



## DOSSIER de PRENSA

**feiQue**

Federación Empresarial de la  
Industria **Química** Española

**Dossier de Prensa 29 de julio de 2025**

29/7/2025

**NOTA:** Resumen Informativo sujeto a licencia de CEDRO. Queda prohibida su copia, difusión o utilización para la realización de cualesquiera obras derivadas.

# Índice

## GENERAL

La Alianza por la Competitividad de la Industria Española valora "muy positivamente" los cambios en la normativa de pesos y dimensiones - Transporte 3	3
Aceite de oliva, vino y fabricantes de alimentos temen pérdidas por los aranceles pactados con Estados Unidos	5
Aprobada la modificación de la normativa de masas y dimensiones del transporte	8

## SECTORES Y EMPRESAS

ITENE y Quimacova colaborarán para impulsar la innovación en el sector químico valenciano - Revista de packaging & Etiquetaje industrial / InfoPack	10
Moeve gana un 8% más a junio, hasta 182 millones, en plena diversificación	13
La Federación Onubense de Empresarios constituye el Consejo Empresarial de la Industria	15
Bruselas investiga la opa de Adnoc sobre la química alemana Covestro, con plantas en Tarragona	18
Moeve alcanza un EBITDA de 733 millones de euros en el primer semestre de 2025	20
Francesc Simó y Benjamín Hepfer, nuevos directores generales de BASF	23
Moeve gana 182 millones, un 8% más, pese al impacto del apagón y la caída del reino	24

## La Alianza por la Competitividad de la Industria Española valora "muy positivamente" los cambios en la normativa de pesos y dimensiones - Transporte 3

- La Alianza por la Competitividad de la Industria Española aplaude la aprobación de la Orden por la que se modifica el Reglamento General...



<https://transporte3.com/noticia/22435-la-alianza-por-la-competitividad-de-la-industria-espanola-valora-muy-p...>  
redaccion\_transporte3

Martes, 29 julio 2025

“Esta medida da respuesta a una demanda largamente sostenida por los sectores industriales y logísticos del país. **Supone un paso decisivo para modernizar el transporte de mercancías y situarlo al nivel de eficiencia que exige nuestra economía productiva**”, ha señalado Carlos Reinoso, portavoz de la Alianza por la Competitividad de la Industria Española, que está constituida por las siguientes organizaciones: AICE (combustible), ANFAC (automoción), ASPAPEL (papel), FEIQUE (química y farmacia), FIAB (alimentación y bebidas), OFICEMEN (cemento), PRIMIGEA (materias primas minerales), SERNAUTO (componentes de automoción) y UNESID (siderurgia)

La reforma permitirá un uso más eficiente de los recursos logísticos, con una estimación de incremento de la productividad por viaje superior al 16 % y una reducción del número de vehículos en circulación de al menos un 14 %, lo que se traduce en menos congestión, menor consumo de combustible y una disminución significativa de las emisiones de CO<sub>2</sub>.

Asimismo, se destaca su capacidad para mitigar los efectos de la escasez de conductores profesionales y para reforzar la rentabilidad del sector del transporte, al no requerir inversiones adicionales gracias a que la mayoría del parque móvil ya está técnicamente preparado para operar bajo las nuevas condiciones. “Es una medida con impacto económico inmediato y positivo, que mejora la competitividad de nuestras empresas sin generar nuevas cargas. Además, contribuye de

forma directa a los objetivos de descarbonización y eficiencia del Plan Nacional Integrado de Energía y Clima”, ha subrayado Carlos Reinoso.

La Alianza considera que esta orden será un impulso relevante para el crecimiento industrial, la atracción de nuevas inversiones y el fortalecimiento de las cadenas de suministro, en beneficio del conjunto del tejido productivo nacional y su competitividad industrial.

Finalmente, la Alianza anima a una rápida y eficaz implementación de lo previsto en la orden, recordando que llega con más de dos años de retraso respecto a lo comprometido. Además, insta a avanzar de forma urgente, para permitir la circulación transfronteriza de estos vehículos (duotailer, 44 toneladas y 4,5 metros), cuestión actualmente en debate en el proceso de revisión de la Directiva europea de Masas y Dimensiones.



## Aceite de oliva, vino y fabricantes de alimentos temen pérdidas por los aranceles pactados con Estados Unidos

- La Unión Europea ha jugado lo mejor que ha podido una mala mano de póquer. Así definían algunos analistas el acuerdo comercial alcanzado entre Bruselas y el



A large selection of olive oil is on display in the Capital Region's first Market 32, the rebranded Price Chopper on Wednesday, June 17, 2015 in Wilton, N.Y. The store is still technically Price Chopper but is in the process of switching its name. (Photo by Lori Van Buren/Albany Times Union via Getty Images)

Business, Finance, & Economics

<https://www.lavanguardia.com/economia/20250729/10931519/aceite-oliva-vino-fabricantes-alimentos-temen-p...>

Maite Gutiérrez

Martes, 29 julio 2025

La Unión Europea ha jugado lo mejor que ha podido una mala mano de póquer. Así definían algunos analistas el acuerdo comercial alcanzado entre Bruselas y el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, y así parece haberlo asumido el Gobierno español. “Lo respaldo, pero sin ningún entusiasmo”, dijo sucintamente el presidente Pedro Sánchez durante una rueda de prensa desde la Moncloa ayer.

La amenaza estadounidense de aumentar hasta el 30% las tarifas a los bienes europeos había puesto contra las cuerdas a los sectores más expuestos a ese mercado, como la automoción alemana, la farmaindustria o el agroalimentario. Ahora, el preacuerdo de aranceles al 15% para los productos de la Unión Europea y del 0% para los del país norteamericano cierra la guerra comercial que había tenido en vilo a estados y empresas. Aunque, a tenor de la reacción del jefe del Ejecutivo español, deja un mal sabor de boca y el orgullo herido al exponer sin maquillaje las relaciones de poder a uno y otro lado del Atlántico.

Sánchez no quiso criticar el pacto liderado por la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, pero tampoco lo celebró. Fue un apoyo resignado, porque las cosas podrían haber sido mucho peores. Por eso, valoró “el esfuerzo” realizado por la política alemana y su actitud “constructiva y negociadora”.

Ahora bien, insistió en que la UE no puede quedarse de brazos cruzados. “Hay que diversificar las relaciones comerciales” con otras regiones del mundo, insistió. Puso como ejemplo el acuerdo del Mercosur o las negociaciones europeas con India y China para conseguir un mejor marco exportador. “Los europeos nos tenemos que poner las pilas en todos los ámbitos –continuó–, tanto en autonomía estratégica como en las relaciones con otros países”.

España no es de los países europeos más afectados por los aranceles, aunque determinados sectores sí tienen en Estados Unidos un mercado estratégico. Algunos de ellos empezaron ayer a mostrar su desacuerdo y preocupación ante el nuevo marco que se abrirá a partir del 1 de agosto, cuando arranquen los nuevos gravámenes.

El vino, el aceite de oliva y la industria alimentaria tacharon de “injusto” el pacto y pidieron seguir negociando para arañar un mejor trato para sus productos. La UE aún debe concretar el alcance de los aranceles sobre varias familias de bienes, ya que el 15% anunciado es solo un promedio. De momento, ha avanzado que están aún por negociar las tarifas sobre el vino y otras bebidas alcohólicas.

Con este escenario abierto, la Asociación Española de la Industria y el Comercio Exportador del Aceite de Oliva (Asoliva) calificó el pacto de “muy mala noticia” y advirtió de que esta medida supone una “distorsión” del mercado internacional en detrimento de los mercados europeos, especialmente del español y, en concreto, del sector de los aceites de oliva. EE.UU. es un “mercado estratégico e insustituible” para la industria oleícola, señalaron.

El país importa anualmente unas 430.000 toneladas, de las cuales, unas 300.000 son de origen español, primer productor mundial. Asoliva subrayó que la imposición de estos aranceles a los aceites de oliva europeos, de confirmarse, acarreará un incremento de precios en los lineales que tendrá que asumir el consumidor estadounidense y temen que se decante por otros aceites de oliva más baratos, como los provenientes de Marruecos o Turquía, que, en principio, tienen un 10% de gravamen.

“Sin duda, una muy mala noticia para un sector que en los últimos años ha realizado grandes inversiones en infraestructuras, comercialización y promoción de los aceites de oliva españoles en un mercado líder para nuestro país y que, ahora, puede suponer el deterioro económico de toda la cadena de un sector que tiene un valor económico de 6.000 millones de euros y supone el 12% en las exportaciones alimentarias españolas”, señaló el director adjunto de Asoliva, Rafael Pico.

Las organizaciones agrarias andaluzas, comunidad líder en la producción de aceite, fueron sin embargo más comedidas y pidieron prudencia hasta conocer la letra pequeña de lo firmado. El consejero de Agricultura andaluz, Ramón Fernández-Pacheco, incluso afirmó que unas tarifas del 15%, sin ser una buena noticia, no deberían suponer un problema para vender aceite en Estados Unidos.

Por su parte, la Federación Española del Vino (FEV) advirtió que el acuerdo podría lastrar el comercio vinícola con este país hasta en un 10%. Estados Unidos fue el primer mercado para los vinos envasados españoles el año pasado, por lo que la federación consideró “vital” eliminar el arancel general del acuerdo marco. Según el director general de la FEV, José Luis Benítez, mantener el

gravamen del 15% generaría daños a largo plazo en la cuota de mercado, en el margen de las empresas que sigan comerciando con EE.UU. y en las relaciones comerciales en general. Las bodegas europeas reclamaron asimismo el “cero por cero” para el vino.

También mostraron preocupación desde la Federación Española de Industrias de Alimentación y Bebidas (FIAB). Estados Unidos “no es un mercado sustituible”, señalaron. Se trata del primer mercado extracomunitario del sector de alimentación y bebidas y el cuarto en términos globales, con 3.300 millones de euros exportados en el 2024 y 770.000 toneladas enviadas. “Es mejor un acuerdo que una guerra comercial abierta, pero no nos resignamos a que las exportaciones de nuestros productos estén penalizadas con el 15%”, afirmó el presidente de FIAB, Ignacio Silva.

El sector químico o el farmacéutico español, también con una fuerte actividad en EE.UU., no se pronunciaron de momento. La esperanza está en los detalles por conocer del acuerdo.



# Aprobada la modificación de la normativa de masas y dimensiones del transporte

- La Alianza por la Competitividad de la Industria Española cree que permitirá aumentar la productividad logística y reducir costes en el transporte de mercancías, al tiempo que mejora la sost ...



Webfleet bridgestone transporte camiones

industria transporte vehículos pesados

<https://www.posventa.info/texto-diario/mostrar/5379534/aprobada-modificacion-normativa-masas-dimensiones...>

Redacción

Lunes, 28 julio 2025

La **Alianza por la Competitividad de la Industria Española** valora muy positivamente la aprobación de la Orden por la que se modifica el **Reglamento General de Vehículos**, permitiendo, entre otras medidas, el **aumento de la masa máxima autorizada de los vehículos pesados hasta las 44 toneladas** y la **ampliación de la altura máxima hasta 4,5 metros** en determinados supuestos.

La reforma permitirá un uso más eficiente de los recursos logísticos, con una estimación de **incremento de la productividad por viaje superior al 16%** y una **reducción del número de vehículos en circulación de al menos un 14%**, lo que se traduce en menos congestión, menor consumo de combustible y una disminución significativa de las emisiones de CO<sub>2</sub>.

La Alianza también destaca su capacidad para **mitigar los efectos de la escasez de conductores profesionales** y para **reforzar la rentabilidad** del sector del transporte, al no requerir inversiones adicionales gracias a que la mayoría del parque móvil ya está técnicamente preparado para operar bajo las nuevas condiciones. La entidad considera que esta orden será un impulso relevante para el **crecimiento industrial**, la **atracción de nuevas inversiones** y el **fortalecimiento de las cadenas de suministro**, en beneficio del conjunto del tejido productivo nacional y su competitividad industrial.

Finalmente, la Alianza anima a una rápida y eficaz implementación de lo previsto en la orden, recordando que llega con **más de dos años de retraso** respecto a lo comprometido. Además, insta a avanzar de forma urgente para **permitir la circulación transfronteriza** de estos vehículos (duotailer, 44



toneladas y 4,5 metros), cuestión actualmente **en debate** en el proceso de revisión de la Directiva europea de Masas y Dimensiones.

La **Alianza por la Competitividad de la Industria Española** está constituida por las siguientes organizaciones: **Aice** (combustible), **Anfac** (automoción), **Aspapel** (papel), **Feique** (química y farmacia), **FIAB** (alimentación y bebidas), **Oficemen** (cemento), **Primigea** (materias primas minerales), **Sernauto** (componentes de automoción) y **Unesid** (siderurgia), representando en conjunto el **60% del Producto Industrial Bruto de España** .

## ITENE y Quimacova colaborarán para impulsar la innovación en el sector químico valenciano - Revista de packaging & Etiquetaje industrial / InfoPack

- Ambas organizaciones fomentarán la transferencia de tecnología y la creación de proyectos conjuntos de innovación que respondan a los retos del...



revista packaging etiquetas envases embalajes plástico metal vidrio cartón envases alimentarios

<https://infopack.es/es/noticia/itene-y-quimacova-colaboraran-para-impulsar-la-innovacion-en-el-sector-quimic...>  
www.infopack.es

Martes, 29 julio 2025

**Ambas organizaciones fomentarán la transferencia de tecnología y la creación de proyectos conjuntos de innovación que respondan a los retos del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de la Comunitat Valenciana, y la Estrategia de Reindustrialización de la Comunitat Valenciana 2024-2028.**

El Centro Tecnológico ITENE y la Asociación Química y Medioambiental del Sector Químico de la Comunidad Valenciana (QUIMACOVA) firman un convenio de colaboración con el objetivo de impulsar la I+D+i y la innovación en el sector químico valenciano, así como resolver sus retos actuales en línea con el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de la Comunitat Valenciana y la Estrategia de Reindustrialización de la Comunitat Valenciana 2024-2028 que buscan acelerar la transformación sostenible, la digitalización y la competitividad del tejido industrial valenciano.

El acuerdo, firmado por Marta Codoñer, presidenta de ITENE, y Amaya Fernández, presidenta de QUIMACOVA, busca fortalecer las relaciones entre ambas entidades y potenciar la innovación en el sector dando continuidad a la labor de dinamización que realizan sus agentes de innovación como parte de la red de Innoagents de IVACE+i (Instituto Valenciano de Competitividad e Innovación).

Fuente: ITENE.

“Este convenio nos permitirá potenciar nuevas oportunidades de colaboración con ITENE para el desarrollo de proyectos de innovación tecnológica entre nuestras empresas asociadas”, ha destacado **Amaya Fernández**, quien también ha señalado que “este acuerdo es un reconocimiento al impacto del trabajo del equipo de ITENE con el sector”. Por su parte, **Marta Codoñer** ha señalado que “la colaboración con QUIMACOVA permitirá a ITENE intensificar nuestro trabajo con las empresas químicas en la Comunidad Valenciana e impulsar la competitividad de este sector estratégico y esencial con el que el hemos trabajado estrechamente a lo largo de nuestros 30 años de trayectoria”.

Además, ambas presidentas han destacado que este acuerdo estrecha lazos entre las entidades cuyas juntas directivas comparten profesionales de la industria química, siendo Amaya Fernández, Directora General de IRISEM, presidenta de Quimacova y a su vez vocal de la Junta Directiva de ITENE, así como lo son representantes de otras empresas de la cadena de valor de este sector.

Este convenio impulsará el desarrollo de proyectos conjuntos de I+D+i en los que se busca conectar institutos tecnológicos y centros de investigación como ITENE con las empresas socias de Quimacova. Asimismo, en lo relativo a los proyectos apoyados por el IVACE+i, se promoverá que las empresas del sector químico valenciano participen en las pruebas de concepto de los nuevos desarrollos y tecnologías logrados en dichos proyectos. Además, se favorecerá una mayor cooperación en torno a la cadena de valor del packaging y la logística, como, por ejemplo, en lo relativo al transporte de mercancías peligrosas.

En otro orden de cosas, en el marco de este acuerdo se promoverá la organización de eventos conjuntos, la difusión de información de valor y la promoción del networking entre las empresas asociadas, así como dinámicas de análisis de los retos sectoriales para trasponer las necesidades detectadas en proyectos de colaboración efectiva.

Fuente: ITENE.

### **ITENE, un referente en innovación comprometido con los retos del sector químico valenciano**

Esta colaboración se enmarca en el compromiso de ITENE de apoyo al sector productivo valenciano en la resolución de los retos recogidos en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de la Comunitat Valenciana y la Estrategia de Reindustrialización de la Comunitat Valenciana 2024-2028, especialmente aquellos que afectan al sector químico, como la transición hacia procesos más sostenibles, la adaptación a la economía circular, la mejora de la seguridad en la manipulación de sustancias químicas y la digitalización de procesos industriales.

Entre 2020 y 2025, el centro tecnológico ha desarrollado un total de 319 proyectos con empresas del sector químico de la Comunidad Valenciana y 128 empresas forman parte de la ITENE Community. En este contexto, ITENE se ha consolidado como un referente en innovación para el sector, aportando capacidades científico-tecnológicas y una amplia experiencia en el desarrollo de proyectos que dan respuesta a estos desafíos.

Actualmente, Quimacova cuenta con 253 socios de los cuales 90 forman parte de la ITENE Community. El objeto de este convenio es aumentar la colaboración con estas empresas para

continuar impulsando su labor de transferencia tecnológica para la innovación con todo el sector químico.

Para conseguirlo, cuenta con el apoyo del IVACE+I tanto a través de la financiación basal en concurrencia competitiva para centros tecnológicos, como a través de las ayudas dirigidas a centros tecnológicos de la comunidad valenciana para proyectos de I+D colaborativa con empresas que este año suman un total de 55'5 millones de euros.

Fuente: ITENE.

*Con 30 años de experiencia, **ITENE** es el Centro Tecnológico especializado en I+D que pone a disposición de las empresas conocimiento y tecnología de vanguardia para construir un futuro más seguro y sostenible en cuatro áreas principales: materiales y tecnologías sostenibles para la economía circular; diseño, seguridad y funcionalidad en envases; tecnologías de seguridad y monitorización ambiental; y transporte, logística y transformación digital. Gracias a la alta especialización de su equipo -compuesto por más de 200 profesionales, de los que más del 66% tienen un doctorado o máster en su campo-, ITENE desarrolla una intensa actividad investigadora a través de proyectos de I+D (238 realizados solo en 2024, entre ellos 36 europeos), y ofrece también servicios de consultoría e innovación (más de 400 en el mismo periodo), servicios de ensayo (726) y formación. Esto incluye un Máster especializado en Envase y Embalaje, coorganizado con IATA-CSIC, actualmente en su 18ª edición, y eventos a los que han asistido 5.178 profesionales en 2024. ITENE tiene su sede en Valencia (España), en el Parque Tecnológico de Paterna. Sus 12.000 m² de instalaciones -que comprenden el edificio principal y la nueva instalación ScaleUp para el pre-escalado industrial- albergan laboratorios y plantas piloto de última generación para la demostración y validación de tecnologías en entornos industriales.*

**www.itene.com**

## Moeve gana un 8% más a junio, hasta 182 millones, en plena diversificación

<https://www.capitalmadrid.com/2025/7/28/69988/moeve-gana-un-8-mas-a-junio-hasta-182-millones-en-plena-...>

Lunes, 28 julio 2025

El área de Química compensa la bajada de actividad de Energía Moeve gana un 8% más a junio, hasta 182 millones, en plena diversificación Reduce el 33% su Ebitda a 733 millones por el apagón y las paradas por mantenimiento Andrés Romero 28 julio 2025 / 14:46h Moeve. En plena transición de sus actividades hacia la 'industria verde', Moeve ha cerrado la primera mitad del ejercicio con un beneficio neto de 186 millones de euros; un 8% más. La energética mejora su rentabilidad a pesar de la caída en el precio del petróleo y la menor utilización de sus instalaciones como consecuencia del apagón del pasado 28 de abril y las paradas técnicas programadas para el mantenimiento de varias de sus plantas. Esa menor actividad 'forzada' se refleja en la evolución de su resultado bruto de explotación (Ebitda) que ha quedado situado en 733 millones de euros al cierre de la primera mitad del ejercicio; lo que supone un descenso 33% con respecto a los 1.099 millones registrados en el mismo periodo del año pasado. Con todo, la energética dirigida por Maarten Wetselaar mantiene un fuerte ritmo de conversión en caja de sus recursos, con un un flujo de caja de operaciones de 652 millones de euros que reflejan un descenso del 9,9%. Moeve cierra la primera mitad del año con unas inversiones de 502 millones de los que más de la mitad (el 52%) se han destinado a proyectos de descarbonización y transición energética. Fruto del proceso inversor en marcha, la deuda neta se sitúa al 30 de junio en 2.498 millones de euros, el 4,1% más en términos interanuales. La energética ha ampliado a 2030 el vencimiento de dos líneas de liquidez sindicadas por valor de 3.000 millones de euros. La posición de liquidez alcanza los 5.192 millones, que cubre los vencimientos de deuda hasta 2029. Según señala la propia compañía, la bajada en el Ebitda ha sido compensada en parte por la mejora de resultados de su actividad Química. Estrategia verde Tal como destaca el consejero delegado de Moeve, Maarten Wetselaar: "En un periodo marcado por la volatilidad del panorama energético mundial, Moeve ha registrado unos resultados sólidos en términos de flujo de caja, lo que pone de manifiesto la resiliencia de nuestra cartera diversificada y nuestra ejecución disciplinada. Seguimos avanzando en nuestra estrategia 'Positive Motion' para ser un proveedor líder de moléculas verdes y soluciones de movilidad sostenible en esta década, con la mitad de nuestra inversión dirigida a proyectos sostenibles como el desarrollo de nuestro Valle Andaluz del Hidrógeno Verde y la construcción de nuestra planta de biocombustibles de segunda generación. La desinversión de nuestro activo de exploración de Surinam es un claro ejemplo de nuestro enfoque centrado en la asignación de capital, reorientando los recursos para alinearlos con nuestra visión estratégica de liderar la transición energética en Europa". Por áreas de actividad, la división de Energía se ha visto afectada, como el resto del sector, por la caída del 45% en los márgenes de refino que han pasado de 9 dólares por barril en junio de 2024 a 6,2 dólares al cierre del primer semestre del ejercicio en curso. Además, la actividad de la empresa se ha visto afectada por una menor actividad derivada del apagón en toda la Península Ibérica y las paradas de mantenimiento programadas en algunas de sus plantas. Como consecuencia, el Ebitda ajustado alcanza los 564



millones de euros (875 millones un año antes). En términos comerciales, la compañía cerró en junio pasado una alianza estratégica con Naturgy para la venta cruzada de productos. La división Química ha cerrado con un descenso del 26% en su Ebitda con resultados diferentes por trimestres. El cómputo de los seis primeros meses del año deja un resultado bruto de explotación de 108 millones de euros (146 millones a junio de 2024) como consecuencia de la reducción de su actividad. Las ventas bajan a 1,098 millones de toneladas (1,233 millones a junio de 2024) por el debilitamiento de la demanda en Europa. Aún así, la evolución del segundo trimestre del año refleja un cambio de tendencia en esta división con un aumento del 16 % en el resultado bruto de explotación ajustado del segundo trimestre que pasa de los 50 millones del primer semestre de 2024 a superar los 58 millones. La subida se basa en “la resiliencia de las ventas de fenol y acetona y a la mejora de los márgenes”, según la propia Moeve. La caída en el precio del petróleo y la normalización de los niveles de producción de sus activos han llevado el Ebitda del negocio de Exploración y Producción a los 138 millones de euros; el 11,5% menos que los 156 millones con que cerró el primer semestre de 2024. Con más de 11.000 empleados la compañía controlada por la emiratí Mubadala mantiene una estrategia de transformación de sus actividades basada en la energía y la movilidad sostenibles, con el objetivo de convertirse en protagonista de la transición energética en Europa y acelerar su descarbonización y la de sus clientes.

# La Federación Onubense de Empresarios constituye el Consejo Empresarial de la Industria

- Confirma la “creciente preocupación empresarial” ante “la falta de suelo urbanizable” para atender “la demanda de vivienda que generarán los nuevos desarrollos”



FOE consejo industrial - FOE

<https://andaluciainformacion.es/costa-occidental/1913094/la-federacion-onubense-de-empresarios-constituye-...>

Andalucía Información

Lunes, 28 julio 2025

La Junta Directiva de la **Federación Onubense de Empresarios (FOE)** ha abordado en su última sesión la constitución del **Consejo Empresarial de la Industria**, el "posicionamiento contrario" a una "financiación singular" para Cataluña y la "creciente preocupación empresarial" ante "la **falta de suelo urbanizable**" en la provincia para atender "la demanda de vivienda que generarán los nuevos desarrollos industriales".

Según ha indicado la entidad en una nota de prensa, la FOE ha dado un "paso decisivo" al poner en marcha el Consejo Empresarial de la Industria, un nuevo órgano creado al amparo de sus Estatutos, con el objetivo de " **reforzar el papel de este sector como motor económico clave en la provincia**".

La federación, que históricamente ha mostrado su respaldo a la actividad industrial, "incluso en momentos en que fue injustamente cuestionada", reitera así su "**confianza**" en un sector que "**genera riqueza, empleo estable** y bienestar para la sociedad onubense".

Este nuevo Consejo, que se configura como órgano de asesoramiento a los órganos de gobierno de la FOE y de coordinación entre las asociaciones del ámbito industrial, tendrá como misión " **promover el desarrollo del sector en la provincia y establecer criterios comunes de actuación**". Estará integrado por un Pleno, un Comité Ejecutivo y una Presidencia, y abierto a todas aquellas asociaciones miembros de la FOE vinculadas a la industria.

En su constitución inicial forman parte la Asociación de Industrias Químicas, Básicas y Energéticas de Huelva (Aiqbe), la Asociación Provincial de Empresas del Sector Ambiental (AESAs), la Asociación de Empresarios de Construcciones y Reparaciones Metálicas (Asecom), la Asociación Provincial de Suministros Industriales, la Asociación Profesional de Empresas Instaladoras Eléctricas y de Telecomunicaciones (Apeie), la Asociación Provincial de Instaladores Onubenses (AOI), la Asociación de Empresarios de Agencias de Limpieza de Edificios y Locales, la Asociación Onubense de Transportes (AOT) y la Asociación de Empresarios de la Construcción de Huelva (AECO).

La FOE entiende que dotar a la industria de "una voz unificada, coordinada y estructurada" es "fundamental para posicionar a Huelva en los grandes retos del futuro".

### **RECHAZO A LA "FINANCIACIÓN SINGULAR"**

Por otro lado, la Junta Directiva de la FOE ha expresado su total rechazo a la posibilidad de establecer "un sistema de financiación singular para Cataluña", al considerar que se trata de un asunto "claramente partidista, alejado del interés general, y que pone en riesgo la igualdad entre territorios en España".

Desde la FOE se alerta de que este tipo de acuerdos "rompe con la solidaridad territorial consagrada en la Constitución", supone "una afrenta al conjunto del país" y genera "un agravio comparativo especialmente perjudicial para territorios como Huelva, que ya parte de una situación de desventaja en inversión, infraestructuras y financiación pública".

"No podemos embarcar el futuro de muchos territorios para contentar intereses políticos puntuales. Huelva no puede permitirse más recortes, ni quedar fuera de un reparto justo de recursos. Este tipo de medidas no solo no nos benefician, sino que nos penalizan", se ha señalado desde la FOE.

### **NECESIDAD DE VIVIENDAS**

El tercer asunto que ha centrado el análisis de la Junta Directiva ha sido la "creciente preocupación empresarial" por "la escasez" de suelo disponible para uso residencial con carácter general en la provincia. Ante los "importantes" proyectos de inversión industrial que ya se están acometiendo y otros que están por llegar, "se prevé un incremento significativo de la demanda de vivienda por parte de profesionales que establecerán su actividad en la provincia".

Ante estas circunstancias, además se solicita ayudas directas a la adquisición de residencias y apertura de líneas de financiación para los desarrollos de nuevos suelos.

La FOE considera "fundamental" que las administraciones locales, regionales y nacionales aborden con "urgencia" esta cuestión, en la medida de sus competencias, para "garantizar el acceso a la vivienda y evitar un posible éxodo de personas hacia provincias vecinas donde sí puedan encontrar más facilidad de residencia".

"Si no planificamos ya, perderemos oportunidades. El crecimiento económico y la atracción de inversión deben ir acompañados de una estrategia seria de planificación urbana que evite colapsos futuros", ha señalado la organización.

Estos tres asuntos forman parte de la línea de acción que la FOE está desplegando "en defensa de los intereses de la provincia" y de "un modelo económico más justo, equilibrado y sostenible".

Envía tu noticia a: [participa@andaluciainformacion.es](mailto:participa@andaluciainformacion.es)

# Bruselas investiga la opa de Adnoc sobre la química alemana Covestro, con plantas en Tarragona

- La Comisión Europea considera que las subvenciones extranjeras concedidas por los Emiratos Árabes Unidos (EAU) podrían distorsionar el mercado interior de la UE



bruselas investiga opa adnoc sobre

<https://www.diaridetarragona.com/economia/236550/bruselas-investiga-opa-adnoc-sobre-quimica-alemana-co...>

Rafael Servent

Lunes, 28 julio 2025

Redacción

La **Comisión Europea** ha abierto una **investigación en profundidad** para evaluar, en virtud del **Reglamento sobre Subvenciones Extranjeras (FSR)**, la adquisición de la **multinacional química alemana Covestro**, con centros de producción en el **polo petroquímico de Tarragona**, por parte de **Abu Dhabi National Oil Company PJSC (Adnoc)**.

En un comunicado, la Comisión Europea expresa "preocupaciones preliminares de que las **subvenciones extranjeras** concedidas por los Emiratos Árabes Unidos (EAU) podrían distorsionar el mercado interior de la UE".

Las negociaciones para la adquisición, mediante una oferta pública de adquisición (opa), de la multinacional alemana por parte de esta empresa pública árabe arrancaron en 2023, y culminaron en diciembre de 2024. Se trata de una de las mayores compras de una empresa europea por parte de una empresa extranjera.

Covestro (anteriormente **Bayer MaterialScience AG**), sociedad cotizada constituida en **Alemania**, es un productor químico que se centra en el suministro de **polímeros de alto rendimiento** y componentes para dichos polímeros. Atiende a una gran variedad de sectores y cuenta actualmente con unos 18.000 empleados. En el polo petroquímico de **Tarragona** tiene uno de sus centros de producción de referencia.



Adnoc, con sede en los **Emiratos Árabes Unidos (EAU)** , es la compañía petrolera estatal de **Abu Dhabi** . Está especializada en la producción de **petróleo y gas** .

Las **posibles subvenciones extranjeras** investigadas por la Comisión Europea incluyen, en particular, una **garantía ilimitada** por parte de los EAU, así como un compromiso de **aumento de capital** por parte de Adnoc en Covestro. La Comisión tiene **preocupaciones preliminares** de que estas subvenciones extranjeras pueden haber permitido a Adnoc adquirir Covestro a una **valoración** y en unas **condiciones financieras** que no se ajustan a las **condiciones del mercado** y que no podrían haber sido igualadas por inversores no subvencionados. La Comisión también teme que la operación pueda permitir a Adnoc adoptar estrategias de inversión que afecten a las **condiciones de competencia en el mercado interior** de la **Unión Europea** .

Durante su investigación en profundidad, la Comisión evaluará si las subvenciones extranjeras que Adnoc podría haber recibido distorsionaron el resultado del proceso de adquisición. Según la CE, Adnoc podría haber ofrecido un **precio inusualmente alto** y otras condiciones favorables, lo que podría haber disuadido a otros inversores de presentar una oferta.

Investigará también si esas subvenciones extranjeras potenciales podrían provocar **efectos negativos en el mercado interior** en relación con las actividades de la entidad fusionada tras la operación.

La operación fue notificada a la Comisión el **15 de mayo de 2025** . La Comisión dispone ahora de 90 días laborables, hasta el **2 de diciembre de 2025** , para tomar una decisión. Desde la Comisión Europea señalan que "la apertura de una investigación en profundidad no prejuzga el resultado de la misma".

El **Reglamento sobre Subvenciones Extranjeras (FSR)** comenzó a aplicarse el 12 de julio de 2023. El Reglamento permite a la Comisión abordar las distorsiones provocadas por subvenciones extranjeras y garantiza así la igualdad de condiciones para todas las empresas que operan en el mercado interior, manteniendo al mismo tiempo la apertura al comercio y la inversión.

Según el FSR, las empresas deben notificar a la Comisión las concentraciones cuando al menos una de las empresas que se fusionan, la empresa adquirida o la empresa conjunta esté establecida en la UE y genere una facturación de al menos 500 millones de euros en la UE, y cuando las partes hayan recibido al menos 50 millones de euros en contribuciones financieras extranjeras agregadas procedentes de terceros países en los tres años anteriores a la concentración.

Al **finalizar su investigación** en profundidad de 90 días laborables, la Comisión podrá **aceptar compromisos** propuestos por la empresa "si estos remedian plena y eficazmente la distorsión"; **prohibir la concentración** ; o **emitir una decisión de no oposición** .

## Moeve alcanza un EBITDA de 733 millones de euros en el primer semestre de 2025

- Las inversiones continúan siendo flexibles y modulables, lo que permite a la compañía asignar el capital de forma disciplinada y en línea con la generación de flujo de caja



Moeve registra un EBITDA de 733 millones de euros en el primer semestre de 2025. Moeve

[https://www.elplural.com/economia/empresas/moeve-alcanza-ebitda-millones-euros-primer-semestre-2025\\_35...](https://www.elplural.com/economia/empresas/moeve-alcanza-ebitda-millones-euros-primer-semestre-2025_35...)

elplural.com

Lunes, 28 julio 2025

Moeve registró un resultado bruto de explotación (EBITDA CCS ajustado) de **733 millones de euros** en el primer semestre de 2025, frente a los **1.099 millones de euros** del mismo periodo de 2024. Esta disminución refleja una caída en los **márgenes de refino** y una **menor utilización operativa en el segmento de Energía**, debido al apagón en España y Portugal y a paradas de mantenimiento programadas. En comparación con el primer trimestre de 2025, el EBITDA del segundo trimestre experimentó una ligera caída, afectado por la menor utilización en Energía, aunque esto fue parcialmente compensado por una **mejora en la división de Química**.

El flujo de caja operativo se situó en **652 millones de euros**, comparado con los 724 millones del mismo periodo de 2024, lo que demuestra la sólida capacidad de generación de caja de la compañía. Las inversiones alcanzaron los 502 millones de euros, destinándose un 52 % a iniciativas de descarbonización y transición energética.

La deuda neta al cierre del semestre ascendía a 2.498 millones de euros, un ligero aumento respecto a los 2.399 millones del final del primer trimestre. Moeve mantiene una robusta posición de liquidez de 5.192 millones de euros, suficiente para cubrir los vencimientos de deuda hasta 2029.

Gracias a su política financiera prudente y proactiva, Moeve logró **extender el vencimiento** de sus dos líneas de liquidez sindicadas hasta 2030, asegurando una capacidad financiera adicional de aproximadamente **3.000 millones de euros**, clave para el despliegue de su estrategia **Positive Motion**.

Por divisiones, el área de **Energía** (Energy Parks, Commercial & Clean Energies, Mobility y Trading) registró un EBITDA CCS ajustado de 564 millones de euros, por debajo de los 875 millones obtenidos en el primer semestre de 2024. Esta caída se explica principalmente por la disminución de los márgenes de refino (6,0 \$/barril frente a 9,2 \$/barril) y una menor tasa de utilización (86 % frente a 96 %), afectada tanto por el apagón en la Península Ibérica como por paradas técnicas programadas.

La división de **Química** alcanzó un EBITDA CCS ajustado de **108 millones de euros**, frente a los 146 millones del mismo periodo del año anterior. Las ventas sumaron 1.098.000 toneladas, reflejando una leve caída en todos los productos debido a la debilidad de la demanda europea. No obstante, los resultados del segundo trimestre mostraron una evolución positiva respecto al primero, con un crecimiento del 16 % en el EBITDA (hasta 58 millones de euros), gracias a la resiliencia en las ventas de fenol y acetona y a una mejora en los márgenes.

Por su parte, el negocio de **Exploración y Producción** registró un EBITDA CCS ajustado de **138 millones de euros**, inferior a los 156 millones alcanzados en el primer semestre de 2024, como consecuencia de la bajada en los precios del petróleo y la normalización de la producción en los activos restantes del grupo.

## Avances fundamentales en biocombustible y sostenibilidad

Durante el semestre, Moeve completó la venta de su participación del 25 % en el Bloque 53 frente a las costas de **Surinam a Total Energies**, reforzando así su estrategia Positive Motion para posicionarse como un proveedor europeo líder en moléculas verdes en esta década.

En el ámbito del hidrógeno verde, Moeve logró una financiación comunitaria de 304 millones de euros para la primera fase del Valle Andaluz del Hidrógeno Verde, uno de los proyectos más ambiciosos de Europa en este campo. Esta ayuda, enmarcada en el programa español Valles H2 y financiada por el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia – NextGenerationEU, consolida el liderazgo de Moeve en esta tecnología y refuerza el papel de Andalucía como referente en transición energética a nivel mundial.

En **biocombustibles**, la compañía firmó su mayor acuerdo hasta la fecha con el Grupo Armas Trasmediterránea, para el suministro de unas 40.000 toneladas de biocombustibles marinos 2G en las Islas Canarias, contribuyendo a la descarbonización del transporte marítimo. Además, Moeve y South Europe Ground Services (filial del Grupo IAG) acordaron el consumo de más de 150.000 litros de diésel renovable HVO100 en 2025, destinado a sus operaciones en los 38 aeropuertos españoles donde opera.

En el área de movilidad, Moeve se alió con Naturgy para lanzar el Plan Multienergía, una propuesta que integra la adquisición de carburante y la recarga eléctrica en estaciones Moeve con contratos de electricidad, gas, mantenimiento o energía solar de Naturgy, brindando a los clientes el mayor ahorro del mercado. Asimismo, en colaboración con Bankinter, lanzaron la tarjeta Moeve gow Mastercard, que ofrece descuentos de hasta 15 céntimos/litro en carburante y 7 céntimos/kWh en recargas eléctricas.

A nivel corporativo, Moeve se convirtió en el primer patrocinador oficial de todas las competiciones de LALIGA y Liga F hasta la temporada 2027/2028. Como parte de este acuerdo, se creará una Oficina Técnica de Sostenibilidad Medioambiental para apoyar a los clubes en su transición hacia una movilidad más limpia, eficiencia energética y cumplimiento en sostenibilidad. Esta alianza refuerza la visión de Moeve de un futuro más sostenible, basada en valores como el trabajo en equipo y la superación.

En materia de **sostenibilidad**, Moeve continúa liderando los rankings ESG del sector, según agencias internacionales como S&P, Sustainalytics, EcoVadis y Clarity AI. En este periodo, obtuvo la Medalla de Platino de EcoVadis, situándose entre el 1 % de las compañías más sostenibles del mundo.

Súmate a

Apoya nuestro trabajo. Navega sin publicidad. Entra a todos los contenidos.

# Francesc Simó y Benjamín Hepfer, nuevos directores generales de BASF

Se dividirán las funciones de la dirección general de la compañía en España. Hepfer pondrá el foco en el centro de producción de Tarragona y Simó también presidirá la BASF portuguesa

DIARI DE TARRAGONA  
TARRAGONA

Francesc Simó y Benjamin Hepfer asumirán la dirección general de BASF Española S.L.U. Tomarán el relevo de Carles Navarro. Francesc Simó, director del centro productivo de BASF en la Zona Franca de Barcelona desde el pasado 7 de julio; y Benjamin Hepfer, vicepresidente y director del centro productivo de BASF en La Canonja, desde 2020, se dividirán las funciones de la dirección general de la compañía en España. Hepfer pondrá su foco en el centro de producción de Tarragona, mientras que Simó se encargará del resto de centros y actividades de BASF en el país. Además, Francesc Simó también será el nuevo director general de BASF Portuguesa S.A., cargo que ocupó hasta este mes de junio la brasileña Renata Martins.

Carles Navarro seguirá en tareas de apoyo a la nueva dirección general durante esta transición.



**Benjamín Hepfer y Francesc Simó, nuevos directores generales de BASF en España.** FOTO: CEDIDA

Francesc Simó es licenciado en ciencias químicas por la URV, tiene un MBA internacional por la EUNCENT y otro de astronomía y astrofísica por la Universitat Internacional de Valencia. Lleva 27 años vinculado a BASF, donde desde 1998 hasta 2010 ha ocupado distintas posiciones en el centro de producción de Tarragona.

**Los dos directivos toman el relevo de Carles Navarro, tras nueve años en el cargo**

Benjamin Hepfer es ingeniero químico por la Universidad de Mannheim (Alemania) y posee un máster en Administración de Empresas por la Universidad de Coblenza (Alemania). Se incorporó a BASF en 2003, en la sede de Ludwigshafen, como ingeniero químico en la unidad de Corporate Engineering.



# Moeve gana 182 millones, un 8% más, pese al impacto del apagón y la caída del refino

La energética registra un descenso de su ebitda del 33%

Cuantifica el impacto del cero energético en 50 millones

JUAN CRUZ PEÑA  
MADRID

Moeve registró un beneficio neto de 182 millones de euros en el primer semestre de 2025, lo que supone un aumento del 8% respecto del mismo periodo de 2024. Sin embargo, la antigua Cepsa experimentó un peor desempeño hasta junio de este año. Según las cifras reportadas ayer por la compañía, su ebitda cayó un 33%, hasta los 733 millones de euros. El resultado neto, que mide la evolución del negocio sin tener en cuenta la valoración de los inventarios y los efectos extraordinarios, retrocedió un 19%, hasta los 324 millones de euros.

“El resultado bruto de explotación (ebitda) CCS ajustado fue de 733 millones de euros en el primer semestre de 2025, en el que el grupo registró unos resultados financieros resilientes en todas sus actividades a pesar de los menores márgenes de refino, el impacto del apagón en España y Portugal del mes de abril y el mantenimiento programado en algunas plantas”, señaló Cepsa en un comunicado.

Estos resultados se dan en el primer ejercicio sin tener que pagar el gravamen temporal impuesto a las energéticas por el Gobierno tanto en 2023 como en 2024. Un impuesto, que el Ejecutivo sondeó hacer permanente, y contra el que la antigua Cepsa fue muy crítico. La firma achacó a este tributo parte las pérdidas de 233 millones en 2023, después de unas cifras récord en 2022, año en que la energía se disparó por la invasión de Rusia sobre Ucrania.

Al igual que Repsol, la segunda petrolera de España acusó los mismos problemas en sus cifras. Ambas compañías se vieron impactadas por los menores márgenes



Estación de servicio de Moeve, antiguamente Cepsa, en el Campo de las Naciones de Madrid. EUROPA PRESS

de refino, la caída en el precio del petróleo y la menor producción de sus plantas debido a los parones que provocó el apagón y otras paradas de mantenimiento técnico. Repsol ya confirmó el pasado jueves que reclamará por los daños provocados por el apagón y actualmente está estudiando la estrategia legal a seguir.

Por su parte, Cepsa aseguró que tras un análisis preliminar, el impacto del apagón es de 50 millones de euros. También cuantificaron el impacto del apagón en sus cuentas Repsol e Iberdrola. La compañía liderada por Josu Jon Imaz aseguró que el incidente que dejó a toda la Península Ibérica sin luz le supuso un golpe de 175 millones, mientras que Iber-

drola, por su parte, reflejó un golpe de 135 millones por esta causa. Moeve aseguró que está valorando posibles acciones legales a partir de que se determinen los responsables del apagón.

La compañía destacó la reciente recepción de 304 millones de fondos europeos por el Gobierno de uno de los Pertes dedicados a la transformación de sus refinerías en plantas de producción de combustibles verdes. La división de energía de Moeve fue la que sufrió un mayor descenso de resultados, con una caída del 36%. También bajó la parte de química un 26%. Exploración y producción retrocedió un 11%.

## Venta a Total

Entre los hitos del periodo, Cepsa destacó la venta a TotalEnergies de su participación del Bloque 53, frente a las costas de Surinam. El grupo profundiza así en su estrategia de desinversión en activos de exploración y producción de combustibles fósiles para centrarse en carburantes renovables. Tras difundir sus resultados, el CEO de Moeve, Maarten Wetselaar, indicó que “en un periodo marcado por la volatilidad del panorama energético mundial, Moeve registró unos resultados sólidos en términos de flujo de caja, lo que pone de manifiesto la re-

siliencia de nuestra cartera diversificada y nuestra ejecución disciplinada. Seguiremos avanzando en nuestra estrategia *Positive Motion* para ser un proveedor líder de moléculas verdes y soluciones de movilidad sostenible en esta década, con la mitad de nuestra inversión dirigida a proyectos sostenibles como el desarrollo de nuestro Valle Andaluz del Hidrógeno Verde y la construcción de nuestra planta de biocombustibles de segunda generación. La desinversión de nuestro activo de exploración de Surinam es un claro ejemplo de nuestro enfoque centrado en la asignación de capital, reorientando los recursos para alinearlos con nuestra visión estratégica de liderar la transición energética en Europa”.

“La deuda neta al final del primer semestre fue de 2.498 millones, incrementándose ligeramente frente a los 2.399 millones del final del primer trimestre. El grupo mantiene una sólida posición de liquidez de 5.192 millones, que cubre los vencimientos de deuda hasta 2029”, señaló Moeve, y añadió que “gracias a la política financiera conservadora y proactiva de Moeve, la compañía ha logrado extender con éxito el vencimiento de sus dos líneas de liquidez sindicadas hasta 2030”.

**Repsol e Iberdrola estiman las pérdidas por el apagón en 175 y 135 millones, respectivamente**

**La deuda neta a 30 de junio es de 2.498 millones y la liquidez asciende a 5.192 millones**