



## DOSSIER de PRENSA

**feiQue**

Federación Empresarial de la  
Industria **Química** Española

15/7/2025

**NOTA: Resumen Informativo sujeto a licencia de CEDRO. Queda prohibida su copia, difusión o utilización para la realización de cualesquiera obras derivadas.**

# Índice

---

## GENERAL

La industria química de Tarragona, ante su gran oportunidad	3
La Comisión Europea lanza un Plan de Acción para reforzar la competitividad de la industria química de la UE	7

## SOSTENIBILIDAD, ENERGÍA, SALUD, INNOVACIÓN

Primer pellet de PET reciclado químicamente producido en España - Industria Química	9
El plástico del futuro será a partir de vegetales o no será	11
El Gobierno limitará la influencia en la sanidad pública de los médicos que cobran de las farmacéuticas	14

## SECTORES Y EMPRESAS

Empresas químicas alemanas revisan a la baja sus pronósticos debido a los aranceles	18
Fertiberia nombra a Juan Pablo Llobet como nuevo CEO	20
Los planes de las empresas valencianas ante el incremento del 30%	21
La FP Dual, primera en empleabilidad entre los alumnos de prácticas de Atlantic Copper	24
Palos y Francisco Montenegro, las dos caras del ERE de Fertiberia en Huelva	26

# La industria química de Tarragona, ante su gran oportunidad

- La Comisión Europea decide en meses qué productos químicos y centros industriales son esenciales para la autonomía estratégica de la Unión Europea: el polo petroquímico de Tarragona puede tener un papel principal



industria química tarragona gran oportunidad

<https://www.diaridetarragona.com/economia/235574/industria-quimica-tarragona-gran-oportunidad.html>

Rafael Servent

Lunes, 14 julio 2025

Redacción

El **polo petroquímico de Tarragona** tiene una oportunidad real de **liderar la circularidad** y la **descarbonización industrial** en la **Unión Europea** . En cuestión de meses, la **Comisión Europea** tomará dos **decisiones determinantes** para el **sector químico europeo** .

La **primera** de ellas será la publicación de un **listado con los productos químicos que considera esenciales** para asegurar la **autonomía estratégica** de la UE. Es decir, aquellos productos que sí o sí hay que fabricar en Europa para no depender de terceros, y donde la **química básica** tiene un papel esencial en toda la cadena de valor industrial.

La **segunda** decisión de calado que va a tomar la Comisión Europea, a más tardar durante el primer trimestre de 2026, es qué **centros de producción** en Europa van a ser los que aseguren que estos productos químicos sigan fabricándose en nuestro continente, sin depender de las importaciones.

En estos meses que llegan, el polo petroquímico de Tarragona, si sigue jugando bien sus cartas, tiene opciones para situarse en una centralidad en la industria química europea que nunca tuvo tan al alcance. La oportunidad se llama **Plan de Acción para la Industria Química** . La reconfiguración estratégica de la industria química europea que aborda hoy la Comisión Europea, donde se enmarcan estas decisiones, cuenta con un **documento** preciso, presentado el 8 de julio (el tercer **plan sectorial**

que elabora la CE después de los planes de acción del **acero** y el **automóvil** ), que busca, en palabras de esta institución, "**modernizar el sector químico de la UE y reforzar su competitividad**".

Lo hace abordando cuestiones como los "elevados **costes de la energía**", la "**competencia desleal** a escala mundial y la escasa demanda", a la vez que promueve la "**inversión en innovación y sostenibilidad**". Viene acompañado por una **simplificación omnibus** para los productos químicos, destinada a "racionalizar y simplificar la legislación clave de la UE en materia de sustancias químicas".

## Productos químicos esenciales

La Alianza identificará los "**centros de producción críticos**" que "necesiten apoyo específico" y abordará cuestiones comerciales como las "dependencias" y las "distorsiones de la cadena de suministro". Además, la Comisión aplicará "medidas de **defensa comercial** para garantizar una competencia leal", ampliando el seguimiento de las importaciones de productos químicos a través del actual Grupo de Trabajo sobre Vigilancia de las Importaciones.

Por último la Alianza "armonizará las **prioridades de inversión**", coordinará los proyectos nacionales y de la UE -incluidos los proyectos importantes de interés común europeo (PIICE)- y apoyará los centros de producción críticos de la UE para impulsar la innovación y el crecimiento regional".

Este último punto es clave, y es la gran oportunidad de Tarragona. La Alianza de Productos Químicos Esenciales no es un simple artefacto proteccionista, que busca dar aire a industrias en crisis, sino que pretende ser el mecanismo que impulse la transformación de este sector para ponerlo en primera línea de competitividad global, buscando una vía europea.

La oportunidad que tiene ante sí el polo petroquímico de Tarragona tiene mucho que ver con la segunda gran medida contemplada en este Plan de Acción. Se trata de la aplicación urgente del **Plan de Acción para una Energía Asequible** para "ayudar a reducir los elevados costes de la energía y de las materias primas". El Plan introduce normas claras para el hidrógeno con bajas emisiones de carbono y actualizará las ayudas estatales para reducir, de aquí a finales de año, los costes de la electricidad para un mayor número de productores del sector químico.

Además, fomenta el "uso de **fuentes de carbono limpias**", como la **captura de carbono**, la **biomasa** y los **residuos**, junto con el apoyo a las **energías renovables**". Un punto en el que Tarragona, con proyectos tructores como la **Ecoplanta**, **T-HYNET** (el mayor electrolizador para hidrógeno descarbonizado de España) y el almacén de CO2 **TarraCO2** -todos liderados por **Repsol** y seleccionados por la Comisión Europea entre los proyectos estratégicos merecedores de líneas de subvención del **Fondo de Innovación de la Unión Europea** -, tiene mucho que decir.

En este sentido, el Plan de Acción para la Industria Química destaca los incentivos y las medidas fiscales para "impulsar la demanda de productos químicos limpios", donde se enmarcan la próxima **Ley de Aceleración de la Descarbonización Industrial**, que buscará "apoyar el crecimiento del mercado y la inversión en tecnologías limpias", o la futura **Estrategia de Bioeconomía** y la **Ley de Economía Circular**, que "impulsarán la eficiencia de los recursos de la UE y el reciclado de sustancias

químicas", y reforzarán el mercado de los "productos de origen biológico y reciclados alternativos a los insumos de origen fósil".

Por último, la Comisión Europea también pondrá en marcha "**centros de innovación y sustitución de la UE**" y "movilizará financiación de la UE en el marco de **Horizonte Europa (2025-2027)** para acelerar el desarrollo de sustitutos químicos más seguros y sostenibles".

¿Por qué el polo petroquímico de Tarragona tiene aquí una gran oportunidad, y de qué magnitud estamos hablando? **Emilio Palomares, director del Institut Català d'Investigació Química (ICIQ)**, constata que "estamos ante una **ventana de oportunidad**, porque ha de haber un cambio en la manera de hacer productos químicos, con innovación, con la **nueva química del carbono**. Un futuro de la industria química que en la UE será o bien a partir de residuos urbanos, o bien con CO<sub>2</sub>".

"Lo tenemos todo para liderar este cambio en Europa -explica Emilio Palomares-, con industria química, industria de residuos, cementeras, acero... sectores maduros, con un polo industrial en el que tanto los residuos como el CO<sub>2</sub> sean la materia prima. Creo que la ventana de oportunidad es ahora, y en Catalunya, con el impulso de Tarragona, tendríamos que posicionarnos como líderes, con Francia, Italia y Alemania siguiendo nuestros pasos".

¿Marcando el camino a la industria química alemana? "En Alemania -razona el director del ICIQ-, la industria química ha sufrido muchísimo a consecuencia de la energía, y ahora la industria química española está mucho más saneada que la alemana".

"Con las renovables -prosigue-, España será un país donde el precio de la energía será muy barato, y tendremos almacenaje. Es el momento de la industria química y del carbono, liderada desde el Estado español, y creo que lo podemos conseguir. Hemos de ir con todo, que lidere Catalunya, y nos hemos de creer que somos el polo petroquímico más importante del sur de Europa. Tarragona ha de ser el polo industrial de Europa para la conversión de CO<sub>2</sub> en moléculas de valor añadido. Si no lo hacemos ahora, esta alineación de astros no se volverá a dar".

Antes de esto, o al mismo tiempo, el polo petroquímico de Tarragona ha de constar en la lista oficial de esos *sites* en los que se producen los productos químicos que la Comisión Europea considera esenciales para la autonomía estratégica del conjunto de su industria. Ya hay un **primer borrador** con una **lista de 18 productos** (ver información anexa), donde la práctica totalidad se pueden encontrar en Tarragona, fruto de un nivel de integración claramente excepcional a escala no solo europea, sino global.

La gestación de este borrador, que está sirviendo como documento de trabajo central en la Comisión Europea para elaborar la selección de productos que se incorporarán a la Alianza de Productos Químicos Esenciales, confirma las horas bajas de la industria química alemana, que parece ir a remolque de la proactividad que demuestra el sector en España, Francia o Italia.

De hecho, se trata de una propuesta consensuada por las organizaciones empresariales del sector químico en **España, Francia, Italia y Países Bajos**, a la que no se ha sumado **Alemania**, que previsiblemente propondrá añadir algunos productos más de manera individual. Hoy, en materia

industrial, **el sur de Europa lidera** , mientras **Europa Central sigue a remolque** . Y, en el sur, España - con **Catalunya** de forma destacada y **Tarragona** en el centro- abriendo camino.

Es "El Dorado Industrial", tal y como lo definió **Stéphane Séjourné, vicepresidente ejecutivo para Prosperidad y Estrategia Industrial de la CE** , cuya misión es reindustrializar y apoyar a la industria europea para ser competitiva, durante su visita en marzo al polo petroquímico de Tarragona, donde ya avanzó que Tarragona era **estratégica** y "la Química es la industria de las industrias".

**Juan Antonio Labat, director general de la Federación Empresarial de la Industria Química Española (Feique)** , destaca que este Plan de Acción manda "una señal positiva, que no deja de ser una propuesta, que cubre entre el 70% y el 100% de lo que demandábamos desde el sector", y pone de relieve el interés por identificar y apoyar "las moléculas y los *sites* críticos, con las grandes plantas de las que aguas abajo todos dependemos".

"Creo -prosigue Juan Antonio Labat- que la Comisión Europea ha dado en el clavo, y es importante que no se cierren las plantas esenciales". En este punto, "en ese listado de productos seguro que entrará el etileno (la base del polo petroquímico de Tarragona), y los sites más integrados, como el de Tarragona, serán los que hay que proteger y habrá medidas para ello, con modelos de financiación y vigilancia del comercio exterior".

La protección del polo petroquímico de Tarragona pasa, sobre todo, por apoyar su **transformación tecnológica** en el camino emprendido hacia la **circularidad** y la **química del carbono**.

**Ignasi Salvadó, ingeniero químico por la Universitat Rovira i Virgili (URV)** , actualmente en **Bruselas** , donde trabaja en la atracción de inversiones europeas para universidades españolas, defiende la necesidad de que Tarragona "esté, como polo petroquímico, en la Alianza de Productos Químicos Esenciales que se propone, y que Tarragona se pueda ver como un ejemplo. No como un polígono a proteger, sino como ejemplo estratégico. Y eso pasa porque todas las casas madre de las empresas que hay en Tarragona lo vean así, como ha hecho Repsol, y que haya una coordinación entre ellas".

"Uno de los temas claves -prosigue Ignasi Salvadó- es desregularizar, ser más ágiles, reducir mucho los trámites administrativos. Pero, sobre todo, reinventarnos como industria, con innovación, buscando nuevos productos de nuevas materias primas, lo cual nos hará más competitivos".

**Maria Mas, directora gerente de la Associació d'Empreses Químiques de Tarragona (AEQT)** , destaca que nos encontramos ante "una oportunidad para ser un actor principal, con un plan que es acertado y toca aspectos que son vitales para nuestra competitividad, como el coste de la energía, la aceleración de la descarbonización, simplificando trámites con una ley ómnibus, enfocados a que lo importante es mantener la competitividad y la capacidad productiva de estos productos esenciales".

"Es indiscutible -añade Maria Mas- que somos un actor estratégico en Europa, y eso debe ir acompañado de un tratamiento acorde con la esencialidad de nuestra producción, con proyectos como el almacén TarraCO2 o las infraestructuras de transporte de CO2. Todo esto -concluye- hay que explicarlo y ha de haber voluntad de entenderlo, porque contar con un complejo industrial como éste es un plus para el país y es un valor".

## La Comisión Europea lanza un Plan de Acción para reforzar la competitividad de la industria química de la UE

- La Comisión Europea ha presentado un Plan de Acción para modernizar y reforzar la competitividad de la industria química de la UE. El Plan va acompañado de un paquete de medidas de simplificación para el sector.



<https://www.ceoe.es/es/ceoe-news/union-europea/la-comision-europea-lanza-un-plan-de-accion-para-reforzar-...>

Lunes, 14 julio 2025

El Plan de Acción trata retos clave para la química, como los costes elevados de la energía, la competencia desleal a escala mundial o la escasa demanda, y promueve la **inversión en innovación y sostenibilidad**.

Junto al plan, la Comisión ha aprobado una simplificación ómnibus para los productos químicos (la sexta que ha presentado en el actual mandato) con el objetivo de **racionalizar y simplificar legislación clave** de la UE en materia de sustancias químicas, junto con una propuesta para reforzar la gobernanza y la sostenibilidad financiera de la Agencia Europea de Sustancias y Mezclas Químicas (ECHA).

El Plan de Acción incluye medidas sobre resiliencia y competencia justa, con la creación de una **Alianza Química Crítica** con Estados miembros y actores clave para identificar necesidades de apoyo, coordinar inversiones y combatir dependencias comerciales; y sobre energía asequible y descarbonización, donde se propone acelerar la aplicación del **Plan para una Energía Asequible**, promover el hidrógeno bajo en carbono y revisar las normas de ayudas de Estado, fomentando además el uso de captura de carbono, biomasa y reciclaje químico.

También impulsa la **innovación y mercados de vanguardia**, con incentivos fiscales para impulsar la demanda de químicos sostenibles y apoyo a través de instrumentos como Horizonte Europa, la Ley de Economía Circular, la futura Ley de Aceleración de la Descarbonización Industrial o la nueva

Estrategia de Bioeconomía. Por último, se establece la restricción de sustancias perfluoroalquiladas y polifluoroalquiladas (PFAS, por sus siglas en inglés) a partir de **evidencias científicas** .

### **Ahorro de 360 millones**

Por su parte, con el VI paquete Ómnibus, la Comisión busca simplificar las normas de etiquetado de químicos peligrosos, clarificar la regulación de cosméticos y facilitar el registro de fertilizantes.

El objetivo es mantener los estándares de protección ambiental y de salud y, a la vez, **reducir cargas administrativas** y generar un ahorro de más de 360 millones de euros anuales en el sector.

## Primer pellet de PET reciclado químicamente producido en España - Industria Química

- Plastiverd, empresa perteneciente a CL Grupo Industrial y referente en la producción de PET, marca un hito en la industria del plástico en España con el lanzamiento de Unique®, el primer pellet de PET reciclado químicamente producido en el país.



Primer pellet de PET reciclado químicamente producido en España

---

<https://www.industriaquimica.es/productos/20250714/primer-pellet-pet-reciclado-quimicamente-producido-en-...>

Lunes, 14 julio 2025

---

14 de julio, 2025 Equipamiento medioambiental

**Plastiverd**, empresa perteneciente a CL Grupo Industrial y referente en la producción de PET, marca un hito en la industria del plástico en España con el lanzamiento de Unique®, el **primer pellet de PET reciclado químicamente** producido en el país.

Esta **innovación** posiciona a Plastiverd a la vanguardia de la **economía circular** en Europa, anticipándose a las futuras exigencias regulatorias en materia de sostenibilidad y contenido reciclado.

Unique® es una solución " *ready-to-use*" pensada para aplicaciones industriales exigentes, especialmente en el **envasado de líquidos** como agua o refrescos. Está disponible en versiones con un 30% y un 50% de contenido reciclado, alineándose e incluso adelantándose a los objetivos marcados por la Unión Europea para los próximos años.

Esta nueva gama se produce mediante la **tecnología Flake Injection**, un innovador proceso de reciclado químico que permite descomponer el PET en sus componentes originales y volver a polimerizarlos bajo condiciones de vacío y atmósfera controlada .

Este proceso garantiza un comportamiento industrial idéntico al del PET virgen, **elimina defectos estéticos como la coloración amarillenta habitual del reciclado mecánico**, y asegura la máxima

seguridad alimentaria, conforme al reglamento europeo 1616/2022.

*“Con Unique® abrimos una nueva etapa, no solo somos el primer productor nacional de este tipo de pellet reciclado químicamente, sino que damos respuesta a un mercado que exige soluciones sostenibles reales y técnicamente viables”*, afirma **Josep Maria Grau, director general de Plastiverd**.

## Capacidad industrial para liderar el cambio

Plastiverd cuenta ya con dos líneas de producción activas que suman una capacidad superior a las **200.000** toneladas anuales, lo que garantiza el suministro estable y a escala de estos materiales sostenibles. La empresa ha invertido cerca de **5 millones** de euros en el desarrollo e implementación del proyecto Unique®, fruto de más de dos años en investigación y desarrollo, dentro de una inversión global de **12 millones** realizado en los últimos tres años.

**Unique® 30 cumple ya con el objetivo obligatorio del 30% de contenido reciclado en envases de PET obligatorio para 2030, mientras que Unique® 50 se encamina hacia el objetivo del 65% previsto para 2040.** De este modo, la nueva gama se posiciona como una opción estratégica para aquellas marcas con compromisos más ambiciosos en sostenibilidad y que quieren anticiparse al marco regulatorio.

*“Unique® combina sostenibilidad, estética y rendimiento. Es un salto cualitativo respecto al reciclado mecánico tradicional y una solución real para las marcas que quieren reducir su huella sin perder competitividad”*, subraya **Norman Masià, director corporativo de Innovación de la División Packaging de CL Grupo Industrial**.

Esta apuesta se enmarca en el plan estratégico 2025–2027 de CL Grupo Industrial, que contempla una inversión global de más de **200 millones** de euros, de los cuales alrededor de 70 millones se destinan a la División *Packaging*, como área clave de crecimiento e innovación dentro del grupo.

## Una imagen alineada con su nuevo propósito

Coincidiendo con el lanzamiento de este producto, Plastiverd estrena también **nueva imagen corporativa** para reflejar su evolución estratégica. La compañía deja atrás el modelo tradicional de productor de PET para consolidarse como proveedor de soluciones sostenibles de alto valor añadido, contribuyendo a la transformación circular de la **industria del packaging**.

Para Josep Maria Grau *“Unique® es el mejor ejemplo de esta transformación: una tecnología disruptiva que permite a nuestros clientes cumplir con los objetivos regulatorios sin renunciar a la competitividad ni a la calidad”*.

Si te ha parecido interesante, puedes **suscribirte a nuestros newsletters**

**Sigue el canal de Industria Química en WhatsApp , donde encontrarás toda la actualidad del sector químico y energético en un solo espacio: la actualidad del día y los artículos y reportajes técnicos más detallados e interesantes.**

Tags:

## El plástico del futuro será a partir de vegetales o no será

- El plástico es un residuo muy presente en nuestro día a día, con un gran impacto medioambiental. Este impacto se puede reducir mucho si se recicla



<https://www.ecoticias.com/residuos-reciclaje/plastico-futuro-vegetales>

Sandra M.G.

Lunes, 14 julio 2025

In

El **plástico es un residuo muy presente en nuestro día a día**, con un gran impacto medioambiental. Este impacto se puede reducir mucho si se recicla adecuadamente. Con la tecnología y la innovación adecuadas podemos alargar el tiempo de vida del plástico, transformándolo y reduciendo el volumen de residuos plásticos que se desechan innecesariamente y que son perjudiciales para el medio ambiente.

El ecodiseño es una excelente herramienta que permite que desde el minuto cero **los plásticos dejen de ser agentes de contaminación ambiental**. El objetivo es que la materia prima deje de ser un agente fósil y pase a ser uno orgánico, desechable y biodegradable.

Por otra parte, resulta de enorme importancia que seamos conscientes de que existen dos tipos de bolsas diferentes y que en cualquier caso las que se adquieran tienen que estar certificadas, lo que da **garantías de sostenibilidad a los usuarios**.

### ¿Un plástico que no contamine?

El **plástico del futuro no provendrá solo del petróleo**, sino también de productos vegetales, residuos orgánicos o incluso captación de CO<sub>2</sub>, mientras que el reciclado mecánico actual se verá superado por el reciclado químico, que permitirá volver al polímero original, ha explicado la experta del sector Cristina Galán.

Responsable del grupo sectorial de envases de ANAIP (Asociación Española de Industriales de Plásticos) y auditora del Sello de Industria de Plástico Española y Sostenible (Sello E), Galán ha destacado las « **grandes inversiones y un esfuerzo muy importante** » de las empresas en áreas como la innovación, el desarrollo de materias primas, el diseño de producto, la normalización y la certificación para reducir la contaminación por plásticos.

Desde que el Real Decreto 293/2018 de 18 de mayo impusiera la reducción del consumo de bolsas de plástico y creara el Registro de Productores, el sector ha invertido unos 800 millones de euros y, solo en el apartado de bolsas de plástico, « **cada empresa española ha aportado una media de unos 30 millones de euros**» para mejorar la situación .

De hecho, desde la entrada en vigor de este Real Decreto, y según los últimos datos disponibles del Ministerio para la **Transición Ecológica y el Reto Demográfico, que corresponden a 2023** , el número de bolsas de polietileno -el polímero más empleado por precio y propiedades características- en el mercado pasó de más de 11.100 millones en 2017 (240 bolsas por habitante) a 3.600 en 2023 (76 por habitante). En paralelo, las bolsas compostables crecieron desde los 40,4 millones en 2017 (0,86 bolsas por habitante) a 3.200 (66,45 por habitante).

Por ello, ANAIP considera « **injusto que se siga sin conocer la normativa vigente, que ha tenido como resultado una importante reducción en el número de bolsas de plástico tradicional** » en España, así como su rediseño para que puedan ser reutilizables y compostables.

## Hay bolsas 'ilegales'

A día de hoy, las **bolsas de plástico que puede entregarse a los consumidores son de dos tipos** : el primero es el de las de espesor igual o superior a 50 micras, que cuentan con al menos un 50 % de material reciclado y están diseñadas para ser reutilizables y desechadas en el contenedor amarillo.

El segundo tipo es el de las ligeras, entre 15 y 49 micras, y muy ligeras, menos de 15 micras, de un solo uso y generalmente usadas para frutas y verduras, que son compostables y como tales, **desechables en el contenedor orgánico** .

Todas ellas «deben contar con el logo de la correspondiente entidad certificadora» además de «algún tipo de mensaje indicando su carácter compostable o reutilizable, por ejemplo», ha advertido Galán porque « **a veces nos ofrecen bolsas blancas o verdes en las que no pone nada** que, de entrada, son sospechosas de ser ilegales» y provenir de proveedores fraudulentos, ya que la normativa obliga a marcarlas.

Esta experta ha explicado que la asociación cuenta con una plataforma específica, ReCAIB, para « **formar a inspectores de consumo de la mayoría de CCAA** » porque «nuestro objetivo es sensibilizar a los comercios, no sancionarlos».

A nivel europeo, « **cada país ha puesto en marcha sus propias medidas porque la directiva europea al respecto permite bastante libertad** » aunque una de las más comunes es la de «poner precio a las bolsas»: cobrarlas para desincentivar su uso.

## La Innovación al servicio de las empresas

Galán ha hecho hincapié en la importancia del **Sello E como garantía de certificación de proximidad y de sostenibilidad social, ambiental y económica**, así como en la innovación, sin la cual «las empresas no pueden sobrevivir».

Un ejemplo de ello es el Instituto Tecnológico del Plástico, que acaba de conmemorar su 35 aniversario con demostraciones de algunos de sus últimos avances en la **trazabilidad de plásticos y la detección de microplásticos o en el reciclaje de baterías de ion litio**, «crucial para la recuperación de materiales críticos presentes en dispositivos electrónicos y vehículos eléctricos» según la propia entidad.

Otras tecnologías limpias pasan por la fotocatalisis, que emplea la luz para eliminar contaminantes de forma sostenible con aplicaciones en la **purificación de agua, tratamiento de aire y producción de combustibles sostenibles**, o por productos como mobiliario urbano fabricado con residuos marinos, cápsulas para la captación de CO2, revestimientos aislantes realizados a partir de colchones fuera de uso o material de impresión 3D con filamento a partir de cáscara de arroz.

Sin embargo, Galán ha avisado: « **a nivel población, Europa es poca cosa en comparación con el resto del mundo** » por lo que «por mucho que hagamos aquí, hay que conseguir que también lo hagan otros continentes», ya que muchos de los grandes problemas globales de contaminación no se generan en territorio europeo. **EFE / ECOticias.com**

## **TEMÁTICAS RELACIONADAS**

## El Gobierno limitará la influencia en la sanidad pública de los médicos que cobran de las farmacéuticas

- Un nuevo real decreto regula la participación como expertos de los profesionales sanitarios en decisiones clave como la financiación de nuevos fármacos



Farmacéuticas España.

Sociedad Sanidad Sanidad pública Medicamentos Industria farmacéutica Aemps

<https://elpais.com/sociedad/2025-07-15/el-gobierno-limitara-la-influencia-en-la-sanidad-publica-de-los-medico...>

Oriol Güell

Martes, 15 julio 2025

El Ministerio de Sanidad ultima un real decreto con el que pretende, entre otros objetivos, regular la participación de los médicos y profesionales sanitarios que reciben pagos de la industria farmacéutica en la toma de decisiones clave para la sanidad pública, como la financiación de medicamentos. La norma, que encara la última fase de tramitación con el envío del proyecto al Consejo de Estado, prevé limitar e incluso excluir de los procesos a los especialistas con vínculos económicos más estrechos con el sector.

“El objetivo último es que los órganos que toman las decisiones lo hagan con la información más completa, actualizada y libre de sesgos”, defiende César Hernández, director general de Cartera Común de Servicios y Farmacia. Para conseguirlo, el texto apuesta por un sistema “abierto y participativo, en el que el conocimiento de los profesionales ayude al sistema sanitario, pero que a la vez sea transparente para que los conflictos de interés, incluso los indirectos o menos evidentes, sean conocidos”.

El nuevo Real Decreto nace de la necesidad de adaptar a nivel nacional el Reglamento UE 2021/2282 sobre Evaluación de Tecnologías Sanitarias que incluyen a los medicamentos, pero la redacción actual de la norma ha despertado recelos entre las principales entidades médicas.

“Corremos el riesgo de adoptar un criterio demasiado restrictivo, que excluya a los mejores expertos. Un profesional, por ejemplo, puede haber participado en un ensayo clínico y recibir alguna remuneración por ello. Esto, en realidad, le hace un mejor conocedor del medicamento a evaluar y no debe ser motivo de exclusión”, ilustra Cristina Avendaño, presidenta de la Federación de Asociaciones Científico Médicas Españolas (FACME).

Otras entidades, en cambio, consideran positiva una mayor regulación del papel en la sanidad pública de los llamados *KOL* (iniciales de *key opinion leaders* en inglés, líderes de opinión clave en español). “Son los profesionales sanitarios más valiosos para la industria por el reconocimiento e influencia que tienen sobre otros médicos y la opinión pública”, afirma Ángel María Martín, inspector farmacéutico jubilado y vicepresidente de la Asociación Acceso Justo al Medicamento.

Los vínculos económicos entre la industria y los profesionales sanitarios —también del sistema público— son algo habitual y el propio sector las hace públicas cada año. En la mayor parte de ocasiones, las cuantías son menores y sirven para pagar la asistencia a algún congreso o curso de formación. Pero en otros casos, ascienden a decenas de miles de euros en honorarios por consultorías u otros servicios.

En la mayor recopilación hecha en España de estos pagos, correspondiente a 2022, Martín identificó 855 *KOL* que percibieron ese año más de 15.000 euros de la industria. De ellos, 310 de ellos recibieron más de 25.000, 71 más de 50.000 y nueve más de 100.000. “Uno de cada 10 oncólogos médicos que trabajan en la sanidad pública, uno de cada 12 reumatólogos, uno de cada 15 dermatólogos y uno de cada 20 hematólogos son *KOL*”, destaca el trabajo.

El nuevo real decreto ha sido motivo de debate en muchos de los congresos médicos celebrados en los últimos meses debido a la importancia que las evaluaciones —y la participación de los expertos en ellas— tienen para el sistema sanitario. Las evaluaciones, por ejemplo, determinan, si un fármaco aprobado por la Agencia Europea del Medicamento (EMA) debe ser financiado o no por la sanidad pública. Puede ocurrir, por ejemplo, que la terapia tenga un precio mucho mayor que otra ya existente y sea de una eficacia similar, en cuyo caso la decisión más probable sería negativa. De cada una de estas evaluaciones dependen decenas o cientos de millones de euros anuales.

Como los procedimientos suelen ser muy técnicos —y aunque la decisión final corresponde a organismos públicos—, “estos se apoyan en expertos externos [...] lo cual es fundamental para garantizar que se toman con el rigor necesario”, explicó Jordi Faus, abogado experto en derecho farmacéutico, en un debate celebrado en el reciente 24 Congreso de Hospitales y Gestión Sanitaria. Es “la participación de expertos no pertenecientes al sector público [lo que] genera un debate importante sobre la independencia y la gestión de los conflictos de interés”, añadió.

La redacción actual del real decreto establece en su artículo 26 que los expertos “no tendrán interés económico o de otro tipo en la industria [...] que pueda afectar a su independencia o imparcialidad”. El texto añade que “se considerarán conflicto de interés la participación en actividades de asesoría científica, estratégica o de cualquier otro tipo realizada a la industria de forma directa o indirecta a través de actividades de consultoría”.

La existencia de vínculos con las farmacéuticas no significa que, de forma automática, los profesionales sanitarios vean limitada o impedida su participación en las deliberaciones. Pero sí se exigirá que “todas las personas implicadas harán una declaración de sus intereses económicos y de otro tipo” que será hecha pública, “revelarán cualquier otro hecho del que lleguen a tener conocimiento y del que sea razonable esperar de buena fe que suponga u origine un conflicto de intereses” y “declararán, antes de cada reunión, cualquier interés que pueda considerarse perjudicial para su independencia”.

Este redactado ha disgustado a muchas especialidades. “¿Quién va a realizar las evaluaciones si se excluye a quienes tienen la mayor experiencia y conocimiento?”, se pregunta César Rodríguez, presidente de la Sociedad Española de Oncología Médica (SEOM). Este lamenta que “un investigador que haya colaborado de forma puntual con alguna compañía, algo habitual y frecuentemente necesario en el ámbito de la formación en oncología dada la constante innovación, se vería automáticamente descartado”.

Para Avendaño, “el objetivo más importante del sistema es evitar que las decisiones se tomen con influencias indebidas y la transparencia en las relaciones de interés, que no tienen por qué constituir un conflicto, es la mejor forma de conseguirlo”.

Martín, en cambio, defiende la posición contraria. “Prevenir y evitar los conflictos de interés es un pilar esencial del buen gobierno. Y estos no desaparecen simplemente por declararlos. No vale con decir: ‘Yo he cobrado tanto dinero de la industria, pero mi opinión es independiente’. Asumir eso es como aceptar que los mejores expertos son los que más trabajan para la industria, cuando en el sistema público tiene suficientes profesionales libres de conflictos de interés”.

Farmaindustria, por su parte, califica el real decreto de “oportuno”, entre otras razones, porque “plantea una evaluación sistemática de los nuevos medicamentos”. La patronal del sector, sin embargo, ve en el texto varias “deficiencias”. Una de ellas es que “solicita al laboratorio información que resulta inútil para la evaluación del valor aportado por un medicamento, como son sus costes de I+D o de producción”.

Jordi Nicolás, vicepresidente de la Sociedad Española de Farmacia Hospitalaria (SEFH), celebra la importancia que la nueva norma otorga a la evaluación. “Los medicamentos incorporados a la sanidad pública deben demostrar eficacia y seguridad. Pero, además, debe tenerse siempre en cuenta la variable relacionada con el precio y el impacto económico que tendrán con el fin de garantizar la sostenibilidad del sistema sanitario”, defiende.

Los estudios realizados hasta la fecha muestran la importancia que para la población tiene que las relaciones entre el sistema sanitario y la industria sean percibidas como libres de conflictos de interés. Este es un tema que aflora de forma recurrente en las investigaciones sobre fenómenos como los recelos a las vacunas o la persistencia de las pseudoterapias.

Celia Díaz-Catalán, investigadora del Instituto Complutense de Sociología para el Estudio de las Transformaciones Sociales Contemporáneas, destaca la pandemia de la COVID como un ejemplo de los beneficios de una buena comunicación. “Se hizo mucha pedagogía para explicar la rapidez con la que se habían desarrollado las vacunas, que era algo que junto a los intereses de la industria

despertaba recelos, como se vio en algunos momentos. Pero luego fue evidente que una información adecuada, hecha pública de forma transparente y basada en la evidencia disponible, logró reducir las reticencias y alcanzar unas elevadas coberturas”, concluye.

## Empresas químicas alemanas revisan a la baja sus pronósticos debido a los aranceles

- Fráncfort (Alemania), 14 jul (EFE).- Empresas químicas alemanas, como BASF, Covestro y Brenntag, han revisado a la baja sus pronósticos de beneficio para este año debido...



Social Issues

<https://www.lavanguardia.com/vida/20250714/10886947/empresas-quimicas-alemanas-revisan-baja-pronostico...>

AGENCIAS

Lunes, 14 julio 2025

**Fráncfort (Alemania), 14 jul (EFE).- Empresas químicas alemanas, como BASF, Covestro y Brenntag, han revisado a la baja sus pronósticos de beneficio para este año debido a que prevén una demanda débil por los aranceles del presidente estadounidense, Donald Trump.**

Estas empresas han ganado en el segundo trimestre menos de lo previsto y por ello ahora bajan sus pronósticos.

Debido a que se mantiene la inseguridad macroeconómica y geopolítica BASF pronostica una caída de la demanda y revisa a la baja sus pronósticos para el 2025.

BASF prevé un beneficio operativo bruto antes de extraordinarios (Ebitda) entre 7.300 y 7.700 millones de euros en 2025 (antes había previsto entre 8.000 y 8.400 millones de euros y en 2024 logró 7.900 millones de euros).

Brenntag afronta una notable ralentización de la demanda y aumentos de los precios y por ello revisa a la baja sus pronósticos de beneficio operativo bruto (Ebita) hasta entre 950 y 1.050 millones de euros (antes entre 1.100 y 1.300 millones de euros).

El fabricante de plásticos Covestro, antigua división de química especializada de Bayer, también ha revisado a la baja sus pronósticos de beneficio operativo bruto (Ebitda) en 2025 debido a la débil economía global y a que no hay señales de una recuperación a corto plazo. EFE

aia/jgb

# Fertiberia nombra a Juan Pablo Llobet como nuevo CEO

elEconomista.es MADRID.

Fertiberia nombró ayer a Juan Pablo Llobet, como su CEO en un momento en el que la empresa busca acelerar su expansión internacional y fortalecer su posicionamiento estratégico mediante su red comercial y una apuesta por un portfolio sostenible y de alto valor añadido.

La compañía, especializada en nutrición vegetal de alto valor añadido y en soluciones medioambientales para la industria y propiedad de Triton Partners, señala en un comunicado que con este nombramiento que se hará efectivo el próximo 15 de julio, Fertiberia “marca un hito clave en su estrategia de crecimiento”.

Además, Fertiberia destaca que Llobet aporta más de 25 años de experiencia en el sector agroindustrial y ha desarrollado la mayor parte de su carrera profesional en Syngenta, donde ha desempeñado roles estratégicos y operativos en países como Suiza, Brasil, España, Italia y Uruguay.

## Los planes de las empresas valencianas ante el incremento del 30%

- Las firmas exportadoras buscan alternativas en Reino Unido, Turquía, India y algunos países del sudeste asiático



Camiones esperando la entrada a Estados Unidos en una frontera con México.

empresas,Cámara,Política,inversión,Europa

<https://www.levante-emv.com/economia/2025/07/15/empresas-valencianas-ventas-aranceles-ee-uu-119676808...>



José Luis Zaragoza

Martes, 15 julio 2025

Las **empresas valencianas que viven del comercio exterior** se preparan para la previsible caída de ventas en Estados Unidos por la imposición de aranceles del 30% a partir del 1 de agosto. El mercado estadounidense es el **primer destino fuera de Europa** para los productos valencianos. "Por su tamaño, su poder adquisitivo y su dinamismo económico, es y seguirá siendo un mercado altamente atractivo para el exportador valenciano", aseguran desde la Cámara de Comercio de València. Así las cosas, las firmas de la Comunitat Valenciana -que en el primer cuatrimestre de 2025 **vendieron productos a EE UU valorados en 911 millones de euros** - se enfrentan a un aumento de la competencia en el mercado nacional y europeo.

"El objetivo de la **Administración Trump** de conseguir a la fuerza una mayor inversión de **empresas extranjeras** (en este caso valencianas) en el mercado americano choca con la creciente incertidumbre que genera su inestable política arancelaria y el hecho de que decisiones de dicha índole no suelen tomarse en tan solo unos meses", asegura la entidad cameral presidida por **José Vicente Morata** . Aun así, mercantiles con larga tradición exportadora a este país podría optar por una estrategia de inversión para fabricar en el mercado americano.

Las advertencias sobre los riesgos para el sector exportador también llegan del Gobierno central. El **ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación Luis Planas**, ha advertido de que el arancel del 30 % "vetaría" en la práctica el acceso de **productos agroalimentarios** al país norteamericano. Y desde la patronal, la **Federación Española de Industrias de Alimentación y Bebidas (FIAB)** rechaza y recibe con gran preocupación el anuncio del presidente de Estados Unidos, que es el primer mercado extracomunitario del sector y el cuarto en términos globales, con más de **3.300 millones de euros exportados en 2024 y 770.000 toneladas enviadas** .

**En los primeros meses de 2025 las exportaciones se han incrementado por la anticipación de los importadores a aumentar stocks ante la posibilidad del aumento de aranceles**

El aumento de precios que va a conllevar el aumento de aranceles va a suponer una caída de las ventas en el mercado norteamericano, aunque para aquellas empresas **valencianas implantadas en Estados Unidos** no tiene por qué implicar pérdidas de clientes. En los primeros meses de 2025 las exportaciones se han incrementado por la anticipación de los importadores a aumentar stocks ante la posibilidad del aumento de aranceles. "Haya acuerdo o no, en la segunda mitad de 2025 se registrará un retroceso de las exportaciones a **Estados Unidos**" , explican desde

Cámara València.

## Mercados alternativos

Las empresas americanas buscarán nuevos proveedores entre los países que no se les aplique un arancel tan significativo, dado que sus precios serán más competitivos frente al de los productos europeos. Según la Cámara, los bienes de consumo con ventas significativas en EE UU como **calzado, perfumes, preparaciones alimenticias, muebles** . **Estados Unidos** puede encontrar alternativas en **Reino Unido, Turquía, India o algunos países del sudeste asiático** .

En el caso de las **baldosas cerámicas**, nuestro mas directo competidor por calidad y precio es Italia, que estará en las mismas condiciones que España. Sin embargo, un encarecimiento del producto español desviará la demanda a los principales proveedores del mercado americano: **China y México**, incluso a pesar de que también se les aplicará el arancel del 30%. Mientras, las **semimanufacturas valencianas** forman parte de las cadenas de valor de productos europeos, que a su vez se exportan a Estados Unidos. Situación mas acusada en el **sector automovilístico, el de maquinaria y sector químico** .

---

## Cadenas de suministro

Según **Cámara Valencia**, los aranceles provocarán un reajuste de las cadenas de suministro. "La volatilidad de la política arancelaria internacional ha de ser aprovechado por la empresa para detectar las debilidades de sus cadenas de suministro ante los aranceles y otras medidas restrictivas al comercio. Adelantarse a diferentes posibles escenarios y planificar estrategias será clave para optimizar la **cadena de suministros** y evitar perder opciones frente a la competencia", explica la institución cameral.

Ante esta nueva realidad internacional, " **las administraciones públicas han de trabajar para que las empresas puedan competir en mejores condiciones**". En ese sentido, **Cámara Valencia** aboga por "trabajar en la reducción de la elevada burocracia que implica las operaciones de comercio exterior, mejorando la transparencia y trazabilidad, generando líneas de ayuda y acompañamiento, realmente eficientes, que facilite el acceso a nuevos mercados y la adopción de la tecnología y capacidades digitales necesarias para una gestión más eficiente; así como seguir trabajando en alcanzar **acuerdos comerciales beneficiosos** con diversos mercados internacionales, pero tratando de agilizar dichos acuerdos y reducir plazos, dado que los cambios son ahora más rápidos y profundos a nivel mundial", concluye el citado análisis de la **institución cameral**.

Suscríbete para seguir leyendo

## La FP Dual, primera en empleabilidad entre los alumnos de prácticas de Atlantic Copper

- Las especialidades de Química Industrial y Mecatrónica Industrial "destacan especialmente", con porcentajes que "alcanzan el 88% y el 90% respectivamente



Uno de los estudiantes de inserción labora a través de FP Dual en Atla - A.C

<https://andaluciainformacion.es/el-condado/1910238/la-fp-dual-primera-en-empleabilidad-entre-los-alumnos-d...>

Lunes, 14 julio 2025

Atlantic Copper ha señalado que la FP Dual se ha "consolidado" como la "principal vía de inserción" laboral en la compañía, con tasas "muy elevadas" de incorporación tras el periodo formativo, por lo que "apuesta" por la Formación Profesional Dual y por "el talento joven" para incorporar personal a su plantilla.

Así lo ha indicado en una nota, en la que ha señalado que **las especialidades de Química Industrial y Mecatrónica Industrial "destacan especialmente", con porcentajes que "alcanzan el 88% y el 90% respectivamente desde 2017"**, año en el que la compañía comenzó a colaborar con centros donde se impartía este tipo de formación.

Durante el curso 2024/25, más de 70 estudiantes de universidad, ciclos formativos y FP Dual han realizado prácticas en distintas áreas de la compañía, accediendo a un entorno industrial "real" que "les permite aplicar sus conocimientos desde el primer día y prepararse para su futuro profesional". Más de la mitad, el 66%, ha finalizado ya, a estas alturas del curso escolar, su periodo de prácticas en Atlantic Copper.

De ellos, cerca del 20% se ha incorporado a la compañía, especialmente en áreas como Grupo Químico, Operaciones, Mantenimiento y Administración, lo que "demuestra el potencial de estas estancias como vía de acceso al empleo".

"En Atlantic Copper creemos que la formación es clave para incorporar talento cualificado y adaptado al entorno industrial. El futuro del sector en Huelva está en manos de la juventud, y apostar por su desarrollo desde las primeras etapas es también creer en el empleo y el crecimiento de nuestro entorno", ha afirmado el jefe de Gestión de Talento de la compañía, Sebastián Prieto.

Además de su "compromiso" con el talento joven, Atlantic Copper "apuesta por la formación continua de su plantilla", compuesta por más de 760 personas. Solo en 2024, la compañía ha impartido 52.484 horas de formación, de las cuales más del 67% se han centrado en especialización técnica. A esto se suman más de 25.000 horas dedicadas a la prevención de riesgos laborales entre 2023 y 2024, "reflejo de la cultura de seguridad que caracteriza a la organización", ha remarcado la compañía.

De esta manera, Atlantic Copper subraya que "se ha consolidado como un actor clave para el desarrollo económico de Huelva, representando el 17% del empleo generado en el polo químico de la provincia, y generando un valor añadido bruto de más de 220 millones de euros, convirtiéndose en uno de los grandes motores económicos de Andalucía".

Envía tu noticia a: [participa@andaluciainformacion.es](mailto:participa@andaluciainformacion.es)



La planta de Huelva de Fertiberia en Francisco Montenegro, sin actividad // ABC

# Palos y Francisco Montenegro, las dos caras del ERE de Fertiberia en Huelva

▶ Mientras la planta de la capital afronta el cierre y la salida de más de la mitad de su plantilla, en Palos el ajuste se ha limitado a una decena de despidos y mejores condiciones negociadas

H. CORPA  
HUELVA

El grupo Fertiberia ha vivido en el último año una profunda reestructuración laboral que ha golpeado de manera desigual a sus distintas plantas. El mejor ejemplo es Huelva, donde las dos fábricas han corrido muy distinta suerte: la de la Avenida Francisco Montenegro ha resultado la más perjudicada, ya que ha cerrado sus puertas, mientras que la de Palos de la Frontera ha sufrido un ajuste mucho más limitado en el marco de un Expediente de Regulación de Empleo (ERE) que ha alcanzado a seis centros de trabajo del grupo en España.

La planta de fertilizantes sólidos NPK de la Avenida Francisco Montenegro cesó su actividad a principios

**La planta palerma se considera estratégica para por su carga de trabajo y su papel en proyectos como el hidrógeno verde**

de octubre de 2024, en un contexto de «enorme presión competitiva y caída del consumo» de este tipo de productos en España y la Unión Europea. El cierre supuso la pérdida de una actividad histórica -la empresa llevaba operando en la zona desde hacía me-

dio siglo- y el despido de más de la mitad de la plantilla, compuesta por 52 trabajadores. Tras un mes de negociaciones, se pactaron finalmente 28 despidos, frente a los 41 inicialmente planteados. El acuerdo incluyó el compromiso de recolocación en un plazo de dos años, ya sea en otras empresas del polo industrial de Huelva o en centros del propio grupo cuando surjan vacantes o jubilaciones. Además, se acordaron indemnizaciones de 33 días por año trabajado, con un tope de 24 mensualidades, y un suplemento para quie-

nes tuvieran menor antigüedad. La salida de estos empleados se está ejecutando de manera progresiva y, según la empresa, el proceso está «a punto de finalizar» conforme a los plazos y acuerdos establecidos con los sindicatos.

## En Palos, menos despidos

En la planta de Palos de la Frontera, donde trabajan entre 130 y 140 personas, el ERE se ha saldado con un impacto menor al previsto inicialmente. Tras semanas de negociaciones y movilizaciones sindicales, el número de despidos se redujo de 14 a 10, con la posibilidad de que la cifra baje hasta seis si prosperan las salidas voluntarias. Las extinciones deberán ejecutarse antes del 31 de diciembre de 2026. Las condiciones pactadas para los afectados mejoran las del centro de la capital: indemnización de 45 días por año trabajado, hasta un máximo de 30 mensualidades, y un suplemento de 5.000 euros para quienes no alcancen seis mensualidades. Se han previsto recolocaciones internas y externas, así como prejubilaciones y salidas voluntarias para minimizar el impacto forzoso.

La planta de Palos, considerada estratégica para el grupo por su carga de trabajo y su papel en proyectos de energía limpia como el hidrógeno verde, ha sido objeto de un seguimiento especial por parte de los sindicatos, que han conseguido limitar el ajuste en comparación con otros centros. En cualquier caso, la aplicación del acuerdo en Palos será objeto de seguimiento por parte de una comisión, cuya primera reunión está prevista para el 23 de julio. Como en el caso de Huelva, los sindicatos han calificado el ERE de «injustificado y desproporcionado», aunque en este valoran la reducción de afectados y las mejoras en las condiciones tras la negociación, durante la cual han protagonizado huelgas y concentraciones a las puertas de la planta palerma.

## ¿Y en el resto de España?

El ERE nacional de Fertiberia, presentado en 2025, contemplaba inicialmente 55 despidos en seis centros de trabajo, cifra que tras las negociaciones sindicales se redujo a 34. Las extinciones de contrato deben ejecutarse antes de finales de 2026. En el resto de plantas, el impacto ha sido dispar y ha dependido del volumen de actividad y la situación de cada instalación. En todos los casos, la empresa ha justificado el ajuste por causas «técnicas, organizativas y productivas», enmarcadas en su estrategia de transformación operativa y reorganización interna ante la caída de la demanda de abonos nitrogenados en España y Europa.

Las condiciones pactadas en el acuerdo final incluyen, además de las indemnizaciones y recolocaciones, mejoras en el convenio colectivo: reducción de jornada anual, subidas salariales para los próximos tres años y una cláusula de revisión vinculada al IPC.

## e-distribución

Con motivo de los trabajos de mejora y ampliación de la red, nos vemos en la necesidad de interrumpir el suministro los días:

**17 de julio**

**Gibraleón, Punta Umbría (17522843)** : 07:30 a 15:30 cr a 497, ctra. espigon

**Lepe (17525285)** : 08:00 a 15:00 av constitucion de la, cr huelva-ayamonte  
**(17525161)** : 08:00 a 15:00 av constitucion de la, cr huelva-ayamonte

Trabajamos para mejorar la calidad del servicio eléctrico.

**TELÉFONO DE AVERÍAS: 900850840**