G, que promueve junto a Bio-Oils con una inversión de 1.200 millones de euros; y la de alcohol isopropílico (IPA), que cuenta con un montante de 80 millones. “Puede parecer menor por volumen de inversión, pero es un proyecto tremendamente representativo”, subrayó.

Moeve cuenta con casi todos los permisos del valle del hidrógeno

La Junta afirma que el proyecto se encuentra cerca de la decisión firme de inversión

JESÚS PULIDO Huelva

El consejero de Industria, Energía y Minas de la Junta de Andalucía, Jorge Paradelo, aseguró ayer en Huelva que el proyecto del Valle Andaluz del Hidrógeno Verde, promovido por Moeve -la antigua Cepsa- en Palos de la Frontera (Huelva) y San Roque (Cádiz), "cuenta ya prácticamente con todos los permisos necesarios". Paradelo explicó que la tramitación ha sido compleja por requerir autorizaciones medioambientales, de aguas y de acceso a potencia eléctrica, pero subrayó que el proyecto se encuentra ya en "el hito que llaman la decisión firme de inversión".

Durante su intervención en la presentación de la Memoria 2024 de Aiqbe, el consejero añadió: "creo que Moeve tiene la ambición de colocar la primera piedra dentro de este año 2025". El proyecto fue incorporado en marzo a la Unidad Aceleradora de Proyectos de la Junta, y fue declarado como Proyecto de Interés Común Europeo (IPCEI). Cuenta



FRANCISCO J. OLMO

Instalaciones del parque energético La Rábida de Moeve, en Palos de la Frontera.

con una inversión estimada de entre 3.000 y 4.000 millones de euros, y se espera que genere unos 2.820 empleos directos entre las fases de construcción y explotación.

La iniciativa contempla dos plantas de producción con una capacidad total de electrolisis de 2GW, capaces de producir hasta 300.000 tonela-

das de hidrógeno verde al año. La primera fase, conocida como Moeve Onuba, se ubicará en el Parque Energético La Rábida; el proceso para su construcción ya ha comenzado con movimientos de tierra y se prevé que empiece a funcionar en 2026, alcanzando su capacidad máxima en 2028. Esta planta por sí sola

representa una inversión próxima a 1.000 millones de euros y evitará la emisión de aproximadamente 480.000 toneladas de CO₂ al año.

La segunda fase, denominada Moeve Carteia, se desarrollará en San Roque, con una capacidad inicial de 1GW de electrolizadores destinados a la producción de amoníaco ver-

de. Esta planta generará 600.000 toneladas al año y evitará la emisión de 2,1 millones de toneladas de CO₂ al año.

La primera fase ha recibido una subvención de 303,75 millones de euros del programa PERTE ERHA y NextGeneration EU, siendo la mayor partida individual destinada a un proyecto en Andalucía.

Además, el Valle Andaluz del Hidrógeno Verde incluirá infraestructuras complementarias como líneas eléctricas de 220kV y redes de distribución hidráulica. El proyecto también prevé una red de distribución -un anillo de hidrógeno- para abastecer tanto a plantas propias como a terceros, que facilitará la implantación de biocombustibles y combusti-

"Moeve tiene la ambición de colocar la primera piedra dentro de este año 2025"

bles verdes, como metanol y amoníaco, y reforzará la posición de los puertos andaluces en corredores internacionales.

Paradelo destacó que, junto a este proyecto, Moeve ya ejecuta en Huelva otras dos iniciativas industriales: la planta de biocombustibles 2G, que promueve junto a Bio-Oils con una inversión de 1.200 millones de euros; y la de alcohol isopropílico (IPA), que cuenta con un montante de 80 millones. "Puede parecer menor por volumen de inversión, pero es un proyecto tremendamente representativo", subrayó.

Repsol cancela su planta de hidrógeno verde en Puertollano por ser económicamente inviable

- Repsol ha cancelado el proyecto de planta de hidrógeno verde en Puertollano, Ciudad Real, tras confirmar su inviabilidad técnica y económica. El plan incluía producir más de 30.000 toneladas anuales mediante electrólisis pero los análisis han demostrado, para sorpresa de pocos, que era imposible llegar a...



Repsol cancela su planta de hidrógeno verde en Puertollano por ser económicamente inviable

[Hidrógeno](#)
[hidrógeno verde](#)
[Noticias](#)
[Repsol](#)

<https://forococheselectricos.com/noticias/repsol-cancela-planta-hidrogeno-verde-puertollano-20250705-37616...>

Carlos Noya

Sábado, 05 julio 2025

Noticias

Repsol cancela su planta de hidrógeno verde en Puertollano por ser económicamente inviable

Repsol ha cancelado el proyecto de planta de hidrógeno verde en Puertollano, Ciudad Real, tras confirmar su inviabilidad técnica y económica. El plan incluía producir más de 30.000 toneladas anuales mediante electrólisis pero los análisis han demostrado, para sorpresa de pocos, que era imposible llegar a rentabilizarla.

3 min. lectura

Publicado: 05/07/2025 15:34

La apuesta por el hidrógeno verde en España acaba de recibir un golpe. Repsol ha decidido cancelar definitivamente el proyecto de construcción de una planta de producción de hidrógeno verde en las instalaciones de la antigua central térmica de La Sevillana, en Puertollano, Ciudad Real,

La decisión llega tras finalizar los estudios técnicos y económicos previos a la inversión final, en los que se ha concluido que el desarrollo de la planta es actualmente "inviable", tanto a nivel económico

como tecnológico. Con ello, se descarta por ahora una de las iniciativas más ambiciosas para la producción de hidrógeno renovable en Castilla-La Mancha.

Una producción ambiciosa que no verá la luz

El proyecto preveía la producción de unas 30.911 toneladas de hidrógeno verde y 272.953 toneladas de oxígeno al año mediante electrólisis, utilizando electricidad renovable. Este hidrógeno se iba a transportar por hidroducto hasta la refinería de Repsol en Puertollano, un complejo estratégico dentro de su red industrial. No obstante, el coste de implantación y los retos tecnológicos han sido barreras insalvables en el momento actual.

Pese a este varapalo, fuentes de Repsol han subrayado que Puertollano sigue siendo clave en su estrategia industrial, y que se continuará apostando por la innovación y la descarbonización de procesos mediante otras alternativas. Entre los proyectos activos destacan la planta de biodiésel, el desarrollo de polímeros avanzados, el reciclaje químico y nuevas instalaciones fotovoltaicas.

Repsol también reafirma su compromiso con el desarrollo del hidrógeno renovable, aunque ahora bajo un enfoque más flexible, adaptando las tecnologías al entorno industrial específico de Puertollano, que busca posicionarse como un polo de economía circular.

La planta de Iberdrola...en Puertollano

Planta de Iberdrola y Fertiberia en Puertollano

Curiosamente, desde mayo de 2022 está operativa en Puertollano la planta de hidrógeno verde de Iberdrola (junto a Fertiberia), la mayor de Europa para uso industrial, con una inversión de 150 millones de euros. Este proyecto incluye un sistema solar fotovoltaico de 100 MW, baterías de 20 MWh e un electrolizador PEM de 20 MW, con una capacidad anual de 3.000 toneladas, que evita la emisión de entre 48.000 y 78.000 toneladas de CO₂ según estimaciones de la compañía española.

Una de las claves puede ser el uso que se le da a uno y otra instalación. en el caso de Iberdrola, la instalación suministra hidrógeno directamente a Fertiberia para su producción de amoníaco verde, reduciendo hasta un 10 % el uso de gas natural en sus procesos. Además, se aprovechan subproductos como el oxígeno y calor residual, con proyectos en marcha para canalizar este calor al hospital local y reutilizar el oxígeno industrialmente.

Por su parte, la de Repsol la idea era transportar el hidrógeno por hidroducto directamente hasta la refinería de Repsol en la misma localidad, con el fin de descarbonizar procesos industriales en el complejo petroquímico.

Este artículo trata sobre...

Moeve alcanza la Medalla de Platino en el rating de sostenibilidad...

- Moeve ha obtenido la Medalla de Platino de EcoVadis, la máxima distinción que concede esta plataforma global de evaluación de sostenibilidad, que analiza el...



Este reconocimiento constata la integración de la sostenibilidad como un eje estratégico y transversal en Moeve

<https://www.hispanidad.com/publirreportaje/moeve-alcanza-medalla-platino-en-rating-sostenibilidad-ecovadis...>

Domingo, 06 julio 2025

Moeve ha obtenido la **Medalla de Platino de EcoVadis**, la máxima distinción que concede esta plataforma global de evaluación de sostenibilidad, que analiza el desempeño ambiental, social y de gobernanza (ESG) de más de 50.000 empresas en todo el mundo. Con esta calificación, Moeve se sitúa en el 1% de las compañías más sostenibles a nivel global.

La compañía ha alcanzado una puntuación de 86 sobre 100, 11 puntos por encima de la obtenida en 2024 y en 23 puntos respecto a 2021, lo que le ha permitido avanzar desde la **Medalla de Oro** hasta la Medalla de Platino. Cabe destacar que el negocio de química de Moeve ya obtuvo en 2024 esta misma distinción, reconociendo su transición hacia prácticas más sostenibles y situándose también en el top 1% mundial de su sector.

Este reconocimiento constata la **integración de la sostenibilidad** como un eje estratégico y transversal en Moeve y evidencia el compromiso firme de la energética con los criterios ESG en línea con su estrategia **Positive Motion**. Con este logro, la compañía avanza en su objetivo de convertirse en referente europeo de la transición energética.

“La sostenibilidad está en el centro de nuestra estrategia y actúa como eje de todas nuestras decisiones. Evaluaciones independientes como la de EcoVadis nos permiten contrastar, validar y reforzar el progreso de nuestra hoja de ruta en esta materia. Estos resultados reflejan **el compromiso y la exigencia** con la que afrontamos cada acción, y nos motivan a seguir avanzando con rigor e

innovación hacia nuestro propósito", señala **Carmen de Pablo - CFO y directora de Estrategia y Sostenibilidad de Moeve** .

"La sostenibilidad está en el centro de nuestra estrategia y actúa como eje de todas nuestras decisiones. Evaluaciones independientes como la de EcoVadis nos permiten contrastar, validar y reforzar el progreso de nuestra hoja de ruta en esta materia..." asegura Carmen de Pablo - CFO y directora de Estrategia y Sostenibilidad de Moeve.

Asimismo, la excelencia en la gestión de la sostenibilidad en Moeve también ha sido **reconocida por S&P Global** . En su última evaluación, la energética ha alcanzado su mejor puntuación en la evaluación S&P Global Corporate Sustainability Assessment (CSA), destacando su excelencia en cuestiones como su **estrategia climática, gestión de riesgos y crisis** , y estrategia fiscal y posicionándose como la primera empresa de su sector en materia de sostenibilidad a nivel europeo y la segunda a nivel mundial. Carmen de Pablo, CFO y directora de Estrategia y Sostenibilidad, recogía la semana pasada el galardón en la gala de S&P Sustainability Yearbook, que homenajea a Moeve por su posición en el top 5% a nivel mundial en su sector.

Estos reconocimientos se suman a otras distinciones internacionales en materia ESG durante los últimos meses. La compañía ocupa actualmente la primera posición de su sector a nivel global en **Sustainalytics** por cuarto año consecutivo y **Clarity AI** por tercer año.