



Resumen de prensa 17/12/2025

17/12/2025

Índice

UNEF

La instalación de autoconsumo solar cae en hogares pero crece en comercios	4
Groizard afirma que las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del 'mix' energético	5
Groizard afirma que las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del 'mix' energético	7
Groizard afirma que las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del 'mix' energético	9
Groizard afirma que las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del 'mix' energético	13
Groizard afirma que las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del 'mix' energético	15
Groizard afirma que las renovables «nunca más» estarán por debajo del 50% del 'mix' energético	17
Groizard afirma que las renovables «nunca más» estarán por debajo del 50% del mix energético	19
Las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del mix energético	21
Groizard avanza que otras 20 instalaciones inician la prueba para el control dinámico de tensión	23
REE acelera el plan para que las plantas renovables controlen tensiones y evitar otro apagón: así está hoy el sistema	25

LA ENERGIA FOTOVOLTAICA

Eltex digitaliza la instalación de proyectos solares	28
Cegasa Energía impulsa el mayor proyecto híbrido de almacenamiento y fotovoltaica de Gran Canaria	29
Cegasa Energía suministrará 12 MWh de almacenamiento para el mayor proyecto híbrido de Gran Canaria	31
Opdenergy se adjudica 278 MW de proyectos fotovoltaicos en la subasta FER-X de Italia	33
Opdenergy se adjudica 278 MW solares en la última subasta FER-X de Italia	35
Calamocha adjudica proyecto fotovoltaico de 600 kWp para autoconsumo compartido municipal	37
Carrefour hibrida 1,1 MWp fotovoltaicos con 430 kWh de BESS en su centro de Alfafar	39
Construyen en Gran Canaria una comunidad energética de 1,5 MWp fotovoltaicos y 12 MWh BESS	41
ContourGlobal gana 80 MW solares en las recientes subastas italianas y lo construirá sin tecnología china	43
El primer aeropuerto en integrar energía solar sin riesgo de deslumbramiento está en Málaga	46
Entrevista a Antonio Ramón, country manager (Prosolia España)	48
España lidera el repunte del precio de la luz en Europa: causas y soluciones ante la volatilidad	50

Gopegi licita la instalación fotovoltaica de 132 kWp en dos edificios municipales	52
Grupo vitivinícola Santa Carolina inaugura su primera planta solar en Chile junto a Solarity	54
Japón planea cortar los subsidios a megaproyectos solares nuevos por su impacto medioambiental	56
Javier Mancebo: "2026 será un año de impulso"	58
La UE conectará una media de 62 gigas año de potencia solar FV de aquí a 2030	61
Organon firma con Schneider Electric un VPPA para poner en marcha plantas solares fotovoltaicas de Cuenca	63
Servitria obtiene el sello BREEAM Very Good para la nave logística de Delin Property en Coslada	64
Solfy y Spock firman una alianza estratégica para impulsar el nuevo "hogar energético inteligente"	66
SWISS firma con Synhelion un acuerdo a largo plazo para la compra de combustible solar para aviones	68
Wood Mackenzie prevé dos años de descenso en la demanda mundial de inversores fotovoltaicos	70

LAS RENOVABLES

El sector eólico pide medidas para alcanzar el ritmo previsto por el plan nacional de energía	73
El sector eólico advierte: España necesita desbloquear los cuellos de botella regulatorios y aumentar la demanda de electricidad	74
Iberdrola se alía a Microsoft y entra en la carrera de la IA	78
Iberdrola y Microsoft firman dos PPAs por 150 MW eólicos	79
Iberdrola y Microsoft refuerzan su alianza con dos PPA de 150 MW y nuevas soluciones de IA	81
Repsol, Naturgy y Reganosa paran su proyecto de hidrógeno en Galicia	83
Opdenenergy busca compras de eólica y se reforzará en almacenamiento hasta 2028	84
Alantra, Opdenenergy y Acciona ganan la revolucionaria subasta verde italiana	85
Acciona Energía vende el parque eólico San Juan de Marcona de 135,7 MW en Perú	86
Acciona Energía completa la venta del parque eólico peruano San Juan de Marcona a Luz del Sur por 218 millones	87
Acciona Energía pacta la venta de 1.621 MW renovables en EE.UU. y México	89
Biorig invertirá 350 millones de euros en Polonia para desplegar 20 plantas de biometano	91
Edison Next adquiere el negocio de tratamiento de purines de Iberdrola: 52 MW operativos y 340 GWh de biometano en desarrollo	93
El coche eléctrico acelera en 2025: ya supera el 25% de las ventas mundiales	95
El II Foro de la Innovación Energética reúne a 12 plataformas tecnológicas en torno a la transición verde	97
Enel adquiere una cartera de parques eólicos terrestres en Alemania	100
Entrevista a Luís Selva, ceo (BNZ)	101
Europa aprueba ayudas por 408 millones de euros para apoyar la descarbonización de la industria española	104

Francisco Vázquez (Prologis Essentials): "Somos una sociedad de memoria a corto plazo: tras el apagón, todos preguntaron por generadores... y no recuerdo ninguno que lo haya ejecutado"	106
La energía eólica ya cubre el consumo de una de cada cuatro personas en España	110
La Península Ibérica podría dejar de ser una isla energética aislada	113
Las exportaciones de GNL continúan absorbiendo la mayor parte de la producción de gas de Australia y representan el 83% del gas producido en la primera mitad de 2025	115
Los medios digitales son un importante canal de difusión sobre la transición energética	117
Los mercados eléctricos europeos registran descensos gracias a que el precio del gas sigue a la baja	119
Los precios de las baterías de iones de litio caen a 108 dólares por kilovatio-hora, a pesar del aumento del precio de los metales	123
Más de 3.200 millones de euros al PIB: la eólica refuerza la economía española	126
Un empresario acusado en la trama eólica de Castilla y León asegura que no pagó a funcionarios por la adjudicación	129

LAS OTRAS ENERGÍAS

España se queda atrás en la retribución de sus redes: Portugal pagará un 6,7%	132
El Supremo envía a la Audiencia la decisión sobre la cobertura legal del comité del apagón	133
El grupo chino Sungrow prepara su primera venta de baterías en España	134
BlackRock aflora un 12,6% en Naturgy le da más poder en el consejo	135
La fortaleza del gas y la debilidad del petróleo definen las perspectivas de la industria en EEUU de cara a 2026	136
El Gobierno amplía varios años los plazos de ejecución de más de 1.300 millones en ayudas al sector energético	140
Las empresas de fusión nuclear piden a Alemania que participe en el programa de apoyo de la UE	142

LA ECONOMÍA

Catalunya eleva un 1,8% su productividad por hora trabajada y Madrid se estanca	144
Hacienda se abre a elevar la exención del SMI y acerca la subida al 3,1%	145
La UE busca movilizar 150.000 millones al año atajar la crisis de vivienda	146



La instalación de autoconsumo solar cae en hogares pero crece en comercios

Según Unef, decrece el ritmo de instalaciones en hogares, que cae un 15% con respecto al trimestre anterior, con un incremento del 25% en los comercios, mientras que las instalaciones en la industria se mantienen estables. Muy por debajo de los objetivos del Plan Nacional de Energía y Clima (Pniec).



Economía/Energía.- Groizard afirma que las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del 'mix' energético

- MADRID, 16 (EUROPA PRESS) El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables "son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales" y ha subrayado que "llamar alternativas a las renovables es como llamar nuevas tecnologías a internet". "Nunca más las renovables v...



Economía/Energía.- Groizard afirma renovables "nunca más" estarán debajo 'mix' energético Category:All

<https://www.bolsamania.com/noticias/empresas/economiaenergia--groizard-afirma-que-las-renovables-nunca-...>

Europa Press

Martes, 16 diciembre 2025

S.A.

El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables "son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales" y ha subrayado que "llamar alternativas a las renovables es como llamar nuevas tecnologías a internet". "Nunca más las renovables van a estar por debajo del 50%", ha vaticinado.

El 'número dos' en materia de Energía ha hecho estas declaraciones durante la inauguración de la jornada 'Nuevas oportunidades de negocio para el sector fotovoltaico' organizada por UNEF en Madrid.

Groizard ha destacado además que el nuevo Procedimiento de Operación 7.4 de control de tensión y el Real Decreto 997/2025, que introduce medidas urgentes para el refuerzo del sistema eléctrico con el objetivo de hacerlo más resiliente y descarbonizado, "abren oportunidades" para el sector fotovoltaico, al permitir nuevas vías de ingresos y reforzar el papel de la fotovoltaica y el almacenamiento en la estabilidad del sistema eléctrico.

Los ponentes han abordado las claves normativas, su interpretación práctica y los ejemplos de proyectos que podrán beneficiarse de la hibridación con almacenamiento y del servicio de control de

tensión.

El primer bloque se ha centrado en la hibridación de parques solares con almacenamiento prevista en el RD 997/2025, que "facilita la hibridación, agilizando la tramitación y la definición de potencia instalada", según ha explicado Fátima García Señán, subdirectora general de Almacenamiento y Flexibilidad del Ministerio.

Otros responsables públicos han incidido en que el almacenamiento es compatible con el medioambiente si se diseña correctamente y en que comunidades como Andalucía prevén agilizar los trámites para estos proyectos a partir de febrero.

Unef ha aprovechado el encuentro para presentar la herramienta Unef Bess Index, que permite a las empresas analizar, con datos históricos, los posibles ingresos de activos fotovoltaicos con almacenamiento bajo distintas estrategias de operación, ofreciendo "un orden de magnitud" de lo que habrían obtenido de haber instalado baterías en sus plantas.

La asociación, que representa a más del 90% del sector fotovoltaico y de almacenamiento en España, defiende que estas herramientas ayudarán a acelerar inversiones en soluciones FV+BESS.

En el bloque dedicado al PO 7.4, representantes de Red Eléctrica han calificado la nueva normativa como "esencial para seguir avanzando en la transición ecológica", al colocar a la fotovoltaica en un "rol clave" en la prestación del servicio de control de tensión.

Expertos de Redeia, empresas y analistas han detallado los errores más habituales en la habilitación de instalaciones, la necesidad de que las plantas -especialmente las veteranas- evalúen su capacidad para participar y el potencial de ingresos adicionales por ofrecer este servicio.

LA FOTOVOLTAICA, ACTOR CENTRAL

De su lado, analistas de Modo Energy, Aurora Energy y Optimize Energy han destacado que la reforma del PO 7.4 mejora "drásticamente" la variable coste-efectividad del control de tensión, aprovechando la flexibilidad y el bajo coste de oportunidad de renovables y baterías, y han comparado la futura evolución del mercado español con las experiencias de Reino Unido y Alemania.

Según los expertos, la fotovoltaica, por su amplia dispersión geográfica, será un actor central en el control regionalizado de la tensión y en la construcción de un sistema "más eficiente, seguro y económico" preparado para integrar todo el potencial renovable de España.



Groizard afirma que las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del 'mix' energético

- El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables 'son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales' y ha subrayado que 'llamar alternativas ...



Joan Groizard, secretario de Estado de Energía

<https://www.pressdigital.es/articulo/economia/2025-12-16/5706486-groizard-afirma-renovables-nunca-estaran-...>

AGENCIAS

Martes, 16 diciembre 2025

El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables "son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales" y ha subrayado que "llamar alternativas a las renovables es como llamar nuevas tecnologías a internet". "Nunca más las renovables van a estar por debajo del 50%", ha vaticinado.

El 'número dos' en materia de Energía ha hecho estas declaraciones durante la inauguración de la jornada 'Nuevas oportunidades de negocio para el sector fotovoltaico' organizada por UNEF en Madrid.

Groizard ha destacado además que el nuevo Procedimiento de Operación 7.4 de control de tensión y el Real Decreto 997/2025, que introduce medidas urgentes para el refuerzo del sistema eléctrico con el objetivo de hacerlo más resiliente y descarbonizado, "abren oportunidades" para el sector fotovoltaico, al permitir nuevas vías de ingresos y reforzar el papel de la fotovoltaica y el almacenamiento en la estabilidad del sistema eléctrico.

La jornada, organizada por la Unión Española Fotovoltaica (Unef), ha reunido a responsables del Ministerio de Transición Ecológica, de Red Eléctrica, analistas y empresas del sector para analizar las

implicaciones del nuevo PO 7.4 y del RD 997/2025.

Los ponentes han abordado las claves normativas, su interpretación práctica y los ejemplos de proyectos que podrán beneficiarse de la hibridación con almacenamiento y del servicio de control de tensión.

El primer bloque se ha centrado en la hibridación de parques solares con almacenamiento prevista en el RD 997/2025, que "facilita la hibridación, agilizando la tramitación y la definición de potencia instalada", según ha explicado Fátima García Señán, subdirectora general de Almacenamiento y Flexibilidad del Ministerio.

Otros responsables públicos han incidido en que el almacenamiento es compatible con el medioambiente si se diseña correctamente y en que comunidades como Andalucía prevén agilizar los trámites para estos proyectos a partir de febrero.

Unef ha aprovechado el encuentro para presentar la herramienta Unef Bess Index, que permite a las empresas analizar, con datos históricos, los posibles ingresos de activos fotovoltaicos con almacenamiento bajo distintas estrategias de operación, ofreciendo "un orden de magnitud" de lo que habrían obtenido de haber instalado baterías en sus plantas.

La asociación, que representa a más del 90% del sector fotovoltaico y de almacenamiento en España, defiende que estas herramientas ayudarán a acelerar inversiones en soluciones FV+BESS.

En el bloque dedicado al PO 7.4, representantes de Red Eléctrica han calificado la nueva normativa como "esencial para seguir avanzando en la transición ecológica", al colocar a la fotovoltaica en un "rol clave" en la prestación del servicio de control de tensión.

Expertos de Redeia, empresas y analistas han detallado los errores más habituales en la habilitación de instalaciones, la necesidad de que las plantas -especialmente las veteranas- evalúen su capacidad para participar y el potencial de ingresos adicionales por ofrecer este servicio.

LA FOTOVOLTAICA, ACTOR CENTRAL

De su lado, analistas de Modo Energy, Aurora Energy y Optimize Energy han destacado que la reforma del PO 7.4 mejora "drásticamente" la variable coste-efectividad del control de tensión, aprovechando la flexibilidad y el bajo coste de oportunidad de renovables y baterías, y han comparado la futura evolución del mercado español con las experiencias de Reino Unido y Alemania.

Según los expertos, la fotovoltaica, por su amplia dispersión geográfica, será un actor central en el control regionalizado de la tensión y en la construcción de un sistema "más eficiente, seguro y económico" preparado para integrar todo el potencial renovable de España.

Groizard afirma que las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del 'mix' energético

El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables "son ya las...



Energía renovable

<https://www.europapress.es/economia/energia-00341/noticia-groizard-afirma-renovables-nunca-mas-estaran-d...>
europa press

Martes, 16 diciembre 2025

Joan Groizard, secretario de Estado de Energía - UNEF Europa Press Economía Finanzas Publicado: martes, 16 diciembre 2025 18:17 .ep-tools{position:relative;display:flex;gap:10px;align-items:center;overflow:visible} .sr-only{position:absolute;width:1px;height:1px;padding:0;margin:-1px;overflow:hidden;clip:rect(0,0,1,1);width space:nowrap;border:0} .ep-share,.ep-ai{position:relative;display:inline-block} .ep-share__button,.ep-ai__button{display:inline-flex;align-items:center;justify-content:center;gap:.5rem;height:36px;padding:0 10px;border:0;border-radius:10px;cursor:pointer} .ep-share__button{background:transparent;color:#111;width:36px;padding:0;border: 1px solid #cecece;border-radius: 50%;} .ep-ai__button{background:#fff;color:rgb(102,102,102);border: 1px solid #cecece;white-space:nowrap;flex-shrink:0} /* Más separación entre icono y texto en el botón IA */ .ep-ai__button{gap:.75rem} .ep-share__icon{width:20px;height:20px}.ep-ai__icon{color:rgb(102,102,102)}.ep-ai__label{font-size:13px;font-weight:500; color:rgb(102,102,102)} /* AI Menu: Modal centrado en desktop, bottom sheet en móvil */ .ep-ai__menu{ position:fixed;z-index:999999!important;background:#fff; border:1px solid #e5e5e5;box-shadow:0 8px 32px rgba(0,0,0,.15); opacity:0;visibility:hidden;pointer-events:none; transition:all .25s cubic-bezier(.2,.7,.3,1); will-change:transform,opacity; overflow:auto; } /* Móvil: Bottom sheet desde abajo */ @media (max-width: 768px) { .ep-ai__menu{ left:0;right:0;bottom:0;width:100%;max-height:70vh; border-bottom:0;border-top-left-radius:12px;border-top-right-radius:12px; border-bottom-left-radius:0;border-bottom-right-radius:0; padding:8px 6px 12px; transform:translateY(100%); } .ep-ai__menu[data-state=open]{ opacity:1;transform:translateY(0);visibility:visible;pointer-events:auto; } }


```
/* Desktop: Modal centrado */ @media (min-width: 769px) { .ep-ai__menu{
top:50%;left:50%;transform:translate(-50%,-50%) scale(0.9); width:400px;max-width:90vw;max-
height:80vh; border-radius:16px;padding:16px 8px 20px; } .ep-ai__menu[data-state=open]{
opacity:1;transform:translate(-50%,-50%) scale(1);visibility:visible;pointer-events:auto; } /* Share
Menu: Modal centrado en desktop, bottom sheet en móvil */ .ep-share__menu{ position:fixed;z-
index:999999;background:#fff; border:1px solid #e5e5e5;box-shadow:0 8px 32px rgba(0,0,0,.15);
opacity:0;visibility:hidden;pointer-events:none; transition:all .25s cubic-bezier(.2,.7,.3,1); will-
change:transform,opacity; overflow:auto; } /* Móvil: Bottom sheet desde abajo */ @media (max-
width: 768px) { .ep-share__menu{ left:0;right:0;bottom:0;width:100%;max-height:70vh; border-
bottom:0;border-top-left-radius:12px;border-top-right-radius:12px; border-bottom-left-radius:0;border-
bottom-right-radius:0; padding:8px 6px 12px; transform:translateY(100%); } .ep-share__menu[data-
state=open]{ opacity:1;transform:translateY(0);visibility:visible;pointer-events:auto; } } /* Desktop:
Modal centrado */ @media (min-width: 769px) { .ep-share__menu{
top:50%;left:50%;transform:translate(-50%,-50%) scale(0.9); width:400px;max-width:90vw;max-
height:80vh; border-radius:16px;padding:16px 8px 20px; } .ep-share__menu[data-state=open]{
opacity:1;transform:translate(-50%,-50%) scale(1);visibility:visible;pointer-events:auto; } } .ue-c-
article__toolbox-item{display:flex} .ep-share__item,.ep-ai__item{display:flex;align-
items:center;gap:12px;padding:14px 16px;width:100%;border-radius:10px;font-size:15px;font-
weight:500} .ep-share__item:hover,.ep-ai__item:hover,.ep-share__item:focus,.ep-
ai__item:focus{background:#f3f6fb;outline:0} /* Leyenda de IA */ .ep-ai__legend{pointer-events:none}
.ep-ai__legend-content{display:flex;align-items:center;gap:12px;padding:14px 16px;color:#666;font-
size:15px;font-weight:600} .ep-ai__legend .ue-c-article__toolbox-item-icon{opacity:.7} /* Tipografía
mejorada en desktop */ @media (min-width: 769px) { .ep-share__item,.ep-ai__item{font-
size:16px;padding:16px 18px;gap:14px} .ep-ai__legend-content{font-size:16px;padding:16px
18px;gap:14px} } .ue-c-article__toolbox-item-icon,.ep-ai__brand{flex:0 0 auto;fill:var(--toolbox-color-
icon,#000)} /* Icono principal del botón compartir más moderno */ .ep-share__button .ep-
share__icon{color:rgb(102,102,102);transition:transform .22s cubic-bezier(.2,.7,.3,1)} .ep-
share__button:hover{background:#f5f7fa} /* Animación sutil del icono al abrir */ .ep-share.is-open
.ep-share__button .ep-share__icon{transform:translateX(1px) rotate(12deg)} /* Mejores separaciones
visuales dentro del sheet */ .ue-c-article__toolbox-item + .ue-c-article__toolbox-item{margin-top:2px}
.ep-share__menu .ue-c-article__toolbox-item-icon{opacity:.9} /* Overlay semitransparente con blur */
.ep-overlay{position:fixed;inset:0;z-index:999;background:rgba(17,24,39,.45);backdrop-
filter:blur(2px);opacity:0;visibility:hidden;pointer-events:none;transition:opacity .2s ease} .ep-
overlay[data-state=open]{opacity:1;visibility:visible;pointer-events:auto} /* Bloqueo de scroll cuando
hay hoja abierta */ html.ep-lock, body.ep-lock{overflow:hidden; overscroll-behavior:none} /* La hoja AI
también sale desde abajo en todos los tamaños */ Abrir opciones para compartir
```

Compartir... Facebook X - Twitter WhatsApp Telegram LinkedIn Bluesky Threads Instagram Copiar enlace Enviar por email

IA

Resumir con la siguiente IA: ChatGPT Google Mode AI Perplexity Google Gemini Copilot Grok Claude

Seguir en

MADRID 16 Dic. (EUROPA PRESS) -

El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables "son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales" y ha subrayado que "llamar alternativas a las renovables es como llamar nuevas tecnologías a internet". "Nunca más las renovables van a estar por debajo del 50%", ha vaticinado.

El 'número dos' en materia de Energía ha hecho estas declaraciones durante la inauguración de la jornada 'Nuevas oportunidades de negocio para el sector fotovoltaico' organizada por UNEF en Madrid.

Groizard ha destacado además que el nuevo Procedimiento de Operación 7.4 de control de tensión y el Real Decreto 997/2025, que introduce medidas urgentes para el refuerzo del sistema eléctrico con el objetivo de hacerlo más resiliente y descarbonizado, "abren oportunidades" para el sector fotovoltaico, al permitir nuevas vías de ingresos y reforzar el papel de la fotovoltaica y el almacenamiento en la estabilidad del sistema eléctrico.

La jornada, organizada por la Unión Española Fotovoltáica (Unef), ha reunido a responsables del Ministerio de Transición Ecológica, de Red Eléctrica, analistas y empresas del sector para analizar las implicaciones del nuevo PO 7.4 y del RD 997/2025.

Los ponentes han abordado las claves normativas, su interpretación práctica y los ejemplos de proyectos que podrán beneficiarse de la hibridación con almacenamiento y del servicio de control de tensión.

El primer bloque se ha centrado en la hibridación de parques solares con almacenamiento prevista en el RD 997/2025, que "facilita la hibridación, agilizando la tramitación y la definición de potencia instalada", según ha explicado Fátima García Señán, subdirectora general de Almacenamiento y Flexibilidad del Ministerio.

Otros responsables públicos han incidido en que el almacenamiento es compatible con el medioambiente si se diseña correctamente y en que comunidades como Andalucía prevén agilizar los trámites para estos proyectos a partir de febrero.

Unef ha aprovechado el encuentro para presentar la herramienta Unef Bess Index, que permite a las empresas analizar, con datos históricos, los posibles ingresos de activos fotovoltaicos con almacenamiento bajo distintas estrategias de operación, ofreciendo "un orden de magnitud" de lo que habrían obtenido de haber instalado baterías en sus plantas.

La asociación, que representa a más del 90% del sector fotovoltaico y de almacenamiento en España, defiende que estas herramientas ayudarán a acelerar inversiones en soluciones FV+BESS.

En el bloque dedicado al PO 7.4, representantes de Red Eléctrica han calificado la nueva normativa como "esencial para seguir avanzando en la transición ecológica", al colocar a la fotovoltaica en un "rol clave" en la prestación del servicio de control de tensión.

Expertos de Redeia, empresas y analistas han detallado los errores más habituales en la habilitación de instalaciones, la necesidad de que las plantas -especialmente las veteranas- evalúen su capacidad para participar y el potencial de ingresos adicionales por ofrecer este servicio.

LA FOTOVOLTAICA, ACTOR CENTRAL

De su lado, analistas de Modo Energy, Aurora Energy y Optimize Energy han destacado que la reforma del PO 7.4 mejora "drásticamente" la variable coste-efectividad del control de tensión, aprovechando la flexibilidad y el bajo coste de oportunidad de renovables y baterías, y han comparado la futura evolución del mercado español con las experiencias de Reino Unido y Alemania.

Según los expertos, la fotovoltaica, por su amplia dispersión geográfica, será un actor central en el control regionalizado de la tensión y en la construcción de un sistema "más eficiente, seguro y económico" preparado para integrar todo el potencial renovable de España.



Groizard afirma que las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del 'mix' energético

- El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables 'son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales' y ha subrayado que 'llamar alternati ...



<https://www.diariosigloxxi.comhttps://www.diariosigloxxi.com/texto-ep/mostrar/20251216181704/groizard-afirm...>

Agencias

Martes, 16 diciembre 2025

El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables "son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales" y ha subrayado que "llamar alternativas a las renovables es como llamar nuevas tecnologías a internet". "Nunca más las renovables van a estar por debajo del 50%", ha vaticinado. El 'número dos' en materia de Energía ha hecho estas declaraciones durante la inauguración de la jornada 'Nuevas oportunidades de negocio para el sector fotovoltaico' organizada por UNEF en Madrid. Groizard ha destacado además que el nuevo Procedimiento de Operación 7.4 de control de tensión y el Real Decreto 997/2025, que introduce medidas urgentes para el refuerzo del sistema eléctrico con el objetivo de hacerlo más resiliente y descarbonizado, "abren oportunidades" para el sector fotovoltaico, al permitir nuevas vías de ingresos y reforzar el papel de la fotovoltaica y el almacenamiento en la estabilidad del sistema eléctrico. La jornada, organizada por la Unión Española Fovotvoltaica (Unef), ha reunido a responsables del Ministerio de Transición Ecológica, de Red Eléctrica, analistas y empresas del sector para analizar las implicaciones del nuevo PO 7.4 y del RD 997/2025. Los ponentes han abordado las claves normativas, su interpretación práctica y los ejemplos de proyectos que podrán beneficiarse de la hibridación con almacenamiento y del servicio de control de tensión. El primer bloque se ha centrado en la hibridación de parques solares con almacenamiento prevista en el RD 997/2025, que "facilita la hibridación, agilizando la tramitación y la definición de potencia instalada", según ha explicado Fátima García Señán, subdirectora general de Almacenamiento y Flexibilidad del Ministerio. Otros responsables públicos han incidido en que el almacenamiento es compatible con el medioambiente si se diseña correctamente y en que comunidades como Andalucía prevén agilizar

los trámites para estos proyectos a partir de febrero. Unef ha aprovechado el encuentro para presentar la herramienta Unef Bess Index, que permite a las empresas analizar, con datos históricos, los posibles ingresos de activos fotovoltaicos con almacenamiento bajo distintas estrategias de operación, ofreciendo "un orden de magnitud" de lo que habrían obtenido de haber instalado baterías en sus plantas. La asociación, que representa a más del 90% del sector fotovoltaico y de almacenamiento en España, defiende que estas herramientas ayudarán a acelerar inversiones en soluciones FV+BESS. En el bloque dedicado al PO 7.4, representantes de Red Eléctrica han calificado la nueva normativa como "esencial para seguir avanzando en la transición ecológica", al colocar a la fotovoltaica en un "rol clave" en la prestación del servicio de control de tensión. Expertos de Redeia, empresas y analistas han detallado los errores más habituales en la habilitación de instalaciones, la necesidad de que las plantas -especialmente las veteranas- evalúen su capacidad para participar y el potencial de ingresos adicionales por ofrecer este servicio. LA FOTOVOLTAICA, ACTOR CENTRAL De su lado, analistas de Modo Energy, Aurora Energy y Optimize Energy han destacado que la reforma del PO 7.4 mejora "drásticamente" la variable coste-efectividad del control de tensión, aprovechando la flexibilidad y el bajo coste de oportunidad de renovables y baterías, y han comparado la futura evolución del mercado español con las experiencias de Reino Unido y Alemania. Según los expertos, la fotovoltaica, por su amplia dispersión geográfica, será un actor central en el control regionalizado de la tensión y en la construcción de un sistema "más eficiente, seguro y económico" preparado para integrar todo el potencial renovable de España.

Groizard afirma que las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del 'mix' energético

- Joan Groizard ha afirmado que el Procedimiento de Operación 7.4 para el refuerzo del sistema eléctrico hace más resiliente y descarbonizado, "abren oportunidades" para el sector fotovoltaico.



Joan Groizard, secretario de Estado de Energía.

<https://elperiodicodelaenergia.com/groizard-afirma-que-las-renovables-nunca-mas-estaran-por-debajo-del-50-...>

Redacción

Miércoles, 17 diciembre 2025

El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables "son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales" y ha subrayado que "llamar alternativas a las renovables es como llamar nuevas tecnologías a internet". "Nunca más las renovables van a estar por debajo del 50%", ha vaticinado.

El 'número dos' en materia de Energía ha hecho estas declaraciones durante la inauguración de la jornada 'Nuevas oportunidades de negocio para el sector fotovoltaico' organizada por UNEF en Madrid.

Groizard ha destacado además que el nuevo Procedimiento de Operación 7.4 de control de tensión y el Real Decreto 997/2025, que introduce medidas urgentes para el refuerzo del sistema eléctrico con el objetivo de hacerlo más resiliente y descarbonizado, "abren oportunidades" para el sector fotovoltaico, al permitir nuevas vías de ingresos y reforzar el papel de la fotovoltaica y el almacenamiento en la estabilidad del sistema eléctrico.

La jornada, organizada por la Unión Española Fotovoltaica (UNEF), ha reunido a responsables del Ministerio de Transición Ecológica, de Red Eléctrica, analistas y empresas del sector para analizar las implicaciones del nuevo PO 7.4 y del RD 997/2025.

Los ponentes han abordado las claves normativas, su interpretación práctica y los ejemplos de proyectos que podrán beneficiarse de la hibridación con almacenamiento y del servicio de control de tensión.

E **l primer bloque** se ha centrado en la hibridación de parques solares con almacenamiento prevista en el RD 997/2025, que "facilita la hibridación, agilizando la tramitación y la definición de potencia instalada", según ha explicado Fátima García Señán, subdirectora general de Almacenamiento y Flexibilidad del Ministerio.

Otros responsables públicos han incidido en que el **almacenamiento** es compatible con el medioambiente si se diseña correctamente y en que comunidades como Andalucía prevén agilizar los trámites para estos proyectos a partir de febrero.

Unef ha aprovechado el encuentro para presentar la herramienta UNEF Bess Index, que permite a las empresas analizar, con datos históricos, los posibles ingresos de activos **fotovoltaicos** con almacenamiento bajo distintas estrategias de operación, ofreciendo "un orden de magnitud" de lo que habrían obtenido de haber instalado baterías en sus plantas.

La asociación, que representa a más del 90% del sector fotovoltaico y de almacenamiento en España, defiende que estas herramientas ayudarán a acelerar inversiones en soluciones FV+BESS.

En el bloque dedicado al PO 7.4, representantes de Red Eléctrica han calificado la nueva normativa como "esencial para seguir avanzando en la transición ecológica", al colocar a la fotovoltaica en un "rol clave" en la prestación del servicio de control de tensión.

Expertos de Redeia, empresas y analistas han detallado los errores más habituales en la habilitación de instalaciones, la necesidad de que las plantas -especialmente las veteranas- evalúen su capacidad para participar y el potencial de ingresos adicionales por ofrecer este servicio.

La fotovoltaica

De su lado, analistas de **Modo Energy, Aurora Energy y Optimize Energy** han destacado que la reforma del PO 7.4 mejora "drásticamente" la variable coste-efectividad del control de tensión, aprovechando la flexibilidad y el bajo coste de oportunidad de renovables y baterías, y han comparado la futura evolución del mercado español con las experiencias de **Reino Unido y Alemania**.

Según los expertos, la fotovoltaica, por su amplia dispersión geográfica, será un actor central en el control regionalizado de la tensión y en la construcción de un sistema "más eficiente, seguro y económico" preparado para integrar todo el potencial renovable de España.



Groizard afirma que las renovables «nunca más» estarán por debajo del 50% del ‘mix’ energético

- El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables "son ya las nuevas tecnologías



<https://forbes.es/economia/846939/groizard-afirma-que-las-renovables-nunca-mas-estaran-por-debajo-del-50-...>

Forbes / EP

Martes, 16 diciembre 2025

El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables «son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales» y ha subrayado que «llamar alternativas a las renovables es como llamar nuevas tecnologías a internet». «Nunca más las renovables van a estar por debajo del 50%», ha vaticinado.

El ‘número dos’ en materia de Energía ha hecho estas declaraciones durante la inauguración de la jornada ‘Nuevas oportunidades de negocio para el sector fotovoltaico’ organizada por UNEF en Madrid.

Groizard ha destacado además que el nuevo Procedimiento de Operación 7.4 de control de tensión y el Real Decreto 997/2025, que introduce medidas urgentes para el refuerzo del sistema eléctrico con el objetivo de hacerlo más resiliente y descarbonizado, «abren oportunidades» para el sector fotovoltaico, al permitir nuevas vías de ingresos y reforzar el papel de la fotovoltaica y el almacenamiento en la estabilidad del sistema eléctrico.

La jornada, organizada por la Unión Española Fotovoltáica (Unef), ha reunido a responsables del Ministerio de Transición Ecológica, de Red Eléctrica, analistas y empresas del sector para analizar las implicaciones del nuevo PO 7.4 y del RD 997/2025.

Los ponentes han abordado las claves normativas, su interpretación práctica y los ejemplos de proyectos que podrán beneficiarse de la hibridación con almacenamiento y del servicio de control de

tensión.

El primer bloque se ha centrado en la hibridación de parques solares con almacenamiento prevista en el RD 997/2025, que «facilita la hibridación, agilizando la tramitación y la definición de potencia instalada», según ha explicado Fátima García Señán, subdirectora general de Almacenamiento y Flexibilidad del Ministerio.

Otros responsables públicos han incidido en que el almacenamiento es compatible con el medioambiente si se diseña correctamente y en que comunidades como Andalucía prevén agilizar los trámites para estos proyectos a partir de febrero.

Unef ha aprovechado el encuentro para presentar la herramienta Unef Bess Index, que permite a las empresas analizar, con datos históricos, los posibles ingresos de activos fotovoltaicos con almacenamiento bajo distintas estrategias de operación, ofreciendo «un orden de magnitud» de lo que habrían obtenido de haber instalado baterías en sus plantas.

La asociación, que representa a más del 90% del sector fotovoltaico y de almacenamiento en España, defiende que estas herramientas ayudarán a acelerar inversiones en soluciones FV+BESS.

En el bloque dedicado al PO 7.4, representantes de Red Eléctrica han calificado la nueva normativa como «esencial para seguir avanzando en la transición ecológica», al colocar a la fotovoltaica en un «rol clave» en la prestación del servicio de control de tensión.

Expertos de Redeia, empresas y analistas han detallado los errores más habituales en la habilitación de instalaciones, la necesidad de que las plantas -especialmente las veteranas- evalúen su capacidad para participar y el potencial de ingresos adicionales por ofrecer este servicio.

LA FOTOVOLTAICA, ACTOR CENTRAL

De su lado, analistas de Modo Energy, Aurora Energy y Optimize Energy han destacado que la reforma del PO 7.4 mejora «drásticamente» la variable coste-efectividad del control de tensión, aprovechando la flexibilidad y el bajo coste de oportunidad de renovables y baterías, y han comparado la futura evolución del mercado español con las experiencias de Reino Unido y Alemania.

Según los expertos, la fotovoltaica, por su amplia dispersión geográfica, será un actor central en el control regionalizado de la tensión y en la construcción de un sistema «más eficiente, seguro y económico» preparado para integrar todo el potencial renovable de España.

Groizard afirma que las renovables «nunca más» estarán por debajo del 50% del mix energético

- El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables "son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales" y ha subrayado que "llamar alternativas a las renovables es como llamar nuevas tecnologías a internet". "Nunca más las renovables van a estar por debajo del 50%", ...

<https://cronicadecantabria.com/cr/groizard-afirma-que-las-renovables-nunca-ms-estarn-por-debajo-del-50-del-...>

Crónica de Cantabria

Martes, 16 diciembre 2025

El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha asegurado que las energías renovables «son ya las nuevas tecnologías energéticas convencionales» y ha subrayado que «llamar alternativas a las renovables es como llamar nuevas tecnologías a internet». «Nunca más las renovables van a estar por debajo del 50%», ha vaticinado.

El número dos en materia de Energía ha hecho estas declaraciones durante la inauguración de la jornada Nuevas oportunidades de negocio para el sector fotovoltaico organizada por UNEF en Madrid.

Groizard ha destacado además que el nuevo Procedimiento de Operación 7.4 de control de tensión y el Real Decreto 997/2025, que introduce medidas urgentes para el refuerzo del sistema eléctrico con el objetivo de hacerlo más resiliente y descarbonizado, «abren oportunidades» para el sector fotovoltaico, al permitir nuevas vías de ingresos y reforzar el papel de la fotovoltaica y el almacenamiento en la estabilidad del sistema eléctrico.

La jornada, organizada por la Unión Española Fovoltáica (Unef), ha reunido a responsables del Ministerio de Transición Ecológica, de Red Eléctrica, analistas y empresas del sector para analizar las implicaciones del nuevo PO 7.4 y del RD 997/2025.

Los ponentes han abordado las claves normativas, su interpretación práctica y los ejemplos de proyectos que podrán beneficiarse de la hibridación con almacenamiento y del servicio de control de tensión.

El primer bloque se ha centrado en la hibridación de parques solares con almacenamiento prevista en el RD 997/2025, que «facilita la hibridación, agilizando la tramitación y la definición de potencia instalada», según ha explicado Fátima García Seán, subdirectora general de Almacenamiento y Flexibilidad del Ministerio.

Otros responsables públicos han incidido en que el almacenamiento es compatible con el medioambiente si se diseña correctamente y en que comunidades como Andalucía prevén agilizar los trámites para estos proyectos a partir de febrero.

Unef ha aprovechado el encuentro para presentar la herramienta Unef Bess Index, que permite a las empresas analizar, con datos históricos, los posibles ingresos de activos fotovoltaicos con

almacenamiento bajo distintas estrategias de operación, ofreciendo «un orden de magnitud» de lo que habrían obtenido de haber instalado baterías en sus plantas.

La asociación, que representa a más del 90% del sector fotovoltaico y de almacenamiento en España, defiende que estas herramientas ayudarán a acelerar inversiones en soluciones FV+BESS.

En el bloque dedicado al PO 7.4, representantes de Red Eléctrica han calificado la nueva normativa como «esencial para seguir avanzando en la transición ecológica», al colocar a la fotovoltaica en un «rol clave» en la prestación del servicio de control de tensión.

Expertos de Redeia, empresas y analistas han detallado los errores más habituales en la habilitación de instalaciones, la necesidad de que las plantas -especialmente las veteranas- evalúen su capacidad para participar y el potencial de ingresos adicionales por ofrecer este servicio.

LA FOTOVOLTAICA, ACTOR CENTRAL

De su lado, analistas de Modo Energy, Aurora Energy y Optimize Energy han destacado que la reforma del PO 7.4 mejora «drásticamente» la variable coste-efectividad del control de tensión, aprovechando la flexibilidad y el bajo coste de oportunidad de renovables y baterías, y han comparado la futura evolución del mercado español con las experiencias de Reino Unido y Alemania.

Según los expertos, la fotovoltaica, por su amplia dispersión geográfica, será un actor central en el control regionalizado de la tensión y en la construcción de un sistema «más eficiente, seguro y económico» preparado para integrar todo el potencial renovable de España.



Las renovables "nunca más" estarán por debajo del 50% del mix energético

- Jornada formativa "Nuevas Oportunidades de Negocio para el Sector Fotovoltaico", organizada por la Unión Española Fotovoltaica (PO 7.4, Real Decreto 997/2025)



El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, inaugura la jornada formativa "Nuevas oportunidades de negocio para el sector fotovoltaico", organizada por la Unión Española Fotovoltaica (PO 7.4, Real Decreto 997/2025)

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/panorama/las-renovables-nunca-m-s-estar-n-20251217>

Antonio Barrero F.

Miércoles, 17 diciembre 2025

El número dos en materia de Energía del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, **Joan Groizard**, ha inaugurado este martes en Madrid la jornada formativa "Nuevas oportunidades de negocio para el sector fotovoltaico", evento en el marco del cual ha asegurado que "nunca más las renovables van a estar por debajo del 50%". La jornada ha puesto el foco en el recién modificado Procedimiento de Operación (PO) 7.4 (control de tensión de la red de transporte) y en el **Real Decreto 997**, 5 de noviembre, que ha recuperado parte del contenido del **decreto antiapagones** que tumbaron PP, Vox y Junts en el Congreso el pasado mes de julio. Respecto de ellos, Groizard ha destacado que introducen medidas urgentes para el refuerzo del sistema eléctrico con el objetivo de hacerlo más resiliente y descarbonizado, y, sobre todo, que "abren oportunidades" para el sector fotovoltaico, al permitir nuevas vías de ingresos y reforzar el papel de la fotovoltaica y el almacenamiento en la estabilidad del sistema eléctrico.

La jornada, organizada por la Unión Española Fotovoltaica (UNEF), ha reunido a responsables del Ministerio para la Transición Ecológica, Red Eléctrica, analistas y empresas del sector para analizar las implicaciones del nuevo PO 7.4 y del **RD 997/2025**.

Los ponentes -informa la agencia Europa Press- han abordado las claves normativas, su interpretación práctica y los ejemplos de proyectos que podrán beneficiarse de la hibridación con almacenamiento y del servicio de control de tensión.

El primer bloque se ha centrado en la hibridación de parques solares con almacenamiento prevista en el RD 997/2025, que "facilita la hibridación, agilizando la tramitación y la definición de potencia instalada", según ha explicado **Fátima García Señán**, subdirectora general de Almacenamiento y Flexibilidad del Ministerio.

Otros responsables públicos han incidido en que el almacenamiento es compatible con el medio ambiente si se diseña correctamente y en que comunidades como Andalucía prevén agilizar los trámites para estos proyectos a partir de febrero.

UNEF ha aprovechado el encuentro para presentar la herramienta **UNEF BESS Index**, que permite a las empresas analizar, con datos históricos, los posibles ingresos de activos fotovoltaicos con almacenamiento bajo distintas estrategias de operación, ofreciendo "un orden de magnitud" de lo que habrían obtenido de haber instalado baterías en sus plantas.

La asociación, que representa a más del 90% del sector fotovoltaico y de almacenamiento en España, defiende que estas herramientas ayudarán a acelerar inversiones en soluciones FV+BESS (Battery Energy Storage System).

En el bloque dedicado al **Procedimiento de Operación (PO) 7.4**, representantes de Red Eléctrica han calificado la nueva normativa como "esencial para seguir avanzando en la transición ecológica", al colocar a la fotovoltaica en un "rol clave" en la prestación del servicio de control de tensión.

Expertos de Redeia, empresas y analistas han detallado los errores más habituales en la habilitación de instalaciones, la necesidad de que las plantas -especialmente las veteranas- evalúen su capacidad para participar y el potencial de ingresos adicionales por ofrecer este servicio.

Por otro lado, analistas de Modo Energy, Aurora Energy y Optimize Energy han destacado que la reforma del PO 7.4 mejora "drásticamente" la variable coste-efectividad del control de tensión, aprovechando la flexibilidad y el bajo coste de oportunidad de renovables y baterías, y han comparado la futura evolución del mercado español con las experiencias de Reino Unido y Alemania.

Según los expertos, la fotovoltaica, por su amplia dispersión geográfica, será un actor central en el control regionalizado de la tensión y en la construcción de un sistema "más eficiente, seguro y económico" preparado para integrar todo el potencial renovable de España.

Artículos relacionados

- ER entrevista a Joan Groizard, secretario de Estado de Energía: " **Hay que evitar el uso especulativo de las redes** "
- **¿Utilizará el señor Groizard alguna puerta giratoria?**
- ER entrevista a Fátima García Señán, subdirectora de almacenamiento del Ministerio para la Transición Ecológica: " **El almacenamiento exprime al máximo la potencia renovable y optimiza las redes** "

Groizard avanza que otras 20 instalaciones inician la prueba para el control dinámico de tensión

- "Casi dos gigas capaces de proporcionar este servicio antes de arrancar 2026", ha dicho el secretario de Estado de Energía.



Joan Groizard, secretario de Estado de Energía.

<https://elperiodicodelaenergia.com/groizard-avanza-que-otras-20-instalaciones-inician-la-prueba-para-el-contr...>

Redacción

Martes, 16 diciembre 2025

"Casi dos gigas capaces de proporcionar este servicio antes de arrancar 2026", ha dicho el secretario de Estado de Energía

El secretario de Estado de Energía, Joan Groizard, ha avanzado que esta semana otras 20 instalaciones de distintas tecnologías comenzarán las pruebas para ser habilitadas para el control dinámico de tensión, tras la aprobación del procedimiento 7.4. que permite a las renovables prestar este servicio en el sistema eléctrico.

Actualmente, más de 20 instalaciones, con un total de 1.800 megavatios (MW), han pasado ya las pruebas para el control de tensión, según las cifras que Groizard ha expuesto en el evento "Nuevas oportunidades de negocio para el sector fotovoltaico" organizado por la Unión Española Fovoltáica UNEF.

"Casi dos gigas capaces de proporcionar este servicio antes de arrancar 2026", ha dicho Groizard.

De estas instalaciones habilitadas, la mitad corresponde a plantas fotovoltaicas, según el secretario de Estado.

"La fotovoltaica ya está dominando este mercado emergente", ha apuntado.

El control dinámico de tensión

Red Eléctrica informó a finales del pasado octubre de que se habían presentado, hasta ese momento, **168 solicitudes, de las que 125 correspondían a instalaciones renovables no gestionables.**

De ellas, 24 ya estaban en ese momento en condiciones de comenzar las pruebas.

El nuevo procedimiento de operación 7.4. fue aprobado en junio de 2025 por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC).

Según recordaba el operador del sistema hace unas semanas, además de las plantas renovables no gestionables, también se presentaron solicitudes de centrales de generación convencional como ciclos o hidráulicas que ya tienen la obligación de prestar el servicio de control dinámico de tensión en su modalidad básica.

Por ello, en el proceso se está dando prioridad a las renovables no gestionables, ya que son las únicas que pueden ofrecer nuevos recursos al sistema, explicaba el operador del sistema en ese mismo comunicado.

El propio Groizard ya dijo hace unas semanas que el futuro cercano de la operación del sistema pasa por contar con esas "prestaciones" que pueden ofrecer las renovables, tanto por precio como por prestaciones, lo que puede permitir al operador del sistema retirar algunas medidas "coyunturales".

"Cuanto antes seamos capaces de tener cientos, miles de plantas, antes será capaz el operador del sistema de retirar algunas de las medidas coyunturales, que no son las más óptimas", explicó Groizard a mediados de octubre.



REE acelera el plan para que las plantas renovables controlen tensiones y evitar otro apagón: así está hoy el sistema

- El operador, que ya ha habilitado 2 GW y asegura estar ultimando sus sistemas, pondrá en marcha el nuevo servicio en el primer trimestre de 2026. Más información: [Las eléctricas reclaman una reforma estructural del control de tensión inspirada en Italia para evitar otro apagón](#)



Energías renovables

Electricidad

Redeia

Energía fotovoltaica

Energía - Renovables

Apagón

Apagón en España

<https://www.elespanol.com/invertia/empresas/energia/20251217/ree-acelera-plan-plantas-renovables-controlen...>

Alba Pérez

Miércoles, 17 diciembre 2025

Journalist

El apagón del 28 de abril ha obligado a poner *parches* al sistema eléctrico para reforzar su estabilidad. Pero la solución a largo plazo es el nuevo servicio que permitirá a las **plantas renovables controlar tensiones del sistema**, algo reservado hasta ahora a la generación convencional (plantas de gas e hidráulicas).

El nuevo **Procedimiento de Operación 7.4 (P.O. 7.4)**, aprobado en junio de 2025, marca el camino. Regula cómo se prestará este servicio de control de tensiones y establece un calendario de despliegue que Red Eléctrica, como operador del sistema, deberá cumplir.

El plan se despliega en tres pasos claros: primero, **hasta enero de 2026 se refuerza el servicio básico y se activan penalizaciones para las plantas que no cumplan las normas de control de tensión**.

Después, hasta junio de 2026, **debe entrar en funcionamiento el sistema de consignas en tiempo real**. Y, antes de 2027, se lanzarán los mercados zonales de capacidad reactiva, en los que las plantas podrán cobrar por aportar un extra de control de tensión en cada zona de la red.

El gran cambio y también el mayor desafío está en el segundo hito, en esas consignas en tiempo real. Con ellas, REE podrá enviar órdenes al segundo a cientos de instalaciones para que ajusten su aporte de energía reactiva y así subir o bajar la tensión según cómo esté la red en cada momento.

Aunque la norma da margen hasta finales de junio, el operador del sistema quiere **activarlas ya en el primer trimestre de 2026** con el mayor número de plantas participantes posible, según revelaron este martes David Alvira, jefe del Centro de Control Eléctrico, y el ingeniero de Redeia, Pablo Martínez, en una jornada organizada por la Unión Española Fotovoltáica (UNEF).

Desde **Red Eléctrica aseguran estar ultimando las adaptaciones de sus propios sistemas**: "Una parte ya está en funcionamiento y otra entrará en servicio en breve".

Pero, ¿en qué punto se encuentra el despliegue del nuevo servicio y cuáles son los principales retos que enfrentan los operadores?

Actualmente, más de 20 instalaciones energéticas, con una potencia conjunta de **1.800 megavatios (MW)** , ya han superado las pruebas necesarias para prestar control de tensión. Además, se están **probando hasta 25 plantas por semana** , aunque algunas cancelan las pruebas y en algunos casos surgen fallos de conexión.

Hasta octubre se habían recibido **168 solicitudes** de parques que solicitaban a Red Eléctrica su habilitación para este servicio, de las cuales **125 correspondían a instalaciones renovables no gestionables** .

Para participar, las plantas deben tener al menos 5 MW y estar conectadas a la red de transporte. Una vez consideradas viables, se adaptan sus sistemas de control y se realizan pruebas de habilitación, que verifican que la instalación puede responder de manera inmediata a las consignas del operador.

Estas pruebas validan tanto la capacidad de control de tensión como la de potencia reactiva, y comprueban el comportamiento ante fallos o pérdida de comunicación.

La validación es probabilística: si en una hora al menos el 75% de las muestras son válidas y cumplen, se considera que el servicio se ha prestado correctamente. Si más del 25% de las muestras son no válidas, la hora se considera no cumplida.

Según Red Eléctrica, en el proyecto demostrativo participaron instalaciones de todo tipo (fotovoltaicas, eólicas, biomasa, etc.) y el **porcentaje de cumplimiento fue del 99%** .

En este sentido, los **problemas más habituales detectados** en la habilitación de plantas hasta el momento incluyen errores en la tensión nominal, señales no adaptadas, fallos al iniciar las consignas y dificultades en los cambios de modalidad.

Las dificultades para el promotor renovable

Convertir a las plantas renovables en parte activa del sistema eléctrico está trayendo consigo desafíos importantes.

Como explicó en el evento de UNEF Iñigo Díaz Álvarez, head of Asset Management en Ignis Energía - compañía con experiencia acumulada en habilitar plantas propias y de terceros- entre los principales retos se encuentran los logísticos.

El control de tensión requiere adaptaciones en los sistemas de control de las plantas, y muchos operadores deben realizar cambios simultáneamente, lo que supone un **riesgo de cuellos de botella en proveedores** y aumentos de costes.

“Todos hemos querido hacer cambios en nuestros controles prácticamente a la vez. Claro, eso supone que los proveedores no dan abasto y acarrea retrasos e impactos económicos”, detalló Ignis.

También se han encontrado dificultades técnicas derivadas de la regulación y de la propia complejidad de las instalaciones. Las plantas renovables suelen compartir infraestructuras de evacuación y transformadores, lo que complica el seguimiento de consignas de tensión y reactiva en puntos específicos de medición.

“Las consignas de reactiva se pueden seguir perfectamente, pero las de tensión son problemáticas: las plantas fotovoltaicas no son capaces de regular propiamente la tensión en el punto de medida fiscal”, apuntó Iñigo Díaz Álvarez.

Finalmente, hay retos económicos. La **adaptación de sistemas y el cumplimiento de las pruebas requiere inversión interna** y colaboración con terceros, mientras que los incentivos económicos durante la fase transitoria han sido limitados. Esto dificulta justificar nuevas inversiones, especialmente para plantas fotovoltaicas con márgenes reducidos.

El representante de Ignis subrayó, sin embargo, que a pesar de los retos, la compañía confía en que estas adaptaciones permitirán integrar plenamente el recurso renovable y fortalecer un sistema eléctrico más robusto y sostenible para el país.



Charles Deknudt sabía que quería montar una empresa, que le interesaba mucho el universo de la energía solar y que España parecía la mejor forma de unir ambas cosas. Dejó Bélgica, se mudó a

POR PAULA CLEMENTE

Barcelona y constituyó Eltex en 2021, un año como pocos para el negocio de

la instalación de placas solares. Cuatro ejercicios y algunos vaivenes después, la empresa acaba de cerrar su primera ronda de financiación. Son 1,8 millones de euros que han ido a buscar tras años creciendo solo con sus propios fondos: facturaron 300.000 euros el primer año, más de 3 millones el segundo, y más de 6 millones el tercero. La intención, ahora, es poder acelerar el desarrollo de la plataforma tecnológica que lo ha cambiado todo para ellos e internacionalizar la empresa.

«El año pasado, cuando el mercado estaba un poco en crisis, vimos que se trataba de un modelo de negocio muy tradicional y anticuado», reflexiona Deknudt. «La atención al cliente, la ingeniería, la gestión de proyectos... es una forma de trabajar muy tradicional, pero, hablando con fundadores de empresas tecnológicas, me di cuenta de que si podíamos incorporar la tecnología al proceso, las cosas se podían hacer mucho más rápido y ofrecer un servicio mejor», sostiene él mismo.

Por el camino, llegaron a cerrar la venta de la empresa a su competidora SolarMente, pero finalmente detectaron que veían el futuro de forma distinta y decidieron seguir por separado. Para Eltex, eso supuso el empuje definitivo para apostar por esta nueva visión tecnológica.

En la práctica, esto se tradujo en automatizar la comunicación con el cliente, simplificar casi al máximo las gestio-



Barcelona, protagonista

La empresa catalana ha duplicado su facturación, al pasar de compañía instaladora tradicional a tecnológica y al incorporar la aerotermia y los cargadores de coche eléctrico en su porfolio.

Eltex digitaliza la instalación de proyectos solares



Parte del equipo de Eltex, con Charles Deknudt (cuarto por la izquierda).

Muse Photo Studio

nes (permiso de obra, memoria técnica, gestión del proyecto) y que el instalador tenga una aplicación donde seguir de cerca en qué punto está el proyecto o qué trabajos se han pagado y cuáles no. No esconde, el fundador de Eltex, que, al digitalizar tanto el proceso, podían recortar un 30% la plantilla y seguir aumentando su facturación —este año prevén terminarlo con 10 millones de euros de ingresos— lo que, por supuesto, llamó la atención de los inversores.

Planes de futuro

De ahí la ronda de 1,8 millones de euros liderada por los fondos alemanes Vireo Ventures y KOPA Ventures. «Con la inversión podemos mejorar la plataforma, hacerla más rápida y escalarla también en Italia, donde tenemos operaciones pero no la plataforma activa», explica Deknudt, que quiere llevarla, luego, a Polonia. Con estos planes, la previsión es situarse en los 30 millones de facturación el año que viene.

La base principal de operaciones y el desarrollo de la tecnología seguirá estando en Barcelona, donde ahora trabajan unas 60 personas, y en el resto de países el plan es abrir oficinas comerciales. «Cada mes se incorpora gente nueva», afirma el fundador de Eltex, en relación con si el dinero se destinará también a contratar. «Pero, insisto, la idea no es crecer demasiado en personal, sino más en tecnología: creemos que no es necesario duplicar el equipo para duplicar las operaciones», asegura.

La otra gran palanca de crecimiento es haber pasado de solo instalar placas solares a instalar también cargadores para coches eléctricos o, desde el año pasado, climatización y sistemas de aerotermia. El porcentaje crece mes a mes, aunque, mismo, la mayoría de sus ingresos sigan procediendo del negocio solar. ■

Cegasa Energía impulsa el mayor proyecto híbrido de almacenamiento y fotovoltaica de Gran Canaria

- Estará dotado de 1,5 MWp de potencia fotovoltaica y 12 MWh de almacenamiento



Cegasa Energía impulsa el mayor proyecto híbrido de almacenamiento y fotovoltaica de Gran Canaria

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/almacenamiento/cegasa-energ-a-impulsa-el-mayor-proyecto-20251216>

Celia García-Ceca

Martes, 16 diciembre 2025

Cegasa Energía ha anunciado un nuevo proyecto de instalación de sistemas fotovoltaicos sobre marquesinas y soluciones de almacenamiento energético Cegasa E/Strem CNT en la Comunidad Energética de la Zona Industrial de Arinaga (Ceziaga), en Gran Canaria y que estará operativo a partir del segundo trimestre del 2026. Este es "el mayor proyecto híbrido de almacenamiento energético y fotovoltaico de Gran Canaria" y está promovido por la Dirección General del Consejo Insular de la Energía de Gran Canaria (CIEGC) y ejecutado por Clean Canarian Energy. Estará dotado de 1,5 MWp de potencia fotovoltaica y 12 MWh de almacenamiento, y el sistema garantizará 400 kW disponibles las 24 horas, con una producción anual estimada de 2,43 GWh destinados íntegramente al autoconsumo colectivo. Esta infraestructura permitirá evitar la emisión de 1.885 toneladas de CO₂ al año, el equivalente al efecto de más de 11.000 árboles plantados, y cubrirá el consumo eléctrico anual de unas 700 viviendas tipo.

El proyecto, enmarcado en la estrategia del Consejo Insular de la Energía y adjudicado a Cegasa Energía en agosto de este mismo año, cumple con el objetivo clave de impulsar la soberanía energética de la isla, fomentando la implantación de sistemas propios de generación y almacenamiento a partir de fuentes renovables. Busca dinamizar la transición energética en el archipiélago y fortalecer la competitividad del tejido industrial local, un plan de acción dentro del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, financiado por la Unión Europea a través de NextGenerationEU. De esta manera, el Ayuntamiento de Agüimes, junto al CIEGC y la Comunidad Energética Ceziaga (constituida en 2023 y que ya agrupa 30 empresas) han consolidado un modelo cooperativo pionero en la gestión compartida de energía limpia.

Para el desarrollo de este proyecto, Cegasa Energía suministrará cuatro sistemas de almacenamiento Cegasa E/Strem CNT. Cada sistema estará compuesto por un contenedor de baterías, 2 PCS, un transformador y un sistema de control con funcionalidad de control de inyección y adscripción a Centro de Control Delegado (CCD). En conjunto, el proyecto supondrá el despliegue de 12 MWh y toda su etapa eléctrica, electrónica y de control asociada distribuidos en cuatro emplazamientos adscritos a la Comunidad Energética de la Zona Industrial de Arinaga. El despliegue de estos sistemas permitirá una gestión inteligente de los flujos energéticos, así como la integración estable de la generación solar en la red, garantizando seguridad, calidad de suministro y capacidad de respuesta.

Cegasa Energía suministrará 12 MWh de almacenamiento para el mayor proyecto híbrido de Gran Canaria - Energética 21

- La compañía vasca instalará cuatro sistemas E/Strem CNT en el Polígono de Arinaga para garantizar 400 kW de potencia continua las 24 horas a la comunidad energética local, evitando la emisión de casi 2.000 toneladas de CO2.



Cegasa Energía suministrará 12 MWh de almacenamiento para el mayor proyecto híbrido de Gran Canaria.

[cegasas energía](#)[almacenamiento energético](#)[proyecto híbrido](#)[gran canaria](#)[transición energética](#)[fotovoltaica](#)

<https://energetica21.com/noticia/cegasas-energia-suministrara-12-mwh-almacenamiento-mayor-proyecto-hibrid...>

Energética 21

Martes, 16 diciembre 2025

La compañía vasca instalará cuatro sistemas E/Strem CNT en el Polígono de Arinaga para garantizar 400 kW de potencia continua las 24 horas a la comunidad energética local, evitando la emisión de casi 2.000 toneladas de CO2.

Cegasa Energía ha anunciado este lunes su participación en una iniciativa clave para la transición energética en las Islas Canarias: el desarrollo del mayor proyecto híbrido de almacenamiento energético y fotovoltaica de Gran Canaria. La infraestructura, ubicada en el **Polígono Industrial de Arinaga** (Agüimes), estará operativa a partir del segundo trimestre de 2026 y busca consolidar la soberanía energética de la isla.

El proyecto, promovido por la Dirección General del Consejo Insular de la Energía de Gran Canaria (CIEGC) y ejecutado por Clean Canarian Energy, tiene como objetivo dar soporte técnico y estabilidad a la **Comunidad Energética de la Zona Industrial de Arinaga (CEZIAGA)**, que ya agrupa a una treintena de empresas.

La solución técnica diseñada contempla la instalación de **1,5 MWp de potencia fotovoltaica** sobre marquesinas, respaldada por una capacidad de almacenamiento de **12 MWh** suministrada por

Cegasa. Para ello, el fabricante desplegará cuatro de sus sistemas **E/Strem CNT** , compuestos por contenedores de baterías, transformadores y sistemas de control avanzados (PCS) con funcionalidad de inyección a red.

Esta configuración permitirá una gestión inteligente de los flujos, garantizando **400 kW de potencia disponibles las 24 horas del día** . Se estima una producción anual de **2,43 GWh** destinada íntegramente al autoconsumo colectivo, lo que cubriría el equivalente al consumo eléctrico de unas 700 viviendas tipo.

La iniciativa, financiada a través de los fondos europeos **NextGenerationEU** dentro del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, evitará la emisión de **1.885 toneladas de CO2 al año** .

Iñigo Atutxa , CEO de la compañía, ha valorado el acuerdo: "Con este proyecto nos convertimos en un actor tecnológico clave en el archipiélago, consolidando nuestra hoja de ruta centrada en el ámbito del Utility Scale; un compromiso hacia una transición energética de la mano de soluciones europeas que combinan flexibilidad, proximidad y capacidad de respuesta".



Opdenergy se adjudica 278 MW de proyectos fotovoltaicos en la subasta FER-X de Italia

- Los activos solares fotovoltaicos estarán ubicados en diversas regiones de Italia ?con especial foco en Piamonte, Campania y Apulia.



Opdenergy se adjudica 278 MW de proyectos fotovoltaicos en la subasta FER-X de Italia

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/opdenergy-se-adjudica-278-mw-de-proyectos-20251216>

Celia García-Ceca

Martes, 16 diciembre 2025

Opdenergy, productor independiente de energía (IPP) de ámbito global y especializado en energías renovables, anuncia la adjudicación de aproximadamente 278 MW de capacidad solar fotovoltaica en la subasta FER-X de Italia. Los activos adjudicados estarán ubicados en diversas regiones de Italia —con especial foco en Piamonte, Campania y Apulia— y contribuirán de forma significativa al despliegue de energías limpias en el país. Una vez en operación, las plantas suministrarán energía solar eficiente y fiable a costes competitivos, al tiempo que apoyarán la estrategia de descarbonización de Italia y los objetivos de transición energética de la Unión Europea. Para Luis Cid, CEO de Opdenergy, "nuestro éxito en la subasta FER-X supone un hito relevante para Opdenergy y refleja la fortaleza de nuestra plataforma global de desarrollo. Italia continúa siendo un mercado prioritario para la compañía, al combinar sólidos fundamentos de mercado con un marco regulatorio que favorece la inversión renovable a largo plazo".

Por su parte, Antonio Capua, Country Manager de Italia at Opdenergy, ha añadido: "Esta adjudicación respalda el excelente trabajo de nuestro equipo en Italia y confirma el compromiso de Opdenergy con el impulso de las ambiciones renovables del país. Nos sentimos orgullosos de contribuir a la transición energética italiana y esperamos colaborar estrechamente con las comunidades locales, socios e instituciones a medida que avancemos hacia la fase de construcción y puesta en marcha". Con este hito, Opdenergy continúa reforzando su posición estratégica en mercados internacionales clave, al tiempo que acelera el desarrollo de activos solares, de almacenamiento y eólicos competitivos en Europa, Estados Unidos y América Latina. La integración de estos proyectos apoyará

de forma directa los objetivos de transición energética de Italia, incrementando adicionalmente la capacidad de generación renovable de Opdenenergy mediante activos operativos de bajo riesgo. La compañía mantiene su firme compromiso con la sostenibilidad, la creación de valor a largo plazo y la mejora continua de su plataforma de generación eficiente y competitiva.

Opdenergy se adjudica 278 MW solares en la última subasta FER-X de Italia

- Opdenergy se ha adjudicado alrededor de 278 MWp de capacidad solar en Italia en la última subasta FER-X.



Proyecto de Opdenergy.

<https://elperiodicodelaenergia.com/opdenergy-se-adjudica-278-mw-solares-en-la-ultima-subasta-fer-x-de-italia/>

Redacción

Martes, 16 diciembre 2025

Opdenergy

Opdenergy se ha adjudicado alrededor de 278 MWp de capacidad solar en Italia en la última subasta FER-X, en la que se ha consolidado como uno de los principales adjudicatarios del proceso.

Los 10 proyectos ganadores estarán respaldados por un PPA 'pay-as-produced' a 20 años que cubre aproximadamente el 95% de la energía generada, lo que refuerza la estrategia de crecimiento a largo plazo de la compañía.

Los activos se ubicarán en diversas regiones del país, con especial foco en Piamonte, Campania y Apulia, y aportarán de forma significativa al despliegue de energías limpias y a los objetivos de descarbonización de Italia y de transición energética de la Unión Europea.

La construcción de los proyectos comenzará a lo largo de 2026 y se enmarca en un pipeline de 4 GW de proyectos solares, de almacenamiento y eólicos que Opdenergy desarrolla en el mercado italiano.

Opdenergy, en Italia

El consejero delegado de Opdenergy, Luis Cid, ha destacado que el resultado de la subasta FER-X supone "un hito relevante" para la compañía y confirma la fortaleza de su plataforma global de

desarrollo, en un mercado que sigue siendo prioritario por sus sólidos fundamentos y un marco regulatorio favorable a la inversión renovable a largo plazo.

Por su parte, **Antonio Capua**, 'country manager' de la firma en Italia, ha subrayado el "excelente trabajo" del equipo local y el compromiso de la empresa con el impulso de las ambiciones renovables del país y la colaboración con comunidades, socios e instituciones en la fase de construcción y puesta en marcha.

Con este nuevo hito, Opdenenergy refuerza su posición estratégica en mercados internacionales clave, acelerando el despliegue de activos solares, de almacenamiento y eólicos competitivos en **Europa, Estados Unidos y América Latina**.

La compañía cuenta con 2,4 GW de capacidad instalada operativa y una **cartera** de desarrollo de 9,3 GW de energía **solar y eólica** y 27 GWh de **almacenamiento**, con proyectos en cinco países europeos, **Estados Unidos, Chile y México**.

Calamocha adjudica proyecto fotovoltaico de 600 kWp para autoconsumo compartido municipal

- Electricidad Mayasa se ha adjudicado el contrato por 720.091 euros. La energía generada por la planta se destinará a cubrir el consumo eléctrico de los distintos edificios municipales mediante un sistema de baterías virtuales. La producción anual prevista de la planta es de 1.040 MWh.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/16/calamocha-adjudica-proyecto-fotovoltaico-de-600-kwp-para-autocon...>

Martes, 16 diciembre 2025

Electricidad Mayasa se ha adjudicado el contrato por 720.091 euros. La energía generada por la planta se destinará a cubrir el consumo eléctrico de los distintos edificios municipales mediante un sistema de baterías virtuales. La producción anual prevista de la planta es de 1.040 MWh.

Jose Pedrosa

El Ayuntamiento de Calamocha ha adjudicado a la empresa zaragozana Electricidad Mayasa la instalación de una planta solar fotovoltaica destinada al autoconsumo compartido.

La compañía, especializada en instalaciones eléctricas, mantenimiento y eficiencia energética, resultó ganadora del concurso entre las ocho empresas presentadas, por un importe de 720.091 euros. La actuación se llevará a cabo en el polígono número 9 del municipio, en la provincia de Teruel. El plazo de ejecución previsto es de seis meses.

El proyecto contempla la instalación de 1.340 módulos fotovoltaicos de 445 Wp cada uno, que suman una potencia total de 596,30 kWp. La planta contará con cinco inversores de 100 kW de potencia nominal, de la marca china Growatt, modelo MAX 100KTL3-X LV o equivalente.

El sistema de soporte elegido es de tipo 2V, con estructura hincada en el suelo. El emplazamiento se sitúa en las coordenadas 40° 92' Norte y -1° 30' Oeste, a una altitud de 901 metros. Los paneles se instalarán con un ángulo de inclinación de 20 grados y un azimut de 0 grados.

La energía generada por la planta se destinará a cubrir el consumo eléctrico de los distintos edificios municipales mediante un sistema de baterías virtuales.

El consumo total anual estimado de estas instalaciones asciende a 1.130.609 kWh, mientras que la producción anual prevista de la planta es de 1.040.300 kWh. Según las estimaciones del proyecto técnico, la instalación permitirá cubrir el 103,31% de las necesidades energéticas municipales.

La corriente continua generada por los módulos fotovoltaicos se transformará en corriente alterna trifásica de 400 V. La energía será evacuada mediante una línea de media tensión de 20 kV.

El proyecto se financia a través del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Carrefour hibrida 1,1 MWp fotovoltaicos con 430 kWh de BESS en su centro de Alfafar

- El sistema de almacenamiento Huawei LUNA2000-215 ha sido instalado por la multinacional francesa Veolia, y cubriría más del 40% de las necesidades energéticas del hipermercado.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/16/carrefour-hibrida-11-mwp-fotovoltaicos-con-430-kwh-de-bess-en-su-...>
Martes, 16 diciembre 2025

La cadena francesa de supermercados Carrefour ha puesto en marcha su primer sistema de baterías de almacenamiento de energía eléctrica instalado en un hipermercado español. Las baterías del fabricante chino Huawei han sido instaladas por la multinacional francesa Veolia en el centro de Carrefour de Alfafar (Valencia).

La instalación puesta en marcha cuenta con un sistema de almacenamiento de 430 kWh de capacidad nominal y refrigeración híbrida, compuesto por dos baterías LUNA2000-215 que operarían mediante inteligencia artificial para optimizar el consumo eléctrico.

Las baterías han sido integradas en la planta fotovoltaica del hipermercado, de 1,1 MWp, formada por más de 2.296 paneles instalados en estructuras metálicas prefabricadas con orientación este-oeste, que ocupan más de 5.000 m² de superficie en la cubierta.

Carrefour señaló que, gracias a estas baterías, el hipermercado podría cubrir más del 40% de sus necesidades energéticas.

La cadena francesa anunció que el año pasado completó la instalación de paneles solares en sus 153 tiendas en España, alcanzando una potencia total de 77 MWp. De media, cada establecimiento incorporó 1.700 paneles fotovoltaicos, con una potencia superior a 390 kWp.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

La construcción total de un sistema BESS de 4 horas a gran escala alcanza los 105 €/kWh en Europa, según Ember 15 diciembre 2025 La consultora afirma que el coste de construcción total de un sistema de gran escala conectado a la red es de unos unos 105 €/kWh para proyectos de cu...

Construyen en Gran Canaria una comunidad energética de 1,5 MWp fotovoltaicos y 12 MWh BESS

- El proyecto será ejecutado por Clean Canarian Energy, y contempla la instalación de sistemas fotovoltaicos sobre marquesinas junto con sistemas de almacenamiento energético Cegasa E/Strem CNT. La producción anual estimada alcanza los 2,43 GWh, destinados íntegramente al autoconsumo colectivo de los miembro...



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/16/construyen-en-gran-canaria-una-comunidad-energetica-de-15-mwp-f...>

Martes, 16 diciembre 2025

El proyecto será ejecutado por Clean Canarian Energy, y contempla la instalación de sistemas fotovoltaicos sobre marquesinas junto con sistemas de almacenamiento energético Cegasa E/Strem CNT. La producción anual estimada alcanza los 2,43 GWh, destinados íntegramente al autoconsumo colectivo de los miembros de la comunidad energética.

Pilar Sánchez Molina

Imagen: Cegasa Energía

La Dirección General del Consejo Insular de la Energía de Gran Canaria (CIEGC) promueve una comunidad energética híbrida que combina almacenamiento energético y generación fotovoltaica. Será ejecutado por Clean Canarian Energy, y contempla la instalación de sistemas fotovoltaicos sobre marquesinas junto con sistemas de almacenamiento energético Cegasa E/Strem CNT. La infraestructura dará soporte a la comunidad energética de la Zona Industrial de Arinaga (CEZIAGA), constituida en 2023 y formada actualmente por unas 30 empresas.

La solución energética contará con una potencia fotovoltaica instalada de 1,5 MWp y una capacidad de almacenamiento de 12 MWh, y garantiza una potencia firme de 400 kW disponibles las 24 horas del día. La producción anual estimada alcanza los 2,43 GWh, destinados íntegramente al autoconsumo colectivo de los miembros de la comunidad energética.

El fabricante español desoluciones de almacenamiento energético Cegasa Energía suministrará cuatro sistemas de almacenamiento Cegasa E/Strem CNT, cada uno compuesto por un contenedor de baterías, dos PCS, transformador y un sistema de control avanzado, con funcionalidades de control de inyección y adscripción a un centro de control delegado (CCD). El despliegue se realizará en cuatro emplazamientos vinculados a CEZIAGA.

Su puesta en marcha está prevista para el primer trimestre de 2026. El proyecto fue adjudicado a Cegasa Energía en agosto de 2025 y se enmarca en la estrategia del Consejo Insular de la Energía de Gran Canaria para impulsar la soberanía energética insular, reducir la dependencia exterior y mejorar la competitividad del tejido industrial. Forma parte de las actuaciones del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, financiado por la Unión Europea a través de NextGenerationEU.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

ContourGlobal gana 80 MW solares en las recientes subastas italianas y lo construirá sin tecnología china

- La subasta NZIA, desarrollada en aplicación del Net-Zero Industry Act, promueve la construcción de instalaciones basadas en componentes no chinos, con el objetivo de reforzar la resiliencia industrial europea y apoyar el desarrollo de una cadena de suministro renovable autónoma.



ContourGlobal gana 80 MW solares en las recientes subastas italianas y lo construirá sin tecnología china

<https://elperiodicodelaenergia.com/contourglobal-gana-80-mw-solares-en-las-recientes-subastas-italianas-y-lo-...>

Ramón Roca

Martes, 16 diciembre 2025

La subasta NZIA, desarrollada en aplicación del Net-Zero Industry Act, promueve la construcción de instalaciones basadas en componentes no chinos, con el objetivo de reforzar la resiliencia industrial europea y apoyar el desarrollo de una cadena de suministro renovable autónoma

ContourGlobal anuncia la adjudicación de tres nuevos proyectos solares fotovoltaicos en Italia, todos ellos ubicados en Sicilia, con una capacidad instalada total de aproximadamente 80 MWdc, tras los resultados de las subastas nacionales FerX y NZIA. Estas subastas se enmarcan en el mecanismo FerX Transitorio, aprobado por el Ministerio de Medio Ambiente y Seguridad Energética de Italia (MASE), destinado a apoyar el desarrollo y la construcción de nueva capacidad de generación renovable.

Los proyectos adjudicados forman parte de la cartera LIMES, adquirida por el Grupo en febrero de 2025, y refuerzan aún más la cartera de desarrollo de ContourGlobal en Italia.

En el marco de las subastas gestionadas por el Gestor de los Servicios Energéticos (GSE), ContourGlobal ha asegurado 69 MWdc bajo los esquemas de apoyo, desarrollando proyectos con

una capacidad total de aproximadamente 80 MWdc. La capacidad adicional operará en modalidad *merchant*, fuera de los esquemas de subasta.

Este resultado consolida el papel estratégico de Italia dentro del plan industrial del grupo y refuerza la visión de desarrollo de ContourGlobal, basada en tecnología solar fotovoltaica de nueva generación, sistemas de almacenamiento con baterías (BESS) y programas de revamping y repowering, pilares clave de la estrategia de la compañía en el país.

Los proyectos

El proyecto adjudicado en la primera subasta FerX contempla la construcción de una planta solar fotovoltaica de 37 MWdc en la provincia de Trapani, Sicilia. El inicio de las obras está previsto para el próximo año, con entrada en operación comercial en 2027.

Asimismo, ContourGlobal se ha adjudicado dos proyectos en el marco del procedimiento NZIA, con una capacidad total de 43 MWdc, ambos ubicados en la provincia de Ragusa, Sicilia, con entrada en operación prevista también para 2027. La subasta NZIA, desarrollada en aplicación del Net-Zero Industry Act, promueve la construcción de instalaciones basadas en componentes no chinos, con el objetivo de reforzar la resiliencia industrial europea y apoyar el desarrollo de una cadena de suministro renovable autónoma. Los proyectos presentados por ContourGlobal en este marco contemplan, por tanto, el uso de componentes de origen europeo, como módulos fotovoltaicos e inversores, contribuyendo al crecimiento de la manufactura tanto a nivel regional como nacional.

Las subastas FerX y NZIA se basan en la asignación de Contratos por Diferencias (CfD) a 20 años, un instrumento ya central en las políticas energéticas europeas. Los CfD proporcionan estabilidad de ingresos a largo plazo al garantizar un precio de referencia y reducir la exposición a la volatilidad del mercado. Este mecanismo facilita el acceso a la financiación y acelera la ejecución de los proyectos, generando al mismo tiempo un beneficio directo para los consumidores finales: la energía producida se comercializa a precios más estables, contribuyendo a la reducción de los costes energéticos y apoyando una transición energética más justa y eficiente.

Hito estratégico

“La participación en las subastas NZIA y FerX representa un hito estratégico para ContourGlobal a nivel global. Estos mecanismos competitivos nos permiten acelerar el desarrollo de nueva capacidad renovable en mercados clave, e Italia ocupa una posición central dentro de esta estrategia”, comentó **Antonio Cammisecra, Presidente y CEO de ContourGlobal**. “Nuestro objetivo es duplicar nuestra presencia en el país para 2027 como parte de nuestras ambiciones de crecimiento en Europa, y los resultados obtenidos confirman la solidez de nuestro compromiso y de nuestras capacidades de desarrollo, ingeniería, compras y, en breve, construcción.”

Gracias a un programa estructurado de desarrollo que combina iniciativas de revamping y repowering iniciadas en 2024, junto con la nueva capacidad obtenida en las recientes subastas, ContourGlobal avanza para duplicar su capacidad solar fotovoltaica en Italia para 2027. Actualmente, la compañía opera 71 plantas distribuidas en 14 regiones y contaba con 95 MWdc de capacidad instalada al inicio del programa, cifra que alcanzará los 190 MWdc en 2027.

En detalle, la primera fase de revamping y repowering ha afectado aproximadamente a la mitad de la flota solar de ContourGlobal en Italia, abarcando 35 plantas para un total de 42 MWdc. Una vez completada la segunda fase de repowering —que permitirá incrementar el rendimiento de la cartera italiana en más de un 33%—, se prevé que la capacidad instalada de ContourGlobal en Italia alcance aproximadamente los 113 MWdc a mediados de 2026. A este crecimiento se suman los 80 MWdc adjudicados en las subastas FerX y NZIA, que entrarán progresivamente en operación, permitiendo superar los 190 MWdc totales en 2027 y consolidando la posición de ContourGlobal entre los IPP renovables más activos del país.

Almacenamiento

“Mecanismos como NZIA y FerX son fundamentales para impulsar nueva capacidad renovable en Italia. Aunque no se trata de incentivos, los CfD a dos vías reducen el riesgo de curtailment, estabilizan los ingresos y permiten a los inversores reducir de forma significativa el coste del capital”, afirmó **Paola Agrati, Country Manager Italia de ContourGlobal**. “Esto se traduce en proyectos más bancables, energía más competitiva para el sistema y un despliegue más rápido de nueva capacidad fiable, al tiempo que se refuerza el ecosistema industrial local.”

Asimismo, en 2026 ContourGlobal prevé iniciar la construcción de sus primeros proyectos BESS en Italia y prepararse para participar en las próximas subastas del mercado de capacidad y del mecanismo MACSE. Esta estrategia se apoya en una cartera de proyectos de almacenamiento de 1,9 GW, construida a través de adquisiciones estratégicas realizadas durante el año a actores de referencia del sector. Estas iniciativas refuerzan aún más el papel de ContourGlobal en el desarrollo de soluciones avanzadas de almacenamiento energético, en continuidad con un 2025 especialmente significativo, durante el cual la compañía superó los 3 GWh de capacidad BESS operativa a nivel global.

El primer aeropuerto en integrar energía solar sin riesgo de deslumbramiento está en Málaga

- El proyecto pionero permite generar energía fotovoltaica sin afectar a la aviación.



Aeropuerto de Málaga Costa del Sol.- Paneles solares.

<https://elperiodicodelaenergia.com/el-primer-aeropuerto-en-integrar-energia-solar-sin-riesgo-de-deslumbrami...>

Redacción

Martes, 16 diciembre 2025

El Aeropuerto de Málaga-Costa del Sol se ha convertido en un referente de sostenibilidad y seguridad aeronáutica con la instalación de las primeras plantas fotovoltaicas para autoconsumo de iniciativa privada dentro de un recinto aeroportuario en España.

Las compañías de alquiler de vehículos **Europcar** y **Goldcar** han recibido estas instalaciones de alto rendimiento en sus sedes, un proyecto diseñado y ejecutado por la ingeniería malagueña Ubora Solar, ubicada en el Málaga Tech Park.

El principal desafío para la ejecución del proyecto fue la seguridad aérea, debido a la preocupación crítica de que los paneles solares generasen deslumbramientos sobre pilotos y controladores, un aspecto regulado por la normativa de Aena.

Para resolver esta cuestión, Ubora Solar realizó exhaustivos estudios de deslumbramiento aeronáutico basados en los criterios de la Federal Aviation Administration (FAA) y la Agencia Europea de Seguridad Aérea (EASA).

La energía solar en un aeropuerto

Los **análisis** confirmaron que los paneles instalados no generan reflejos que comprometan la seguridad aérea, situando los valores de luminancia muy por debajo del umbral de 20.000 cd/m²

fijado por la normativa europea. Además, cualquier posible reflejo coincide con la posición del sol, quedando 'enmascarado por su propio brillo' (sun masking).

"Este estudio confirma que las energías renovables pueden integrarse en entornos críticos como los aeropuertos sin ningún riesgo operativo. Nuestro objetivo es garantizar siempre la máxima seguridad al tiempo que impulsamos un modelo energético más sostenible", destacó **Carlos De Las Heras**, CEO de Ubora Solar.

Las instalaciones están dotadas de un completo sistema de respaldo con baterías y un grupo electrógeno para asegurar el suministro eléctrico en cualquier circunstancia.

Además de los ahorros económicos, la iniciativa permitirá a ambas compañías evitar la emisión de más de 50 toneladas de CO2 al año, equivalente a plantar más de 10.000 árboles o a dejar de recorrer más de 1,6 millones de kilómetros en coche convencional, consolidando el Aeropuerto de Málaga en su paso hacia un modelo más autosuficiente y sostenible.

Entrevista a Antonio Ramón, country manager (Prosolia España)

- El directivo señala la hibridación y los acuerdos PPA como las grandes tendencias del sector y reclama una mayor inversión en redes para evitar la saturación y cumplir con los objetivos del PNIEC.



Antonio Ramón (Country Manager en Prosolia España)

[tendencia](#)[hibridación de tecnologías](#)[ppa](#)[productores independientes de energía](#)[soluciones energéticas](#)

<https://energetica21.com/entrevistas/antonio-ramon-prosolia-espana-es-imprescindible-acelerar-ampliacion-re...>

Energética 21

Martes, 16 diciembre 2025

"Es imprescindible acelerar la ampliación de las redes de transporte para poder cumplir con el PNIEC"

El directivo señala la hibridación y los acuerdos PPA como las grandes tendencias del sector y reclama una mayor inversión en redes para evitar la saturación y cumplir con los objetivos del PNIEC.

Esta entrevista forma parte del especial "Desarrolladores de plantas renovables", publicado en el número de noviembre de 2025 de la Revista Energética. Antonio Ramón (Prosolia España) analiza los retos y oportunidades que afrontará el desarrollo renovable de cara a 2026. Destaca la estrategia de la compañía basada en la diversificación geográfica y tecnológica, poniendo el foco en la integración de almacenamiento y la consolidación de activos propios.

¿Cuáles considera que son las tendencias más relevantes en el sector del desarrollo y promoción de plantas fotovoltaicas en la actualidad y cómo está su empresa adaptándose a ellas?

El sector está experimentando una clara tendencia hacia la hibridación de tecnologías y el impulso de los PPA (Power Purchase Agreements). Como Productores Independientes de Energía (IPP), desde Prosolia Energy estamos desde hace tiempo avanzando en ambos sentidos, apostando por soluciones energéticas personalizadas y diseñadas para adaptarnos a las necesidades concretas

tanto de nuestros clientes como del mercado eléctrico. Nuestra estrategia pone el foco en optimizar el rendimiento energético y garantizar un suministro competitivo y fiable. Paralelamente, promovemos la adopción de modelos PPA, que proporcionan estabilidad tanto energética como presupuestaria, contribuyendo a la mejora sostenida de la competitividad industrial.

¿Cómo cree que se solucionaría el problema de la saturación de las redes? ¿Considera acertado el enfoque del Gobierno con su planificación eléctrica de cara a 2030 para hacer frente al aumento de la demanda y la penetración de renovables?

La saturación de las redes eléctricas es uno de los principales retos para el despliegue de energías renovables, especialmente en el ámbito de la generación distribuida. Para abordarlo, es fundamental reforzar la infraestructura eléctrica mediante inversiones que amplíen la capacidad de la red y aceleren la electrificación de la demanda. No obstante, para que esta planificación sea realmente efectiva, es imprescindible acelerar la ampliación y adecuación de redes de transporte y distribución. Solo así podremos responder de forma eficiente a la demanda creciente y cumplir con los objetivos marcados en el propio PNIEC.

¿Cómo cree que evolucionará el negocio de las empresas desarrolladoras y promotoras de plantas de generación renovable en 2026? ¿Qué perspectivas de negocio prevé su empresa?

Desde Prosolia Energy prevemos una evolución marcada por la diversificación geográfica, tecnológica y de clientes, lo que nos permitirá seguir creciendo como productor independiente de energía a nivel internacional. Nuestro foco continuará en la generación y venta de energía a través de proyectos de Utility Scale y Generación Distribuida, consolidando activos propios, integrando soluciones de almacenamiento y fortaleciendo acuerdos PPA con clientes industriales. Nuestra meta para los próximos años es clara: superar los 3 GW instalados y seguir ampliando nuestro mix energético, siempre con el compromiso de ofrecer soluciones descarbonizadas competitivas y adaptadas a las necesidades de cada cliente.

España lidera el repunte del precio de la luz en Europa: causas y soluciones ante la volatilidad

- Según los datos consolidados de este año, España encabeza el incremento del precio de la electricidad en la Unión Europea, una tendencia que contrasta con la bajada de las facturas en los países de nuestro entorno. En agosto de 2025, el coste para los hogares españoles registró un aumento del 14,7% respecto al mismo...

The logo for 'pv magazine' is displayed in white lowercase letters on a solid blue rectangular background.

<https://www.pv-magazine.es/comunicados/espana-lidera-el-repunte-del-precio-de-la-luz-en-europa-causas-y-s...>
pv magazine

Martes, 16 diciembre 2025

Según los datos consolidados de este año, **España encabeza el incremento del precio de la electricidad en la Unión Europea**, una tendencia que contrasta con la bajada de las facturas en los países de nuestro entorno.

En agosto de 2025, el coste para los hogares españoles registró un **aumento del 14,7%** respecto al mismo periodo del año anterior. Esta anomalía en el mercado, donde la factura sube a pesar del abaratamiento del mercado mayorista, responde principalmente a dos factores estructurales:

- **Presión fiscal:** el retorno del IVA al tipo general (21%), que ha eliminado el alivio temporal de los últimos años.
- **Costes de sistema:** los sobrecostes derivados del « *apagón de abril* », que mantienen al sistema operando en modo reforzado con tecnologías de generación más costosas para asegurar la estabilidad de la red.

Ante esta situación de incertidumbre, el autoconsumo fotovoltaico ha dejado de ser una opción puramente ambiental para convertirse en una **decisión estratégica financiera para los hogares españoles**.

Los datos demuestran que la producción propia es actualmente la única vía efectiva para que el consumidor recupere el control sobre sus costes fijos y se aísle de las fluctuaciones fiscales y

operativas del sistema eléctrico nacional. La autoproducción de energía sólo aporta beneficios, y con los precios actuales resulta casi imposible no ahorrar luz con energía fotovoltaica.

Por lo tanto, conseguir **ahorro en la factura de la luz** es un proceso sencillo si se cuenta con la ayuda de profesionales cualificados. En SotySolar ofrecemos un montón de facilidades y nos encargamos de todo. Puedes recibir presupuesto de autoconsumo totalmente personalizado y gratuito, sin ningún compromiso.

Gopegi licita la instalación fotovoltaica de 132 kWp en dos edificios municipales

- El contrato tiene un valor estimado de 233.410 euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 22 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras será de 18 meses.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/16/gopegi-licita-la-instalacion-fotovoltaica-de-132-kwp-en-dos-edificios-...>

Martes, 16 diciembre 2025

El contrato tiene un valor estimado de 233.410 euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 22 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras será de 18 meses.

Jose Pedrosa

Imagen: pv magazine

La Junta Administrativa de Gopegi (Álava) ha abierto una licitación para la contratación del suministro y las obras para los proyectos de instalaciones fotovoltaicas de autoconsumo en edificios municipales.

El contrato tiene un valor estimado de 233.410 euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 22 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras será de 18 meses.

El contrato se desglosa por lotes de la siguiente manera:

Lote nº 1: Instalación fotovoltaica parcela 896 completa: 44.963,54 €.

Lote nº 2: Obra civil pérgola (Fase I): 14.700,92 €.

Lote nº 3: Instalación pérgola (Fase II): 49.535,44 €.

Lote nº 4: Instalación fotovoltaica (Fase III): 124.210,92 €.

Los proyectos describen:

Una instalación fotovoltaica de autoconsumo colectivo de 32,86 kWp, compuesta por 62 paneles bifaciales de 530 Wp distribuidos en 6 series, ubicada sobre la cubierta del edificio situado en la parcela 896 del polígono 2, de titularidad del Concejo.

Una instalación fotovoltaica de autoconsumo colectivo de 100 kWp, compuesta por 188 paneles bifaciales de 530 Wp conectados a dos inversores trifásicos de la marca Huawei, modelos SUN2000-60KTL-M0 y SUN2000-40KTL-M3, que se situará en las parcelas 1033 y 1035 del polígono 6, sobre una nueva estructura tipo pérgola a construir, sobre el aterpe y sobre la cubierta de la Junta Administrativa.

Este proyecto cuenta con financiación asociada al Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de la Unión Europea.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Grupo vitivinícola Santa Carolina inaugura su primera planta solar en Chile junto a Solarity

● La nueva instalación fotovoltaica cuenta con una potencia de 177 kW



Grupo vitivinícola Santa Carolina inaugura su primera planta solar en Chile junto a Solarity

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/grupo-vitivin-cola-santa-carolina-inaugura-su-20251216>

Celia García-Ceca

Martes, 16 diciembre 2025

El Grupo vitivinícola Santa Carolina ha inaugurado su primera planta solar en Chile, instalada en el Fundo Santa Isabel, en la comuna de Casablanca. Este fundo corresponde al campo productivo de Viña Casablanca, la viña boutique de la compañía, lo que refuerza la relevancia del proyecto dentro de su operación agrícola. La iniciativa marca un avance concreto en su estrategia de sostenibilidad y eficiencia energética. El proyecto fue desarrollado e implementado por Solarity, empresa especializada en soluciones solares para la industria y la agroindustria. José Luis Carvallo, co fundador de Solarit, señala que "acompañar a Santa Carolina en la instalación de su primera planta solar en el país es un gran motivo de orgullo para Solarity. Este proyecto refleja que la transición energética ya está ocurriendo en las viñas de Chile y que las empresas que apuestan por energía limpia están mejor preparadas para el futuro".

La nueva instalación fotovoltaica cuenta con una potencia de 177 kW, lo que permitirá cubrir una parte relevante de la demanda eléctrica del fundo y fortalecer la continuidad y estabilidad del suministro en una operación agrícola clave del valle de Casablanca. Esta incorporación de energía limpia no surge de manera aislada, sino que se enmarca en un compromiso integral con la sostenibilidad que ha llevado a la compañía a certificar todas sus operaciones bajo el Código de Sustentabilidad de Vinos de Chile.

Este enfoque se complementa con una gestión hídrica eficiente mediante riego cien por ciento por goteo, sistemas de telemetría e imágenes satelitales para optimizar el uso del recurso; con prácticas de agricultura regenerativa orientadas a mejorar la salud del suelo y promover la biodiversidad; y con un programa fitosanitario responsable que por más de quince años ha asegurado el cumplimiento de los Límites Máximos de Residuos establecidos internacionalmente, haciendo un uso responsable y

respetuoso con el medio ambiente. Asimismo, la compañía compensa las emisiones asociadas al transporte de sus productos mediante la neutralización de la huella de carbono delivery y desarrolla iniciativas de conservación como el Bloque Herencia, un reservorio único de material genético prefiloxérico que proyecta resiliencia y diversidad para la vitivinicultura futura.

Japón planea cortar los subsidios a megaproyectos solares nuevos por su impacto medioambiental

- El Ejecutivo de Japón "adoptará una postura firme respecto a la megageneración de energía solar inapropiada", ha asegurado el ministro de Economía.



El plan energético de Japón.

<https://elperiodicodelaenergia.com/japon-planea-cortar-los-subsidios-a-megaproyectos-solares-nuevos-por-su-...>

Redacción

Martes, 16 diciembre 2025

El Ejecutivo nipón "adoptará una postura firme respecto a la megageneración de energía solar inapropiada", ha asegurado el ministro de Economía

El Gobierno japonés se plantea terminar con los subsidios para nuevas megaplantas solares, ha afirmado el ministro de Economía, Comercio e Industria, **Ryosei Akazawa**, en medio de la preocupación por su impacto medioambiental y en un giro drástico en la estrategia energética del país, que tendrá que revisarla para alcanzar sus objetivos climáticos.

"El Gobierno va a considerar la eliminación del apoyo financiado a través del 'recargo por energías renovables' añadido a las facturas de electricidad", ha dicho Akazawa en rueda de prensa al ser preguntado al respecto tras unas filtraciones a la prensa.

El Ejecutivo "adoptará una postura firme respecto a la megageneración de energía solar inapropiada", ha asegurado el ministro en declaraciones recogidas por la cadena pública **NHK**.

El plan de las autoridades japonesas sería retirar estos subsidios a partir de abril de 2027, de acuerdo a medios locales, aunque aún no hay confirmación oficial al respecto.

Los subsidios solares de Japón

El último plan energético de Japón contempla elevar la partida de la energía solar en su matriz energética del 9,8% actual a entre el 23% y el 29% para 2040.

El archipiélago japonés viene impulsando las **energías renovables** , entre ellas la solar, desde 2012, un año después del accidente nuclear de la central de Fukushima, que paralizó la generación eléctrica a través de energía atómica, mediante este sistema de tarifas, que fija el precio de la electricidad generada a partir de fuentes renovables a un precio superior al del mercado.

Dado que los subsidios redujeron los **costes** de desarrollo, este cambio podría desincentivar nuevas inversiones y reducir la cantidad de proyectos, en los que países como España tienen un gran interés.

Según el ministro Akazawa, si bien la política del Gobierno de promover la expansión de las solares no ha cambiado, adoptarán "una postura estricta" hacia las instalaciones que no logren una "simbiosis" con las comunidades locales, tras quejas en este sentido.

Se ha referido a finales de año como la fecha para finalizar estas políticas.

La mayoría de los operadores solares han recibido apoyo del Ejecutivo nipón, que presupuestó tarifas de alimentación por valor de 4,9 billones de yenes (26.900 millones de euros) para el año fiscal de 2025 , de los que más del 60% se destinaron a la energía solar para empresas, una parte de la cual se trasladó al consumidor, de acuerdo a cifras publicadas por la agencia de noticias Kyodo.

Esta **revisión energética** , que parte de una iniciativa de los legisladores del gobernante Partido Liberal Democrático (PLD), llega además en un momento marcado por las tensiones bilaterales con China, que acapara en torno al 80 % de la producción mundial de paneles solares, lo que habría llevado a algunos de los miembros de la formación a pedir una revisión por motivos de seguridad.



Javier Mancebo: "2026 será un año de impulso"

- Hablamos con Javier Mancebo, director general de Emcesa quien nos resume todo el 2025 de la empresa española.



<https://carnica.cdecomunicacion.es/actualidad-sectorial/161102/javier-mancebo-director-general-de-emcesa-ha...>

Celia López

Martes, 16 diciembre 2025

Como cada año, hablamos durante unos minutos con **Javier Mancebo, director general de Emcesa**, con el que valoramos como ha ido el año, conocemos sus objetivos y los proyectos en I+D, además de su trabajo a nivel internacional.

Pregunta. ¿Cómo se plantea el año 2026 para vuestra compañía?

Respuesta. Este 2025 representa una etapa de madurez y expansión para Emcesa. Tras un ejercicio 2024 de estabilidad y optimización, **nos hemos marcado como objetivo crecer desde la solidez.**

Queremos hacerlo fortaleciendo nuestras tres palancas estratégicas: innovación de producto, eficiencia operativa y desarrollo comercial. La innovación nos permite mantenernos cercanos a un consumidor más exigente y consciente, que busca productos equilibrados, saludables y con sabor.

En **eficiencia**, estamos invirtiendo en digitalización y automatización, porque creemos que la productividad no está reñida con la calidad. Y, en lo **comercial**, queremos consolidar presencia en el mercado nacional y seguir creciendo en distribución moderna y horeca, dos canales donde aún tenemos recorrido. En conjunto, **2026 será un año de impulso, pero con el equilibrio y la responsabilidad como guía.**

P. ¿Qué objetivos tenéis a medio plazo?

R. Nuestro horizonte es seguir creciendo de forma rentable y sostenida. Para 2026 queremos haber reforzado nuestra posición en categorías de mayor valor añadido, con una oferta más especializada y con procesos industriales más eficientes y sostenibles.

Nos hemos propuesto avanzar no solo en facturación, sino en la calidad del crecimiento: mejor mix, más innovación, menos impacto ambiental y mayor fidelidad de cliente.

P. Tras la instalación de placas fotovoltaicas, ¿Cuál será la próxima inversión estratégica hacia 0 emisiones netas?

R. La sostenibilidad es un viaje continuo, no un destino. Tras la instalación fotovoltaica, que ha supuesto un gran avance en reducción de emisiones, ahora **damos un paso más hacia una optimización integral de recursos**. Estamos impulsando un plan de eficiencia energética y de agua, con sistemas de monitorización en tiempo real que nos permiten anticipar consumos y reducirlos de manera inteligente.

En paralelo, hemos puesto en marcha un **Plan de Reducción de Desperdicio Alimentario**, que busca disminuir un 10% las mermas evitables y revalorizar el 70% de los subproductos no aprovechables. Todo esto se complementa con la transición a envases más circulares, manteniendo la seguridad y la vida útil del producto. Nuestra meta es clara: **avanzar hacia la neutralidad climática sin perder competitividad**, demostrando que la sostenibilidad también puede ser motor económico.

P. ¿Cómo ha sido la acogida de la línea High Protein y qué papel juega en vuestra estrategia?

R. La gama High Protein no está teniendo una acogida como la que **esperábamos**, aunque refleja la evolución natural de nuestra compañía hacia productos funcionales y saludables. El consumidor de hoy busca alimentos que le ayuden a mantener un estilo de vida activo, pero sin renunciar al sabor ni a la practicidad. Con esta línea, hemos logrado unir placer, nutrición y conveniencia.

En 2025 seguiremos ampliando su distribución y explorando nuevos productos y formatos que respondan a diferentes momentos de consumo. Además, **estamos trabajando para incorporar innovaciones tecnológicas que mejoren textura y jugosidad**, manteniendo una lista de ingredientes limpia. High Protein no es solo una gama, es una forma de entender el futuro de la proteína: saludable, responsable y sabrosa.

P. ¿Cuál será el próximo reto del departamento de I+D?

R. En Emcesa entendemos **la innovación** como una cultura transversal. Nuestro departamento de I+D+i trabaja cada día para anticiparse a las necesidades del consumidor y del mercado. Este año, nuestro foco estará en tres grandes retos: seguir avanzando hacia etiquetas más limpias, reduciendo aditivos sin comprometer sabor ni seguridad; mejorar las texturas y la vida útil de los productos, reduciendo desperdicio a lo largo de toda la cadena; y evolucionar el *packaging* hacia materiales más sostenibles.

También estamos profundizando en la digitalización de los procesos de desarrollo, usando herramientas de análisis de datos para acelerar la validación de productos. Todo esto lo hacemos desde una visión colaborativa, trabajando con universidades y centros tecnológicos para mantenernos siempre a la vanguardia.

P. ¿Cuáles son vuestros próximos objetivos de expansión internacional?

Nuestro proceso de internacionalización está en plena fase de expansión. En los últimos años hemos avanzado en ciertos países, pero queremos intensificar nuestra comercialización en el exterior, por eso además estamos acudiendo a ferias internacionales. **s. Francia, Reino Unido, Bélgica, Países Bajos, Alemania y Portugal son actualmente nuestras principales plazas.** A medio plazo queremos reforzar nuestra presencia en Europa Occidental y los países nórdicos, adaptando surtido y formatos a los gustos y normativas locales.

No buscamos estar en todos los mercados, sino en aquellos donde podamos aportar verdadero valor, con un modelo de exportación sostenible y de largo plazo.

P. Teníais una marca vegana, ¿sigue funcionando?

R. Emcesa fue pionera en explorar el segmento vegetal con la línea NO MEAT, y esa experiencia ha sido muy valiosa. Actualmente, el foco principal está en la proteína animal de alta calidad y en productos funcionales como los High Protein. **No descartamos nuevas propuestas en el futuro**, pero las abordaremos con la misma exigencia que caracteriza todos nuestros lanzamientos: sabor, calidad y sostenibilidad.

Compartir:

La UE conectará una media de 62 gigas año de potencia solar FV de aquí a 2030

- New report: EU hits 2025 solar target but market contraction puts 2030 goal at risk. SolarPower Europe hace balance 2025 y avanza previsiones 2026-2030 (FV)



Instaladores de solar fotovoltaica con casco

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/la-ue-conectar--una-media-de-20251216>

Antonio Barrero F.

Martes, 16 diciembre 2025

"La Unión Europea materializa su objetivo solar 2025, pero la contracción del mercado pone en riesgo la meta 2030". Es el titular que ha elegido la asociación empresarial del sector solar fotovoltaico europeo, SolarPower Europe, para presentar su balance 2025. La Unión Europea ha instalado este año 65.100 megavatios de nueva potencia solar fotovoltaica, lo que supone una caída del 0,7% con respecto al registro de 2024, caída a la que, según las estimaciones de SolarPower, le esperan en todo caso otras dos, sucesivas, en los años 26 y 27. "El mercado volverá a los valores de 2025 solo a finales de la década", apuntan desde la asociación. El guarismo computado este año, no obstante, coloca al parque FV continental a la altura en principio buscada. El objetivo 2025 (fijado en 2022 en la EU Solar Strategy) era alcanzar los 400 gigavatios de potencia FV instalados a 31 de diciembre de este curso, y la UE va a cerrar el curso con 406 GW.

La meta 2030 es harina de otro costal

La contracción del mercado en 2025 y sobre todo las previsiones que maneja SolarPower Europe para el próximo bienio ponen en grave riesgo, sin embargo, la materialización del objetivo 2030: la UE quiere tener en esa fecha un parque solar FV de 750 gigavatios, pero no los alcanza en el escenario más probable con los que trabaja la asociación (se queda en los 718 "in our most likely scenario").

Las causas

SolarPower Europe achaca la ralentización de la transición FV, "parcialmente", a la crisis por la que

atraviesa el sector residencial (autoconsumo doméstico), que estuvo detrás del 28% de la potencia instalada en 2023, pero que solo ha firmado el 14% en 2024.

Los motivos que baraja la asociación como causantes de esa desafección doméstica son varios: la relajación de los precios de la electricidad (hoy lejos de los techos alcanzados durante lo peor de la crisis del gas) y el decaimiento de las ayudas públicas al sector.

Por primera vez, los grandes parques solares suman más del 50% de la potencia instalada. Curiosamente, cuando los precios cero y negativos arrecian en media Europa.

Por naciones, la fotografía 2025 no difiere demasiado de la de 2024. Alemania y España mantienen el tipo al frente de la tabla, como los dos mayores mercados solares del continente. Eso sí: ambos han experimentado una ralentización tanto de los proyectos a escala de servicio público (grandes parques que generan para vertido a red y venta) como en el sector del autoconsumo, que ha acusado la desaparición de las ayudas públicas.

La muy nuclear Francia adelanta a Italia y se convierte en el tercer mayor mercado FV del continente por capacidad instalada en 2025, aupada sobre la fuerte expansión que ha registrado este año en el segmento del autoconsumo comercial y en el de los parque de gran escala (servicio público), mientras que al sur de los Alpes el autoconsumo italiano ha acusado mucho el final de los incentivos públicos.

Al este del continente, Rumanía y Bulgaria entran en el Top10 solar por primera vez. La primera de las dos naciones registra el crecimiento más rápido entre sus pares, mientras que la segunda ha volado en este 2025 debido a que se acababan las ayudas del plan nacional de recuperación y todo el mundo ha pisado el acelerador. En el otro extremo se encuentran los Países Bajos, que este año descienden hasta la octava plaza, debido al batacazo que ha registrado allí el autoconsumo.

La mitad de las naciones que integran el Top10 ha instalado en 2025 menos potencia solar fotovoltaica que en 2024: Italia, Polonia, Grecia, Países Bajos y Portugal.

Habida cuenta de todo ello, y más allá de las singularidades nacionales (que haberlas haylas), la postura de SolarPower Europe es muy clara: los legisladores deben redefinir la seguridad energética, que, según la asociación, debe girar en torno a la electrificación. Además, la UE -sostiene la patronal- debe adoptar una estrategia de flexibilidad omnicomprendensiva, implementar procedimientos administrativos más sencillos (para agilizar la tramitación de parques de escala de servicio público), impulsar el mercado de los tejados solares ("boost the rooftop solar market", autoconsumo) y facilitar la implementación de cadenas de suministro más "sostenibles y resilientes".

EU Solar Market Outlook 2025-2030



Organon firma con Schneider Electric un VPPA para poner en marcha plantas solares fotovoltaicas de Cuenca

- La nueva instalación fotovoltaica cuenta con una potencia de 177 kW



Organon firma con Schneider Electric un VPPA para poner en marcha plantas solares fotovoltaicas de Cuenca

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/organon-firma-con-schneider-electric-un-vppa-20251216>

Celia García-Ceca

Martes, 16 diciembre 2025

Organon, compañía farmacéutica centrada en mejorar la salud integral de las mujeres, ha firmado su primer acuerdo virtual de compra de energía solar (VPPA) con **Schneider Electric** para la instalación de plantas solares fotovoltaicas en Belinchón (Cuenca), cuya energía renovable generará Garantías de Origen (GOs) para respaldar las plantas europeas de Organon durante los próximos diez años. Se espera que las plantas solares estén operativas en 2026. "Es un orgullo que desde España podamos abastecer a dos de nuestras fábricas de mayor actividad gracias a la energía solar. La optimización de este recurso nos permite crecer de forma sostenible y refleja nuestro compromiso con el planeta y las personas", Juan Vera, director de Organon España.

Gracias a este acuerdo virtual, que forma parte del Programa Energize, liderado por Schneider Electric y respaldado por la Iniciativa de la Cadena de Suministro Farmacéutica, Organon reducirá sus emisiones de alcance 2, mejorará la protección frente a la volatilidad de los precios de la energía y consolidará su transición hacia un modelo más sostenible. Cabe destacar que, además de este proyecto, la compañía ha logrado avances significativos en eficiencia operativa y protección del entorno natural. Concretamente, con respecto al 2020, Organon ha reducido sus emisiones de GEI de alcance 1 y 2 en un 4,8% en 2024; ha reutilizado o reciclado el 94% de sus residuos operativos; ha disminuido el uso de agua en un 6%; y ha participado en proyectos de biodiversidad junto a Climate Impact Partners, destinados a proteger y restaurar los ecosistemas cercanos a sus plantas.



Servitria obtiene el sello BREEAM Very Good para la nave logística de Delin Property en Coslada

- Servitria obtiene la certificación BREEAM Very Good en la ampliación y renovación integral de una nave logística para Delin Property.



<https://material-electrico.cdecomunicacion.es/noticias/instaladores/199001/servitria-obtiene-sello-breeam-very-...>

C de Comunicación

Martes, 16 diciembre 2025

Servitria, empresa especializada en instalaciones y mantenimiento perteneciente a **Grupo Cyclus**, ha obtenido la certificación ambiental **BREEAM Very Good** en la ampliación y renovación integral de una nave logística en Coslada (Madrid) desarrollada para Delin Property.

El proyecto, ejecutado a lo largo de **diez meses**, ha transformado el complejo logístico de la firma europea **Delin Property** -especializada en activos logísticos- mediante la construcción de una ampliación de más de 4.000 metros cuadrados con estructura de hormigón prefabricado y cubierta tipo *deck*, la adecuación de la nave existente y la reforma integral de las oficinas.

Estas actuaciones han permitido actualizar el recinto a las **demandas técnicas y operativas actuales**, especialmente en materia de eficiencia y adecuación normativa.

Reducción del impacto ambiental

La obtención de la **categoría Very Good** responde a la integración de criterios sostenibles en todas las fases del desarrollo. Entre las medidas implantadas, destacan la instalación de paneles solares para autoconsumo, iluminación led de alto rendimiento, sistemas de aerotermia para agua caliente sanitaria, puntos de recarga para vehículos eléctricos, cubierta reflectante TPO con aislamiento y zonas ajardinadas de bajo consumo hídrico.

Estas soluciones contribuyen a **reducir el impacto ambiental del activo y mejorar su comportamiento energético** . La actuación también ha requerido una planificación precisa para adaptar las infraestructuras preexistentes, resolver condicionantes técnicos identificados durante los trabajos e incorporar requisitos adicionales del cliente.

Compromiso sostenible

BREEAM (*Building Research Establishment Environmental Assessment Method*) conforma uno de los métodos de evaluación de sostenibilidad en construcción más avanzados a nivel técnico, ya que analiza el impacto ambiental de un edificio a lo largo de todo su ciclo de vida.

“Alcanzar esta certificación en el proyecto supone un hito para Servitria y refuerza nuestra apuesta por **integrar criterios de sostenibilidad en cada fase de la obra** . La intervención en Coslada nos ha permitido avanzar en soluciones constructivas más eficientes y demostrar que la mejora ambiental y el rigor técnico pueden y deben ir de la mano”, explica **Manuel Berbel** , subdirector general de Construcción de Servitria.

Por su parte, **Inés Sánchez** , *Technical Manager* de Delin Property, manifiesta: “Con Delin Coslada I, reafirmamos nuestro compromiso con la certificación BREEAM, un estándar que impulsa una construcción más sostenible y genera beneficios económicos, ambientales y sociales para todas las personas vinculadas al ciclo de vida del edificio. Esta iniciativa se alinea con nuestra estrategia de RSC y refuerza nuestra voluntad de **contribuir a la mejora del funcionamiento cotidiano** , tanto de la sociedad como de la operativa de nuestros clientes y nuestra propia organización”.

Cabe señalar que varias iniciativas del Grupo Cyclus han obtenido la máxima categoría del sistema, **BREEAM Outstanding** . Entre ellas, se encuentran la segunda fase de un parque logístico para Delin Property (que se convirtió en la primera nave en España en conseguirlo), la tercera fase de dicho complejo y la nave para Montepino, de Valfondo Gestión.

Este último activo también obtuvo el sello **LEED Platinum** , convirtiéndose en la primera nave del mundo con ambos reconocimientos en su nivel más alto.

Solfy y Spock firman una alianza estratégica para impulsar el nuevo “hogar energético inteligente”

- La colaboración une la capacidad de Solfy para transformar viviendas en espacios energéticamente eficientes, con la inteligencia digital de Spock para optimizar la energía que producen, almacenan, comparten y consumen los usuarios.

The logo for 'pv magazine' is displayed in a large, white, sans-serif font against a solid blue rectangular background.

<https://www.pv-magazine.es/comunicados/solfy-y-spock-firman-una-alianza-estrategica-para-impulsar-el-nuev...>
pv magazine

Martes, 16 diciembre 2025

Solfy

Solfy , uno de los actores independientes más destacados del **autoconsumo residencial** en España, y Spock , plataforma tecnológica especializada en **gestión y optimización energética** , han firmado una alianza estratégica para acelerar la transición del hogar tradicional hacia el **hogar energético inteligente** .

Un modelo donde el usuario **produce** parte de su energía, la **almacena** , la **comparte** con su comunidad, participa en **mercados de flexibilidad** y compra la energía restante a **precios más justos** , mientras un sistema inteligente trabaja en segundo plano para maximizar el ahorro.

Una alianza que combina dos capacidades clave

El acuerdo entre ambas compañías se basa en un encaje natural: Solfy transforma el hogar en **ecosistemas energéticos eficientes** y Spock transforma la forma de gestionarlo, aportando **valor e inteligencia** a la energía.

Solfy cuenta con una amplia capacidad para instalar, integrar y mantener soluciones como paneles solares, baterías, aerotermia o puntos de recarga, tanto en viviendas individuales como en comunidades. Su función es habilitar físicamente que un hogar pueda **producir, almacenar y gestionar su energía**.

Por su parte, Spock convierte estas instalaciones en un **sistema inteligente**. Su plataforma digital optimiza el uso y almacenamiento de la energía generada, permite **compartir energía entre usuarios**, agrega baterías para participar en mercados de flexibilidad y obtiene mejores precios mediante compras colectivas cuando es necesario adquirir energía de red.

El resultado es un hogar que pasa de ser un consumidor pasivo a un **actor activo del sistema energético**: produce, almacena y comparte energía, y al sumarse a miles de hogares obtiene mayores ahorros y acceso a nuevos servicios energéticos.

A la hora de valorar el acuerdo, **Sergi Sans, CEO de Solfy** considera que, "El futuro energético del hogar es mucho más que instalar paneles. El verdadero valor aparece cuando se integran detección de necesidades, instalación, inteligencia, agregación y una compra de energía más eficiente. La alianza con Spock nos permite ofrecer a nuestros clientes ese salto de valor."

Asimismo, **Quim Falgueras, CEO de Spock apunta que**, "Solfy aporta miles de hogares preparados para producir y almacenar energía, y Spock contribuye con su tecnología, neutralidad e inteligencia para gestionarla. Esta alianza nos acerca a un modelo energético más justo, eficiente y centrado en el usuario."

Un paso decisivo en la evolución del mercado residencial

El sector energético vive una transformación acelerada: los hogares producen su propia energía, las baterías se democratizan, los mercados de flexibilidad se abren a pequeños consumidores y el autoconsumo colectivo gana protagonismo.

La alianza entre Solfy y Spock llega en un momento clave y propone un modelo donde la instalación física y la inteligencia energética trabajan de forma integrada para maximizar el ahorro y simplificar la experiencia del usuario.

SWISS firma con Synhelion un acuerdo a largo plazo para la compra de combustible solar para aviones

- A partir de 2027 y durante cinco años, SWISS comprará anualmente al menos 200 toneladas de combustible solar para aviones de Synhelion, y se convierte en la primera aerolínea en firmar un acuerdo vinculante de compra de SAF.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/16/swiss-firma-con-synhelion-un-acuerdo-a-largo-plazo-para-la-compra-...>
Martes, 16 diciembre 2025

A partir de 2027 y durante cinco años, SWISS comprará anualmente al menos 200 toneladas de combustible solar para aviones de Synhelion, y se convierte en la primera aerolínea en firmar un acuerdo vinculante de compra de SAF.

Pilar Sánchez Molina

Jens Fehlinger, director ejecutivo de SWISS, y Philipp Furler, codirector ejecutivo y cofundador de Synhelion, celebran el acuerdo a largo plazo para la adquisición de combustible sostenible para aviación (SAF).

Foto: Synhelion

En julio de 2025, la aerolínea Swiss International Air Lines (SWISS) se convirtió en la primera aerolínea del mundo en utilizar combustible solar de la empresa suiza de tecnologías limpias Synhelion en sus operaciones de vuelos regulares. Synhelion entregó su primer barril de crudo sintético desde su planta DAWN a una refinería en el norte de Alemania, donde el crudo sintético se procesó en combustible para aviones certificado (Jet-A-1) y posteriormente se incorporó al sistema de suministro de combustible a través del aeropuerto de Hamburgo.

Ahora, SWISS y Synhelion han firmado un acuerdo a largo plazo para la compra de combustible sostenible para la aviación (SAF).

A partir de 2027 y durante cinco años, SWISS comprará anualmente al menos 200 toneladas de combustible solar para aviones de Synhelion, y se convierte en la primera aerolínea en firmar un acuerdo vinculante de compra de SAF.

La empresa explica qué el crudo sintético se procesará en una refinería existente junto con crudo fósil y se refinará para obtener combustible certificado Jet-A-1. De este modo, Synhelion sustituye directamente el petróleo crudo fósil por crudo sintético sostenible, sin necesidad de realizar ajustes en la infraestructura existente. El combustible se entregará al aeropuerto a través de la cadena logística habitual y se incorporará al sistema de suministro de combustible. El combustible sintético para aviación de Synhelion se basa en energías renovables y materias primas sostenibles.

Parte del combustible renovable para aviones producido por Synhelion será revendido por SWISS al proveedor de servicios logísticos Kuehne+Nagel. La compañía utilizará este combustible sostenible para el transporte aéreo de mercancías con Swiss WorldCargo.

En junio de 2024, Synhelion inauguró en Jülich (Alemania) la planta DAWN que, según afirma, es la primera planta industrial del mundo para la producción de combustibles sintéticos a partir de energía solar. La empresa explica que su tecnología para producir combustibles solares está lista para su producción a gran escala. En 2027 comenzará a producir gasolina solar en España en su planta RISE. Respecto al precio, desde la empresa afirman que “nuestro objetivo es que el coste de producción sea inferior a 1 euro por litro en los próximos diez años”.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content



Wood Mackenzie prevé dos años de descenso en la demanda mundial de inversores fotovoltaicos

- La incertidumbre del mercado en China, Europa y Estados Unidos provocará dos años consecutivos de contracción en el mercado mundial de inversores, lo que implicará que el mercado descienda hasta 577 GWac este año y los 523 GWac en 2026, un 2 y un 9%, respectivamente.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/16/wood-mackenzie-preve-dos-anos-de-descenso-en-la-demanda-mundi...>

Martes, 16 diciembre 2025

La incertidumbre del mercado en China, Europa y Estados Unidos provocará dos años consecutivos de contracción en el mercado mundial de inversores, lo que implicará que el mercado descienda hasta 577 GWac este año y los 523 GWac en 2026, un 2 y un 9%, respectivamente.

Patrick Jowett

El mercado mundial de inversores solares se contraerá en los próximos dos años, según un análisis de Wood Mackenzie. La consultora prevé que el mercado caerá hasta los 577 GWac en 2025, lo que supone un descenso interanual del 2 %, seguido de una nueva caída del 9 % hasta los 523 GWac en 2026.

Wood Mackenzie afirma que la recesión se produce tras los envíos récord de 2024 y refleja la incertidumbre del mercado en China, Europa y Estados Unidos.

El mercado chino de inversores solares descenderá un 5 % en 2025 hasta los 304 GWac, lo que supone el primer descenso anual desde 2019. No obstante, se espera que el país mantenga su dominio en el mercado mundial y mantenga más de 2,9 TWac de demanda acumulada de inversores hasta 2034, según las previsiones de Wood Mackenzie.

Los envíos de inversores europeos descenderán de 88 GWac a 83 GWac este año, antes de caer por debajo de los 75 GWac anuales en 2032 debido a la reducción de los precios de captura de la energía

fotovoltaica a escala industrial y a los retos de inventario. En Estados Unidos, se espera que el mercado de inversores caiga un 22 % el próximo año, a medida que se eliminen gradualmente los créditos fiscales de la Ley de Reducción de la Inflación.

El mercado del sudeste asiático es una de las regiones que se resiste a la tendencia a la baja, y experimentará un crecimiento del mercado de inversores solares hasta los 89 GWac este año, respaldado por las inversiones en fabricación nacional y los segmentos emergentes de energía fotovoltaica en tejados.

Joe Shangraw, analista de investigación de Wood Mackenzie, afirma que la industria de los inversores solares se enfrenta a «un periodo de reajuste estratégico, ya que los fabricantes se enfrentan a la evolución de la dinámica del mercado y los marcos normativos».

«Tras años de crecimiento exponencial de la demanda de inversores solares, el crecimiento continuo de los envíos ya no es realista ni siquiera para los principales fabricantes mundiales de inversores», continuó Shangraw. «En cambio, los proveedores tendrán que adaptarse a los nuevos factores que impulsan la demanda para seguir siendo competitivos: sistemas híbridos de energía solar y almacenamiento, modernizaciones y repotenciaciones, funciones de ciberseguridad, arquitecturas de 2000 voltios y servicios de red».

Shangraw añadió que se espera que las preocupaciones de los gobiernos de Estados Unidos y Europa en materia de ciberseguridad sobre las capacidades de acceso remoto de los inversores afecten al panorama competitivo entre los fabricantes nacionales y extranjeros.

«Esperamos que las dos regiones sigan estrategias diferentes para abordar las preocupaciones en materia de ciberseguridad», explicó Shangraw. «Se espera que Europa amplíe la Ley de Resiliencia Cibernética con la introducción de requisitos adicionales de software, presentación de informes y acceso remoto que podrían suponer barreras económicas o logísticas para los fabricantes extranjeros. Mientras tanto, los legisladores republicanos de EE. UU. están instando al Departamento de Comercio a que aplique restricciones a las importaciones de inversores chinos, lo que añade incertidumbre a la hoja de ruta tanto para los fabricantes extranjeros como para los nacionales».

Para principios de la década de 2030, Wood Mackenzie prevé que el mercado de los inversores solares se recupere y supere el tamaño del mercado de 2024, lo que será posible gracias a la electrificación, el crecimiento de la demanda de IA y un mercado cíclico de repotenciación que proporcionará una base sólida para la demanda de inversores. «Las empresas que superen los retos actuales y, al mismo tiempo, inviertan en tecnologías de próxima generación saldrán reforzadas cuando el mercado se recupere a finales de la década de 2020», predijo Shangraw.

En octubre, la empresa de análisis GlobalData, con sede en Londres, pronosticó que el mercado mundial de inversores solares aumentará hasta los 38 800 millones de dólares a finales de la década, impulsado por la creciente demanda de proyectos a escala industrial y sistemas híbridos de energía solar y almacenamiento, así como por unas normas más estrictas en materia de cumplimiento de la red y ciberseguridad.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content



El sector eólico pide medidas para alcanzar el ritmo previsto por el plan nacional de energía

Cubrió el 24% de la demanda en 2024 y aportó un 0,25% del PIB

España es ya el cuarto exportador mundial de aerogeneradores

CARMEN MONFORTE
MADRID

La energía eólica "se confirma" como la primera tecnología del sistema eléctrico, con una producción anual, a cierre de 2024, de 59.378 GWh y una cobertura del 24% de la demanda, según el estudio presentado ayer por la Asociación Empresarial Eólica (AEE). La potencia instalada de esta energía alcanzó los 31.679 MW, tras incorporar 1.185 MW nuevos, "lo que consolida a España como segundo país europeo por capacidad eólica acumulada", según la AEE.

El Estudio Macroeconómico del Impacto del Sector Eólico, elaborado por Deloitte, señala que esta tecnología aportó 3.274 millones de euros al PIB (1.962 millones directos y 1.312 millones indirectos), equivalente al 0,25% del PIB nacional, y emplea a 37.070 personas, con un crecimiento del 4,7% respecto al año anterior. Además, España se mantiene como cuarto exportador mundial de aerogeneradores, por un valor de 1.953 millones de euros.

Durante la presentación del informe, Juan Virgilio Márquez, director general de AEE, señaló que la eólica "es una tecnología confiable para la operación del sistema eléctrico y la fuente de generación que el consumidor industrial necesita por su precio competitivo y perfil de generación estable". Sin embargo, en su opinión, "el ritmo actual de crecimiento es insuficiente; si no desbloqueamos los cuellos de botella regulatorios, damos seguridad jurídica a la tramitación de proyectos y aceleramos la electrificación, España perderá una oportunidad histórica de reindustrialización y de progreso para los territorios". En su opinión, España no puede cumplir el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC) "sin una mayor de-



Parque eólico Statkraft Montes de Cierzo (Navarra). CEDIDA POR LA EMPRESA

manda electrificada, un mix equilibrado y una red capaz de integrar nueva capacidad, la planificación de la red debe ser más ágil y permitir la conexión de renovables sin sobrecostes ni demoras estructurales".

Sobre el desarrollo de la eólica marina en España, Márquez destacó la importancia de activar esta tecnología en nuestras costas: "Aun con una primera suabasta en 2026, los primeros parques marinos no operarían hasta 2033; los países de nuestro entorno han sabido anticiparse y aprovechar esta oportunidad y España debe asegurar su propio espacio industrial, porque, de lo contrario, serán otros quienes lo ocupen".

El estudio de la AEE, asociación que integra 350 empresas, indica que el incremento de potencia eóli-

ca tendría que estar cercano a los 4 GW anuales, sin embargo, apenas se roza 1 GW. "Las razones son múltiples, pero no achacables al sector eólico", indica el estudio. De los proyectos en tramitación, más de 10 GW están muy avanzados, cuentan con autorización administrativa de construcción (AAC) y podrían entrar en funcionamiento antes de 2029.

Pero, de esa potencia, 3 GW están paralizadas en Galicia. Las comunidades autónomas con mayor número de proyectos con AAC son: Galicia (3,4 GW), Aragón (2,4 GW), Castilla y León (1,9 GW), Andalucía (568 MW), Cataluña (373 MW) y Asturias (305 MW). Además, otros 9,2 GW que ya disponen de DIA (declaración de impacto ambiental) positiva pendiente de la AAC.

De los proyectos que iniciaron su andadura hace ocho años, por cada megavatio instalado hay cuatro que no han llegado a término. "Es importante que seamos coherentes con las obligaciones establecidas desde Europa y aplicar el principio de interés público superior a los proyectos eólicos", indica el estudio, que añade que "la tramitación administrativa es compleja, con criterios diferentes entre los organismos involucrados y contradictorios entre unas zonas y otras".

España es el segundo país europeo en capacidad eólica acumulada

La industria del viento da empleo a 37.000 personas, un 4,7% más que en 2023

El sector eólico advierte: España necesita desbloquear los cuellos de botella regulatorios y aumentar la demanda de...

La Asociación Empresarial Eólica (AEE) ha presentado el Estudio Macroeconómico del Impacto del Sector Eólico en España 2024.



El sector eólico advierte: España necesita desbloquear los cuellos de botella regulatorios y aumentar la demanda de electricidad.

<https://elperiodicodelaenergia.com/el-sector-eolico-advierte-espana-necesita-desbloquear-los-cuellos-de-botell...>

Redacción

Martes, 16 diciembre 2025

La Asociación Empresarial Eólica (AEE) ha presentado el Estudio Macroeconómico del Impacto del Sector Eólico en España 2024 , elaborado por Deloitte, que pone de manifiesto el peso estratégico de la eólica en la economía española.

La energía eólica se confirma como primera tecnología del sistema eléctrico, con una generación anual de 59.378 GWh y una cobertura del 24% de la demanda (datos cierre 2024). La potencia instalada alcanzó los 31.679 MW, tras incorporar 1.185 MW nuevos, lo que consolida a España como segundo país europeo por capacidad eólica acumulada.

El sector aportó 3.274 millones de euros al PIB (1.962 millones directos y 1.312 millones indirectos), equivalente al 0,25% del PIB nacional, y emplea a 37.070 profesionales, con un crecimiento del 4,7% respecto al año anterior. Además, España se mantiene como cuarto exportador mundial de aerogeneradores, con un valor de las exportaciones de 1.953 millones de euros.

En términos energéticos, la eólica evitó la importación de 11,3 millones de toneladas equivalentes de petróleo —valoradas en 2.829 millones de euros— y redujo 30,8 millones de toneladas las emisiones de CO₂, contribuyendo de manera decisiva a los objetivos climáticos y de independencia energética.

Juan Virgilio Márquez , director general de AEE, durante la presentación del estudio ha afirmado: “Los datos demuestran que la eólica es un activo económico, industrial y ambiental de enorme valor para

España. Es una tecnología confiable para la operación del sistema eléctrico y es la fuente de generación que el consumidor industrial necesita por su precio competitivo y perfil de generación estable. Pero el ritmo actual de crecimiento es insuficiente. Si no desbloqueamos los cuellos de botella regulatorios, damos seguridad jurídica a la tramitación de proyectos y aceleramos la electrificación, España perderá una oportunidad histórica de reindustrialización y de progreso para los territorios”.

Además, ha apuntado lo siguiente sobre la autonomía industrial y seguridad energética: “La eólica también es industria propia con ADN europeo y garantía de autonomía industrial y energética. 2026 debe ser un punto de inflexión para que la cadena de salga reforzada”.

Sobre el desarrollo de la eólica marina en España, **Juan Virgilio Márquez** ha destacado la importancia de activar esta tecnología en nuestras costas: “Debemos pensar en el largo plazo y con mentalidad “país”. Aún con una primera subasta en 2026, los primeros parques marinos no operarían hasta 2033. Los países de nuestro entorno han sabido anticiparse y aprovechar esta oportunidad. España debe asegurar su propio espacio industrial, porque, de lo contrario, serán otros quienes lo ocupen. Y, con ello, la creación de nuevos empleos se trasladará fuera de nuestro país, hacia aquellos que sí han actuado a tiempo”.

Parques eólicos en tramitación en España, urgente acelerar el ritmo

El incremento de potencia eólica tendría que estar cercano a los 4 GW anuales, sin embargo, rozamos únicamente 1 GW. Las razones son múltiples, pero en ningún caso achacables al sector eólico, que cuenta con los centros industriales, el conocimiento y el interés de las empresas para acelerar el ritmo de instalación.

Actualmente, de los proyectos eólicos en tramitación hay más de 10 GW muy avanzados que cuentan con Autorización Administrativa de Construcción (AAC) y podrían ser puestos en funcionamiento antes de 2029. De estos proyectos con AAC hay 3 GW paralizados judicialmente en Galicia. Las comunidades autónomas con mayor número de proyectos con AAC son: Galicia (3,4 GW), Aragón (2,4 GW), Castilla y León (1,9 GW), Andalucía (568 MW), Cataluña (373 MW) y Asturias (305 MW).

Además, contamos con otros 9,2 GW que ya disponen del permiso ambiental positivo (DIA – Declaración de Impacto Ambiental), pendientes de obtener Autorización Administrativa de Construcción.

¿Cuántos proyectos eólicos desde 2018 no han sido autorizados o han tenido que renunciar? Más de 17.000 MW no han conseguido avanzar la tramitación, la mayoría por no haber obtenido informe ambiental favorable (375 parques eólicos).

Según Juan Virgilio Márquez, “de los proyectos que iniciaron su andadura hace 8 años, por cada megavatio instalado hay 4 que no han llegado a término. Es importante que seamos coherentes con las obligaciones establecidas desde Europa y aplicar el principio de Interés Público Superior a los proyectos eólicos. La tramitación administrativa es compleja y con criterios diferentes entre los

diferentes organismos involucrados y contradictorios entre unas zonas y otras. No se está alcanzando el ritmo necesario”.

La eólica en las CCAA, ranking por potencia, generación y empleo

Los parques eólicos están presentes en 868 municipios de los 8.132 municipios existentes en España, lo que equivale a que el 11% de los municipios españoles cuentan con la presencia eólica. La superficie española ocupada por infraestructuras eólicas es el 0,017%. Las provincias con mayor presencia de parques eólicos son Lugo, Las Palmas de Gran Canaria y La Coruña.

El 83% de la potencia eólica se concentra en 5 CCAA: Castilla y León, Aragón, Castilla – La Mancha, Galicia y Andalucía. En el año 2024, las CCAA que más potencia eólica han instalado son Castilla y León (550 MW nuevos), Aragón (246 MW nuevos) y Navarra (196 MW nuevos).

Respecto a la generación eólica, el ranking está liderado por Castilla y León con 12.198 GWh, seguida de Aragón con 11.168 GWh, Castilla La Mancha con 8.748 GWh, Galicia con 8.636 GWh y Andalucía con 6.532 GWh.

La distribución del empleo se concentra en 6 comunidades autónomas: Galicia (3.692 profesionales y el 17,9%), País Vasco (3.367 y el 16,3%), Andalucía (2.303 profesionales y el 11,2%), Castilla y León (1.960 profesionales y el 9,5%), Aragón (1.734 profesionales y el 8,4%) y Navarra (1.712 profesionales y el 8,3%).

Retos estratégicos para 2026

2026 es un año decisivo para la transición energética española y el desarrollo de la eólica en el país. AEE identifica 7 ejes prioritarios:

1. Acelerar la electrificación.

España no puede cumplir el PNIEC sin una mayor demanda electrificada, un mix equilibrado y una red capaz de integrar nueva capacidad en condiciones sostenibles. La planificación de la red debe ser más ágil y permitir la conexión de renovables sin sobrecostes ni demoras estructurales. El crecimiento de las infraestructuras debe también ser una prioridad. No podemos ralentizar el aterrizaje en nuestro país de las industrias que quieren venir aquí a producir.

2. Acabar con los cuellos de botella en la tramitación.

Es prioritario agilizar la tramitación, la homogeneización de criterios entre administraciones y una aplicación clara del principio de Interés Público Superior para proyectos eólicos. La falta de coherencia territorial está frenando el despliegue eólico, que no solo afecta al sector sino a la industria consumidora de electricidad; son empleos industriales que no se están creando.

Asimismo, AEE advierte del riesgo de perder proyectos que ya han superado largos procesos administrativos si no se introduce flexibilidad en los hitos de puesta en marcha. Muchos, amparados por el RDL 23/2020, siguen bloqueados por recursos o litigios. Se requiere flexibilidad en los hitos de puesta en marcha para no penalizar proyectos viables y esenciales para los territorios.

3. Impulsar la repotenciación.

España posee un parque eólico maduro que necesita una segunda vida. Incentivos específicos, ampliación de la capacidad de acceso a la red, seguridad regulatoria y una aplicación homogénea del enfoque de Impacto Ambiental Diferencial con mayor coherencia entre administraciones son medidas concretas para poder avanzar con mayor anticipación. De lo contrario seguiremos viendo el goteo actual de proyectos de repotenciación, muy lejos del ritmo necesario. No se puede obligar a repotenciar de acuerdo a un calendario que no sea el que el propietario decida.

4. Reforzar la seguridad del sistema eléctrico.

En 2026, España debe activar la normativa técnica necesaria (control de tensión, “grid forming”, amortiguamiento de oscilaciones) y actualizar un marco que permita integrar renovables garantizando la estabilidad del sistema.

5. Activar el reloj de la eólica marina.

2026 debe ser el año de la activación clara de la eólica marina en España. España debe avanzar con la Orden Ministerial que habilite la primera subasta piloto, un proyecto estratégico de país con capacidad para generar tracción industrial y nuevas cadenas de valor. España necesita un mínimo mercado propio: “un mercado piloto”, que permita a nuestra industria entrar en la cadena de valor global de la eólica marina flotante.

Debemos tener perspectiva de largo plazo e industrial. De lanzar la primera subasta en 2026 dispondríamos de los primeros parques no antes de 2033. Las empresas están preparadas para ello y siguen dinamizando actividad en puertos y astilleros, pero no podrán sostenerse indefinidamente sin un mercado que no arranque. La inacción no significará únicamente la “no creación de nuevo empleo” (más de 4.000 empleos con el primer GW), sino la “pérdida de los existentes a medio plazo”. Si no ocupamos nuestro hueco en la tecnología flotante, lo ocuparán otros países de nuestro entorno.

6. Fortalecer la aceptación social y luchar contra la desinformación.

AEE subraya la necesidad de intensificar el diálogo temprano con las comunidades locales y denuncia el impacto de campañas de desinformación. No existe ni un solo municipio en España que cuente con parques eólicos y que no haya progresado social y económicamente. La eólica es parte de la identidad de muchos pueblos.

7. Construir un marco regulatorio de protección de la biodiversidad equilibrado y coherente con la normativa europea.

Urge definir un marco regulatorio sobre protección de la biodiversidad equilibrado con el avance eólico. Un marco que no sea retroactivo, que evite la sobrerregulación, que base sus medidas en hechos verificables y no en estimaciones, que sea tecnológicamente realista, metodológicamente riguroso y respetuoso con el orden jurídico actual.



Iberdrola se alía a Microsoft y entra en la carrera de la IA

Miguel Á. Patiño. Madrid

Iberdrola ha anunciado una nueva alianza con Microsoft, esta vez “para profundizar en su colaboración en proyectos de energía e inteligencia artificial”. Iberdrola entra así de lleno en la carrera por el uso de la IA para mejorar sus negocios. Hace unos días, Moeve (antigua Cepsa), anunció un acuerdo en IA con el grupo europeo Mistral.

La asociación Iberdrola-Microsoft se basa en “el éxito de iniciativas anteriores”, pero esta vez va más allá. Incluye la firma de acuerdos comerciales bilaterales. Iberdrola venderá luz a Microsoft, y este grupo le venderá tecnología. En todo caso, las cifras son millonarias.

PPAs, Azure y Copilot

En concreto, la alianza contempla la compraventa de energía a largo plazo en España (PPA por sus siglas en inglés). Son los primeros que ambas compañías suscriben en Europa. Además, el acuerdo contempla ampliar el uso de la plataforma de computación y nube Azure de Microsoft, el despliegue de Microsoft Copilot y soluciones de seguridad y cumplimiento normativo, con “el objetivo de impulsar las capacidades digitales de Iberdrola y potenciar el uso de la IA en todo el grupo”. Los dos nuevos PPA en España, que suman 150 MW de potencia contratada, inclu-

Acuerdo millonario de compraventa de electricidad e intercambio de tecnología

yen la compra de electricidad del parque eólico Iglesias (Burgos) y del parque El Escudo (Cantabria). Estos contratos permiten a Microsoft avanzar en su objetivo de operar con energía 100% renovable en Europa, en línea con sus compromisos globales. Se añaden a los tres PPA existentes firmados por Microsoft y Avangrid, filial estadounidense de Iberdrola, entre 2021 y 2025, que incluyen Powell Creek Solar (Ohio), Camino Solar (California) y el parque eólico Juniper Canyon (Washington). En total, las compañías cuentan con contratos PPA por unos 500 MW de capacidad en los Estados Unidos y Europa.

2.000 millones a diez años

Cada megavatio de PPA, según el estándar del sector, supone en torno a 4 millones de euros de negocio en diez años. Esos 500 megavatios, por tanto, podrían alcanzar una facturación de hasta 2.000 millones. La alianza también explorará oportunidades de colaboración en innovaciones tecnológicas como el hidrógeno y el almacenamiento con baterías.



Iberdrola y Microsoft firman dos PPAs por 150 MW eólicos

- Iberdrola y Microsoft firman sus primeros PPAs en Europa con 150 MW eólicos en España. Los nuevos acuerdos cubren los parques eólicos de Iglesias, en Burgos,...



revista digital

revista energía renovable

energía renovable

energías limpias

energía fotovoltaica

energía solar

<https://www.review-energy.com/eolico/iberdrola-y-microsoft-firman-dos-ppas-por-150-mw-eolicos>

Martes, 16 diciembre 2025

Buscar16 diciembre 2025 0

Iberdrola y Microsoft han anunciado una nueva alianza para profundizar su colaboración en proyectos de **energía e inteligencia artificial**, que incluye la firma de **dos acuerdos de compraventa de energía a largo plazo (PPA)** en España. Se trata de los **primeros PPA** que ambas compañías suscriben en Europa y suman **150 MW de potencia contratada** procedente de parques eólicos.

Los acuerdos abarcan la compra de electricidad del **parque eólico Iglesias**, ubicado en Burgos, y del **parque eólico El Escudo**, en Cantabria. Con estos contratos, Microsoft avanza en su objetivo de **operar con energía 100 % renovable en Europa**, en línea con sus compromisos globales en materia de sostenibilidad.

Además del suministro de energía renovable, la alianza contempla **ampliar el uso de la plataforma de computación y nube Azure de Microsoft**, así como el despliegue de **Microsoft Copilot** y soluciones de **seguridad y cumplimiento normativo**, con el objetivo de impulsar las capacidades digitales de Iberdrola y potenciar el uso de la inteligencia artificial en todo el Grupo.

Iberdrola ha señalado que ya ha migrado **sistemas críticos de distintas áreas de negocio a la nube Azure**, lo que refleja su compromiso con la innovación tecnológica y la resiliencia operativa.

Los dos nuevos PPA firmados en España se suman a los tres acuerdos existentes entre Microsoft y **Avangrid** , filial estadounidense de Iberdrola, suscritos entre 2021 y 2025. Estos incluyen **Powell Creek Solar** en Ohio, **Camino Solar** en California y el **parque eólico Juniper Canyon** en Washington. En conjunto, las compañías cuentan con contratos PPA por **unos 500 MW de capacidad** en Estados Unidos y Europa.

La alianza también prevé explorar nuevas oportunidades de colaboración en ámbitos como el suministro de energía renovable, el aprovechamiento del calor residual en España, incluido el uso del calor generado por centros de datos en Zaragoza, así como en terrenos electrificados, créditos de carbono e innovaciones tecnológicas como el hidrógeno, el almacenamiento con baterías y otras soluciones. Estas iniciativas se desarrollarán junto con Iberdrola y sus filiales en Europa, Estados Unidos, Brasil y Australia.

Samer Abu-Ltaif, presidente de Microsoft para Europa, Oriente Medio y África , afirmó que “esta alianza con Iberdrola es un compromiso decidido para acelerar la transición energética y la transformación digital en la industria”. Según explicó, la combinación del liderazgo de Iberdrola en energías renovables con las tecnologías de nube e inteligencia artificial de Microsoft permitirá avanzar en los objetivos de sostenibilidad, al tiempo que se impulsa la innovación y la resiliencia para clientes y comunidades.

Por su parte, **Aitor Moso, director del negocio global de Clientes de Iberdrola** , señaló que “esta colaboración acelerará la adopción de IA en todo el Grupo Iberdrola para reforzar nuestras capacidades digitales líderes y ampliará nuestra cartera de PPA renovables con Microsoft”. Asimismo, destacó que la firma de estos dos acuerdos supone un paso clave para expandir la alianza global entre ambas compañías y avanzar en la **plena descarbonización** asociada al crecimiento del consumo eléctrico.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

Iberdrola y Microsoft refuerzan su alianza con dos PPA de 150 MW y nuevas soluciones de IA

- Iberdrola y Microsoft han reforzado su alianza con dos PPAs por 150 MW y el uso de nuevas soluciones globales de inteligencia artificial (IA),



Samer Abu-Ltaif, presidente de Microsoft para Europa, Oriente Medio y África y Aitor Moso, director del negocio global de Clientes de Iberdrola.

<https://elperiodicodelaenergia.com/iberdrola-y-microsoft-refuerzan-su-alianza-con-dos-ppa-de-150-mw-y-nuev...>

Redacción

Martes, 16 diciembre 2025

Iberdrola y Microsoft han reforzado su alianza con dos acuerdos de compraventa de energía a largo plazo en España (PPA, por sus siglas en inglés) por 150 megavatios (MW) y el uso de nuevas soluciones globales de inteligencia artificial (IA), según ha informado este martes la energética en un comunicado.

En concreto, ambas empresas han anunciado una nueva alianza para profundizar en su colaboración en proyectos de energía e IA.

La asociación se basa en el éxito de iniciativas anteriores e incluye la firma de dos acuerdos PPAs, los primeros que Microsoft e Iberdrola suscriben en Europa.

El acuerdo contempla ampliar el uso de la plataforma de computación y nube Azure de Microsoft, el despliegue de Microsoft Copilot y soluciones de seguridad y cumplimiento normativo, con el objetivo de impulsar las capacidades digitales de Iberdrola y potenciar el uso de la IA en todo el Grupo.

Iberdrola ya ha migrado sistemas críticos de distintas áreas de negocio a la nube Azure, demostrando un firme compromiso con la innovación y la resiliencia operativa.

Los acuerdos para Iberdrola

Los **dos nuevos PPA en España** , que suman 150 MW de potencia contratada, incluyen la compra de electricidad del **parque eólico Iglesias (Burgos) y del parque El Escudo (Cantabria)**.

Estos contratos permiten a Microsoft avanzar en su objetivo de operar con energía 100% renovable en Europa, en línea con sus compromisos globales.

Además, se añaden a los tres PPA existentes firmados por Microsoft y Avangrid, filial estadounidense de Iberdrola, entre 2021 y 2025, que incluyen Powell Creek Solar (Ohio), Camino Solar (California) y el parque eólico Juniper Canyon (Washington).

En total, las compañías cuentan con contratos PPA por unos 500 MW de capacidad en los Estados Unidos y Europa.

La **alianza** también explorará oportunidades de colaboración en el suministro de energía renovable, el aprovechamiento de calor residual en España -como el uso del calor de los centros de datos en Zaragoza-, terrenos electrificados, créditos de Internal Use carbono e innovaciones tecnológicas como el hidrógeno, el almacenamiento con baterías y otras soluciones, junto con Iberdrola y sus filiales en **Europa , EEUU , Brasil y Australia** .

"Esta alianza con Iberdrola es un compromiso decidido para acelerar la transición energética y la transformación digital en la industria. Al combinar el liderazgo de Iberdrola en energías renovables con las tecnologías punteras en la nube e IA de Microsoft, no solo avanzamos en nuestros objetivos de sostenibilidad, sino que también impulsamos la innovación y la resiliencia para nuestros clientes y comunidades. Juntos, estamos marcando un nuevo estándar sobre cómo la tecnología y la energía pueden generar un cambio positivo a gran escala", ha afirmado el presidente de Microsoft para Europa, Oriente Medio y África, **Samer Abu- Ltaif**.

"Esta colaboración acelerará la adopción de IA en todo el Grupo Iberdrola para reforzar nuestras capacidades digitales líderes y ampliará nuestra cartera de PPA renovables con Microsoft, en línea con el firme compromiso de ambas compañías de combinar el fuerte aumento del consumo eléctrico con la plena descarbonización. Nos complace anunciar hoy la firma de nuestros dos primeros PPA en Europa, expandiendo nuestra alianza global", ha asegurado el director del negocio global de Clientes de Iberdrola, **Aitor Moso** .



Repsol, Naturgy y Reganosa paran su proyecto de hidrógeno en Galicia

La parálisis de la eólica y el aumento de costes impiden 64 millones en inversión

Sergio Guinaldo MADRID.

En plena evaluación antes de la fase final de decisión de inversión, Repsol, Naturgy y Reganosa han decidido parar el proyecto de hidrógeno de Meirama, el cual iba a suponer una inversión de 64 millones de euros. Lo han hecho, según fuen-

tes del consorcio empresarial, debido a la falta de viabilidad económica del proyecto respecto a su concepción y diseño original.

Como principales motivos esgrimen la ausencia de renovables cerca del enclave, ya que el proyecto original contemplaba que una parte de la electricidad se obtuviese de un parque eólico próximo a la planta, permitiendo precios competitivos. También, el incremento constante del capex, de más de un 50%, desde que se presentó el proyecto

en 2022 a la convocatoria de ayudas promovida por el IDAE, así como del encarecimiento del hidroduto planificado para transportar el hidrógeno hasta la zona industrial de A Coruña.

El hub de producción de hidrógeno renovable proyectado por el consorcio sobre los terrenos de la antigua central térmica de Meirama, en el municipio de Cerceda (A Coruña), contemplaba una potencia inicial de 30 MW, escalables en distintas fases hasta un potencial

total de 200 MW. Fue, además, adjudicatario de ayudas públicas a la producción de hidrógeno verde y considerado como proyecto industrial estratégico por parte de la Xunta de Galicia.

Decepción y frustración

La Asociación Eólica de Galicia mostró su “decepción y frustración” tras conocer que la decisión de los promotores se debe en parte a la ausencia de nueva energía renovable con la que abastecer el proyecto. La

asociación encasilla este desistimiento dentro de las decisiones judiciales que mantienen paralizada la tramitación de nuevas plantas desde hace tres años, y por la que 2.800 megavatios (MW) de nueva capacidad no pueden desarrollarse. Creen, además, que el proyecto de Meirama no será el último en caer debido a esta circunstancia.

“El goteo de deserciones ha comenzado, una nefasta circunstancia sobre la que venimos advirtiendo en los últimos años”, indicaron.



Opdenenergy busca compras de eólica y se reforzará en almacenamiento hasta 2028

La compañía ha logrado 278 MWp en la reciente subasta de Italia para crecer en el país

Rubén Esteller MADRID.

El consejero delegado de Opdenenergy, Luis Cid, alcanzará los 3.000 MW operativos en los próximos años. En estos momentos, la empresa cuenta ya con 2.400 MW de potencia instalada y tiene otros 600 MW en construcción.

La compañía, participada por el fondo francés Antin, sigue creciendo y pondrá el foco de su desarrollo en cinco países europeos (España, Italia, Reino Unido, Francia y Polonia), Estados Unidos y dos países de América Latina (Chile y México) dentro de su plan estratégico con foco en el año 2028.

Actualmente, Opdenenergy cuenta con una cartera de proyectos en desarrollo de 9.3 GW de energía solar y eólica y 27 GWh de capacidad de almacenamiento, donde quieren reforzar su apuesta en los próximos años.

Según explicó el consejero delegado, Luis Cid, la plataforma energética está analizando llevar a cabo operaciones de compra para poder incrementar su presencia en el sector eólico en diversos países.

Opdenenergy cerró recientemente la adquisición de una cartera de 440 MW eólicos a Acciona que servirán para equilibrar su balance de generación en el país y no descarta llevar a cabo más adquisiciones.

Asimismo, la empresa tiene dentro de su estrategia llevar a cabo operaciones de venta de activos en los próximos años para poder equilibrar su presencia geográfica.

Opdenenergy ha llevado a cabo varias ampliaciones de capital de la mano de su accionista Antin para poder llevar a cabo estas ope-

raciones, así como ha incrementado la financiación a través de *project finance*.

La compañía anunció ayer la adjudicación de aproximadamente 278 MWp de capacidad solar en Italia, en la subasta FER-X.

Los activos adjudicados estarán ubicados en diversas regiones de Italia –con especial foco en Piamonte, Campania y Apulia– y contribuirán de forma significativa al despliegue de energías limpias en el país. Una vez en operación, las plantas suministrarán energía solar eficiente y fiable a costes competitivos, al tiempo que apoyarán la estrategia de descarbonización de Italia y los objetivos de transición energética de la Unión Europea.

Antonio Capua, Country Manager de Italia en Opdenenergy, ha aña-

3.000

MW

Es la potencia que la compañía tendrá en operación en los próximos meses

dido: “Esta adjudicación respalda el excelente trabajo de nuestro equipo en Italia y confirma el compromiso de Opdenenergy con el impulso de las ambiciones renovables del país. Nos sentimos orgullosos de contribuir a la transición energética italiana y esperamos colaborar estrechamente con las comunidades locales, socios e instituciones a medida que avancemos hacia la fase de construcción y puesta en marcha”.

Tal y como ya adelantó *elEconomista.es*, otras empresas ganadoras en la subasta han sido Zelestgra, Sonnedix, Asterion, Acciona, Iberdrola, ContourGlobal o Greening, lo que muestra el interés suscitado por esta convocatoria.

Alantra, Opdenenergy y Acciona ganan la revolucionaria subasta verde italiana

Miguel Á. Patiño. Madrid

Tres grupos españoles están haciendo historia en las renovables en Italia: el tándem formado por Alantra y Solarig, Opdenenergy, y Acciona. Los tres figuran entre los diez mayores adjudicatarios de las subastas para renovables realizadas por el Gobierno italiano dentro de un nuevo modelo que sin duda terminará imponiéndose en el resto de Europa y que rompe totalmente con modelos como el español. La plataforma que crearon hace años la boutique fi-

nanciera Alantra y la plataforma de energías verdes Solarig se ha adjudicado más de 270 megavatios. Opdenenergy, grupo recientemente adquirido por el fondo Antin, ha logrado también más de 270 megavatios, y Acciona se ha hecho con unos 150 megavatios.

Hay otros grupos español

Italia rompe con el formato español y adjudica megavatios por precio al mejor postor, como un PPA

les en el listado, como Zelestra (antigua Solarpack, adquirida por el fondo sueco EQT), pero Alantra-Solarig, Opdenenergy y Acciona están en el *top 10* de los adjudicatarios de las subastas del Gobierno italiano.

Ferx y CfD, surge otra era

El nuevo formato se conoce como Ferx. Los aspirantes debían pujar, a la baja, y determinar un precio al que están dispuestos a ofrecer la electricidad durante 20 años. El ganador era el que ofrecía

precios más baratos. Durante el contrato, deberá suministrar luz a ese precio, que sólo se corregirá al alza o a la baja dentro de una horquilla limitada en función de si el precio mayorista de la luz sube o baja. Es lo que se conoce como CfD o como contratos por diferencias.

Este modelo abre una nueva era en la UE al romper con otro más clásico, como el de España, basado en garantizar una rentabilidad a la inversión. En los CfD, ese riesgo lo asume quien puja. Con los



Luis Camacho

Luis Cid, CEO de Opdenenergy, que acaba de lograr un éxito en Italia.

CfD, el sector consigue su desarrollo sin los tapones que causaba el modelo de la rentabilidad. El Gobierno italiano, por su parte, logra acelerar el despliegue de energías

renovables. En el caso de Opdenenergy, el éxito es doble. La inversión –más de 200 millones a precio de mercado– es la mayor en el exterior desde que llegó Antin, en 2024.

Acciona Energía vende el parque eólico San Juan de Marcona de 135,7 MW en Perú

- La transacción asciende a US\$256 millones (?218 millones)



Parque eólico San Juan de Marcona

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/eolica/acciona-energ-a-vende-el-parque-e-20251216>

Celia García-Ceca

Martes, 16 diciembre 2025

Acciona Energía ha completado la venta del parque eólico San Juan de Marcona (135,7 MW) en Perú a Luz del Sur S.A.A., una de las empresas de energía más importantes del país. La operación se ha formalizado después de obtener todas las autorizaciones requeridas, entre ellas la del Instituto Nacional de Defensa de la Competencia y de la Protección de la Propiedad Intelectual. La transacción asciende a US\$256 millones (€218 millones). El traspaso del parque eólico San Juan de Marcona se enmarca en la estrategia de rotación de activos de Acciona Energía, orientada a optimizar su cartera renovable y reforzar la solidez financiera del grupo mediante la cristalización de valor. En este contexto, la compañía ha alcanzado ya acuerdos para la venta de cerca de 2,6GW de instalaciones renovables en España, EEUU, México, Sudáfrica, Perú y Costa Rica, por un valor aproximado de €3.200 millones.

Acciona Energía completa la venta del parque eólico peruano San Juan de Marcona a Luz del Sur por 218 millones

- Acciona Energía ha completado este martes el cierre de la venta del parque eólico San Juan de Marcona, ubicado en Perú, a Luz del Sur por 218 millones de euros.



Acciona Energía completa la venta del parque eólico peruano San Juan de Marcona a Luz del Sur por 218 millones.

<https://elperiodicodelaenergia.com/acciona-energia-completa-la-venta-del-parque-eolico-peruano-san-juan-de...>

Redacción

Martes, 16 diciembre 2025

Ningún comentario

Acciona Energía ha completado este martes el cierre de la venta del parque eólico San Juan de Marcona, ubicado en **Perú**, a la empresa energética peruana Luz del Sur por 256 millones de dólares (**218 millones de euros**), según ha informado la compañía en un comunicado.

La operación se ha formalizado tras obtener todas las autorizaciones requeridas, entre ellas la correspondiente al Instituto Nacional de Defensa de la Competencia y de la Protección de la Propiedad Intelectual (Indecopi).

Situado en la región de Ica (Perú) y en operación comercial desde finales de 2023, **San Juan de Marcona cuenta con una potencia de 135,7 megavatios (MW) y se ha convertido en uno de los proyectos de generación renovable más relevantes del país.**

La rotación de activos de Acciona Energía

El traspaso de la infraestructura a Luz del Sur se enmarca en la estrategia de rotación de activos de Acciona Energía, orientada a optimizar su cartera renovable y reforzar la solidez financiera del grupo a través de potenciar su valor.

El redactor recomienda

- **Acciona Energía vende una cartera solar y eólica en Estados Unidos y México valorada en 855 millones**
- **Acciona Energía construirá dos nuevos parques eólicos en Sudáfrica con una capacidad total de 194 MW**
- **Acciona Energía construirá dos plantas solares en Italia tras ganar 151 MW en subasta**

En este contexto, la firma ha alcanzado acuerdos para la venta de alrededor de 2,6 gigavatios (GW) de instalaciones renovables en España, Estados Unidos, México, Sudáfrica, Perú y Costa Rica por un valor cercano a los 3.200 millones de euros.



Acciona Energía pacta la venta de 1.621 MW renovables en EE.UU. y México

- Acciona Energía ha acordado vender a Mexico Infrastructure Partners (MIP) una participación del 49% en su cartera fotovoltaica estadounidense de 1.300 MW y su...



GALERIA

revista digital

revista energía renovable

energía renovable

energías limpias

energía fotovoltaica

energía solar

<https://www.review-energy.com/otras-fuentes/acciona-energia-pacta-la-venta-de-1621-mw-renovables-en-eeu...>

Martes, 16 diciembre 2025

16 diciembre 2025 0

Acciona Energía ha alcanzado un acuerdo con Mexico Infrastructure Partners (MIP) para la **venta de una participación del 49% en su cartera fotovoltaica en Estados Unidos, que suma 1,3 GW**, así como la **totalidad de dos parques eólicos en México con capacidad combinada de 321 MW**.

La operación está valorada en aproximadamente **1.000 millones de dólares y se espera que se cierre en la primera mitad de 2026**, sujeta a aprobaciones regulatorias y al cumplimiento de otras obligaciones contractuales.

La **cartera fotovoltaica estadounidense** incluye cuatro plantas: Red Tailed Hawk (458 MWp) y Fort Bend Solar (316 MWp) en Texas; High Point Solar Farm (127 MWp) en Illinois; y Union Solar (415 MWp) en Ohio. Según la empresa, ACCIONA Energía mantendrá una participación mayoritaria del 51% en estos activos y seguirá encargándose de su operación y mantenimiento.

Por su parte, la **cartera eólica mexicana**, con un total de 321 MW, está formada por los parques El Cortijo (183 MW) y Santa Cruz (138 MW), ambos situados en el municipio de Reynosa, en Tamaulipas.

Desde Acciona Energía explican que este acuerdo se enmarca en su estrategia de rotación selectiva de activos, orientada a maximizar el valor de sus proyectos y optimizar la asignación de capital, al tiempo que refuerza la posición financiera de la compañía. La empresa recuerda que, desde julio de 2024, ha alcanzado acuerdos para la venta de casi 1,7 GW de capacidad renovable en España, Sudáfrica, Perú y Costa Rica, por un importe total aproximado de **2.400 millones de dólares**.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

Últimas Noticias

16 diciembre 2025

Biorig invertirá 350 millones de euros en Polonia para desplegar 20 plantas de biometano - Energética 21

- Estas plantas generarán 1 TWh/año de gas renovable, equivalente al consumo de más de 400.000 hogares polacos. Se espera que la primera instalación se encuentre operativa antes de 2030.



Biorig Polonia Biometano

biometano

biorig

planta de biometano

energía renovable

inversiones en polonia

mercado del biometano

<https://energetica21.com/noticia/biorig-invertira-350-millones-euros-polonia-desplegar-20-plantas-biometano/>

Energética 21

Martes, 16 diciembre 2025

Estas plantas generarán 1 TWh/año de gas renovable, equivalente al consumo de más de 400.000 hogares polacos. Se espera que la primera instalación se encuentre operativa antes de 2030.

Biorig, la división de gases renovables de Solarig, expande sus actividades en el sector del biometano a **Polonia**. La compañía estima invertir alrededor de **350 millones de euros** en el país para operar **20 plantas de biometano**. El conjunto de las plantas alcanzará una generación de cerca de 1 TWh/año, equivalente al consumo de 400.000 hogares polacos, con **la primera instalación iniciando su actividad antes de 2030**.

Biorig cuenta ya con más de **60 instalaciones en desarrollo en España, Italia y Polonia**. En conjunto, esta cartera generará alrededor de 5 TWh/año de energía renovable, lo que supondrá una contribución decisiva a la reducción de la dependencia de Europa del gas natural fósil y a la mejora de la gestión de residuos en regiones clave del continente.

“Polonia representa una oportunidad estratégica para Biorig por el gran potencial de su mercado y la relevancia del sector agrícola y ganadero en el país. El momento es ahora, gracias al impulso regulatorio que estimula la instalación de plantas de biometano como infraestructuras energéticas esenciales en la reducción de la dependencia de los combustibles fósiles, y en la optimización en la gestión de los residuos agroganaderos para su conversión en biofertilizantes. Estos fundamentos

sólidos son clave para posicionarnos como un líder internacional en el mercado del biometano, lo que nos permitirá contribuir al desarrollo del sector en Polonia, con un modelo probado en España e Italia que conseguirá adaptarse al contexto local”, explica **Manuel Alonso** , **director general de Biorig**.

Adquisición de proyectos ‘brownfield’ y desarrollo ‘greenfield’

La estrategia de crecimiento de Biorig pasa por la colaboración con desarrolladores locales que compartan la visión técnica y medioambiental de la compañía, a través de la adquisición de proyectos brownfield en estado avanzado de tramitación que la compañía pueda evolucionar, integrando su experiencia en la construcción, gestión y operación de plantas de biometano en Europa. Este enfoque se acompañará de desarrollos greenfield de nuevas instalaciones, convirtiendo a Biorig en uno de los principales productores de biometano en Polonia con una cartera de 20 instalaciones ubicadas en diversas regiones con gran potencial agroganadero, como Pomerania Occidental, Baja Silesia, Gran Polonia, Alta Silesia, Lublin, Mazovia, Podlasie.

Polonia representa un mercado estratégico por su elevado potencial técnico, superior a los 8 bcm de biometano (cerca de 80 TWh/año) mediante digestión anaerobia, derivado de la gran relevancia de su sector agrícola y ganadero. De este modo, el desarrollo de este vector energético en el país representa una oportunidad decisiva para sustituir al gas natural importado y avanzar hacia un mix energético más sostenible.

Edison Next adquiere el negocio de tratamiento de purines de Iberdrola: 52 MW operativos y 340 GWh de biometano en desarrollo - Energética 21

- La operación incluye cinco plantas de cogeneración en Castilla y León, Aragón y Murcia, además de cuatro proyectos de gas renovable que refuerzan su cartera en España por encima del TWh anual.



Edison Next adquiere el negocio de tratamiento de purines de Iberdrola: 52 MW operativos y 340 GWh de biometano en desarrollo.

[edison next](#) [iberdrola](#) [tratamiento de purines](#) [biometano](#) [planta de cogeneración](#) [energías renovables](#)

<https://energetica21.com/noticia/edison-next-adquiere-negocio-tratamiento-purines-iberdrola-52-mw-operativ...>

Energética 21

Martes, 16 diciembre 2025

Edison Next adquiere el negocio de tratamiento de purines de Iberdrola: 52 MW operativos y 340 GWh de biometano en desarrollo

- Noticias > Bioenergía: biomasa y biometano
- 16-12-2025 (actualizado: 16-12-2025)
- Redacción

La operación incluye cinco plantas de cogeneración en Castilla y León, Aragón y Murcia, además de cuatro proyectos de gas renovable que refuerzan su cartera en España por encima del TWh anual.

Última Edición Noviembre 2025 [Ver Online](#) [Descargar](#)

Edison Next, filial del grupo energético Edison dedicada a servicios energéticos y medioambientales, ha sellado un acuerdo con **Iberdrola** para la adquisición de sus activos de cogeneración destinados al tratamiento de purines, así como una cartera de proyectos de biometano asociados.

La transacción abarca un perímetro de **cinco plantas en operación** situadas en las provincias de León, Burgos, Huesca y Murcia. Estas instalaciones suman una potencia instalada conjunta de **52 megavatios (MW)** . Adicionalmente, el acuerdo incluye el traspaso de **cuatro proyectos de biometano** en fase de desarrollo en áreas adyacentes, con una capacidad de producción agregada prevista de **340 GWh anuales** .

Con este movimiento, Edison Next pretende reforzar significativamente su posición en el mercado español de la economía circular y la valorización energética. La operación se suma a otros dos contratos firmados recientemente, consolidando una cartera de proyectos de biometano que ya supera el **1 TWh/año** de producción potencial.

Según ha detallado la compañía, su *pipeline* actual incluye:

- Dos proyectos en construcción cuya puesta en marcha está prevista para **2026** .
- Dos proyectos que alcanzarán el estado de "*Ready-to-Build*" (RtB) en los próximos meses.
- Más de 15 proyectos en diferentes estadios de desarrollo.

Esta adquisición permite a la compañía integrar activos operativos con generación de caja inmediata mientras amplía su capacidad futura en gases renovables, combinando su experiencia en gestión sostenible del agua y soluciones de CO2 biogénico con la infraestructura industrial existente.



El coche eléctrico acelera en 2025: ya supera el 25% de las ventas mundiales

- Según un nuevo informe de Ember, más de una cuarta parte de los coches nuevos vendidos en 2025 son eléctricos. Este crecimiento se ve impulsado cada vez más ...



GALERIA

revista digital

revista energía renovable

energía renovable

energías limpias

energía fotovoltaica

energía solar

<https://www.review-energy.com/movilidad/el-coche-electrico-acelera-en-2025-ya-supera-el-25-de-las-ventas-m...>

Martes, 16 diciembre 2025

16 diciembre 2025 0

La transición hacia la movilidad eléctrica ha alcanzado un nuevo punto de inflexión a escala global. Según un nuevo análisis del centro de estudios energéticos **Ember**, más de una cuarta parte de los coches nuevos vendidos en 2025 son eléctricos, una cifra que confirma la rápida transformación del mercado automovilístico mundial y el creciente protagonismo de los mercados emergentes en este proceso.

El informe señala que la carrera de los vehículos eléctricos (VE) se ha globalizado de forma acelerada. En la actualidad, **39 países registran una cuota de mercado superior al 10% en ventas de coches eléctricos**, frente a solo cuatro en 2019. Gran parte del crecimiento más rápido se está produciendo fuera de Europa, con el Sudeste Asiático consolidándose como uno de los nuevos focos de liderazgo en la electrificación del transporte.

La **Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN)** se ha convertido en una fuerza clave en la adopción global de vehículos eléctricos en 2025. Singapur y Vietnam han alcanzado **cuotas de ventas cercanas al 40%**, superando los niveles observados en el Reino Unido y la Unión Europea. Indonesia, por su parte, ha llegado al **15%**, superando por primera vez a Estados Unidos. Tailandia ha alcanzado una cuota del **20%** y ha vendido más vehículos eléctricos en los tres primeros trimestres

de 2025 que Dinamarca, lo que refleja la rapidez con la que la región ha pasado de una adopción marginal a una posición de liderazgo.

El impulso no se limita a Asia. En **Latinoamérica**, Uruguay ha alcanzado una cuota de mercado de vehículos eléctricos del **27%**, prácticamente en línea con la media de la Unión Europea. México y Brasil continúan mostrando un crecimiento sostenido y ya superan a Japón, donde la cuota de vehículos eléctricos se ha mantenido en torno al **3% desde 2022**. En el caso de **Turquía**, el país ha alcanzado una penetración del **17%**, superando a Bélgica y convirtiéndose en el **cuarto mayor mercado europeo de vehículos eléctricos de batería en términos de volumen**.

Para Ember, estos datos reflejan un cambio estructural en el mercado. “Este es un punto de inflexión importante. En 2025, el centro de gravedad se ha desplazado. Los mercados emergentes ya no se están poniendo al día, sino que lideran la transición hacia la movilidad eléctrica”, señala el informe. Según el centro de estudios, estos países están identificando ventajas estratégicas claras en la adopción de los vehículos eléctricos, desde la mejora de la calidad del aire hasta la reducción de las importaciones de combustibles fósiles.

El análisis también destaca el papel de los mercados emergentes en el crecimiento de las **exportaciones chinas de vehículos eléctricos**. Desde mediados de 2023, casi la totalidad del aumento de estas exportaciones se ha dirigido a países no pertenecientes a la OCDE. Brasil, México, Emiratos Árabes Unidos e Indonesia figuran entre los diez principales destinos de los vehículos eléctricos chinos en 2025, impulsados por políticas públicas que van desde la reducción de impuestos hasta incentivos para la fabricación nacional.

El impacto de esta expansión ya se está reflejando en la **demanda de combustibles fósiles**. Ember subraya que los vehículos eléctricos son **tres veces más eficientes** que los de combustión interna, lo que permite reducir significativamente el consumo de petróleo incluso en países cuya generación eléctrica sigue dependiendo en gran medida de los combustibles fósiles. En Brasil, donde la electricidad es mayoritariamente limpia, los vehículos eléctricos de batería reducen la demanda de combustibles fósiles en aproximadamente un **90%**, mientras que en Indonesia la reducción se aproxima al **50%**.

Euan Graham, analista de electricidad de Ember, concluye que “la suposición de que el crecimiento de los vehículos eléctricos se estancará fuera de Europa y China ya es obsoleta”. En su opinión, los mercados emergentes definirán el futuro del mercado automovilístico mundial y las decisiones que se adopten ahora en materia de **infraestructura de carga y apoyo inicial** serán determinantes para mantener el ritmo de crecimiento de la movilidad eléctrica en los próximos años.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

El II Foro de la Innovación Energética reúne a 12 plataformas tecnológicas en torno a la transición verde

- El Comité de Plataformas de la Energía celebra, en la Agencia Estatal de Investigación, el II Foro de la Ciencia, Tecnología e Innovación Energética



Paloma Pérez, coordinadora de la Plataforma Española Tecnológica y de Innovación en Geotermia (Geoplat), y coordinadora del Comité de Plataformas de la Energía

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/panorama/el-ii-foro-de-la-innovaci-n-20251216>

Antonio Barrero F.

Martes, 16 diciembre 2025

"Estamos inmersos en una fase crucial de la transición energética global y los agentes del sector en España están respondiendo con su propia capacidad tecnológica e industrial al desafío de construir un sistema energético descarbonizado". Esta ha sido la principal conclusión del II Foro Anual de la Ciencia, Tecnología e Innovación Energéticas, que ha organizado el **Comité de Plataformas de la Energía**, comité conformado por 12 plataformas tecnológicas y de innovación. Son estas: **ReolTec** (centrada en la tecnología eólica), **GeoPlat** (geotermia), **FotoPlat** (fotovoltaica), **PTE CO₂** (Plataforma Tecnológica Española del CO₂), **Ceiden** (Plataforma Tecnológica de Energía Nuclear de Fisión), **BioPlat** (Plataforma Española Tecnológica y de Innovación en Biocircularidad), **SolPlat** (Plataforma Tecnológica Española de Energía Solar Térmica de baja temperatura), **BatteryPlat**, **PTE H₂** (Plataforma Tecnológica Española del Hidrógeno), **Solar Concentra** (Plataforma Tecnológica de la Energía Solar de Concentración), **FutuRed** (Plataforma Tecnológica Española de Redes Eléctricas) y **PTE EE** (Plataforma Tecnológica Española de Eficiencia Energética).

El encuentro organizado por el Comité de Plataformas de la Energía, celebrado en la sede de la **Agencia Estatal de Investigación** este pasado 11 de diciembre, ha reunido -informa el Comité- a un nutrido grupo de expertos, representantes institucionales y actores del sector energético "para analizar los retos y oportunidades de la transición energética en España, además de visibilizar las capacidades de la tecnología española para liderar el avance sostenible".

Ha abierto el Foro la jefa de subdivisión de programas Temáticos Científico-Técnicos de la Agencia Estatal de Investigación, María Ángeles Ferre, que ha enfatizado la importancia de las plataformas

tecnológicas y de innovación españolas como punto de unión entre administraciones, empresas y centros de investigación para trabajar conjuntamente y dar solución a los grandes retos globales. En ese sentido, ha destacado los 291 proyectos de energía financiados en las convocatorias de la Agencia Estatal de Energía.

Por su parte, la coordinadora de la **Plataforma Española Tecnológica y de Innovación en Geotermia** (Geoplat), Paloma Pérez, que coordina el Comité, ha recordado que este órgano de Plataformas de la Energía, impulsado desde 2011 por la Agencia Estatal de Investigación y el Ministerio de Ciencia, Innovación y Universidades, tiene como objetivo "impulsar y articular la I+D+i en el sector energético español, con un enfoque especial en la colaboración público-privada y la coordinación entre agentes para acelerar la transición energética y reforzar la competitividad del sector".

Generación energética, descarbonización y capacidad innovadora e industrial

Durante el primer bloque temático, "La perspectiva de los generadores: producción energética y descarbonización", desde NewHeat se ha abordado el almacenamiento térmico y la solar térmica como una palanca de competitividad para la descarbonización de la demanda térmica de la industria.

Asimismo, la ponencia presentada por el Grupo de Investigación en Ciencia y Tecnología de Sistemas Avanzados de Fisión Nuclear de la Universidad Politécnica de Madrid (UPM) ha hablado del "papel clave" de esta tecnología "en la descarbonización del sistema energético y en la garantía de la estabilidad de la red eléctrica", y ha advertido del impacto ambiental y económico que supondría el cierre de las centrales nucleares en nuestro país.

Segundo bloque

Bajo el título "El consumo energético descarbonizado: electrificación, eficiencia y nuevas formas de consumo bajas en carbono" ha arrancado el segundo bloque de ponencias. El centro vallisoletano de investigación Cartif ha presentado los últimos avances del proyecto Mobilities for EU, mientras que desde track Técnicas Reunidas han explicado la incorporación de tecnologías limpias a la demanda energética a través de la captura, almacenamiento y usos del CO2 (tecnologías CAUC).

Engie ha expuesto el caso de éxito de Heineken Sevilla como ejemplo de descarbonización industrial con tecnología termosolar. La planta evita la emisión de 7.0000 toneladas de CO2 al año, reduce un 60% la dependencia del gas natural y es totalmente replicable a otras industrias con calor de proceso.

Representando al ecosistema emprendedor, Zenit Solar ha expuesto cómo funciona su nueva plataforma para el autoconsumo colectivo, que logra crear y gestionar comunidades energéticas inteligentes.

Tercer bloque

El tercer y último bloque ha versado sobre "Capacidades, innovación y tejido industrial. ¿Es posible con tecnología innovadora española?". A través de la Plataforma Española del Hidrógeno se ha descrito el proyecto Nebaw, de producción de hidrógeno a partir de energía solar y humedad atmosférica, en el que se busca un nuevo electrolizador clave. A esta intervención le ha seguido la de Ormazabal, respecto a la visión de los fabricantes sobre las redes eléctricas de distribución.

En este bloque también han participado el centro vasco de investigación Tecnalia Research & Innovation para abordar la intensificación de procesos mediante reactores de milicanales; la empresa Ecoforest (energías renovables térmicas), que ha profundizado en la tecnología geotérmica aplicada a la climatización; Avanti, que ha presentado soluciones innovadoras en OyM para aerogeneradores; y Bcare, quien ha analizado los riesgos asociados a las baterías de almacenamiento de energía.

Elisa Rivera, directora general de Planificación, Coordinación y Transferencia de Conocimiento, Ministerio de Ciencia, Innovación y Universidades, ha llevado a cabo la clausura de este evento. Rivera ha resaltado la transferencia de tecnología como el principal desafío de la industria como país y ha querido insistir en que la inversión pública española está por encima de la media de la Unión Europa en I+D+i.

A continuación, Rivera ha señalado al capital privado como reto esencial para lograr la vinculación con la industria; ha animado al sector a seguir trabajando en la descarbonización de las ciudades; y ha puesto a su disposición todos los instrumentos del Estado, destacando la próxima convocatoria Horizonte Europa 2.0., fondo sobre el que España negocia hoy en día.

La directora general concluyó reiterando el compromiso del Ministerio de Ciencia, Innovación y Universidades de seguir trabajando codo con codo con las plataformas, a las que ha definido como interlocutores clave para impulsar la transferencia de conocimiento, la innovación y la competitividad del sistema energético español.

La segunda edición de este Foro de la Ciencia, Tecnología e Innovación Energéticas se cierra consolidándose como un encuentro fundamental para impulsar la transición energética situando a España en la vanguardia de la innovación.

Comité de Plataformas de Energía

El Comité de Plataformas de la Energía está constituido por 12 Plataformas Tecnológicas y de Innovación Españolas, directamente relacionadas con el sector energético: Hidrógeno (PTE H2), CO2 (PTECO2), Geotermia (GeoPlat), Biocircularidad (BioPlat), Almacenamiento de Energía (BatteryPlat), Redes Eficientes (FutuRED), Sector Eólico (Reoltec), Eficiencia Energética (PTE-ee), Fisión Nuclear (Ceiden), Fotovoltaica (FotoPlat), Solar de Concentración (Solar Concentra) y Solar Térmica de Baja Temperatura (SolPlat).

Enel adquiere una cartera de parques eólicos terrestres en Alemania

- La nueva instalación fotovoltaica cuenta con una potencia de 177 kW



Enel adquiere una cartera de parques eólicos terrestres en Alemania

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/eolica/enel-adquiere-una-cartera-de-parques-e-20251216>

Celia García-Ceca

Martes, 16 diciembre 2025

Enel ha cerrado la adquisición de una cartera compuesta por dos parques eólicos terrestres en Alemania con una capacidad instalada total de 51 MW. La operación aporta aproximadamente 10 millones de euros al año al Ebitda ordinario del Grupo a través de una tarifa regulada dentro de un sistema de primas de alimentación, que garantiza un nivel mínimo de remuneración si los precios de venta en el mercado son inferiores al umbral previsto. Con un valor empresarial de aproximadamente 80 millones de euros, esta operación representa la primera adquisición significativa del Grupo Enel de una cartera de plantas que operan en Alemania. Este mercado es clave dentro de la estrategia de expansión geográfica del Grupo, que prevé el crecimiento en el sector de las energías renovables también a través de adquisiciones selectivas, centrándose en zonas geográficas caracterizadas por la estabilidad regulatoria y macroeconómica. El mercado alemán de las energías renovables es el mayor y uno de los más interesantes de Europa gracias a su potencial de crecimiento y a su favorable entorno regulatorio, que prevé mecanismos de incentivo para las fuentes de energía renovables.

Entrevista a Luís Selva, ceo (BNZ)

- El directivo apuesta por la hibridación con baterías para evitar los precios cero y el curtailment, mientras aboga por una estrategia de diversificación geográfica hacia mercados menos maduros para afrontar la complejidad del sector.



Luís Selva (CEO en BNZ)

1 hibridación con baterías 2 proyectos fotovoltaicos 3 energía renovable 4 digitalización y monitorización 5 costes operativos 6

<https://energetica21.com/entrevistas/luis-selva-bnz-inversion-redes-no-deberia-recaer-productores-consumidor...>

Energética 21

Martes, 16 diciembre 2025

"La inversión en redes no debería recaer sobre productores y consumidores, debe abordarse desde los Presupuestos del Estado"

El directivo apuesta por la hibridación con baterías para evitar los precios cero y el curtailment, mientras aboga por una estrategia de diversificación geográfica hacia mercados menos maduros para afrontar la complejidad del sector.

Esta entrevista forma parte del especial "Desarrolladores de plantas renovables", publicado en el número de noviembre de 2025 de la Revista Energética. Luís Selva (BNZ) pone el foco en la urgente necesidad de adaptar las infraestructuras eléctricas para no frenar el despliegue renovable. Ante un escenario que define como complejo, el directivo defiende que la inversión en redes debe ser tratada como una prioridad estatal que beneficie a la economía general, en lugar de cargar sus costes sobre lo

¿Cuáles considera que son las tendencias más relevantes en el sector del desarrollo y promoción de plantas fotovoltaicas en la actualidad y cómo está su empresa adaptándose a ellas?

La tendencia actual en el sector pasa por la hibridación con baterías, tanto en los proyectos fotovoltaicos operativos como en los que se encuentran en fase inicial de desarrollo. Las baterías (BESS) ofrecen múltiples ventajas en combinación con la fotovoltaica, ya que permiten obtener

ingresos adicionales en los proyectos, así como preservar o defender los provenientes de la propia tecnología solar.

Un ejemplo de esto último es la posibilidad de acumular energía durante periodos de curtailment técnico de la red o desplazar en el tiempo la inyección de energía para evitar precios bajos o incluso negativos. Además, una BESS aporta ingresos adicionales al permitir una mayor participación en servicios de ajuste, en potenciales mercados de capacidad a futuro, o al modificar el perfil horario de entrega de energía para lograr PPAs más atractivos.

En BNZ se está trabajando desde hace tiempo en esta línea, con el objetivo de complementar los desarrollos fotovoltaicos con baterías.

Por otra parte, la digitalización y el uso de herramientas avanzadas de monitorización y predicción están permitiendo una gestión más eficiente de la producción. Estamos invirtiendo en plataformas de gestión energética que integran datos en tiempo real, previsiones meteorológicas y algoritmos de optimización, para maximizar la rentabilidad de cada planta.

Asimismo, la optimización de los costes operativos y financieros sigue siendo una prioridad. La presión por mejorar la competitividad de los proyectos ha llevado a una revisión profunda de los costes, desde el diseño técnico hasta la operación y mantenimiento. En este sentido, hemos implementado procesos de estandarización, automatización y análisis de ciclo de vida para reducir costes sin comprometer la calidad ni la sostenibilidad.

¿Cómo cree que se solucionaría el problema de la saturación de las redes? ¿Considera acertado el enfoque del Gobierno con su planificación eléctrica de cara a 2030 para hacer frente al aumento de la demanda y la penetración de renovables?

Es necesaria una mayor inversión en redes para adaptar el sistema a las nuevas necesidades y tecnologías. Dicha inversión no debería recaer sobre los participantes del sistema eléctrico (productores y consumidores), sino abordarse como parte de los Presupuestos Generales del Estado, dado que su impacto tendría consecuencias muy positivas para la economía y el bienestar de todo el país.

La saturación de las redes representa uno de los principales cuellos de botella para el despliegue de renovables en España. Su solución requiere una planificación estratégica que combine inversión en infraestructuras, digitalización, almacenamiento y una mayor coordinación entre los actores del sistema.

El aumento previsto de la demanda, impulsado por la electrificación del transporte, el crecimiento de los centros de datos y la expansión de los puntos de recarga, exigirá una red más flexible y robusta. Aunque la planificación eléctrica hacia 2030 establece una hoja de ruta clara y ambiciosa, su éxito dependerá de un ritmo de ejecución elevado y de una coordinación eficaz entre todos los agentes implicados para que los objetivos se materialicen en los plazos previstos.

Una de las claves para aliviar la saturación y mejorar la integración de renovables será equilibrar la fuerte penetración solar con un despliegue más ágil de sistemas de almacenamiento, especialmente baterías, que permitan gestionar la producción y reducir los vertidos. Asimismo, será necesario fomentar la hibridación de tecnologías y reforzar la red en las zonas con mayor concentración de

proyectos.

Desde BNZ, consideramos que si se logra avanzar en estos ejes —almacenamiento, hibridación, digitalización y mejora de infraestructuras—, los objetivos del PNIEC pueden convertirse en una palanca real de transformación del sistema eléctrico español.

¿Cómo cree que evolucionará el negocio de las empresas desarrolladoras y promotoras de plantas de generación renovable en 2026? ¿Qué perspectivas de negocio prevé su empresa?

El sector está pasando por un momento complejo, en el que es necesario hacer frente a numerosos retos. Para ello, es fundamental revisar la estrategia y poner en marcha planes que impliquen nuevos enfoques, como la hibridación de las plantas existentes con varias tecnologías y la apuesta por la diversificación geográfica hacia mercados menos maduros. Por otra parte, será esencial adaptarse de la forma más eficiente posible a las novedades regulatorias y a las necesidades tecnológicas derivadas de una mayor integración de la energía renovable en el sistema eléctrico.

Europa aprueba ayudas por 408 millones de euros para apoyar la descarbonización de la industria española

- Su fin es apoyar la descarbonización de los procesos de fabricación en instalaciones existentes gracias a inversiones que contribuyan a reducir las emisiones de gases de efecto invernadero procedentes de las actividades industriales.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/16/europa-aprueba-ayudas-por-408-millones-de-euros-para-apoyar-la-d...>

Martes, 16 diciembre 2025

Su fin es apoyar la descarbonización de los procesos de fabricación en instalaciones existentes gracias a inversiones que contribuyan a reducir las emisiones de gases de efecto invernadero procedentes de las actividades industriales.

Pilar Sánchez Molina

España ha notificado a la Comisión Europea, en aplicación del Marco de ayudas estatales del Pacto por una Industria Limpia, un régimen de ayudas de 408 millones de euros destinado a apoyar la descarbonización de la industria manufacturera. El régimen se financia íntegramente con cargo al Mecanismo de Recuperación y Resiliencia, tras la evaluación positiva del Plan de Recuperación y Resiliencia de España por parte de la Comisión y su adopción formal por el Consejo.

El objetivo del régimen es fomentar inversiones en instalaciones industriales existentes que permitan reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y mejorar la eficiencia energética de los procesos productivos. España estima que la aplicación de esta medida permitirá una reducción anual de aproximadamente 1,6 megatoneladas de CO₂ equivalente.

El régimen apoyará proyectos que incorporen tecnologías de descarbonización industrial, e incluirá la electrificación de procesos, la sustitución de combustibles fósiles por hidrógeno renovable o con bajas emisiones, la recuperación de calor residual y las soluciones de captura, almacenamiento y

utilización de carbono. Las inversiones podrán desarrollarse en diferentes sectores industriales, entre ellos la industria química, cerámica, papelera y metalúrgica. La medida es aplicable a empresas de todos los tamaños y a instalaciones incluidas o no en el Régimen de Comercio de Derechos de Emisión (RCDE UE).

Las ayudas se concederán en forma de subvenciones directas, calculadas sobre la base de los costes de inversión subvencionables y de intensidades de ayuda predefinidas. La asignación de fondos se realizará por orden de presentación de solicitudes, hasta el agotamiento del presupuesto disponible. Los proyectos deberán estar operativos en un plazo máximo de 60 meses desde la concesión de la ayuda. Para evitar distorsiones indebidas de la competencia, las ayudas no podrán destinarse a incrementos de capacidad productiva. El importe máximo por empresa y proyecto se establece en 200 millones de euros.

La Comisión Europea ha verificado que el régimen cumple las condiciones de las secciones 3 y 5 del Marco de ayudas estatales del Pacto por una Industria Limpia, adoptado el 25 de junio de 2025. Dicho Marco permite, hasta el 31 de diciembre de 2025, la concesión de ayudas estatales para acelerar la transición hacia una economía de cero emisiones netas, incluyendo el despliegue de energías renovables y combustibles hipocarbónicos, la descarbonización de procesos industriales, el desarrollo de capacidades de fabricación de tecnologías limpias y la reducción del riesgo de inversiones privadas en proyectos energéticos, industriales y de economía circular.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content



Francisco Vázquez (Prologis Essentials): “Somos una sociedad de memoria a corto plazo: tras el apagón, todos preguntaron por generadores... y no recuerdo ninguno que lo haya ejecutado” - Logística - CdeComunicacion.es

- Desde C de Comunicación hablamos en exclusiva con Francisco Vázquez, Essentials Solutions manager de Prologis, sobre el balance



<https://logistica.cdecomunicacion.es/noticias/157929/francisco-vazquez-prologis-essentials-somos-una-socieda...>

Eleazar Ramos

Martes, 16 diciembre 2025

Facebook

En un año en el que **Prologis Essentials** ha acelerado su crecimiento en España, el foco ya no está solo en sumar metros cuadrados, sino en **cómo se opera dentro de la nave**. Eficiencia energética, frío industrial, seguridad para nuevas tipologías de producto y un factor transversal que hoy condiciona cualquier decisión: **la disponibilidad de potencia eléctrica**.

Desde *C de Comunicación* hablamos en exclusiva con **Francisco Vázquez**, *Essentials Solutions manager* de Prologis, sobre el **balance de 2025** y sobre cómo están evolucionando las prioridades de los clientes —desde la reconversión del portfolio a **iluminación LED** hasta la demanda de **temperatura controlada**, la **electrificación** de flotas y la necesidad de adaptar las instalaciones a una automatización cada vez más extendida.

(Pregunta) Essentials ha crecido con fuerza en 2025. Más allá de las cifras, ¿qué factores del mercado están impulsando esta demanda y qué necesidades reales os trasladan los clientes?

(Respuesta) Este año hemos crecido un **40% respecto al año pasado** , un avance que en 2025 se ha traducido en **65 proyectos ejecutados** y en una **inversión cercana a los 8 millones de euros para clientes** . Hemos trabajado con unos **40 clientes de Prologis** y también con algunos que no lo son, que se han acercado pidiendo consultoría o instalaciones. Diría que estamos entrando en una etapa de madurez: el departamento nace en Europa en 2020, arrancando desde Ámsterdam y después incorporando responsables por regiones y países; yo entré en 2023.

Cada vez los clientes nos conocen más y estamos más integrados en el mecanismo de Prologis para ofrecer soluciones de manera más ágil. A día de hoy podemos dar un **llave en mano** adaptado a la operativa del cliente, complementando la parte inmobiliaria con todo lo necesario “dentro de la caja”.

(P) Uno de los hitos que compartíais era la reconversión del portfolio a LED. ¿En qué punto estáis y qué implica realmente en consumo, mantenimiento y retorno?

(R) Es el **100%** . Es un programa que nace de nuestra sensibilidad con la sostenibilidad ambiental. Para Prologis no es un ahorro como tal: ha sido una **inversión** y el ahorro se lo transmitimos al cliente, porque son ellos los que pagan consumos. A nivel de consumo, una iluminación LED actual puede consumir **entre un 40% y un 50% menos** que la iluminación de 2018 o 2020.

Con el incremento del precio de la electricidad y la escasez de potencia de red, lo vemos como inversión y como reducción de CO2, dentro de la política de Prologis de ser **cero carbono en 2040** (en sus tres *scopes*). Este año hemos convertido alrededor de **300.000 m2** a LED: estábamos en torno al 80% y hemos llegado al 100%.

(P) Frío industrial y temperatura controlada: ¿qué desafíos estáis encontrando al adaptar naves existentes a estos requisitos?

(R) El primer punto es la **potencia disponible** : qué potencia tienes en el centro de transformación más cercano. Cambia si el transformador es propio o público, pero además de la “caja”, tiene que haber potencia en la red. Ahí es donde se complica: hay casos en los que no se consigue y clientes que se han tenido que ir a zonas que no eran óptimas para su operativa porque necesitaban electricidad. También hay clientes que no pueden esperar los tiempos que requiere la red para ampliar potencia.

¿Cómo lo afrontamos? Por un lado, con un portfolio extenso intentamos buscar otra nave o ubicación que sí tenga potencia o sea más viable conseguirla.

Y por otro, trabajamos soluciones pasivas o bioclimáticas: por ejemplo, **reforzar aislamientos** con pinturas cerámicas o aislantes para transmitir menos calor a la nave —en España el problema suele ser el calor— y reducir parte de la necesidad eléctrica de los equipos. Vemos que cada vez más clientes piden soluciones combinadas de ventilación forzada o sistemas de climatización industrial.

(P) Tras el apagón, ¿habéis notado un cambio real en la percepción de riesgo de continuidad? ¿Qué os pidieron los clientes?

(R) Tras el apagón, de repente todos empezaron a preguntar por **generadores**, porque es un riesgo. A unos **15 o 20 clientes** les hicimos un estudio: qué tipo de generador, dónde ponerlo, cómo ubicarlo, porque no es llegar e instalar. Normativamente debe estar a cierta distancia de fachada, conectarse a cuadros... tiene un proceso. Y como sociedad, estas problemáticas **se nos olvidan rápido**: se enviaron las propuestas que te comentaba, y **no recuerdo ninguna que se haya ejecutado**.

Pero el riesgo continúa: cada vez el mundo demanda más electricidad, y si ya tuvimos un apagón, nadie te garantiza que no vuelva a ocurrir. En frío, además, hay mercancía de muchísimo valor. Energía renovable ayuda —placas solares—, pero dura lo que dura el sol; por la noche necesitas baterías u otras soluciones.

(P) Automoción eléctrica y “proyectos de alto riesgo”: ¿qué tipo de riesgos son y cómo se gestionan dentro de una nave?

(R) En muchos casos conlleva **almacenar baterías**: de coches eléctricos, bicicletas eléctricas, patinetes, motos. Ese almacenamiento crece con el parque móvil eléctrico. Las baterías implican producto químico (litio, níquel, manganeso, plomo...) y requieren un estudio específico de riesgo y de **carga de fuego**. Lo cruzamos con el inmueble, que ya tiene sistemas de control de incendios, pero normalmente hay que **reforzarlos**.

Suele pasar por crear un **espacio específico** separado del resto de la mercancía, con sistemas de extinción que a veces no pueden ser agua, porque según el tipo de batería puedes empeorar la situación. En otros casos, hay que pensar en cómo extraer la batería y llevarla a un lugar donde termine de quemarse, o sectorizar para que ese espacio se queme sin que el fuego pase al resto del inmueble. Depende del volumen, del tipo y de la cantidad.

(P) Cuando un cliente quiere automatizar, ¿qué cambios estructurales suele exigir en la nave?

(R) Depende del tipo de automatización. En semiautomáticos o en pasillo estrecho (VNA) con radio guiado, se busca **almacenar lo más alto posible**: un almacén con 16 metros de altura libre y pasillo estrecho puede equivaler a uno de más metros cuadrados a 12 metros.

Vemos una tendencia clara a **mayor altura** (silos, etc.). Además, la automatización requiere una planimetría específica: no todos los almacenes valen tal cual, hay que dar un “*track*” y tratamientos de suelo distintos según sea AGV, *conveyor*, *shuttle* o pasillo estrecho.

Los clientes suelen pedir tolerancias de **entre 1 y 3 milímetros cada 2 metros**, y trabajamos con empresas especializadas para conseguir superficies superplanas. Y, por supuesto, **potencia eléctrica**: cualquier sistema de automatización la va a requerir.

(P) En electrificación y energía, ¿qué modelo está funcionando mejor hoy y dónde está el freno real?

(R) A nivel interno, España dio el salto hace años a maquinaria **eléctrica**: el diésel era más contaminante y se fue directo a carretillas eléctricas. Hoy es estándar. Ahora vemos el mismo

movimiento en **flotas** : furgonetas de última milla o media distancia, y operaciones interconectadas por debajo de 300 km, que están transformando parte de su transporte hacia eléctrico para entrar a ciudades de forma más limpia.

El freno está en recorridos largos donde todavía las baterías no dan la capacidad necesaria; a veces hay que aumentar flota para recorridos más cortos. En larga distancia, el camión eléctrico aún no sale. Personalmente, creo que el **hidrógeno** puede ser una pieza clave para la larga distancia, para dejar el fósil y para no depender de baterías que en gran parte no se producen en Europa.

(P) ¿España va retrasada respecto a otros países europeos en adopción eléctrica y capacidad de red?

(R) A nivel calle, diría que la adopción en países del norte de Europa es mayor, pero en nuestros clientes la adopción es amplia. En España la normativa pedía un punto de carga por cada 40 plazas, y nosotros hemos ido a seis u ocho por cada 40. En ese sentido buscamos acompañar y empujar el cambio.

Además, a nivel solar España es de los países con más producción. Pero tampoco puedes cambiar un parque móvil de un día para otro: ya tenemos problemas de red, imagina si electrificas todos los coches a la vez. En Holanda, por ejemplo, los almacenes deben climatizarse por ley; Prologis está reemplazando sistemas de calefacción de gas por bombas de aire, y aun así hay centros donde no se puede ejecutar inversión por falta de potencia. Por eso creo que España va a una velocidad adecuada: el cambio es necesario, pero hay que encontrar el marco económico.

(P) Si miras a los últimos años, ¿qué ha cambiado más en los proyectos que os piden?

(R) Me iría al antes y después del COVID. Ahí vimos un salto grande del B2B tradicional al **B2C** : ahora muchos almacenes son **mixtos** , con una parte para distribución a tienda y otra para *picking* y paquetes a casa. Y también ha crecido la automatización por la **escasez y el coste de la fuerza laboral** : muchos clientes automatizan para asegurar continuidad, para que la operativa no se quede parada si hay disrupciones.

(P) Si tuvieras que anticipar qué pedirá el cliente en los próximos 24–36 meses, ¿cuáles serán las prioridades más claras?

(R) Una será la **optimización del metro cuadrado** : clientes en crecimiento van a necesitar asesoría para optimizar su espacio y mantener su “casa” sin tener que mudarse a naves mayores. Y otra clave será la adopción de **inteligencia artificial para análisis del dato** . Un buen centro logístico está basado en un buen **análisis ABC**: cuanto más conozcas flujos y productos, más efectiva y rentable será la operativa. La IA va a ser clave para analizar de manera más ágil, rápida y efectiva el *pool* de datos; quien apueste por esto podrá tomar decisiones muy efectivas en 2–3 años.

Compartir:



La energía eólica ya cubre el consumo de una de cada cuatro personas en España

- Para que el sector eólico siga liderando la generación e impulsando la economía hay que desbloquear los cuellos de botella regulatorios y aumentar la demanda.



La energía eólica ya cubre el consumo de una de cada cuatro personas en España

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/eolica/la-energ-a-e-lica-ya-cubre-20251216>

Manuel Moncada

Martes, 16 diciembre 2025

Lo que durante siglos fue exclusivamente una caprichosa variable meteorológica, es hoy una de las piezas centrales del sistema energético y económico del país. Y lo lleva siendo desde hace años, porque desde 2021 -según los datos de la AEE-, la eólica lidera el mix eléctrico nacional de forma continuada, por delante de la nuclear y de la solar fotovoltaica, una posición que habla de madurez tecnológica y competitividad en costes. Además, según datos parciales, la eólica continúa siendo dominante en 2025, lo que confirma que en España, el viento ya no es solo una fuente de energía limpia. Es una infraestructura económica, industrial y estratégica cuya velocidad de despliegue marcará buena parte del futuro energético del país.

Advertencias del sector eólico

Pese a que la eólica es una de las condiciones de posibilidad de la transición energética, desde la AEE advierten de un riesgo claro para el sector: el ritmo de nuevas instalaciones no es suficiente para cumplir los objetivos del Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC), que fija para 2030 un sistema eléctrico con un 81% de generación renovable y cerca de 62 gigavatios eólicos, incluidos los primeros parques marinos, los cuales aún no han salido del puerto. La tecnología y la industria están listas; el desafío ahora es acelerar sin frenar el consenso social ni el equilibrio territorial, defienden desde la asociación.

Juan Virgilio Márquez, director general de la AEE, ha recordado que el sector eólico "está tremendamente gravado". Para ilustrar esta situación, Márquez ha señalado que "de cada 1.000 euros de inversión, 230 se van en pagar impuestos". De hecho, el sector eólico "gasta más en impuestos que en personal", ha subrayado.

Por otro lado, ha puesto de relieve algunos de los desafío más apremiantes del sector, entre los que destaca la "aceleración de la electrificación de la demanda" y el mantenimiento de un "mix de generación equilibrado". Para Márquez, la clave pasa por "recuperar el equilibrio" ya que "los precios negativos no deben perpetuarse". Por ello, desde la asociación señalan la importancia de "hacer pedagogía de consumo eléctrico" para acometer el gran cambio

Entre las prioridades del sector eólico español también figura avanzar hacia una tramitación que no sea una jungla burocrática y unos plazos e hitos más asumibles, "los principales escollos". Según Márquez, la "unificación de criterios entre las instituciones y entidades ambientales" es crucial para que Europa alcance la "autonomía estratégica", ya que las renovables "son una herramienta para combatir esa dependencia", ha asegurado.

También está la cuestión de la judicialización de la eólica en Galicia, "una dinámica judicial dramática" para el sector que amenaza inversiones, desarrollo eólico y miles de empleos. Esto ahuyenta a la industria consumidora de la comunidad gallega que genera "una situación grave" ante la que la AEE manifiesta una profunda preocupación.

Volviendo al contenido del jugoso documento presentando hoy, España cerró el año 24 con 31.679 megavatios (MW) de potencia eólica instalada, tras incorporar 1.185 MW nuevos, una cifra que permitió alcanzar una generación total de 59.378 gigavatios hora (GWh). Pero el impacto del sector va mucho más allá de la producción eléctrica.

El peso del sector eólico en la economía

En términos económicos, la contribución total de la eólica al PIB español alcanzó los 3.274 millones de euros, el 0,25% del conjunto de la economía. De ese total, casi 2.000 millones corresponden a aportación directa, mientras que el resto se distribuye entre efectos indirectos en otras actividades industriales y de servicios. El peso del sector ya supera al de ámbitos tradicionales como la pesca y la acuicultura y se aproxima al de industrias históricamente estratégicas.

El empleo es otro de los grandes vectores del sector. En 2024, la eólica dio trabajo a 37.070 personas, entre empleo directo e indirecto, lo que supone un crecimiento interanual del 4,7%. Se trata de empleo cualificado y con una fuerte implantación territorial: seis comunidades autónomas concentran más del 70% del total, con Galicia, País Vasco, Castilla y León, Andalucía, Aragón y Navarra como principales polos.

Esa distribución se apoya en una cadena industrial prácticamente completa. España cuenta con centros industriales eólicos en 16 de las 17 comunidades autónomas, desde fábricas de aerogeneradores y palas hasta instalaciones de mantenimiento y logística. Esta estructura ha convertido al país en el cuarto exportador mundial de aerogeneradores, con ventas al exterior que en 2024 alcanzaron los 1.953 millones de euros.

Además, en 2024, el Sector Eólico realizó un esfuerzo en I+D equivalente al 4,35% de su contribución al Producto Interior Bruto, esto es, 85,4 millones. En términos relativos, es una cifra superior a la de 2023

(un 3,47%) y sería la segunda mejor cifra de la serie histórica, tras el 4,98% alcanzado en 2014.

Vientos de independencia energética

Uno de los efectos más relevantes —y menos visibles— de la energía eólica es su contribución a la reducción de la dependencia energética. Solo en 2024, la generación eólica evitó la importación de 11,3 millones de toneladas equivalentes de petróleo, lo que equivale al gas natural transportado por más de 140 buques metaneros. En paralelo, se evitaron 30,8 millones de toneladas de emisiones de CO2, reduciendo tanto el impacto ambiental como el coste del sistema eléctrico.

La presencia del viento en el mercado mayorista también se traduce en precios más bajos. El denominado efecto reductor de la eólica supuso en 2024 una disminución media de casi 20 euros por megavatio hora, con un ahorro acumulado de miles de millones de euros para consumidores y empresas.

Estudio Macroeconómico del Impacto del Sector Eólico en España

La Península Ibérica podría dejar de ser una isla energética aislada

- Es la posición de los Veintisiete de cara a las negociaciones con el Parlamento Europeo sobre el Mecanismo Conectar Europa (MCE)



La Península Ibérica podría dejar de ser una isla energética aislada

Energías Renovables

el periodismo de las energías limpias.

La Península Ibérica podría dejar de ser una isla energética aislada

<https://www.energias-renovables.com/panorama/la-pen-nsula-ib-rica-podr-a-20251216>

Celia García-Ceca

Martes, 16 diciembre 2025

Los fondos comunitarios reforzarán las interconexiones energéticas transfronterizas, con el objetivo de mejorar la seguridad del suministro, avanzar en la integración del mercado interior de la energía y apoyar el despliegue de energías renovables. Es una de las medidas que los Estados miembro de la Unión Europea defenderán en las negociaciones del próximo presupuesto a largo plazo de la UE, según consta en el mandato parcial adoptado por el Consejo este lunes, que fija la posición de los Veintisiete de cara a las negociaciones con el Parlamento Europeo sobre el Mecanismo Conectar Europa (MCE), una de las principales herramientas de la UE para financiar infraestructuras estratégicas. El pacto define las normas de funcionamiento del futuro Mecanismo Conectar Europa, pero deja fuera, por ahora, las cuestiones financieras, que se debatirán más adelante en el marco de las negociaciones generales del próximo marco financiero plurianual.

En materia energética, los Estados miembro apuestan por eliminar los cuellos de botella en las interconexiones y poner fin al aislamiento energético de determinadas regiones, como la Península Ibérica, así como por reforzar la resiliencia de las infraestructuras energéticas críticas, también frente a amenazas cibernéticas. "El acuerdo de hoy refuerza el apoyo a proyectos transfronterizos y garantiza que ningún Estado miembro quede aislado. Una Unión Europea más conectada reducirá los precios de la energía, fortalecerá la competitividad y mejorará la seguridad energética", ha explicado Lars Aagaard, ministro de Energía, Clima y Servicios Públicos de Dinamarca.

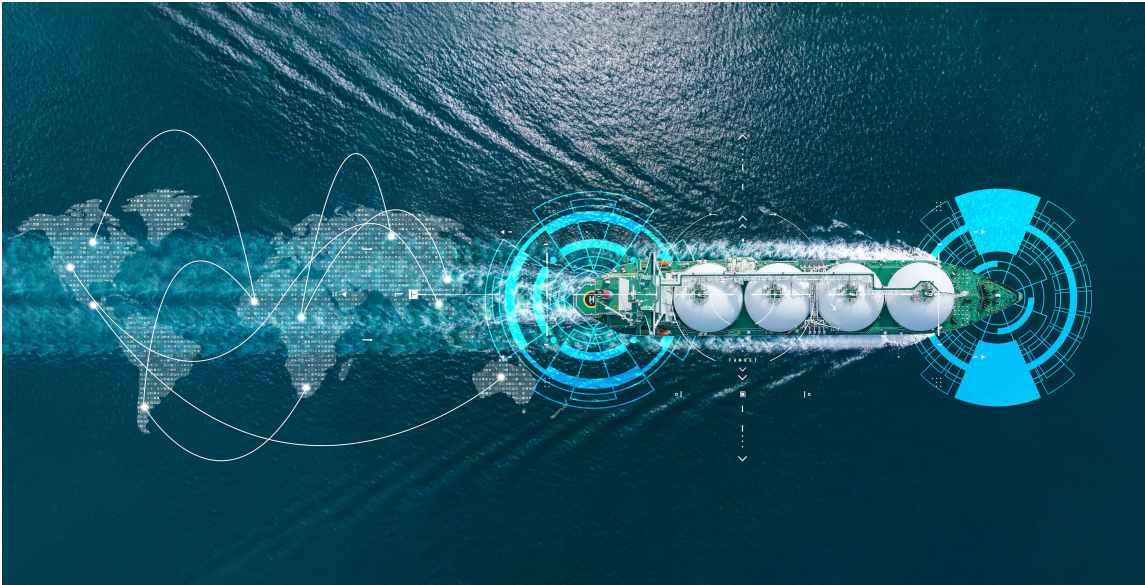
Según la posición del Consejo, el MCE actualizado deberá seguir apoyando proyectos con dimensión transfronteriza tanto en energía como en transporte, incluidas infraestructuras de doble uso para la movilidad militar, con el objetivo de reforzar las redes críticas europeas y acelerar la transición hacia un sistema energético más limpio. La posición del Consejo respalda, además, el apoyo a proyectos transfronterizos de energías renovables que contribuyan a la descarbonización y a la integración del mercado interior de la energía.

En el ámbito del transporte, los Estados miembro proponen ampliar la lista de proyectos de interés común y concentrar las inversiones en los corredores prioritarios de movilidad militar de la UE, subrayando al mismo tiempo la necesidad de respetar la soberanía nacional y los procesos de toma de decisiones de cada país.

El mandato aprobado permite ahora al Consejo iniciar las negociaciones con el Parlamento Europeo sobre el MCE, mientras que la decisión sobre el volumen final de financiación del programa dependerá del acuerdo global sobre el próximo marco financiero plurianual.

Las exportaciones de GNL continúan absorbiendo la mayor parte de la producción de gas de Australia y representan el 83%...

- El Australian Gas and LNG Tracker, la herramienta de datos actualizada de IEEFA, muestra un debilitamiento de la demanda australiana y asiática.



Las exportaciones de GNL continúan absorbiendo la mayor parte de la producción de gas de Australia y representan el 83% del gas producido en la primera mitad de 2025

<https://elperiodicodelaenergia.com/las-exportaciones-de-gnl-continuan-absorbiendo-la-mayor-parte-de-la-pro...>

José A. Roca

Martes, 16 diciembre 2025

El Australian Gas and LNG Tracker, la herramienta de datos actualizada de IEEFA, muestra un debilitamiento de la demanda australiana y asiática

El Instituto de Economía Energética y Análisis Financiero (IEEFA) ha publicado una actualización de su *Australian Gas and LNG Tracker*, su herramienta de visualización de datos interactiva sobre la industria y el comercio de gas natural licuado (GNL) de Australia, según la cual, las exportaciones australianas de GNL cayeron en el primer semestre de 2025 a su nivel más bajo en cuatro años, debido casi en su totalidad a la caída de las exportaciones de Australia Occidental. Esto se debió, en parte, a que Woodside detuvo un tren en su planta de GNL de North West Shelf.

Según los datos del rastreador, las importaciones asiáticas de GNL experimentaron la mayor caída semestral (en el primer semestre de 2025) desde 2010, con una reducción del 9%. China fue un factor clave, con una caída interanual del 21%.

Las exportaciones de GNL siguen representando la mayor parte de la producción de gas de Australia, y el 83 % del gas producido en el primer semestre de 2025 se destinó a la exportación. La

disminución de los volúmenes de exportación coincidió con la caída de la producción y el suministro de gas a nivel nacional.

Cae la demanda interna

La demanda interna de gas continúa disminuyendo. En el este de Australia, todos los segmentos principales experimentaron una caída del consumo entre los años fiscales 2022-23 y 2024-25, con la excepción del sector de exportación de GNL. En Australia Occidental, la caída de la demanda de gas para la generación de electricidad provocó una caída del consumo interno total de gas, que coincidió con la caída de los precios spot del gas.

Victoria continúa suministrando la mayor parte del gas a los estados del sur, exportando casi 1.050 petajulios (PJ) a otros estados entre 2017 y mediados de 2025. En cambio, Queensland suministró aproximadamente 17 PJ netos a los estados del sur durante ese mismo período.

El papel del gas en los sistemas eléctricos asiáticos es heterogéneo. El crecimiento de las energías renovables parece estar desplazando al gas en algunos países, y la disminución de la producción nacional de gas está provocando que otros países dependan en mayor medida de la generación de carbón. Los pocos países que dependen del GNL y tienen una proporción importante o creciente de generación de gas tienen altos ingresos y una superficie terrestre relativamente pequeña.

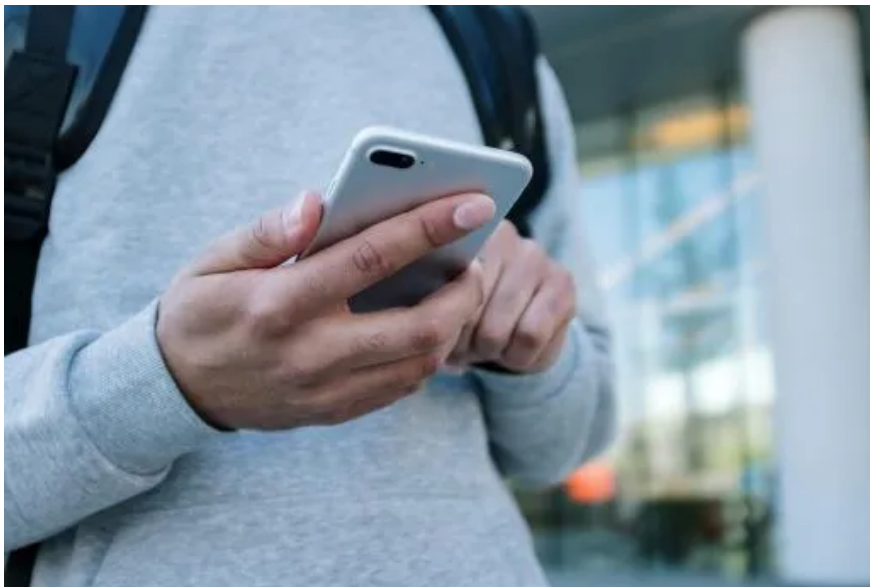
“Los últimos datos de Tracker presentan un panorama de debilitamiento de la demanda de gas australiano, tanto a nivel nacional como internacional”, afirmó Joshua Runciman, analista principal de gas australiano en IEEFA.

“Revelan una disminución en las exportaciones de GNL durante el último año, debido a la creciente competencia del carbón y las energías renovables, que complica la combinación energética en los mercados clave de Asia. El consumo interno de gas también está disminuyendo, y la producción de GNL sigue representando la gran mayoría de la producción de gas de Australia”.



Los medios digitales son un importante canal de difusión sobre la transición energética

- Así lo pone de manifiesto el nuevo informe "La adopción de nuevas soluciones energéticas en Sectores: Alimentario, Químico y Papelero"



Los medios digitales son un importante canal de difusión sobre la transición energética

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/panorama/los-medios-digitales-son-un-importante-canal-20251216>

Celia García-Ceca

Martes, 16 diciembre 2025

Engie ha publicado el informe **"La adopción de nuevas soluciones energéticas en Sectores: Alimentario, Químico y Papelero"** con el objetivo de analizar y entender las percepciones y expectativas de la descarbonización en la conversación digital en sectores industriales con alta demanda energética. Esta segunda edición del informe permite realizar una comparativa interanual e identificar así qué dinámicas y mensajes se consolidan, cuáles pierden peso y qué nuevos discursos emergen. También es posible apreciar cambios en los canales, el tipo de publicaciones y otras variables sobre el debate público de descarbonización industrial. El informe refleja que los medios digitales son un importante canal de difusión sobre información relativa a la reducción de emisiones de CO2 y la transición energética. Sin embargo, el debate evoluciona de manera distinta en cada sector a medida que progresa la implantación de soluciones. En el ámbito alimentario, las redes han adquirido un gran peso y, el papelero es el único sector donde X se posiciona como canal de referencia. Aunque en esta edición se observa que predominan los mensajes originales de medios, instituciones y empresas los usuarios interactúan menos con el contenido y las conversaciones se han vuelto, por lo general, más unidireccionales.

El informe destaca que la transición energética sigue marcando la agenda industrial, con mayor foco en descarbonización y adopción de soluciones para reducir emisiones en segmentos clave. Cada uno de los sectores refleja unas particularidades, pero la conversación general ya no debate el "sí", sino el "cómo" superar barreras prácticas para poder acelerar la sustitución de combustibles fósiles.

En este contexto, aunque el volumen de la conversación descende, la madurez del debate aumenta. En el sector alimentario la conversación se ha diversificado y abarca desde la consolidación de las renovables hasta el autoconsumo y la climatización. La biomasa adquiere protagonismo como palanca principal para la neutralizar emisiones, con aportaciones relevantes en energía solar y PPA On Site. La conversación en torno a la termosolar se mantiene casi en exclusiva ligada al proyecto de Heineken y Engie en Sevilla.

Por su parte, el debate en el sector químico ha ganado más rigor, con las temáticas sobre biogás y PPA On Site concentrando el interés y ganando terreno frente a la energía solar, mientras la biomasa conserva un peso limitado. La conversación adopta un enfoque más estratégico e innovador, con menos dispersión local y mayor énfasis en soluciones que garanticen la recuperación de calor y estabilidad de precio. En el sector papelero, aunque la biomasa se consolida como líder indiscutible de la conversación, la eficiencia energética se convierte en motor del volumen de menciones y la energía solar y la experimentación con biogás ganan fuerza y generan engagement en el público.

Además, en el informe se identifica las principales barreras que frenan la reducción de emisiones de CO₂: las infraestructuras insuficientes, los marcos regulatorios inestables, las inversiones elevadas y la presión de los costes energéticos, junto a la disponibilidad tecnológica. La diferencia con respecto a la anterior edición radica en que la conversación deja de ser aspiracional y se traslada al terreno de la ejecución, con foco en soluciones concretas para superar estos cuellos de botella. Y de acuerdo con la conversación analizada, en cada uno de los tres sectores existen oportunidades tangibles para trasladar a los negocios. En el alimentario y el papelero, la consolidación de las conversaciones en torno a la biomasa y la valorización de subproductos —estiércol, restos vegetales, papel, cartón etc.— plantea oportunidades para liderar en economía circular. Respecto al químico, ganan tracción los proyectos de captura de CO₂, con menciones al alza que apuntan a pilotos y alianzas público-privadas para acelerar su despliegue y avanzar en la descarbonización industrial.

Los mercados eléctricos europeos registran descensos gracias a que el precio del gas sigue a la baja

- Los futuros de gas TTF registraron el precio de cierre más bajo desde abril de 2024, mientras que los del CO2 alcanzaron su nivel más alto desde inicios de febrero.



Los mercados eléctricos.

<https://elperiodicodelaenergia.com/los-mercados-electricos-europeos-registran-descensos-gracias-a-que-el-pre...>

Aleasoft Energy Forecasting

Martes, 16 diciembre 2025

En la segunda semana de diciembre, los precios de la mayoría de los principales mercados eléctricos europeos volvieron a bajar respecto a la semana anterior, impulsados por la caída de la demanda y el descenso de los precios del gas, con la excepción del mercado ibérico, donde los precios aumentaron. A pesar de los descensos semanales, varios mercados registraron precios diarios superiores a 100 €/MWh en algunas sesiones. En este contexto, los futuros de gas TTF registraron el precio de cierre más bajo desde abril de 2024, mientras que los del CO2 alcanzaron su nivel más alto desde inicios de febrero.

Producción solar fotovoltaica

En la semana del 8 de diciembre, la **producción solar fotovoltaica** aumentó en algunos de los principales mercados eléctricos europeos respecto a la semana anterior. El mercado italiano experimentó el mayor aumento, del 41%, revirtiendo la tendencia a la baja de la semana anterior. Le siguió el mercado francés con un aumento del 22% después de dos semanas de descensos.

El mercado alemán experimentó el menor aumento, de un 0,7%, y continuó la tendencia alcista por segunda semana consecutiva. Por el contrario, en los mercados portugués y español la producción con esta tecnología cayó un 16% y un 3,6%, respectivamente, continuando la tendencia a la baja por tercera semana consecutiva.

Además, el 8 de diciembre el mercado italiano marcó un máximo histórico de producción fotovoltaica para un día de diciembre, con 58 GWh generados.

Durante la semana del 15 de diciembre, según las previsiones de producción solar de **AleaSoft Energy Forecasting**, la producción fotovoltaica aumentará en el mercado alemán, mientras que se espera un descenso en los mercados italiano y español.

Producción eólica

Durante la semana del 8 de diciembre, la **producción eólica** disminuyó en la mayoría de los principales mercados europeos en comparación con la semana anterior. El mercado italiano encadenó su segunda semana de descensos, registrando la mayor caída, del 72%. Le siguieron los mercados español, francés y portugués, que, tras dos semanas de subidas, registraron descensos del 51%, 41% y 25%, respectivamente. El mercado alemán fue la excepción. Después de dos semanas de tendencia a la baja, la producción eólica aumentó un 29% en este mercado.

En la semana del 15 de diciembre, según las previsiones de producción eólica de **AleaSoft Energy Forecasting**, la producción con esta tecnología aumentará en los mercados español, francés e italiano. Por el contrario, la producción eólica disminuirá en los mercados alemán y portugués.

Demanda eléctrica

En la semana del 8 de diciembre, la **demanda eléctrica** disminuyó en los principales mercados europeos en comparación con la semana anterior, invirtiendo la tendencia alcista observada la semana anterior en la mayor parte de los mercados. El mercado francés experimentó la caída más pronunciada, del 8,8%, y continuó la tendencia a la baja por tercera semana consecutiva. Le siguieron los mercados italiano y británico con caídas respectivas del 7,8% y el 7,2%.

En los demás mercados los descensos fueron menores. Tras cinco semanas de subidas, los mercados portugués, alemán y español retrocedieron un 3,6%, un 3,4% y un 3,0%, respectivamente. El mercado belga registró la menor caída, de un 2,7%. Cabe mencionar que el 8 de diciembre España, Portugal e Italia celebraron el Día de la Inmaculada Concepción.

Durante la semana, las **temperaturas medias** fueron menos frías que la semana anterior en la mayoría de los mercados analizados. Alemania registró el mayor aumento, de 4,0°C, mientras que Portugal presentó el menor, de 0,3°C. Gran Bretaña e Italia fueron la excepción, ya que las temperaturas medias bajaron 0,2°C en ambos casos respecto a la semana anterior.

Para la semana del 15 de diciembre, según las previsiones de demanda de **AleaSoft Energy Forecasting**, la demanda aumentará en principales los mercados europeos.

Mercados eléctricos europeos

En la segunda semana de diciembre, los precios promedio de la mayoría de los principales mercados eléctricos europeos bajaron respecto a la semana anterior. La excepción fue el **mercado MIBEL** de España y Portugal, con un incremento del 27%. El **mercado EPEX SPOT** de Francia registró el menor descenso, del 2,7%, mientras que el **mercado Nord Pool** de los países nórdicos registró la mayor

caída porcentual de precios, del 21%. En el resto de los mercados analizados en **AleaSoft Energy Forecasting**, los precios bajaron entre el 8,9% del mercado EPEX SPOT de Bélgica y el 19% del mercado EPEX SPOT de Alemania.

En la semana del 8 de diciembre, los promedios semanales fueron inferiores a 85 €/MWh en la mayoría de los mercados eléctricos europeos. Las excepciones fueron los mercados neerlandés, alemán e italiano, cuyos promedios fueron de 85,20 €/MWh, 90,11 €/MWh y 112,49 €/MWh, respectivamente. En cambio, el mercado nórdico y el mercado francés registraron los menores promedios semanales, de 58,18 €/MWh y 62,91 €/MWh, respectivamente. En el resto de los mercados analizados en **AleaSoft Energy Forecasting**, los precios estuvieron entre los 76,88 €/MWh del **mercado N2EX** del Reino Unido y los 83,24 €/MWh del mercado belga.

Por lo que respecta a los precios diarios, el martes 9 de diciembre, el mercado francés alcanzó el menor promedio de la semana entre los mercados analizados, de 28,79 €/MWh. Este fue el único mercado analizado que registró un precio diario inferior a 30 €/MWh durante la segunda semana de diciembre.

Por otra parte, la mayoría de los mercados analizados en **AleaSoft Energy Forecasting** registraron precios superiores a 100 €/MWh en alguna sesión de la segunda semana de diciembre, excepto los mercados británico, francés y nórdico. En el caso del **mercado IPEX** de Italia, los precios diarios superaron los 105 €/MWh durante toda la segunda semana de diciembre. Este mercado alcanzó el promedio diario más elevado de la semana, de 119,09 €/MWh, el día 10 de diciembre.

En la semana del 8 de diciembre, el descenso del precio semanal del gas y la caída de la demanda en la mayoría de los mercados propiciaron el descenso de los precios en los mercados eléctricos europeos. Además, la producción solar aumentó en Alemania, Francia e Italia. En el caso del mercado alemán, también subió la producción eólica. En cambio, en la península ibérica bajó la producción eólica y solar, lo que contribuyó al aumento de los precios en España y Portugal.

Las previsiones de precios de **AleaSoft Energy Forecasting** indican que, en la tercera semana de diciembre, los precios aumentarán en los principales mercados eléctricos europeos, influenciados por el incremento de la demanda. Además, la producción eólica bajará en los mercados alemán y portugués, mientras que la producción solar descenderá en los mercados español e italiano.

Brent, combustibles y CO2

Los futuros de **petróleo Brent** para el Front-Month en el **mercado ICE** alcanzaron su precio de cierre máximo semanal, de 62,49 \$/bbl, el lunes 8 de diciembre. Este precio ya fue un 2,0% menor al de la última sesión de la semana anterior. Los descensos de precios continuaron en la mayoría de las sesiones de la segunda semana de diciembre. Como consecuencia, el viernes 12 de diciembre, estos futuros registraron su precio de cierre mínimo semanal, de 61,12 \$/bbl. Según los datos analizados en **AleaSoft Energy Forecasting**, este precio fue un 4,1% menor al del viernes anterior y el más bajo desde el 21 de octubre.

A pesar de las tensiones entre Estados Unidos y Venezuela, el incremento de la producción petrolera iraquí, las negociaciones de paz para Ucrania, así como la preocupación por un posible exceso de

suministro en 2026, que según las previsiones de la Agencia Internacional de la Energía alcanzará niveles récord, contribuyeron al descenso de los precios en la segunda semana de diciembre.

En cuanto a los precios de cierre de los futuros de **gas TTF** en el mercado ICE para el Front-Month, se mantuvieron por debajo de 27,50 €/MWh en la mayoría de las sesiones de la segunda semana de diciembre. El día 10, estos futuros registraron su precio de cierre mínimo semanal, de 26,60 €/MWh. Según los datos analizados en **AleaSoft Energy Forecasting**, este precio fue el más bajo desde el 5 de abril de 2024. Sin embargo, el jueves y el viernes los precios aumentaron. Como resultado, el viernes 12 de diciembre, estos futuros alcanzaron su precio de cierre máximo semanal, de 27,68 €/MWh, el cual fue un 1,5% mayor al del viernes anterior.

En la segunda semana de diciembre, las conversaciones de paz para Ucrania y el suministro abundante de gas natural licuado continuaron ejerciendo su influencia a la baja sobre los precios de los futuros de gas TTF.

Por lo que respecta a los precios de cierre de los futuros de **derechos de emisión de CO2** en el **mercado EEX** para el contrato de referencia de diciembre de 2026, se mantuvieron por encima de 84 €/t durante la segunda semana de diciembre. El lunes 8 de diciembre, registraron su precio de cierre mínimo semanal, de 84,23 €/t. En cambio, el jueves 11 de diciembre estos futuros alcanzaron su precio de cierre máximo semanal, de 86,20 €/t. Según los datos analizados en **AleaSoft Energy Forecasting**, este precio fue el más alto desde el 1 de febrero. El viernes 12 de diciembre, el precio de cierre fue ligeramente inferior, de 86,06 €/t, pero todavía fue un 2,2% mayor al del viernes anterior.

Análisis de AleaSoft Energy Forecasting sobre las perspectivas de los mercados de energía europeos, el almacenamiento y la demanda

El jueves 15 de enero, **AleaSoft Energy Forecasting** celebrará la edición número 62 de su serie de webinars mensuales. En esta ocasión, el webinar analizará la evolución de los **mercados de energía** europeos y las perspectivas a partir de 2026, así como las perspectivas del **almacenamiento de energía** y la **hibridación**. También abordará el crecimiento de la **demanda de electricidad** con los **Data Centers** y la **electrificación de la industria**. Además, el webinar revisará el estado actual de la regulación en torno a **PPA y renovables**, así como la evolución de los **PPA virtuales** y los **FPA** (Flexibility Purchase Agreements). Este webinar de enero de 2026 contará con la participación de ponentes de **PwC Spain** por sexto año consecutivo.

Fuente: **AleaSoft Energy Forecasting**.

Los precios de las baterías de iones de litio caen a 108 dólares por kilovatio-hora, a pesar del aumento del precio de...

- La industria finalmente absorbió el impacto de los precios de los metales mediante una mayor adopción de LFP, contratos a largo plazo y estrategias de cobertura más amplias, según BNEF.



Los precios de las baterías de iones de litio caen a 108 dólares por kilovatio-hora, a pesar del aumento del precio de los metales

<https://elperiodicodelaenergia.com/los-precios-de-las-baterias-de-iones-de-litio-caen-a-108-dolares-por-kilovat...>

José A. Roca

Martes, 16 diciembre 2025

La industria finalmente absorbió el impacto de los precios de los metales mediante una mayor adopción de LFP, contratos a largo plazo y estrategias de cobertura más amplias, según BNEF

Los precios de las baterías de iones de litio han caído un 8% desde 2024, alcanzando un mínimo histórico de 108 dólares por kilovatio-hora, según el último análisis de **BloombergNEF (BNEF)**. El continuo exceso de capacidad en la fabricación de celdas, la intensa competencia y la transición hacia baterías de fosfato de hierro y litio (LFP), más económicas, contribuyeron a la baja de los precios de las baterías, a pesar del aumento en los costos del metal, según la *Encuesta de Precios de Baterías de Iones de Litio 2025 de BNEF*.

Subida de los precios del metal

Los precios del metal para baterías aumentaron en 2025, en parte debido a los riesgos de suministro en ciertos activos de litio chinos y a las nuevas cuotas de exportación de cobalto en la República Democrática del Congo. Sin embargo, el aumento del precio del metal no se tradujo en un aumento de los precios anuales de las celdas o los paquetes. La industria finalmente absorbió estos impactos mediante una mayor adopción de LFP, contratos a largo plazo y estrategias de cobertura más amplias.

China ha producido sistemáticamente más celdas de las necesarias para la demanda nacional de vehículos eléctricos y almacenamiento estacionario, lo que ha generado una intensa competencia entre los fabricantes. El efecto ha sido más pronunciado en el sector del almacenamiento estacionario, donde muchos proveedores pueden atender los mismos proyectos. El dominio de China en la producción de LFP ha permitido a sus productores satisfacer prácticamente toda la demanda mundial.

El estudio de precios de baterías de BNEF, líder en la industria, abarca múltiples usos finales, incluyendo diferentes tipos de vehículos eléctricos y proyectos de almacenamiento estacionario. Cada sector suele requerir celdas y paquetes diferentes para cumplir con métricas de rendimiento específicas, lo que genera dinámicas de precios variables en estos casos de uso.

Los precios de los paquetes de baterías para almacenamiento estacionario bajaron a \$70/kWh en 2025, un 45% menos que en 2024. Esta es la caída más pronunciada en todos los segmentos, convirtiendo al almacenamiento estacionario en el segmento con el precio más bajo por primera vez. Los paquetes de vehículos eléctricos de batería (VEB) fueron los más económicos en el segmento de transporte, con \$99/kWh, el segundo año que se mantuvieron por debajo del umbral de \$100/kWh.

El precio promedio de los paquetes de baterías LFP en todos los segmentos fue de \$81/kWh, mientras que el de los paquetes de níquel-manganeso-cobalto (NMC) fue de \$128/kWh.

La feroz competencia abarata los precios

Evelina Stoikou, jefa del equipo de tecnología de baterías de BNEF y autora principal del informe, afirmó: “La feroz competencia abarata las baterías cada año. Este es un momento importante para la industria, ya que los precios históricamente bajos de las baterías brindan la oportunidad de reducir los costos de los vehículos eléctricos y acelerar la implementación del almacenamiento a escala de red para impulsar la integración de las energías renovables en todo el mundo”.

El informe también cubre las diferencias regionales en precios. Los precios promedio de los paquetes de baterías fueron los más bajos en China, a \$84/kWh. Los precios de los paquetes en América del Norte y Europa fueron un 44% y un 56% más altos, lo que refleja mayores costos de producción local y una mayor dependencia de baterías importadas, que generalmente tienen una prima en comparación con los precios en China.

La mayor caída en los precios de los paquetes se registró en China, un 13% en términos reales desde 2024, mientras que América del Norte y Europa experimentaron descensos del 4% y el 8%, respectivamente. La caída de precios fue mayor en Europa que en América del Norte debido al cambio en las políticas y el entorno arancelario en EEUU. Muchas empresas chinas redirigieron sus exportaciones a los mercados europeos, donde adoptaron estrategias de precios más agresivas para mantener los volúmenes de ventas globales y cumplir con los objetivos anuales. Este cambio intensificó la competencia de precios en Europa.

BNEF prevé que los precios de los paquetes vuelvan a bajar en 2026, según sus previsiones a corto plazo, ya que los precios de las materias primas se enfrentan a una presión alcista, pero la adopción de LFP de bajo coste sigue extendiéndose. A largo plazo, se espera que la inversión continua en I+D,

la eficiencia de la fabricación y la expansión de la cadena de suministro impulsen nuevas mejoras tecnológicas y reducciones de costes. Las tecnologías emergentes, como los ánodos de silicio y litio metálico, los electrolitos de estado sólido, los nuevos materiales para cátodos y los nuevos procesos de fabricación de celdas, también desempeñarán un papel clave en la próxima ola de descensos de precios.



Más de 3.200 millones de euros al PIB: la eólica refuerza la economía española

- La Asociación Empresarial Eólica (AEE) ha presentado el Estudio Macroeconómico del Impacto del Sector Eólico en España 2024, que revela que la eólica cont...



GALERIA

revista digital

revista energía renovable

energía renovable

energías limpias

energía fotovoltaica

energía solar

<https://www.review-energy.com/eolico/mas-de-3200-millones-de-euros-al-pib-la-eolica-refuerza-la-economia-e...>

Martes, 16 diciembre 2025

16 diciembre 2025 0

La Asociación Empresarial Eólica (AEE) ha presentado hoy el ***Estudio Macroeconómico del Impacto del Sector Eólico en España 2024***, elaborado por Deloitte, que evidencia el peso estratégico de la eólica en la economía española y su contribución a la transición energética.

Según el informe, la energía eólica se consolida como la primera tecnología del sistema eléctrico español, con una **generación anual de 59.378 GWh**, cubriendo el **24% de la demanda eléctrica** durante 2024. La **potencia instalada alcanzó los 31.679 MW**, tras incorporar 1.185 MW nuevos, consolidando a España como el **segundo país europeo por capacidad eólica acumulada**.

El sector aportó **3.274 millones de euros al PIB** (1.962 millones directos y 1.312 millones indirectos), lo que equivale al **0,25% del PIB nacional**, y emplea a **37.070 profesionales**, con un crecimiento del **4,7% respecto al año anterior**. Además, España se mantiene como **cuarto exportador mundial de aerogeneradores**, con un valor de exportaciones de 1.953 millones de euros.

En términos energéticos, la eólica evitó la **importación de 11,3 millones de toneladas equivalentes de petróleo**, valoradas en 2.829 millones de euros, y redujo **30,8 millones de toneladas de CO₂**, contribuyendo de manera decisiva a los objetivos climáticos y de independencia energética.

La advertencia del sector: urgencia regulatoria y electrificación

Durante la presentación, **Juan Virgilio Márquez, director general de AEE**, subrayó que “los datos demuestran que la eólica es un **activo económico, industrial y ambiental de enorme valor para España** . Es una tecnología confiable y competitiva, pero el ritmo actual de crecimiento es insuficiente. Si no **desbloqueamos los cuellos de botella regulatorios** , damos **seguridad jurídica** a los proyectos y aceleramos la electrificación, España perderá una oportunidad histórica de reindustrialización y progreso territorial”.

El directivo también destacó la importancia de la eólica como **industria propia con ADN europeo** , capaz de garantizar autonomía energética e industrial: “2026 debe ser un punto de inflexión para reforzar la cadena de valor del sector en España”.

Eólica marina: la oportunidad estratégica pendiente

Sobre la eólica marina, Márquez alertó sobre la necesidad de actuar con visión de largo plazo: “Aunque la **primera subasta está prevista en 2026** , los primeros parques no operarían hasta 2033. **Otros países de nuestro entorno ya han aprovechado esta oportunidad** . España debe asegurar su espacio industrial para que los empleos y la cadena de valor no se desplacen al exterior”.

El sector estima que el primer GW de eólica marina podría generar **más de 4.000 empleos** , además de dinamizar puertos y astilleros, consolidando un nuevo ecosistema industrial.

Parques eólicos en tramitación: el freno administrativo

El estudio alerta sobre la ralentización del despliegue eólico en España. Mientras que la potencia instalada debería crecer a **4 GW anuales** , en 2024 solo se añadieron **1 GW** . Existen **más de 10 GW de proyectos avanzados** con Autorización Administrativa de Construcción (AAC) que podrían estar operativos antes de 2029, de los cuales **3 GW están paralizados judicialmente en Galicia** .

Asimismo, otros **9,2 GW cuentan con permiso ambiental positivo (DIA)** , pendientes de obtener la AAC. Desde 2018, **más de 17.000 MW de proyectos no han avanzado** , en su mayoría por no obtener informes ambientales favorables (375 parques).

Según Márquez, “de los proyectos que iniciaron su andadura hace 8 años, **por cada megavatio instalado hay 4 que han sido rechazados**. Es importante que seamos coherentes con las obligaciones establecidas desde Europa y aplicar el principio de Interés Público Superior a los proyectos eólicos. La tramitación administrativa es compleja y con criterios diferentes entre los diferentes organismos involucrados. No se está alcanzando el ritmo necesario ya que, en muchos casos, los informes aplican principios excesivamente conservadores y sin justificación”.

Distribución territorial y empleo

Los parques eólicos están presentes en **868 municipios** , ocupando apenas el **0,017% del territorio español** . El **83% de la potencia** se concentra en **Castilla y León, Aragón, Castilla-La Mancha, Galicia y Andalucía** . Las CCAA con mayor instalación en 2024 fueron **Castilla y León (550 MW), Aragón (246 MW) y Navarra (196 MW)** .

En generación eléctrica, lidera **Castilla y León (12.198 GWh)** , seguida de **Aragón, Castilla-La Mancha, Galicia y Andalucía** . Respecto al empleo, Galicia, País Vasco y Andalucía concentran la mayor parte de profesionales del sector.

Retos estratégicos para 2026

La AEE identifica **siete prioridades** para consolidar el sector eólico:

Acelerar la electrificación , aumentando la demanda y permitiendo la integración de renovables en la red sin sobrecostes.

Eliminar cuellos de botella en la tramitación , homogeneizando criterios y aplicando el principio de **Interés Público Superior** .

Repotenciación de parques existentes , otorgando seguridad regulatoria y flexibilidad en calendarios.

Reforzar la seguridad del sistema eléctrico , activando normativa técnica como **grid forming** y control de tensión.

Desarrollar la eólica marina , creando un mercado piloto que permita a la industria española entrar en la cadena de valor global.

Fortalecer la aceptación social , mediante diálogo temprano con comunidades locales y combate a la desinformación.

Construir un marco regulatorio de protección de la biodiversidad equilibrado, coherente con la normativa europea y basado en hechos verificables.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

Un empresario acusado en la trama eólica de Castilla y León asegura que no pagó a funcionarios por la adjudicación

- Uno de los empresarios acusados en la conocida como trama eólica ha asegurado que no pagó a funcionarios públicos por la adjudicación de parques eólicos.



Parque eólico de Iberdrola en Castilla y León.

<https://elperiodicodelaenergia.com/un-empresario-acusado-en-la-trama-eolica-de-castilla-y-leon-asegura-que-...>

Redacción

Martes, 16 diciembre 2025

Uno de los empresarios acusados en la conocida como trama eólica, **Alberto Esgueva**, ha asegurado que no pagó a funcionarios públicos por la adjudicación de parques eólicos y ha sostenido que tampoco nadie de la Junta de Castilla y León le indicó que invirtiera en este sector.

Esgueva ha declarado este martes en el juicio que se sigue en la Audiencia de Valladolid contra exaltos cargos de la Administración autonómica y empresarios por **supuestas irregularidades en la adjudicación de autorizaciones para proyectos de parques eólicos**.

El acusado, que ha optado por responder solo a las preguntas formuladas por su letrado, ha explicado que trabajó en la empresa que creó su padre, Industrias San Cayetano, dedicada a la fabricación de embalajes y cartonaje, desde 1982 hasta 2003.

En 2003 se separó de su esposa - también encausada - y decidió dar un giro de 180 grados e irse de Valladolid, por lo que habló con su hermano Francisco - procesado también y que igualmente trabajaba en la empresa familiar - para iniciar el proceso de separación de activos de la compañía.

Industrias San Cayetano contaba con otras estructuras y en 2005 creó San Cayetano Wind, empresa constituida para la inversión en el negocio eólico para un proyecto que se estaba negociando con Iberdrola. Posteriormente, el nombre de la sociedad de este grupo que invirtió en el sector eólico fue Intercatia.

Preguntado por su relación con el principal encausado en el juicio, el exviceconsejero de Economía Rafael Delgado, Alberto Esgueva ha manifestado que él estuvo vinculado con la empresa semipública Excal, de la que fue nombrado consejero delegado en octubre de 2003, mientras era consejero de Economía Tomás Villanueva y presidente del consejo de administración de Excal Rafael Delgado.

La trama eólica en Castilla y León

El proceso para su nombramiento en esa empresa se llevó a cabo tras vender el 5% de acciones de San Cayetano a su hermano para que él se hiciera con el control -antes estaban al 50% - y se marchó a Cuba.

Volvió cuando el Consejo Regional de Cámaras presentó su candidatura y fue elegido por unanimidad como consejero delegado de Excal.

En esta empresa semipública permaneció dos años y tres meses, hasta el 2 de febrero de 2006, y en ese periodo coincidió con Delgado cuando era presidente del Consejo de Administración, en cuatro o cinco viajes, pero ha dicho que no se hicieron amigos.

Preguntado por si, mientras estuvo en Excal, Villanueva, Delgado o alguien de la Junta le dijo que invirtiera en el negocio eólico, ha respondido que no.

El defensor también se ha referido al destino de 47 millones de euros de beneficio, dirigidos en su mayoría a inversiones inmobiliarias en Polonia, a la compra de determinados inmuebles y a préstamos, y ha preguntado si alguna de esas cantidades fue dedicada al pago de funcionarios por adjudicaciones de parques eólicos, ante lo que el procesado ha contestado que no.

Parte del interrogatorio a Alberto Esgueva se ha centrado además en la venta de un apartamento que tenía en la localidad cántabra de Comillas a Rafael Delgado el 25 de enero de 2005.

El encausado ha explicado en este sentido que, cuando se separaron su mujer y él, el único activo en común era ese apartamento, que les había costado 225.000 euros y que vendieron por 251.000.

El motivo de venderlo a Delgado fue que, durante un viaje con Excal a Corea, surgió en el avión el tema de las vacaciones y el exviceconsejero contó que desde niño veraneaba en Comillas, ante lo que le expuso que tenían un apartamento allí que le podía interesar y posteriormente se lo vendieron.

Respecto a la venta en 2005 de un chalé de su propiedad en Simancas (Valladolid), que había sido la residencia familiar de Alberto Esgueva, el acusado ha dicho que fue el exviceconsejero el que contactó con él para ver si el inmueble seguía en venta, después de mucho tiempo sin hablar entre ambos.

Provisionalmente el fiscal demanda para Alberto Esgueva penas que suman dieciséis años de prisión y multas de 65 millones de euros por un delito continuado de cohecho y delito de blanqueo de capitales.

Durante la sesión de hoy han declarado otros tres acusados y está previsto que mañana continúen los otros procesados.



España se queda atrás en la retribución de sus redes: Portugal pagará un 6,7%

Un total de 73 asociaciones empresariales, a la espera de la decisión de la CNMC

Rubén Esteller MADRID.

España se queda atrás en la remuneración a las redes eléctricas. Portugal, un país que, como España, pretende aprovechar la oportunidad para atraer nuevas inversiones industriales, ha aprobado una tasa superior a la española. La tasa de retribución aprobada ayer por el regulador portugués ERSE para 2026-2029 se sitúa en el 6,7%, por encima de la tasa prevista para España del 6,58% y que deberá ser aprobada por la CNMC en pocos días.

Esto situaría a España a la cola en los incentivos a invertir en redes en un momento en el que la falta de capacidad de la red está impidiendo el desarrollo de nuevas industrias.

La comparativa con Portugal aún es más llamativa, si tenemos en cuenta que los bonos del estado lusos son menores que los españoles lo que debería dar lugar a una tasa de retribución superior a la portuguesa.

Un total de 73 asociaciones empresariales, industriales y profesionales de toda España se encuentran a la espera de la decisión del Consejo de Estado hoy, que se espera que celebre su Consejo para aprobar su informe sobre la regulación de las redes eléctricas, en un momento clave para el futuro energético y económico del país.

La industria española, motor estratégico de la economía, ha manifestado una profunda preocupación ante la situación crítica de las redes de distribución eléctrica, donde la mayoría de las solicitudes de conexión están siendo rechazadas. Esta problemática afecta no solo a la industria, sino también a sectores clave como la vivienda, la electrificación del transporte y la movilidad sostenible, poniendo en riesgo la electrificación y la creación de empleo de calidad.

Las asociaciones advierten que la propuesta de reglas de la Comisión



Un tendido eléctrico. JON BOWER

Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) limita el desarrollo de infraestructuras eléctricas planificadas, comprometiendo la viabilidad de proyectos estratégicos. Entre los puntos más controverti-

dos destacan: la fijación de una inversión máxima para conectar a clientes, lo que dejaría fuera del sistema a aquellos consumidores cuya conexión resulte más costosa.

La reducción del 37% en los cos-

tes de mantenimiento reconocidos, lo que podría deteriorar la calidad del servicio.

Por ello, las entidades instan a la CNMC y al Consejo de Estado a garantizar la operación de las redes con seguridad y calidad, asegurar la atención a todas las peticiones de conexión y valorar el impacto de sus decisiones en la economía nacional y la competitividad internacional.

Las 73 asociaciones firmantes, entre las que se encuentran Alianza Q-Cero, ADEGI, ADIME, AECIM, AEDIVE, AFME, CEOE Castilla y León, Cámara de Comercio de Madrid, CROEM, FEMPA, FREMM, VITARTIS, VTC Andalucía, y muchas otras, representan la diversidad y el peso de la industria y la sociedad civil española.

EY sitúa a España en la cola de los niveles de retribución en Europa

El informe 'Benchmark retribución redes', elaborado por EY sitúa a España en una posición intermedia-baja dentro del contexto europeo en materia de retribución. El análisis, basado en datos de 2022, compara variables clave como la demanda, el número de clientes, la longitud de red y la retribución reconocida por los reguladores. España registró una retribución de 5.309 millones, lo que la coloca por debajo de los grandes países de la UE, como Alemania (22.314 millones), Francia (15.612 millones), Reino Unido (7.320 millones).



El Supremo envía a la Audiencia la decisión sobre la cobertura legal del comité del apagón

Iberdrola cuestionó la capacidad jurídica del grupo creado

NURIA MORCILLO
MADRID

El Tribunal Supremo ha decidido enviar a la Audiencia Nacional el recurso que Iberdrola presentó contra el Gobierno por el comité creado para investigar qué ocasionó el apagón del pasado 28 de abril y que terminó repartiendo culpas tanto para Red Eléctrica como para las eléctricas, pero sin mencionar a ninguna expresamente. La Sala de lo Contencioso-Administrativo considera que carece de competencia para examinar la cobertura legal de dicho grupo de expertos, así como su propia actuación, y que es la Audiencia Nacional el que debe analizar este asunto.

La eléctrica pilotada por Ignacio Sánchez Galán presentó este escrito el 30 de mayo, solicitando al alto tri-

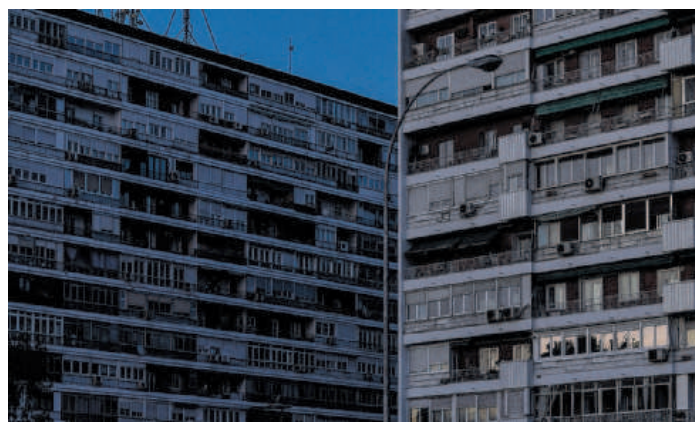
bunal que invalidara este comité, al entender que carece de cobertura legal tanto su creación como su configuración y atribución de actividades y, en definitiva, su actuación en sí. El recurso se presentó exactamente 17 días antes de que dicho grupo de expertos hiciera público su informe, pero cuyas conclusiones ya se aventuraban entonces. El informe, que se hizo público el 17 de junio, afirmó que la caída de la electricidad en toda la península Ibérica fue un problema de sobretensión en la red que no fue amortiguado correctamente, debido a un posible error en la planificación de Red Eléctrica (REE) para ese día y al funcionamiento aparentemente anómalo de las centrales que deberían haber ayudado a controlar esa tensión.

El grupo fue creado dos días después del cero eléctrico por el Consejo de Seguridad Nacional, como Comisión Delegada del Gobierno

y se dejó la regulación de su composición y funciones a la decisión de la entonces vicepresidenta tercera y ministra para la Transición Ecológica Teresa Ribera, en ejecución de las instrucciones del Consejo de Seguridad Nacional.

Por ello, Iberdrola presentó el recurso ante el Tribunal Supremo, al considerar que el máximo órgano judicial era quien tenía la competencia, al tratarse de un comité creado e integrado por varios ministerios, además de Presidencia, a través del departamento de Seguridad Nacional. También lo entendieron así la Fiscalía, según expuso en su escrito de alegaciones, y otras energéticas personadas en la causa como Moeve y Bruc Energy, en contra del criterio manifestado por la Abogacía del Estado.

Tras analizar el expediente administrativo, el Supremo no comparte con Iberdrola la afirmación de que el comité se creaba en el seno del Consejo de Segu-



Varios edificios sin luz en Madrid tras el apagón del 28 de abril. CLAUDIO ÁLVAREZ

El recurso se presentó 17 días antes de que dicho grupo de expertos hiciera público su informe

ridad Nacional. En un auto con fecha del 4 de diciembre, consultado por este medio, los magistrados explican que en la reunión del 30 de abril el Consejo se limitó a "adoptar unas directrices" para su formación, al amparo de la normativa que regula su funcionamiento que, entre otras funciones, le da la facultad

de dar las instrucciones necesarias "en materia de planificación y coordinación de la política de Seguridad Nacional".

Al tratarse de una actuación administrativa de un ministro, el Supremo rechaza la competencia y envía la causa a la Audiencia Nacional.



El grupo chino Sungrow prepara su primera venta de baterías en España

Testea la desinversión de cuatro activos 'stand alone' ubicados en Levante y norte de España con 350 MW de capacidad instalada

C. Reche MADRID.

Venta pionera de baterías en España. El grupo chino Sungrow, inversor en energía fotovoltaica y almacenamiento de energía con presencia en 170 países, se dispone a peinar el mercado en busca de comprador para 350 MW de almacenamiento *stand alone* en la recta final de este año, con la vista puesta en empezar a negociar con potenciales candidatos el próximo 2026 y llegar a un acuerdo antes de que finalice la primera mitad de año, según indican distintas fuentes financieras a *elEconomista.es*.

El proceso está siendo coordinado por la consultora PwC, que ya ayudó a la empresa en el pasado en otras operaciones corporativas, y se encuentra en su etapa inicial. Se ha contactado ya a posibles candidatos y se han repartido los materiales correspondientes con las principales cifras financieras que rodean la transacción.

La venta de la empresa que tiene a Daniel Sánchez como consejero delegado incluye cuatro baterías repartidas en distintos puntos de España en estado muy cercano al *ready to build*. Concretamente, de los 350 MW del proyecto, la primera mitad de capacidad entrará en operación el próximo año y la segunda mitad lo hará en 2027. Las mismas voces indican que los activos tienen un valor de aproximadamente 50 millones de euros.

El portfolio se localiza en Levante, norte de España y Galicia. En esta última demarcación, la empresa anunció el pasado febrero que iba a construir la primera planta de baterías de la región. Se trataba de la instalación *Bess Sanxenxo*, ubicada en el polígono de Nantes –en una parcela de 3.101 metros cuadrados–. Su capacidad de producción es de 20 megavatios hora (MWh), lo que permitirá abastecer a unas 2.500 viviendas.



Instalaciones de baterías. EE

Lanza un proceso competitivo con la esperanza de encontrar comprador en mayo

De llevarse a cabo, la venta sería la primera venta en España del grupo chino cotizado en el país extranjero y entraría a formar parte en una de las transacciones pioneras en el sector. En el mercado apenas hay transacciones de este tipo

de energía, si bien algunas compañías como Rolwind también se han lanzado a la aventura en los últimos meses y buscan socio para sus proyectos.

Lo cierto que el almacenamiento energético es un vector energético sobre el que hay muchas esperanzas a futuro. El Gobierno, por ejemplo, ha establecido en su nuevo Plan Integrado de Energía y Clima (PNIEC) 2023-2030 una ambiciosa meta de 22,5 GW de almacenamiento energético, que incluye, además de baterías, almacenamiento por bombeo y almacenamiento térmico.



BlackRock aflora un 12,6% en Naturgy que le da más poder en el consejo

REGISTRA DERIVADOS, FUTUROS Y MÁS ACCIONES ANTE LA CNMV/ La aritmética en Naturgy, siempre sensible, lo es más ahora. BlackRock explica que conserva más del 12%, justo cuando se debe rehacer el consejo.

Miguel Á. Patiño, Madrid

BlackRock, el mayor fondo privado del mundo, controla más acciones en Naturgy de las que inicialmente se le atribuían. Así se desprende de los registros sobre participaciones relevantes en cotizadas que mantiene la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

Esos registros han sido actualizados estos días, una vez que Global Infrastructure Partners (GIP), propiedad de BlackRock desde hace un año, se ha desprendido de un 7,1% del capital de Naturgy. GIP vendió esta participación entre el miércoles y el jueves de la pasada semana a través de una colocación exprés coordinada por JP Morgan.

Antes de esa venta, la participación total de BlackRock en Naturgy (sumando la representación de GIP y sus propias acciones), ascendía al 18,831%. En concreto, un 18,521% era por GIP y el resto por BlackRock, que opera en Bolsa a través de numerosos fondos.

El mayor inversor privado

Teóricamente, tras la venta del 7,1% en manos de GIP, la participación total de BlackRock-GIP en Naturgy debería haberse reducido al 11,7%, aproximadamente. Sin embargo, según lo que ha comunicado BlackRock a la CNMV, su participación se eleva al 12,626%. En este por-

Además de lo que tiene GIP, BlackRock posee sus propias acciones y derivados de Naturgy

Al vender el 7,1% de GIP, se suponía que BlackRock bajaba del 18,83% a 11,71%, pero aflora 12,62%

centaje está la parte que mantiene GIP, que ha pasado del 18,521% al 11,422%. Efectivamente, GIP ha bajado un 7,1%. Pero de alguna manera, BlackRock se ha reforzado por su cuenta. De esos porcentajes se deduce que este fondo tiene ahora, directamente, el 1,204%.

Parte de esos títulos están en forma de derivados, préstamos de acciones y complejos vehículos financieros como los contratos a futuro (CFD, por sus siglas en el argot técnico). BlackRock es el mayor inversor privado de la Bolsa en España, con cerca de 50.000 millones (el grueso de los 83.000 millones que tiene invertidos en el país si además se suma deuda pública y empresas privadas no cotizadas).

Infinidad de fondos

En Bolsa opera a través de infinidad de fondos, no necesariamente con la misma filosofía y periodos de inversión.



Larry Fink es primer ejecutivo de BlackRock.

Solo en el caso de Naturgy, en sus comunicaciones a la CNMV aparece una lista de hasta un centenar de sociedades susceptibles de realizar la inversión en su nombre.

Prestamista de acciones

En multitud de ocasiones, BlackRock opera en Bolsa como prestamista de acciones a favor de fondos cortoplacistas o *short-sellers*. De ahí que BlackRock sea una de las entidades que aparecen profusamente en los movimientos registrados por la CNMV sobre

posiciones cortas. Por ejemplo, es destacada la presencia de BlackRock en el registro de posiciones cortas en el caso de Solaria (0,58%), Acciona (1%), Enagás (2,3%), Redeia (0,7%) y Telefónica (0,57%).

Esto no impide que también esté como inversor estable en casi todos esos valores en tanto que replica los índices bursátiles en sus inversiones. Por ejemplo, en Enagás declara consistentemente más del 7%, y en Solaria más del 3%. En todos los casos de inversión directa, BlackRock

la considera puramente financiera, sin ánimo de entrar en el consejo. El caso de Naturgy, sin embargo, es distinto. Cuando BlackRock asumió el control de GIP, se comprometió ante el Gobierno español a mantener en Naturgy las mismas condiciones que asumió GIP en su momento (no promover exclusión de Bolsa durante un tiempo y prudencia en dividendos, por ejemplo). En paralelo, se asumió el mantenimiento de GIP –y por tanto de BlackRock– en el consejo de Naturgy. Pre-

CONSEJO

● Naturgy celebró ayer un consejo ordinario. Es el primero una vez que GIP anunció la pasada semana la venta de un 7,1% de la compañía a través de una colocación privada.

● Necesariamente, en algún momento la reordenación del porcentaje de GIP, y por tanto de BlackRock en Naturgy, deberá conducir a una reordenación del consejo. Ahora tienen tres miembros, pero por aritmética solo tendrían derecho a dos.

● Fuentes del sector indican que el consejo de ayer fue tranquilo. El orden del día consistía en hacer balance del año.

● Lo más previsible es que cualquier remodelación del consejo se analice más adelante, para que sea la junta la que decida (suelen ser entre marzo y abril).

● GIP ha mostrado su disposición a mantener, por ahora, tres consejeros, recién nombrados o renovados este año.

cisamente por esto es relevante cualquier décima porcentual de participación que declare BlackRock.

Hay que recordar que entre 2021 y 2025, IFM fue escalando posiciones en Naturgy, décima a décima, hasta que forzó que se le concediera un segundo consejero. Una vez reordenado el consejo de administración de Naturgy este año, ahora a cada consejero le correspondería aritméticamente un 6% del capital.

La fortaleza del gas y la debilidad del petróleo definen las perspectivas de la industria en EEUU de cara a 2026

- Hay más optimismo a largo plazo sobre el gas en la industria del petróleo y el gas de EEUU que quizás en cualquier otro momento de la historia reciente.



La fortaleza del gas y la debilidad del petróleo definen las perspectivas de la industria en EEUU de cara a 2026

<https://elperiodicodelaenergia.com/la-fortaleza-del-gas-y-la-debilidad-del-petroleo-definen-las-perspectivas-de...>

José A. Roca

Martes, 16 diciembre 2025

Hay más optimismo a largo plazo sobre el gas en la industria del petróleo y el gas de EEUU que quizás en cualquier otro momento de la historia reciente

Los sectores de exploración y producción (E&P) de esquisto estadounidense y midstream de los 48 estados contiguos experimentaron un 2025 volátil y desafiante, probablemente muy distinto de lo que los operadores imaginaron en esta época el año pasado cuando la agenda de "dominio energético" de la segunda administración Trump estaba tomando forma. Con el WTI languideciendo por debajo de los 60 USD durante gran parte del año, las E&P de petróleo moderaron la actividad, y el recuento de plataformas dirigidas al petróleo cayó de 415 en enero a 386 para el Día de Acción de Gracias.

En contraste, los precios del gas Henry Hub se mantuvieron respaldados durante gran parte del año, con el mes próximo ahora por encima de los 5 dólares por millón de unidades térmicas británicas (MMBtu). En resumen, los analistas de **Rystad Energy** consideran que hay más optimismo a largo plazo sobre el gas en la industria del petróleo y el gas de EEUU que quizás en cualquier otro momento en la memoria reciente, mientras que incluso los alcistas del petróleo más ardientes parecen reconocer los desafíos a corto plazo.

Año del gas y el GNL

En el contexto energético más amplio de EEUU, el año 2025 puso el gas natural en el punto de mira. El fin de la pausa en el GNL impuesta por la administración Biden generó una demanda futura de gas de alimentación de aproximadamente 7.600 millones de pies cúbicos por día (Bcfd) provenientes de los nuevos proyectos de exportación de GNL de la Costa del Golfo de EEUU, lo que duplicó la demanda total de gas de alimentación respecto a 2024 para 2030.

Sin embargo, cuando los proyectos de inversión de gas natural (FID) de la Costa del Golfo de EEUU de 2025 entren en funcionamiento a finales de esta década, las condiciones del mercado no se asemejarán a las de la ola anterior de proyectos de GNL (2016-2021). “Los umbrales de equilibrio del gas seco en los 48 estados miembros inferiores, y por lo tanto el Henry Hub, serán significativamente más altos. Al mismo tiempo, los precios del GNL se verán sometidos a una presión a la baja debido a las nuevas ofertas globales, lo que reducirá el diferencial entre el Henry Hub y los índices de referencia internacionales”, dicen los analistas de Rystad.

El mercado a corto plazo podría estar anticipando algunas de estas dinámicas. El diferencial entre la Facilidad de Transferencia de Título (TTF) y Henry Hub a principios de diciembre ronda los 4 dólares por MMBtu, el más bajo desde principios de 2021. Este será uno de los diferenciales más importantes a tener en cuenta en 2026, ya que Golden Pass LNG tiene previsto iniciar operaciones próximamente y alcanzar su capacidad máxima de 2,3 Bcfd.

Los costos y los plazos requieren un seguimiento minucioso, ya que nueve proyectos se encuentran actualmente en construcción en un contexto de mano de obra y cadena de suministro cada vez más restrictivo. La inversión de capital necesaria para construir plantas de licuefacción de GNL continúa aumentando, con un gasto de capital estándar que ahora se acerca a los \$1,100-\$1,200 por tonelada, aproximadamente un 20% más que en los proyectos aprobados en 2022-23. Los contratistas de ingeniería, procura y construcción (EPC) también están endureciendo los términos contractuales para trasladar un mayor riesgo de sobrecostos a los desarrolladores.

En el ámbito político y tecnológico en general, el gas ha cobrado protagonismo no gracias al GNL, sino a la competencia por la supremacía de la IA y al auge de los planes para desarrollar centros de datos alimentados por plantas de generación de energía a gas (así como por energías renovables). La capacidad de centros de datos que se construya y la correspondiente demanda de gas que represente requerirán un análisis minucioso en los próximos años. Rystad Energy seguirá de cerca los proyectos de centros de datos a nivel mundial en 2026 para refinar nuestras previsiones sobre la demanda de gas y energía que impulsarán.

Las perspectivas del petróleo en EEUU con un WTI por encima de los 55 dólares

Las empresas públicas estadounidenses de exploración y producción (E&P) centradas en el petróleo en 2025 desafiaron las expectativas, incluidas sus propias actualizaciones de orientación en mayo, de desaceleración de la producción, mientras que la producción petrolera del país alcanzó repetidamente un récord. “Estimamos que la mayoría de las empresas estadounidenses de E&P petroleras tienen un punto de equilibrio corporativo cercano a los 60 dólares por barril, un nivel en el que pueden mantener dividendos, recompras, intereses y gastos generales y administrativos (G&A) mientras perforan pozos de equilibrio (VAN10). Aun así, en nuestra estimación, se requeriría que los

precios cayeran cerca de los 50 dólares por barril para iniciar recortes de gastos de capital que estimularían caídas directas de la producción”, dicen los analistas.

Y añaden: “Desencadenar caídas de la producción es desagradable por varias razones. En primer lugar, la caída de la producción aumenta los costos operativos por unidad y potencialmente conduce a una utilización subóptima de los activos intermedios. En segundo lugar, debido a las pronunciadas tasas de declive de los pozos de esquisto, recortar el gasto de capital demasiado drásticamente deja una mella en los volúmenes PDP (probados, en desarrollo y en producción) que generan flujo de caja y respaldan las valoraciones. Y tercero, cuando los precios vuelvan a niveles más altos, aumentar la perforación para alcanzar los niveles de producción anteriores es una subida más pronunciada, que requiere un salto más pronunciado en el gasto”.

Como resultado, cabría esperar que los operadores estuvieran dispuestos a reducir ligeramente sus ratios de pago a corto plazo para proteger la producción. Existe un precedente histórico en la era de la disciplina de capital. Cuando los precios del petróleo cayeron desde sus máximos de 2022, los operadores, tras demostrar su capacidad de mantener la disciplina, redujeron sus ratios de pago para preservar y destinar efectivo a la adquisición de inventarios a largo plazo mediante fusiones y adquisiciones (M&A). Con las posibles contribuciones de los gastos generales y administrativos y las sinergias operativas derivadas de las M&A en 2026, un ratio de pago más bajo podría permitir que las empresas de exploración y producción (E&P) defendieran el punto de equilibrio corporativo y mantuvieran los volúmenes en 55 dólares por barril de WTI.

Las ganancias de eficiencia aún tienen margen de mejora

Independientemente del entorno macroeconómico, es evidente que los operadores de esquisto seguirán adoptando nuevas tecnologías y generando mayor eficiencia operativa para reducir los costos unitarios. La eficiencia de perforación y terminación (D&C) continuó mejorando en 2025, a medida que los operadores se esforzaron al máximo para reducir los costos generales en un entorno macroeconómico petrolero más débil. El límite potencial para las ganancias de eficiencia se ha debatido durante varios años, pero creemos que aún hay margen para mejoras significativas. Los pozos laterales ultralargos siguen siendo un campo relativamente nuevo para los operadores de los 48 estados contiguos, y las mejores prácticas para la perforación y terminación de estos pozos seguirán evolucionando.

Las fracturas simul-frac han ganado una mayor cuota de mercado en los últimos años, y prevemos que los operadores aceleren sus esfuerzos hacia diseños de fracturación trimul e incluso quattro para lograr mayores economías de escala. Un obstáculo clave es el abastecimiento y la entrega del gran volumen de agua de fracturación necesario en un corto plazo para ejecutar las fracturas trimul y quattro. Aun así, la creciente prevalencia de posiciones de superficie contiguas, especialmente entre los operadores más grandes, permitirá un mayor desarrollo de plataformas. Esto conducirá a tramos laterales más largos y a la ejecución de fracturaciones simul, trimul y quattro a escala mediante técnicas de bombeo continuo. En conjunto, estas tendencias respaldan otro cambio radical en la eficiencia en los próximos años.

Por otra parte, el reciente uso por parte de ExxonMobil de coque de petróleo mezclado con apuntalante convencional para mejorar el rendimiento de los pozos ha renovado el interés de la

industria en alternativas ligeras de apuntalante. Ante la creciente preocupación por el inventario de Nivel 1, es probable que los operadores intensifiquen la experimentación con nuevas mezclas de apuntalante para mejorar la recuperación.

Aumento de la exposición internacional

En 2026, también estaremos atentos a cómo las empresas de exploración y producción (E&P) estadounidenses revierten la tendencia de contracción de la década de 2010 y aumentan su exposición internacional. **Continental Resources**, una empresa privada con sede en Oklahoma, adquirió un bloque en el enorme yacimiento de esquisto de Vaca Muerta en Argentina el mes pasado, tan solo unos meses después de formar una empresa conjunta con **TPAO** para explorar y desarrollar recursos de esquisto en Turquía.

EOG también obtuvo una licencia de exploración de esquisto en los Emiratos Árabes Unidos, exploración convencional en Baréin y, potencialmente, en Alaska (aún por confirmar). Si bien movimientos como estos son indicativos de una industria de esquisto estadounidense más madura, no necesariamente indican el desafío a corto plazo, a menudo discutido, del inventario limitado de Nivel 1. Más bien, sirven como posibles opciones de crecimiento a mediano plazo que quizás no sean tan obvias en los 48 estados contiguos como lo fueron en el pasado bajo las condiciones macroeconómicas prevalecientes.

El Gobierno amplía varios años los plazos de ejecución de más de 1.300 millones en ayudas al sector energético

- Los proyectos de carácter geotérmico o marino pueden ejecutarse hasta 2030, mientras que las grandes instalaciones de almacenamiento energético mediante bombeo hidroeléctrico contarán con margen hasta 2035.



La vicepresidenta del Gobierno y ministra para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, Sara Aagesen, y el secretario de Estado de Energía.

<https://elperiodicodelaenergia.com/el-gobierno-amplia-varios-anos-los-plazos-de-ejecucion-de-mas-de-1-300-...>

Sandra Acosta

Martes, 16 diciembre 2025

Los proyectos de carácter geotérmico o marino pueden ejecutarse hasta 2030, mientras que las grandes instalaciones de almacenamiento energético mediante bombeo hidroeléctrico contarán con margen hasta 2035

El Gobierno ha dado un nuevo impulso a los proyectos energéticos financiados con fondos europeos al ampliar de forma significativa los plazos de ejecución de numerosas líneas de ayudas vinculadas al Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia. La medida se articula a través de la Orden TED/1444/2025, publicada en el Boletín Oficial del Estado, que modifica las bases reguladoras de varios programas gestionados por el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico y financiados por la Unión Europea a través del instrumento Next Generation EU.

Con la entrada en vigor de la orden, el Ejecutivo abre la puerta a que proyectos beneficiarios de más de 1.300 millones de euros en subvenciones **puedan disponer de más tiempo para culminar sus inversiones**. El objetivo es facilitar la ejecución real de actuaciones complejas en un contexto marcado por retrasos administrativos, dificultades técnicas y el aumento de los costes, sin poner en riesgo la absorción de los fondos europeos comprometidos.

Ampliación del calendario

De manera general, la norma establece que **la mayoría de los proyectos que lo necesiten podrán finalizarse antes de finales de 2028**, ampliando así los calendarios inicialmente previstos. Sin embargo, el texto introduce una mayor flexibilidad para aquellas iniciativas con un grado de complejidad técnica o administrativa más elevado.

En estos casos, los plazos se extienden aún más, permitiendo que **los proyectos de carácter geotérmico o marino** puedan ejecutarse **hasta 2030**, mientras que las **grandes instalaciones de almacenamiento energético mediante bombeo hidroeléctrico** contarán con margen **hasta 2035**.

Las modificaciones afectan a un amplio abanico de programas de ayudas **cuya dotación conjunta supera los 1.340 millones de euros ya adjudicados**. Entre ellos se incluyen actuaciones de repotenciación circular de instalaciones renovables, impulso al biogás, desarrollo de redes de calor y frío renovables, proyectos demostrativos de energías marinas, geotermia profunda, sustitución de cogeneraciones por tecnologías limpias, iniciativas innovadoras en energías renovables y distintas modalidades de almacenamiento energético, tanto hibridado como independiente.

También se ven beneficiadas convocatorias específicas gestionadas por el IDAE para la transición energética en Canarias y Baleares, programas de nuevos modelos de negocio y las últimas ediciones de CE Implementa.

Ajustes técnicos y procedimentales

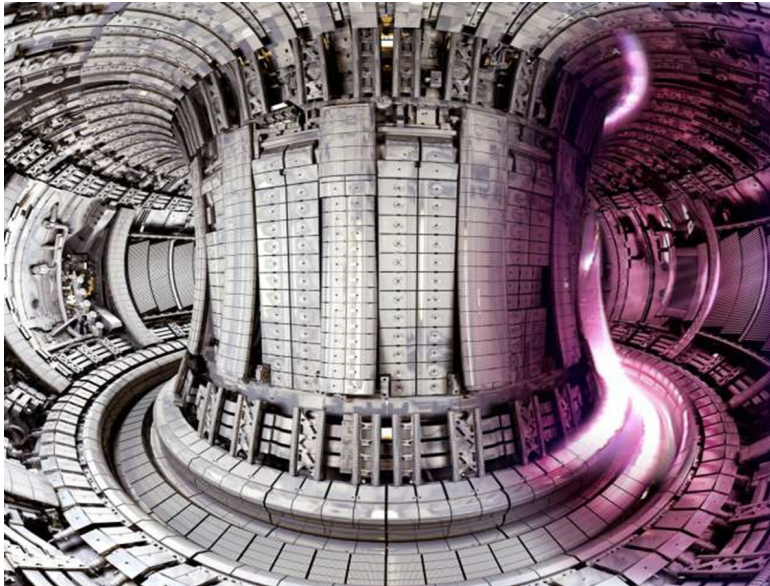
Desde el Ministerio para la Transición Ecológica se subraya que esta adaptación **responde a las recomendaciones de la Comisión Europea** para maximizar la absorción de los fondos del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia. En este sentido, la orden refuerza el enfoque de “esquema de ayudas”, que permite considerar cumplidos los hitos europeos una vez concedidas las subvenciones, aunque la ejecución material de los proyectos se prolongue más allá de 2026.

Al mismo tiempo, **se introducen ajustes técnicos y procedimentales para alinear las bases reguladoras con la normativa comunitaria** en materia de ayudas de Estado y para mejorar la gestión, el seguimiento y la reinversión de los fondos no ejecutados.

Con esta decisión, el Gobierno busca evitar la pérdida de recursos europeos y garantizar que inversiones clave para la descarbonización, la resiliencia energética y la cohesión territorial puedan llevarse a cabo en condiciones realistas.

Las empresas de fusión nuclear piden a Alemania que participe en el programa de apoyo de la UE

- El gobierno ha anunciado que invertirá más de dos mil millones de euros hasta 2029 en investigación y proyectos piloto.



Las empresas de fusión nuclear piden a Alemania que participe en el programa de apoyo de la UE

<https://elperiodicodelaenergia.com/las-empresas-de-fusion-nuclear-piden-a-alemania-que-participe-en-el-prog...>

José A. Roca

Martes, 16 diciembre 2025

El gobierno ha anunciado que invertirá más de dos mil millones de euros hasta 2029 en investigación y proyectos piloto

Los actores de la industria de la fusión nuclear han instado al gobierno alemán a participar en un programa de la UE para apoyar el desarrollo de esta tecnología. La Unión Europea y varios gobiernos de sus estados miembros planean establecer un "Proyecto Importante de Interés Común Europeo" (PIICE) sobre tecnologías nucleares innovadoras, incluida la fusión, que facilitaría el apoyo estatal a los países. Alemania aún no ha decidido si participará, según *Tagesspiegel*.

La no participación de Alemania sería una catástrofe, declaró Günter Kraft, director de comunicación y asuntos gubernamentales de la empresa emergente germano-estadounidense **Focused Energy**. Hasta la fecha, el gobierno ha realizado un buen trabajo en materia de política de fusión, pero negarse a participar en el IPCEI supondría el riesgo de que Alemania se quedara atrás en Europa, añadió.

El Ministerio de Economía informó que aún estaba evaluando el plan. El instrumento también cubrirá tecnologías de fisión nuclear como los pequeños reactores modulares (SMR), pero el ministerio indicó que la participación alemana se limitaría exclusivamente al campo de la fusión.

Las principales empresas emergentes de fusión de Alemania han instado al gobierno a aprovechar una oportunidad histórica única para liderar la tecnología de fusión nuclear, destinando tres mil millones de euros a la construcción de plantas de demostración. El gobierno ha anunciado que invertirá más de dos mil millones de euros hasta 2029 en investigación y proyectos piloto.

Soberanía e independencia europeas

“Esto no es suficiente”, afirmó Milena Roveda, directora general de **Gauss Fusion** . “En última instancia, se trata de una cuestión de soberanía e independencia europeas”, declaró a Tagesspiegel.

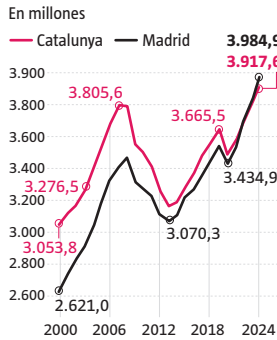
La fusión nuclear promete proporcionar energía respetuosa con el medio ambiente, segura y prácticamente ilimitada. Pero incluso si la tecnología resulta exitosa, probablemente llegará demasiado tarde para desempeñar un papel importante en el logro de la neutralidad climática para mediados de siglo. La fusión aún enfrenta importantes obstáculos técnicos y se prevé que siga siendo costosa, lo que podría limitar gravemente su uso en un mundo alimentado principalmente por energías renovables.



Catalunya eleva un 1,8% su productividad por hora trabajada y Madrid se estanca

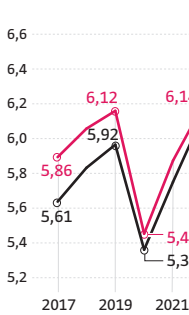
La comunidad madrileña supera a la catalana en horas trabajadas por primera vez

Personas ocupadas según la contabilidad regional



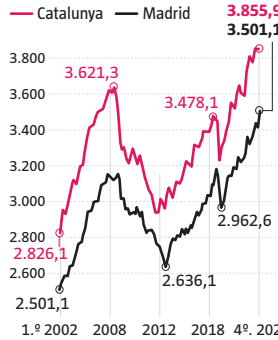
Horas trabajadas

En millones de horas



Evolución de los ocupados

Según EPA. Por trimestres, en miles



Tasas de variación 2024

PIB	Catalunya 3,7%	Madrid 3,6%	España 3,5%
Población	1,4%	1,8%	1,0%
PIB per cápita	2,3%	1,8%	2,5%
Horas trabajadas	1,9%	3,5%	2,2%
Productividad hora	1,8%	0,1%	1,3%

FUENTE: INE

Anna Monell / LA VANGUARDIA

EDUARDO MAGALLÓN
Madrid

Catalunya consiguió el año pasado aumentar su productividad por hora trabajada por encima de la media española y especialmente de Madrid. La principal batalla de la economía catalana y española es precisamente la de conseguir acompañar el fuerte aumento del PIB – como el registrado en los últimos años – con una mejora de la productividad. Producir más porque trabajan más empleados no es un modelo saludable a largo plazo.

Según la Cambra de Comerç de Barcelona, con datos de la contabilidad regional del INE publicados ayer, mientras Catalunya incrementó su productividad por hora en el 2024 un 1,8%, en Madrid se estancó al quedar en un alza del 0,1%. Para el conjunto de España, el dato es del 1,3%. El director del servicio de estudios de la Cambra de Barcelona, Joan Ramon Rovira, explica que es una buena noticia que se pueda mejorar la productividad al mismo tiempo que aumenta la población y el PIB.

En términos de PIB por cápita también se dio un mejor comportamiento relativo: un 2,3% de crecimiento en Catalunya frente al 1,8% de Madrid, como se aprecia en el gráfico adjunto. En las estadísticas de ayer, el INE revisó al alza la evolución del PIB de la comunidad catalana en el 2024 hasta el 3,7%, superando en una décima el de Madrid y en dos la media española.

La peor evolución de la productividad por hora en el caso de Madrid se debe, entre otras razones, al fuerte aumento del número de trabajadores, que en el 2024, por tercer año consecutivo, superaron a los registrados



LLIBERT TEIXIDÓ

Trabajadores tecnológicos en unas oficinas de Barcelona

en Catalunya. Y especialmente al aumento de las horas trabajadas. El año pasado, por primera vez, la contabilidad regional registra más horas trabajadas en Madrid que en Catalunya.

Mientras en la comunidad que alberga a la capital del Estado trabajan 3,98 millones de personas, en Catalunya son 3,91 millones, 67.300 menos. La diferencia más que dobla la registrada un año antes, pese a que el PIB catalán logró crecer más que el madrileño dicho año. En cuanto a las horas trabajadas, en

El PIB de Catalunya crece un 3,7%, una décima más que en Madrid y dos por encima de la media

Madrid se contabilizaron 6.491 millones frente a 6.419 en Catalunya.

Los datos de empleo son muy diferentes a los que ofrece la encuesta de población activa (EPA), en los que Catalunya sigue liderando el ranking de comunidades con más ocupados de España en el cuarto trimestre del 2024 con 3,9 millones, 354.800 más que en Madrid.

La dispersión de los datos se explica porque la contabilidad regional mide los trabajadores que desarrollan su actividad en una comunidad autónoma, independientemente del lugar en el que residan. En cambio, la EPA registra el lugar de residencia de los ocupados sin tener en cuenta dónde trabajan. Así pues, una persona que trabaje en Madrid pero resida en Guadalajara, para la EPA será un trabajador de Guadalajara y para la contabilidad regional será empleado de Madrid.●

Cambios de tendencia

■ En la serie histórica que publica Fedea y que se remonta al 1955, nunca la Comunidad de Madrid había estado por delante de la catalana en número de empleados según contabilidad regional, salvo en el 2022, el 2023 y el 2024. Una posible explicación es que los altos precios de la vivienda “expulsen” a los trabajadores que desarro-

llan su actividad en la capital a comunidades limítrofes donde los alquileres o los costes de los inmuebles sean más baratos. En cuanto al PIB por habitante, el ranking de comunidades lo lideran como es tradicional Madrid y las comunidades forales. Pese al mayor crecimiento de Catalunya, Madrid sigue siendo la comunidad que más pesa en el PIB.



Hacienda se abre a elevar la exención del SMI y acerca la subida al 3,1%

DIÁLOGO SOCIAL/ Trabajo se decantará por la subida más ajustada de la horquilla recomendada por el comité de expertos, sin pago de IRPF. La renta mínima salarial ascendería a 1.221 euros mensuales.

J. Portillo / G. Velarde. Madrid
Hacienda ha allanado finalmente el terreno a un incremento del 3,1% del salario mínimo interprofesional (SMI) en 2026 al abrirse a ampliar la deducción fiscal para sus perceptores. La exoneración tributaria decantaría a Trabajo por acometer un incremento del SMI hasta los 17.094 euros anuales libres de impuestos, frente al alza alternativa del 4,7%, a 17.360 euros, que el comité de expertos planteó como alternativa sujeta a gravamen. El Ministerio reunió ayer a los agentes sociales para consultar su posición antes de acometer una subida que tiene visos de cerrarse con el apoyo de los sindicatos y el rechazo de la patronal.

La tributación del SMI ya fue objeto hace un año de un largo pulso entre la vicepresidenta primera y ministra de Hacienda, María Jesús Montero, partidaria de comenzar a gravarlo para no vaciar de recaudación el IRPF; y la segunda y titular de Trabajo, Yolanda Díaz, que reivindicó mantenerlo fiscalmente exento. El resultado fue una victoria parcial para la líder de Sumar que pasó por comenzar a someter el SMI a retenciones fiscales que, sin embargo, los contribuyentes podrán recuperar con una deducción al presentar la declaración.

En esta ocasión, Hacienda ha evitado la confrontación al abrirse a ampliar la deducción, desde los 340 a los 600 euros, según confirman fuentes oficiales, lo que permitiría mantener fiscalmente exento un salario mínimo de 1.221 euros al mes en 14 pagas, es decir, tras un alza del 3,1%, en la parte baja de la horquilla manejada por Trabajo.

Para articular la nueva deducción, Hacienda deberá llevar un real decreto ley al Consejo de Ministros, si bien bastará con que la modificación quede aprobada a lo largo de 2026, ya que la exención fiscal se aplicaría sobre las declaraciones de la Renta a presentar en primavera de 2027.

De este modo, la subida del 3,1% será suficiente para salvaguardar, según los cálculos del comité de expertos, la premisa de que la retribución mínima se sitúe en el 60% del sueldo medio neto –que se estima en 26.297 euros netos anuales para 2025–. No obstante, este cálculo fue rebatido por las organizaciones empresariales CEOE y Cepyme en la reunión tripartita mantenida ayer. La patronal considera que la metodología utilizada por los expertos está desfasada al partir de datos de la encuesta de estructura salarial de 2022, que además deja fuera del cómputo estadístico



Las vicepresidentas del Gobierno y ministras de Hacienda y Trabajo, María Jesús Montero y Yolanda Díaz.

a los sectores más afectados por el salario mínimo. Estos son, agricultura, ganadería y pesca, y también el colectivo de los empleados del hogar.

Lo que sí se confirma tras el primer encuentro tripartito con motivo de las consultas iniciadas por el departamento de Yolanda Díaz con la patronal y los sindicatos es que el Gobierno dividirá finalmente en dos partes el decreto del salario mínimo, que en el pri-

mer borrador presentado a los agentes sociales incluía tanto la subida de 2026 como la transposición de la directiva europea de salarios mínimos, con la que se prohibirá a las empresas escamotear el alza del SMI jugando con los pluses salariales.

Si bien es una exigencia de UGT y CCOO que en este acuerdo de revalorización se incluya la prohibición de la absorción, tanto los sindicatos

como Trabajo son conscientes de que fundir en un solo texto el porcentaje de subida y la transposición de la directiva podría demorar en demasía la aplicación de nuevo SMI ya que la parte de la prohibición de la absorción –además de la incorporación del observatorio de márgenes empresariales a la negociación colectiva– requiere del dictamen del Consejo de Estado. Es más, la CEOE consi-

El Gobierno aprobará por separado el alza del salario mínimo y el veto a absorber la subida con pluses

dera que estas cuestiones deberían de articularse por Real Decreto-ley por implicar una modificación sustancial del Estatuto de los Trabajadores, y auguran una batalla jurídica si el Gobierno insiste en aprobarlo por vía reglamentaria.

En cualquier caso, la primera reunión tripartita tras conocerse el resultado de la recomendación del comité de expertos se saldó ayer sin una propuesta formal por parte de Trabajo, que trata de sondear la posibilidad de un acuerdo con patronal y sindicatos dentro de la horquilla, y a la espera de un acuerdo formal en el seno del Gobierno sobre la cuestión de la tributación.

Sobre la posibilidad de un pacto en la mesa de diálogo, el vicesecretario general de Política Sindical de UGT, Fernando Luján, aseguraba al término de la reunión que “desde hace un tiempo la patronal está a otras cuestiones distintas de lo que es la negociación dentro del ámbito del diálogo social” y que “no hay ningún interés de llegar a ningún acuerdo”.

Tanto el representante de UGT como el de CCOO, Javier Pacheco, reiteraron que a pesar del cambio de formulación hacia dos decretos por separado, uno para la subida y otro para la prohibición de la absorción vía pluses, exigirán a Trabajo que se tramiten estas cuestiones en paralelo dentro del acuerdo marco, contando con el rechazo de CEOE a ambos.



La UE busca movilizar 150.000 millones al año para atajar la crisis de vivienda

PLAN EUROPEO DE VIVIENDA ASEQUIBLE/ La Comisión Europea asegura que hacen falta 650.000 viviendas más al año para equilibrar el mercado inmobiliario en la próxima década. Ya se construyen 1,6 millones de hogares al año en el continente.

Andrés Stumpf. Bruselas

Europa entra de lleno en la gestión de la crisis de vivienda que asola al continente. La Comisión Europea presentó ayer su Plan de Vivienda Asequible, una esperada hoja de ruta con soluciones a largo plazo que buscan abordar un problema habitacional que en el bloque comunitario amenaza con convertirse en una crisis social.

La institución presidida por Ursula von der Leyen ha articulado su plan en cuatro bloques: aumentar la oferta inmobiliaria, movilizar una mayor inversión, medidas inmediatas de apoyo y despliegue de políticas sociales.

“Con este conjunto de medidas no transformaremos mágicamente la situación de la vivienda. Esto es sólo el inicio de un proceso que llevará tiempo y que requerirá el resto del mandato de esta Comisión [termina en 2029] e incluso más”, señalan fuentes comunitarias que recuerdan que la dificultad de acceso a la vivienda se ha convertido en el principal problema que sufre más de un 40% de los ciudadanos europeos.

Los dos primeros bloques están intrínsecamente conectados, pues, entre otras cosas, para aumentar el parque de vivienda en la Unión Europea, hará falta apuntalar la inversión pública y privada. Eso lo saben bien en Bruselas, donde han calculado que la urgencia aumentará con los años si no se actúa rápido y cifran en 150.000 millones de euros la inversión que se debe movilizar.

El objetivo es aumentar la construcción de viviendas disponibles en 650.000 unidades cada año para tener un mercado saludable y equilibrar la oferta y la demanda teniendo en cuenta las tendencias demográficas, una cifra que se une a los 1,6 millones que ya se construyen anualmente.

“No se trata solo de la construcción de nuevas casas o viviendas, sino también de la reutilización, la recuperación de locales comerciales para viviendas, la reincorporación de nuevos inmuebles al mercado a través de reformas, la



Ursula von der Leyen, presidenta de la Comisión Europea.

densificación de nuestro parque inmobiliario y la gestión de viviendas vacías o edificios infrautilizados”, detallan fuentes cercanas al plan de vivienda de la Comisión.

Plataforma Paneuropea

Para movilizar esas cantidades, la Comisión Europea creará el próximo año la Plataforma Paneuropea de Inversión en Vivienda, un proyecto adelantado por el comi-

sario europeo de Vivienda y Energía Dan Jørgensen en septiembre y que empieza a tomar forma. Bajo esta estructura se articularán las ayudas del propio Ejecutivo comunitario, pero también se coordinarán otras como las procedentes de las agencias nacionales de desarrollo como el Instituto de Crédito Oficial (ICO), en España, o el Banco Europeo de Inversiones (BEI) que han anunciado

una aportación de 375.000 millones de euros hasta 2029.

La propia Comisión Europea quiere redoblar sus aportaciones, pero para ello, asegura, necesita aprobar el nuevo Marco Financiero Plurianual 2028-2034, los nuevos presupuestos comunitarios. Con más pólvora para estos apartados podrá abordar mucho mejor las necesidades de la UE a través de partidas como los fondos de cohesión re-

cogidos en los paquetes nacionales, el fondo de competitividad y otras partidas como Erasmus +, que buscará apoyar en las aspiraciones habitacionales de los estudiantes que forman parte de este programa.

Por el momento, hará una revisión de los fondos de cohesión actuales que permitirá desplegar 10.000 millones de euros más en 2026 y 2027, a los que se sumarán

■ Bruselas creará una Plataforma Europea de Inversión en Vivienda

■ Lanzará en 2027 un paquete para simplificar los trámites de la construcción

■ Reforma las ayudas de Estado en vivienda para poder dirigir las a la clase media

1.500 millones de los Estados miembros que ya han enviado solicitudes para redirigir fondos a este uso.

Ayudas de Estado

Para movilizar aún más recursos públicos, Bruselas propone flexibilizar las ayudas de Estado a la vivienda para ir más allá de la tradicional vivienda social con la que se apoya a las clases más trabajadoras. En ese sentido, la Comisión Europea ha diseñado una nueva etiqueta: la vivienda asequible. Hacia ella se dirigirán ayudas con foco principalmente en los hogares que no se encuentran en situación de desventaja, pero que, debido a las deficiencias en las condiciones del mercado, no pueden acceder a una vivienda.

La nueva etiqueta permitirá superar el límite de 15 millones al año que se podía dedicar a ayudas públicas a vivienda que no fueran sociales y, además, su distribución ni siquiera requerirá una notificación previa ni autorización de la Comisión Europea.

“Los Estados miembros podrán definir las modalidades de apoyo, los grupos destinatarios, los criterios de elegibilidad, el precio de la vivienda, la calidad y las normas de accesibilidad, en función

Impuestos a la especulación y límites a los alquileres de corta duración

Andrés Stumpf. Bruselas

De forma paralela a su plan a largo plazo para volver a hacer que la vivienda vuelva a ser asequible en Europa, la Comisión Europea también anunció una serie de medidas a corto plazo para abordar las tensiones en el mercado. El Ejecutivo comunitario adelantó que lanzará en 2026 un paquete legislativo que permitirá a los Estados miembros lidiar con las distorsiones creadas por el auge de los alquileres

de corta duración.

Según los datos manejados por la Comisión, este tipo de alquileres, reservados a través de plataformas online como Airbnb o Booking, han experimentado un crecimiento de casi el 93% entre 2018 y 2024 y, en los destinos más populares, pueden representar hasta el 20% de las viviendas.

Ante esta situación, la Comisión Europea plantea dar a los países la posibilidad de introducir “limitaciones

proporcionadas” en “las zonas tensionadas”, un concepto que toma de la legislación española.

En ese sentido, las regiones podrán optar por fijar un número máximo de noches de alquiler de este tipo al año, limitar su actividad a

la temporada de verano y alquilar a estudiantes el resto del año o suspender la concesión de licencias.

Por otro lado, la Comisión plantea presentar el año que viene un análisis de la dinámica de los precios de la vivienda, incluyendo pruebas de potenciales patrones de especulación. Una vez se tengan los datos, Bruselas plantea a los Gobiernos que apliquen una política impositiva estricta contra estas actividades.

Los países podrán imponer límites de noches de alquiler al año o restringir la actividad al verano



Las agencias de desarrollo, como el ICO o el BEI, invertirán 375.000 millones hasta 2029

de su contexto y necesidades de vivienda”, aseguran desde la Comisión.

En cualquier caso, el Ejecutivo comunitario es consciente de que el grueso de las necesidades de inversión en vivienda deberá cubrirlo el sector privado, al que se le buscará dar facilidades siempre que cumpla un perfil de sostenibilidad y de visión a largo plazo (ver información adjunta).

Simplificación

Junto con estas medidas, y para impactar directamente en las posibilidades de construcción de vivienda, la Comisión Europea ha adelantado que presentará un paquete de simplificación normativa para el sector que estará listo en el arranque de 2027 y que tendrá como objetivo reducir la carga burocrática y agilizar los permisos.

El Ejecutivo comunitario detalla que los permisos de edificación se han reducido en un 21% desde 2021, algo que genera cuellos de botella en un momento en el que la brecha entre la oferta y la demanda de vivienda es cada vez más elevada.

Bruselas es consciente de que gran parte de las competencias en esta materia corresponden a los Estados, las regiones y las ciudades, por lo que propone trabajar conjuntamente para ayudarlos a simplificar los códigos de construcción y los procedimientos administrativos relacionados con la zonificación, la planificación y los permisos.

En España, la crisis de acceso a la vivienda ha alcanzado niveles históricos, con precios tanto de alquiler como de compra que se disparan por encima del crecimiento de los ingresos. Según datos recientes del mercado inmobiliario, el alquiler medio en España ronda los 14,5 euros por metro cuadrado y ha aumentado cerca de un 9,7% interanual, mientras que en los últimos diez años el precio del alquiler se ha prácticamente duplicado frente a una subida salarial mucho más moderada.

Además, la compra de vivienda se encareció alrededor de un 12% sólo en el tercer trimestre de 2025 y supera los máximos previos a la burbuja de 2008, con regiones como Madrid, que han alcanzado precios medios superiores a los 4.400 euros por metro cuadrado.