



DOSSIER de PRENSA

feiQue

Federación Empresarial de la
Industria **Química** Española

30/9/2025

Índice

SOSTENIBILIDAD, ENERGÍA, SALUD, INNOVACIÓN

La industria vasca y catalana exige inversiones urgentes para desatascar la red eléctrica 3

Marruecos gana al sudeste asiático como alternativa en las cadenas de valor 6

España reduce el uso de las renovables tras el apagón y cae por primera vez por debajo de la UE 10

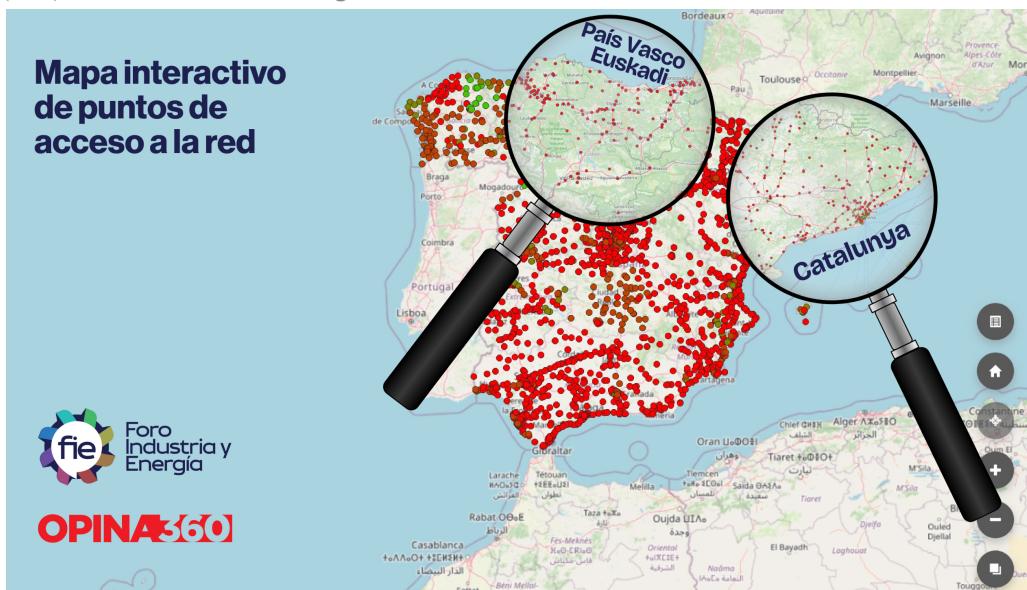
SECTORES Y EMPRESAS

El sector químico de Euskadi y Gobierno vasco impulsarán acciones para concienciar sobre cómo actuar ante incidentes 11

Molina: «Descarbonizar pasa por invertir en redes eléctricas» 13

La industria vasca y catalana exige inversiones urgentes para desatascar la red eléctrica

- El mapa interactivo de capacidad por subestaciones eléctricas en España, publicado por el Foro Industria y Energía (FIE), ha confirmado el alto grado de saturación de la red: un 82,4 % de las 6...



Expertos y representantes del sector industrial analizan la saturación de la red eléctrica en España durante la presentación del mapa interactivo de...

<https://www.interempresas.net/Energia/Articulos/609096-La-industria-vasca-y-catalana-exige-inversiones-urgen...>

Lunes, 29 septiembre 2025

Tensiones en la red eléctrica

La industria vasca y catalana exige inversiones urgentes para desatascar la red eléctrica

Redacción Interempresas 29/09/2025

El mapa interactivo de capacidad por subestaciones eléctricas en España, publicado por el Foro Industria y Energía (FIE), ha confirmado el alto grado de saturación de la red: un 82,4 % de las 6.023 subestaciones analizadas carecen de capacidad disponible. Las reacciones desde Cataluña y el País Vasco coinciden en un mensaje común: sin refuerzo y expansión de la red no habrá competitividad, ni transición energética, ni nuevas inversiones industriales.

Cataluña: Tarragona alerta de que “esto es solo el inicio”

Aunque Cataluña es la tercera comunidad con mayor capacidad de acceso a la red (1.306,3 MW), solo por detrás de Galicia y Andalucía, casi toda se concentra en la provincia de Barcelona (1.113,9 MW). De las 378 subestaciones de la región, 300 están saturadas, mientras que Girona (85,53%), Lleida (94,29%) y Tarragona (92%) superan la media nacional de saturación, lo que refleja carencias

significativas para el desarrollo industrial. En Tarragona, 46 de las 50 subestaciones están completamente saturadas.

Desde el sector químico, la Asociación de Empresas Químicas de Tarragona (AEQT) reconoce el riesgo que esto supone para la industria. “El sector químico de Tarragona es consciente de las limitaciones técnicas y de capacidad en la red de transporte. Por ello, impulsamos proyectos que puedan revertir la situación como es el caso de la línea Escatrón- Els Aubals- La Secuita, pero esto es solo el inicio. Debería complementarse con otras actuaciones en consenso con el territorio para mantener la industria química descarbonizada y circular”, advierten.

Expertos y representantes del sector industrial analizan la saturación de la red eléctrica en España durante la presentación del mapa interactivo de capacidad por subestaciones.

País Vasco: “7 MW no son suficientes”

En el País Vasco, el diagnóstico es aún más crítico: de 497 subestaciones, 493 están totalmente ocupadas, con un grado de saturación del 99,2 %, casi diez puntos por encima de la media española, que se sitúa en el 82,4%. El margen disponible apenas alcanza los 7 MW, concentrados en cuatro subestaciones de Gipuzkoa, en un territorio que consume el 10,4 % de la electricidad industrial del país y aporta casi el 10 % del PIB nacional, según un estudio de Opina 360.

Miren Elosegui, responsable de Transición Ecológica y Sostenibilidad en ADEGI, afirma que “Gipuzkoa y el País Vasco tienen uno de los músculos industriales y empresariales más fuertes del país. Pero esto no viene de la nada, ni podemos caer en el error de darlo por hecho”. Para Elosegui, “7 MW no son suficientes” y alerta de que “la red eléctrica se va a ver cada vez más tensionada por un aumento de la demanda debido a la electrificación de procesos productivos y a la cada vez mayor penetración de las renovables”.

Tamara Yagüe, presidenta de la Confederación Empresarial Vasca (Confebask), coincide en el diagnóstico: “Sin ‘enchufe’ suficiente, ni crecemos ni progresamos en la transición energética”. Celebra el acuerdo para aumentar un 40 % la potencia disponible, pero reclama concreción: “Necesitamos conocer los detalles y los plazos de materialización de esa mayor capacidad disponible para una implantación urgente de la medida”.

Orkestra: una agenda de siete puntos para reforzar la red

Desde el ámbito académico, Macarena Larrea Basterra y Stephanía Mosquera López, investigadoras de Orkestra - Instituto Vasco de Competitividad, vinculan la saturación de la red con la pérdida de competitividad regional. “En la medida en que no se solucione el problema de saturación de las redes mediante una mayor inversión en su expansión, refuerzo y adaptación, no se podrá avanzar en la transición energética”, advierten.

Su último informe, *El valor de las redes eléctricas para la competitividad del País Vasco*, plantea una hoja de ruta con siete propuestas: desde actualizar la planificación de la red para el siglo XXI, agilizar permisos y coordinar la ejecución de obras, hasta establecer un marco normativo previsible que incentive la inversión y fomentar la aceptación social de las infraestructuras.

Iberdrola: “Lo tradicional ahoga a lo moderno”

Desde la perspectiva empresarial, Patxi Calleja, director de Regulación de Iberdrola España, pone el acento en el origen del problema: “Pensamos en lo nuevo, pero no se tiene en cuenta lo que sabemos hacer desde hace cien años, que son las redes”. A su juicio, “lo tradicional ahoga a lo moderno y es incapaz de apalancar el desarrollo y crecimiento de muchas industrias que lo necesitan”, explicó durante el Forbes Summit 25 en Madrid.

Calleja reconoce los avances normativos en marcha, pero insiste en la necesidad de rapidez: “La clave está en ejecutar y desaprender: solo así lideraremos la transformación energética en España”. Según señala, el sector sigue a la espera de que la CNMC ajuste sus propuestas, de modo que la inversión en redes eléctricas anunciada por el Gobierno de España pueda materializarse plenamente.

Marruecos gana al sudeste asiático como alternativa en las cadenas de valor

- Las cadenas de valor globales transforman la logística internacional. Marruecos o India emergen como actores estratégicos en este nuevo tablero



Economía 3

<https://economia3.com/2025/09/29/704267-marruecos-gana-al-sudeste-asiatico-como-alternativa-en-las-caden...>

Gemma Jimeno

Lunes, 29 septiembre 2025

Internacional...

De la hegemonía del sudeste asiático a la apuesta por la proximidad: cómo Marruecos gana terreno en las cadenas de valor globales

Publicado a 29/09/2025 18:20

Las cadenas de valor globales han transformado la logística internacional desde los años 90, primero con la deslocalización hacia Asia y, ahora, con un giro hacia la relocalización. Países como Marruecos o India emergen como actores estratégicos en este nuevo tablero, mientras Europa y EE. UU. buscan reducir su vulnerabilidad.

¿Cómo están afectando las cadenas de valor a la logística internacional? ¿Cómo se van incorporando a dicho tablero países como Marruecos o India y cómo otros están modificando su posición y su rol en dichas cadenas de valor?

Pero, empecemos por el principio, ¿cuándo comenzaron a surgir las cadenas de valor? Se trata de un fenómeno que comenzó en los años 90 en Estados Unidos.

Algunas multinacionales de este país vieron que producir en el sudeste asiático y, en concreto, en China, era muy ventajoso, sobre todo en costes laborales, con lo que trasladaron allí su producción.

¿Y en que consistía? Empresas de cualquier sector localizaban algunas fases del proceso de producción en zonas donde se dan mayores ventajas tanto de costes, como de tecnología, cualificación de mano de obra o materias primas, entre otras.

Este sistema ha funcionado muy bien ya que «*ha permitido a las empresas crecer mucho más que el resto e incrementar sus ventas y exportaciones*», explica **Carmen Martínez Mora**, investigadora del **Instituto de Economía Internacional** y profesora del departamento de Análisis Económico Aplicado de la **Universidad de Alicante** y coautora del estudio, encargado por el **Ministerio de Comercio**, «Cadenas de valor entre países de la UE y otros países miembros de la Unión para el Mediterráneo».

Fabricación localizada

Está demostrado que cuando la fabricación está localizada en el país o zona donde más ventajas hay, este hecho genera productos más baratos, más competitivos y de mayor variedad.

A partir del año 2000, cuando China ingresó en la **Organización Mundial del Comercio (OMC)**, Europa siguió la estrategia de Estados Unidos. Primero lo hicieron países del norte de Europa como Francia, Alemania e Inglaterra que invirtieron en el sudeste asiático en el mismo sitio y en la misma área geográfica donde lo había hecho su principal competidor –Estados Unidos– con el fin de aprovechar las ventajas que existían en esas zonas, pero que no se podían encontrar en Europa como «*mano de obra muy barata*», recuerda Carmen Martínez.

Ese mismo año también se incorporaron a esta iniciativa países del sur de Europa como es el caso de España, Portugal e Italia.

«*Esta fórmula –reconoce Carmen Martínez Mora– funcionó muy bien desde principios del año 2000 hasta la crisis financiera de 2008*».

Su consecuencia inmediata fue el estancamiento del crédito para las empresas y los consumidores, lo que provocó el desplome de la demanda y de gran parte de la producción de las empresas.

Ante la incertidumbre y la falta de crédito, la demanda se redujo. Además, las empresas que vendían moda lo hacían a tiendas y estas, a su vez, vendían al consumidor final.

«*Hasta 2008, -especifica Martínez Mora- las tiendas compraban a las fábricas, tanto españolas como de otros países, la producción para toda la temporada y había que pagarla por adelantado*».

Con la crisis del crédito, las tiendas perdieron esa capacidad y tampoco se atrevían a comprar mucho producto y que luego no se vendiera y se quedara en stock. «*Todas estas situaciones provocaron una modificación del patrón de distribución*», matiza la investigadora de la UA. A partir de este momento, las tiendas dejaron de comprar producto para toda la temporada. Solo adquirían una determinada cantidad y «*si se vendía cursaban un nuevo pedido*», aclara.

Este sistema dio al traste con la posibilidad de fabricarlo todo en el sudeste asiático. En esta zona, sus fábricas solo producen cantidades a gran escala debido a su gran tamaño. Además se crearon con ese objetivo: fabricar producto para todo el mundo.

Reducción en el volumen de fabricación

Otra cuestión preocupante afectaba a la logística, ya que traer pequeñas cantidades de producto desde el sudeste asiático a Europa, España o EE.UU. no compensaba debido al coste del transporte. Todos estos contratiempos no acarrearon un parón de las fábricas del sudeste asiático. «*Ni mucho menos*», corrobora Carmen Martínez Mora. «*Siguen haciéndolo actualmente porque las ventajas en costes siguen siendo importantes*», añade.

A partir de ese momento, lo que se hizo fue reducir la proporción de fabricación del sudeste asiático y aumentarla en el país de origen. De esta manera, si se fabrica en el país de origen en una semana se puede tener producto para abastecer a las tiendas que lo necesiten.

Y llegó la covid-19

Esta forma de actuar se mantuvo hasta que llegó la covid-19, que trajo consigo la paralización de la producción. Cuando esta se reactivó en 2021, Europa y EE.UU. se dieron cuenta de que era una situación de vulnerabilidad. Ya que no podían traer la producción, provocando cortes de suministros básicos y no tan básicos como fueron las baterías para el sector de la automoción, que llevó a la paralización de la producción en Europa y en EE.UU.

Ante esta situación, tanto la UE como EE.UU. reorganizaron sus estructuras fabricando productos estratégicos para evitar la vulnerabilidad de sus industrias.

A partir de ese momento, se dan una serie de acontecimientos geopolíticos que ponen en evidencia que ser dependientes de cualquier país distante nos hace vulnerables.

Con lo que, ¿se pueden relocalizar nuestras industrias hacia países más próximos a la UE? En este punto aparece en escena Marruecos, que lleva desde 2000 fomentando la atracción de inversión extranjera y sobre todo europea con subsidios para las empresas y exenciones fiscales.

¿Cuáles son sus ventajas con respecto al sudeste asiático? Su cercanía geográfica a la UE que abarata los costes de transporte; su capacidad para llevar a cabo producciones más pequeñas que se pueden servir en 24 o 48 horas; los bajos costes laborales; las ventajas fiscales para cualquier tipo de inversión extranjera; y las regulaciones medioambientales y del mercado de trabajo son mucho más laxas que las de la UE.

Energías renovables e infraestructuras al alza

Entre sus desventajas están también los costes laborales que son más altos que en el sudeste asiático; y el transporte y la logística. «*Así como en el sudeste asiático es muy caro traer la mercancía a la UE, pero todo está desarrollado y legislado, las infraestructuras marroquíes no lo están, lo que supone una de sus grandes debilidades para atraer inversión*», matiza Carmen Martínez.

Por otra parte, esta última debilidad, la logística, es también una oportunidad de inversión en dicho país.

Otro sector que tiene potencial de desarrollo –tal y como corrobora la investigadora– son las energías renovables, «*una ventaja competitiva de nuestro país debido al conocimiento que tenemos en su desarrollo*».

En cuanto al sector del automóvil, compañías de la talla de **Renault**, **Volkswagen**, **Mercedes**, **Peugeot**, **Citroen**, **Fiat** u **Opel** están fabricando en Marruecos.

Hay que tener en cuenta que existe mucha segmentación en el sector en toda Europa. «*No hay un lugar donde se fabrique la totalidad de los componentes del automóvil en un solo país*», confirma Martínez Mora.

A todo ello se suma que en Marruecos ya se está fabricando un prototipo de coche de hidrógeno y también un vehículo eléctrico.

Dentro del sector del transporte, la industria aeroespacial también ha crecido en este país del Magreb gracias a sus incentivos fiscales. La mayoría de estas empresas son francesas, canadienses y americanas.

Marruecos tiene otros atractivos como su dotación de recursos. El país cuenta con fosfato, calificado por la UE como materia prima crítica. «*El 26,7 % del fosfato mundial se extrae en territorio marroquí*», adelanta Martínez Mora.

Esta materia prima tiene la capacidad de incrementar la productividad de los cultivos y también es esencial para el desarrollo de las baterías de los coches eléctricos.

El país africano también cuenta con otras materias primas como el cobalto, el vanadio y tanadio y otras tierras raras fundamentales para el desarrollo de equipamiento y de maquinaria eléctrica.

Igualmente, además de importar parte del petróleo y el gas que consume, también tiene estos recursos que ha permitido la atracción de industrias químicas, además de otras relacionadas con el petróleo y los minerales.

De nuevo el informe Draghi

El último informe Draghi ha puesto de manifiesto que la UE está muy por detrás en innovación. Debemos incrementar la inversión en formación, innovación y tecnología. Con lo cual, corrobora Carmen Mora, «*a menor nivel que Europa, también es un cambio que quiere hacer Marruecos*».

De hecho, esta política fiscal tan agresiva que ha puesto en marcha para atraer al sector del automóvil se ha llevado a cabo para cambiar de fabricación intensiva a tecnológica. «*Esta es una de las estrategias que está llevando a cabo el país del norte de África, aunque está empezando*», matiza Mora.

Por último, los empresarios con los que han hablado los autores del estudio corroboran que tienen más confianza en la forma de trabajar y en el cumplimiento de los contratos establecidos por ambas partes con China que con Marruecos.

Licenciada en CC de la Información por la Universidad del País Vasco, Gemma Jimeno se incorporó a ECO3 Multimedia, S.A., en 1998 como Redactora y ha participado activamente en el desarrollo de diferentes líneas de negocio. Desde hace años desempeña las funciones de Editora de los contenidos informativos, de los diferentes productos editoriales de E3 Media.Comentarios- 0

España reduce el uso de las renovables tras el apagón y cae por primera vez por debajo de la UE

● Un informe encargado por Iberdrola y Endesa concluye que la ausencia de ciclos combinados en Andalucía fue la causa del cero eléctrico

MADRID. España ha sido históricamente uno de los países europeos con mayor porcentaje de energías renovables en su sistema. Pero el apagón del 28 de abril cambió la dinámica y en junio, por primera vez, la media de la UE superó a la de nuestro país desde la pandemia. El suceso que fundió a negro a la península ibérica forzó

al Gobierno a cambiar sus planes en el uso de energías limpias. Apenas unos días después del incidente, Red Eléctrica implantó su 'modo reforzado' para inyectar al sistema más gas y nuclear y dar estabilidad a la red. Como consecuencia, España ha pasado de proporcionar el 65% de la energía desde tecnologías verdes en el

mes de abril a solo el 54% en junio, último mes con cifras oficiales, según los datos que publicó ayer Eurostat.

Si en abril España superaba a la UE en más de 12 puntos, en junio la media de los Veintisiete se situó en 54,7% frente al 54,4% de España. En Portugal, que también sufrió los efectos del apagón, el porcentaje de energías verdes también ha caído en más de 11 puntos en doce meses.

Si se observan los datos en generación por gigavatios/hora (GWh), las fuentes renovables aportaron en España 12.610 GWh, muy por debajo de los 13.560 de abril. En el conjunto de la UE las

energías limpias inyectaron 113.173 GWh al sistema en junio, por encima de los 105.385 de abril y de los 103.091 GWh de junio del año pasado.

Por primera vez en la historia, la solar fue en junio la principal fuente de energía en la UE. Aportó al sistema el 22% del total, por delante de la nuclear (21,6%), la eólica (15,8%), la hidroeléctrica (14,1%) y casi ocho puntos por encima del gas natural (13,8%).

Energía nuclear

El descenso del uso de renovables en España tras el apagón se enmarca en plena guerra entre las grandes energéticas y Red Eléctrica por asumir las responsabilidades del apagón y en medio del debate político-empresarial sobre la conveniencia o no de prorrogar la vida útil de las nucleares. Según un informe elaborado por el Instituto de Investigación Tecnológica (ITT) de la Universidad Pontificia Comillas por encargo de Iberdrola y Endesa, la ausencia de generación síncrona en el sur fue la «causa fundamental» del suceso.

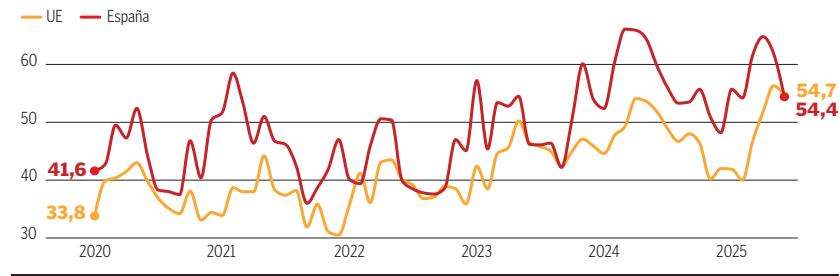
A pocos días de que Entso-e - el panel europeo que investiga el apagón, haga públicas sus conclusiones - el trabajo elaborado por los profesores Luis Rouco, Enri-

que Lobato y Francisco Echevarren señala el cambio «radical» en la operación del sistema y pone negro sobre blanco la función clave que los generadores de ciclo combinado en el sur han jugado en el amortiguamiento de oscilaciones en eventos anteriores. Sin entrar a valorar la responsabilidad del operador del sistema en el corte eléctrico, el catedrático de la Escuela Técnica Superior de Ingeniería (ICAI) de la Universidad de Comillas, Luis Rouco, subrayó en la presentación del estudio que el número de centrales de este tipo en Andalucía haya pasado de uno-dos grupos antes del apagón a cinco tras el suceso y señaló que las maniobras de Red Eléctrica para controlar las oscilaciones «fueron realizadas sin el acompañamiento correcto».

El informe, que ha sido remitido a Entso-e, también advierte el hecho de que «la inercia no estaba uniformemente distribuida» y provocó que en el centro y en el sur peninsular no se alcanzara el mínimo exigido. Según sus conclusiones, faltaban líneas de conexión operativas en estas dos áreas, ya que el 35% de la capacidad estaba desconectada. «La generación síncrona y la red eran débiles», subrayó.

E. MARTÍNEZ/C. CÁNDIDO

Porcentaje de energías renovables en la generación neta de electricidad



Fuente: Eurostat

L.C./COLPISA

El sector químico de Euskadi y Gobierno vasco impulsarán acciones para concienciar sobre cómo actuar ante incidentes

- El proyecto Seguridad Kimika busca "facilitar a la población información clara y accesible" en caso de emergencia relacionada con instalaciones industriales



Reunión entre La Asociación Vasca de Empresas Químicas, AVEQ KIMIKA, y la Dirección de Atención de Emergencias y Meteorología del Gobierno vasco

Industria Gobierno vasco Emergencias

<https://www.deia.eus/actualidad/sociedad/2025/09/29/sector-quimico-euskadi-gobierno-vasco-10144796.html>

NTM

Lunes, 29 septiembre 2025

La Asociación Vasca de Empresas Químicas, AVEQ-Kimika, y la Dirección de Atención de Emergencias y Meteorología del Gobierno vasco han planteado el impulso conjunto de acciones divulgación y prevención dirigidas a centros educativos y asociaciones vecinales "con el fin de ampliar el grado de conocimiento social sobre cómo actuar ante posibles incidentes".

Según ha informado el sector químico vasco en un comunicado, durante la reunión de trabajo revisaron el estado del proyecto Seguridad Kimika , que busca "facilitar a la población información clara y accesible sobre cómo actuar en caso de emergencia relacionada con instalaciones industriales ", planificaron las principales actuaciones que se desarrollarán hasta finales de este año.

Al encuentro acudieron el director de Atención de Emergencias y Meteorología del Gobierno Vasco, Joseba Mirena Zorrilla Ibáñez , así como miembros técnicos de su dirección, y el secretario general de la asociación, Luis Blanco-Urgoiti , además de otros miembros del equipo de Seguridad Kimika.

Durante el encuentro, los agentes analizaron la necesidad de renovar la coordinación entre industria y administraciones en los planes de emergencia externos y el refuerzo de la formación dirigida a colectivos "clave", como responsables municipales, equipos de protección civil y personal de empresas del sector químico.

Empresas y servicios de emergencias

"La coordinación y cooperación técnica nos garantiza que avanzamos por la vía correcta y ayudamos a que empresas, servicios de emergencias y, sobre todo, la ciudadanía pueda afrontar posibles emergencias de la manera más segura posible ", ha indicado Blanco-Urgoiti.

Durante los próximos meses se han planteado el impulso de acciones conjuntas de divulgación y prevención dirigidas a centros educativos y asociaciones vecinales, "con el fin de ampliar el grado de conocimiento social sobre cómo actuar ante posibles incidentes ".

También se desarrollarán materiales más accesibles y adaptados a diferentes públicos y se explorará la integración de nuevos canales de comunicación para reforzar la inmediatez de la información en caso de emergencia, han detallado.

Molina: «Descarbonizar pasa por invertir en redes eléctricas»

- Iberdrola apuesta desde hace años por el uso del hidrógeno verde en aquellos procesos e industrias donde no es posible la electrificación



Ibán Molina, el director de Hidrógeno Verde de Iberdrola España, durante su participación en el encuentro.

Foro Energía,Iberdrola,descarbonización,hidrógeno verde,electrificación

<https://www.levante-emv.com/economia/2025/09/30/molina-descarbonizar-pasa-invertir-redes-122067837.html>



Marina Falcó

Martes, 30 septiembre 2025

El director de Hidrógeno Verde de Iberdrola España hizo una radiografía perfecta de la situación valenciana al comenzar su participación en la mesa redonda sobre el futuro energético. Ibán Molina explicó al aforo que actualmente la Comunitat Valenciana tiene instalados 8.400 megavatios de generación eléctrica de los que 1.092 (13 %) corresponden a la central nuclear de Cofrentes; 1.200 eólicos (15 % del total) y 500 megavatios provienen de las solar (6 %), otros 2.000 megas vienen del bombeo y la generación hidráulica y el resto son de cogeneración y ciclos combinados.

«Con estas instalaciones somos capaces de generar unos 15.000 gigavatios anuales», de estos, destacó Molina, más de la mitad, en concreto el 52 % proviene de la nuclear. Y aunque el punto de partida es este, el director de Hidrógeno Verde de Iberdrola España ve un «futuro esperanzador porque el camino está bien marcado» refiriéndose al plan energético de la Comunitat Valenciana en el que se marca la simplificación administrativa y destinar más personal para agilizar los trámites burocráticos: «En nuestro caso sí que hemos visto movimientos y si todo va bien, dos de nuestros grandes proyectos de 360 megas estarán en funcionamiento el año que viene».

«El foco lo tenemos identificado pero hasta que seamos capaces de lograr los objetivos del plan estratégico y lograr el almacenamiento de las renovables, lo técnicamente inteligente es mantener la producción de la nuclear que es la que nos da la energía de base», expuso Molina.

Por supuesto el avance para la consecución de los objetivos debe llevar en paralelo la mejora de las **infraestructuras eléctricas**. A este respecto el directivo de la compañía eléctrica lanzó una reflexión: «hoy, la electricidad tiene un peso en el mix energético del 25 %, el otro 75 % está cubierto por combustibles fósiles. En el sector eléctrico llevamos haciendo un buen trabajo desde hace tiempo porque ha crecido muchísimo la implantación de renovables, pero si no somos capaces de **descarbonizar la demanda de otros usos**, como por ejemplo, la industria, la vivienda o que el transporte se electrifiquen no seremos capaces de desacarbonizar el mix». Y para que eso sea posible, para que esa generación llegue a la nueva demanda electrificada, «**las redes son esenciales**», señaló Molina.

Sin embargo, en aquellos usos donde no llega la electrificación, Iberdrola apuesta por el **hidrógeno verde**. Actualmente se utiliza en las refinerías, donde es viable sustituir el hidrógeno gris por el proveniente de las energías renovables y en otras industrias químicas como la de los fertilizantes. «Nosotros tenemos hoy **tres proyectos** funcionando: el de **Puertollano** que es capaz de producir tres mil toneladas de hidrógeno verde y provee a Fertiberia para fabricar fertilizantes verdes. Otro, en **Barcelona** donde suministramos hidrógeno verde a los autobuses de la línea de transporte metropolitano y que arrancó con ocho vehículos en 2022 y que este año hemos hecho una ampliación para poder suministrar a 48», y el tercer proyecto está ubicado en una empresa de fragancias de **Benicarló** que utilizaba hidrógeno gris y que lo está sustituyendo por verde.

También en la Comunitat Valenciana, Iberdrola está trabajando junto a BP en un **proyecto de 25 MW**, que será el más grande de **España** y será capaz de producir aproximadamente 3.000 toneladas de **hidrógeno verde al año** que servirá para descarbonizar los procesos de esta refinería. «Poco a poco estos proyectos permitirán que la tecnología se desarrolle, que el precio baje y que otras industrias, siempre que no tengan solución con electrificación, tengan una **alternativa en el hidrógeno verde**».