



Resumen de prensa 15/12/2025

15/12/2025

Índice

UNEF

Crecimiento del autoconsumo comercial en España contrasta con la caída residencial	4
El autoconsumo comercial crece un 25 % en España en el tercer trimestre	6
Cuando llega el frío y encendemos las luces de Navidad, algo inquieta a quienes tienen paneles solares	8
La apuesta de la Comisión Europea por modernizar las redes y el auge del autoconsumo comercial en España abren el resumen de la semana	11

LA ENERGIA FOTOVOLTAICA

EDP pone en funcionamiento una nueva central solar a gran escala en Sicilia	14
EDP pone en marcha una nueva planta solar de gran escala en Sicilia	16
Red Eléctrica publica por primera vez datos completos de potencia y energía del autoconsumo fotovoltaico en España	18
REE incorpora en sus plataformas información sobre potencia y energía del autoconsumo	20
Prosolia Energy impulsa el mayor despliegue de marquesinas fotovoltaicas híbridas de Francia	22
Prosolia instala 110 MWp de marquesinas fotovoltaicas híbridadas con BESS para Stellantis en Francia	24
Soltec incorpora a DVC Partners como socio mayoritario y anuncia su nuevo plan estratégico	26
Soltec inicia la ejecución de su plan de reestructuración que dará entrada a DVC partners como nuevo inversor mayoritario	28
Soltec inicia su reestructuración con DVC Partners como nuevo inversor mayoritario	30
BOE: 26 proyectos en noviembre con 1.163 MW de fotovoltaica, 578,6 MW BESS y 70,40 MW de hibridación	32
Ember: Almacenar la mitad de la energía solar añade solo \$33/MWh	36
Inaugurada en el Salvador la segunda gran planta solar fotovoltaica del país	38
Instaladas 80 plantas fotovoltaicas de 15 kW en 51 núcleos rurales de Salamanca y Zamora	39
Italia asigna 1,1 GW en una subasta fotovoltaica para proyectos con módulos «no chinos»	41
Los drones FV que vienen: vuelo autónomo, captura inteligente de datos y análisis avanzado en tiempo real	43
Microinversores y almacenamiento: ATMOCE redefine la experiencia del autoconsumo	45
Primera empresa española en conseguirlo: Tercera Estrella Ibérica Lean & Green para Carreras Grupo Logístico	48
RWE impulsa varios parques solares a lo largo de una autopista en Alemania	50
Tecnalia instala en Mutriku una innovadora estructura flotante fotovoltaica	52
Transformar la energía solar diurna en despachable por la noche tendría un costo de 65 €/MWh	54

Un aditivo común podría abaratar y acelerar la captura de carbono en plantas industriales	56
Valenciaport licita el proyecto de conexión a una planta fotovoltaica flotante de 1 MW	58
Zelestra se adjudica un proyecto solar de 108 MW en Sicilia	60

LAS RENOVABLES

España se arriesga a tener que devolver a la UE 2.400 millones de ayudas verdes	62
Acciona saca a la venta sus parques eólicos en Aragón por más de 100 millones	63
Cox construirá en Sudáfrica una planta solar de 91 MW por 65,9 millones de euros	64
Biorig invertirá 350 millones en Polonia para desarrollar 20 plantas de biometano	65
El electrolizador de Viscofan ya produce hidrógeno verde	66
Aagesen salva 1.300 millones 'in extremis' para 1.200 empresas	67
Fondos y bancos ponen en cuarentena la inversión en renovables en España	68
Repsol, galardonada por sus combustibles renovables	70
Tubacex captura CO2 en EE.UU. y Brasil	71
Kepa Solaun, CEO de Global Factor: "En un contexto empresarial de altos costes energéticos, ahorrar es ser competitivo"	72
Galán (Iberdrola) aplaude la nueva apuesta de Europa por las redes eléctricas	73
Ignacio Galán, presidente de Iberdrola, cree que el paquete de medidas sobre redes de la CE es un "hito clave"	75
Arena Green Power proyecta una planta para almacenar electricidad con baterías en Tarifa	77
Bruselas plantea más límites a la revisión judicial de proyectos energéticos	78
China insta a "profundizar" los intercambios de petróleo y gas con Emiratos Árabes Unidos	79
Corea apunta a 4 GW de energía eólica marina para 2030	81
El crecimiento del sector hasta noviembre se sitúa en el 3,27 %	82
El empleo en el sector instalador crece un 14 % en dos años	84
El mercado da un nuevo espaldarazo a la biomasa británica	86
Endesa, la compañía que más ha contribuido a la reducción de emisiones de efecto invernadero de España en los últimos 10 años	89
Entrevista a Jose Castelo Curras, director general (Avintia Energía)	91
Europa califica la energía nuclear como clave para la descarbonización	94
Galicia solo instaló el 1% del nuevo músculo eléctrico del país este año	97
Gran Bretaña podría reducir a la mitad el gasto energético para 2050	98
Guía de profesionales de las Energías Renovables y Eficiencia Energética en España	100
Iberdrola inicia el montaje del mayor parque eólico de Portugal: 274 MW y una inversión de 350 millones	102
La UCO investiga todos los permisos del Miteco a los parques renovables de Forestalia	104
Las cinco megatendencias que están transformando el panorama mundial de la energía y los recursos en 2025	106

Las renovables han producido en el tercer trimestre de 2025 casi la mitad de la electricidad UE27	110
Naturgy pone en marcha un sistema pionero en el mundo de control remoto de todos sus ciclos combinados en Sagunto	112
Nueva plataforma móvil sobre remolque para monitorización de parques eólicos de Dekra	115
Sonnedix cierra su primer acuerdo de Garantías de Origen a largo plazo: suministrará 104 GWh anuales al Grupo Volkswagen	117
Sostenibilidad, financiación y transparencia: claves para el liderazgo empresarial ante la acción climática	119
Verdian adquiere una cartera de almacenamiento en baterías y energía eólica superior a 900 MW en Italia	122

LAS OTRAS ENERGÍAS

Alberto Nadal, vicesecretario de economía del PP: "Tenemos que eliminar impuestos que no son necesarios sino propagandísticos"	124
CaixaBank lanza una calculadora para medir el consumo energético del hogar	126
Los activistas acechan a energéticas: de Repsol a Siemens Gamesa	127
Los fondos buitres entran en masa en Naturgy al vender GIP-BlackRock	128
Ciclos combinados: los guardianes de la luz en invierno	129
La desinversión de BlackRock debilita el poder de los fondos en el consejo de Naturgy	131
La industria eléctrica colapsa: no podrá fabricar más turbinas de gas hasta 2030	132
Más de 2.500 millones en juego ante la decisión de Competencia sobre las redes de gas	133
Repsol culmina su traslado en el puerto de A Coruña con 140 millones	134
Naturgy pone en marcha la 'Nasa' de las centrales de gas	135
Naturgy redobla la apuesta por sus centrales de gas tras revelarse críticas para evitar otro apagón	136
Baleària destinará 300 millones de euros a construir 12 plantas de biogás	137
Nicolás Fernández Picón. El sector energía, impulsado por la demanda de los centros de datos	138
La llave maestra de los ciclos combinados de Naturgy	139
Empieza el baile en Naturgy	140
PNUMA y su informe GEO-7 alerta: transformar la economía global evita un colapso ambiental	141

LA ECONOMÍA

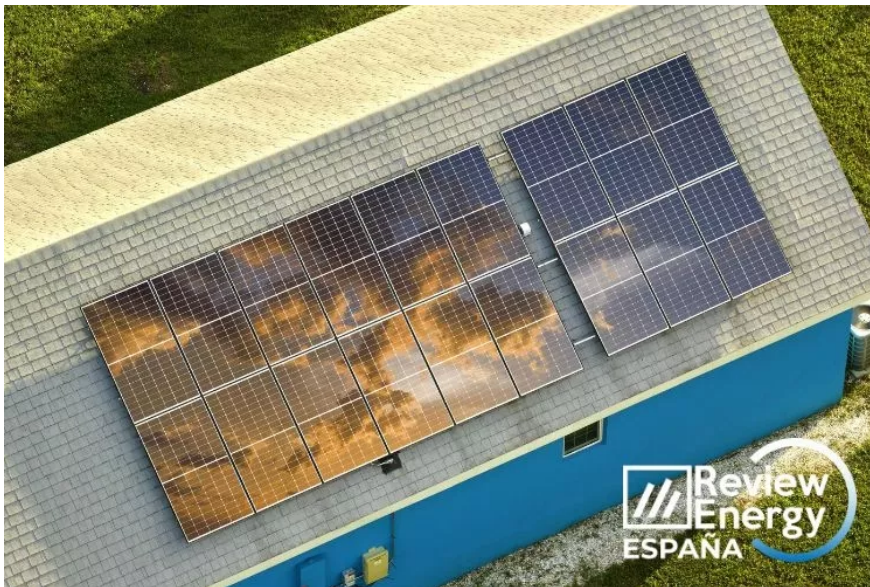
El coste de las bajas médicas aumenta un 11% en 2025 y rebasa los 17.000 millones	146
Hacienda baraja una deducción de unos 600 euros para que el SMI no tribute	147
Isabel Rodríguez, ministra de Vivienda y Agenda Urbana: "El problema de acceso a la vivienda no está en el crédito: es una falta de oferta"	148
La inflación confirma una subida de las pensiones del 2,7%	149
Los expertos de Díaz inflan en 219 euros al año el alza del SMI para compensar el IPC	150
Los más ricos acaparan el crecimiento mundial y ahondan la desigualdad	151

Jordi Hereu, ministro de Industria y Turismo: "Tras 30 años de deslocalizaciones, se inicia un claro cambio de modelo"	153
Peter Praet, ex economista jefe del Banco Central Europeo: "El poder comercial de Europa ya no es suficiente sin poder político"	155



Crecimiento del autoconsumo comercial en España contrasta con la caída residencial

- Mientras el autoconsumo residencial en España se reduce un 15%, los comercios aumentan sus instalaciones solares un 25%, según los últimos datos de UNEF....



GALERIA

revista digital

revista energia renovable

energia renovable

energias limpias

energia fotovoltaica

energia solar

<https://www.review-energy.com/solar/crecimiento-del-autoconsumo-comercial-en-espana-contrasta-con-la-cai...>

Viernes, 12 diciembre 2025

12 diciembre 2025 0

La Unión Española Fotovoltaica (UNEF), que representa a más del 90% del sector fotovoltaico y del almacenamiento energético en España, ha publicado su estimación de la evolución del autoconsumo a cierre del tercer trimestre de 2025.

Los datos muestran una tendencia desigual: mientras las instalaciones de **autoconsumo en los hogares caen un 15%** respecto al trimestre anterior, los **comercios aumentan sus nuevas instalaciones en un 25%**, y la **industria mantiene un ritmo estable**.

UNEF advierte de que el crecimiento del autoconsumo sigue muy por debajo de los objetivos del **Plan Nacional de Energía y Clima (PNEC)**, que fija una meta de **19 GW en 2030**. La asociación atribuye esta brecha a las barreras administrativas actuales y a la falta de incentivos suficientes para acelerar las inversiones.

“El autoconsumo fotovoltaico es ya la forma más barata de generar energía en nuestro país. Ciudadanos, comercios e industria quieren apostar por estas soluciones, pero necesitamos ponérselo fácil”, señaló **José Donoso, director general de UNEF**. “Esperamos que el nuevo real decreto solucione las barreras identificadas y nos ayude a avanzar en este objetivo común”.

Un nuevo decreto para 2026

El Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico prevé publicar en 2026 el nuevo **Real Decreto de autoconsumo** , aunque aún sin fecha concreta. Desde UNEF celebran algunas de las medidas ya anunciadas, como la ampliación de la distancia máxima entre generación y consumo de **2 a 5 km** , la creación de la figura del **gestor de autoconsumo** , o la incorporación del **almacenamiento distribuido** asociado a estas instalaciones.

La asociación, que ha presentado un documento detallado de alegaciones, insiste en la necesidad de incluir también otras medidas clave.

Entre ellas, **facilitar la tramitación administrativa mediante la extensión de la exención del permiso de acceso y conexión** a todas las instalaciones que inyecten hasta **15 kW** a la red, y aplicar la **tramitación y compensación simplificada** a todas las instalaciones con capacidad de acceso de hasta **500 kW** .

Donoso recordó que España cerró el año pasado con “algo más de **8 GW** de autoconsumo”, todavía muy lejos de los 19 GW marcados para 2030. “Estamos frente a una gran barrera administrativa y de incentivos a la inversión que nos está impidiendo avanzar, y esperamos que la nueva normativa cambie esta situación”, añadió.

Armonización autonómica e incentivos al ahorro

UNEF subraya también la necesidad de armonizar los procedimientos entre comunidades autónomas, y reclama la **exención de AAP y AAC** para todas las instalaciones de autoconsumo menores de **500 kW** , en línea con el **RDL 18/2022** .

Por último, la asociación insiste en que estimular la inversión y maximizar el ahorro es esencial para impulsar el autoconsumo. Para ello, considera prioritario **revisar peajes y cargos** de la factura eléctrica, aumentando la parte variable para incentivar un consumo más eficiente, así como **implementar incentivos fiscales** que impulsen la participación ciudadana y empresarial.

“Es necesario incentivar la inversión en autoconsumo y el ahorro que puede proporcionar”, concluyó Donoso.

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario



El autoconsumo comercial crece un 25 % en España en el tercer trimestre

- Según los datos dados a conocer por UNEF, se ha producido un descenso del 15 % de instalaciones de autoconsumo en hogares con respecto al trimestre anterior, y un incremento del 25% en los comercios, mientras que las instalaciones en la industria se mantienen estables.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/12/el-autoconsumo-comercial-crece-un-25-en-espana-en-el-tercer-trime...>

Viernes, 12 diciembre 2025

Según los datos dados a conocer por UNEF, se ha producido un descenso del 15 % de instalaciones de autoconsumo en hogares con respecto al trimestre anterior, y un incremento del 25% en los comercios, mientras que las instalaciones en la industria se mantienen estables.

Pilar Sánchez Molina

Imagen: Ayuntamiento Los Realejos

La Unión Española Fotovoltaica (UNEF) ha dado a conocer su estimación de la evolución del autoconsumo a cierre del tercer trimestre de 2025. Los datos muestran un descenso del 15% en nuevas instalaciones residenciales respecto al trimestre anterior, un incremento del 25% en el sector comercial y estabilidad en el ámbito industrial.

UNEF atribuye esta ralentización a barreras administrativas y regulatorias, y confía en que el nuevo Real Decreto de autoconsumo —previsto para 2026, aunque no se conoce una fecha— incorpore medidas clave como la ampliación del perímetro de 2 a 5 km, la creación del gestor de autoconsumo y la inclusión del almacenamiento distribuido.

La asociación solicita además simplificar la tramitación, extender la exención del permiso de acceso y conexión a instalaciones que viertan hasta 15 kW y aplicar procedimientos simplificados a

sistemas de hasta 500 kW. También pide armonizar los procesos entre comunidades autónomas y revisar peajes y cargos para incentivar la inversión y el autoconsumo.

UNEF recuerda que España acumula algo más de 8 GW de autoconsumo, frente a los 19 GW previstos en el plan nacional integrado de energía y clima (PNIEC) para 2030, y advierte de que las barreras actuales limitan la capacidad del sector para acelerar el despliegue.

Este jueves, REE ha anunciado que incorpora en sus plataformas información sobre potencia y energía del autoconsumo «dada la creciente relevancia del autoconsumo en el mix eléctrico», aunque señala que su observabilidad es «especialmente compleja por la dispersión y pequeña potencia de la mayoría de instalaciones».

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Cuando llega el frío y encendemos las luces de Navidad, algo inquieta a quienes tienen paneles solares

- Cuando la Navidad se acerca y las primeras olas de frío empiezan a filtrarse entre los edificios, España vuelve a encender sus luces. Calles, balcones y...



Energía Solar

Consumo energético

Eficiencia energética

energías renovables

Paneles solares

Autoconsumo

<https://www.xataka.com/energia/cuando-llega-frío-encendemos-luces-navidad-algo-inquieta-a-quienes-tienen-...>

Alba Otero

Viernes, 12 diciembre 2025

Cuando la Navidad se acerca y las primeras olas de frío empiezan a filtrarse entre los edificios, España vuelve a encender sus luces. Calles, balcones y salones se iluminan mientras las temperaturas caen en un invierno particularmente inestable. Pero, junto a ese ritual luminoso, en muchos hogares ha surgido una pregunta nueva: ¿pueden las luces navideñas, los renos trepadores o las guirnaldas LED interferir con los paneles solares que ya ocupan miles de balcones y azoteas?

La duda es comprensible. Durante años se ha repetido que la sombra es el enemigo número uno de la energía solar, lo que lleva a pensar que cualquier objeto —por pequeño que sea— podría arruinar la producción. Pero la realidad es bastante menos dramática. La convivencia entre el autoconsumo y la decoración navideña es hoy sencilla, segura y prácticamente sin impacto en la generación.

"Las luces que bordean un panel solar no suelen ser un problema", explica a Xataka Alejandro Diego Rosell, consultor energético y profesor especializado en fotovoltaica. "El panel no es tan quisquilloso... siempre que no le tapes la cara". Una guirnalda LED fina, un cable ligero que pasa por encima o una luz puntual "generan una pérdida mínima o directamente despreciable". El único escenario a evitar es el de los objetos opacos, grandes o rígidos que proyecten sombras duras durante muchas horas, o aquellos que se apoyen físicamente sobre el vidrio del panel. No por riesgo eléctrico, sino por seguridad y durabilidad: viento, peso y rozaduras pueden dañar la superficie.

En Xataka 2026 todavía no ha empezado pero ya se las ha apañado para producir la primera mala noticia: sube la luz

Ni una ligera sombra. Para comprender por qué estas sombras menores ya no son un problema relevante, conviene mirar cómo han evolucionado los paneles. Héctor de Lama, director técnico de la Unión Española Fotovoltaica (UNEF), lo resume así a Xataka: "Gran parte de los paneles actuales son monocristalinos de célula partida. Esta innovación permite que, si se tapa una parte del panel, no se pierda el rendimiento de todo el módulo. En paneles anteriores, si se cubría una zona, perdías casi toda la producción".

En otras palabras, los módulos modernos funcionan por mitades independientes y soportan mucho mejor el sombreado parcial, especialmente si se trata de sombras estrechas, discontinuas o móviles, como las que generan tiras LED o adornos ligeros. Aun así, de Lama matiza que tapar completamente un panel sí puede afectar de forma significativa "según cómo estén conectados los circuitos y de si contienen optimizadores". De hecho, Diego coincide con la idea, pero lo lleva al terreno cotidiano con humor: "Papá Noel colgando del balcón, renos acrobáticos, Reyes Magos en rappel... Todo eso entra en la categoría de decoración emocionalmente necesaria pero técnicamente inofensiva".

¿Y la factura? Mucho ruido, muy poco gasto. Aunque muchos hogares asocian las luces navideñas a un aumento del consumo eléctrico, el impacto real es mínimo. Según el experto energético Iván Terrón, entrevistado por El Español, el coste es sorprendentemente bajo: "Incluso si están encendidas 24 horas al día, las luces LED navideñas cuestan muy poco. Todas juntas gastan más o menos lo mismo que poner una lavadora". A partir de un precio medio de 0,14 €/kWh, Terrón estima que mantenerlas encendidas durante todo un mes ronda los 5 euros.

Los datos de Selectra, medio especializado en consumo energético, ofrecen un desglose aún más preciso:

- 100 luces LED consumen 5 W.
- En 33 días, a 6 horas al día, eso equivale a 0,99 kWh, es decir, unos 0,10 euros.
- Una guirnalda incandescente equivalente —ya poco habitual— puede llegar a 1,23 euros en el mismo periodo.

Incluso en tarifas indexadas o PVPC, donde conviene evitar las horas más caras (entre 18:00 y 22:00), el impacto sigue siendo simbólico. Para quien quiera optimizar a fondo, la madrugada suele ofrecer los precios más bajos; pero en términos prácticos, el coste de las luces de Navidad es prácticamente irrelevante.

Navidad y autoconsumo: convivencia sin sobresaltos. En un invierno meteorológicamente agitado y con millones de hogares más atentos que nunca al precio de la electricidad, cualquier duda sobre el autoconsumo genera inquietud. Pero en este caso, la evidencia técnica es clara: las luces navideñas y los adornos habituales no dañan los paneles solares, no comprometen la instalación y apenas tienen impacto económico.

La recomendación final es tan sencilla como poética: que las luces iluminen tu hogar y que los paneles sigan viendo el cielo. Con sentido común y tecnología moderna, la magia de la Navidad y la del sol pueden convivir sin sombra de conflicto.

Imagen | Unsplash y FreePik

Xataka | Vigo suponen su consagración, pero el viaje de las luces de Navidad empieza en otra localidad española: Puente Genil



La apuesta de la Comisión Europea por modernizar las redes y el auge del autoconsumo comercial en España abren el...

- La Comisión Europea presentó su plan para modernizar y ampliar la infraestructura energética de la UE, clave para integrar más renovables y reducir la depen...



GALERIA

revista digital

revista energia renovable

energia renovable

energias limpias

energia fotovoltaica

energia solar

<https://www.review-energy.com/otras-fuentes/la-apuesta-de-la-comision-europea-por-modernizar-las-redes-y-...>

Sábado, 13 diciembre 2025

13 diciembre 2025 0

1. European Commission unveils plan to modernize EU energy infrastructure and cut dependence on Russian fossil fuels

The European Commission has unveiled **plans to modernize and expand the EU's energy infrastructure**, aiming to lower electricity costs, integrate more **renewable energy** , and reduce dependence on Russian fossil fuels.

The **European Grids Package** and the Energy Highways initiative will improve cross-border electricity flows, accelerate electrification, and ensure a secure and **reliable energy supply across Member States** . The initiatives also introduce a new European-level approach to planning, streamlining permits and promoting fair cost-sharing for infrastructure projects.

Eight key "Energy Highways" projects have been identified as priorities to address urgent infrastructure needs. The Commission will fast-track their implementation through enhanced coordination with Member States and regional energy coordinators.

2. Crecimiento del autoconsumo comercial en España contrasta con la caída residencial

La Unión Española Fotovoltaica (UNEF), que representa a más del 90% del sector fotovoltaico y del almacenamiento energético en España, ha publicado su estimación de la evolución del autoconsumo a cierre del tercer trimestre de 2025.

Los datos muestran una tendencia desigual: mientras las instalaciones de autoconsumo en los hogares caen un 15% respecto al trimestre anterior, los comercios aumentan sus nuevas instalaciones en un 25%, y la industria mantiene un ritmo estable.

UNEF advierte de que el crecimiento del autoconsumo sigue muy por debajo de los objetivos del Plan Nacional de Energía y Clima (PNIEC), que fija una meta de **19 GW en 2030**. La asociación atribuye esta brecha a las barreras administrativas actuales y a la falta de incentivos suficientes para acelerar las inversiones.

3. EU installs 65.1 GW of solar in 2025, slowing down after years of record growth

The EU installed **65.1 GW** of new solar PV in 2025, marking a slight 0.7% decline from 65.6 GW in 2024. This is the first year-on-year drop since 2016 and signals a slowdown that is expected to continue in 2026 and 2027. According to SolarPower Europe's EU Solar Market Outlook 2025-2030, the market is only expected to return to 2025 installation levels by the end of the decade.

reached its 2025 solar target of 400 GW406 GW2030 goal of 750 GW718 GW

4. UK launches a £1 billion fund to reinforce clean energy supply chains

The United Kingdom has unveiled a major initiative to reinforce its clean energy supply chains and support long-term economic growth. Great British Energy (GBE) has launched the £1 billion Energy Engineered in the UK (EEUK) programme, designed to mobilise public and private investment, unlock critical manufacturing capacity and create thousands of skilled jobs.

As part of the programme, GBE is opening its £300 million Supply Chain Fund: Offshore Wind & Networks, aimed at tackling urgent bottlenecks in essential components for the energy transition. These include blades, turbines, transmission cables and converter stations, all crucial for offshore wind deployment and grid development.

According to GBE, the fund will help expand domestic manufacturing capacity and ensure the UK remains a leading force in offshore wind and electricity network innovation. The initiative forms a central pillar of the UK Government's modern Industrial Strategy, which outlines a ten-year plan to stimulate investment, create high-quality employment and strengthen Britain's competitiveness as a hub for clean energy technologies.

5. Colombia prevé producir 120.000 toneladas de hidrógeno de bajas emisiones en 2030 y 1,8 millones en 2050

El Gobierno colombiano presentó el borrador de la Política Nacional de Hidrógeno de Bajas Emisiones, un documento CONPES que establece la hoja de ruta para desarrollar el hidrógeno de bajas emisiones y descarbonizar sectores clave como transporte de carga, aviación, industria siderúrgica, cementera y producción de fertilizantes.

El plan busca reemplazar el hidrógeno fósil utilizado actualmente en refinerías y agroindustria y habilitar nuevos usos en sectores donde la electrificación no es viable. Además, la política abre oportunidades económicas en regiones con alto potencial renovable, especialmente la región Caribe, mediante la atracción de inversión, el despliegue de infraestructura y la creación de cadenas productivas asociadas a fertilizantes verdes, combustibles limpios y derivados como el amoníaco y el metanol.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

Últimas Noticias

13 diciembre 2025

EDP pone en funcionamiento una nueva central solar a gran escala en Sicilia

- EDP anunció la entrada en funcionamiento de una nueva central solar a gran escala en Chiaramonte Gulfi, en Sicilia, con una capacidad instalada de 70,5 MWp.



Logo de EDP.

<https://elperiodicodelaenergia.com/edp-pone-en-funcionamiento-un-nueva-central-solar-a-gran-escala-en-sicili...>

Redacción

Viernes, 12 diciembre 2025

La multinacional energética portuguesa EDP anunció la entrada en funcionamiento de una nueva central solar a gran escala en Chiaramonte Gulfi, en Sicilia (Italia), con una capacidad instalada de 70,5 MWp.

En un comunicado, la empresa indicó que espera que este **proyecto genere cerca de 117 GWh al año**, suficientes para suministrar energía para más de 44.000 familias y evitar la emisión de casi 44.000 toneladas de CO2 anuales.

Con esta iniciativa EDP subrayó que refuerza Italia como mercado para el crecimiento de las renovables dentro de su estrategia global.

La central para EDP

"La entrada en funcionamiento de nuestra nueva central solar en Sicilia es más que una conquista local, es un marco estratégico para EDP a nivel global", destacó en la nota el director ejecutivo para el Sur y el Este de Europa de la firma lusa, **Roberto Pasqua**.

Afirmó que Italia es uno de los mercados centrales de EDP para su crecimiento, al combinar "bases sólidas con metas climáticas ambiciosas".

EDP explicó que Sicilia tiene una de las mayores tasas de radiación solar del país y ofrece condiciones ideales para maximizar los factores de capacidad y minimizar el riesgo de cortes a través de un diseño avanzado de la central fotovoltaica y la integración en la red.

EDP pone en marcha una nueva planta solar de gran escala en Sicilia

- El proyecto Chiaramonte, con 70,5 MWp de capacidad instalada, producirá unos 117 GWh anuales y evitará cerca de 44.000 toneladas de CO2 al año.



EDP pone en marcha una nueva planta solar de gran escala en Sicilia

Energías Renovables

el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/edp-pone-en-marcha-una-nueva-planta-20251212>

Manuel Moncada

Viernes, 12 diciembre 2025

El mercado italiano de las energías renovables continúa mostrando un fuerte dinamismo. El país cuenta con cerca de 42 GW de capacidad fotovoltaica instalada y sumó 4,8 GW de nueva potencia solar entre enero y octubre de 2025.

La localización del nuevo complejo solar en Sicilia resulta estratégica, ya que esta isla mediterránea presenta algunos de los niveles más altos de irradiación solar de Italia, lo que permite maximizar el rendimiento de la planta y reducir los riesgos de vertido de energía gracias a un diseño avanzado y a una integración eficiente con la red eléctrica.

Además, Italia ocupa un lugar central en la estrategia internacional de EDP porque la compañía dispone actualmente de una cartera asegurada de cerca de 2,5 GW de capacidad renovable en el país transalpino, lo que refuerza su posición como el mayor inversor internacional en el sector de las energías renovables italiano.

Según explica **Roberto Pasqua, director ejecutivo para el Sur y Este de Europa en EDP Renewables**, la puesta en marcha del proyecto va más allá de un logro local. "La entrada en operación de nuestra nueva planta solar en Sicilia es un hito estratégico para EDP a nivel global. Italia es uno de nuestros mercados prioritarios, con fundamentos sólidos y objetivos climáticos ambiciosos. Inversiones como Chiaramonte apoyan la transición energética del país y refuerzan nuestro liderazgo internacional en renovables".

EDP está presente en Italia desde 2010 a través de EDP Renewables, inicialmente centrada en la energía eólica y posteriormente diversificada hacia la solar. En 2019, el grupo amplió su actividad con EDP Energia Italia, orientada a soluciones energéticas distribuidas para clientes corporativos, con unos 150 MWp contratados y más de 1.400 instalaciones.

Desde su llegada al país, EDP ha instalado aproximadamente 1 GW de capacidad solar y eólica en Italia, con inversiones acumuladas superiores a los 1.000 millones de euros. Estas cifras reflejan el compromiso a largo plazo de la compañía con el mercado italiano y su papel estratégico dentro del crecimiento global del grupo.



Red Eléctrica publica por primera vez datos completos de potencia y energía del autoconsumo fotovoltaico en España

- Red Eléctrica hace accesibles los datos de autoconsumo fotovoltaico procedentes del Sistema de Medidas Eléctricas y de las estimaciones del operador del siste...



GALERIA

revista digital

revista energía renovable

energía renovable

energías limpias

energía fotovoltaica

energía solar

<https://www.review-energy.com/solar/red-electrica-publica-por-primera-vez-datos-completos-de-potencia-y-en...>

Viernes, 12 diciembre 2025

Buscar12 diciembre 2025 0

Red Eléctrica, filial de Redeia responsable del transporte y la operación del sistema eléctrico español, ha comenzado a publicar en todas sus plataformas los **datos oficiales de potencia instalada y energía generada del autoconsumo fotovoltaico en España**. Según la información procedente del Sistema de Medidas Eléctricas (SIMEL) y las estimaciones del operador del sistema (OS), la **potencia instalada de autoconsumo fotovoltaico asciende actualmente a 8,7 GW**, mientras que la **generación neta acumulada en lo que va de año supera los 10.000 GWh**.

La compañía explica que la **potencia instalada** se obtiene a partir de los datos remitidos por las distribuidoras al SIMEL, complementados con estimaciones del OS para las instalaciones de las que no se dispone de información directa. En el caso de la **energía generada**, las cifras resultan de las medidas de contadores disponibles en SIMEL junto con estimaciones del operador del sistema, necesarias para aquellas instalaciones que están exentas de reportar su generación neta.

De acuerdo con las estimaciones del OS, la **energía generada por autoconsumo fotovoltaico habría cubierto cerca del 4%** de la demanda eléctrica nacional entre enero y noviembre. Además del fotovoltaico, Red Eléctrica publica también los registros de autoconsumo de tecnologías como la

cogeneración, la hidráulica o la eólica, alcanzando un total superior a 10.800 MW de potencia instalada entre todas ellas.

Nuevas curvas de demanda y más información disponible

La actualización incorpora también novedades en la **curva de la demanda** que se visualiza en las plataformas de la compañía. Se incluye una nueva curva denominada "Programada total", representada en color naranja, que refleja por primera vez el impacto del autoconsumo en la demanda. Esta curva suma a la tradicional "Programada" la estimación de la energía generada por instalaciones de autoconsumo no programadas en los mercados. Asimismo, las curvas de "Previsión" y "Demanda real" se han modificado para integrar dicha energía autoconsumida.

La información de potencia se actualizará mensualmente y se desglosa por tecnologías y comunidades autónomas. En cuanto a la generación, los usuarios podrán conocer no solo la energía total producida, sino también su destino: qué parte se autoconsume y cuál se vierte a la red. La energía autoconsumida se calcula como la diferencia entre la generación total y la energía vertida, de la que siempre existe medida en contador.

Todos los datos pueden consultarse ya en la sección Datos de la web de Red Eléctrica, en la app redOS y en el portal eSIOS, junto con la metodología empleada para su elaboración.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

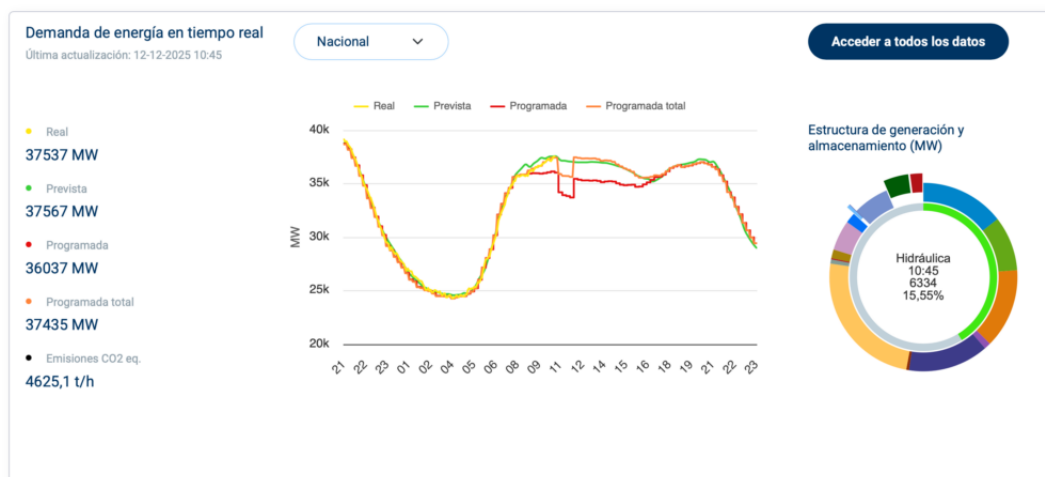
Últimas Noticias

12 diciembre 2025

REE incorpora en sus plataformas información sobre potencia y energía del autoconsumo

- El OS explica que, dada la relevancia que ha adquirido el autoconsumo en el mix, incluye ahora en sus plataformas públicas estos datos, que ya había incorporado en sus sistemas internos de la operación.

Demanda y estructura de generación



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/12/ree-incorpora-en-sus-plataformas-informacion-sobre-potencia-y-ener...>

Viernes, 12 diciembre 2025

El OS explica que, dada la relevancia que ha adquirido el autoconsumo en el mix, incluye ahora en sus plataformas públicas estos datos, que ya había incorporado en sus sistemas internos de la operación.

Pilar Sánchez Molina

Red Eléctrica (REE), operador del sistema eléctrico español, incorpora desde este jueves en todas sus plataformas públicas datos detallados de potencia instalada y energía generada por el autoconsumo fotovoltaico, obtenidos a partir del Sistema de Medidas Eléctricas (SIMEL) y complementados con estimaciones propias del operador del sistema (OS).

Según afirma, la potencia total de autoconsumo fotovoltaico asciende a unos 8.700 MW, que han producido más de 10.000 GWh en lo que va de año. Esta energía ha reducido la demanda nacional medida en torno a un 4% entre enero y noviembre. Sumando el resto de tecnologías (cogeneración, hidráulica, eólica), el autoconsumo total instalado supera los 10.800 MW.

REE publica estos datos en su web, en el portal eSIOS y en la app redOS, e incorpora, además, una nueva curva de demanda ("Programada total", en naranja), que agrega a la curva programada convencional la energía autoconsumida no programada en mercados. Las curvas de Previsión y Demanda real también se actualizan para incluir esta energía.

Los datos de potencia instalada proceden de la información remitida por distribuidoras a SIMEL y se complementan con estimaciones para instalaciones no reportadas. Se publican mensualmente, desglosados por tecnología y comunidad autónoma.

La energía generada por autoconsumo se obtiene a partir de medidas de contadores disponibles en SIMEL para instalaciones obligadas a reportar generación neta, junto con estimaciones del OS para el resto. Se publica tanto la energía autoconsumida como la energía vertida a la red; la primera se calcula como diferencia entre generación total y energía vertida. La información se actualiza mensualmente y anualmente.

Red Eléctrica explica que, dada la creciente relevancia del autoconsumo en el mix eléctrico, intensifica la observabilidad del sector, especialmente compleja por la dispersión y pequeña potencia de la mayoría de instalaciones. Para mejorarla, el OS desarrolla modelos avanzados de estimación y previsión, y una plataforma IoT que recopila datos agregados y anonimizados de inversores de autoconsumidores pequeños y medianos.

El MITECO ha sometido recientemente a audiencia pública un real decreto que asigna al OS el mandato de crear un panel representativo de autoconsumidores para reforzar la monitorización del autoconsumo y mejorar la calidad de los registros disponibles.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content



Prosolia Energy impulsa el mayor despliegue de marquesinas fotovoltaicas híbridas de Francia

- La energética desarrolla cinco proyectos renovables con cerca de 110 MWc de potencia instalada y sistemas de almacenamiento en las plantas de Stellantis.



Sistema de 36 MW FV respaldados por un BESS de 25 MWh en Mulhouse.

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/prosolia-energy-impulsa-el-mayor-despliegue-de-20251212>

Manuel Moncada

Viernes, 12 diciembre 2025

La iniciativa, que consolida la alianza estratégica entre ambas compañías y marca un hito en la integración de energías limpias en el sector industrial del país galo, combina grandes marquesinas fotovoltaicas con Sistemas de Almacenamiento de Energía con Baterías (BESS), una configuración diseñada para garantizar un suministro eléctrico estable, eficiente y competitivo. Todo ello a través de acuerdos de gestión energética a largo plazo (Energy Management Agreements, EMA), con lo que Prosolia Energy proporcionará energía renovable a los centros productivos de Stellantis, reforzando su estrategia de reducción de emisiones de CO₂.

La cartera en desarrollo abarca las instalaciones de Stellantis en Hordain, Mulhouse, Rennes, Sept-Fons y Sochaux, con una capacidad instalada total cercana a los 110 MWc. Se trata del mayor despliegue de marquesinas fotovoltaicas híbridas en plantas industriales del grupo automovilístico en Francia.

Cada proyecto ha sido diseñado de forma específica según las necesidades de cada centro. En la planta de Mulhouse, Prosolia desarrolla un sistema de 36 MWc que combina marquesinas solares con instalaciones fotovoltaicas en suelo, respaldadas por un BESS de 25 MWh. Un planteamiento similar se está implementando en Hordain, donde una instalación de 25 MWc se complementa con otro sistema de almacenamiento de 25 MWh. En este emplazamiento, las obras han incluido además la retirada completa y segura de materiales con amianto.

Las actuaciones también avanzan en Sochaux, con 16 MWc; Rennes, con 18 MWc; y Sept-Fons, con 14 MWc, configurando un proyecto de alcance nacional y coherente en términos tecnológicos y estratégicos.

Energía renovable como palanca industrial

Para Prosolia Energy, el proyecto representa un paso decisivo en su posicionamiento en Francia. "Esta nueva fase marca un punto de inflexión para Prosolia Energy en el país. Al asociarnos con Stellantis, reforzamos nuestro compromiso con soluciones energéticas innovadoras, competitivas y sostenibles, y contribuimos activamente a la descarbonización del sector industrial", señala Alexis Ribeiro, Country Manager de Prosolia France. Según el directivo, la colaboración demuestra que la energía renovable puede convertirse en una palanca estratégica para transformar los procesos productivos y acelerar la transición hacia una economía baja en carbono.

Desde Stellantis, la iniciativa se enmarca en una visión de largo plazo. David Tung, Senior Vice President of Global Indirect Purchasing del grupo, subraya que la asociación con Prosolia responde al compromiso de la compañía con un cambio estructural: "Avanzar en la descarbonización es clave para nuestros intereses a largo plazo, los de nuestros grupos de interés y los de las futuras generaciones. Aprovechando nuestra escala, buscamos acelerar la transición hacia una economía descarbonizada y una movilidad sostenible y asequible".

Una alianza de alcance europeo

Los proyectos en Francia forman parte de una colaboración europea más amplia entre Stellantis y Prosolia Energy, que incluye una cartera internacional de autoconsumo de aproximadamente 200 MWc. Esta alianza, iniciada en 2020, está diseñada para apoyar la hoja de ruta de descarbonización a largo plazo del fabricante de automóviles.

El acuerdo ya contempla proyectos híbridos eólico-solares operativos en España, así como nuevos desarrollos en Francia y Alemania. En este último país destaca el proyecto en la planta de Kaiserslautern, que contará con una innovadora marquesina solar bifacial de 3 MWc.

Con esta estrategia, Prosolia Energy y Stellantis refuerzan su apuesta por un modelo industrial más eficiente y sostenible, en el que la generación renovable y el almacenamiento energético se integran como elementos clave de competitividad y transformación económica.

Prosolia instala 110 MWp de marquesinas fotovoltaicas híbridadas con BESS para Stellantis en Francia

- En el marco de la estrategia de descarbonización de Stellantis, Prosolia Energy desarrolla una cartera de proyectos híbridos con una capacidad conjunta cercana a 110 MWp en cinco localizaciones: Hordain, Mulhouse, Rennes, Sept-Fons y Sochaux.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/12/prosolia-instala-110-mwp-de-marquesinas-fotovoltaicas-hibridadas-co...>

Viernes, 12 diciembre 2025

En el marco de la estrategia de descarbonización de Stellantis, Prosolia Energy desarrolla una cartera de proyectos híbridos con una capacidad conjunta cercana a 110 MWp en cinco localizaciones: Hordain, Mulhouse, Rennes, Sept-Fons y Sochaux.

Pilar Sánchez Molina

Prosolia Energy, productor independiente de energía (IPP) con sede en Valencia, ha anunciado el desarrollo de cinco sistemas híbridos de generación y almacenamiento en distintas plantas industriales ubicadas en Francia de Stellantis, grupo de empresas multinacional de la industria automotriz con sede en Ámsterdam (Países Bajos).

Los proyectos en curso integran marquesinas fotovoltaicas de gran escala y sistemas de almacenamiento en batería (BESS) para proporcionar energía renovable firme a los complejos productivos del grupo automovilístico.

La cartera comprende proyectos en cinco localizaciones: Hordain, Mulhouse, Rennes, Sept-Fons y Sochaux, con una capacidad conjunta cercana a 110 MWp. Según Prosolia, se trata del mayor despliegue de marquesinas fotovoltaicas híbridadas del grupo en Francia.

Cada instalación se ha dimensionado según las necesidades energéticas específicas del centro:

- Mulhouse: sistema de 36 MWp, combinando marquesinas y fotovoltaica en suelo, con un BESS de

25 MWh.

- Hordain: instalación de 25 MWp con BESS de 25 MWh, incluyendo la retirada integral y segura de amianto.
- Sochaux: instalación fotovoltaica de 16 MWp.
- Rennes: sistema de 18 MWp.
- Sept-Fons: planta de 14 MWp.

El suministro y la gestión energética se estructuran mediante acuerdos de gestión energética a largo plazo (EMA), un contrato Marco que comparte características con un PP tradicional al que se añaden aspectos de gestión del suministro y optimización energética a largo plazo. Stellantis y Prosolia anunciaron en marzo la firma de un PPA por 120 MW para las fábricas de Francia y Alemania. Este acuerdo incluye los cinco proyectos en Francia más otros tres en Alemania que suman 10 MW.

A su vez, estos proyectos forman parte del acuerdo global entre ambas empresas, que incluye una cartera de autoconsumo internacional de cerca de 200 MW, alineada con el plan estratégico Dare Forward 2030 de Stellantis. Esta alianza, activa desde 2020, ya incluye sistemas híbridos eólico-solar en operación en España y nuevos desarrollos en Francia y Alemania.

En el caso alemán, destaca el proyecto en Kaiserslautern, que incorporará una marquesina solar bifacial de 3 MWp, actualmente en desarrollo.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content



Soltec incorpora a DVC Partners como socio mayoritario y anuncia su nuevo plan estratégico

- DVC Partners aportará 30 millones de euros en forma de capital



Soltec incorpora a DVC Partners como socio mayoritario y anuncia su nuevo plan estratégico

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/soltec-incorpora-a-dvc-partners-como-socio-20251212>

Celia García-Ceca

Viernes, 12 diciembre 2025

Soltec ha anunciado que inicia su proceso de reestructuración financiera con el objetivo de reorganizar el negocio industrial y energético del grupo, reforzar la estabilidad financiera de Soltec y garantizar la continuidad de su plan de negocio, al dotar a la compañía de una estructura de capital más sólida y una estructura operativa más eficiente, adaptada a sus necesidades de crecimiento y alineada con el nuevo plan estratégico. En este sentido, **DVC Partners** aportará 30 millones de euros en forma de capital y facilitará igualmente un préstamo de 15 millones de euros adicionales. La compañía llevará a cabo una operación societaria de reducción y ampliación de capital –la denominada operación acordeón– destinada a recapitalizar la empresa y reequilibrar su estructura patrimonial, que dará lugar a la emisión de 365.546.868 nuevas acciones, con las que el fondo pasa a ser el socio mayoritario con el 80% del capital social de Soltec.

Por su parte, las entidades financieras han concedido a la compañía una nueva línea de avales por 12 millones de euros y han ampliado la línea existente en 23 millones, dotando a Soltec con 35 millones de euros en avales. Junto con este refuerzo financiero, el nuevo calendario de pagos a largo plazo y la reducción de la deuda total, tanto bancaria como comercial, -ha pasado de los 386 millones de euros a los 231-, con ello la compañía consigue la estructura financiera necesaria para desarrollar su plan de negocio. Soltec completará así el proceso de reestructuración que marca un punto de inflexión tras meses de trabajo conjunto con entidades financieras, proveedores y

accionistas. De esta manera, garantizará su sostenibilidad a largo plazo y recuperará la normalidad operativa necesaria para competir en un mercado global en expansión.

Nueva etapa para Soltec

Soltec inicia una nueva etapa con un plan estratégico centrado en su actividad principal: el diseño y suministro de soluciones tecnológicas para los seguidores solares. Este ha sido un negocio históricamente sólido, con márgenes atractivos, poco intensivo en capital, con elevado potencial de crecimiento global, y donde Soltec ha contado con un buen posicionamiento. La compañía mantendrá, además, su actividad de desarrollo de proyectos fotovoltaicos (Development) y los servicios de operación y mantenimiento (O&M) como áreas complementarias de gran valor, según anuncian en un comunicado. Soltec concentrará su crecimiento en mercados clave —Estados Unidos, LATAM, España y EMEA— donde cuenta con una fuerte presencia industrial y una demanda sólida de tecnología solar. La compañía mantiene su apuesta por la innovación, con soluciones avanzadas en seguidores 1P/2P, solar flotante, agrivoltaica y algoritmos propios para maximizar la producción y la fiabilidad de las plantas solares.

Soltec inicia la ejecución de su plan de reestructuración que dará entrada a DVC partners como nuevo inversor...

- DVC Partners aportará 30 millones de euros de capital y un préstamo de 15 millones de euros. Esto dará lugar a la emisión de 365.546.868 nuevas acciones.



Sede de Soltec Power Holdings. FOTO: Soltec

<https://elperiodicodelaenergia.com/soltec-inicia-la-ejecucion-de-su-plan-de-reestructuracion-que-dara-entrada-...>

Ramón Roca

Viernes, 12 diciembre 2025

DVC Partners aportará 30 millones de euros de capital y un préstamo de 15 millones de euros. Esto dará lugar a la emisión de 365.546.868 nuevas acciones.

Soltec ha iniciado este jueves su **proceso de reestructuración financiera** dando comienzo a la ejecución de los pasos necesarios para la implementación de los planes de reorganización del negocio industrial y energético del grupo. Este hito supone un paso determinante para reforzar la estabilidad financiera de Soltec y **garantizar la continuidad de su plan de negocio**, al dotar a la compañía de una estructura de capital más sólida y una estructura operativa más eficiente, adaptada a sus necesidades de crecimiento y alineada con el nuevo plan estratégico.

En este proceso, **DVC Partners** aportará **30 millones de euros** en forma de capital y facilitará igualmente un préstamo de 15 millones de euros adicionales. La compañía llevará a cabo una operación societaria de reducción y ampliación de capital —la denominada operación acordeón— destinada a **recapitalizar la empresa y reequilibrar su estructura patrimonial**, que dará lugar a la **emisión de 365.546.868 nuevas acciones**, con las que el fondo pasa a ser el socio mayoritario con el **80% del capital** social de Soltec.

Por su parte, las entidades financieras han concedido a la compañía una **nueva línea de avales por 12 millones de euros** y han ampliado la línea existente en 23 millones, dotando a Soltec con 35

millones de euros en avales . Junto con este refuerzo financiero, el nuevo calendario de pagos a largo plazo y la reducción de la deuda total, tanto bancaria como comercial, -ha pasado de los 386 millones de euros a los 231-, con ello la compañía consigue la estructura financiera necesaria para desarrollar su plan de negocio.

Soltec completará así el proceso de reestructuración que marca un punto de inflexión tras meses de trabajo conjunto con entidades financieras, proveedores y accionistas. De esta manera, garantizará su sostenibilidad a largo plazo y recuperará la normalidad operativa necesaria para competir en un mercado global en expansión.

Nueva etapa para Soltec

Soltec inicia una nueva etapa con un plan estratégico centrado en su actividad principal: **el diseño y suministro de soluciones tecnológicas para los seguidores solares** . Este ha sido un negocio históricamente sólido, con márgenes atractivos, poco intensivo en capital, con elevado potencial de crecimiento global, y donde Soltec ha contado con un buen posicionamiento. La compañía mantendrá, además, su actividad de desarrollo de proyectos fotovoltaicos (Development) y los servicios de operación y mantenimiento (O&M) como áreas complementarias de gran valor.

Soltec concentrará su crecimiento en mercados clave — **Estados Unidos, LATAM, España y EMEA** — donde cuenta con una fuerte presencia industrial y una demanda sólida de tecnología solar. La compañía mantiene su apuesta por la innovación, con soluciones avanzadas en seguidores 1P/2P, solar flotante, agrivoltaica y algoritmos propios para maximizar la producción y la fiabilidad de las plantas solares.

La efectividad del plan de reestructuración, con la incorporación de DVC Partners como socio mayoritario, **refuerza la posición de Soltec como actor tecnológico relevante en la industria fotovoltaica nacional e internacional**, y respalda su visión de futuro, así como la consolidación de un proyecto industrial competitivo y rentable a largo plazo.

Soltec inicia su reestructuración con DVC Partners como nuevo inversor mayoritario

- El fondo de inversión aportará 30 millones de euros de capital y un préstamo de 15 millones de euros. Con la emisión de 365.546.868 nuevas acciones, con las que el fondo pasa a ser el socio mayoritario con el 80% del capital social de Soltec.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/12/soltec-inicia-su-reestructuracion-con-dvc-partners-como-nuevo-invers...>

Viernes, 12 diciembre 2025

El fondo de inversión aportará 30 millones de euros de capital y un préstamo de 15 millones de euros. Con la emisión de 365.546.868 nuevas acciones, con las que el fondo pasa a ser el socio mayoritario con el 80% del capital social de Soltec.

Pilar Sánchez Molina

Imagen: Soltec

Soltec ha iniciado la fase de ejecución de su plan de reestructuración financiera y operativa, cuyo eje central es una operación societaria de “acordeón” (reducción y posterior ampliación de capital) que permite la entrada del fondo DVC Partners como accionista mayoritario, la cual se materializará la próxima semana. El fondo inyectará 30 millones de euros en capital y concederá 15 millones más en financiación adicional, lo que se traducirá en la emisión de 365,5 millones de nuevas acciones y en la toma del 80% del capital social.

La operación se acompaña de un refuerzo bancario: las entidades financieras otorgan a Soltec una nueva línea de avales por 12 millones de euros y amplían otra existente en 23 millones, lo que suma 35 millones de euros destinados a respaldar su actividad industrial y comercial. Además, la compañía reduce su deuda total de 386 a 231 millones, con un calendario de pagos más flexible, configurando una estructura financiera más estable y compatible con su plan de negocio.

En paralelo, Soltec redefine su enfoque estratégico, centrándose en su actividad principal de diseño y suministro de seguidores solares (1P, 2P, flotante, agrovoltaica y control avanzado), un negocio de alto margen y baja intensidad de capital. Mantendrá como líneas complementarias el desarrollo fotovoltaico (Development) y los servicios de operación y mantenimiento (O&M). El crecimiento se focalizará en Estados Unidos, América Latina, España y EMEA, mercados donde la empresa posee presencia consolidada y existe una demanda estable de tecnología fotovoltaica.

DVC Partners –anteriormente conocida como Springwater– es una firma de inversión relanzada con especial enfoque en el mercado español. Cuenta con oficinas en Madrid, Milán y Luxemburgo, y está liderada por el suizo Martin Gruschka. Su origen es una reestructuración de una gestora suiza, con un equipo con experiencia en firmas como Península Capital, Suma Capital y EY, y que busca inversiones relevantes en España, como la reciente con Soltec.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content



BOE: 26 proyectos en noviembre con 1.163 MW de fotovoltaica, 578,6 MW BESS y 70,40 MW de hibridación

● El Boletín Oficial del Estado publicó en noviembre 26 proyectos de energías renovables.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/12/boe-26-proyectos-en-noviembre-con-1-163-mw-de-fotovoltaica-5786...>

Viernes, 12 diciembre 2025

Recopilamos los anuncios más destacados del Boletín Oficial del Estado (BOE) del mes noviembre:

Autorización administrativa previa para las modificaciones del proyecto y autorización administrativa de construcción de la instalación fotovoltaica Recova Solar Ampliación, de 50,40 MW de potencia instalada, y su infraestructura de evacuación, en el término municipal de Colmenar de Oreja (Madrid). Se declara, en concreto, su utilidad pública. Promovida por **Totalenergies**.

Declaración de utilidad pública de la planta fotovoltaica Agrupación Maira Beta, de 140,127 MW de potencia instalada, y de una parte de sus infraestructuras de evacuación, que incluyen la línea a 30 kV SET Maira Delta-SET Valluércanes, la línea a 220 kV SE Valluércanes-AP entroke T-D18, la línea a 220 kV SET Valdatorón-SET La Vid, la línea a 220 kV SET Llano-SET La Vid, la línea a 400 kV RM Garoña-SET Barcina Garoña REE, la subestación La Vid 220/30 kV, la subestación Llano 220/30 kV, la subestación SET Valdatorón 220/30 kV y la subestación Valluércanes 220/30 kV, en Burgos.

Promovida por **Solaria**.

Modificación de la autorización administrativa previa y de construcción, y declaración de utilidad pública del proyecto de la planta solar fotovoltaica PSFV Garcia, de 20 MW sobre terreno en suelo no urbanizable, y su infraestructura de evacuación, en los términos municipales de Garcia y Móra d'Ebre, en la comarca de la Ribera d'Ebre. Promovido por **European Energy**.

Solicitud de autorización administrativa y declaración de utilidad pública del proyecto Parque Fotovoltaico Güímar, de 2,7 MW, en el término municipal de Arafo. Promovido por **Naturgy**.

Información pública del Estudio de Impacto Ambiental, la solicitud de autorización administrativa previa y de construcción, y la solicitud de declaración de utilidad pública de la instalación híbrida Parque Eólico Elawan Campanario I Híbrido, de 21,60 MW, para su hibridación con el parque fotovoltaico existente Elawan Campanario I, de 48,12 MW, y la instalación de almacenamiento Planta Campanario I Híbrido, de 3,82 MW, junto con sus infraestructuras de evacuación. Promovida por **Elawan Energy** .

Declaración de utilidad pública del proyecto denominado «Planta Solar Fotovoltaica Las Gabias Suntrap, de 3 MWp e infraestructuras de evacuación», en el término municipal de Las Gabias (Granada). Se convoca el levantamiento de las actas previas a la ocupación, promovido por **Prosolia** .

Solicitud de autorización administrativa previa, autorización administrativa de construcción y declaración de utilidad pública de la planta solar fotovoltaica denominada PS Magadins Nou de 0,875 MW sobre terreno en suelo no urbanizable, en el término municipal de Moià, en la comarca del Moianès, promovida por **Univergy Solar** .

Solicitud de autorización administrativa previa, autorización administrativa de construcción, declaración de utilidad pública, autorización del proyecto de actuación específica de interés público en suelo no urbanizable y evaluación de impacto ambiental del proyecto de la planta solar fotovoltaica denominada Agrovoltaiica Espluga I de 2,220 MW sobre terreno en suelo no urbanizable, en el término municipal de l'Espluga de Francolí, en la provincia de Tarragona, y su infraestructura de evacuación con línea subterránea a 25 kV, en el mismo término municipal, promovida por **Abio Power** .

Solicitud de autorización administrativa, evaluación de impacto ambiental y declaración de utilidad pública de la instalación fotovoltaica Hibridación Sant Antoni de 10,2 MW de potencia instalada y de su infraestructura de evacuación, en el término municipal de La Granadella (provincia de Lleida), promovida por **Engie** .

Estudio de impacto ambiental y solicitudes de autorización administrativa previa y de construcción de los proyectos de hibridación fotovoltaica La Dehesica, de 28,05 MW de potencia instalada, y La Navica, de 26,40 MW de potencia instalada, así como sus infraestructuras de evacuación asociadas, en la provincia de Albacete, promovidos por **EDP** .

Solicitud de declaración de impacto ambiental, autorización administrativa previa, autorización administrativa de construcción y reconocimiento de utilidad pública de las instalaciones de hibridación «Planta Fotovoltaica Hibridación PE Angostillos», de 31,172 MW de potencia instalada; «Planta Fotovoltaica Hibridación PE Encinedo», con una potencia instalada de 31,172 MW; «Planta Fotovoltaica Hibridación PE Páramo de los Angostillos», con una potencia instalada de 28,642 MW; y «Planta Fotovoltaica Hibridación PE Hornillos», de 27,709 MW de potencia instalada, junto con sus infraestructuras de evacuación, en la provincia de Palencia, promovidas por **Acciona** .

Autorización administrativa previa y autorización administrativa de construcción del proyecto de la planta solar fotovoltaica PS Depósito Controlado de Residuos Urbanos de Orís, de 1,65 MW, en la comarca de Osona, promovida por el Consorcio para la Gestión de **Residuos Urbanos de Osona** .

Informe de impacto ambiental del proyecto Segundas modificaciones del proyecto de instalación fotovoltaica Lorca Solar, de 339,075 MW, y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Murcia, promovido por **X-Elio** , propiedad de **Brookfield** .

Declaración de impacto ambiental del proyecto Instalación «Hibridación Piruquito», de 58,9 MW de potencia instalada, y sus infraestructuras de evacuación, en la provincia de Cantabria, promovido por **Statkraft** .

Declaración de utilidad pública para la instalación fotovoltaica «Ququima», de 219,52 MW, y la subestación eléctrica transformadora Ququima 30/220 kV, promovida por **Aquila Capital** .

Declaración de impacto ambiental del proyecto Parque solar fotovoltaico Caramonte, de 49 MW, para su hibridación con el parque eólico Caramonte, de 49,94 MW, y para una parte de su infraestructura de evacuación, en la provincia de Soria, promovido por **Engie** .

Estudio de Impacto Ambiental del proyecto híbrido PSFV Abuela Santa Ana, de 42,6 MW, para su hibridación con el parque eólico existente Abuela Santa Ana, de 49,5 MW, y su infraestructura de evacuación, en los términos municipales de Villavaliante y Pozo Lorente, en la provincia de Albacete, promovido por **Saeta Yield** , perteneciente a **Masdar** .

Declaración de impacto ambiental del proyecto Parque solar fotovoltaico Teso Santo, de 50 MW, para su hibridación con el parque eólico denominado Teso Santo, de 50 MW, y para parte de su infraestructura de evacuación en la provincia de Salamanca, promovido por **Saeta Yield** , perteneciente a **Masdar** .

Proyectos de almacenamiento

Autorización administrativa previa y autorización administrativa de construcción del módulo de almacenamiento por baterías «Bolarque I», de 24,6 MW de potencia instalada, y su infraestructura de evacuación, para su hibridación con la planta solar fotovoltaica «FV Bolarque I y Ampliación de Bolarque», de 49,538 MW de potencia instalada, en Tinajas y Villalba del Rey (Cuenca), promovido por **Acciona** .

Solicitud de autorización administrativa previa y autorización administrativa de construcción para el proyecto del módulo de almacenamiento de energía por baterías BAT Oriol, de 205 MW, destinado a su hibridación con el parque fotovoltaico existente FV Oriol, de 273,379 MW, y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Cáceres. Incluye la declaración de utilidad pública, promovido por **Iberdrola** .

Solicitud de autorización administrativa previa y de autorización administrativa de construcción de la instalación del módulo de almacenamiento energético por baterías «BESS Hibridación PE Iglesias», de 30 MW de potencia instalada, y su infraestructura de evacuación, para su hibridación con el parque eólico «Iglesias», de 70,4 MW de potencia instalada, en el término municipal de Iglesias, en la provincia de Burgos, promovido por **Iberdrola** .

Informe de impacto ambiental del proyecto «Módulos de almacenamiento y sus infraestructuras de evacuación: Agrupación Maira Alpha, de 60 MW; Beta, de 45 MW; y Delta, de 45 MW, para su

hibridación con las instalaciones fotovoltaicas existentes Agrupación Maira Alpha, Beta y Delta, en la provincia de Burgos», promovidos por **Solaria** .

Informe de impacto ambiental del proyecto «Planta de almacenamiento de baterías PB Babor 7», de 66 MW de potencia instalada, y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Cádiz, promovida por Arena **Green Power** .

Solicitud de autorización administrativa previa y de autorización administrativa de construcción del proyecto PEol-ALM-019, que comprende el sistema de almacenamiento de energía «Hibridación La Loma con batería de almacenamiento», de 36 MW de potencia instalada, y su infraestructura de evacuación, en el término municipal de Aliaga, en la provincia de Teruel, para su hibridación con el parque eólico existente «La Loma», de 36 MW de potencia instalada, en la provincia de Teruel, promovido por **Alerion** .

Informe de impacto ambiental del proyecto Módulos de almacenamiento de energía por baterías Ictio Alcázar II e Ictio Alcázar III, de 20 MW de potencia instalada cada uno, para su hibridación con los parques fotovoltaicos Ictio Alcázar II y III, en la provincia de Ciudad Real. Promovido por **Galp** .

Informe de impacto ambiental del proyecto Módulo de almacenamiento OPDE Miramundo, de 24,04 MW, para su hibridación con la planta fotovoltaica existente Miramundo, de 49,99 MW, y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Cádiz. Promovido por **Opdenenergy** .

Aviso: los anuncios publicados en el BOE que se recogen aquí mencionan a los promotores iniciales de los proyectos. Es posible que estos se hayan vendido o traspasado con posterioridad.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content



Ember: Almacenar la mitad de la energía solar añade solo \$33/MWh

- Según el último informe de Ember, los proyectos de BESS fuera de China y EEUU ahora se construyen por \$125/kWh, con un costo nivelado de almacenamiento (LCOS)...



GALERIA

revista digital

revista energía renovable

energía renovable

energías limpias

energía fotovoltaica

energía solar

<https://www.review-energy.com/otras-fuentes/ember-almacenar-la-mitad-de-la-energia-solar-anade-solo-33-m...>

Domingo, 14 diciembre 2025

14 diciembre 2025 0

El coste de convertir la energía solar diurna en electricidad fiable en cualquier momento ha vuelto a bajar este año. Un nuevo análisis del centro de estudios energéticos **Ember** muestra que almacenar electricidad con baterías a gran escala se ha reducido a tan solo **\$ 65 MWh** a partir de octubre de 2025, fuera de China y Estados Unidos. Esto hace que suministrar energía solar cuando se necesita sea ahora **económicamente viable**.

Las baterías han experimentado reducciones drásticas de costos en los últimos dos años. Tras una caída particularmente pronunciada en 2024, los costos han seguido descendiendo de manera significativa en 2025, según Ember. La investigación se basa en subastas recientes en Italia, Arabia Saudita e India, así como en entrevistas con desarrolladores activos en los mercados globales.

Kostantsa Rangelova, analista global de electricidad de Ember, afirmó que "Tras una caída del 40 % en los costes de los equipos de baterías en 2024, es evidente que nos encaminamos a otra caída importante en 2025. La economía de las baterías es irreconocible, y la industria apenas está asimilando este nuevo paradigma".

El estudio estima que el **costo de un sistema completo de almacenamiento de baterías conectado a la red eléctrica sería de tan solo \$125 kWh** a partir de octubre de 2025. Este cálculo aplica a

proyectos de larga duración (cuatro horas o más) a escala de servicios públicos fuera de China y EEUU El equipo básico de baterías, suministrado desde China, cuesta actualmente alrededor de \$75 kWh, mientras que la instalación y la conexión a la red añaden aproximadamente \$50 kWh.

Según Ember, este bajo coste de almacenamiento no se debe únicamente a baterías más económicas, sino también a **mayor vida útil, mayor eficiencia y menores costes de financiación**, respaldados por modelos de ingresos claros, como las subastas. El **Coste Nivelado de Almacenamiento (CAL)** se sitúa así en \$65MWh, lo que permite transformar la energía solar barata del día en electricidad despachable en cualquier momento.

El costo del almacenamiento cambia la forma en que se puede utilizar la energía solar. La mayor parte de la generación solar se usa durante el día, por lo que solo una parte debe almacenarse para ofrecer un suministro despachable. Por ejemplo, trasladar la mitad de la generación diurna a la noche añadiría aproximadamente **\$ 33 MWh** al costo total de la energía solar, que en 2024 se situó en \$43 MWh, dando un costo total de **\$76 MWh**.

Rangelova concluye que "la energía solar ya no es solo electricidad barata durante el día, sino electricidad despachable en cualquier momento. Esto supone un cambio radical para los países con una demanda en rápido crecimiento y una gran cantidad de recursos solares".

El informe de Ember subraya que las **baterías económicas no solo complementan la energía solar**, sino que también permiten aprovechar todo su potencial, brindando a los países más opciones para planificar un suministro eléctrico limpio, confiable y escalable. La combinación de energía solar y almacenamiento de baterías ofrece así una **base segura, asequible y escalable** para gran parte del futuro sistema energético mundial.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario



Inaugurada en el Salvador la segunda gran planta solar fotovoltaica del país

- "15 de Septiembre Solar" tiene 21 MW instalados y se suma a la planta fotovoltaica Talnique, de 17 MW.



Inaugurada en el Salvador la segunda gran planta solar fotovoltaica del país

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/inaugurada-en-el-salvador-la-segunda-gran-20251211>

ER

Sábado, 13 diciembre 2025

"15 de septiembre solar" se extiende sobre 151.000 metros cuadrados e integra 35.000 módulos fotovoltaicos y 64 inversores. La instalación cuenta, además, con un aula didáctica con energía solar de autoconsumo (2.400 W), una terraza educativa y un robot solar para explicar cómo se transforma la luz del sol en electricidad.

De acuerdo con CEL, la planta ayudará a emitir 20.000 toneladas menos de CO₂ al año, contribuyendo a un ecosistema más limpio. Su construcción generó más de 200 empleos directos, incluyendo un 20% de mujeres.

Con una inversión de 21 millones de dólares, "15 de Septiembre Solar" se suma a la planta fotovoltaica Talnique, de 17 MW, situada en el municipio del mismo nombre, también ejecutada por INE e inaugurada en 2023. Como ésta, contribuirá a fortalecer la matriz energética del país y a mantener la estabilidad de las tarifas eléctricas.

"Seguiremos impulsando este camino con nuevos proyectos solares, incluida la tercera planta fotovoltaica del Estado, que aprovechará el agua del embalse de Cerrón Grande", ha declarado en la red X **Daniel Álvarez, presidente de CEL**.

Instaladas 80 plantas fotovoltaicas de 15 kW en 51 núcleos rurales de Salamanca y Zamora

- La Agrupación Europea de Cooperación Territorial (AECT) Duero-Douro, junto a los diferentes municipios que la integran, ha puesto en marcha un total de 1,2 MW durante la tercera fase del proyecto Energía para el Pueblo.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/12/instaladas-80-plantas-fotovoltaicas-de-15-kw-en-51-nucleos-rurales-d...>

Viernes, 12 diciembre 2025

La Agrupación Europea de Cooperación Territorial (AECT) Duero-Douro, junto a los diferentes municipios que la integran, ha puesto en marcha un total de 1,2 MW durante la tercera fase del proyecto Energía para el Pueblo.

Jose Pedrosa

Imagen: AECT Duero-Douro

La Agrupación Europea de Cooperación Territorial (AECT) Duero-Douro, junto a los diferentes municipios que la integran, ha finalizado recientemente la ejecución de la tercera fase del proyecto Energía para el Pueblo. Concretamente, en esta fase se han instalado 80 plantas fotovoltaicas en 51 núcleos de población del oeste zamorano y salmantino, para un total de 1,2 MW instalados.

Para esta actuación se han invertido 1.526.116,35 euros, que han sido íntegramente financiados con el Programa de ayudas para inversiones a proyectos singulares locales de energía limpia en municipios de reto demográfico (Programa DUS 5000), en el marco del Programa de Regeneración y Reto Demográfico del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

En cuanto a las características de las instalaciones, cada planta fotovoltaica tiene una potencia de 15 kW y consta de 30 paneles de 550 Wp.

En conjunto, AECT Duero-Douro estima que las 80 plantas fotovoltaicas generen más de 2.000 MWh al año para ser consumidos en el territorio.

La agrupación señaló que estas 80 instalaciones se unen a las 104 y 37 ejecutadas en la segunda y primera fase, respectivamente. En total, la comunidad energética dispone de 249 instalaciones ubicadas sobre tejados municipales.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content



Italia asigna 1,1 GW en una subasta fotovoltaica para proyectos con módulos «no chinos»

- La licitación, la segunda subasta solar en el marco del programa de incentivos Fer X de Italia y la primera en excluir el uso de módulos, células e inversores solares chinos para proyectos de más de 1 MW, concluyó con un precio medio final de 0,06637 €/kWh.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/12/italia-asigna-11-gw-en-una-subasta-fotovoltaica-para-proyectos-con-...>

Viernes, 12 diciembre 2025

La licitación, la segunda subasta solar en el marco del programa de incentivos Fer X de Italia y la primera en excluir el uso de módulos, células e inversores solares chinos para proyectos de más de 1 MW, concluyó con un precio medio final de 0,06637 €/kWh.

Massimiliano Tripodo

De pv magazine Italia

La agencia italiana de energía Gestore dei servizi energetici (GSE) ha anunciado la segunda subasta de energía solar en el marco del nuevo plan de incentivos para las energías renovables de Italia, el programa transitorio FER X, que ha asignado 1,1 GW de capacidad fotovoltaica.

La licitación ha sido la primera subasta solar de Italia en la que se han aplicado los criterios de resiliencia estipulados por la Unión Europea en la Ley de Industria Cero Neto (NZIA). Para los proyectos fotovoltaicos de más de 1 MW, el Gobierno italiano excluyó el uso de módulos solares, células e inversores procedentes de China.

La subasta concluyó con un precio final medio de 0,06637 € (0,078 \$)/kWh, un 27,7 % inferior al precio máximo de 0,073 € fijado por GSE. El precio medio de adjudicación es aproximadamente 0,010 €/kWh superior al de la primera subasta del programa, que no incluía los criterios de la NZIA.

GSE revisó 273 propuestas de proyectos con una capacidad combinada de 3,16 GW, de las cuales se seleccionaron 88.

Solo dos plantas superan los 100 MW de potencia nominal. La mayor es un proyecto de 180 MW propuesto por Alta Capital 3 Srl, filial del fondo londinense Alta Capital, que se construirá en el municipio de Butera (Caltanissetta), Sicilia. La empresa solicitó y obtuvo una reducción del incentivo del 27,018 % para 144 MW.

El segundo proyecto más grande es una planta de 107,9 MW que desarrollará Solaer Clean Energy Italy 18 Srl, filial de la empresa de origen español Zelestra (anteriormente denominada Solarpack, y parte ahora del fondo sueco EQT). En este caso, el porcentaje de reducción ofrecido sobre el precio de ejercicio superior fue del 31,581 % para 62 MW. Está previsto que el proyecto se construya en el municipio de Monreale (Palermo), también en Sicilia.

La primera subasta solar Fer X de Italia asignó 7,7 GW a un precio medio de 0,05682 €/kWh. Según GSE, la licitación atrajo inicialmente 1387 propuestas de proyectos con una capacidad combinada de 17 537 MW.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Los drones FV que vienen: vuelo autónomo, captura inteligente de datos y análisis avanzado en tiempo real

- megaom y Solardrone desarrollan un innovador sistema de drones autónomos para optimizar la operación y mantenimiento de grandes activos solares fotovoltaicos



Los drones FV que vienen: vuelo autónomo, captura inteligente de datos y análisis avanzado en tiempo real

Energías Renovables

el periodismo de las energías limpias.

Los drones FV que vienen: vuelo autónomo

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/drones-fv-vuelo-aut-nomo-captura-inteligente-20251212>

Antonio Barrero F.

Viernes, 12 diciembre 2025

El "salto tecnológico" fruto de la colaboración consiste -según adelantan- en la "integración de las capacidades de vuelo autónomo, la captura inteligente de datos y el análisis avanzado en tiempo real". El objetivo último -explican- es triple: "reducir tiempos de respuesta; mejorar la precisión de las inspecciones; y optimizar la operatividad de las plantas, aumentando tanto su rendimiento como la seguridad operativa". Según el comunicado que ha difundido megaom, "la colaboración entre ambas compañías está orientada no solo a la implantación del sistema en parques solares existentes, sino también a su evolución como herramienta estratégica para el O&M del futuro". El proyecto -avanzan- permitirá establecer "protocolos más rápidos, menos intrusivos y con una capacidad de diagnóstico mucho mayor".

Según explican desde **megaom**, este proyecto "nos permitirá transformar la manera en que se ejecutan las tareas de mantenimiento en grandes instalaciones fotovoltaicas (...). El uso de drones autónomos no solo agiliza y perfecciona los procesos, sino que abre la puerta a un modelo más eficiente, seguro y sostenible".

Solardrone (fundada por José Quesada, ganador del Certamen Nacional de Jóvenes Emprendedores 2018) aporta la tecnología de vuelo autónomo y la parametrización de los sistemas de sensorización necesarios para capturar información térmica y visual de alta precisión, y el posterior proceso de reportaje de los datos obtenidos.

megaom destaca los siguientes "beneficios clave" del nuevo sistema

- Seguridad del equipo humano en planta, reduciendo los desplazamientos en parque.

- Inspecciones autónomas programadas, sin necesidad de intervención manual directa.
- Detección avanzada de incidencias mediante análisis térmico y visual de alta resolución.
- Reducción de costes operativos y mayor seguridad en campos de gran extensión.
- Integración directa con plataformas de gestión de activos para registro de actividades.
- Mejora en tiempos de atención y respuesta, asegurando la productividad del activo.

El Proyecto de Operación Aérea Autónoma -explican- se encuentra "en fase avanzada de desarrollo" y se prevé iniciar las primeras pruebas en plantas fotovoltaicas de gran tamaño "durante los próximos meses".



Microinversores y almacenamiento: ATMOCE redefine la experiencia del autoconsumo

- ATMOCE mostró en Genera 2025 cómo sus baterías y microinversores de bajo voltaje ofrecen seguridad, eficiencia y control total tanto en proyectos residencial...



GALERIA

revista digital

revista energía renovable

energía renovable

energías limpias

energía fotovoltaica

energía solar

<https://www.review-energy.com/otras-fuentes/microinversores-y-almacenamiento-atmoce-redefine-la-experienc...>

Viernes, 12 diciembre 2025

12 diciembre 2025 0

La edición 2025 de Genera volvió a confirmar que el mercado solar avanza hacia modelos cada vez más complejos, donde la combinación de generación, **almacenamiento y control inteligente resulta clave para maximizar el valor de las instalaciones**. En este contexto, **ATMOCE** aprovechó su participación en la feria para mostrar cómo su evolución tecnológica le permite posicionarse como algo más que un proveedor de equipos, consolidando una **propuesta integral orientada a la seguridad, la escalabilidad y la eficiencia operativa** en los segmentos residencial y comercial.

Durante el evento, la compañía europea especializada en conversión y almacenamiento inteligente de energía presentó su portafolio completo, reforzando su estrategia de convertirse en un verdadero Solar Power Generator. Una visión que, según explicó **Ferrán García, Solution Manager Iberia de ATMOCE**, responde a la necesidad de adaptarse rápidamente a un mercado cada vez más exigente y competitivo, incluso en un contexto de desaceleración del autoconsumo en la península ibérica.

Del producto al sistema: una evolución estratégica

Frente a enfoques centrados en soluciones puntuales, la compañía apuesta por sistemas solares completos, donde **microinversores, baterías y software** trabajan de forma integrada. García subrayó: "Gracias a nuestra arquitectura global en alterna y bajo voltaje, podemos ofrecer soluciones que

combinan seguridad, eficiencia y modularidad, adaptándose a cada proyecto sin depender de una unidad central que si falla detenga todo el sistema”.

Esta integración de soluciones inteligentes responde a la demanda de clientes que buscan no solo generación, sino también estabilidad de red y control total sobre su consumo energético.

M-ELV BattBank como eje de transformación

Uno de los principales focos de atención en Genera fue la nueva batería comercial M-ELV BattBank (MS-16K-U), presentada como una solución modular diseñada para aplicaciones comerciales y comunitarias. Se trata de un sistema de 16 kWh por unidad, con inversor integrado de 10 kW, que permite escalar potencia y capacidad de forma simultánea según las necesidades de cada proyecto.

A diferencia de los sistemas centralizados, la arquitectura distribuida de ATMOCE elimina la dependencia de un único punto crítico de fallo. Cada módulo funciona de manera autónoma, lo que mejora la resiliencia del sistema y simplifica la ampliación futura. Además, la batería incorpora múltiples capas de seguridad frente a incendios y una eficiencia AC superior al 91%, con una vida útil de hasta 10.000 ciclos y 12 años de garantía.

Bajo voltaje y seguridad

La seguridad es uno de los pilares que atraviesa todo el portafolio de ATMOCE. En el ámbito residencial, ATMOCE refuerza su apuesta por la seguridad con la batería MS-7K-U y microinversores en ultra bajo voltaje (<30 Vdc). Según García: “ **El trabajar en bajo voltaje nos evita el riesgo de arco eléctrico en continua, un aspecto crítico en algunos incidentes recientes** . Además, la normativa española está respaldando esta estrategia, abriéndonos nuevas oportunidades”.

La batería residencial combina celdas LFP, protección IP66, hasta 15 años de garantía y capacidad de instalación interior o exterior, manteniendo altos estándares de fiabilidad y durabilidad.

La gama de **microinversores** de ATMOCE representa otro pilar del portafolio. García explicó que “la ventaja principal es convertir la tensión de cada panel y trabajar directamente en alterna. Presentamos microinversores con hasta 600 W y la nueva solución 2-in-1 que duplica potencia, manteniendo la misma fiabilidad y calidad. Ofrecemos 25 años de garantía y una instalación Plug and Play que facilita mucho el trabajo al instalador”.

Esta tecnología permite adaptarse a diferentes potencias de paneles, ofreciendo un sistema modular, seguro y eficiente, ideal para proyectos residenciales y comerciales de hasta 300 kW.

Una estrategia alineada con el futuro del autoconsumo

La presencia de ATMOCE en Genera 2025 refuerza su visión de un autoconsumo más inteligente, seguro y flexible. La combinación de generación, almacenamiento y control integrado, junto con el bajo voltaje y la arquitectura modular, posiciona a la compañía como un referente tecnológico, capaz de ofrecer soluciones adaptadas a las necesidades reales de clientes e instaladores en toda España y Europa.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario



Primera empresa española en conseguirlo: Tercera Estrella Ibérica Lean & Green para Carreras Grupo Logístico - Logística - CdeComunicacion.es

- Carreras alcanza la 3ª Estrella Ibérica Lean & Green, que certifica una reducción significativa de emisiones y una operativa más eficiente



<https://logistica.cdecomunicacion.es/energia-y-sostenibilidad/157771/primera-empresa-espanola-en-conseguirl...>

Óscar Aguilar

Viernes, 12 diciembre 2025

Carreras se convierte en el primer operador logístico español que obtiene la 3ª Estrella Ibérica Lean & Green con cobertura internacional, tras validar su reducción de emisiones y su apuesta por procesos y energías más sostenibles.

Compartir: [Linkedin](#) [Whatsapp](#) [Facebook](#) [Twitter](#)

Tras un proceso de verificación y auditoría, Carreras ha alcanzado la 3ª Estrella Ibérica Lean & Green, reconocimiento otorgado por AECOC, que certifica una **reducción significativa de emisiones** y la **implementación de un modelo operativo más eficiente**.

Qué significa este logro

La distinción abarca ya sus operaciones tanto en España como en Portugal, lo que convierte a Carreras en el primer operador logístico en nuestro país en lograr este hito con alcance internacional.

El premio reconoce tanto las mejoras en eficiencia energética como la renovación de procesos, la incorporación de combustibles alternativos, la optimización del consumo en almacenes y flotas así como la apuesta por infraestructuras sostenibles.

Según los datos publicados por la propia empresa, desde el año base de 2016, la compañía ha logrado reducir sus emisiones en un **37,64 %** .

Acciones concretas que apoyan la certificación

Carreras ha implementado varias medidas en los últimos años, entre las que destacan la renovación de flota (para lo que ha incorporado nuevos vehículos con tecnologías más eficientes), el uso de combustibles alternativos y sistemas de trazabilidad ambiental certificados (combustible HVO sostenible), la gestión energética inteligente en sus centros logísticos (optimización del consumo, autoconsumo energético cuando es posible, diseño de almacenes con criterios de eficiencia) o la puesta en marcha de proyectos piloto con energías limpias, almacenamiento energético y uso de recursos alternativos, en línea con su estrategia de descarbonización.

Contexto y significado en el sector

La certificación Lean & Green forma parte de una iniciativa europea promovida por AECOC destinada a reducir las emisiones de CO2 de las operaciones logísticas y de transporte. **Obtener la tercera estrella implica haber superado varios umbrales de reducción y sostenibilidad en un horizonte temporal determinado** .

Este reconocimiento llega apenas semanas después de que otras empresas del sector logístico como Pall-Ex Iberia o Olmed también fueran destacadas por sus avances en sostenibilidad, aunque en distintos niveles o sectores.

Según señalaron desde Carreras: “La certificación refuerza una estrategia que combina eficiencia, modernización y compromiso ambiental, consolidando una apuesta a largo plazo por una logística más responsable”.

Compartir: [Linkedin](#) [Whatsapp](#) [Facebook](#) [Twitter](#)

RWE impulsa varios parques solares a lo largo de una autopista en Alemania

● Los sistemas instalados junto a autopistas aportan 86,5 MWp de nueva capacidad.



RWE impulsa varios parques solares a lo largo de una autopista en Alemania

<https://elperiodicodelaenergia.com/rwe-impulsa-varios-parques-solares-a-lo-largo-de-la-autopista-a44n/>

José A. Roca

Sábado, 13 diciembre 2025

Los sistemas instalados junto a autopistas aportan 86,5 MWp de nueva capacidad

RWE ha puesto en marcha varios parques solares a gran escala a lo largo de la autopista A44n en Renania del Norte-Westfalia, con una capacidad instalada total de 86 megavatios pico

Las plantas constan de unos 141.000 módulos solares que suministrarán electricidad al equivalente a 27.700 hogares alemanes, según RWE.

Los yacimientos se encuentran en terrenos recultivados en la mina a cielo abierto de Garzweiler, al oeste y al este de la autopista entre Bedburg y Juchen, añadió RWE.

Katja Wunschel, directora general de RWE Renewables Europa y Australia, afirmó: “La puesta en marcha de los parques solares junto a la autopista demuestra que estamos impulsando constantemente la expansión de nuestra cartera de energía solar. Y aún no hemos terminado. El año que viene, añadiremos varios miles de módulos solares al proyecto. Con sistemas eólicos y solares en paralelo, estamos construyendo una carretera de energía renovable en terrenos reforestados a lo largo de la autopista A44n como modelo para futuros proyectos en la región”.

Segunda etapa

La implementación de la segunda etapa con 19,9 megavatios está prevista para el próximo año y contempla la instalación de más de 30.600 módulos adicionales en terrenos recultivados en el área municipal de Juchen, con puesta en servicio prevista para finales de 2026.

RWE también está construyendo cerca de las instalaciones solares A44n el parque eólico Bedburg 3, con nueve turbinas y alrededor de 60 megavatios de capacidad. Los proyectos solares a lo largo de las autopistas no solo se benefician de procesos de aprobación más rápidos, sino que, en la mayoría de los casos, también gozan de una mayor aceptación pública.

Lars Kulik, director técnico de lignito en RWE Power, afirmó: “Los proyectos solares y eólicos en tierras recultivadas a lo largo de la A44n ponen de relieve que el cambio estructural y la expansión de las energías renovables en la zona de lignito renana van de la mano”.

“Hay mucho espacio dentro y alrededor de nuestras minas a cielo abierto, que también estamos utilizando para proyectos de energías renovables. Además, los empleados de RWE Power aportan sus conocimientos y experiencia para apoyar la construcción y la posterior operación de los parques solares y eólicos”, añadió.

RWE opera actualmente nueve proyectos solares en la región renana, cuatro de ellos con unidades de almacenamiento de baterías integradas, y está planificando otros emplazamientos, entre ellos el parque solar Manheimer Bucht, que tendrá un pico de 17,2 megavatios tras su finalización a finales de 2026.

Tecnalia instala en Mutriku una innovadora estructura flotante fotovoltaica

- La estructura ha sido construida con un eco-hormigón de alto rendimiento, caracterizado por su baja huella de carbono y respeto al medio ambiente.



Tecnalia instala en Mutriku una innovadora estructura flotante fotovoltaica

<https://elperiodicodelaenergia.com/tecnalia-instala-en-mutriku-una-innovadora-estructura-flotante-fotovoltaica/>

Redacción

Sábado, 13 diciembre 2025

La estructura ha sido construida con un eco-hormigón de alto rendimiento, caracterizado por su baja huella de carbono y respeto al medio ambiente

El centro de investigación tecnológica **Tecnalia** ha instalado este viernes, en aguas del puerto guipuzcoano de **Mutriku**, una innovadora estructura flotante para generar energía solar en el mar que se ha fabricado con un eco-hormigón y otros materiales sostenibles de alto rendimiento y durabilidad.

La nueva plataforma ha sido echada al agua en el laboratorio marino que Tecnalia tiene en Mutriku, con la ayuda de una gran grúa, una embarcación de apoyo otros recursos, con el fin de probar su eficacia y comportamiento en el medio marino.

Según ha informado Tecnalia en un comunicado, la estructura ha sido desarrollada dentro del proyecto europeo 'NaturSea-PV' en colaboración con sus socios Preffor, RDC, Polymat y la Universidad del País Vasco-EHU.

Infraestructura sostenible

En concreto, la estructura ha sido construida con "un eco-hormigón de alto rendimiento, caracterizado por su baja huella de carbono y respeto al medio ambiente", que además ha sido concebido para "soportar condiciones marítimas extremas", ya que el objetivo es mejorar la sostenibilidad de este tipo de infraestructuras 'offshore' sin renunciar a su resistencia estructural.

La superficie de la plataforma ha sido asimismo tratada con "recubrimientos anti-incrustantes de base biológica", que se han desarrollado a partir de "compuestos provenientes de biomasa", para reducir la adhesión de organismos marinos, minimizar el impacto ambiental y prolongar a la vez la vida útil del sistema fotovoltaico.

La instalación en Mutriku constituye un paso fundamental para validar este tipo de tecnologías, aunque antes toda la estructura y materiales han sido sometidos a exhaustivas pruebas de laboratorio para evaluar su durabilidad, comportamiento mecánico y eficiencia energética.

Con su exposición ahora a un medio marino real, se podrá analizar su rendimiento en "condiciones controladas pero representativas" similares a las del océano.

Como una flor

El proyecto '**NaturSea-PV**' que coordina Tecnalía se centra en desarrollar una subestructura flotante fotovoltaica inspirada en la naturaleza, con la forma de hoja de flor de lirio, diseño "biomimético" que aspira a optimizar la flotabilidad y resistencia al oleaje y vientos fuertes, principales retos de los parques solares en alta mar.

Los socios del proyecto trabajan paralelamente en desarrollar "hormigones de ultra altas prestaciones" con menor impacto ambiental y en nuevos "recubrimientos bio-basados" para su protección.

En 'NaturSea-PV' participan una docena de instituciones y empresas de España, Irlanda, Francia, Países Bajos, Italia y Alemania, entre centros de investigación, universidades y compañías especializadas en prefabricados y hormigones avanzados.

Transformar la energía solar diurna en despachable por la noche tendría un costo de 65 €/MWh

- Ember descubre que los costos de almacenamiento solar se han reducido a 55 €/MWh lo que significa que suministrar energía solar cuando se necesita ahora es económicamente viable.



Iberdrola compra un proyecto de almacenamiento por baterías en Australia, en el que invertirá 275 millones.

<https://elperiodicodelaenergia.com/transformar-la-energia-solar-diurna-en-despachable-por-la-noche-tendria-u...>

José A. Roca

Viernes, 12 diciembre 2025

Ember descubre que los costos de almacenamiento solar se han reducido a 55 €/MWh lo que significa que suministrar energía solar cuando se necesita ahora es económicamente viable

El costo de almacenar energía solar durante el día para su uso como electricidad en cualquier momento se redujo a 65€/MWh en 2025, según un nuevo análisis de **Ember**.

El grupo de expertos dijo que los costos de almacenamiento de baterías a escala de servicios públicos fuera de China y Estados Unidos han seguido cayendo drásticamente este año tras la fuerte disminución registrada en 2024.

Los datos de las subastas no mienten

Ember agregó que sus hallazgos se basan en datos de subastas recientes de Italia, Arabia Saudita e India, junto con entrevistas a desarrolladores en los mercados globales.

Kostantsa Rangelova, analista global de electricidad de Ember, afirmó: “Tras una caída del 40 % en los costes de los equipos de baterías en 2024, es evidente que vamos camino de otra caída importante en 2025”.

La investigación evalúa los costos totales del sistema en 125 dólares/kWh para baterías conectadas a la red de larga duración y señala que el equipo básico entregado desde China ahora cuesta alrededor de 75 dólares/kWh.

Ember afirmó que los menores costos, las vidas útiles más largas, las mayores eficiencias y los modelos de ingresos más claros han reducido drásticamente el costo nivelado del almacenamiento.

Los menores costos cambian la forma en que se puede utilizar la energía solar

El grupo de expertos dijo que un almacenamiento más barato cambia la forma en que se puede utilizar la energía solar porque solo es necesario cambiar una parte de la producción diurna para proporcionar un suministro despachable.

Si la mitad de la generación solar diurna se traslada a la noche, el costo de almacenamiento de 65 \$/MWh añade aproximadamente 33 \$/MWh al costo total de la energía solar. El precio promedio global de la energía solar en 2024 fue de 43 \$/MWh. Por lo tanto, convertir esta electricidad diurna barata en un perfil despachable más cercano al perfil de demanda real resultaría en un costo total de electricidad de 76 \$/MWh, que al cambio son los 65€/MWh comentados anteriormente.

Rangelova agregó: “La energía solar ya no es solo electricidad barata durante el día, ahora es electricidad que se puede despachar en cualquier momento”.

Ember dijo que la caída de los costos de las baterías libera más potencial de la energía solar y proporciona a los países una base escalable y asequible para la planificación de energía limpia.

Un aditivo común podría abaratar y acelerar la captura de carbono en plantas industriales

- Al incorporar tris en una solución de carbonato de potasio los investigadores descubrieron que permite triplicar la cantidad de CO₂ capturada.



Un aditivo común podría abaratar y acelerar la captura de carbono en plantas industriales

<https://elperiodicodelaenergia.com/un-aditivo-comun-podria-abaratar-y-acelerar-la-captura-de-carbono-en-pla...>

Sandra Acosta

Sábado, 13 diciembre 2025

Al incorporar tris en una solución de carbonato de potasio los investigadores descubrieron que permite triplicar la cantidad de CO₂ capturada

Un equipo de ingenieros químicos del MIT ha descubierto una forma sencilla y de bajo costo para **mejorar la captura de dióxido de carbono en industrias como la petroquímica, la del cemento y la de los fertilizantes**. La propuesta consiste en añadir un compuesto químico ampliamente disponible a las soluciones utilizadas para absorber CO₂, con el fin de aumentar su eficiencia y permitir que la liberación del gas capturado se realice a temperaturas mucho más bajas que las actuales.

El compuesto, conocido como tris —abreviatura de tris(hidroximetil)aminometano—, estabiliza el pH de las soluciones empleadas en la captura, lo que facilita absorber una mayor cantidad de CO₂ sin necesidad de elevar drásticamente la temperatura. **El nuevo sistema puede liberar el carbono retenido a solo 60 °C, muy por debajo de los más de 120 °C requeridos por los métodos convencionales**. Esta reducción implica un ahorro energético considerable y abre la posibilidad de operar con calor residual industrial o incluso con energía solar.

“Es algo que podría implementarse casi de inmediato en equipos estándar”, afirmó T. Alan Hatton, profesor del MIT y autor principal del estudio. En la actualidad, apenas el 0,1% de las emisiones

globales se captura y se almacena o convierte en otros productos debido, en parte, a los altos costes operativos de los métodos existentes.

La técnica tradicional utiliza soluciones con aminas o carbonatos, capaces de absorber CO₂ por su alta alcalinidad. Sin embargo, a medida que el gas se incorpora, el pH desciende rápidamente y limita la capacidad de captura. Además, el paso más costoso del proceso sigue siendo la regeneración, que requiere calentar las soluciones a temperaturas superiores a los 120 °C para liberar el CO₂ capturado.

Triplicar la cantidad de CO₂ capturada

El equipo del MIT encontró que incorporar tris en una solución de carbonato de potasio actúa como un eficaz “amortiguador” del pH. El compuesto, presente en aplicaciones tan comunes como experimentos de laboratorio, cosméticos e incluso vacunas de ARNm contra la COVID-19, mantiene estable el pH al equilibrar la carga negativa de los iones que se forman durante la absorción. Esto **permite triplicar la cantidad de CO₂ capturada**.

Además, tris presenta una sensibilidad térmica notable. Con un leve calentamiento, libera protones y provoca un cambio instantáneo del pH, lo que **hace que el gas salga rápidamente de la solución**. “A temperatura ambiente, la solución puede absorber más CO₂, y con un calentamiento suave lo libera”, explicó el investigador Guo.

Reactor de flujo continuo

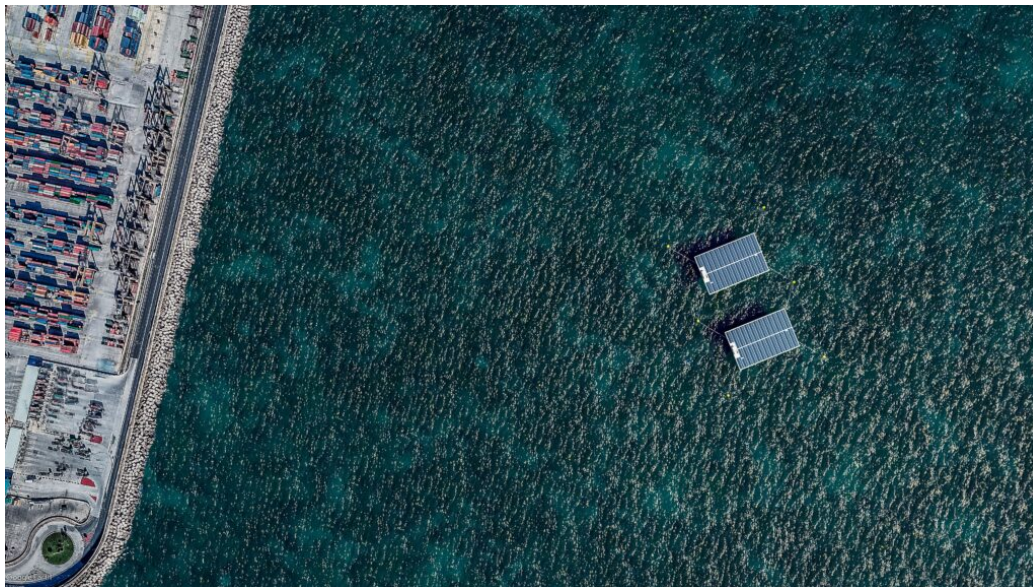
Para demostrar la viabilidad de la idea, los investigadores construyeron un reactor de flujo continuo que primero hace pasar gases con CO₂ por un depósito con carbonato y tris, donde el gas queda atrapado. Luego la solución se conduce a un módulo de regeneración calentado a unos 60 °C, donde el CO₂ se libera en forma pura. Después, el líquido se enfría y retorna al depósito para reiniciar el ciclo. Esta operación a baja temperatura **permite que la energía provenga de fuentes variadas, desde electricidad hasta calor residual**.

Según los responsables del proyecto, sustituir las soluciones convencionales por mezclas de carbonato y tris sería un cambio sencillo para las plantas industriales, **sin necesidad de rediseñar por completo los sistemas existentes**. La mayor parte del CO₂ capturado se destina a almacenamiento geológico, dado que su uso en la fabricación de productos químicos tiene un límite de mercado.

El equipo continúa investigando nuevos aditivos que puedan acelerar aún más la absorción del gas y mejorar la eficiencia del proceso, en un camino que podría redefinir el futuro de la captura de carbono industrial.

Valenciaport licita el proyecto de conexión a una planta fotovoltaica flotante de 1 MW

- El contrato tiene un valor estimado de 1,75 millones de euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 29 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras será de 6 meses.



<https://www.pv-magazine.es/2025/12/12/valenciaport-licita-el-proyecto-de-conexion-a-una-planta-fotovoltaica-...>

Viernes, 12 diciembre 2025

El contrato tiene un valor estimado de 1,75 millones de euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 29 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras será de 6 meses.

Jose Pedrosa

Naturgy y BlueNewables impulsan un proyecto de 1 MW para el desarrollo de tecnología fotovoltaica flotante en mar abierto.

Imagen: Naturgy / Bluenewables

La Autoridad Portuaria de Valencia ha abierto una licitación para el Proyecto Renmarinas, consistente en el diseño, suministro e instalación de un sistema de evacuación de energía eléctrica desde una planta fotovoltaica flotante a la red de media tensión existente en el Puerto de Valencia para una plataforma flotante VLC, así como un sistema de evacuación de energía eléctrica desde una planta undimotriz a la red de media tensión existente en el Puerto de Sagunto.

El contrato, estructurado en dos lotes, tiene un valor total estimado de 1,75 millones de euros. Las empresas interesadas podrán presentar ofertas hasta el 29 de diciembre, y el plazo de ejecución de las obras será de 6 meses.

Lote 1: Diseño, suministro e instalación de un sistema de evacuación de energía eléctrica, desde una planta fotovoltaica flotante a la red de media tensión existente en el Puerto de Valencia. Importe

1.223.444,48 EUR.

Lote 2: Diseño, suministro e instalación de un sistema de evacuación de energía eléctrica, desde una planta undimotriz a la red de media tensión existente en el Puerto de Sagunto. Importe 535.357,89 EUR.

Este proyecto cuenta con financiación asociada al Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de la Unión Europea.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content



Zelestra se adjudica un proyecto solar de 108 MW en Sicilia

- El proyecto, el mayor de la compañía en el país, consolida su crecimiento en Italia y refuerza el papel del mecanismo FER X en la transición energética.



Zelestra se adjudica un proyecto solar de 108 MW en Sicilia

Energías Renovables

el periodismo de las energías limpias.

Zelestra se adjudica un proyecto solar de 108 MW en Sicilia

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/zelestra-se-adjudica-un-proyecto-solar-de-20251212>

Manuel Moncada

Viernes, 12 diciembre 2025

Zelestra, que cuenta actualmente con una cartera superior a 1,4 gigavatios (GW) en proyectos solares y de almacenamiento energético mediante baterías (BESS), anunció a comienzos de este año un acuerdo inicial de compra para un proyecto BESS a gran escala de 2 gigavatios hora (GWh) en el norte de Italia, uno de los mayores proyectos de almacenamiento de baterías previstos en Europa.

La adjudicación de estos último 108 MW sicilianos llega apenas semanas después de que la empresa obtuviera contratos por cerca de 60 MW repartidos en ocho proyectos solares en la primera subasta FER X, celebrada a principios de diciembre. En conjunto, estos resultados consolidan a Zelestra como uno de los actores más activos en el despliegue de energía solar a gran escala en Italia.

El mecanismo FER X se ha convertido en una herramienta central para la transición energética italiana, al impulsar proyectos que contribuyen a los objetivos nacionales de descarbonización, refuerzan la seguridad energética y mejoran la competitividad industrial mediante cadenas de suministro diversificadas. En este contexto, los proyectos de Zelestra aspiran a fortalecer el ecosistema europeo de tecnologías limpias, fomentando la creación de valor local y el desarrollo de soluciones energéticas avanzadas.

Eliano Russo, Country Manager de Zelestra en Italia, subraya la relevancia del marco regulatorio: "FER X está demostrando ser un poderoso instrumento para acelerar la transición hacia la energía limpia en Italia y reforzar la competitividad industrial del país". Russo destacó también el trabajo del equipo local, que ha permitido presentar proyectos "completamente desarrollados y listos" y culminar con éxito dos subastas en apenas quince días. Según avanzó, la compañía prevé iniciar los trabajos sobre el terreno el próximo año.

Zelestra es una empresa especializada en el desarrollo, comercialización, construcción y operación de proyectos de energías renovables a gran escala. Recientemente fue clasificada entre los diez principales vendedores de energía limpia a clientes corporativos a nivel mundial por Bloomberg New Energy Finance (BNEF) y cuenta con el respaldo del fondo de inversión EQT, uno de los mayores del mundo, con más de 266.000 millones de euros en activos bajo gestión.



Fondos europeos

España se arriesga a tener que devolver a la UE 2.400 millones de ayudas verdes

► El retraso de las autonomías en justificar lo gastado pone en peligro las subvenciones de instalaciones de autoconsumo y de compra de coches

DAVID PAGE
Madrid

España se arriesga a tener que hacer devoluciones millonarias a la UE por el retraso de algunas comunidades autónomas en justificar las subvenciones repartidas a ciudadanos y a empresas a través de diferentes programas de ayudas verdes con cargo a los fondos europeos del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR). En juego están más de 2.400 millones de euros que las regiones aún no han justificado a la Comisión Europea, y que deben hacerlo antes de julio de 2026 para evitar tener que reintegrarlos.

Varios de los programas de ayudas europeas que han tenido una tramitación territorializada, cuyo reparto corre a cargo de las comunidades autónomas, acumulan grandes retrasos en la justificación de lo ya gastado.

Los agujeros más abultados se concentran en las líneas de subvenciones al despliegue de instalaciones de autoconsumo (con 1.086 millones aún por verificar) y en los programas *Moves* de ayudas a la compra de coches eléctricos (con 625 millones, concentrados casi en su totalidad en la edición *Moves 3*). Otros programas también presentan una escasa verifi-

cación, con montantes millonarios aún por justificar en los programas de ayudas a la instalación de renovables térmicas (con 165 millones) o las varias líneas de ayudas para la rehabilitación energética de edificios (con 236 millones), según la documentación oficial sobre el estado de tramitación de los proyectos que maneja el Instituto para la Diversificación y Ahorro de Energía, dependiente del Ministerio para la Transición Ecológica.

Malestar en el Gobierno

El Gobierno ya ha trasladado su inquietud a las administraciones autonómicas por la lentitud y la escasa justificación de las ayudas. El Ministerio para la Transformación Ecológica reunió hace unas semanas a todas las CCAA en la Conferencia Sectorial de Energía para analizar la evolución de la materialización de las líneas territorializadas del Plan de Recuperación. En esa reunión el Ejecutivo ya instó a las regiones a acelerar la gestión y la justificación de las subvenciones concedidas a ciudadanos y empresas.

Desde el Ejecutivo central se subraya que ya permitió a las comunidades autónomas modificar los procedimientos administrativos de las líneas territorializadas en función de sus necesidades, y también que las administraciones



Instalación de placas solares.

Reuters

regionales han podido destinar del 5% del presupuesto de los programas para poder reforzar sus recursos administrativos para agilizar la tramitación.

Aun así las autonomías solo han justificado un 35% de las ayudas aprobadas para el autoconsumo (580 millones de un total de 1.666 millones de ayudas resueltas), un 4,5% del montante de las subvenciones del *Plan Moves 3* (493 millones de un total de 1.108 millones de euros), el 59% del plan de rehabilitación energética de edificios (130 millones de un total de 220 millones) y solo el 8% de las ayudas a geotermia, aerotermia o biomasa (15,5 millones de un total de 181 millones) y el 8% del programa de adaptación de edificios en municipios pequeños (12 millones del total de casi 153 millones de euros).

Euskadi, a la cabeza

El Gobierno central alerta de que el grado de verificación es muy dispar entre las diferentes regiones. Y es que el País Vasco ha justificado ya el 91% de sus ayudas al autoconsumo y Madrid y Castilla y León rondan el 60%, mientras que Asturias solo lo ha hecho con un 6% del montante de las subvenciones; Murcia, con un 12% o la Comunidad Valenciana, con un 23%. La disparidad se repite en el caso del *Moves 3* de ayudas al coche eléctrico, con la Comunidad de Madrid con un 64% de las ayudas justificadas y Canarias, País Vasco o Comunidad Valenciana por encima del 50%, mientras que la Región de Murcia solo lo ha hecho con un 3% de las subvenciones.

El ministerio ha trasladado a las comunidades que está trabajando ahora con la Comisión Europea para conseguir que autorice procedimientos más simplificados para la justificación del reparto de las subvenciones y así maximizar la ejecución de fondos europeos. ■



Acciona saca a la venta sus parques eólicos en Aragón por más de 100 millones

Suma una nueva cartera al mercado integrada por tres instalaciones con 106 MW

J. Mesones MADRID.

Acciona saca al mercado un nuevo lote de proyectos renovables en España. Según indican fuentes financieras, la multinacional española ha puesto a la venta los tres parques eólicos que explota en Aragón: Hocino, Caballos 1 y Caballos 2. Suman una potencia instalada conjunta de 106 MW, por lo que el valor de la transacción superaría los 100 millones de euros.

Acciona encaja esta nueva posible desinversión en su agresiva estrategia de rotación de activos, sobre todo energéticos, en el objetivo de reducir su endeudamiento y mantener el grado de inversión por parte de las agencias de calificación. La operación aún está en una fase incipiente, pero la compañía ya ha entregado el *teaser* a los potenciales compradores, de acuerdo con fuentes conocedoras. Desde el grupo que preside José Manuel Entrecanales han declinado realizar comentarios.

Hocino, Caballos I y Caballos II forman un complejo eólico promovido por Acciona Energía que está ubicado en la provincia de Teruel, en los municipios de Molinos, Ejulve, Castellote, Seno y Berge. La potencia total es de 106,2 MW: 47,2 MW para Hocino, 23,6 MW para Caballos I y 35,4 MW para Caballos II. La producción media conjunta se estima en 270 GWh/año y puede abastecer, según la compañía, al consumo eléctrico de unas 77.000 viviendas.

Desde que en noviembre de 2023 anunciara su estrategia de rotación de activos, Acciona ha obtenido más



José Manuel Entrecanales, presidente de Acciona. EUROPA PRESS

de 2.000 millones, entre las que destacan las ventas de sus hidroeléctricas en España a Elawan y Endesa y activos en Perú y Costa Rica. Entre enero y septiembre, consiguió 800 millones de euros por desinversiones y con posterioridad ha sellado

otras transacciones relevantes. Así, en noviembre anunció un acuerdo con la gestora Argis para el traspaso de 1.016 viviendas en diversos puntos de España por 324 millones de euros. Asimismo, acordó con Cenergi, filial de Exxaro Resources Li-

mitted, la venta de su participación en dos activos renovables en Sudáfrica que suman 232 MW (el parque eólico Gouda, con 138 MW y la fotovoltaica Sishen, con 94 MW), por un valor de empresa 255 millones de euros, generando unas plusvalías de 65 millones. La semana pasada Acciona Energía cerró la venta de 440 MW eólicos en España a Opdenergy, participado por el fondo Antin Infrastructure Partners, por 530 millones.

El objetivo de la compañía es obtener alrededor de 1.800 millones por desinversiones en 2025, por lo que para cumplirlo tendrá que rubricar nuevas operaciones antes de cerrar el ejercicio. En el escaparate tiene una cartera renovable formada por 26 parques eólicos que suman una potencia conjunta de alrededor de 550 MW y tiene un valor cercano a los 700 millones. Según publicó *Expansión*, negocia con la sociedad público-privada Recursos de Galicia, si

Tiene en la rampa de salida activos renovables en Chile, Galicia y Navarra y el edificio Ombú

bien las negociaciones se habrían enfriado, según indican fuentes del mercado. También explora opciones para su negocio renovable en Chile, una cartera remanente de hidráulicas de 67 MW en Navarra y el edificio Ombú en Madrid.



Cox construirá en Sudáfrica una planta solar de 91 MW por 65,9 millones de euros

El continente africano será la segunda región en la que más espera crecer hasta 2028

Sergio Guinaldo MADRID.

Mientras continúa buscando un socio inversor con el que expandirse por África, Cox, a través de Cox Energy South Africa ha conseguido un contrato por el que construirá, operará y mantendrá una planta fotovoltaica de 91,2 megavatios (MW) en el extremo sur del continente. Lo hará en la provincia sudafricana de Limpopo y para el productor independiente de energía de África Meridional Sturdee Energy.

El desarrollador anunció el cierre financiero del parque solar Bela Bela por 2.000 millones de rands, unos 101,16 millones de euros al cambio, de los que Cox percibirá por su mano de obra 65,9 millones de euros, según fuentes cercanas a la operación. El proyecto se sostiene con un acuerdo de compra de energía a largo plazo (PPA) firmado por un periodo de cinco años con una minera de oro sudafricana.

En materia energética, la compañía dirigida por Enrique Riquelme ha llevado a cabo otras operaciones en el continente africano. La más reciente, la adquisición del 51% de la planta termosolar Khi Solar One, en la localidad de Upington Sudáfrica, con una potencia de 50 MW de almacenamiento térmico —el 49% restante recae en manos de entidades locales—. Esta planta, a su vez, cuenta con un PPA a veinte años (que vence en 2036) suscrito con Eskom, sociedad pública sudafricana de energía, con garantía gubernamental y está financiado a través de un Project Finance con instituciones multilaterales sudafricanas (DBSA e IDC) e internacionales (BEI, IFC, FMO y Proparco).

Una de sus seis regiones

África, ligada a Oriente Medio, es una de las regiones estratégicas declaradas por la compañía, junto con México, el Arco Central (Panamá,



Planta fotovoltaica desarrollada por Cox. EE

5.500
MILLONES DE EUROS

De manera global, Cox espera invertir más de 5.500 millones de euros hasta 2028 con el objetivo de consolidar su crecimiento en agua y energía. La compañía tiene, además, detectados hasta 10.000 millones de euros en oportunidades en sus seis grandes mercados, además de EEUU. La rotación de activos proporcionará un 60% de los 1.100 millones de euros en *equity* previsto para este plan de inversiones.

Guatemala, Colombia y Ecuador), Chile, Brasil y España, a las que hay que sumar Estados Unidos como mercado de oportunidades estratégicas.

Según los planes compartidos por Cox en su último Capital Markets Day, la compañía prevé invertir en África y Oriente Medio 950 millones de euros entre 2026 y 2028, siendo esta 'región' la segunda con mayor dotación prevista, solo por detrás de México. Con ella, prevé obtener un resultado bruto de explotación (ebitda) comprendido entre los 150 y 160 millones par 2028, así como un flujo de caja de entre 15 y 20 millones.

De forma desglosada, pretende desarrollar 200 MW pico de potencia fotovoltaica, 400 megavatios-

hora (MWh) de capacidad a través de baterías, así como 45 MW procedentes de energía eólica. Asimismo, también pretende producir 900.000 metros cúbicos de agua al día a través de sus desaladoras. Esta capacidad procederá de la planta desaladora de Agadir, en Marruecos, en la que la compañía invertirá 250 millones de euros entre 2025 y 2027 para ampliar su capacidad hasta los 400.000 metros cúbicos de agua diarios. También opera en Ghana la planta de Accra, con una capacidad de 60.000 metros cúbicos diarios. Para 2028, prevé comenzar a operar la planta de agua potable de Angola, de la que participa en un 50%, y cuya capacidad prevista de desalación es de 100.000 metros cúbicos de agua al día.



Biorig invertirá 350 millones en Polonia para desarrollar 20 plantas de biometano

La compañía producirá 1 TWh/año de gas verde para cerca de 400.00 hogares

Rubén Esteller MADRID.

Solarig se prepara para crecer en el sector del biometano en Polonia. La compañía, según pudo saber elEconomista.es, estima invertir alrededor de 350 millones de euros en el país para operar un total de 20 plantas de biometano. El conjunto de estas instalaciones alcanzará una generación de cerca de 1 TWh/año, equivalente al consumo de 400.000 hogares polacos, con la primera instalación iniciando su actividad antes de 2030.

Biorig consolida así su posición como uno de los principales desarrolladores de plantas para la producción de biometano a través de residuos agroalimentarios (purines, estiércol y paja) en Europa, con más de 60 instalaciones en desarrollo en España, Italia y Polonia. En conjunto, esta cartera generará alrededor de 5 TWh/año de energía renovable, lo que supondrá una contribución decisiva a la reducción de la dependencia de Europa del gas natural fósil y a la mejora de la gestión de residuos en regiones clave del continente.

Por su parte Solarig, matriz de Biorig, refuerza su compromiso con la transición energética de Polonia, ampliando su contribución más allá de los electrones renovables, donde ya cuenta con una sólida cartera en el país superior a los 1,5 GW en activos de almacenamiento de energía y proyectos fotovoltaicos.

“Polonia representa una oportunidad estratégica para Biorig por el gran potencial de su mercado y la relevancia del sector agrícola y ganadero en el país. El momento es ahora, gracias al impulso regulatorio que estimula la instalación de plantas de biometano como infraestructuras energéticas esenciales en la reducción de la dependencia de los combustibles fósiles, y en la optimización en la gestión de los resi-



Manuel Alonso, director general de Biorig. ALBERTO MARTÍN

duos agroalimentarios para su conversión en biofertilizantes. Estos fundamentos sólidos son clave para posicionarnos como un líder internacional en el mercado del biometano, lo que nos permitirá contribuir al desarrollo del sector en Polonia, con un modelo probado en España e Italia que conseguirá adaptarse al contexto local”, explicó Manuel Alonso, director general de la

filial de biometano de Solarig.

La estrategia de crecimiento de Biorig pasa por la colaboración con desarrolladores locales que compartan la visión técnica y medioambiental de la compañía, a través de la adquisición de proyectos brownfield en estado avanzado de tramitación que la compañía pueda evolucionar, integrando su experiencia en la construcción, gestión y opera-

Un gas renovable de inyección directa en la red

El biometano es un gas renovable. Se obtiene a partir de la descomposición de residuos orgánicos (agroalimentarios, urbanos o industriales), los cuales son depurados y pueden inyectarse en la red de gas natural existente. El biometano es producido a partir del biogás mediante un proceso de purificación que separa componentes no deseados del biogás, como dióxido de carbono biogénico.

ción de plantas de biometano en Europa. Este enfoque se acompañará de desarrollos greenfield de nuevas instalaciones, convirtiendo a Biorig en uno de los principales productores de biometano en Polonia con una cartera de 20 instalaciones ubicadas en diversas regiones con gran potencial agroalimentario, como Pomerania Occidental, Baja Silesia, Gran Polonia, Alta Silesia, Lublin, Mazovia, Podlasie.

Este anuncio se suma a la actividad de Biorig en Italia. La filial de biometano de Solarig invertirá 300 millones de euros hasta 2030 con el objetivo de desarrollar hasta 20 plantas con una capacidad de producción de 1 TWh/año (90 millones de metros cúbicos al año), equivalente al consumo de 360.000 hogares italianos.

Solarig, que ya suma más de 15 años de presencia en el país, refuerza así su compromiso con la transición energética de Italia, ampliando su contribución más allá de la energía solar y consolidando una apuesta decidida por los gases renovables.



El electrolizador de Viscofan ya produce hidrógeno verde

elEconomista.es MADRID.

El electrolizador del proyecto H2OP, desarrollado por el consorcio formado por Viscofan, Nordex Electrolyzers, AIN y la *startup* Uraphex, comenzó la semana pasada la producción de hidrógeno verde en las instalaciones de Viscofan en Cáseda, Navarra.

Como parte de la apuesta del Gobierno de Navarra por el hidrógeno verde como vector energético estratégico, el proyecto cuenta con una financiación de 838.428 euros, aportada por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER).

El electrolizador de 500 kW permite a la compañía producir la cantidad de 100 metros cúbicos de hidrógeno por hora.



Aagesen salva 1.300 millones 'in extremis' para 1.200 empresas

Miguel Á. Patiño.

El Ministerio de Transición Ecológica, a cuyo frente está Sara Aagesen, ultima la publicación de una orden para prorrogar los plazos de ejecución de cientos de proyectos de nuevas tecnologías de renovables y así evitar que pierdan cifras millonarias en subvenciones, según explican fuentes cercanas a la Administración.

Técnicamente, lo que va a hacer el Gobierno es abrir la posibilidad de ampliar los plazos de ejecución de proyectos beneficiados por diversos planes de ayudas y subvenciones derivadas de los Planes de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR), dependientes de la Unión Europea.

Para poder recibir la subvención, la mayoría de esos proyectos debían estar en marcha antes de finales de año, pero no llegarán. Al ampliar los plazos, esas subvenciones pueden salvarse.

En concreto, la medida afecta a cerca de 1.200 proyectos y otras tantas empresas que, sin la ampliación, perderían 1.300 millones, todos ellos para renovables de nueva generación o nuevas instalaciones relacionadas con la transición energética.

Entre las líneas beneficiarias de su adaptación al esquema de ayudas hay tres de almacenamiento (405 millones adjudicados en total), repotenciación de renovables (162 millones), renovables innovadoras (148 millones), o proyectos piloto y plataformas de ensayo e infraestructuras portuarias para renovables marinas (133 millones), entre otras.

Las próximas convocatorias de incentivos del PRTR que lance el Instituto para la Diversificación y el Ahorro de la Energía (IDAE), organismo dependiente del Ministerio de Transición Ecológica, estarán adaptadas al esquema de ayudas, de modo que los beneficiarios dispondrán de plazos holgados para materializar los proyectos, siempre que el procedimiento de adjudicación de las subvenciones se resuelva antes de agosto de 2026.

Hasta 2028

Como norma general, se podrá ampliar el plazo para la ejecución de los proyectos



Sara Aagesen es ministra de Transición Ecológica.

HOY AL BOE

El Gobierno ultima una orden ministerial para adaptar las bases reguladoras de 14 programas de ayudas europeas y poder ampliar plazos para su ejecución. La orden es inminente. Podría publicarse hoy en el BOE. Sin ella, se perderán las ayudas.

hasta el 31 de diciembre de 2028, un año y medio más sobre la fecha límite actual de los proyectos, que tenían fecha de ejecución hasta el 30 de junio de 2026, y dos años más para los proyectos con fecha de ejecución hasta diciembre de 2025.

Eólica marina, hasta 2030

No obstante, los desarrollos más complejos, como los de renovables marinas y geotermia, podrán tener de plazo hasta 2030. Y los de almace-

namiento con bombeos hidroeléctricos, hasta 2035.

Aunque algunos proyectos son de gran envergadura, otros son relativamente más pequeños. Con todo, las subvenciones son esenciales para todos ellos, sobre todo porque en muchos casos se trata de tecnologías en desarrollo que necesitan un impulso de la Administración. Sin ese impulso, posiblemente tardarían años en desarrollarse o, más probablemente, nunca lo harían.

Por ejemplo, hay 62,5 millones para proyectos de biogás. Y otros 34,3 millones para redes de calor y frío. La geotermia profunda tiene asignados 100 millones de euros. Para sustituir cogeneración por renovables hay concedidos 36,7 millones.

Canarias y Baleares

Almacenamiento híbrido, es decir, combinar baterías con renovables eólicas o fotovoltaicas, tiene asignado 150 millones. Es, junto con el almacenamiento puro de baterías, con 155 millones, uno de los capítulos más nutridos en subvenciones.

Para proyectos de transición energética en Canarias y Baleares hay dotaciones específicas, con 84,7 millones y 28 millones, respectivamente.

El Gobierno amplía plazos para pagar subvenciones europeas que si no se perderán



Fondos y bancos ponen en cuarentena la inversión en renovables en España

- ▶ La cada vez menor rentabilidad del negocio y la falta de redes provocan un frenazo de los nuevos proyectos
- ▶ A estos «problemas estructurales» se une la falta de desarrollo del almacenamiento

D. CABALLERO /
R. MASA
MADRID



El objetivo del Gobierno de España, plasmado en el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (Pniec), plantea que para 2030 las energías renovables habrían de representar el 81% del 'mix' energético y el 48% del consumo final de energía. Sin embargo, estas metas —en cuanto a la potencia instalada de renovables— no son tarea fácil de conseguir teniendo en cuenta los problemas estructurales que enfrenta el despliegue de nuevos proyectos, principalmente por falta de rentabilidad, según apuntan fuentes financieras.

En concreto, el foco está puesto en la energía solar, que es la tecnología que más dudas arrastra. Fuentes financieras confirman que tanto fondos de inversión como bancos han puesto en cuarentena el desarrollo de nuevos proyectos renovables, particularmente de fotovoltaica. Ahora es más complicado captar dinero para estos activos y también se dificulta la financiación.

Andrés Alfonso, socio de Derecho Mercantil y M&A y director de Transición Energética de Ashurst España, destaca que «este ha sido de los años más difíciles para la fotovoltaica y eso se ha reflejado en las operaciones que ha habido en el mercado, que han sido muy pocas. Eso se debe a problemas estructurales que en parte sufren también otras tecnologías como la energía eólica». Los palos en la rueda para la todavía mayor expansión de renovables son varios.

Este abogado, que precisamente se dedica a asesorar a grandes fondos y energéticas, incide en los problemas de congestión y gestión de la red, así como en la falta de proyectos de almacenamiento, tanto independientes como integrados en las propias plantas. «Son problemas estructurales en el sistema que afectan más acusadamente a la energía solar porque ha tenido un gran desarrollo con entrada masiva de proyec-

tos en los últimos años, pero que no ha ido acompañada de un reforzamiento de inversión en las redes. La solar y la eólica han llegado recientemente a representar un 50% o más de la generación en el 'mix' energético y no ha ido acompañado de una inversión proporcional en las redes», afirma Alfonso.

Como señalan fuentes del sector energético, las redes actuales no pueden soportar toda la generación renovable que existe en España y que se prevé que existirá, aún más, a futuro, en vista del tirón de la transición energética. Sin embargo, lograr los objetivos de generación podría estar en el aire si no se pone remedio al problema de red y rentabilidad que arrastra este sector.

Uno de los elementos a tener en cuenta, y que representa una paradoja con respecto a la falta de mejores redes pero que no exista suficiente demanda, son los llamados vertidos. Estos consisten en que una zona concreta hay demasiada generación que la demanda de la zona no puede absorber. La red no es capaz de transportar la energía más allá de la zona donde está produciéndose y eso hace que se vierta, se pierda. Hasta hace tres años ese problema era excepcional y ahora es estructural. De hecho, este pasado verano, y con el impacto también del «modo reforzado» de Red Eléctrica ha habido picos históricos de estos denominados 'curtailments' (su traducción técnica en inglés).

Sobre los datos concretos, hace un año el volumen de estos vertidos de renovables fue del 3% sobre lo que generaban las energías verdes. En este último año, solo dos meses superaron el 2%

La menor rentabilidad de los proyectos hace que los bancos sean más exigentes a la hora de dar crédito

Los expertos reclaman más inversión en redes para gestionar la generación de energía renovable

de vertidos. Todo ello con una generación de renovables que siempre estaba por encima del 50% con respecto al mix total. Sin embargo, en mayo y junio ya fue superior al 3%; mientras que en julio la cifra se ha situado en el 10%, una auténtica anomalía que cada vez preocupa más al sector.

«Esos vertidos no generan ingresos y además los precios en algunas franjas horarias son negativos. Y en el medio plazo, no parece que los precios vayan a mejorar», reconoce el abogado de Ashurst España.

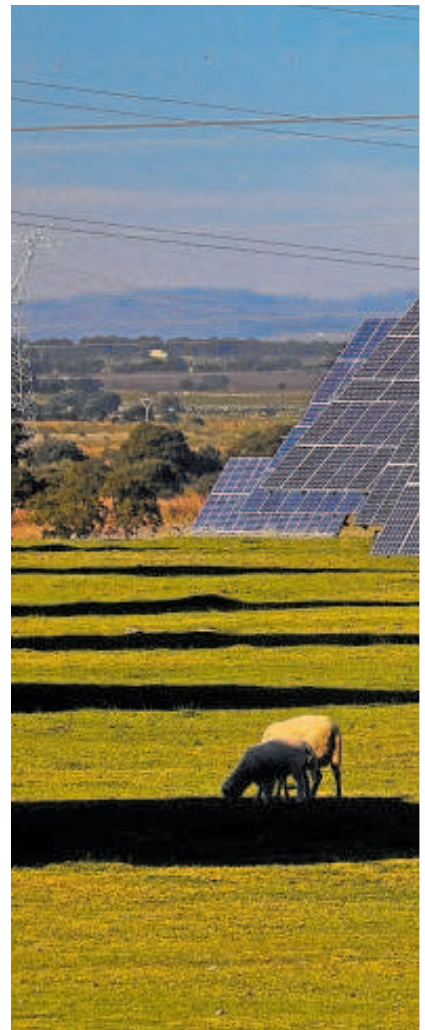
Problema de ingresos

Los precios, así, son uno de los grandes caballos de batalla del sector renovable. Sin rentabilidad, no hay posibilidad de seguir invirtiendo en nuevos proyectos, del tipo que sean. «Si miras el precio medio de captura de la energía solar fotovoltaica en España en 2023, 2024 y 2025 ha ido claramente en descenso con respecto al precio medio de mercado. Y esto se debe en parte a que la solar tiene la limitación de producir en las franjas horarias que puede producir que es cuando hay luz. Sin capacidad de almacenamiento, se concentra la generación en horas del día en que la energía es mucho más barata, con precios cero e incluso negativos», apunta Andrés Alfonso.

Fuentes financieras destacan que la rentabilidad que se maneja en los proyectos renovables, en especial de fotovoltaica, están espantando en cierto modo a los inversores, a los fondos, pero también a los bancos, que cada vez dan financiaciones más exigentes, a proyectos más definidos y con menor riesgo.

La financiación, ya sea bancaria o procedente de fuera de los bancos (capital riesgo), es clave para el despliegue de nuevos proyectos. Pero en la actualidad, las entidades financieras están siendo mucho más cautelosas que antaño precisamente por la rentabilidad. El problema de los vertidos y los precios se traslada a las financiaciones y eso hace inviable en ocasiones conceder los créditos. Tener que producir y entregar energía lejos de los ingresos esperados es una traba para la financiación. Fuentes del sector financiero reconocen que se mira mucho más a fondo todo lo que tiene que ver con estos proyectos, aunque ni mucho menos afirman que el grifo de crédito esté cerrado.

Ante esta situación, los expertos reclaman mayor inversión en las redes para que se pueda gestionar mejor toda esa generación renovable que está por venir. «No podemos esperar a planes de 5-10 años para solucionar un pro-



Paneles solares en una planta fotovoltaica en Cáceres // G. NAVARRO

blema que tenemos ya», incide el experto de Ashurst España, que añade la necesidad de adoptar medidas regulatorias que hagan que la rentabilidad sea atractiva, para fomentar de nuevo las inversiones.

Decisión de reguladores

En estos momentos todo está en manos de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), que es la que fija la retribución sobre la inversión que realizan las eléctricas. No obstante, y pese a la reclamación de una mejora de este rendimiento financiero, el regulador debe manejarlo con cuidado puesto que este dinero sale directamente de la factura que pagan los consumidores.

Bajo estas perspectivas, y si no se pone coto a todo ello, en el sector financiero creen que tarde o temprano acabarán sucediéndose reestructuraciones de proyectos renovables, en fotovoltaica. Y en paralelo, en el sector energético destacan que se empieza a ver bastante actividad en otras tecnologías como el biometano, aunque su desarrollo aún es incipiente, con lo que cabría esperarse un 'boom' de nuevas operaciones sobre proyectos de este biogás en los próximos años.





Repsol, galardonada por sus combustibles renovables

R. E. MADRID

Repsol ha sido galardonada en los Platts Global Energy Award, en la categoría Excelencia en Energía-Downstream, por el despliegue de sus combustibles Nexa de origen 100% renovables en la Península Ibérica. Los Premios Platts, entregados en una gala celebrada en Nueva York, son considerados los galardones más prestigiosos del sector energético a nivel global.

Según informó la compañía, el jurado otorgó este premio a Repsol por «superar el doble reto de suministrar energía asequible y fiable, mientras impulsa la descarbonización en sus operaciones y productos». Además, la energética señaló que destacó frente al resto de compañías «gracias a la producción a gran escala de combustibles renovables y su eficaz implementación», logrando grandes avances en su compromiso de alcanzar cero emisiones netas para 2050.

Repsol comercializa su diésel Nexa en casi 1.500 estaciones de servicio en España y Portugal, lo que la convierte en una de las mayores redes de distribución de combustibles 100% renovables de Europa. Asimismo, logró recientemente un hito tecnológico al producir gasolina de origen 100% renovable, ya disponible en más de 20 estaciones.



Iñaki de las Heras

Fabricar un tubo puede resultar mucho más complejo de lo que parece. Es el caso de los que atraviesan pozos petrolíferos o recorren el interior de las centrales nucleares, a los que se exige una resistencia especial. Se encuentran sometidos a enormes presiones y amenazados por la corrosión, lo que hace que muy pocas empresas en el mundo puedan fabricarlos. Una de ellas es la vasca Tubacex, que exporta a más de 60 países y que participa en proyectos punteros de captura y almacenamiento de dióxido de carbono en Estados Unidos y Brasil.

Nacida en la localidad alavesa de Llodio en 1963, la empresa presidida por Manuel Moreu es pionera en fabricar tubos de acero inoxidable sin soldadura. A golpe de innovación, sus productos se han ido sofisticando, hasta formar parte de las instalaciones energéticas e industriales más exigentes. Una muestra de su prestigio internacional es su alianza con el fondo soberano de Abu Dabi, Mubadala, para producir tubos de alta calidad para la exploración y producción de hidrocarburos.

“Nos hemos convertido una empresa relevante en los sectores *hard to abate*”, indican desde la compañía. Con esta expresión se conocen las actividades que emiten mucho dióxido de carbono y resultan difíciles de descarbonizar. Es el caso de la producción de cemento o de la siderurgia. Se enfrentan a un reto ambiental mayúsculo, pero compañías como Tubacex ayudan a encontrar soluciones.

Una de estas soluciones es la captura y almacenamiento de CO₂. El dióxido de carbono que emiten las fábricas no llega a la atmósfera, sino que viaja a través de un tubo hasta un antiguo yacimiento bajo tierra. Por lo pronto, Tubacex ya ha logrado entrar en el mayor proyecto del mundo de este tipo, gracias a su alianza con la empresa Summit Carbon Solutions. Conocido como Midwest Carbon Express, el plan consiste

en conectar por *ceoducto* —así se conocen los tubos que transportan el CO₂— una treintena centros de etanol en Iowa, Nebraska, Minnesota y Dakota del Sur con varias cavidades subterráneas en Dakota del Norte. Para ello, se desplegarán 3.200 kilómetros de *ceoductos*, desde las fábricas al depósito subterráneo.

“Una de las grandes ventajas es que la Administración Trump ha validado incentivos fiscales para

Los tubos utilizados están preparados para soportar elevadas presiones y agentes corrosivos

Tubacex captura CO₂ en EE.UU. y Brasil

La compañía vasca participa en proyectos punteros a escala internacional de almacenamiento de dióxido de carbono

los proyectos asociados a la captura de CO₂”, señalan desde la empresa, en alusión a la posición de las administraciones del país ante esta tecnología. El etanol se producirá a partir de explotaciones de maíz o patata. Tras el tratamiento de estos cultivos, una parte se convertirá en combustible alternativo de aviación, SAF, y otra en CO₂ capturado que no llega a verterse a la atmósfera. Los pozos tienen capacidad para al-

macenar 18 millones de toneladas de CO₂ al año. Como referencia, España emite unos 180 millones de toneladas cada ejercicio.

La compañía vasca suministrará tubos resistentes a la corrosión en entornos de CO₂ denso y también un producto más avanzado, el *premium Sentinel*, desarrollado por sus ingenieros y preparado para los entornos más críticos. Estos componentes serán clave en la inyección del dióxido de

carbono en estos antiguos yacimientos agotados de Dakota del Norte. En términos medioambientales, todo el proceso de fabricación acabará computándose como de emisiones netas negativas.

Desde Tubacex explican que el proyecto total movilizará unos 5.500 millones de dólares. Sin embargo, reconocen su complejidad, también administrativa. “Por su envergadura y por tratarse de un trazado multiestatal, el proyecto sigue en curso y continúa superando hitos técnicos y regulatorios por fases”, señalan. “No es una instalación cerrada ni llave en mano, avanza por tramos, con ajustes de ruta, permisos y construcción en paralelo”.

El otro gran proyecto de captura y almacenamiento de CO₂ se encuentra en Brasil, y es el primero del país en torno a esta tecnología. Allí Tubacex participará en una instalación de la empresa FS Bioenergía, en Lucas do Rio Verde, en la que se capturará el dióxido de carbono generado en la producción de bioetanol a partir de maíz y se inyectará de forma segura bajo tierra. Con su puesta en marcha, señala la empresa vasca, será posible producir etanol con huella ambiental negativa.

Para entrar en estos grandes proyectos, Tubacex ha puesto en valor la experiencia acumulada en Malasia y en Escandinavia, donde ya se encuentra capturando CO₂ en un complejo industrial de la región. La empresa vasca cuenta con 25 fábricas de tubos en todo el mundo, ocho de ellas en España. El resto de instalaciones se reparte por todo el mundo, desde Alaska hasta India.

El año pasado los ingresos del grupo, que cotiza en bolsa, rondaron los 770 millones de euros, con un beneficio bruto de explotación de 107 millones. La cartera de pedidos alcanza un valor de 1.560 millones de euros. El principal accionista de la empresa es el millonario vasco José María Aristrain, con un 11% del capital.

Este 2025 también ha estado marcado por los cambios en la empresa. Josu Imaz se ha convertido en el nuevo consejero delegado, en sustitución de Jesús Esmoris, que ha estado al frente de la empresa durante los últimos doce años.

Las emisiones no llegan a la atmósfera: viajan por ‘ceoducto’ a un yacimiento subterráneo



Operarios de Tubacex en uno de los proyectos del grupo en Brasil

DATO

770

Millones de euros

Son los ingresos obtenidos por Tubacex el año pasado. La cartera de pedidos asciende a 1.560 millones de euros. El grupo exporta a 60 países



Kepa Solaun CEO de Global Factor «En un contexto empresarial de altos costes energéticos, ahorrar es ser competitivo»

«La transición energética no es un freno, es una oportunidad»

T.E. MADRID

Europa se encuentra en un momento decisivo: solo una reindustrialización basada en la eficiencia, la innovación y la sostenibilidad permitirá mantener su competitividad y liderazgo económico. En sectores como la siderurgia, donde la energía representa el 13% de la facturación media, mejorar la eficiencia ya no es una opción, sino una condición de competitividad. Así, cobra sentido analizar el papel clave de la eficiencia energética y de los mecanismos que pueden acelerar esta transición. Kepa Solaun, CEO de Global Factor, empresa líder en el asesoramiento en transición energética, sostenibilidad y acceso a mercados ambientales, analiza los desafíos y oportunidades del sector.

El mercado energético vive un momento de cambios profundos y su impacto sobre el sector industrial es absolutamente determinante para su competitividad. ¿Cómo se están adaptando las empresas y qué papel desempeña Global Factor en este entorno?

La elevada volatilidad de los precios de las materias primas, la creciente dependencia de tecnologías renovables, la electrificación de procesos y el endurecimiento de los marcos regulatorios —incluyendo nuevas exigencias de eficiencia y de reducción de emisiones— han hecho que la energía deje de ser un coste operativo más para convertirse en un elemento clave de la competitividad. Para la

industria, esto supone revisar sus procesos para optimizar el consumo energético y hacerlos más sostenibles, considerando nuevas tecnologías que hace apenas unos años no formaban parte de su estrategia. Muchas empresas están acelerando inversiones en eficiencia energética, generación renovable, electrificación de sus consumos y gestión avanzada de la demanda, no solo por razones ambientales, sino porque es una cuestión de ventaja competitiva. Global Factor acompaña a sus clientes en todas sus necesidades relacionadas con la descarbonización y la transición energética en todas sus fases: desde el análisis técnico y la estrategia, hasta la ingeniería y los instrumentos de mercado. Nuestra convicción es clara: la transición energética no es un freno, sino una oportunidad estratégica para reforzar la competitividad industrial.

Una de las áreas donde Global Factor ha ganado protagonismo es en los Certificados de Ahorro Energético (CAEs). ¿Qué papel juegan en este proceso?

Los CAEs son uno de los instrumentos más relevantes que se han puesto en marcha para activar inversiones en eficiencia energética, ya que permiten convertir el ahorro energético en un activo económico. En un contexto empresarial de altos costes energéticos, ahorro es sinónimo de competitividad. Esto incentiva inversiones que antes eran más difíciles de poner en marcha. En Global Factor actuamos como Sujeto Delegado, acompañando durante todo el proceso: desde el diseño técnico de la actuación hasta su verificación



CEDIDA

reales para las Administraciones Públicas.

¿Cómo funciona el área de Innovación Sostenible?

Su función es acelerar la transformación de empresas y administraciones mediante innovación aplicada y el aprovechamiento estratégico de ayudas públicas y subvenciones. Conectamos financiación pública, ciencia y tecnología con la estrategia de sostenibilidad de cada organización, facilitando el acceso a programas europeos, estatales y regionales que permiten llevar a cabo proyectos reales. Apoyamos en la identificación de convocatorias, la formación de consorcios, la preparación de proyectos de I+D+i y la implantación de soluciones vinculadas a energía, economía circular, bioeconomía o digitalización verde. El objetivo es convertir la innovación en una palanca de descarbonización y crecimiento.

¿Cuál es la hoja de ruta que han definido para consolidar este crecimiento como grupo?

Nuestra estrategia combina el crecimiento orgánico junto con adquisiciones que nos aportan unas capacidades diferenciales en el mercado. También estamos reforzando la innovación y la tecnología como pilares centrales de competitividad. La creación del área de Innovación Sostenible nos permite acompañar a nuestros clientes en la identificación de mecanismos de financiación pública, la elaboración de proyectos de I+D+i y la transformación de procesos hacia modelos más eficientes y menos intensivos en emisiones.

¿Cómo ve el papel de Global Factor en los próximos años?

Queremos consolidarnos como un socio estratégico para empresas y Administraciones. Estamos construyendo un grupo con capacidades globales, con talento y con visión a largo plazo. La sostenibilidad es ya un elemento central de la competitividad y forma parte de las decisiones estratégicas de cualquier organización. Nuestro trabajo es ayudar a que ese proceso sea seguro, rentable y beneficioso para toda la sociedad. La transición energética no es una tendencia: es el presente. Y Global Factor quiere estar en primera línea acompañando ese cambio. En este proceso, los fondos europeos, las ayudas públicas y mecanismos como los CAEs resultan esenciales para movilizar inversiones, acelerar la digitalización y apoyar la transición hacia procesos más limpios y menos intensivos en energía.



Los CAEs permiten convertir el ahorro energético en un activo económico»

ción y la obtención del certificado. Y, por supuesto, la compra de los certificados, que es con lo que las empresas financian su inversión. Para las empresas, esto significa reducir su factura energética, mejorar su eficiencia y obtener un retorno clave gracias a la monetización de los certificados. Tienen un alto potencial en el sector público. De hecho, recientemente hemos sido adjudicatarios de un contrato del Ayuntamiento de Zaragoza para rentabilizar los ahorros energéticos de los edificios municipales, demostrando cómo los CAEs pueden generar ingresos

Galán (Iberdrola) aplaude la nueva apuesta de Europa por las redes eléctricas

- El presidente de la eléctrica cree que el nuevo paquete de redes europeo representa un "hito clave" en el impulso de la seguridad del suministro y la competitividad de la UE.



El presidente de Iberdrola, Ignacio Sánchez Galán, participa en la Sesión Plenaria General de Líderes de la COP30.

<https://elperiodicodelaenergia.com/galan-iberdrola-aplaude-la-nueva-apuesta-de-europa-por-las-redes-electric...>

Redacción

Sábado, 13 diciembre 2025

El presidente de la eléctrica cree que el nuevo paquete de redes europeo representa un "hito clave" en el impulso de la seguridad del suministro y la competitividad de la UE

El presidente de **Iberdrola**, Ignacio Galán, ha asegurado a EFE que el paquete de medidas propuesto esta semana por la Comisión Europea para reforzar las redes eléctricas representa un "hito clave" en el impulso de la seguridad del suministro y la competitividad de la UE a través de la electrificación.

En declaraciones a EFE, ha afirmado que "las redes son esenciales para aprovechar al máximo la expansión de las energías renovables autóctonas y las infraestructuras de almacenamiento, con el fin de permitir nuevos usos de la electricidad y reducir los costes energéticos para industrias y hogares".

El pasado miércoles, la Comisión Europea propuso un paquete legislativo para reforzar las redes eléctricas y de hidrógeno de la Unión Europea, integrar mejor las islas energéticas, como la península Ibérica, en el sistema comunitario; y ahorrar en importaciones de combustibles fósiles.

Inversiones necesarias

"Me gustaría felicitar a la Comisión por destacar la urgencia y la necesidad de invertir en redes, así como por promover las herramientas para acelerarlas con medidas que dan prioridad a los proyectos críticos para reducir los cuellos de botella, agilizan los procedimientos de concesión de permisos e incentivan las inversiones con marcos normativos estables", ha añadido.

"Ahora, es esencial que la Comisión y los estados miembros colaboren para aplicar estas medidas y eliminar cualquier obstáculo a las inversiones en redes", ha precisado el presidente de Iberdrola.

"Se debe, además, prestar también especial atención a las redes de baja tensión, que son esenciales para que las industrias y los ciudadanos de la UE puedan beneficiarse de una electricidad limpia, autóctona y asequible", ha remarcado.

En este aspecto, ha subrayado que en Iberdrola están dispuestos a aportar su granito de arena y seguir invirtiendo y creando puestos de trabajo en la Unión Europea.

Ignacio Galán, presidente de Iberdrola, cree que el paquete de medidas sobre redes de la CE es un "hito clave"

elespanol.com/invertia/empresas/energia/20251212/ignacio-galan-presidente-iberdrola-cree-paquete-medidas-redes-ce-hito-clave/1003744053643_0.html

12 de diciembre de 2025



El presidente de Iberdrola, Ignacio Galán Iberdrola

A. Pérez

El [presidente de Iberdrola, Ignacio Galán](#), ha asegurado que el paquete de medidas propuesto esta semana por la Comisión Europea para reforzar las redes eléctricas representa un "hito clave" en el impulso de la **seguridad del suministro y la competitividad** de la UE a través de la electrificación.

"Las **redes** son esenciales para aprovechar al máximo la expansión de las energías renovables autóctonas y las infraestructuras de almacenamiento, con el fin de permitir nuevos usos de la electricidad y reducir los costes energéticos para industrias y hogares", aseguró en declaraciones a la agencia EFE.

El pasado miércoles, [la Comisión Europea propuso un paquete legislativo para reforzar las redes eléctricas y de hidrógeno de la Unión Europea](#), integrar mejor las islas energéticas, como la península Ibérica, en el sistema comunitario; y ahorrar en importaciones de combustibles fósiles.

"Me gustaría felicitar a la Comisión por destacar la **urgencia y la necesidad de invertir en redes**, así como por promover las herramientas para acelerarlas con medidas que dan prioridad a los proyectos críticos para reducir los cuellos de botella, agilizan los procedimientos de concesión de permisos e incentivan las inversiones con marcos normativos estables", añadió.

"Ahora, es esencial que la Comisión y **los Estados miembros colaboren para aplicar estas medidas** y eliminar cualquier obstáculo a las inversiones en redes", advirtió el presidente de Iberdrola.

"Se debe, además, prestar también especial atención a las redes de baja tensión, que son esenciales para que las industrias y los ciudadanos de la UE puedan beneficiarse de una electricidad limpia, autóctona y asequible", remarcó.

De este modo, Ignacio Galán subrayó que en **Iberdrola están dispuestos a aportar su granito de arena** y seguir invirtiendo y creando puestos de trabajo en la Unión Europea.



Arena Green Power proyecta una planta para almacenar electricidad con baterías en Tarifa

PB Babor 7 obtiene la resolución favorable de impacto ambiental en la ribera del Arroyo de Ramos

ALBERTO RODRÍGUEZ Tarifa

Tarifa fue pionera en el despliegue de los parques eólicos en España y ahora aspira a serlo en el almacenamiento de energía. La compañía Arena Power Ren 29, filial de Arena Green Power, promueve la construcción en el término

municipal de una planta de almacenamiento de energía eléctrica de 66 megavatios de potencia y una capacidad de almacenamiento de 198 megavatios-hora (MWh).

Con el informe de impacto ambiental con resultado favorable, la planta denominada PB Babor 7 se ubicará cerca de otra instalación similar promovida por Rolwind Renovables, en su caso de 200 megavatios con una inversión estimada en 100 millones.

El parque de almacenamiento de energía de Arena Green



Ubicación de la futura planta de almacenamiento PB Babor 7.

Power se ubicará en la ribera del Arroyo de Ramos, fuera de los límites del Parque Natural de Los Alcornocales.

El sistema se planifica mediante 50 contenedores de baterías, 13 estaciones de potencia, 25 inversores, cableado, sistema de control, infraestructura civil y transformadores.

La planta ocupará una superficie de unas dos hectáreas y será necesario construir la subestación eléctrica elevadora y colectora Puerto la Cruz, con 1,23 hectáreas de superficie en una parcela vallada. Esta subestación será compartida con los promotores de otros proyectos de renovables de la zona y estará enlazada con la subestación general de Red Eléctrica, situada a escasos metros.



Bruselas plantea más límites a la revisión judicial de proyectos energéticos

La Comisión establece nuevas normas en su propuesta para la aceleración de las evaluaciones ambientales para impedir parones como el de Galicia

BEATRIZ COUCE

REDACCIÓN / LA VOZ

Si hay una comunidad autónoma ejemplo de la litigiosidad de los proyectos renovables en el país, esa es Galicia. Con más de 90 proyectos eólicos paralizados tras la presentación de recursos judiciales, el sector arrastra ya cerca de un lustro de parón. Pero esta situación, que en territorio gallego alcanza su máxima expresión, ocurre también, en mayor o menor medida, en otras regiones y países. Bruselas, empeñada en acelerar el despliegue renovable y las interconexiones eléctricas para reducir la dependencia energética de terceros y favorecer la transición energética, ha realizado una nueva propuesta en el marco del reglamento para la aceleración de los procesos de evaluación ambiental de los proyectos, que bebe de la situación gallega para intentar poner coto a tesituras similares.

Así, recoge en uno de sus anexos que, «en el contexto de los procedimientos judiciales relacionados con las evaluaciones medioambientales [...], los Estados miembros podrán impedir que se planteen ante un tribunal argumentos que no se hayan planteado durante la fase administrativa, siempre que la autoridad competente haya facilitado la información necesaria a su debido tiempo, de modo que dichos argumentos fueran conocidos o pudieran haberse conocido y examinado durante la fase administrativa que condujo a la autorización del proyecto».

No obstante, reconoce «el derecho de acceso a la Justicia» de los interesados.

En esencia, lo que preten-



El parque Mondigo, uno de los últimos en construirse en Galicia. J. A.

den las autoridades comunitarias es facultar a los países para la trasposición a su derecho interno de esa norma, con la que podrían impedir que, una vez que los proyectos cuenten con las preceptivas autorizaciones, sean recurridos en la vía judicial con argumentos diferentes a los expuestos durante la fase de alegaciones.

De este modo, se refuerza la fase de consulta pública, en la que los interesados deben fundamentar su oposición al proyecto o presentar sus consideraciones para mejorarlo. Si, tras finalizar la vía administrativa, consideran que las Administraciones competentes para autorizar las nuevas instalaciones energéticas no han tenido en cuenta sus planteamientos, solo podrían acudir a la vía judicial con estos argumentos. Por ejemplo, si solo se alega

el impacto de un parque por su distancia a las casas, no se podría luego apelar a los tribunales por, por ejemplo, su afección a especies en peligro de extinción.

Pero, de igual modo que se intenta poner coto a la litigiosidad en los procedimientos de evaluación ambiental, el reglamento también incide en los deberes de las Administraciones públicas. Para que se apliquen las nuevas normas, las autoridades tienen que haber puesto a disposición de los interesados la información necesaria del proyecto, y, además, en los plazos correctos, es decir, durante su tramitación.

De esta manera, impulsa la participación durante la fase administrativa, para posibilitar, si fuera el caso, su modificación antes de la aprobación final.

Mantiene, eso sí, la salvaguarda del derecho a acudir a la Jus-

ticia para la impugnación de las evaluaciones ambientales.

Acelerar y simplificar estas últimas es el objetivo de la propuesta comunitaria, con el fin de recortar los plazos para facilitar el despliegue de los proyectos, no solo de energías renovables, sino de otro tipo de sectores considerados como críticos por la UE: centros de datos, fábricas de inteligencia artificial, economía circular, semiconductores y seguridad alimentaria, entre otros.

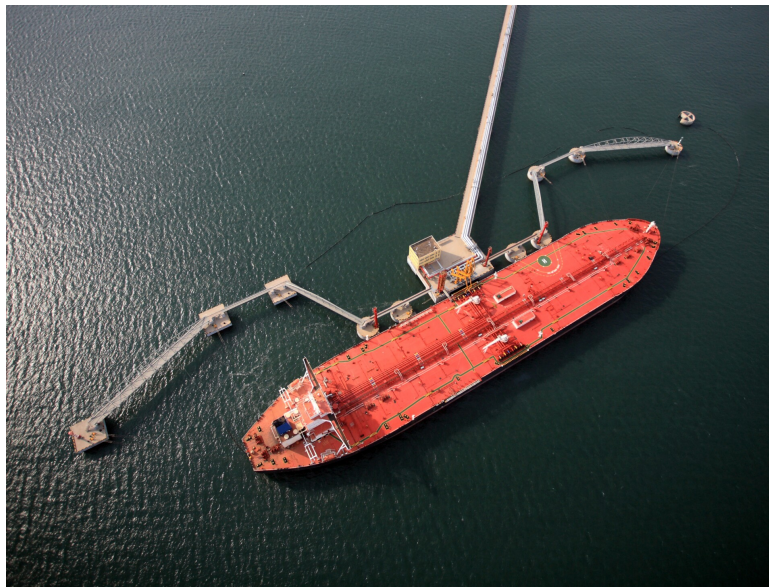
Consulta simultánea

Una de las medidas propuestas para poder acelerar esas evaluaciones es la realización de la consulta pública simultánea, tanto al público afectado como a las autoridades y organismos con responsabilidades ambientales o locales. Se da la circunstancia de que, en Galicia, un gran número de medidas cautelares y sentencias desfavorables a los parques eólicos autorizados se produjeron basándose en este mismo argumento. Los recurrentes consideraban que los informes sectoriales —los que emiten los organismos con competencias sobre las posibles afecciones que podrían tener los parques— tenían que recabarse antes de someter los proyectos y las evaluaciones ambientales a la exposición pública.

Aunque Bruselas incide en que la aceleración de los procesos de evaluación ambiental se llevarán a cabo sin reducir los estándares de protección, y regula para evitar el freno judicial de los proyectos, habrá que esperar a que esté activo el nuevo reglamento para conocer si precisamente esas medidas no implican un repunte de la litigiosidad.

China insta a "profundizar" los intercambios de petróleo y gas con Emiratos Árabes Unidos

- Pekín ha intensificado en los últimos años su labor diplomática en Oriente Medio y ha actuado de intermediario en acuerdos.



China insta a "profundizar" los intercambios de petróleo y gas con Emiratos Árabes Unidos

<https://elperiodicodelaenergia.com/china-insta-a-profundizar-los-intercambios-de-petroleo-y-gas-con-emiratos...>

Redacción

Sábado, 13 diciembre 2025

Pekín ha intensificado en los últimos años su labor diplomática en Oriente Medio y ha actuado de intermediario en acuerdos

El ministro de Asuntos Exteriores de **China**, Wang Yi, mantuvo este viernes un encuentro en Abu Dabi con su homólogo de **Emiratos Árabes Unidos (EAU)**, Abdullah bin Zayed, en el que instó a "profundizar" la cooperación en materia de petróleo y gas con el país árabe, según ha informado este sábado la Cancillería china.

Durante la reunión, Wang expresó el deseo de Pekín de "reforzar los intercambios de alto nivel con la parte emiratí, consolidar la confianza política mutua y elevar el nivel de las relaciones bilaterales".

En particular, el canciller chino mencionó la importancia de "profundizar la cooperación en sectores tradicionales como la inversión, el petróleo y el gas y las infraestructuras"; así como abrir nuevas área de colaboración en energías renovables y ciencia e innovación para "lograr conjuntamente un desarrollo de alta calidad", según la fuente.

China es prioritario

El jefe de la diplomacia emiratí, por su parte, indicó que su país "concede gran importancia" a las relaciones con China y las sitúa en una "posición prioritaria" dentro de su política exterior, de acuerdo

con la cancillería asiática.

Además, reafirmó su interés por "mantener estrechos intercambios" con China y ampliar la cooperación en comercio, inversión, energía, tecnología y educación.

El encuentro con Abdullah bin Zayed se enmarca en la gira oficial del canciller chino por Arabia Saudí, Emiratos Árabes Unidos y Jordania, donde dialogará con sus homólogos sobre las relaciones bilaterales, la situación en Oriente Medio y los "principales asuntos de interés común", según el Ministerio de Exteriores de China.

Pekín ha intensificado en los últimos años su labor diplomática en Oriente Medio y ha actuado de intermediario en acuerdos como el restablecimiento de relaciones diplomáticas entre Arabia Saudí e Irán en 2023 o en la reconciliación en 2024 entre catorce facciones palestinas, entre ellas las enfrentadas Hamás y Fatah.

En cuanto al conflicto entre Israel y Palestina, China ha reiterado desde 2023 su apoyo a la 'solución de dos Estados', al tiempo que ha declarado su "consternación" por los ataques israelíes contra civiles en Gaza.

Corea apunta a 4 GW de energía eólica marina para 2030

- La hoja de ruta coreana describe los objetivos de capacidad y los recortes de costos.



Corea apunta a 4 GW de energía eólica marina para 2030

<https://elperiodicodelaenergia.com/corea-apunta-a-4-gw-de-energia-eolica-marina-para-2030/>

José A. Roca

Sábado, 13 diciembre 2025

La hoja de ruta coreana describe los objetivos de capacidad y los recortes de costos

Corea planea un despliegue anual de energía eólica marina de 4 GW para 2030 según una nueva hoja de ruta gubernamental

El Ministerio de Clima, Energía y Medio Ambiente anunció la iniciativa y describió objetivos que incluyen 10,5 GW de capacidad acumulada para 2030 y más de 25 GW para 2035.

Según el ministerio, también se incluyen objetivos adicionales como reducir los costos de generación a 250 KRW/kWh para 2030 y por debajo de 150 KRW/kWh para 2035.

Turbina doméstica de 20 MW

JuMan Kim, gerente de país de Corea en **GWEC**, afirmó: “Corea está entrando en una fase decisiva en su trayectoria en energía eólica marina. Al abordar desafíos críticos como las limitaciones de infraestructura, las barreras financieras y los complejos procesos de permisos, esta iniciativa sienta las bases para un crecimiento sostenible y acelera la transición del país hacia la energía limpia”.

El plan también incluye el desarrollo de una turbina doméstica de 20 MW, una demostración de tecnología eólica flotante y el lanzamiento de un grupo de trabajo de promoción de la energía eólica marina para agilizar los permisos y acelerar los plazos.



El crecimiento del sector hasta noviembre se sitúa en el 3,27 %

- Por otro lado, AFME visitó la feria Elec Expo, que se celebró del 26 al 29 de noviembre en Casablanca (Marruecos).



<https://material-electrico.cdecomunicacion.es/noticias/proveedores/198873/afme-crecimiento-sector-hasta-novi...>

C de Comunicación

Viernes, 12 diciembre 2025

La **variación de las ventas** de los miembros de la Junta Directiva de la Asociación de Fabricantes de Material Eléctrico (AFME) en el mercado nacional para el periodo enero – noviembre 2025, respecto al mismo periodo de 2024 y la TAM noviembre 2025 (comparación de las ventas de diciembre 2024 – noviembre 2025 con las ventas de diciembre 2023 – noviembre 2024), han sido de **3,27 %** y **3,47 %**, respectivamente.

En esta estadística, las **empresas de cable** dan sus resultados en volumen (toneladas) para evitar distorsiones por las fluctuaciones de los costes de las materias primas.

AFME visita la feria Elec Expo en Casablanca

Como parte de su compromiso, AFME visitó la feria **Elec Expo**, que se celebró del 26 al 29 de noviembre en **Casablanca** (Marruecos). Dicho viaje, apoyado por el ICEX, se enmarcó dentro de una Misión de Estudio para conocer la evolución del mercado y valorar el interés para las empresas de la industria de material eléctrico.

La feria Elec Expo, que incluye **EneR Event** y **Tronica Expo**, constituye una plataforma referente en África para los sectores de electricidad, iluminación, electrotecnia, automatización industrial, energías renovables y soluciones inteligentes.

La edición de 2025, que fue la 18ª de su historia, tuvo lugar en el recinto *Office des Foires et Expositions* de Casablanca (OFEC) y contó con República Checa como país invitado de honor. Según la organización, se preveían **más de 200 expositores** repartidos entre 23 nacionalidades y alrededor de **10.000 visitantes** .

Con respecto a las **empresas españolas** , cuatro de ellas expusieron con su propio stand. Otras, en cambio, aprovecharon la ocasión para visitar y apoyar a sus clientes locales.

“ **Marruecos** continúa consolidándose como uno de los principales socios comerciales de España, especialmente en el ámbito industrial. Para las empresas asociadas de AFME, el país constituye un **mercado estratégico** y uno de los destinos más relevantes en términos de exportación gracias a su dinamismo económico, su estabilidad y su creciente demanda de soluciones tecnológicas y equipamientos eléctricos”, finalizan desde la asociación.



El empleo en el sector instalador crece un 14 % en dos años

- La atracción y retención de talento es siempre tema de debate en la industria eléctrica y especialmente en el sector instalador



<https://material-electrico.cdecomunicacion.es/noticias/instaladores/198866/el-empleo-en-el-sector-instalador-cr...>

C de Comunicación

Viernes, 12 diciembre 2025

La Guía de las empresas instaladoras del sector eléctrico de C de Comunicación, en campaña especial de preventa hasta el próximo 17 de diciembre, se ha elaborado en base a miles de datos de las 10.300 empresas que conforman este sector en España. Se convierte en la "herramienta indispensable" para todos los profesionales de la industria, clave para conocer el quién es quién del sector y que abre el acceso a miles de oportunidades potenciales de negocio. Analizamos a continuación los datos de empleo del sector instalador.

Compartir: [Linkedin](#) [Whatsapp](#) [Facebook](#) [Twitter](#)

La **atracción y retención de talento** es siempre tema de debate en la industria eléctrica y especialmente en el sector de las instalaciones eléctricas, donde incluso se alerta desde distintas asociaciones profesionales, del riesgo de no alcanzar los objetivos fijados en el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC) debido, precisamente, a la falta de mano de obra y a la dificultad que tienen empresas y autónomos a la hora de sumar nuevos profesionales a sus filas.

Independientemente de las muchas dificultades existentes en este sentido, las empresas instaladoras del sector eléctrico son un importante motor de generación de empleo. En su conjunto, el sector emplea a un total de **130.964 trabajadores en 2023**. Por número de empleados, el 67,28 % de las empresas que conforman el sector de las instalaciones eléctricas declaran tener menos de 10 empleados, mientras que las empresas que tienen entre 10 y 49 trabajadores representan el 21,87 % del total. Si se

suman ambos indicadores, **algo más del 89 % de las empresas del sector se encuentran en la horquilla que emplea a entre 1 y 49 empleados**.

QUIERO EL INFORME

Además, el sector de las instalaciones eléctricas viene experimentando años de crecimiento sostenido, a pesar de las enormes tensiones que sufren las empresas por incorporar nuevos profesionales entre sus filas y donde se convierte en algo absolutamente necesario para atender la demanda de trabajo que acumulan.

Así, **e l número total de empleados ha pasado de 114.668 profesionales en el año 2021 a 130.964 en 2023**, lo que representa un crecimiento del 14,21 %. Si descomponemos esta evolución de crecimiento por año, el alza del empleo entre 2021 y 2022 fue del 6,6 % y, de 2022 a 2023 este incremento se situó en el 7,1 %, lo que supone añadir cada año prácticamente entre 6.000 y 8.000 nuevos trabajadores en saldo neto.

Más del 25 % del empleo lo concentran solo 42 empresas

Un dato aplastante en el campo del empleo corresponde al enorme peso que las grandes corporaciones tienen también en este ámbito. En 2023 las 6.930 pequeñas empresas que emplean a entre 1 y 9 empleados aglutinaron en su conjunto a 25.489 trabajadores, lo que equivale al 19,46 % del empleo total del sector.

Aquellas que emplean a entre 10 y 49 personas, 2.253 empresas, suman 44.492 trabajadores, el 33,97 % del total, mientras que las 273 empresas que emplean a entre 50 y 249 trabajadores, suman un total de 26.415 empleados, lo que corresponde al 20,17 % del total. Por último en este recorrido por el empleo, las grandes empresas que tienen plantillas laborales de más de 250 trabajadores suman en total 34.568 puestos de trabajo, equivalente al 26,4 % del total sectorial.

En otras palabras, las 6.930 pequeñas empresas de instalaciones eléctricas en España tienen 9.079 trabajadores menos que lo que suman las 42 empresas de más de 250 empleados.

Número de empleados	Número de Empresas	% empresas/total	Total empleos	% empleos/sector
Entre 1 y 9	6.930	67,28	25.489	19,46
Entre 10 y 49	2.253	21,87	44.492	33,97
Entre 50 y 249	273	2,65	26.415	20,17
+ de 250	42	0,41	34.568	26,40
Datos n/d	802	n/dn/d	TOTAL	10.300
				130.964

Como dato adicional, destaca que las 500 empresas de instalaciones eléctricas más grandes por facturación, sumaron en 2023 un total de 65.405 trabajadores, lo que equivale al 49,94 % del empleo total que generaron las 10.300 empresas del sector en ese año.

QUIERO EL INFORME

La Guía de las empresas instaladoras del sector eléctrico te ofrece una enorme fuente de información, una llave maestra con la que podrás abrir nuevas oportunidades de negocio.

Compartir: [Linkedin](#) [Whatsapp](#) [Facebook](#) [Twitter](#)

El mercado da un nuevo espaldarazo a la biomasa británica

- Las acciones de Drax reaccionaron positivamente al anuncio de subida de previsiones de Ebitda para el 2025 en la sesión bursátil de ayer, con la mayor parte del sector en negativo.



Central térmica de Drax en el Reino Unido.

<https://elperiodicodelaenergia.com/el-mercado-da-un-nuevo-espaldarazo-a-la-biomasa-britanica/>

José Javier Ruiz

Viernes, 12 diciembre 2025

Ningún comentario

La generadora independiente inglesa **Drax** anunció ayer los principales hitos del trimestre. La acción subía un 2% en las primeras horas de la sesión de ayer, con el resto del sector negativo, al igual que el resto del mercado, después de la caída del sector tecnológico al cierre del mercado americano del miércoles.

La razón de esta subida estaba justificada por la mejora en las previsiones de Ebitda. Drax indicó que las expectativas de Ebitda ajustado para todo el año 2025 se encuentran en torno a la parte superior del rango de estimaciones del consenso de analistas, £892 – £909 millones, recopilado por la compañía. Drax mantiene sus previsiones de Ebitda ajustado de £600-700 millones anuales a partir del 2028.

Objetivo de maximizar el valor de su planta de biomasa con un centro de datos

Drax espera asignar hasta unos £2 mil millones a inversiones de crecimiento, principalmente en generación flexible y en renovables en el Reino Unido, así como oportunidades para maximizar el valor del suelo de su planta de Drax.

El grupo Drax es propietaria de la mayor central del Reino Unido, compuesta por cuatro unidades de biomasa de 645 MW cada una. Situada a las puertas de la interconexión con sistema eléctrico escoces, Drax es una planta clave para el equilibrio ambos sistemas eléctricos con una producción

de 14 teravatios-hora anual, o 4% del total. Su producción de biomasa y de centrales de bombeo del grupo representan el 9 % de la producción renovables del país.

Drax confirmó que se encuentra preparando la solicitud de planificación para respaldar la opción de un centro de datos de unos 100 megavatios en un terreno en la central eléctrica. Teniendo en cuenta la infraestructura existente, Drax podría acelerar la conexión del centro de datos no más tarde del 2027.

A largo plazo, Drax está evaluando opciones para más de un gigavatio de capacidad equivalente al consumo de centros de datos, que se espera que utilice la capacidad de generación existentes en la planta de Drax en esos momentos, bajo un acuerdo de compra de energía a largo plazo (PPA).

Drax obtiene luz verde para ampliar su central hidroeléctrica de bombeo subterráneo en Escocia

suministrar unos 6 teravatios hora de biomasa al año entre abril de 2027 y marzo de 2031, equivalente a aproximadamente el 30% de la producción con un precio inicial de £109,90 por megavatio hora, que es actualizado a la inflación anual a partir del año 2012.

La reacción de los inversores a los nuevos términos del contrato ha sido mixta, si se compara con la primera propuesta. Del lado positivo, mejora el máximo de factor de carga de la planta desde el 27% al 30%, límite hasta el cual tiene validez el precio fijo acordado. Además, el mecanismo propuesto de compartir el exceso de beneficios por una producción por encima del límite con consumidores finales se ha visto modificado.

El nuevo acuerdo incluye un mecanismo por el cual Drax solicita hasta 500 MW para suministrar un centro de datos durante este período. Este acuerdo está siendo discutido con el gobierno, teniendo en cuenta factores como la calidad-precio para los consumidores o la seguridad de suministro. Del lado negativo, se ha reducido el precio fijo del contrato en un 3%, desde las £113 por megavatio hora, pendiente de ser actualizado por inflación desde el año 2012.

Este contrato es clave para que Drax pueda financiar la futura conversión a tecnología mixta de biomasa con captura de carbono (BECCS) con los flujos de caja generados por este futuro contrato puente. Drax podría convertir en una primera fase dos de sus unidades generadoras a esta tecnología en su planta de North Yorkshire.

Atractiva política de retribución al accionista

Su política de asignación de capital no ha cambiado. Drax espera asignar inicialmente más de £1.000 millones de flujo de caja libre como retribución al accionista en el período entre el 2025 y el 2031. Drax incluye en la retribución al accionista, tanto el nuevo plan de recompra de acciones anunciado el pasado mes de julio, como la continuación de su política a largo plazo de pagar un dividendo sostenible y creciente.

En octubre de 2025, Drax completó su anterior programa de recompra de acciones de £300 millones, que había comenzado en agosto de 2024. De seguido, inició un programa de recompra de acciones de £450 millones por tres años, con un tramo inicial de £75 millones. En lo que va de año, Drax ha comprado 33 millones de acciones por aproximadamente £216 millones.

Endesa, la compañía que más ha contribuido a la reducción de emisiones de efecto invernadero de España en los últimos...

- En el décimo aniversario del Acuerdo de París los datos avalan a Endesa como la compañía que más ha contribuido a la reducción de emisiones en España.



Endesa, la compañía que más ha contribuido a la reducción de emisiones de efecto invernadero de España en los últimos 10 años.

<https://elperiodicodelaenergia.com/endesa-la-compania-que-mas-ha-contribuido-a-la-reduccion-de-emisiones-...>

Redacción

Viernes, 12 diciembre 2025

Ningún comentario

En el décimo aniversario del **Acuerdo de París** los datos avalan a **Endesa** como la compañía que más ha contribuido a la reducción de emisiones en España. Así, desde la firma del documento en 2015 hasta hoy, el 37 por ciento del ahorro logrado por nuestro país en emisiones de gases de efecto invernadero corresponden a la reducción de las emisiones de generación eléctrica de Endesa. En concreto, el Inventario Nacional de Gases de Efecto Invernadero del Ministerio para la Transición Ecológica y Reto Demográfico recoge que España ha dejado de lanzar a la atmósfera 63 millones de toneladas de CO₂ en la última década. De ellas, 24 millones están ligadas a la disminución llevada a cabo por Endesa, tal y como se puede comprobar en los datos públicos del Régimen de Comercio de Emisiones de la Unión Europea.

Además, si en 2005, fecha de entrada en vigor del Protocolo de Kyoto, la compañía emitía 55,6 millones de toneladas de CO₂, para 2015 cuando se firmó el Acuerdo de París, esas emisiones ya habían bajado a 33,6 millones y a cierre de 2024 ya se situaban en 9,9.

Ampliando el foco a los últimos 20 años, de los 168 millones de toneladas de reducción total que ha logrado España, 46 millones corresponden a Endesa.

Endesa apuesta por la descarbonización y la transición energética

Estos datos sitúan a Endesa como un actor clave en la transición energética española. La eléctrica lleva dos décadas liderando la descarbonización de la economía española con una estrategia que aúna sostenibilidad financiera y medioambiental, y está alineada con el escenario más ambicioso firmado en París de limitar el calentamiento global a 1,5 grados centígrados respecto a los niveles preindustriales.

De hecho, el plan estratégico de la compañía 2025-2027 tiene como ejes clave, primero, la apuesta por las redes distribución como columna vertebral de la transición energética con una inversión de 4.000 millones para ese mismo periodo, pendiente de las mejoras y actualización de la regulación; y, segundo, la inversión en renovables de 3.700 millones en el periodo 2025-2027. Todo ello junto a un Plan de Sostenibilidad (complementario al industrial) con 65 medidas ambientales, sociales y de gobernanza.

El redactor recomienda

- **Endesa desmantela 250 enganches ilegales en una redada en barrios de Almería**
- **Las empresas que transforman la energía para que pueda llegar hasta tu casa**
- **La CNMC autoriza a Endesa la compra a MasOrange de su comercializadora energética por 90 millones**

Estas líneas de acción se complementan con una hoja de ruta para alcanzar las cero emisiones netas en 2040, adelantándose en 10 años al objetivo de la Unión Europea de alcanzar la neutralidad climática para 2050, así como metas intermedias que ya se están consiguiendo. Por ejemplo, en la actualidad el 86 por ciento de la producción peninsular de Endesa ya es libre de emisiones gracias al cierre progresivo de las centrales de carbón. Hoy, por seguridad de suministro, sólo siguen operativos, y con un funcionamiento limitado a 500 horas, 260 MW de carbón frente a los 10.200 de potencia renovable actualmente instalada.

Todo ello confirma el liderazgo de la compañía como actor clave de la transición energética justa en la Península Ibérica, generando valor para todos en nuestro país e impulsando la electrificación y la descarbonización de su economía.

Entrevista a Jose Castelo Curras, director general (Avintia Energía)

● La compañía impulsa un portfolio de 300 MW basado en la hibridación y el



Jose Castelo Curras (director general en Avintia Energía)

tendencias

plantas fotovoltaicas

hibridación

parques eólicos

almacenamiento energético

digitalización

<https://energetica21.com/entrevistas/jose-castelo-curras-avintia-energia-hitos-administrativos-asfixian-promoto...>

Energética 21

Viernes, 12 diciembre 2025

"Los hitos administrativos asfixian al promotor; obligar a una fecha límite solo arruina tramitaciones y cierra empresas"

La compañía impulsa un portfolio de 300 MW basado en la hibridación y el "Grid Forming", tecnologías que el directivo defiende como "más competentes para la red que una central nuclear", mientras alerta de la falta de financiación bancaria para el almacenamiento.

Esta entrevista forma parte del especial "Desarrolladores de plantas renovables", publicado en el número de noviembre de 2025 de la Revista Energética. En ella, Jose Castelo ofrece un diagnóstico claro sobre el futuro inmediato del sector renovable ante un 2026 marcado por la exigencia técnica. Mientras la compañía consolida su apuesta por proyectos integrales y tecnologías de estabilización de red, Castelo se muestra crítico con el marco regulatorio actual.

¿Cuáles considera que son las tendencias más relevantes en el sector del desarrollo y promoción de plantas fotovoltaicas en la actualidad y cómo está su empresa adaptándose a ellas?

Actualmente, las tendencias más relevantes en el sector del desarrollo y promoción de plantas fotovoltaicas se centran en el desarrollo, financiación del portfolio de plantas solares y sobre todo en la Hibridación de las mismas con parques eólicos (donde lo permite el recurso y la factibilidad ambiental dado que hay un límite de 10km) y la integración de sistemas de almacenamiento

energético, y la digitalización de los procesos. En este contexto, Avintia Energía, está plenamente alineada con estas tendencias. Estamos impulsando un portfolio de 300MW de plantas solares en excelentes ubicaciones, algunas ya construidas y con PPA, otras con permisos ambientales y de construcción, y otras en fase de construcción en 2026 y 2027, con fechas de conexión en 2027 y 2028, y un cluster de 50MW para 2030. En todos los proyectos estamos incorporando hibridación con Baterías o eólica y tecnologías de Grid Forming para su integración con la red eléctrica de manera que mejoren la estabilidad y seguridad del sistema. Así mismo, apostamos por un enfoque integral, abarcando todo el ciclo de vida del proyecto —desde el desarrollo y la construcción (EPC) hasta la gestión y operación—.

¿Cómo cree que se solucionaría el problema de la saturación de las redes? ¿Considera acertado el enfoque del Gobierno con su planificación eléctrica de cara a 2030 para hacer frente al aumento de la demanda y la penetración de renovables?

La saturación de las redes eléctricas es uno de los principales retos para el crecimiento ordenado de las energías renovables en España. Desde Avintia Energía creemos que la solución pasa por una planificación coordinada entre administraciones, operadores y promotores, apostando por la modernización y digitalización de la red, así como por la creación de infraestructuras de evacuación compartidas que optimicen el uso del territorio. También es clave impulsar el almacenamiento energético y la gestión inteligente de la demanda y Grid Forming, herramientas que permitirán una integración más eficiente de la generación fotovoltaica y que regulará las fluctuaciones de tensión en la red. En cuanto al enfoque del Gobierno con la planificación eléctrica hacia 2030, consideramos que va en la dirección correcta, ya que contempla la expansión de la red y el refuerzo de nodos estratégicos, la inclusión de nuevos proyectos de almacenamiento energético y la importancia de la hibridación. No obstante, es necesario agilizar los procedimientos administrativos y coordinar mejor los plazos de conexión para que el desarrollo de proyectos renovables avance al ritmo que requiere la transición energética. Hemos profundizado con varios fabricantes y creemos que una Planta Solar, con Almacenamiento y Grid Forming es más competente y beneficiosa para la red que una central Nuclear con un soporte completísimo a la red y una velocidad de respuesta de milisegundos, en cuanto a los posibles emisiones, daños ambientales y a personas, ya hace mucho que es una tecnología muchísimo más segura y neutra que las tecnologías convencionales térmicas o nuclear.

¿Cómo cree que evolucionará el negocio de las empresas desarrolladoras y promotoras de plantas de generación renovable en 2026? ¿Qué perspectivas de negocio prevé su empresa?

En 2026 el negocio de las empresas desarrolladoras de renovables seguirá creciendo, aunque con mayor competencia y exigencia técnica. Habrá presión sobre todo en financiación, pero también costes y una mayor necesidad de optimización mediante almacenamiento y digitalización. En Avintia Energía prevemos un año de consolidación y crecimiento rentable, manteniendo nuestra firme apuesta por la sostenibilidad, la generación de energía renovable y la innovación. Creemos que los objetivos del PNIEC no se van a poder cumplir si no se libera financiación para los proyectos, vivimos un contexto muy complejo en el que las entidades financieras no financian los sistemas de almacenamiento porque creen que no hay suficiente confianza en la tecnología, a pesar de que existen muchas garantías de los fabricantes con Long Term Service Agreements y con garantías de State of Health (SOH) y otros parámetros de salud y operatividad de la batería. Los contratos PPAs

están muy bajos y no generan los retornos para las plantas y los bancos no financian Merchant en general, por lo que la única manera de ajustar la demanda (consumo) a la oferta (generación), se soluciona pulsando un solo botón: la eliminación de límite de Hito construcción y conexión de un proyecto (AAE). Si no cumples en fecha con hito AAE (hoy en día no por falta de proyectos y soluciones tecnológicas, ni fondos propios equity, sino de financiación bancaria senior) echarías a perder el proyecto, garantías y la inversión si no conectas la planta a la red. Este hito que obliga a promotores a construir plantas y BESS sin financiación, hará que los proyectos y las inversiones se pierdan, no se realicen. Obligar a un fecha no es conseguir un objetivo de PNIEC (la oferta y la demanda no funcionan por BOE), solo es arruinar las tramitaciones y cerrar empresas porque sin financiación no hay construcción. Esto debe de entenderlo el legislador actual, que el mercado no necesita una fecha límite, porque en cuanto algo es financiable y rentable la oferta y la demanda se ajustaran solas y se realizaran los proyectos de manera natural. Es por ello que auguro un muy buen futuro post 2028, pero hay una travesía del desierto por la financiación hasta esa fecha. No beneficia ese hito la economía nacional porque los hitos no se cumplen, se pierden inversiones y empleos, y la mayor parte de los desarrolladores son empresas nacionales que ven como por estos límites temporales si no consiguen financiar los proyectos se lo acabaran vendiendo a precios ridículos a fondos e inversores extranjeros con financiación que serán los que realmente se benefician es esta limitación de hitos. La demanda llegará porque hay muchas solicitudes de demanda a la red (centros de datos, cargadores vehículo eléctrico, industria etc...), y la sobre-oferta de generación es coyuntural y se financiará, pero sin las prisas de hitos, sino con el desarrollo natural del mercado. Sólo la prorroga de hitos a fechas más razonables que permitan financiar, construir, y conectar los parques con baterías BESS cuando se den las condiciones financieras y de demanda adecuadas solucionará el problema que estamos viendo. Es muy sencillo si hay voluntad, sin embargo, no hemos visto esto incluido en el último RD 997/2025 que no contempla solicitud de prorrogas y asfixia al promotor y los proyectos. Algo tan sencillo que solucionaría todos los problemas actuales, y permitiría desarrollar el negocio de las empresas promotoras y los proyectos con sostenibilidad y eficiencia técnica y financiera que es lo que generará para los usuarios finales e industria energía segura y más barata y eso nos hará mejorar nuestra competitividad como país.

Europa califica la energía nuclear como clave para la descarbonización

- El Comité Económico y Social Europeo (EESC) ha aprobado un dictamen que señala que la energía nuclear es un componente esencial del mix energético limpio, necesaria para la eliminación gradual de los combustibles fósiles.



La central nuclear de Eslovenia Mochovce.

<https://elperiodicodelaenergia.com/europa-califica-la-energia-nuclear-como-clave-para-la-descarbonizacion/>

Ramón Roca

Viernes, 12 diciembre 2025

Ningún comentario

El **Comité Económico y Social Europeo (EESC)** ha aprobado un dictamen que señala que la energía nuclear es un componente esencial de la combinación energética limpia, necesaria para la eliminación gradual de los combustibles fósiles. El Comité insta a la Comisión Europea a incluir mecanismos reguladores y financieros clave para posibilitar la inversión prevista y a fomentar un diálogo transparente con la sociedad civil.

La energía nuclear desempeña y seguirá desempeñando un papel crucial en la descarbonización de la Unión Europea, afirma el Comité Económico y Social Europeo (EESC) en un dictamen aprobado en este mes de diciembre. Según el informe, la UE necesita consolidar su autonomía estratégica en los ámbitos de la energía y la tecnología.

El dictamen del EESC, elaborado por el ponente Dumitru Fornea y la coponente Alena Mastantuono, evalúa el 8.º Programa Ilustrativo Nuclear (PIN) de la Comisión Europea, publicado en junio de 2025.

Descargar archivo PDF

Mejora la seguridad de suministro

Según el Comité, la energía nuclear es un elemento clave para diversificar el suministro energético de la UE, ya que proporciona electricidad segura, fiable y con bajas emisiones de carbono. Esto garantiza que la red se mantenga estable la mayor parte del tiempo, independientemente del clima o la hora del día, con una menor presión sobre los costes sistémicos.

Por lo tanto, la energía nuclear puede desempeñar un papel importante en el apoyo a la transición industrial general de la UE, ya que refuerza la resiliencia frente a las interrupciones del suministro, a la vez que complementa las energías renovables y reduce la dependencia de los combustibles importados. En este contexto, las industrias existentes en la UE (como la siderúrgica, la cementera y la química), así como las nuevas industrias (como los centros de datos), pueden disfrutar de un flujo constante de electricidad descarbonizada.

"La industria nuclear europea sustenta más de 1,1 millones de empleos en la UE y es un sector económico significativo con una importante huella en términos de empleo, capacidad de la cadena de suministro e I+D avanzada. Se trata de una cadena de valor de cero emisiones netas basada casi en su totalidad en la UE", afirma Fornea. "Si queremos abandonar eficazmente el carbón, necesitamos energía limpia accesible y financiación para la energía nuclear".

El redactor recomienda

- **AIE: las tecnológicas están interesadas en la energía nuclear para sus centros de datos**
- **La energía nuclear gana protagonismo como alternativa estable y baja en emisiones en plena transición energética**
- **Ribera da un balón de oxígeno a la nuclear en Europa**

Ayudas estatales

En su dictamen, el EESC lamenta que el PINC no proponga ningún facilitador específico ni un plan de acción real para la inversión prevista e insta a la Comisión Europea a incluir medidas regulatorias y financieras. El objetivo es facilitar la inversión en el sector, promover el desarrollo de instalaciones innovadoras del ciclo del combustible y proponer cifras específicas sobre la inversión que requiere el ciclo del combustible nuclear.

"Instamos a la Comisión a que presente medidas concretas para hacer posible la inversión prevista en el PINC", asegura Mastantuono. "Esto es más necesario que nunca dada la inestabilidad geopolítica que obliga a la Unión a desarrollar capacidades en la UE. Por ello, se debe apoyar la cadena de valor nuclear en términos de competencias, investigación y cadena de suministro de combustible".

Más concretamente, el Comité recomienda acelerar la inversión mediante medidas específicas como un proceso simplificado de ayudas estatales, acceso a los fondos de cohesión de la UE, financiación sostenible, procesos de concesión de licencias y decisiones más rápidas a nivel de la UE y nacional.

Además, el EESC recomienda aplicar las mismas facilidades a la inversión en energía nuclear que a las energías renovables. **Estas dos fuentes de energía son complementarias** y los Estados miembros tienen libertad para elegir su propia combinación energética.

Mantener un diálogo transparente con la sociedad civil

El diálogo con la sociedad civil sigue siendo fundamental para generar confianza, apropiación y aceptación social, y podría abordarse de forma más destacada en el PINC. Además, no se dispone de financiación específica para una participación significativa de la sociedad civil.

En este sentido, el EESC considera que las decisiones sobre nuevos proyectos en el sector nuclear, incluido el desarrollo de nuevas tecnologías, deben tomarse tras un diálogo amplio y transparente con la sociedad civil sobre los aspectos técnicos, económicos, sociales y ambientales.

La participación pública es esencial para garantizar que las estrategias energéticas reflejen las prioridades sociales (como la sostenibilidad, la fiabilidad, el uso del suelo y la responsabilidad de la gestión de residuos a largo plazo). La participación temprana de la sociedad civil a través del diálogo fortalece la confianza y la legitimidad tanto de la energía nuclear como de otras tecnologías bajas en carbono.

[Descargar archivo PDF](#)

El PINC

De conformidad con el artículo 40 del Tratado Euratom, la Comisión Europea debe publicar periódicamente un Programa Ilustrativo Nuclear (PINC) y consultar al CESE. Por consiguiente, la Comunicación de la Comisión sobre el PINC, emitida en junio de 2025, se presenta en este artículo para su dictamen al Comité Económico y Social Europeo.

El PINC ofrece una visión general de las necesidades de inversión en energía nuclear, tanto de fisión como de fusión, y abarca todas las etapas del ciclo de vida nuclear. Además, contribuye al debate sobre el papel de la energía nuclear en el logro de la neutralidad de carbono en la UE para 2050. En consonancia con el más alto nivel en materia de seguridad nuclear, el PINC apoya la competitividad de la UE, la seguridad energética y unos precios de energía asequibles.

En el 8.º PINC, la Comisión señala que la energía nuclear requiere una inversión significativa, de aproximadamente 241.000 millones de euros hasta 2050, tanto para la ampliación de la vida útil de los reactores existentes como para la construcción de nuevos reactores a gran escala. La Comisión también afirma que se necesita inversión adicional en reactores modulares pequeños (SMR), reactores modulares avanzados (AMR), microrreactores y en la fusión a largo plazo.

Galicia solo instaló el 1% del nuevo músculo eléctrico del país este año

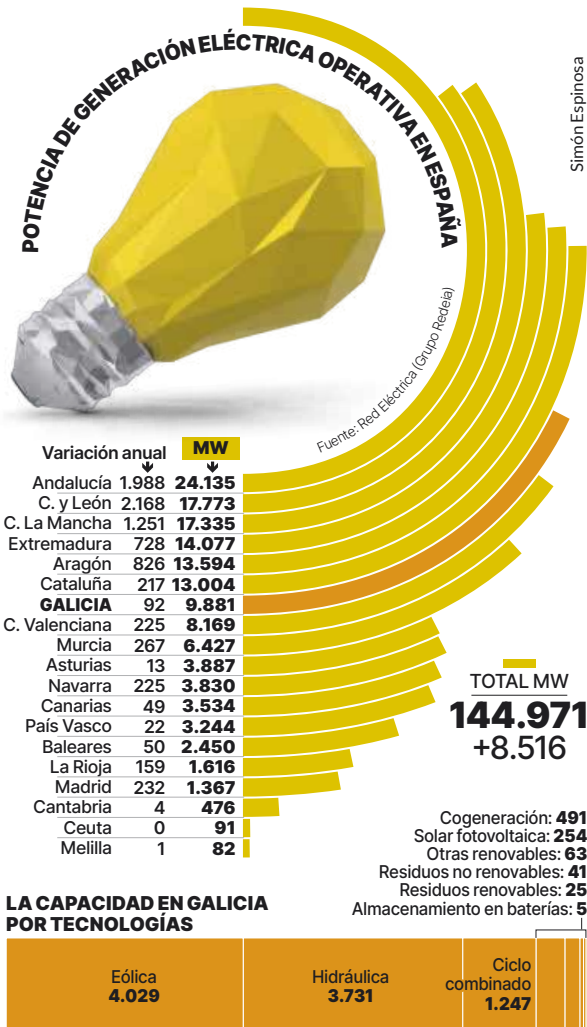
De los más de 8.500 MW de potencia renovable que ganó el sistema, aquí se conectaron 91 | La comunidad se aleja de los objetivos previstos por la Xunta en generación «verde»

JULIO PÉREZ
Vigo

El parque eólico A Ruña III salió por la puerta grande del Tribunal de Justicia de la UE (TJUE) y volvió por la pequeña al Tribunal Superior de Xustiza de Galicia (TSXG). Ubicada en el concello coruñés de Mazaricos, la instalación, con cuatro aerogeneradores y una potencia total de 15 megavatios (MW), se convirtió en la gran esperanza del sector para desbloquear su actual parálisis por los cientos de recursos de las organizaciones vinculadas al movimiento «Eólica, así non» y la cascada de autos de la sección tercera de la Sala de lo Contencioso-administrativo del alto tribunal gallego que están suspendiendo cautelarmente los proyectos. Con su caso se juzgó en Europa la tramitación de los parques eólicos en toda España y, en general, de cualquier planta industrial o infraestructura que requiere de una evaluación de impacto. Los magistrados del TJUE lo tuvieron claro: no existe ninguna vulneración de la normativa comunitaria ambiental.

El veredicto conocido el pasado agosto insiste en lo que ya antes dictaminó el Tribunal Supremo español. Que la legislación europea no concreta en qué momento deben recabarse los informes sectoriales elaborados por los organismos públicos con potestad en el examen. Mientras el TSXG sostenía que esos informes deben estar listos para la fase de exposición pública, el TJUE remarco que los Estados miembros «pueden optar por que la consulta a las autoridades que puedan estar interesadas en el proyecto debido a sus responsabilidades medioambientales específicas o a sus competencias locales o regionales, por una parte, y al público interesado, por otra, se realice simultáneamente, sin que este último tenga derecho a formular posteriormente, ante la autoridad o las autoridades competentes para autorizar dicho proyecto, sus observaciones y opiniones sobre los dictámenes emitidos en este contexto por las autoridades consultadas». La participación del público interesado «puede considerarse real», añadieron, en referencia a la otra duda planteada por los jueces gallegos.

Pero el parque A Ruña III no fue adelante. Al menos de momento.



mente en renovables, que se encendió en el país, según los últimos registros recién actualizados por Red Eléctrica.

La evolución de Galicia contrasta con lo ocurrido en el resto de las grandes potencias energéticas españolas. Andalucía alcanza los 24.100 MW activos, cerca de 2.000 MW que a finales del ejercicio pasado. En Castilla y León se conectaron 2.160 MW y el total roza los 17.800. Castilla-La Mancha sumó 1.250 y su capacidad al completo supera los 17.300 MW. En Extremadura (14.077 MW) se engancharon 728 MW; otros 826 en Aragón (13.594 MW); y 216 en Cataluña (13.003 MW).

El mayor avance de la potencia incorporada al sistema este 2025 se da en la fotovoltaica, con 7.900 nuevos MW. La tecnología solar se mantiene líder con una cuota cerca al 33% de toda la potencia operativa. Le sigue la eólica con 33.051 MW, lo que supone un crecimiento de 921,5 MW. Ciclos combinados (26.250 MW), hidráulica (17.077 MW) y nuclear (7.117) siguen sin cambios; y la cogeneración perdió alrededor de 300 MW.

¿De dónde viene ese pellizco casi simbólico en el pulmón eléctrico de Galicia? De la eólica, que alcanza los 4.028 MW en movimiento. La comunidad mira de lejos el podio del viento en España. A la cabeza figura Castilla y León, con 7.658 MW. Son 365 MW más que en 2024. Aragón incorporó 237 MW nuevos, hasta acariciar los 6.000; y Castilla-La Mancha, donde no hay variación ninguna, está a las puertas de los 5.000 MW.

Sin un avance relevante de la capacidad de generación, los objetivos marcados en la Axenda Enerxética de Galicia 2030 cada vez parecen más inalcanzables. La hoja de ruta de la Xunta para alcanzar la neutralidad climática en 2050 preveía como paso intermedio lograr 7.700 MW de eólica terrestre al concluir la década actual. Para conseguirlo, la comunidad tendría que instalar nada menos que una media de 734 MW en parques en cada uno de los próximos cinco años. El periodo de mayor incremento fue 2005 con unos 440 MW. La administración autonómica esperaba que la producción eólica en este 2025 aportase 13.800 gigavatios hora (GWh). Solo queda diciembre por contabilizar y la generación real se sitúa en la mitad, 7.600 GWh.

te caso acabará en manos del Supremo a través de recursos de casación. Como la mayoría de litigios abiertos por disputas medioambientales. Se revisarán uno a uno, con todo lo que eso supone de compás de espera. En plena transición energética para la descarbonización de la economía y con la electrificación como asignatura obligatoria para poder jubilar a los combustibles fósiles, Galicia se queda sin margen para ampliar su músculo de producción verde.

Tras la resolución de la justicia europea, el TSXG entró en el fondo del recurso de Petón do Lobo contra el parque impulsado por Eurus Desarrollos Renovables y acabó anulando definitivamente las autorizaciones de la Xunta echando mano a otra razón. Por dejar fuera del análisis del impacto al entorno la red eléctrica de evacuación. «A Ruña no solo se configura como una instalación que produce energía eléctrica, sino que también almacena y transporta hasta la red», indica el fallo conocido en octubre, por lo que «se tenían que haber contemplado todos sus componentes en un solo proyecto o, al menos, valorar de forma conjunta en una sola declaración de impacto ambiental».

El enésimo giro del TSXG en la eólica aleja la idea de una rápida solución al atolladero judicial. Es-

A falta de muy pocos días para cerrarlo, este será otro año que pasará sin pena ni gloria para el sistema energético autonómico. Hay ahora mismo 9.881 MW en funcionamiento tras un incremento de unos 90 MW en lo que va de 2025. La comunidad acapará únicamente el 1% de los 8.500 MW de nueva potencia, básica-

Gran Bretaña podría reducir a la mitad el gasto energético para 2050

- El análisis del operador NESO muestra una menor exposición a la volatilidad en las estrategias de cero emisiones netas.



Gran Bretaña podría reducir a la mitad el gasto energético para 2050

<https://elperiodicodelaenergia.com/gran-bretana-podria-reducir-a-la-mitad-el-gasto-energetico-para-2050/>

José A. Roca

Viernes, 12 diciembre 2025

El análisis del operador NESO muestra una menor exposición a la volatilidad en las estrategias de cero emisiones netas

El Operador Nacional del Sistema Energético británico (NESO) ha publicado una evaluación de los costos ilustrativos de los *Escenarios Energéticos Futuros 2025 (FES 2025)*, y ha descubierto que el gasto relacionado con la energía podría caer de alrededor del 10% del PIB en 2025 a alrededor del 5-6% a mediados de siglo.

El informe FES 2025, publicado en julio, considera tres vías de descarbonización con distintos niveles de electrificación, hidrógeno, bioenergía y participación del consumidor, dijo NESO. El informe analiza los costos de esas vías y sus diferencias para ayudar al gobierno y a la industria a tomar decisiones más informadas, agregó el operador.

NESO proyecta que los costos de la energía como porcentaje del PIB disminuirán a pesar de la creciente demanda impulsada por el crecimiento de la población, el aumento del PIB y el consumo de los centros de datos.

Menor exposición a la volatilidad

La exposición a la volatilidad de los precios de los combustibles fósiles también se reducirá sustancialmente para 2050, y la crisis energética de 2022 agregará costos adicionales equivalentes al 1,8% del PIB en comparación con los años anteriores a la crisis.

Un shock equivalente en la vía de Transición Holística aumentaría los costos energéticos en 2050 en un 0,3% del PIB.

El análisis describe un cambio desde los combustibles importados hacia la inversión en energías renovables, redes y sistemas de calefacción eléctrica más eficientes en Gran Bretaña.

Cuando se incluyen los costos del carbono, la vía de Transición Holística tiene el costo más bajo durante el período 2025-2050, mientras que ignorar los costos del carbono hace que el escenario de Quedarse Atrás sea más barato en aproximadamente un 0,4% del PIB en promedio al año durante el período.

Claire Dykta, directora de estrategia y políticas de NESO, dijo: “Proyectar los costos futuros de la energía es notoriamente difícil, pero nuestro análisis sugiere que Gran Bretaña podría reducir a la mitad la proporción del gasto relacionado con la energía para 2050. Nuestro análisis también muestra que estaríamos menos expuestos a la volatilidad de los precios de la energía con un sistema energético descarbonizado, lo que reduciría el impacto económico de un aumento repentino de los precios, como el que vimos en 2022”.

Y concluyó: “Nuestras vías están diseñadas para brindar información que pueda respaldar la planificación estratégica y el desarrollo de políticas, y también hemos identificado margen para que los costos sean inferiores a los que hemos modelado”.

Guía de profesionales de las Energías Renovables y Eficiencia Energética en España

● Consulte la guía de los profesionales de la Eficiencia Energética en España



energética guía de empresas online

[guia](#) [directorio](#) [empresas](#) [biomasa](#) [sostenible](#) [solar](#) [eficiencia](#) [responsable](#) [wind](#) [placas](#) [expo](#) [energia](#)

<http://guia.energetica21.com/servicio/nueva-plataforma-movil-sobre-remolque-para-monitorizacion-de-parque...>

Viernes, 12 diciembre 2025

DEKRA INDUSTRIAL

Nueva plataforma móvil sobre remolque para monitorización de parques eólicos

Medir la dirección y velocidad de viento a múltiples alturas antes de instalar aerogeneradores resulta determinante para reducir incertidumbre y apoyar decisiones de inversión en un parque eólico. Las campañas de medición en altura aportan series representativas que permiten estimar la producción energética con mayor confianza, delimitar riesgos y validar el layout (la disposición de los aerogeneradores). El **remolque LiDAR (*Light Detection and Ranging*)** creado por Dekra aporta un diseño robusto (4x4) que permite acceder a los emplazamientos por pistas irregulares, ofreciendo estabilidad durante el posicionamiento y aportando protección contra los agentes atmosféricos y eventuales actos vandálicos.

Esta configuración facilita posicionar el LiDAR en el **punto óptimo de medición**, reducir los trabajos preparatorios sobre el terreno y acortar los tiempos de despliegue por debajo de tres horas.

El LiDAR permite realizar mediciones desde el suelo hasta los 300 metros de altura mediante impulsos láser infrarrojos, habilitando la estratificación del perfil vertical de viento y sus posibles variaciones.

La unidad puede reubicarse con rapidez cuando el estudio lo requiere, preservando la coherencia de la campaña y evitando interrupciones prolongadas.

Solución llave en mano Dekra cubre la cadena completa de una campaña: planificación técnica de objetivos y ubicación, coordinación logística, instalación, verificaciones funcionales y de comunicaciones, puesta en marcha y monitorización remota.

La compañía explota en régimen de venta y alquiler equipos LiDAR para mediciones de energía eólica en todo el mundo. Es una solución óptima para llevar a cabo prospecciones eólicas de manera precisa, flexible y a bajo coste.

[Solicitar información](#) | [Volver al perfil de la empresa](#) | 4 visitas

Iberdrola inicia el montaje del mayor parque eólico de Portugal: 274 MW y una inversión de 350 millones - Energética 21

- El proyecto del Tâmega será la primera instalación con conexión híbrida eólico-hidráulica del país y contará con los aerogeneradores terrestres más potentes del mercado.



Iberdrola inicia el montaje del mayor parque eólico de Portugal: 274 MW y una inversión de 350 millones.

iberdrola parque eólico portugal inversión energía renovable aerogeneradores conexión a red híbrida subestación

<https://energetica21.com/noticia/iberdrola-inicia-montaje-mayor-parque-eolico-portugal-274-mw-inversion-35...>

Energética 21

Viernes, 12 diciembre 2025

El proyecto del Tâmega será la primera instalación con conexión híbrida eólico-hidráulica del país y contará con los aerogeneradores terrestres más potentes del mercado.

Iberdrola ha iniciado el montaje de los aerogeneradores del que se convertirá en el mayor parque eólico de Portugal. Con una inversión de **350 millones de euros** y una potencia instalada de **274 MW**, el proyecto producirá 601 GWh anuales, energía suficiente para abastecer a 128.000 hogares y evitar la emisión de más de 230.000 toneladas de CO₂ al año.

El complejo destaca por ser el primer proyecto del país con **conexión a red híbrida**, integrándose en la subestación del Sistema Electroproductor del Tâmega. Esta hibridación permite que las tecnologías eólica e hidráulica compartan la misma infraestructura de conexión a la red eléctrica, lo que reduce costes, acelera la integración de renovables y minimiza el impacto ambiental.

El parque, situado entre los distritos de Braga y Vila Real, estará compuesto por **38 aerogeneradores Vestas EnVentus V172**. Estas máquinas, de **7,2 MW** de potencia unitaria, son descritas por la compañía como las más grandes y potentes del mercado eólico terrestre actual. Sus dimensiones son colosales: cuentan con palas de 85 metros de longitud y una altura de torre de 114 metros.

Para hacer posible la logística de componentes tan grandes, Iberdrola está utilizando una tecnología pionera en Europa: un **"elevador de palas"** . Este sistema hidráulico permite inclinar las palas hasta 60 grados (vertical u horizontalmente) durante el transporte desde el puerto de Aveiro, facilitando el paso por curvas cerradas y pendientes sin necesidad de modificar el trazado de las carreteras existentes.

El proyecto, que forma parte del acuerdo firmado con el fondo soberano noruego gestionado por **Norges Bank Investment Management** , cuenta además con un contrato de suministro a largo plazo (PPA). La construcción generará **700 empleos directos** en su momento pico, involucrando a empresas portuguesas como CJR, Conduril, Socorpena, Painhas y Proef.

Iberdrola prevé que todo el material de los aerogeneradores esté transportado antes de finalizar el primer trimestre, mientras que la construcción continuará hasta el tercer trimestre de 2026. Con esta infraestructura, la eléctrica refuerza su posición como el mayor inversor en renovables en Portugal de la última década, superando los 2.200 millones de euros acumulados.



La UCO investiga todos los permisos del Miteco a los parques renovables de Forestalia

- La Guardia Civil requiere documentación al Ministerio, que tramitó más de 275 plantas eólicas y solares, dos tercios de los proyectos de la empresa
- Las autorizaciones suman el 56 % de la potencia solicitada

ZARAGOZA. La Unidad Central Operativa (UCO) de la Guardia Civil investiga todas las autorizaciones concedidas por el Ministerio para la Transición Ecológica (Miteco) a los parques eólicos y solares del grupo energético aragonés Forestalia. Fuentes de la investigación aseguran a este diario que las pesquisas se centran en las tramitaciones ambientales de más de 275 plantas eólicas y fotovoltaicas de la compañía que gestionó la Administración central, y que representan dos tercios de las instalaciones impulsadas desde su creación hace catorce años. Las autorizaciones ministeriales suponen el 56 % de la potencia que ha solicitado.

Los agentes de la UCO acudieron ayer a la Dirección General de Política Energética y Minas para requerir documentación de Forestalia en el marco de las diligencias que instruye la Audiencia Nacional por una posible trama de irregularidades que afectan a organismos estatales. Hasta el momento, se ha detenido a Leire Díez, la 'fontanera' del PSOE, así como a Vicente Fernández, expresidente de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI), y a Antxon Alonso, el socio de Santos Cerdán en Servinabar.

La operación, bajo secreto de sumario, ha puesto uno de los focos en Forestalia, a cuyas sedes en Zaragoza y Madrid entraron agentes de la UCO el pasado jue-



Aerogeneradores del parque construido por Forestalia en Monforte de Moyuela (Teruel). J. OCHOA

ves para incautarse de documentación y archivos informáticos sobre una ayuda estatal de 17,3 millones que recibió su filial de fabricación de pellets, Arapellet.

La Guardia Civil pretende averiguar si hubo algún tipo de trato de favor en las autorizaciones y pago de comisiones. Para hacerse

una idea del volumen de la operativa, Forestalia llegó a presentar al Miteco proyectos que suman 14.637 megavatios, una cuantía que supera con creces toda la potencia actualmente en servicio en Aragón, que alcanza los 13.584 MW.

Del montante total, los proyectos que obtuvieron informe favo-

table de la Dirección General de Calidad y Evaluación Ambiental suponen 8.205 megavatios, algo más de la mitad.

La presentación de los primeros proyectos se remontan a finales de la década pasada y solo uno está construido y en servicio, el parque eólico Las Majas, de 99

megavatios, cuyos aerogeneradores se reparten entre los municipios de Azuara, Aguilón y Almonacid de la Cuba.

Una de sus mayores operaciones es el Clúster Maestrazgo, con 21 parques eólicos y otros dos fotovoltaicos distribuidos entre las comarcas del Maestrazgo y Gú-



dar-Javalambre. El paquete eólico se lo vendió a uno de los principales fondos de inversión, el danés Copenhagen Infrastructure Partners (CIP), que tiene previsto iniciar las obras a principios del próximo año. Se trata de una actuación renovable con un alto grado de oposición en Aragón, está judicializada desde el año pasado y sobre ella han fijado su interés los agentes de la UCO, según las citadas fuentes de la investigación.

La Plataforma Paisajes de Teruel presentó cuatro recursos por la vía de lo contencioso-administrativo, uno de ellos ante el Tribunal Supremo y los tres restantes, ante el Tribunal Superior de Justicia de Madrid (TSJM).

El portavoz de Paisajes de Teruel, Javier Oquendo, explicó ayer que la demanda del Supremo se formalizó el pasado verano, una vez el Miteco entregó el expediente «con un año de retraso», mientras que las del TSJM se han podido presentar hace unas semanas tras entregarse previamente la documentación por parte del Ministerio.

Judicialización previa

Entre los fundamentos de la demanda, se alega un fraude de ley por la tramitación indebida, con modificaciones no recogidas «en ningún lado», más la vulneración de la participación pública al no someterse todo el proyecto a información. «Hay una fragmentación jurídica artificiosa, pues tan pronto se habla de un clúster con una evaluación ambiental, como se pasa a considerar que son veinte parques con sus autorizaciones individuales», enfatizó.

Entre los proyectos bajo investigación judicial están los eólicos del Moncayo que ha vendido a Stellantis-CATL para alimentar la gigafactoría de baterías en construcción en Figueruelas, así como los 800 megavatios repartidos entre el Matarraña y Zaragoza para

Los proyectos presentados por Forestalia ante el Miteco suman 14.637 MW y logró el aval ambiental de 8.205

De las más de 275 plantas tramitadas, solo está en servicio un parque eólico

hibridar con una de las dos centrales de ciclo combinado ubicadas en Escatrón.

Ante las recurrentes críticas sociales y del propio sector a Forestalia por un supuesto «trato de favor» en el Miteco, la compañía siempre ha sostenido que les han rechazado casi la mitad de sus proyectos y que, además, han sufrido su lentitud, hasta el punto de poner en riesgo actuaciones.

Un buen ejemplo es el varapalo que recibió hace año y medio al perder los derechos de acceso y conexión para 21 parques eólicos y fotovoltaicos de Teruel que suman 870,79 megavatios por la demora de tramitación del Miteco. El operador del sistema eléctrico, Red Eléctrica de España (REE) anuló los permisos porque la compañía aragonesa no obtuvo la preceptiva Declaración de Impacto Medioambiental (DIA) en el plazo fijado por ley. La misma suerte corrieron otra decena de proyectos en las Cinco Villas tumbados por la misma razón.

En total, el impacto a su cartera de renovables alcanza los 1.350 megavatios por no haber obtenido el aval ambiental en el plazo fijado. El problema es que el Ministerio para la Transición Ecológica se pronunció, aunque fuera favorablemente, nueve días más tarde del plazo establecido.

J. ALONSO / I. MUÑOZ

(Más información en la página 28)

Las cinco megatendencias que están transformando el panorama mundial de la energía y los recursos en 2025

- El auge del GNL de EEUU, los movimientos en tierras raras, la incertidumbre en el mar del Norte británico, la disminución de la capacidad del sector petroquímico europeo y el aumento de la demanda energética impulsada por la IA marcan, según Woodmac, la transición energética y de recursos en 2025



Las cinco megatendencias que están transformando el panorama mundial de la energía y los recursos en 2025

<https://elperiodicodelaenergia.com/las-cinco-megatendencias-que-estan-transformando-el-panorama-mundial-...>

José A. Roca

Sábado, 13 diciembre 2025

El auge del GNL de EEUU, los movimientos en tierras raras, la incertidumbre en el mar del Norte británico, la disminución de la capacidad del sector petroquímico europeo y el aumento de la demanda energética impulsada por la IA marcan, según Woodmac, la transición energética y de recursos en 2025

A medida que el panorama energético y de recursos experimenta una rápida transformación en 2025 —impulsada por cambios geopolíticos, realineamientos industriales estratégicos y una aceleración del cambio tecnológico— **Wood Mackenzie** ha publicado cinco gráficos que destacan las tendencias más significativas que están remodelando el sector a nivel global en su último informe Horizons.

Presentados en “*Conversation starters: Five energy charts to get you talking*”, ofrecen información sobre dos grandes temas macro: la intensificación de la rivalidad entre las dos superpotencias mundiales y los crecientes desafíos de competitividad de Europa en medio de un declive industrial persistente.

“Entre el auge imparable del GNL estadounidense, los movimientos políticos en torno a las tierras raras, la devastadora incertidumbre en el mar del Norte del Reino Unido, la disminución de la capacidad del sector petroquímico europeo y el aumento de la demanda energética impulsada por la

IA, estas tendencias reflejan las maravillas y las advertencias de la transición energética y de recursos en 2025 y más allá”, afirmó Malcolm Forbes-Cable, vicepresidente de Consultoría de Upstream y Gestión de Carbono en Wood Mackenzie.

GNL estadounidense: la madre de todas las recuperaciones

Exportaciones e importaciones mundiales de GNL por país, 2030

Estados Unidos se ha consolidado como la superpotencia mundial de los hidrocarburos, ejemplificado por su meteórico ascenso en el mercado del gas natural licuado (GNL). Para 2030, se prevé que EEUU represente el 30% de la producción mundial de GNL.

No hay que ir demasiado lejos en el tiempo para recordar a un EE U. construyendo infraestructura para importar GNL; y ahora, en menos de 10 años, se ha convertido en el mayor exportador mundial.

EEUU también lidera la producción mundial de petróleo (incluidos petróleo, condensados y líquidos del gas natural), aportando una quinta parte de los volúmenes globales.

En comparación, sus competidores más cercanos, Arabia Saudí y Rusia, producen solo el 65% y el 50% de los volúmenes estadounidenses, respectivamente.

“El resurgimiento del GNL estadounidense es un recordatorio crucial de lo que puede lograr un país rico en recursos y de libre mercado. Esta hegemonía de hidrocarburos ahora se está utilizando como herramienta diplomática”, afirmó Forbes-Cable.

Tierras raras: una nota clave en el comercio global

Perspectivas del suministro refinado de tierras raras (izquierda) y aplicaciones de tierras raras (derecha)

Los elementos de tierras raras han pasado a ocupar un lugar central en las negociaciones comerciales globales, convirtiéndose en un punto focal del creciente vínculo entre la ciencia de materiales y la estrategia industrial de alta tecnología. Su papel abarca aplicaciones críticas como tecnologías de energía renovable, sistemas avanzados de armas, electrónica y semiconductores, situándolos en el corazón de la competencia geopolítica.

Solo los imanes representan casi la mitad del uso total de tierras raras.

China domina actualmente con una ventaja estratégica extraordinaria, ya que produce casi el 90% del suministro mundial refinado. Este dominio resulta especialmente llamativo si se recuerda que EEUU fue el principal productor mundial hasta finales del siglo XX.

Destrucción de valor nacional en el mar del Norte del Reino Unido

Precio implícito del petróleo a largo plazo (ILTOP) para los países de la OCDE y el Reino Unido (US\$/barril)

El sector de petróleo y gas del Reino Unido se ha convertido en un caso atípico entre los países de la OCDE debido a la persistente incertidumbre fiscal y regulatoria, lo que ha provocado una importante destrucción de valor.

El precio implícito del petróleo a largo plazo (ILTOP) de los activos comercializados en el mar del Norte británico ronda los 40 US\$/barril, un enorme descuento del 40% frente al promedio de la OCDE de cerca de 70 US\$/barril.

Este descuento refleja la pérdida de interés de la industria upstream, impulsada por cinco grandes cambios en el sistema fiscal en dos años y medio, sumados a la incertidumbre regulatoria.

“La magnitud del descuento refleja lo seriamente que los inversores perciben la inestabilidad fiscal y regulatoria del Reino Unido. Los cambios frecuentes en el régimen fiscal y la incertidumbre regulatoria han debilitado la confianza y frenado el capital. El gráfico deja clara la destrucción de valor en el sector upstream británico”, añadió Forbes-Cable.

Despeje petroquímico: la disminución de la capacidad europea en un sector de alto crecimiento

Cambio en la capacidad global de etileno por región (kt)

Europa está reduciendo emisiones, pero una consecuencia menos positiva es la desindustrialización, ya que la actividad industrial se desplaza a otras regiones.

La capacidad global de fabricación de etileno muestra un patrón de cierres en Europa, en fuerte contraste con un crecimiento significativo en otras regiones, especialmente en China.

Los cierres de plantas entre 2022 y 2027 representan una pérdida anual de alrededor de 4.000 millones de dólares de valor añadido bruto para la economía europea.

Todo esto conlleva un impacto humano significativo. El anuncio del cierre de la planta de etileno de **ExxonMobil** en Fife (Escocia), la cuarta mayor de Europa por capacidad, provocará más de 400 pérdidas de empleo.

Energía al alza: el motor del crecimiento de la IA

Precios de la electricidad para usuarios finales vs. cuota de generación eólica y solar, por país

La megatendencia de la inteligencia artificial (IA) está impulsando el crecimiento de la demanda eléctrica mundial.

El mercado eléctrico estadounidense, una zona de bajo crecimiento durante décadas, verá crecer su demanda eléctrica impulsada por la IA a una tasa compuesta anual del 20% hasta 2030.

Se prevé una creciente dependencia de las centrales de gas, pero con el aumento de los precios del gas y la rápida inflación de los costes de construcción de nuevas plantas, se espera que los precios de la electricidad suban.

Los costes operativos de los centros de datos suelen ser alrededor de un 50% dependientes de la electricidad, lo que convierte los precios de la energía en un factor crucial en la carrera global por la IA.

La desventaja económica de Europa debido a sus altos precios eléctricos es evidente en un gráfico que compara precios nacionales y la cuota de generación eólica/solar.

China, por el contrario, tiene precios altamente competitivos y, con un 47% de su generación prevista a partir de eólica y solar para 2035, sumado a su dominio en la cadena de suministro de tecnologías renovables, se espera que sus precios sigan siendo bajos.



Las renovables han producido en el tercer trimestre de 2025 casi la mitad de la electricidad UE27

● La Comisión Europea publica los datos sobre la cuota de electricidad renovable (porcentaje) sobre el total de la electricidad neta producida en la UE27

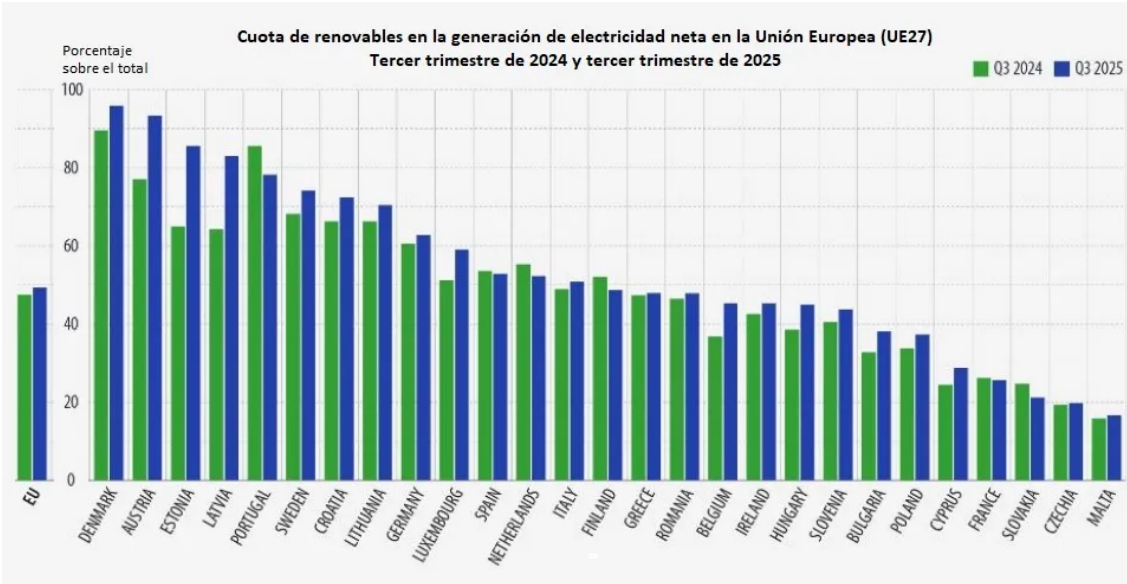


Tabla con columnas que expresan la cuota de electricidad renovable (porcentaje) sobre el total de la generación de electricidad neta en la Unión Europea de los 27

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/panorama/las-renovables-han-producido-en-el-tercer-20251213>

Antonio Barrero F.

Sábado, 13 diciembre 2025

Dinamarca (una península) ha sido, de entre los 27 miembros de la Unión, la nación que mayor porcentaje de energías renovables ha registrado en su mix: 95,9%. En el podio REN de la Unión ocupan el segundo y el tercer cajón Austria (93,3%) y Estonia (85,6%). En el otro extremo de la clasificación destacan, por debajo del 20%, una isla (Malta), que solo ha generado con recursos autóctonos (el Sol, el viento, el agua, la biomasa local) el 16,6% de su electricidad, y la república checa (19,7%). Destaca el cuarto lugar (por la cola) de Francia, que sigue siendo muy dependiente del uranio (nuclear) y ha genera en este tercer trimestre de 2025 menos electricidad renovable que una isla como Chipre. Más aún: el porcentaje REN registrado en el país vecino en este tercer trimestre (2025) sobre el total de su generación eléctrica es menor que el registrado el año pasado en las mismas fechas. En veintiún de los veintisiete países de la UE, la cuota ren sobre el total neto de producción eléctrica ha crecido en este tercer trimestre del curso. Los mayores incrementos, según los datos que acaba de publicar la Comisión Europea, se los apuntan Estonia (+20,6%), Letonia (+18,9%) y Austria (+16,3%).

Por fuentes, gana la solar, que ha producido el 38,3% del total de la electricidad renovable. Al astro rey le siguen el viento, con algo más de treinta puntos sobre el global (30,7%), el agua (23,3%), los combustibles renovables (7,2%) y la energía geotérmica (10,5%).

Eurostat

Naturgy pone en marcha un sistema pionero en el mundo de control remoto de todos sus ciclos combinados en Sagunto

 [elespanol.com/invertia/empresas/energia/20251213/naturgy-pone-marcha-sistema-pionero-mundo-control-remoto-ciclos-combinados-sagunto/1003744053124_0.html](https://www.elespanol.com/invertia/empresas/energia/20251213/naturgy-pone-marcha-sistema-pionero-mundo-control-remoto-ciclos-combinados-sagunto/1003744053124_0.html)

Laura Ojea

13 de diciembre de 2025



Sistema pionero en el mundo de control remoto de ciclos combinados en Sagunto de Naturgy

"Después de muchas deliberaciones, se consideró que este emplazamiento cumplía con los requisitos para [centralizar todo el funcionamiento de las 17 unidades](#) que tiene la compañía extendidas por todo el territorio español", señalan fuentes de Naturgy a EL ESPAÑOL-Invertia.

El nuevo **Centro de Control Remoto (CCR)** se ha puesto en marcha este mismo año y [es todo un reto tecnológico](#). "Permite optimizar la gestión, mejorar la flexibilidad y reforzar la eficiencia de estas centrales", apuntan.

El centro integra herramientas digitales avanzadas, sistemas de supervisión y algoritmos predictivos basados en inteligencia artificial.

"No hay nada como este centro tan avanzado en el mundo". Y se ha elegido Sagunto por las buenas comunicaciones, al lado de uno de los puertos industriales más importantes del país, por contar con suficiente espacio para las instalaciones y contar con el personal cualificado.

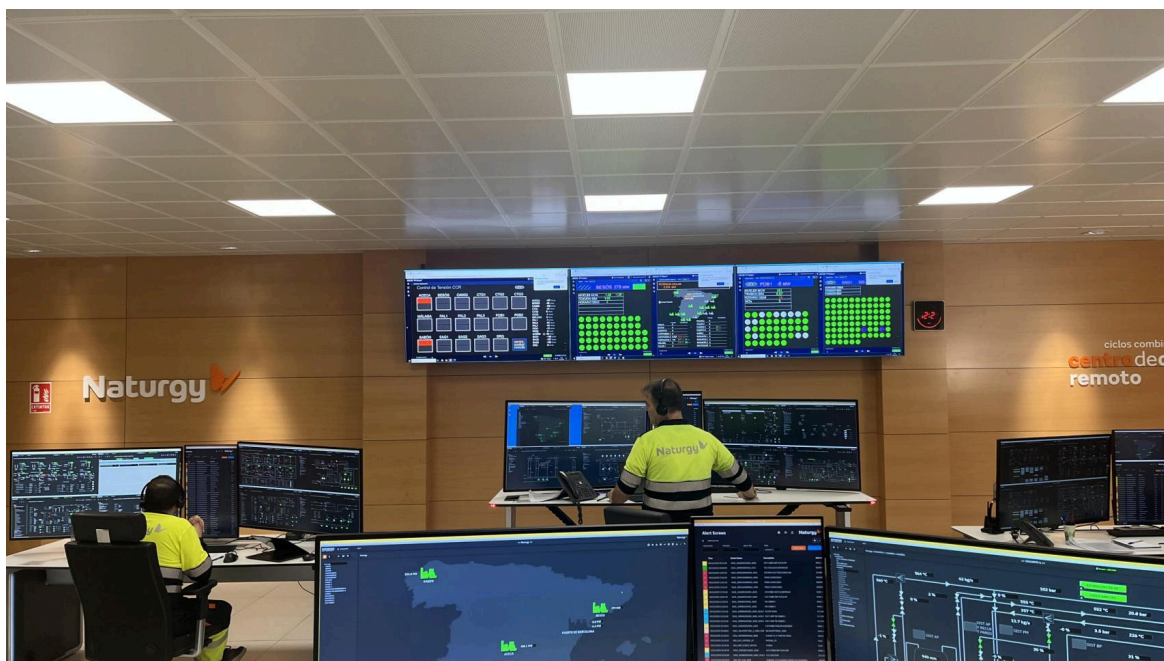
La idea surgió **en 2020**, y después de mucho trabajo, ya está operativa, y se suma a las dos instalaciones a través de las cuales Naturgy gestiona su potencia renovable: el **CCR de La Coruña**, que supervisa el funcionamiento de parques eólicos y fotovoltaicos en España y México, y el **CCI de Ourense**, que se encarga de la supervisión de las instalaciones hidráulicas.

El coste del proyecto ha sumado unos **8 millones de euros**, "y en el futuro se está pensando en crear un gemelo digital para que se refuerce la seguridad de su funcionamiento".

Operación reforzada

El control remoto de las plantas de ciclo combinado de Naturgy cobra especial importancia este 2025, porque se han convertido en un **elemento clave del sistema** para garantizar el sistema eléctrico, más aún tras el apagón general del 28 de abril.

Estas instalaciones han demostrado en 2025 su gran capacidad de respuesta para aportar condiciones de seguridad al sistema eléctrico, siendo **claves en la reposición del servicio tras el cero energético**, y luego como apoyo de la 'operación reforzada' del operador.



Centro de Control Remoto (CCR) de ciclos combinados de Naturgy en Sagunto (Valencia). Invertia

De hecho, en octubre, por ejemplo, los ciclos fueron la primera tecnología por generación del mix eléctrico, aportando el 23,6% de la generación nacional a través de energía en el **mercado mayorista y servicios de ajuste** para **Red Eléctrica**, el operador del sistema.

Según datos de Naturgy, sus plantas registrarán este año **más de 3.000 arranques**, cuatro veces más que en 2019. "En esta tecnología no tiene mucho sentido hablar de horas de funcionamiento al año, como ocurre, por ejemplo, con la eólica porque **el valor de los ciclos es que es capaz de arrancar y parar varias veces al día**".

Sin embargo, la intensidad con la que han operado estos meses de atrás ha supuesto un notable incremento de las inversiones necesarias para garantizar la respuesta que requiere el sistema.

Junto con otras plantas de otras compañías del sector, suman **25.000 MW de potencia flexible** y suponen una **energía de respaldo** cuando el sol deja de brillar o el viento deja de soplar. Una capacidad que no tiene, por ejemplo, la nuclear, que aporta más energía de base que de respaldo.

Subastas de capacidad

Precisamente, este año de 'operación reforzada' de REE, los ciclos ya aportan un 20% del total de la generación del mix eléctrico, y por tanto, están siendo rentables.

"Sin embargo, es necesario que el Gobierno ponga en marcha los **mecanismos de capacidad**, porque si este año se han necesitado mucho, hace unos años apenas participaron en el mercado, y sin embargo, necesitábamos tenerlas para garantizar el suministro al país".

España elaboró ese plan de implementación, actualizado a 2025, como paso previo al diseño concreto del mecanismo, sin embargo, todavía el borrador tiene que ser aprobado por Bruselas, y sin saber la razón de ello, sigue estancado allí.

El objetivo declarado es garantizar seguridad de suministro en un sistema muy renovable, enviando señales de inversión a activos que aporten firmeza y flexibilidad.

El borrador regula tres tipos de subasta (principal y complementarias), cuyo volumen y periodicidad se fijarán según los análisis de cobertura de demanda a cinco años vista.

Nueva plataforma móvil sobre remolque para monitorización de parques eólicos de Dekra | DEKRA INDUSTRIAL | Fichas de productos

- Información detallada del producto: Nueva plataforma móvil sobre remolque para monitorización de parques eólicos de Dekra. DEKRA INDUSTRIAL



Nueva plataforma móvil sobre remolque para monitorización de parques eólicos de Dekra

DEKRA INDUSTRIAL Nueva plataforma móvil sobre remolque para monitorización de parques eólicos

<http://guia.energetica21.com/producto/nueva-plataforma-movil-sobre-remolque-para-monitorizacion-de-parqu...>

Viernes, 12 diciembre 2025

DEKRA INDUSTRIAL

Nueva plataforma móvil sobre remolque para monitorización de parques eólicos de Dekra

Medir la dirección y velocidad de viento a múltiples alturas antes de instalar aerogeneradores resulta determinante para reducir incertidumbre y apoyar decisiones de inversión en un parque eólico. Las campañas de medición en altura aportan series representativas que permiten estimar la producción energética con mayor confianza, delimitar riesgos y validar el layout (la disposición de los aerogeneradores). El **remolque LiDAR (*Light Detection and Ranging*)** creado por Dekra aporta un diseño robusto (4x4) que permite acceder a los emplazamientos por pistas irregulares, ofreciendo estabilidad durante el posicionamiento y aportando protección contra los agentes atmosféricos y eventuales actos vandálicos.

Esta configuración facilita posicionar el LiDAR en el **punto óptimo de medición**, reducir los trabajos preparatorios sobre el terreno y acortar los tiempos de despliegue por debajo de tres horas.

El LiDAR permite realizar mediciones desde el suelo hasta los 300 metros de altura mediante impulsos láser infrarrojos, habilitando la estratificación del perfil vertical de viento y sus posibles variaciones.

La unidad puede reubicarse con rapidez cuando el estudio lo requiere, preservando la coherencia de la campaña y evitando interrupciones prolongadas.

Solución llave en manoDekra cubre la cadena completa de una campaña: planificación técnica de objetivos y ubicación, coordinación logística, instalación, verificaciones funcionales y de comunicaciones, puesta en marcha y monitorización remota.

La compañía explota en régimen de venta y alquiler equipos LiDAR para mediciones de energía eólica en todo el mundo. Es una solución óptima para llevar a cabo prospecciones eólicas de manera precisa, flexible y a bajo coste.

[Solicitar información](#) | [Volver al perfil de la empresa](#) | 15 visitas

Sonnedix cierra su primer acuerdo de Garantías de Origen a largo plazo: suministrará 104 GWh anuales al Grupo Volkswagen - Energética 21

- La productora renovable apoyará la descarbonización del fabricante automovilístico durante la próxima década con certificados procedentes del complejo solar de Covatillas (Cuenca), de 150 MW.



Sonnedix cierra su primer acuerdo de Garantías de Origen a largo plazo: suministrará 104 GWh anuales al Grupo Volkswagen.

[sonnedix](#)[garantías de origen](#)[grupo volkswagen](#)[energía renovable](#)[certificados verdes](#)[ipp](#)[venta de energía](#)

<https://energetica21.com/noticia/sonnedix-cierra-primer-acuerdo-garantias-origen-largo-plazo-suministrara-10...>

Energética 21

Viernes, 12 diciembre 2025

La productora renovable apoyará la descarbonización del fabricante automovilístico durante la próxima década con certificados procedentes del complejo solar de Covatillas (Cuenca), de 150 MW.

Sonnedix, productor independiente de energía renovable (IPP) con una capacidad global superior a los 11,6 GW, ha anunciado este jueves la firma de un acuerdo estratégico con **VW Kraftwerk GmbH**, filial del Grupo Volkswagen, para el suministro de Garantías de Origen (GOs) de electricidad renovable generada en España.

El contrato contempla la entrega de **104 GWh anuales** de certificados verdes durante un periodo de diez años. Este volumen de energía certificada equivale al consumo eléctrico de unos 25.000 hogares y permitirá evitar la emisión de aproximadamente 37.000 toneladas de CO₂e al año, apoyando directamente la hoja de ruta de descarbonización de las operaciones europeas del grupo automovilístico.

Este movimiento marca un hito comercial para el IPP, ya que se trata del **primer acuerdo de venta a largo plazo de Garantías de Origen** que cierra la compañía. La operación refuerza su estrategia de diversificación más allá de la venta de energía física, posicionándose como un socio capaz de ofrecer soluciones a medida para grandes corporaciones.

Axel Thiemann , CEO de Sonnedix, ha valorado la flexibilidad que exige el mercado actual: "Las empresas globales necesitan soluciones renovables certificadas y fiables [...]. Este acuerdo demuestra nuestra capacidad para diseñar una gama de productos y servicios energéticos para nuestros clientes, desde contratos de energía a medida hasta la venta de GOs".

Por su parte, **Gerson González** , director general de la firma en España, ha destacado el papel del país como "centro estratégico para el suministro renovable en Europa", poniendo en valor la capacidad de exportar atributos renovables generados localmente a la industria continental.

Los certificados procederán del complejo fotovoltaico **Sonnedix Covatillas** , ubicado en la provincia de Cuenca (municipios de Minglanilla, Graja de Iniesta y Puebla del Salvador). Esta infraestructura, inaugurada en junio de 2025, es uno de los desarrollos más relevantes de la compañía en la península ibérica, con una potencia instalada de **150 MW** .

Desde el punto de vista técnico, la planta incorpora tecnología de vanguardia para maximizar el rendimiento: cuenta con **274.260 módulos bifaciales** montados sobre **3.680 seguidores a un eje (2V)** y dispone de una subestación propia de 150 MVA. El complejo genera una media anual de 298.500 MWh, garantizando la disponibilidad de los certificados comprometidos en el acuerdo con Volkswagen.

Sostenibilidad, financiación y transparencia: claves para el liderazgo empresarial ante la acción climática

- Acompasar la sostenibilidad con la competitividad son las claves para el liderazgo empresarial sostenible y pasar de la ambición a la acción climática.



La directora general de Negocios de Europa Press, Candela Martín de Cabiedes; el Director de Asuntos Corporativos de GSK, Medicinas de Uso General, Ricardo Boedo Facal; el Responsable de Sustainability Advocacy de BBVA, Emilio Martín-More.

<https://elperiodicodelaenergia.com/sostenibilidad-financiacion-y-transparencia-claves-para-el-liderazgo-empres...>

Redacción

Viernes, 12 diciembre 2025

El papel de la acción empresarial a la hora de alcanzar los objetivos climáticos globales, la necesidad de financiación y la regulación

Acompasar la sostenibilidad con la competitividad, la movilización de la financiación a gran escala, un sólido respaldo institucional y la transparencia en los datos climáticos son las claves para el liderazgo empresarial sostenible y pasar de la ambición a la acción en la lucha contra el cambio climático.

Así lo han puesto de relieve varios referentes del sector empresarial en el último evento de Generación de Oportunidades, impulsado por *Europa Press* junto a McKinsey & Company. El papel de la acción empresarial a la hora de alcanzar los objetivos climáticos globales, la necesidad de financiación y la regulación han centrado el análisis de directivos de **Acerinox**, **BBVA**, **Enagás**, **GSK**, y **Telefónica**.

Frente a esto, el director de Sostenibilidad de Acerinox, **Carlos Ruiz**, ha señalado que en la COP30 "se ha confirmado el compromiso de gobiernos y empresas en continuar avanzando juntos hacia la economía baja en carbono" y ha destacado como avances relevantes "la extensión de la financiación a la adaptación climática, el tema de daños y también la reforestación y la conservación de los bosques". No obstante, ha subrayado que será clave "tener una mayor ambición" en las

contribuciones determinadas a nivel nacional (NDC) y "rutas más específicas" para desplazar los **combustibles fósiles, acelerar las renovables y avanzar en biometano e hidrógeno verde**.

Asimismo, el responsable de Sustainability Advocacy de BBVA, **Emilio Martín-More**, ha descrito dicho evento como "la COP de la implementación", orientada a "pasar de la ambición a la acción medible". Ha destacado que la COP "ha puesto la información climática como prioridad", con una declaración de integridad de datos para combatir el 'greenwashing', y ha advertido de que, aunque los compromisos progresan, "el problema es la velocidad".

La acción climática

Por su parte, el director de Sostenibilidad y Acción Climática de Enagás, **José Miguel Tudela**, ha valorado que la cumbre "ha permitido a los países revisar sus compromisos, cómo avanzan y tener compromisos comunes", y ha resaltado el refuerzo de la senda europea con objetivos intermedios para 2035 y 2040, así como el impulso al acuerdo "Belém por cuatro" para multiplicar por cuatro la producción y uso de combustibles renovables, en particular hidrógeno verde.

La directora de Sostenibilidad de Telefónica, **Laura Fernández Cavas**, ha subrayado la ampliación de los objetivos de financiación en adaptación, "muy necesaria" porque "no se puede trabajar solo en mitigación", y ha señalado que la cumbre ha exigido "gestionar a la vez mitigación, adaptación y emergencias climáticas", ante la frecuencia de fenómenos extremos y la importancia de la conectividad para anticipar y gestionar crisis.

Por otro lado, el director de Asuntos Corporativos de GSK, **Ricardo Boedo**, ha apuntado que "en Belém se ha consolidado un plan de acción de salud por primera vez" y ha recordado que el **cambio climático** impacta en la salud: "22.000 fallecimientos al año" en España están ligados a la contaminación y "5.900 a las horas de calor", advirtiéndole de que la transición energética debe incorporar prevención sanitaria y de que el sector salud debe actuar como ejemplo en descarbonización.

Compromisos empresariales

Las compañías han defendido que sostenibilidad y competitividad pueden avanzar en paralelo, detallando planes concretos para reducir emisiones, electrificar procesos, impulsar combustibles renovables, digitalizar operaciones y alinear inversiones con la taxonomía europea.

Ruiz ha explicado que Acerinox ha fijado para 2030 un objetivo de reducción del 45% de emisiones de alcance 1 y 2, con medidas como eficiencia energética, electrificación de procesos y uso de biometano e hidrógeno verde. Además, ha insistido en la necesidad de "ser capaces de fijar objetivos ambiciosos pero alcanzables". También ha afirmado que la transición debe darse "en igualdad de condiciones a nivel global" para evitar desventajas competitivas.

En otro orden, Tudela ha indicado que Enagás ha actualizado su estrategia para incluir un objetivo de Net Zero en el alcance 3 para 2050 y ha destacado que "el 83%" de su plan de inversión a cinco años estará alineado con la taxonomía de la UE. Ha defendido que sostenibilidad y competitividad "no son

variables enfrentadas", apuntando que los proyectos de hidrógeno verde avanzan junto a la garantía de suministro.

Fernández Cavas ha detallado que Telefónica dispone de una "doble capacidad de impacto": reducir sus propias emisiones y facilitar la descarbonización de clientes y economías mediante digitalización. Ha repasado palancas de su plan climático, como la eficiencia de red y el uso de energía renovable en mercados clave, insistiendo en que "sostenibilidad y competitividad no son parámetros enfrentados".

Así, Martín-More ha manifestado que para mantener la ambición climática las empresas deben "anclarla en la estrategia de negocio", contar con un gobierno corporativo sólido y aprovechar la "ventana de oportunidad tecnológica", toda vez que ha explicado que el 'blended finance' permitirá movilizar capital privado en países emergentes y ha adelantado que BBVA ha "más que duplicado" su objetivo de financiación sostenible hasta 700.000 millones entre 2025 y 2029.

Por su lado, Boedo ha expuesto que GSK combina medidas de adaptación y mitigación, recordando que el cambio climático "desplaza vectores" y trae enfermedades antes inexistentes, y ha detallado que el centro de I+D de Tres Cantos trabaja en malaria, tuberculosis o leishmaniasis, además de que España contará con un laboratorio privado de **bioseguridad** nivel 4. En mitigación, ha resaltado el plan de reducir un 80% las **emisiones** en 2030 y la sustitución del propelente de inhaladores, que representa el 52% de su huella y puede evitar 200.000 toneladas de CO2 en España el próximo año.

Retos del futuro

Los directivos han concluido que el reto principal es acompasar el ritmo de la transición con las exigencias regulatorias, tecnológicas y económicas, reforzando la coordinación entre países y empresas.

En la conclusión del encuentro, Ruiz ha afirmado que las empresas "seguiremos siendo punta de lanza", pero ha pedido acompasar la transición con la competitividad.

Tudela ha coincidido en que "el gran reto es el ritmo", mientras **Fernández Cavas** ha defendido que quienes puedan avanzar más rápido deben hacerlo y que la digitalización debe verse como motor de inclusión y descarbonización.

Martín-More ha advertido de la **brecha** entre ambición y ejecución, aunque con una hoja de ruta multilateral "cada vez más clara", y Boedo ha subrayado que "la salud es el principal argumento para la acción climática" y que incorporar la prevención será clave en los próximos años.

Verdian adquiere una cartera de almacenamiento en baterías y energía eólica superior a 900 MW en Italia

● Nueve proyectos que combinan almacenamiento en baterías y energía eólica



Verdian adquiere una cartera de almacenamiento en baterías y energía eólica superior a 900 MW en Italia

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/almacenamiento/verdian-adquiere-una-cartera-de-almacenamiento-en-2...>

Celia García-Ceca

Viernes, 12 diciembre 2025

Verdian, productor independiente de energía (IPP) que diseña, construye y opera proyectos de energía renovable, parte del Clean Energy Fund IV de Nuveen Infrastructure, ha anunciado la incorporación de más de 900 MW de nueva capacidad en Italia con la adquisición de tres proyectos que combinan almacenamiento en baterías y energía eólica. El primero de ellos es un proyecto stand alone de almacenamiento en baterías con una capacidad de 90 MW, ubicado en Campania. Se convertirá en uno de los primeros sistemas BESS de larga duración en Europa, contribuyendo a mantener la estabilidad de la red eléctrica italiana incluso en momentos de fuerte variabilidad en la generación renovable. La compañía también suma dos proyectos stand alone de baterías que aportarán un total de 190 MW adicionales en la región de Puglia. La construcción de estos proyectos está prevista para 2026, mientras que su entrada en operación se estima para finales de 2027.

Paralelamente, Verdian ha adquirido una cartera de proyectos eólicos terrestres con una capacidad total de hasta 493 MW, complementados con 144 MW de almacenamiento asociado. La cartera, desarrollada por Gruppo Hope, comprende seis proyectos ubicados en Lacio, Puglia y Toscana, que se espera alcancen el estado "ready-to-build" en 2027. "Estas adquisiciones representan un punto de inflexión para Verdian y confirman nuestra capacidad para identificar, desarrollar y operar proyectos de alto valor estratégico. La combinación de distintas tecnologías renovables nos permite construir un portfolio equilibrado, resiliente y preparado para responder a las necesidades del sistema eléctrico del futuro en uno de los mercados clave de Europa", ha señalado Alfonso Ortal, CEO de Verdian.

La compañía cuenta actualmente con alrededor de 3 GW de proyectos en desarrollo en distintas fases de madurez, originados tanto internamente como mediante adquisiciones en estado "ready-to-build", como los ahora anunciados. Italia se ha consolidado como eje central de su crecimiento, concentrando aproximadamente el 75 % de su pipeline actual. "Con un portfolio en rápida expansión, Verdian reafirma su posición como una de las IPPs más dinámicas del panorama renovable europeo, incrementando significativamente su presencia en Italia y apostando por un portfolio diversificado, siempre respaldado por la solidez y la experiencia del Clean Energy Fund IV de Nuveen Infrastructure", ha añadido Jordi Francesch, Director General de Gestión de Activos de Nuveen Infrastructure y miembro del Consejo de Verdian.



“Tenemos que eliminar impuestos que no son necesarios sino propagandísticos”

ENTREVISTA ALBERTO NADAL *Vicesecretario de Economía del PP* / Carga contra los tributos a fortunas, banca o energéticas y avanza que “la primera medida del PP al llegar al Gobierno será actualizar el IRPF para devolver a las familias el poder adquisitivo perdido”.

Juande Portillo. Madrid

“Recuperar las clases medias y la productividad, para modernizar el país, son las grandes prioridades de nuestro programa económico para España”, resume Alberto Nadal (Madrid, 1970), nuevo vicesecretario de Economía y Desarrollo Sostenible del Partido Popular. Licenciado en Derecho y Ciencias Empresariales, técnico comercial del Estado, exsecretario de Estado de Energía y Presupuestos, y ex director ejecutivo del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Nadal ha sido designado por Alberto Núñez Feijóo como nuevo responsable económico del PP y recibe a EX-PANSIÓN en la sede del partido, en la madrileña calle Génova, para desglosar las claves de la propuesta con la que aspiran a gobernar.

– **De acceder al Gobierno mañana, ¿cuál sería la primera medida económica que impulsaría el PP?**

La actualización del IRPF sería la primera medida del PP para empezar a devolver a los españoles una parte de la pérdida de poder adquisitivo que han tenido. Y a partir de ahí toda una batería de medidas para elevar la productividad, el crecimiento económico y sostenible de los salarios, y garantizar la sostenibilidad del sistema de pensiones.

– **¿Deflactaría tanto la tarifa como los mínimos personales y familiares del IRPF?**

Los detalles los iremos desvelando, pero afectaría a todos los españoles que tienen retención por IRPF, especialmente a las familias con hijos.

– **¿Habría que deflactar cada año de forma sistemática?**

Es evidente que no se puede volver a repetir que, en un incremento continuo de los precios, no se actualice el IRPF y por esa vía se produzca una subida silenciosa de los de los impuestos.

– **¿Qué reforma fiscal plantean más allá?**

Hay que hacer una gestión prudente de las finanzas públicas y abrir espacios para más reducción de impuestos con un doble objetivo: seguir reforzando el poder adquisitivo de los españoles, especialmente sus clases medias, y crear incentivos para la inver-

sión, la retención de talento y la adquisición de tecnología por las empresas. Una reforma fiscal que pretende que los españoles puedan mejorar su nivel de vida, no solo por la bajada de impuestos, sino porque la economía crezca más y de forma más sana.

– **¿Eliminarían impuestos?**

Hay que simplificar nuestro sistema tributario. Existen algunos impuestos que ha establecido el Gobierno socialista cuyo único objetivo es crear una pantalla. La recaudación en España está creciendo fundamentalmente por IRPF, que lo pagan sobre todo los asalariados, y el IVA, que lo pagan todos los españoles. Para ocultarlo, porque todo eso se lo están gastando, crean figuras que no existen en los países de nuestro entorno, los impuestos a las grandes fortunas, a la banca, o a las eléctricas, cuya capacidad de recaudación es muy pequeña pero tienen coste en términos reputacionales, de inversión e imagen de España al mundo. Tenemos que eliminar impuestos que no son necesarios, tienen baja recaudación y no tienen otra finalidad que propagandística.

– **¿Qué otras palancas tributarias tocarían?**

Hay que mejorar el marco fiscal para favorecer la investigación, el desarrollo y la innovación. Los autónomos tienen que tener cotizaciones más bajas cuando inician su actividad o empiezan a contratar. En el Impuesto de Sociedades tenemos que favorecer la inversión; darle una vuelta al tratamiento del ahorro, que este Gobierno ha demonizado, y bajar impuestos a algunos bienes esenciales de la cesta de la compra. Y el impuesto de generación en el sistema eléctrico, una vez que se está extinguendo la deuda tarifaria, carece de sentido.

– **¿Todo a la vez?**

Dependerá de la situación fiscal que encontremos.

– **¿Dónde recortaría gasto para dar espacio a esas rebajas de impuestos?**

En 2017, último año completo en que el PP gestionó las cuentas públicas, el gasto público estaba en el 40,5% del PIB. Hoy está 4,5 puntos por encima y solo 1,1 son por pen-



El vicesecretario de Economía y Desarrollo Sostenible del PP, Alberto Nadal, durante la entrevista.

siones. Cuando gobierna el PSOE, el gasto público crece más de prisa que la economía. Con el PP crece, pero por debajo. Eso es lo que tenemos que hacer, no esta idea de la motosierra, que es muy gráfica, pero no existe. Lo que existe es la gestión prudente del gasto público, que crea espacio para bajar impuestos.

– **¿Hay margen para reducir el número de funcionarios?**

Los empleados públicos son esenciales. Hay que tener los necesarios para cumplir con los servicios públicos. Para hacer más eficiente la administración hay que incorporar nuevas tecnologías y darles una retribución que les motive a cumplir bien su función. La vicepresidenta del Gobierno todos los años anuncia un récord de oferta pública de empleo: el objetivo es que haya más gente dependiendo del Estado.

– **El gran desafío para el gasto público es la factura de las pensiones, ¿dejaría de revalorizarlas el PP con el IPC?**

Las pensiones no pueden

perder poder adquisitivo. Eso, en condiciones normales, no debería generar ningún problema porque lo que sube la inflación es lo que tienen que subir salarios y cotizaciones. La cuestión es que los nuevos pensionistas, que han cotizado por salarios altos, tienen un coste mayor para el sistema y la única forma de hacerlo sostenible es aumentando la productividad. En España hay crecimiento pero extensivo, aumenta la población y el gasto, pero no la productividad.

– **¿Cómo lograría ese aumento de la productividad?**

Primero, hay que aumentar el volumen de inversión en España, que es muy bajo porque el marco regulatorio es cada vez más complejo y los impuestos no son adecuados. Necesitamos una simplificación administrativa, generalizar el silencio positivo y tener un sistema judicial más ágil y unos órganos reguladores verdaderamente independientes. Tenemos otro problema asociado a la energía, el Gobierno ha centrado toda su política en

el objetivo medioambiental, olvidándose de la seguridad de suministro y somos el único país del mundo que ha tenido un apagón total. Cerrar las centrales nucleares no se entiende. Otro capítulo esencial es la formación, están cambiando el mundo y las tecnologías y seguimos con demasiada teoría, poca práctica y poca FP. Por último, tenemos que hacer un esfuerzo en tecnología. España debería atraer centros de I+D de todo el mundo, hay que crear el marco laboral y fiscal adecuado.

– **En ese marco el PP propone acotar la llegada de inmigrantes, ¿de qué manera?**

La población española es la que más crece en términos absolutos de toda la Unión Europea, la cuarta en términos relativos, con un saldo neto de medio millón más de personas anuales. El PSOE ha decidido que aquí entra quien quiera, les damos todo tipo de asistencia social y genera un efecto llamado. Vox plantea cero inmigración, lo cual es incompatible con las necesidades de

“El Gobierno tiene que aprobar Presupuesto todos los años, si no lo consigue debe convocar elecciones”

“Lo que tenemos que hacer no es esta idea de la motosierra, que es muy gráfica, sino una gestión prudente del gasto”

la economía española y el envejecimiento de la población. El PP plantea algo mucho más sensato: veamos las necesidades que tenemos, filtremos a los inmigrantes y establezcamos un sistema de selección por puntos para que los que vienen tengan las cualificaciones necesarias y miremos que sus características faciliten su integración en la sociedad española. Por tanto, hacer una selección y ajustar a lo que necesitamos.

– **¿Cómo explica que España sea la economía avanzada que más crece?**

Los países de la UE que estamos creciendo somos los que sufrimos la crisis del euro y tuvimos que hacer reformas: España, Grecia, Portugal, Irlanda y, en menor medida, Italia, lo cual demuestra que las reformas son importantes y que muchas veces los gobiernos que ven el resultado no son los que las hicieron. Sobre eso, parte de nuestro crecimiento es artificial, se basa en una inmigración descontrolada y en el crecimiento del gasto y la deuda pública, que crece en medio billón de euros desde que gobierna Pedro Sánchez, lo que son vulnerabilidades a futuro.

– **¿Debe un Gobierno convocar elecciones si no es capaz de aprobar Presupuestos?**

Sí. Una prórroga presupuestaria es normal, más allá, no. La primera y más fundamental función del Parlamento es la aprobación del Presupuesto y el control del mismo y la Constitución dice que el Gobierno debe presentarlo antes del fin del tercer trimestre. El Gobierno ha sobrevivido por las flexibilidades presupuestarias que se otorgó durante la época del Covid y por los fondos europeos. Pero esta



Energía

“La energía nuclear y la renovable no es incompatible, es simbiótica; el Gobierno olvidó la seguridad de suministro y de ahí el apagón”

Vivienda

“El problema es la regulación; necesitamos más suelo urbanizable y constructoras. Tenemos que doblar, o más, el número de viviendas iniciadas”

OPA BBVA-Sabadell

“En una opa, el Gobierno no tiene nada que decir; el resultado tiene que depender de los accionistas, bajo la vigilancia de los reguladores”

no es forma de gobernar. Hay que aprobar unos Presupuestos Generales de Estado todos los años. Si no lo consigue, convoque elecciones porque significa que no tiene la confianza de la Cámara.

– ¿Debería regir ese mismo principio en las CCAA?

Y lo hace en las del PP, como Extremadura o Aragón.

– El propio Gobierno admite que ha compensado la falta de Presupuestos con las ayudas europeas, ¿cómo valora su gestión?

Catastrófica. Los fondos iban a ser 160.000 millones, que iban a cambiar el país, digitalizarlo, descarbonizarlo, incrementar la productividad y dar un salto en crecimiento de PIB potencial y renta. Cuatro años después el crecimiento de la productividad es cero, la estructura económica de España es la misma, el crecimiento es extensivo por incorporación de mano de obra y en digitalización vamos por detrás, pero han permitido a Sánchez permanecer en La Moncloa.

– ¿Qué contempla el PP para poder impulsar su agenda económica? ¿Daría entrada a Vox en su Gobierno?

El PP siempre ha intentado entenderse con todo el mundo, salvo con Bildu. Nuestra aspiración es que los españoles nos den una confianza suficiente para poder llevar a cabo este programa reformista, de modernización de la economía española y de revitalización de las clases medias. Todos aquellos que quieren participar están invitados, pero no todos quieren asumir responsabilidades de gobierno. La experiencia de las coaliciones autonómicas es que hay partidos que han buscado una excusa para salirse porque gobernar es difícil.

– ¿Vena Junts como un socio potencial tras su ruptura con Sánchez?

Junts ha declarado que ha roto con Sánchez pero sobre las nucleares se alineó con el Gobierno y la oferta de Núñez Feijóo de hacer una moción de censura para convocar elecciones ha sido rechazada. Cuando Junts cambie realmente de posición, podríamos empezar a hablar, pero aquí no ha cambiado nada realmente.

“El Estado no puede entrar en empresas salvo por causa de seguridad nacional”

J. Portillo. Madrid

– ¿Cómo resolvería el PP el problema de la vivienda?

La vivienda es el mejor ejemplo de cómo la regulación ha creado un problema. En España no falta suelo, falta suelo urbanizable. Es tan restrictiva y lenta la burocracia que desde que el municipio decide incrementar suelo urbanizable hasta que se entrega la vivienda pasa más de una década. El Gobierno lo ha empeorado con una regulación sobre el alquiler cuyo intervencionismo ha retirado vivienda del mercado. El Banco de España estima un déficit de 720.000 viviendas y tenemos una demanda de nuevos hogares de 200.000 [al año], pero se inician unas 130.000, con lo cual el déficit aumenta en 70.000 todos los años. El Gobierno socialista consideró que liberalizar suelo para vivienda era especular. La realidad es que necesitamos suelo y necesitamos constructoras, la única solución al problema es que haya más viviendas y desde el PP vamos a eliminar restricciones, reducir plazos e incentivar que los propietarios vendan o alquilen con una legislación equilibrada entre arrendador y arrendatario. Y para colectivos con especial dificultad de acceso, como los jóvenes, una reducción de impuestos. Pero lo primero es que necesitamos doblar, o más, el número de viviendas iniciadas.

– Y en energía, ¿a qué achan el apagón general del abril y cómo evitarían otro?

La falacia del Gobierno es que contraponen nuclear a renovable. Los países que más han descarbonizado su sistema eléctrico es porque combinan nuclear, renovable e hidroeléctrica. No son incompatibles, son simbióticos. La nuclear produce 24 horas al día y cubre los momentos en la que la renovable no está funcionando, garantiza estabilidad. España tiene condi-



Alberto Nadal, en un momento de la entrevista con EXPANSIÓN.

ciones para ser el gran generador de renovable de Europa, tanto eólica como fotovoltaica, pero necesitamos un volumen de almacenamiento muy superior y aumentar la interconexión con Europa. Este Gobierno no lo ha hecho, ni ha tenido en cuenta las necesidades de control de tensión y calidad del suministro al integrar la energía renovable en el sistema, y así acabas teniendo un problema como el apagón. Los deberes del operador del sistema, Red Eléctrica, no han sido los óptimos. Tampoco la diligencia de la CNMC al aprobar los procedimientos, pero sobre todo el Gobierno se ha olvidado de la seguridad del suministro. No puedes apostar todo a una carta.

– ¿Reduciría el control estatal sobre Red Eléctrica? Y, en esta línea, ¿sacarían al Estado de Telefónica?

Las causas por las que el Estado debe entrar en una empresa son la seguridad nacional, como en Navantia, que nos hace los submarinos y las

fragatas, o por que provean de un servicio público estratégico que sea esencial que esté bajo control del Gobierno, como con el operador Red Eléctrica. Todo lo demás sobra. No puede haber pertenencia del Estado en ninguna empresa que no tenga uno de estos dos objetivos.

– ¿Saldría por tanto del capital de Telefónica?

He dicho lo que acabo de decir. Y ojo que lo importante no siempre es tener la propiedad, a veces es suficiente contener el control. Lo que no se puede es entrar en empresas para controlar sus consejos, o no salirse cuando se entró por un motivo si deja de existir.

– El Gobierno se opuso a la opa de BBVA a Sabadell, ¿qué hubiera hecho el PP?

El resultado de la opa tiene que depender exclusivamente de la decisión de los accionistas de ambas entidades. La posición de cualquier administración sensata es vigilar que no se afecte la competencia y, en su caso, la solvencia del sistema financiero. Y para

esto tienes a los órganos reguladores: la CNMC, el Banco de España y la CNMV. El Gobierno no tiene nada que decir pero el socialista ha intentado interferir en la decisión y ha convertido la operación en un conflicto territorial y político.

– ¿Cómo manejaría el PP las incidencias ferroviarias y la liberalización del sector?

El Gobierno es especialista en buscarse excusas para explicar su mala gestión. Nunca ha habido más gasto público en España y los servicios públicos funcionan peor que nunca. Este Gobierno sabe gastar, pero no gestionar. La liberalización del transporte [ferroviario] se está utilizando para explicar la mala gestión. Mejorar la gestión reduce el gasto y da espacio para hacer otras cosas alternativas.

– ¿Debería España elevar su gasto en Defensa al 5% del PIB como pide la OTAN?

Toda nación próspera y segura es una democracia liberal, una economía de mercado con Estado del bienestar y pertenece al sistema de segu-

“En la Alianza Atlántica se han fijado unos objetivos en Defensa, y España no puede quedarse al margen”

“Los autónomos tienen que tener cotizaciones más bajas cuando inician actividad o empiezan a contratar”

ridad colectivo del que nos hemos dotado en Occidente. No hay excepciones. Si quieres que España forme parte, tienes que formar parte del sistema de seguridad de la Alianza Atlántica. Ha habido negociaciones entre Estados Unidos y el resto de países, se han fijado unos objetivos de Defensa y España no puede quedarse al margen. El Gobierno ha creado conflictos con nuestros aliados y nos ha sacado de las mesas de negociación. También es un coste para ellos, no puede desalienearte y esperar estar luego en primera línea en una negociación comercial. Otra cosa es convencerles de incluir tus prioridades, no decirles “yo de aquí no paso, soy tan inteligente que vosotros necesitáis un 5% y yo lo hago con 2%” para mantener contento a Frankenstein.

– ¿Cómo debe lidiar España con la nueva Administración Trump y sus aranceles?

El vínculo transatlántico es esencial. Tenemos que esforzarnos en hacer ver a Estados Unidos que Europa no es el problema y recuperar la confianza mutua. Un partido que cree en la economía de mercado no puede estar a favor de los aranceles. España es una de las economías más abiertas del mundo, exportamos muchísimo, tenemos que ser la voz que recuerde al mundo la prosperidad que ha creado el comercio internacional.



CaixaBank lanza una calculadora para medir el consumo energético del hogar

La herramienta, integrada en la web y la app, ofrece un desglose por dispositivos y franjas horarias

M. A. MADRID.

CaixaBank da un paso más en su estrategia de sostenibilidad, con la presentación de una nueva herramienta gratuita que invita a sus clientes a comprender de forma clara, visual y personalizada cómo se consume la energía eléctrica en su hogar. Esta solución, desarrollada en colaboración con Clevergy —compañía tecnológica especializada en gestión energética—, está integrada directamente en la plataforma digital CaixaBankNow y en la app del banco.

La herramienta ofrece un desglose minucioso del consumo por franjas horarias y por tipos de dispositivos, además de acompañarlo con recomendaciones prácticas para mejorar la eficiencia basadas en datos reales y en estándares reconocidos de eficiencia energética.

Para acceder al servicio, el usuario debe ser cliente de CaixaBank, registrarse en Clevergy y autorizar el acceso a sus datos energéticos. Una vez completado este proceso, podrá recibir información detallada y consejos sobre un amplio abanico de medidas, tanto pasivas como activas, relacionadas con el consumo energético del hogar.

Asimismo, podrá solicitar una oferta personalizada de productos del catálogo Facilitea que cumplan criterios de eficiencia energética, así como explorar posibles soluciones de financiación ofrecidas por el grupo catalán. El portal digital del banco permite adquirir productos para el hogar, tecnología y movilidad, y algunos de ellos cuentan con certificaciones de eficiencia energética.

La puesta en marcha de esta nueva calculadora de eficiencia ener-

gética forma parte de los objetivos públicos de sostenibilidad de CaixaBank y se suma a otras iniciativas de la entidad, como la calculadora de emisiones de CO2 para clientes o el servicio de medición y verificación de la huella de carbono de empresas —desde pymes hasta grandes corporaciones— realizado junto a AENOR tras la medición inicial de la huella.

Foco en finanzas sostenibles

Tras la presentación del plan de Sostenibilidad 2025-2027, que forma parte del plan estratégico trienal, la entidad se ha comprometido a movilizar 100.000 millones de euros en finanzas sostenibles para continuar avanzando hacia una economía más sostenible, con la financiación de proyectos de energías renovables, movilidad

33.000

MILLONES DE EUROS

Dinero que CaixaBank ha superado en el tercer trimestre en movilización de finanzas sostenibles

limpia y edificaciones eficientes.

En el tercer semestre de este año, CaixaBank ha superado los 33.300 millones de euros en movilización de finanzas sostenibles, un 40% más respecto al mismo periodo de 2024, y más del 16% de los ingresos financieros son generados por financiación sostenible.

Dentro del plan de sostenibilidad, el banco mantiene sus objetivos públicos para 2030 de reducción de las emisiones de CO2 financiadas en los sectores de mayor intensidad en emisiones: eléctrico, petróleo y gas, automoción, hierro y acero, agropecuario, inmobiliario (residencia y comercial), aviación y naval, para avanzar en su compromiso de emisiones cero netas en 2050.



Los activistas acechan a energéticas: de Repsol a Siemens Gamesa

Miguel Á. Patiño. Madrid

Las empresas energéticas, sometidas a una extrema incertidumbre geopolítica y estratégica en estos momentos, se han convertido en la diana perfecta para fondos activistas, una de las varias categorías de los fondos oportunistas.

En mayor o menor medida, en todas las energéticas hay temor a los activistas. Éstos fondos entran en las empresas con una participación más o menos rele-

En Repsol ha entrado Elliott y en Siemens Energy ha entrado Anany Capital

vante e intentan agitar al resto del accionariado y a la dirección para provocar cambios en la línea estratégica del grupo.

El caso más reciente que afecta a España es el de Siemens Gamesa, el fabricante vasco de equipamientos eó-

licos. El fondo Anany Capital ha entrado en el gigante alemán Siemens Energy y ha empezado a reclamar un giro estratégico en este grupo, para que separe (*spin off*) su filial Siemens Gamesa, fuente de pérdidas multimillonarias en los últimos años.

El 'caso Exxon'

El fundador de Anany es Charlie Penner, que anteriormente fue el estratega de la exitosa campaña del

fondo activista Engine No. 1 contra Exxon. Precisamente las petroleras, en su variable estrategia de buscar o no negocios de renovables, son objeto de deseo de otros activistas. Elliott, el mayor de todos, ha alcanzado el 1,9% de Repsol. Es la primera vez que entra en España. Fuentes financieras indican que ese 1,9% es para compensar su posición activista contra BP, donde si ejerce presión para un giro estratégico.



Los fondos buitres entran en masa en Naturgy al vender GIP-BlackRock

CAZAGANGAS, CORTOPLACISTAS, HEDGE FUNDS Y ACTIVISTAS/ El grupo está atento a movimientos tras la venta exprés del 7% de GIP. Esta operación lubrica la cotización, pero entran fondos imprevisibles de todo tipo.

Miguel Á. Patiño, Madrid

La venta exprés de un 7,1% de Naturgy en Bolsa por parte de BlackRock-GIP –el segundo mayor accionista de la energética hasta ahora– ha encendido las alertas en esta compañía al detectar la entrada en el capital de fondos más inestables.

Este tipo de operaciones, con descuento, son aprovechadas masivamente por fondos oportunistas de toda índole, desde los denominados *short sellers*, o fondos cortoplacistas, hasta fondos buitres y hedge fund que buscan ganancias y ganancias rápidas, pasando por los denominados fondos activistas, que buscan agitar el capital para lograr giros estratégicos.

Naturgy, donde siempre ha existido un núcleo duro de accionistas que han acaparado más del 50% del capital, ha sido tradicionalmente una de las empresas en la Bolsa en España menos “invadida” por este tipo de entidades. Al contrario, hablar de Naturgy es hablar de núcleo duro, a diferencia de otras energéticas españolas, como Repsol, que hace tiempo que lo perdieron.

No es inmune

Con todo, el grupo Naturgy no ha estado totalmente inmune a la presencia de fondos cazagangas, que puedan convertir el capital en un hervidero. Según los registros de movimientos bursátiles que mantiene la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV), Naturgy ha sido objeto de varios ataques de fondos en lo que se denomina “posiciones cortas” en los últimos cuatro años. El movimiento más básico en posiciones cortas consiste en pedir prestadas acciones y venderlas justo antes de que, por cualquier “evento”, sufran fuertes caídas en Bolsa, para recomprarlas a precio más barato luego y devolvérselas a su dueño.

El problema no es tanto que esos fondos entren o salgan. Financieramente, cubren un papel como lubricante de la cotización. El problema es que si merodean en torno a una empresa es porque huelen a lo lejos lo que en el argot se denomina “eventos” que pueden convulsionar la cotización. De hecho, de algu-

Se da por hecho la entrada masiva de cortoplacistas por ‘el efecto rampa’ de los índices MSCI

El temor siempre es que en la vorágine haya hedge fund de todo tipo, incluidos activistas

na manera juegan a anticiparlos: transacciones corporativas y opas, golpes regulatorios o en los negocios, reveses judiciales o de mercado, movimientos accionariales drásticos, etcétera.

Naturgy fue objetivo de ataques de *short sellers* entre 2020 y 2024, años muy complejos para la compañía por estar expuesta a “eventos” como la pandemia, la crisis energética por la guerra Rusia-Ucrania, la opa parcial lanzada por IFM, o las primeras señales de movimientos accionariales formado por CriteriaCaixa, GIP y CVC.

Marshall Wace

En concreto, Naturgy estuvo en la diana del fondo británico Marshall Wace. Este fondo británico, conocido por uso de algoritmos e Inteligencia Artificial en sus inversiones, es uno de los mayores *short sellers* de la Bolsa en España. Tiene posiciones en Amadeus



Francisco Reynés es presidente de Naturgy.

y Edearms, por ejemplo. Entró en Naturgy con el 0,5% en agosto de 2020, en plena pandemia. Luego hizo caja y en enero de 2021 bajó al 0,48%.

Jane, el ‘ermitaño’

El fondo americano Jane Street Group hizo varias operaciones en 2021 que le llevaron a tener picos de hasta el 0,57%. Jane Street Group es considerado como una de las “máquinas de hacer dinero” de Wall Street. A su fundador, Rob Granieri, se le conoce como “el ermitaño”, por mante-

ner un perfil muy bajo, sin apariciones mediáticas, que le hacen “ser casi invisible”, a diferencia de otros multimillonarios tiburones bursátiles. Naturgy ha sido el único ataque de Jane Street hasta ahora en la Bolsa en España.

Millennium y Enagás

Millennium International Management, un cortoplacista habitual en la Bolsa en España (Bankinter, Enagás, Grifols), entró en Naturgy en febrero de 2024, con el 0,56%, justo cuando a Naturgy se le

sacó de los índices MSCI de Morgan Stanley y sufrió el castigo bursátil por ello.

El problema para detectar a los fondos oportunistas es que hay unos límites de participación por debajo de los que se pueden mover sin ser vistos. El registro de la CNMV sobre posiciones cortas, por ejemplo, se activa cuando se alcanza el 0,5%. A no ser que la empresa monitorice la situación con consultas específicas a entidades financieras, esos fondos son como un submarino. El caso de Naturgy este

‘EFECTO MSCI’

● Para entender qué pasa en Naturgy hay que remontarse a agosto, cuando hizo una colocación exprés del 5,5% de autocartera, comprada en la auto-opa meses antes.

● En octubre, hizo otra para otro 3,5% de autocartera, y así aumentar el ‘free float’ (acciones que cotizan libres en Bolsa), a más del 18%.

● Con ese ‘free float’, Morgan Stanley reingresó a Naturgy en MSCI, índice que replican los fondos en sus inversiones.

● Las colocaciones exprés son el terreno de juego ideal para fondos oportunistas, porque entran a descuento.

● Ahora BlackRock-GIP coloca el 7,1%. El interés de los cazagangas es doble. Por el descuento, y porque saben que las acciones tienen potencial de subida porque los fondos que replican el MSCI las comprarán para reequilibrar carteras. En el argot se llama “rampa” de subida. De 1.700 millones de la colocación, se estima 400 millones solo por ese efecto.

año es especialmente relevante. La venta del 7,1% que ha hecho GIP-BlackRock es la tercera colocación exprés de la energética en 2025.

El papel de JPMorgan

Naturgy ha hecho otras dos, por iniciativa propia, para vender autocartera por un total del 9%. En una de ellas, JPMorgan era el colocador. Es el mismo banco que para la colocación de GIP.

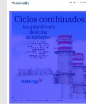
Fuentes financieras próximas a esta operación indican que las colocaciones exprés son, de por sí, caldo de cultivo para fondos oportunistas. Primero porque aprovechan el descuento que se ofrece y segundo porque actúan como primera línea de frente para atacar el mercado con una colocación masiva de acciones.

Los títulos los compran esos fondos, a riesgo pero con descuento, y luego los revenden a fondos más estables cuando suben. En el caso de Naturgy, se da por hecho la entrada masiva de cortoplacistas este año porque hay un aliciente: el repunte de la acción y la demanda de títulos con la vuelta a los índices MSCI, (ver información adjunta).

La Llave / Página 2

Expansion.com

Más información en la Newsletter EXPANSIÓN Energía, en www.expansion.com



Ciclos combinados: los guardianes de la luz en invierno

►Naturgy estrena el
«iPhone» de esta tecnología:
su centro de control remoto
en Sagunto, donde puede
dirigir de forma
centralizada y blindada sus
17 ciclos combinados
operativos, vitales para
evitar otro apagón



La planta de Sagunto (Valencia) opera a pleno rendimiento y centraliza la operativa de toda la flota de ciclos de Naturgy



H. Montero, SAGUNTO (VALENCIA)

En plena descarbonización, con las renovables produciendo cada día más energía, el gas se ha convertido en un factor crucial para controlar la intermitencia del viento y el sol. El apagón del pasado 28 de abril destapó la realidad: sin el respaldo de los ciclos combinados, hoy el sistema eléctrico es inestable y vulnerable. Y también dispuso las dudas sobre su continuidad, que llevaron a plantear -con el aval del Supremo- el parón temporal de algunas turbinas que hoy están a pleno rendimiento, como los ciclos de Palos de la Frontera 1 y 3, en Huelva; los grupos 2 y 3 en Cartagena y un grupo en Sagunto (Valencia). Hoy, esa perspectiva se ha volteado y precisamente en Sagunto Naturgy acaba de estrenar el «iPhone» de esta tecnología: su centro de control remoto (CCR) desde el que controla de forma centralizada sus 17 plantas operativas (hay una más, la de La Plana del Vent en Tarragona, que necesita inversiones para reactivarse).

Con el debate sobre la retribución de las redes reguladas de transporte y distribución de electricidad y gas en España echando chispas y el gas convertido en el guardián del sistema desde el fatídico 28-A, la realidad es que las centrales de ciclos combinados funcionan a pleno rendimiento cumpliendo con la operación reforzada decretada por el operador Red Eléctrica.

Su flexibilidad las hace vitales: son como un aparato de desfibrilación, junto a la hidráulica, para hacer revivir el corazón del sistema en caso de eventos graves, como el apagón, pero también para regular la tensión. A diferencia del agua, también intermitente, el gas no deja de fluir y es capaz de reiniciar una planta como la de Sagunto en minutos y estar a pleno rendimiento en poco más de un cuarto de hora.

Esta «flexibilidad» ha hecho que los ciclos combinados estén «de moda en el mundo», asegura Pedro Larrea, director general de Redes de Naturgy, durante una visita a la planta de Sagunto para presentar el CCR. «Se trata de una tecnología, además, muy eficiente ya que por dos unidades de gas produce más de una unidad de electricidad», simplifica Larrea.

Los datos así lo demuestran. La producción con gas -que fija el

A vueltas con la retribución de un servicio crítico

► El sector pide ahora que se reconozca la importancia estratégica de los ciclos con una retribución que valore su capacidad de respuesta y disponibilidad permanente mediante algún mecanismo de capacidad que garantice su sostenibilidad económica. Sin los 25.000 MW de potencia flexible que

aportan los ciclos combinados al sistema español no habría sido posible alcanzar los actuales niveles de penetración de renovables ni avanzar hacia los objetivos fijados por el Gobierno, como demuestra la actual operativa de REE. Además, han desplazado al carbón y reducido las emisiones.



Sala del centro de control remoto de ciclos combinados en Sagunto

precio de la electricidad al ser el respaldo del sistema - se incrementó hasta noviembre un 33,4% en comparación con el año anterior, un alza que le lleva a representar el 16,4% de la generación, 3,7 puntos más. Hasta el apagón, había ganado solo 1,2 puntos de cuota.

Así, hasta noviembre los ciclos produjeron 40.772 gigavatios hora, batiendo con creces los apenas 35.700 GWh de 2024. El gas se sitúa hasta noviembre como la cuarta fuente con una mayor aportación por detrás de la eólica, la fotovoltaica y la nuclear, tras haber llegado a liderar el «mix» en 2022, con algo más de 60.000 GWh, superando por poco a la eólica.

4.000 arranques al año

El problema es que la penetración fotovoltaica y la menor demanda sobre las previsiones ha hecho que los ciclos hayan pasado de trabajar con cargas altas y pocos arranques al año a cargas bajas y muchos arranques para cubrir esa «intermitencia» renovable.

Su flexibilidad hace vitales a los ciclos, una especie de desfibrilador capaz de dar estabilidad

Han pasado de operar con grandes cargas y pocos arranques a todo lo contrario

Naturgy ha invertido 8 millones en su CCR y estudia ya un gemelo digital para blindar sus ciclos

El pasado año, los ciclos realizaron más de 8.000 arranques. Solo las centrales de Naturgy superaron los 3.400 arranques, casi cinco veces más que en 2019, y las previsiones apuntan a 4.000 arranques para este año en sus plantas. «Una cifra que el año que viene será similar», añade Larrea.

En este contexto, la seguridad de estas centrales guardianas del sistema es vital y por eso Naturgy ha invertido 8 millones de euros en blindarlas con una instalación pionera a nivel mundial.

El «cerebro operativo» del parque térmico de gas de Naturgy es una infraestructura estratégica que garantiza la seguridad de suministro. Su función asegura que la red responde a los picos de demanda, a la desaparición diaria de la fotovoltaica al anochecer y a las amenazas al sistema.

Desde Sagunto se controla y supervisa en tiempo real la operación de esas 17 centrales, que suman una potencia conjunta de 7,4 gigavatios. Se trata del mayor parque de ciclos combinados de Es-

paña y uno de los más relevantes de Europa, capaz de aportar aproximadamente 15 teravatios hora de producción eléctrica en 2025, equivalente al consumo de 4,5 millones de hogares.

El salto tecnológico que supone el CCR permitirá mejorar tanto la eficiencia como la capacidad de respuesta ante los requerimientos del operador al integrar sistemas de supervisión avanzados, herramientas digitales específicas y algoritmos de inteligencia artificial capaces de anticipar patrones, optimizar procesos y gestionar simultáneamente operaciones complejas, como los arranques y paradas coordinados de las 17 centrales, explica la compañía.

La digitalización profunda de estos procesos representa un avance significativo para unas instalaciones que hasta ahora habían requerido una gestión individualizada y presencial. Ahora, el CCR permite una visión global, integrada y simultánea de todo el parque, lo que ofrece a Naturgy una capacidad inédita para ajustar la producción eléctrica con rapidez y precisión, adaptándola a un sistema cada vez más volátil.

Naturgy ya operaba desde La Coruña sus parques eólicos y fotovoltaicos en España y México, y desde Orense las instalaciones hidráulicas. Sin embargo, la concentración del parque de ciclos combinados en un único centro supone un salto cualitativo, tanto por el volumen de potencia gestionada como por el papel determinante de estas centrales.

«Hemos sido pioneros», certifica Larrea. Naturgy ya estudia de hecho un CCR gemelo digital.

Los ciclos combinados no solo cubren picos estacionales, son activos que deben incorporarse rápidamente para dar respaldo ante variaciones bruscas de la demanda o reducciones súbitas de la generación renovable. Un servicio que exige inversiones elevadas y constantes para mantener su fiabilidad, que en el caso de Naturgy se sitúa en un 98%. Para afrontar este desafío, la compañía que dirige Francisco Reynés destinará 120 millones de euros al mantenimiento y actualización tecnológica de su flota en 2025 por su mayor nivel de funcionamiento.

Con una vida útil de entre 35 y 37 años, el futuro de los ciclos combinados está asegurado ya que están diseñados para operar con gases renovables, con biometano, lo que permitirá su transición a medio y largo plazo.



Debate energético

La desinversión de BlackRock debilita el poder de los fondos en el consejo de Naturgy

La venta del 7% propiciaría que pierda un consejero y pone en riesgo la capacidad de veto que tiene junto a CVC dentro de la cúpula ► Critería, principal accionista, cuenta con tres sillas en el órgano

ÁLVARO BAYÓN /
JUAN CRUZ PEÑA
MADRID

La venta del 7% de BlackRock (a través de su brazo de infraestructuras, GIP) abre una nueva era en Naturgy y apunta a resolver algunos de los problemas de gobernanza interna que habían frenado en los últimos años la marcha de la gasista. Hasta ahora, los tres consejeros nombrados por este fondo, junto a otros tres de CVC, sumaban un tercio del órgano de decisión, lo que de acuerdo a los estatutos les permitía bloquear determinadas decisiones. De perder uno de los tres consejeros GIP con esta transacción, el poder de veto podría desaparecer.

El consejo de administración de Naturgy está compuesto por 15 miembros. GIP ha nombrado a tres, los mismos que CVC, que tiene un 18% del capital. Por encima, Critería (como primer accionista, con un 23,9%) cuenta con otros tres -además de un vínculo con el presidente ejecutivo, Francisco Reynés, que es vicepresidente de Critería- y el fondo australiano IFM (que atesora un 15%) tiene dos más. Los otros tres miembros son consejeros independientes.

Este reparto de poder se acordó a principios de año, cuando IFM, en virtud a las compras en mercado que había hecho en los últimos tiempos, reclamó un segundo consejero. En ese momento, CVC y GIP obtuvieron también su tercer asiento. Los estatutos establecen que determinadas decisiones -como ventas de activos, adquisiciones, modificaciones en la política de dividendos o inversiones superiores a una cantidad establecida- requieren de su aprobación por una mayoría de más de dos tercios del consejo, es decir, 11 miembros. Visto de



Francisco Reynés, presidente ejecutivo de Naturgy. PABLO MONGE

otro modo, la suma de seis consejeros tiene la capacidad de bloquear cada una de estas medidas. Es más, con cinco aún es posible.

Intereses

Naturgy sufre en los últimos años de un capital con accionistas con intereses diferentes. Mientras que CVC y GIP llevan tiempo pensando principalmente en su salida del capital, Critería -cuyo objetivo fundamental es sufragar con dividendos la obra social de su único accionista, la Fundación La Caixa- e IFM tienen una visión más a largo plazo. Esto había complicado la toma de decisiones en la gasista en varias ocasiones.

La venta de una parte de las acciones de GIP puede resolver esto. Fuentes próximas al fondo asumen que, con la transacción, la firma terminará perdiendo uno de sus tres consejeros. No en vano, pasó del 20% del capital que tenía cuando alcanzó el tercer representante al 18% tras la autoopa que Naturgy realizó esta pasada

primavera. Y ahora quedará en el 11% que ostentará tras la colocación de esta semana, un porcentaje inferior al de IFM, que tiene dos consejeros.

A partir de aquí, a Naturgy se le abren varias opciones. La primera, y la que probablemente tendría más sentido desde el punto de visto de Gobierno corporativo, sería sustituir un consejero dominical por uno independiente. No en vano, tanto la opa como la venta de esta semana han incrementado el capital flotante del valor.

La gasista también podría sustituir al independiente por un ejecutivo y nombrar a un consejero delegado para hacer tándem con Reynés. Se trata de una vieja pretensión de los fondos, que intentaron aupar sin éxito a ese cargo a Ignacio Gutiérrez-Orrantía, banquero de inversión en Citi. Esta alternativa vuelve a sonar desde que Reynés asumió su nuevo cargo en Critería.

En cualquiera de estas dos opciones, la suma entre CVC y GIP se quedaría

en cinco consejeros, al límite -pero suficiente- de lo que les permitiría bloquear el consejo. Una situación que se repetiría en la junta de accionistas, ya que los tres fondos ya no tendrían la mitad del capital. La tercera alternativa pasaría por amortizar ese puesto y que el consejo pase a estar formado por 14 miembros. Esto mantendría los equilibrios de poder actuales y CVC y GIP conservarían el poder de veto al mantener 5 consejeros de 14.

El reparto de poder se acordó a principios de año al pedir IFM un segundo consejero

La firma sufre en los últimos años de accionistas con intereses diferentes

Sin embargo, existe aún otra posibilidad que sí que limitaría de forma drástica el poder de los fondos CVC -que está invertido con Corporación Financiera Alba- y GIP (propiedad de BlackRock), si no hay más cambios en el capital. En la última reordenación del consejo, quedó vacante un decimosexto nombramiento, que por la aritmética del capital le correspondía a Critería, pero la vinculación de Reynés al holding catalán propició ese vacío.

De aprovechar la reordenación societaria para elevar el consejo a 16 miembros, GIP y CVC quedarían por debajo de los dos tercios y perderían su poder de veto.

Sea como fuere, la traslación del nuevo capital a la cúpula llevara semanas o previsiblemente meses, hasta que llegue la junta general de accionistas. El consejo de este martes es de carácter ordinario y no incluye esta cuestión en el orden del día. Lo normal es que la compañía lo aborde de cara a su junta, que se celebra habitualmente en marzo o abril, por lo que la cuestión deberá abordarse como máximo hasta un mes antes de esa fecha, en el consejo de administración correspondiente.

Con este panorama se abren diversos escenarios y cobra importancia las potenciales relaciones entre accionistas. Antes de lanzar la colocación acelerada de ese 7,1% del capital, BlackRock comunicó su decisión tanto a Moncloa como a Critería-Caixa. Y la recomposición del consejo es potestad de Naturgy, que tendrá que hilar fino para determinar los equilibrios de poder. Por lo pronto, BlackRock tiene intención de continuar siendo un accionista de referencia con presencia en el consejo dentro de la compañía

cotizada. Pero si la recomposición de la cúpula deja a CVC y BlackRock sin capacidad de veto de las decisiones más importantes, el resto de accionistas y el propio management podrá tomar determinadas acciones sin tanta influencia de los fondos, cuyo objetivo en los últimos años ha sido, por encima de todo, rentabilizar su inversión.

Naturgy se ha encontrado en el pasado con situaciones complicadas desde el punto de vista de conflictos de interés en potenciales compras. Es decir, que en oportunidades de compraventas puede encontrarse con sus socios dentro del consejo en consorcios competidores. Un problema que, de limitarse el poder de veto de estos inversores, daría más capacidad a la dirección de la empresa.

Escenario

Otra de las claves es el repositionamiento que daría este escenario a IFM. Pese a tener una vocación inversora de largo plazo, similar a la de Critería-Caixa, y diferente a CVC o GIP, las relaciones entre el fondo australiano y el holding catalán fue controvertida desde que en 2021 lanzaron una opa. Posteriormente se han restañado las heridas, pero a día de hoy aún no han cicatrizado. En este contexto, una eventual disparidad de pareceres entre los fondos y el resto de consejeros podría poner a IFM en una posición de arbitraje que le otorgaría más poder. Y eso, mientras diversas fuentes señalan que el inversor oceánico podría seguir reforzándose en el capital.

La limitación de poder también podría incentivar a otros accionistas, como CVC, a tomar decisiones, en vista de que podría perder fuerza en el consejo.



La industria eléctrica colapsa: no podrá fabricar más turbinas de gas hasta 2030

GE Vernova, Siemens Energy y Mitsubishi registran niveles de pedidos en máximos

Las eléctricas pagan ya primas para poder reservar un hueco en los plazos de producción

Rubén Esteller MADRID.

GE Vernova, Siemens Energy y Mitsubishi Heavy Industries, los tres mayores tecnólogos mundiales, han colgado el cartel de no se admiten nuevos pedidos de grandes turbinas para ciclos combinados de gas hasta el año 2030.

El fuerte crecimiento que está registrando la demanda de electricidad ha llevado a las eléctricas a pujar para poder hacerse con la pieza clave para la construcción de una central de ciclo combinado.

La avalancha de proyectos para reforzar la potencia firme de algunos de los principales mercados energéticos ha provocado que estas tres grandes compañías hayan alcanzado este ejercicio cifras de pedidos históricas.

El resultado es un mercado congestionado, con plazos que se estiran hacia el final de la década, y precios que ya incorporan una "prima" para asegurar el hueco de fabricación, además de promotores obligados a tener que adelantar decisiones de inversión para no quedarse fuera del calendario.

GE Vernova acaba de poner sobre la mesa que, solo "en lo que va de trimestre", ha asegurado 18 GW en nuevos contratos de turbinas de gas, y que cerrará el año con unos 80 GW "bajo contrato", aproximadamente a partes iguales entre pedidos en firme (backlog) y acuerdos de reserva de capacidad ("slot reservation agreements").

Desde la óptica de la ejecución, el mensaje es igual de revelador: GE prevé alcanzar un ritmo de producción de 20 GW anualizados en el tercer trimestre de 2026 y, aun así, reconoce que su equipo comercial llegará al año que viene con apenas unos 10 GW de suministro disponible para entregas en 2029, anticipando además que podría estar "prácticamente agotada" la capacidad para 2030 antes de que termine el próximo año.

Ese punto es clave para entender el atasco. En un ciclo combinado, la turbina no es un componente más: es el cuello de botella que puede condicionar desde la fecha de cierre financiero hasta el inicio de obra civil. Si el promotor no se asegura un 'slot' de producción, el proyecto puede quedar bloqueado aunque disponga de los permisos, punto de conexión o financiación avanzada.

GE también apuntó que los acuerdos de reserva se están cerrando, de media, a precios superiores a los de



Una turbina de una central de ciclo combinado de gas. EE

Potencia flexible para sistemas con más presencia de renovables

El crecimiento estructural de la demanda por la electrificación, necesita de potencia flexible para sistemas con más renovable y la presión añadida de nuevas cargas intensivas como los centros de datos.

Asegurar fecha de entrega puede ser tan determinante como la conexión o el permiso ambiental. Y, a la vez, el atasco desplaza poder de negociación hacia los fabricantes y sus cadenas de suministro: cuando el mercado compra años de calendario por adelantado, el precio

deja de ser solo tecnología y pasa a ser, también, acceso a capacidad industrial.

La nueva estrategia de Seguridad Nacional de EEUU ya muestra un giro hacia la producción eléctrica mediante centrales de gas, un recurso al que Estados Unidos cuenta que tendrá acceso de forma barata y que quiere aprovechar para impulsar su reindustrialización y para hacer frente a la creciente demanda que provoca el desarrollo de centros de datos para inteligencia artificial.

Más allá de las cifras, Siemens Energy describe un patrón que suele anticipar estrés industrial: GS "volvió a aumentar" una entrada de pedidos que ya había sido "excepcionalmente alta" el año anterior, con un 70% más de volumen en grandes contratos y un fuerte tirón desde Estados Unidos, donde los pedidos se duplicaron.

Cuando el mercado pasa de sumar proyectos a sumar proyectos "más grandes" (nuevas unidades, más potencia por contrato), el impacto sobre plazos y cadenas críticas se amplifica: no crece solo la demanda, crece la demanda de componentes pesados y de ciclos de fabricación largos.

La tercera pata del atasco se mueve desde Japón y Norteamérica con Mitsubishi Heavy Industries (MHI), que comercializa su oferta de ciclos combinados bajo la marca Mitsubishi Power. En el primer semestre de su ejercicio fiscal 2025 (abril-septiembre de 2025), MHI comunicó una entrada de pedidos de 19.100 millones y una cartera de 66.200 millones.

La propia compañía atribuye el salto "principalmente" a "múltiples" pedidos en Norteamérica (su mayor mercado), en un entorno de mayor demanda eléctrica.

Los tecnólogos quieren aumentar su producción para poder hacer frente a la demanda

la cartera actual, un indicio típico de tensión entre oferta industrial y demanda.

Siemens Energy, por su parte, dibuja una fotografía muy similar. El grupo cerró el ejercicio fiscal 2025 con una entrada de pedidos de 58.928 millones y una cartera total de 138.000 millones, lo que supone un nuevo máximo histórico.

El dato agregado ya es contundente, pero lo determinante para el mercado de ciclos combinados se observa en su área de Gas Services (GS), la división que agrupa, entre otras actividades, turbinas de gas y vapor y equipos asociados para generación flexible.

Este área registró 22.996 millones de euros en pedidos (un 41% más) y elevó su cartera a 54.000 millones.

El detalle por segmentos refuerza el foco: Energy Systems —donde se encuadra el negocio de generación, incluyendo CCGT— registró unos 11.400 millones de euros en pedidos.

Y, sobre todo, MHI ya admite que está actuando sobre la capacidad. En su documentación a inversores, explica que para responder a la fuerte demanda de trabajo para aumentar el volumen de producción "en más de un 30%", combinando inversión, refuerzo de plantilla y mejoras de productividad, incluida la reducción de plazos.

En el turno de preguntas de su GTCC Business Briefing (7 de octubre de 2025), la compañía añade que ese 30% es un objetivo inicial y que contempla ir más allá si el mercado mantiene el pulso.



4.000

Cerca de 4.000 industrias emplean y necesitan gas natural para desarrollar sus actividades

de tensión y, por tanto, esta tecnología debe seguir presente.

En el plano industrial la necesidad se replica. Muchas empresas que usan la fuerza calorífica del gas por el momento no pueden electrificarse por la elevada temperatura que necesitan en sus procesos, y que solo puede otorgar el gas, o sus versiones renovables.

Impacto

En estos momentos hay cerca de 4.000 industrias que emplean y necesitan gas natural al ser la solución más eficiente para sus negocios. Otro factor esencial en un momento de tensión comercial donde los costes se disparan. Incluso, en esa parte de transición ecológica, esta tecnología representa un menor volumen de emisiones que el uso de derivados del petróleo. Y es que el gas natural asegura la competitividad del tejido industrial nacional, que aporta un 17% del valor del PIB nacional. Por ese motivo están tan preocupados dentro del sector sobre las decisiones que se tomen en los próximos meses.

Bajo esta circunstancia, la Asociación Española del Gas (Sedigas) señala que la caída estimada de 2.495 millones de euros en los ingresos de las actividades gasistas reguladas durante el sexenio 2021-2026 sitúa al sector en una posición de vulnerabilidad de cara al próximo ciclo 2027-2032. En este contexto, el sector no quiere que la retribución sea más alta; la aspiración en estos momentos es que en el próximo periodo la situación no vaya a peor.

Entre las empresas que se verán afectadas por la decisión que se tome destacan las distribuidoras Nedgia (Naturgy), Redexis Gas, Nortegás, Madrileña Red de Gas y Gas Extremadura, entre otras; y Enagás como transportista del recurso.

Fuentes del sector explican a ABC que la pérdida de capacidad económica se encuentra en la confluencia de diversos factores. Por una parte, la desfavorable evolución macroeconómica –definida por una acusada tendencia inflacionaria y un incremento sostenido de los costes financieros–; por otra, una sensible reducción de la retribución regulada, derivada de recortes efectivos superiores a los inicialmente previstos por la CNMC.

Las citadas fuentes ponen de relevancia las palabras en un foro público de la presidenta de la CNMC, Cani Fernández, que apuntó que «el gas seguirá siendo relevante durante un periodo de tiempo largo, no nos engañemos. Y lo será tanto como combustible como materia prima». Esto, sugieren desde el sector, es un reconocimiento implícito al papel estratégico del gas como recurso y por eso confían en que la propuesta retributiva será razonable.

Más de 2.500 millones en juego ante la decisión de Competencia sobre las redes de gas

► El sector confía en una propuesta retributiva razonable para el transporte y la distribución

R. MASA
MADRID

España se encuentra en medio de una encrucijada energética. Aunque en realidad es una cuestión transversal a toda Europa. Se quiere dar mayor impulso a las tecnologías renovables –con el objetivo de reducir emisiones contaminantes–, pero viejos compañeros de viaje como el gas natural son

más necesarios que nunca; y este año se ha comprobado en nuestro país tras el apagón de abril, donde el «modo reforzado» para mantener estable el sistema eléctrico ha puesto al gas en primer plano. El problema es que, en paralelo, la infraestructura por donde circula necesita más capacidad económica o, al menos, no perder con la que ya cuenta.

En este contexto, la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) deberá tomar la decisión sobre la retribución a las redes de gas, tanto transporte como regasificación y distribución. Se trata del dinero que se destinará a las infraestructuras para el ciclo 2027-2032. En el sector han lanzado la señal de alarma porque temen

una nueva caída en esta tipología de ingresos regulados.

En estos momentos, el sistema cuenta con unas infraestructuras –ya preparadas para vehicular los gases renovables– que requieren señales regulatorias e incentivos adecuados que permitan acompañar la transición energética en un contexto macroeconómico volátil, de costes crecientes y con una caída relevante de los ingresos regulados en el actual periodo retributivo.

El gas se ha convertido en un elemento esencial para el entramado energético español. Por un lado, a nivel residencial, se mantiene en estos momentos como la principal alternativa para el calor doméstico, tanto en materia climática como de gestión térmica del agua.

Y lo mismo pasa con la generación de electricidad y los procesos industriales. Para la primera cuestión el apagón ha mostrado todas sus cartas. El operador del sistema ha necesitado que los ciclos combinados de gas tengan una presencia muy notable para conseguir otorgar una mayor estabilidad a la red. Esta situación ha sido vital puesto que en otoño Red Eléctrica alertó de que el sistema todavía presentaba ciertos problemas



Repsol culmina su traslado en el puerto de A Coruña con 140 millones

En total, la compañía va a destinar más de 260 millones en el proyecto

elEconomista.es MADRID.

Repsol y la Autoridad Portuaria de A Coruña han formalizado el acuerdo que permitirá culminar el traslado de la actividad marítima de la compañía al Puerto Exterior de Punta Langosteira, situando esta infraestructura como uno de los principa-

les polos energéticos e industriales del noroeste peninsular. El proyecto movilizará más de 140 millones de euros en esta segunda fase, que se suman a los 126 millones ya invertidos en la fase inicial, de modo que la inversión total destinada por Repsol al traslado superará los 260 millones.

El acuerdo regula el cese progresivo de las operaciones que la compañía aún mantiene en el Puerto interior –con concesión vigente hasta finales de 2027– y detalla los tra-

bajos necesarios tanto en el Complejo Industrial como en las instalaciones portuarias para que toda la actividad pase a concentrarse en Langosteira. La concesión del Puerto Exterior, otorgada por 35 años en la primera fase, se amplía ahora otros 15 años adicionales. Con ello, la ocupación total de Repsol en Langosteira ascenderá a 129.000 m² entre superficie terrestre y lámina de agua.

La operación se enmarca en una estrategia de largo recorrido para

fortalecer la competitividad del tejido industrial gallego, mejorar la eficiencia logística de la compañía y consolidar Punta Langosteira como enclave energético.

El presidente de Repsol, Antonio Brufau, destacó que el proyecto responde a un triple compromiso de Repsol: “primero, con Galicia; después, con Arteixo y A Coruña, con su dinamismo económico y su tejido empresarial y social y, en tercer lugar, con el impulso del sector industrial, ejemplificado en la refine-

ría y en centenares de empresas auxiliares que nos apoyan y nos dan servicio”. “Gracias a este entendimiento público-privado, Punta Langosteira se consolida como un polo estratégico para el presente y futuro industrial y energético de Galicia”, añadió.

En 2024, el tráfico agregado de Repsol en ambas dársenas alcanzó los 10 millones de toneladas –más del 60% del total del puerto–, de las que 4,2 millones se operaron todavía en el Puerto interior.



Centro de Control Remoto de Naturgy en Sagunto.

Naturgy pone en marcha la ‘Nasa’ de las centrales de gas

Miguel Á. Patiño.

Env. Esp. Sagunto (Valencia)

Naturgy ha puesto en marcha un nuevo Centro de Control Remoto (CCR) desde el que supervisa y opera en tiempo real sus 17 centrales eléctricas de ciclo combinado (de gas) en España.

Este proyecto es todo un reto tecnológico. Es pionero a nivel mundial en el sector energético y supone un hito operativo para la compañía, ya que permite optimizar la gestión, mejorar la flexibilidad y reforzar la eficiencia de estas centrales.

El centro se ubica en el puerto de Sagunto, en la Comunidad Valenciana, donde Naturgy tiene uno de sus ciclos combinados.

Además de esta central –una de las mayores en España, con 1.200 megavatios (MW)– Naturgy podrá monitorizar vía remota el resto de ciclos en España, donde suma más de 7.000 MW, dispersos por comunidades como Galicia, Andalucía y Castilla-La Mancha.

Con este centro, Naturgy puede coordinar de forma segura operaciones complejas como arranques y paradas de toda su flota de 17 centrales, así como optimizar su respuesta en la prestación de servicios críticos para el sistema en tiempo real.

Los centros de control remoto son algo habitual en renovables, pero es toda una novedad en ciclos combinados de gas, mucho más complejos de operar.

Este nuevo CCR se suma a las dos instalaciones a través de las cuales Naturgy gestiona su potencia renovable: el CCR de A Coruña, que supervisa el funcionamiento de parques eólicos y fotovoltaicos en España y México, y el CCI de

Abre en Sagunto un centro pionero para operar en remoto todas sus centrales en España

Naturgy aumenta así el valor estratégico de los ciclos combinados para evitar apagones

Ourense, que se encarga de la supervisión de las instalaciones hidráulicas.

“Naturgy ha sido pionera en la implementación de un único centro de control remoto que opera todo el parque de generación con ciclos combinados, lo que permite una eficiencia y flexibilidad referentes en el sector”, afirma.

Clave para evitar apagones

En los últimos meses se ha puesto de manifiesto el papel crucial de los activos de generación flexibles, que respaldan el control de tensión, la respuesta a contingencias y compensan la desaparición de energía fotovoltaica durante la noche y durante los picos de demanda”, explica Pedro Larrea, director general de Redes de Naturgy.

El lanzamiento del CCR para ciclos se produce en un momento especialmente relevante para esta tecnología, que se ha convertido en estratégica para operar el sistema eléctrico en modo seguro, y evitar nuevos apagones como el de abril.

Los ciclos combinados son centrales que transforman la energía del gas natural en electricidad mediante la combinación de dos procesos consecutivos con una turbina de gas y una turbina de vapor.



Debate energético

Naturgy redobla la apuesta por sus centrales de gas tras revelarse críticas para evitar otro apagón

La compañía inaugura un centro de control en Sagunto pionero en el mundo

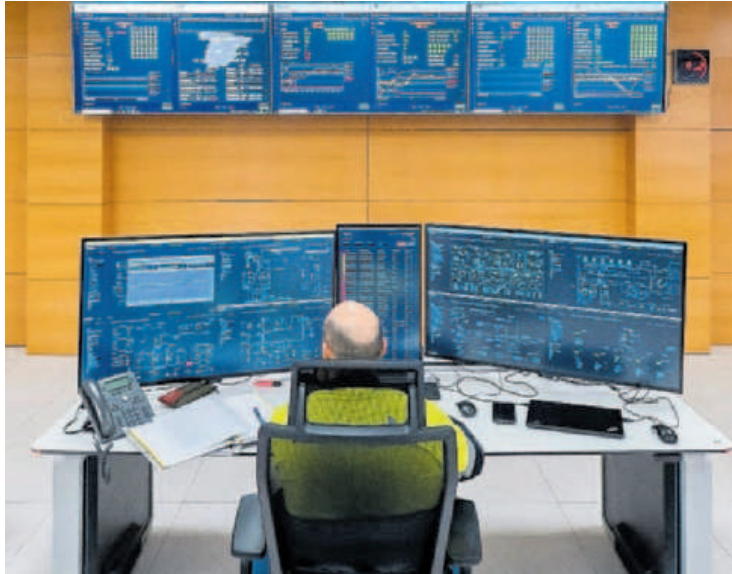
Sus plantas de ciclo combinado elevan su producción desde el 28 de abril

J. C. P.
MADRID

Naturgy refuerza la apuesta por su parque de centrales de ciclo combinado, que producen electricidad quemando gas. La compañía ha inaugurado un Centro de Control Remoto (CCR) en Sagunto (Valencia). Se trata de una infraestructura que centraliza la operación y supervisión en tiempo real de las 17 plantas que tiene por España y que funcionan con diferentes tecnologías. Un complejo que, según la empresa, es pionero a nivel mundial.

"Este proyecto permite optimizar la gestión, mejorar la flexibilidad y reforzar la eficiencia de estas centrales. Todo esto redundará en una mejor prestación de servicios al sistema eléctrico en términos de calidad de respuesta y seguridad de suministro, en un momento en que estas instalaciones estratégicas han demostrado ser la tecnología más crítica para el sistema eléctrico español", señala Naturgy, que ha realizado una inversión de ocho millones de euros desde que se planteó en 2020.

"Naturgy ha sido pionera en la implementación de un único centro de control remoto que opera todo el parque de generación con ciclos combinados, lo que permite una eficiencia y flexibilidad referentes en el sector. En los últimos meses se ha puesto de manifiesto el papel crucial de los activos de generación flexibles, que respaldan el control de tensión, la respuesta a contingencias y compensan la desaparición de energía fotovoltaica durante la noche y durante los picos de demanda", explica Pedro



Centro de Control Remoto (CCR) de Naturgy en Sagunto (Valencia). CEDIDA POR LA COMPAÑÍA

Larrea, director general de redes de Naturgy.

La inauguración de este centro de control coincide con un momento dulce para estas infraestructuras, después de muchos años de baja utilización en los que la compañía lamentó que daban pérdidas. En cambio, desde el apagón del 28 de abril han incrementado su actividad con fuerza, ya que Red Eléctrica aplica una operación reforzada. Esto se traduce en una mayor programación de ciclos combinados de gas en el mix diario de producción eléctrica en España. Su función se está revelando clave, dado que aportan estabilidad al sistema a diferencia de otras tecnologías que

no son capaces de regular tensión y otros parámetros técnicos.

En este contexto, Naturgy sigue apostando por esta tecnología pese a que en los últimos años las renovables están creciendo con fuerza y reduciendo espacio de producción a otras tecnologías.

Sin embargo, la empresa cree que los ciclos combinados de gas aportan respaldo al sistema y seguirán siendo necesarios en los próximos años. Con todo, la utilización que se está haciendo de estas centrales dista mucho del fin para el que fueron diseñadas a principios de la década de los 2000, cuando su función era producir muchas más horas de lo que lo hacen. Ahora hacen muchas más paradas y arranques y eso está incrementando con fuerza sus costes de mantenimiento, ya que la maquinaria que emplea se desgasta bastante antes.

En el último año, la inversión en estas centrales por parte de Naturgy ha sido de 125 millones. Se trata de una cifra que se ha triplicado respecto a la década pasada. En este contexto, tanto Naturgy como otras empresas eléctricas están reclamando a los reguladores que activen los pagos

por capacidad. Estos son una suerte de mecanismos que se sufragan con contribuciones que deberían hacer los consumidores en las facturas para mantener estas plantas disponibles siempre que se las necesite.

"Es imprescindible habilitar mecanismos que retribuyan la disponibilidad garantizada de estas instalaciones ante situaciones de estrés en el suministro, asegurando su sostenibilidad económica y su papel estratégico en el sistema. Hasta ahora no existe un mecanismo de retribución directa de este servicio, que las centrales de ciclo combinado prestan continuamente", señalan fuentes del sector.

Pero aun sin estos mecanismos de capacidad, Naturgy ha decidido seguir impulsando sus centrales de ciclo combinado con iniciativas como el centro de control de Sagunto, que proporcionará mayor eficiencia.

En su última presentación de resultados, Naturgy subrayó que "en estos últimos tiempos, la compañía está jugando un papel clave en la garantía de suministro para el sistema energético español a través de sus centrales de ciclo combinado de gas".

La función de estas centrales es aportar estabilidad al sistema

Las empresas del sector reclaman al regulador que active los pagos por capacidad



Baleària destinará 300 millones de euros a construir 12 plantas de biogás

Julia Brines. Valencia

La naviera Baleària, principal operadora entre la Península y Baleares, ha presentado un proyecto de “corredor marítimo verde” que estará concluido en 2030 entre los puertos de Valencia y Palma de Mallorca, con los que firmó ayer un acuerdo de colaboración.

Esto implica que el combustible que van a utilizar sus barcos entre estos dos puntos será biogás, lo que llevará aparejado una serie de inversiones. La primera, contar

con los buques adaptados para emplear ese combustible, ya está realizada. Los pasos siguientes demandan más de 360 millones de inversión.

Según señaló ayer el presidente de Baleària, Adolfo Utor, la empresa tendrá que invertir 50 millones en terminales en ambos puertos. Esas terminales estarán electrificadas con instalaciones fotovoltaicas de autoconsumo. Además, invertirá en baterías —en principio en dos barcos—, lo que costará de cinco a diez millones por buque.

El tercer capítulo, y el más costoso, será la construcción de entre diez y doce plantas de biogás para suministrar el combustible a los barcos. Esto requerirá unos 300 millones. Utor dijo que se ha contactado con ganaderos en Castilla y León y Cataluña para utilizar los purines.

Presenta un corredor verde entre Valencia y Palma con el que invertirá 50 millones en terminales

“Si no hiciera nada, en cinco años el coste de los ETS superaría el del combustible”, afirmó Utor.

Para sufragar estas elevadas inversiones, Baleària espera contar con ayudas públicas. Utor dijo que esos fondos deberían llegar a su compañía procedentes de los ingresos que las administraciones van a obtener precisamente por los ETS. “No estamos pidiendo subvenciones, sino que aquello que pagamos, con unas tasas de carácter finalista, vuelva”.



El sector energía, impulsado por la demanda de los centros de datos



Nicolás Fernández Picón

Tras ser uno de los peores sectores del índice bursátil Stoxx 600 en el primer trimestre de 2025, Energía ha sorprendido por la recuperación desde los mínimos de abril subiendo un 37% frente al 23% del índice. Esto le ha valido para situarse como el tercer mejor sector en el año (con una subida acumulada del 21%) sólo por detrás de Bancos (59%) y Utilities (23,4%). El avance ha venido liderado por las compañías de Energías Alternativas (que repuntan un 140% y tienen un 17,5% de peso en el sector), siendo Siemens Energy la más destacada gracias a la creciente demanda de turbinas de gas para proveer de electricidad a los centros de datos. Tras este subsector, destaca Equipamiento y Servicios petrolífero (sube un 35% y tiene un 9% de peso, con Orlen y Neste como las compañías más relevantes) y las gasísticas (+28% y 2,5% de peso), siendo las petroleras (con el 70% de peso en el total del sector) las que se han quedado más rezagadas (solo suben un 3% en el año por la mala evolución de las que más pesan, como Shell, TotalEnergy y BP).

La variable que más afecta a estas últimas es el precio del *Brent* y este sigue presionado a la baja por la situación de sobreoferta del mercado mayorista y, tras una caída del 19% en 2025, se mantiene dentro de nuestro rango esperado de 60-65 dólares por barril. Llama la atención la inversión de la correlación entre la evolución del sector Energía con el *Brent* en los últimos doce meses, pero como hemos comentado se explica sobre todo por la buena evolución de las Energías Alternativas con la inversión en centros de datos (Siemens Energy) y la elevada retribución al accionista que al menos mantuvo la cotización de las petroleras integradas.

En cuanto a las petroleras puras, como puntos positivos a futuro, niveles de *Brent* de 60-65 dólares por barril son suficientes para que el sector mantenga

márgenes operativos altos, aunque lejos del techo alcanzado en noviembre de 2022. Además, es de esperar que la demanda de energía requerida por la IA y las políticas ambientales menos ambiciosas de la Administración Trump tiendan a extender en el tiempo la demanda de combustibles fósiles.

Mercado sobreabastecido

Por el lado negativo el mercado mayorista de crudo seguirá estando sobreabastecido y no vemos razones para ver revisiones de estimaciones de beneficios al alza en el sector, mientras que la cotización ya recoge un ratio de mejoras muy positivo. Así, de cara a 2026 y 2027 el consenso sigue siendo exigente, con un crecimiento de beneficios estimado cercano al 12% para ambos años.

En cuanto a su valoración relativa, la subida en los últimos meses aleja al sector de la infravaloración extrema a la que llegó a cotizar en el pasado. En términos de PER relativo al Stoxx 600 cotiza con un descuento del 8,2% frente a su media histórica. Y aunque analizando el ratio de Precio sobre valor contable relativo al Stoxx 600 el descuento todavía sería del 25% frente a su media, esto estaría justificado por la menor rentabilidad esperada sobre el capital, que también estaría un 19% por debajo de la media histórica.

Cabe destacar que la elevada retribución al accionista de las petroleras, combinada con el esfuerzo en la inversión en transformación y la caída del beneficio operativo de los últimos dos años han deteriorado el ratio de deuda hasta situarlo en línea con la media histórica relativa al Stoxx 600, aunque en absoluto sigue siendo un endeudamiento bajo.

Con todo lo anterior, no vemos razones para cambiar el Infraponderar en Energía de cara a 2026 pero, dentro de las petroleras puras, sí apostamos por compañías que puedan mantener los elevados pagos al accionista como Repsol y que ofrece una rentabilidad por dividendo del 6,5% más una recompra de acciones que deja la retribución total en un 10,5%.

Director de Análisis de Renta Variable y Crédito de Banco Sabadell

Llama la atención la inversión de la correlación entre el sector y el 'Brent' en los últimos 12 meses

Apostamos por petroleras que puedan mantener los elevados pagos al accionista



El centro de control ha logrado integrar las diferentes tecnologías de las centrales

Las centrales de ciclo combinado de Naturgy han registrado 4.000 arranques este año

DATO

España cuenta con 25 GW de potencia de ciclos combinados y Naturgy es propietaria de 7,4 GW

25 GW

La llave maestra de los ciclos combinados de Naturgy

La multinacional energética invierte ocho millones en su nuevo centro de control remoto

Gabriel Trindade

La gestión reforzada de Red Eléctrica Española (REE) tras el histórico apagón del 28 de abril ha disparado la producción energética a partir de gas natural. Las centrales de ciclo combinado han incrementado notablemente tanto su producción un 33%, hasta los 40 TWh, como su participación en el mix energético y, en octubre, representaron el 23,6% de la generación eléctrica. En este escenario, Naturgy, la principal propietaria de este tipo de activos en España, ha puesto en marcha un proyecto tecnológico pionero: un centro de control remoto desde el que supervisa y maneja en tiempo real sus diecisiete centrales.

La multinacional energética, presidida por Francisco Reynés, ha invertido ocho millones de euros en esta unidad de control, que se encuentra ubicada en la central de ciclo combinado de Sagunt (Valencia), y que está conformada por una veintena de personas. La tecnología integra

herramientas digitales avanzadas, sistemas de supervisión y algoritmos predictivos para coordinar operaciones complejas, como arranques y paradas de las centrales, así como optimizar su respuesta en la prestación de servicios críticos para el sistema en tiempo real.

Las centrales de Naturgy cuentan con proveedores tecnológicos distintos, como General Electric, Siemens o Ansaldo. Cada ciclo combinado cuenta con tecnologías distintas, por lo que uno de los principales retos ha sido integrar todos los grupos térmicos en una única plataforma, una suerte de llave maestra. La primera gasista española y tercera eléctrica ya tenía experiencia en este tipo de instalaciones - cuenta con un centro de control remoto para renovables y otro para instalaciones hidráulicas -, aunque ninguno alcanza el nivel de competencias de este. Desde Sagunt, se pueden operar totalmente las centrales de ciclo combinado, aunque todavía hay algu-

nos trabajos que deben gestionarse con equipos locales. Naturgy trabaja ahora en una evolución del sistema con la creación de un gemelo digital que permita gestionar la división desde cualquier parte.

El parque de centrales de ciclo combinado de Naturgy ha registrado cerca de 4.000 arranques este año, cuatro veces más que en el 2019, y la previsión es mantenerse sobre estas cifras el año que viene. Este incremento de la actividad ha obligado a la compañía a invertir 125 millones de euros para garantizar la respuesta que requiere el sistema. La normativa obliga a las compañías a realizar paradas técnicas para revisar el estado de las turbinas cada 1.200 arranques. En condiciones normales del sistema eléctrico, esta cifra se traduciría en unos tres años. Con la actividad reforzada, el periodo se acorta.

Naturgy eligió Sagunt al ser una de sus principales centrales de ciclo combinado, con 1.200 MW de potencia distribuidos en tres grupos térmicos. Además, cuenta con buenas comunicaciones y un buen equipo profesional. La central, cuyo inicio de operaciones se registró en el 2007 tras una inversión de casi 500 millones de euros, tuvo un papel destacado en el refuerzo del sistema eléctrico durante la dana de Valencia el 29 de octubre del 2024 y fue una de las que ayudó a remontar el sistema eléctrico tras el gran apagón de este año.

Los ciclos combinados transforman la energía del gas natural en electricidad mediante la combinación de dos procesos consecutivos de generación a través de una turbina de gas y una turbina

Interior del centro de control remoto de Naturgy en Sagunt

DATO

33%

de incremento de la generación eléctrica mediante gas natural por la gestión reforzada tras el apagón

de vapor. Actualmente, la demanda por este tipo de tecnología está al alza en el mundo y algunos informes apuntan que, hasta el 2040, se pondrán en marcha unos 890 GW de nueva capacidad de generación a gas en todo el mundo, la mitad de ellos en EE.UU y China.

Estas infraestructuras destacan por su elevada disponibilidad y flexibilidad para el sistema energético y, por tanto, son claves para proporcionar una variedad de servicios críticos para garantizar el suministro todos los días y a todas horas. En España, estas centrales suelen entrar en actividad por la mañana, y alcanzan su pico a las 9 horas y al atardecer.

“En los últimos meses se ha puesto de manifiesto el papel crucial de los activos de generación flexibles, que respaldan el control de tensión, la respuesta a contingencias y compensan la desaparición de energía fotovoltaica durante la noche y durante los picos de demanda”, explica el director general de Redes de Naturgy, Pedro Larrea.

Naturgy es el principal operador de ciclos combinados en España a través de un parque compuesto por 17 instalaciones con una potencia conjunta de 7,4 GW. En total, el país cuenta actualmente con 25 GW vinculados al uso de gas natural. Tras la gasista española, se encuentran Endesa e Iberdrola, con algo más de 5 GW, y Repsol, con 2 GW. En el 2025, el parque de ciclos combinados de la multinacional energética registrará una producción próxima a los 15 TWh, equivalente al consumo de 4,5 millones de hogares.



Empieza el baile en Naturgy

La venta exprés, por parte del gigante BlackRock, de un 7% en Naturgy augura la reordenación del capital de la energética que preside **Francisco Reynés**. La mayor gestora de fondos de inversión del mundo aún tiene el 11,4%, pero es sabido que su objetivo, salvo sorpresa, puede ser salir totalmente del capital. Tras este movimiento, el mercado está pendiente de qué harán CVC-Corporación Financiera Alba, que controlan conjuntamente otro 18,6% y que también, según los medios consultados, quiere salir del accionariado. Critería Caixa queda, si todo ocurre como se espera, como el gran accionista con el 24%.

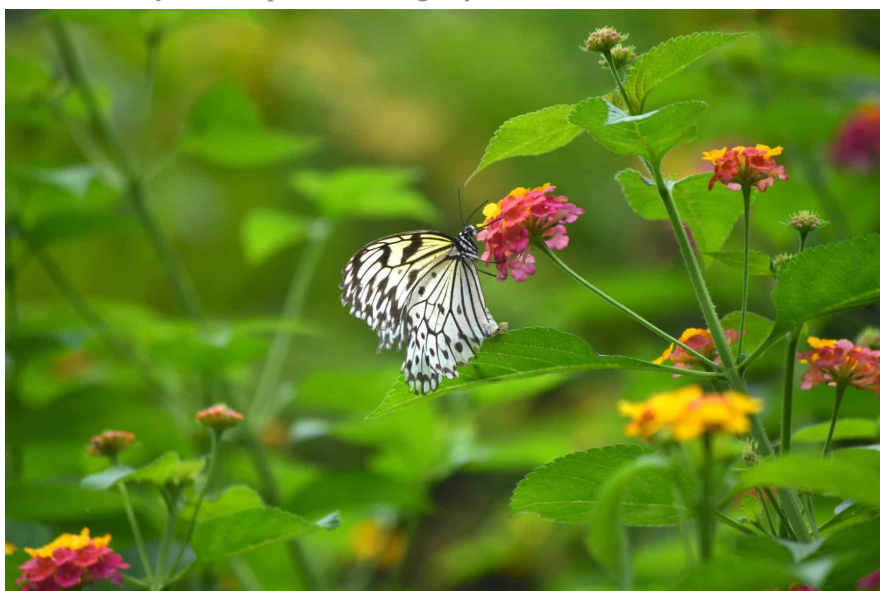


MARISCAL



PNUMA y su informe GEO-7 alerta: transformar la economía global evita un colapso ambiental

- El informe GEO-7 del PNUMA advierte que transformar la economía global puede evitar un colapso ambiental, generar billones y reducir pobreza, riesgos y muertes.



crisis ambiental global

descarbonización mundial

destacados

riesgos climáticos 2050

<https://www.ecoticias.com/medio-ambiente/informe-geo7-transformacion-economia-colapso-ambiental>

Victoria H.M.

Viernes, 12 diciembre 2025

El informe GEO-7 del Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA) **lanza una advertencia clara** : sin una transformación profunda de la economía global, el mundo se encamina hacia un colapso ambiental con graves consecuencias sociales y económicas.

El documento del PNUMA, elaborado por cientos de científicos y expertos internacionales, analiza el estado actual del planeta y concluye que los modelos de producción y consumo vigentes están llevando los **sistemas naturales más allá de sus límites**.

Según el informe del PNUMA, problemas como el cambio climático, la pérdida acelerada de biodiversidad, la contaminación del aire, del agua y del suelo, y el agotamiento de los recursos naturales no pueden abordarse de forma aislada. Todos ellos están **interconectados y tienen un origen común** : una economía basada en el uso intensivo de combustibles fósiles, la sobreexplotación de la naturaleza y un crecimiento que no tiene en cuenta los límites ecológicos.

Informe GEO-7 del PNUMA: transformar la economía global para evitar un futuro insostenible

La evaluación más completa sobre el estado del medio ambiente mundial concluye que invertir en **un clima estable, en naturaleza y suelos saludables** , y en un planeta libre de contaminación puede

generar billones adicionales en el PIB global, evitar millones de muertes y sacar a cientos de millones de personas de la pobreza y el hambre.

El informe Perspectivas del Medio Ambiente Mundial, séptima edición : Un futuro que elijamos, publicado durante el séptimo período de sesiones de la Asamblea de las Naciones Unidas sobre el Medio Ambiente en Nairobi, es el resultado del trabajo de 287 científicos de múltiples disciplinas provenientes de 82 naciones.

El informe GEO-7 del Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA) lanza una advertencia clara: sin una transformación profunda de la economía global, el mundo se encamina hacia un colapso ambiental con graves consecuencias sociales y económicas.

El informe del Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA) concluye que el cambio climático, la pérdida de biodiversidad, la degradación de los suelos, la desertificación, y la contaminación y los desechos han tenido un impacto enorme en el planeta, las personas y las economías, con costos que ya ascienden a billones de dólares cada año. **Seguir las trayectorias actuales de desarrollo solo intensificará este impacto.**

20 billones anuales para 2070: beneficios de transformar sistemas económicos

Sin embargo, adoptar enfoques de toda la sociedad para transformar los sistemas de economía y finanzas, materiales y desechos, energía, alimentación y medio ambiente generaría beneficios globales que **podrían alcanzar los 20 billones de dólares anuales para 2070 y seguir creciendo.**

Un factor habilitador clave de este enfoque del informe PNUMA es dejar de centrarse únicamente en el PIB y utilizar indicadores que también **midan el capital humano y natural** , incentivando a las economías a avanzar hacia la circularidad, la descarbonización del sistema energético, la agricultura sostenible, la restauración de ecosistemas y más.

“ No olvidemos que el mundo ya ha logrado avances significativos : desde acuerdos globales sobre cambio climático, naturaleza, tierras, suelos y biodiversidad, así como contaminación y desechos, hasta cambios reales y concretos como el auge de las energías renovables, la expansión de las áreas protegidas y la eliminación progresiva de productos químicos tóxicos”, afirmó la directora ejecutiva del PNUMA, Inger Andersen.

“Hago un llamado a todas las naciones para que se basen en estos avances, inviertan en la salud del planeta y orienten sus economías hacia **un futuro próspero y sostenible**”.

El informe de PNUMA presenta dos vías de transformación : una basada en cambios de comportamiento para reducir el consumo material, y otra que se apoya principalmente en el desarrollo tecnológico y las mejoras en eficiencia.

Estas vías de transformación prevén que los beneficios macroeconómicos globales comenzarán a aparecer en 2050, crecerán hasta alcanzar 20 billones de dólares anuales en 2070 y **se dispararán posteriormente hasta 100 billones de dólares anuales** . También proyectan una menor exposición a

riesgos climáticos, una reducción de la pérdida de biodiversidad para 2030 y un aumento de las tierras naturales.

Nueve millones de muertes prematuras podrían **ser evitadas para 2050 mediante medidas como la reducción de la contaminación atmosférica**. Para ese mismo año, casi 200 millones de personas podrían salir de la desnutrición y más de 100 millones de la pobreza extrema.

Para lograr emisiones netas cero en 2050 y garantizar una financiación adecuada para conservar y restaurar la biodiversidad, se necesita una inversión anual de aproximadamente 8 billones de dólares hasta 2050. Sin embargo, el costo de la inacción es mucho mayor como apunta el PNUMA.

Cinco áreas clave para el cambio: energía, finanzas, residuos, alimentos y naturaleza

Seguir estas vías de transformación requerirá cambios radicales en cinco áreas clave. El informe PNUMA recomienda medidas para cada área, que **incluyen** :

- **Economía y finanzas:** Ir más allá del PIB hacia métricas integrales de riqueza inclusiva; valorar correctamente los bienes mediante la fijación de externalidades positivas y negativas; y eliminar y reorientar subsidios, impuestos e incentivos que generen impactos negativos en la naturaleza
- **Materiales y desechos:** Implementar la circularidad desde el diseño, así como la transparencia y la trazabilidad de los productos, componentes y materiales; reorientar inversiones hacia modelos de negocios circulares y regenerativos; y cambiar patrones de consumo hacia la circularidad mediante cambios de mentalidad
- **Energía:** Descarbonizar el suministro energético; aumentar la eficiencia energética; respaldar la sostenibilidad social y ambiental en las cadenas de valor de minerales críticos; y abordar y enfrentar el acceso a la energía y la pobreza energética
- **Sistemas alimentarios:** Adoptar dietas saludables y sostenibles; mejorar la circularidad y la eficiencia productiva; y reducir la pérdida y el desperdicio de alimentos
- **Medio ambiente:** Acelerar la conservación y restauración de la biodiversidad y los ecosistemas; respaldar la adaptación y resiliencia climáticas, con el apoyo de Soluciones basadas en la Naturaleza; e implementar estrategias de mitigación climática

El informe del PNUMA propone **desarrollar e implementar estas soluciones de manera paralela**. Considerar sistemas de conocimiento diversos, especialmente el conocimiento indígena y local, es crucial para transiciones justas que aborden tanto la sostenibilidad ambiental como el bienestar humano.

El informe presenta dos vías de transformación: una basada en cambios de comportamiento para reducir el consumo material, y otra que se apoya principalmente

El informe hace un llamado a gobiernos, organizaciones no gubernamentales y multilaterales, sector privado, sociedad civil, academia, organizaciones profesionales, público en general y Pueblos Indígenas a reconocer la urgencia de las crisis ambientales globales, aprovechar los avances logrados en las últimas décadas y colaborar en el diseño e implementación de políticas, estrategias y acciones

en el desarrollo tecnológico y las mejoras en eficiencia.

integradas para garantizar un futuro mejor para todos y todas.

Los riesgos de no actuar: más pobreza, extinciones y pérdidas económicas severas

Basándose en múltiples fuentes, el informe también detalla las consecuencias actuales y futuras de **mantener modelos de desarrollo convencionales** .

Las emisiones de gases de efecto invernadero **han aumentado un 1,5% cada año desde 1990** , alcanzando un nuevo máximo en 2024, lo que eleva las temperaturas globales e intensifica los impactos climáticos. El costo de los fenómenos meteorológicos extremos atribuibles al cambio climático en los últimos 20 años se estima en 143.000 millones de dólares anuales.

Entre el 20% y el 40% de la superficie terrestre mundial se considera degradada, afectando a más de 3000 millones de personas, mientras que un millón de las aproximadamente ocho millones de especies existentes están en riesgo de extinción.

Nueve millones de muertes son atribuibles cada año a algún tipo de contaminación. El costo económico de los daños a la salud solo por contaminación del aire fue de aproximadamente 8,1 billones de dólares en 2019, equivalente al 6,1% del PIB mundial.

Crisis ambiental acelerada: emisiones récord, suelos degradados y contaminación masiva

El estado del medio ambiente empeorará drásticamente si el mundo continúa impulsando las economías bajo un modelo convencional. Sin acciones de respuesta, el aumento de la **temperatura media global probablemente superará 1,5°C** por encima de los niveles preindustriales a principios de la década de 2030, superará los 2°C en la década de 2040 y seguirá aumentando.

En este escenario, el cambio climático reduciría el PIB mundial anual en un 4% para 2050 y **en un 20% para finales de siglo** .

Se prevé que **la degradación de suelos y tierras continúe al ritmo actual** , con la pérdida anual mundial de tierras fértiles y productivas equivalente al tamaño de Colombia o Etiopía, en un momento en que el cambio climático podría reducir la disponibilidad de alimentos por persona en un 3,4% para 2050.

Las 8000 millones de toneladas de desechos plásticos que contaminan el planeta seguirán acumulándose, aumentando las pérdidas económicas relacionadas con la salud, estimadas en 1,5 billones de dólares anuales debido a la exposición a productos químicos tóxicos presentes en los plásticos.

Sin una **acción decidida y colectiva** , los impactos ambientales podrían desencadenar crisis económicas, conflictos y desplazamientos masivos de población.

Transformar la economía no es solo una opción , concluye el informe, sino una condición indispensable para garantizar un futuro seguro y viable para las próximas generaciones. Seguir leyendo en EFE / ECOticias.com

Tags: crisis ambiental globaldescarbonización mundialdestacadosriesgos climáticos 2050

El coste de las bajas médicas aumenta un 11% en 2025 y rebasa los 17.000 millones

El Ministerio traspasa 5.300 millones más para la prestación de incapacidad temporal

El 80% de las prestaciones de la Seguridad Social supera el desembolso de todo 2024

Blanca Martínez Mingo MADRID.

Al tiempo que la falta de apoyos parlamentarios complica la aprobación de unos Presupuestos Generales del Estado, las grandes partidas de gasto de Seguridad Social siguen aumentando. Los ministerios manejan desde 2023 el mismo presupuesto inicial en cada año, y para incrementar el desembolso en algunas partidas, tienen que recurrir a las modificaciones. Entre las prestaciones cuyo gasto crece sin techo en los últimos años destaca la vinculada a las bajas médicas, que ya muestra un incremento del 11% interanual en 2025, hasta rebasar los 17.000 millones.

Con una necesidad de financiación extra de 5.328 millones de euros, la incapacidad temporal (IT) supone (en volumen) el 81% de todas las modificaciones en el nivel contributivo de la Seguridad Social. Al tener en cuenta también las ayudas no contributivas, la proporción de modificaciones dedicada a IT se sitúa en el 48%. Con este incremento, el presupuesto dedicado a cubrir los pagos a quienes se encuentran de baja ya asciende hasta los 17.093 millones de euros y supera los 16.463 euros gastados en todo 2024. En términos relativos, el gasto hasta octubre (últimas cifras disponibles) es un 11,20% superior este año, según el *Resumen de Ejecución Presupuestaria* publicado por el Ministerio de Seguridad Social.

El gasto en incapacidad temporal se divide entre las bajas por contingencias comunes y las profesionales. Las primeras se refieren a todas aquellas que no han sido relacionadas con el trabajo (por ejemplo, una enfermedad común o un accidente que sucede fuera del trabajo), las segundas, por otro lado, se refieren a un suceso que daña la salud del trabajador por la actividad que realiza (es decir, un accidente de trabajo o una enfermedad profesional). La mayoría del gasto desembolsado hasta octubre está relacionado con las bajas comunes: el presupuesto total de estas asciende hasta 15.735 millones y han requerido la movilización de 5.209 millones extra.

El aumento en el gasto en incapacidad temporal llega además en un contexto de crecimiento en el número de bajas registradas. Según las últimas estadísticas disponibles de Seguridad Social, las horas no trabajadas por IT han crecido un 73% desde 2019 (la primera cifra

Aumenta la proporción de gasto sobre el PIB

El gasto en protección social, en el que se incluye el desembolso en pensiones, supone ya 18,7% del PIB (dos décimas más que un año antes), según la Clasificación Funcional del Gasto de las Administraciones Públicas (COFOG). En los últimos 30 años, el gasto público ha crecido en 1,3 puntos del PIB, al tiempo que el desembolso en pensiones ha aumentado en 3,3 puntos. "Es decir, ha reducido el peso del resto de las políticas en 2 puntos de PIB", explica el experto de Fedea, Miguel Ángel García.

11.000
MILLONES
Hasta octubre, el Ministerio ha modificado el presupuesto en 11.000 millones

que recoge la serie), un ritmo de crecimiento muy superior al registrado en el total de horas cotizadas, que han aumentado un 17% en este mismo periodo. Los incrementos porcentuales son similares en el número de días cotizados, donde el total crece un 16% y los días de baja suben un 70% al comparar en ambos casos los segundos trimestres de 2019 y 2025.

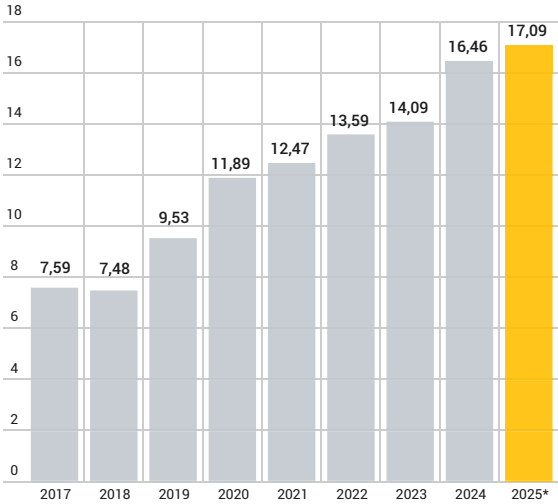
Más allá de la incapacidad temporal, el 91,5% de las prestaciones gestionadas por la Seguridad Social ya han necesitado dinero extra. Además, a mes de octubre, un 80% de ellas superan el gasto acumulado en todo 2024.

En total, el Ministerio ha tenido que modificar el sus cuentas por valor de 11.000 millones de euros: 6.569 millones dirigidos a cubrir la falta de presupuesto en prestaciones contributivas (es decir, por las que los trabajadores generan derechos a través de las cotizaciones) y 4.430 por el nivel no contributivo.

En el ámbito contributivo, la segunda partida que más recursos extra ha necesitado es la prestación de nacimiento, cuidado al menor, embarazo y lactancia (con un modificación de 936 millones). Algo que, no obstante, puede estar rela-

Cambios en el presupuesto de Seguridad Social

Evolución del gasto en incapacidad temporal. Miles de millones de euros



Hasta el mes de octubre, en millones de euros

Las prestaciones contributivas necesitan un extra de 6.500 millones

Clasificación económica	Modificaciones
Pensiones	
Incapacidad permanente	19,70
Jubilación	125,50
Viudedad	34,00
Orfandad	6,30
A favor de familiares	4,50
Pensiones derivadas dana	0,01
Suma de pensiones	190,01
Subsidios y otras prestaciones	
Ayudas genéricas a familias e instituciones	0,10
Incapacidad temporal	5.328,96
Recargos falta medidas seguridad e higiene	0,10
Nacim. Cuidado menor, corresp. Riesgo emb.,lact.	936,41
Prestaciones y entregas únicas	1,20
Prestaciones sociales	0,75
Otras prestaciones e indemnizaciones	108,14
Farmacia	4,14
Suma de subsidios y otras prestaciones	6.379,80

* Datos enero-octubre.

Fuente: Ejecución presupuestaria del Ministerio de Seguridad Social.

dios económicos para personas con discapacidad, las ayudas a instituciones sin ánimo de lucro y la prestación por colaboración de las empresas. Por otro lado, en el 20% de prestaciones que no han superado todavía el gasto acumulado de 2024 son la pensión contributiva por jubilación (a pesar de ser el primer año de la jubilación del *baby boom*), los recargos por falta de medidas de higiene, las prestaciones de la DANA, la ayuda por riesgo en el embarazo y la del síndrome tóxico.

Aunque las pensiones todavía no han sobrepasado el gasto anual de 2024 (tal y como lo han hecho otras prestaciones), estas es la partida más abultada de la Seguridad Social. Hasta octubre, el presupuesto dedicado a las prestaciones de jubilación, viudedad, incapacidad permanente y orfandad ha ascendido

Las pensiones suponen el 78,8% del desembolso en prestaciones del Ministerio

hasta los 159.716 millones de euros (una cifra que no incluye las pagas de noviembre y diciembre, ni la extra de Navidad) y suponen un 78,8% de todo el desembolso del Ministerio. En el nivel no contributivo de la Seguridad Social (es decir, aquellas ayudas y pensiones dirigidas a los perceptores que no han cotizado suficiente), hay dos partidas que destacan por superar el presupuesto inicial: el complemento a mínimos de pensiones contributivas y el ingreso mínimo vital, que han necesitado 1.300 y 2.200 millones respectivamente.

En términos globales, la última información completa sobre el gasto de las Administraciones Públicas, la Clasificación Funcional del Gasto, detalla que la proporción sobre el PIB de el desembolso en protección social ya alcanza el 18,7% (dos décimas más). "Mantiene la tendencia de años anteriores, cada vez con más gasto en pensiones", explica el experto de Fedea, Miguel Ángel García. El desembolso en esta prestación sube una décima en proporción al PIB (hasta el 12,9%) y supone ya el 30,4% del gasto público total. En 30 años el gasto público creció 1,3 puntos sobre el PIB y el de pensiones ha ascendido 3,3.



La ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, y la de Hacienda, María Jesús Montero, durante el acto por el Día de la Constitución el 6 de diciembre en el Congreso. EDUARDO PARRA (EP)

Hacienda baraja una deducción de unos 600 euros para que el SMI no tribute

El Gobierno quiere evitar la polémica vivida entre el área económica y Trabajo el año pasado

PABLO SEMPERE
Madrid

El Gobierno quiere evitar a toda costa un nuevo enfrentamiento por la tributación del salario mínimo y está trabajando en una fórmula de consenso que contente a los dos socios de coalición. La premisa es clara. Hay que evitar el ruido que se generó hace un año y centrar el foco en lo que el Ejecutivo considera realmente importante: una nueva subida del mínimo retributivo en España. Por eso, el Ministerio de Hacienda está estudiando la posibilidad de ampliar la deducción del IRPF destinada a los trabajadores que perciben el salario mínimo interprofesional (SMI) —que actualmente se sitúa en 340 euros anuales— hasta situarla en el entorno de los 600 euros, aunque todavía deben afinarse los cálculos.

Esta solución, explican fuentes del Gobierno, complacería tanto al Ministerio de Trabajo como a los de Economía y Hacienda. El primero estaría satis-

fecho al tener asegurado que el incremento del SMI alcanza, en términos netos, el 60% del salario nacional. El área económica, por su parte, también la vería con buenos ojos porque, además de blindar el alza salarial, el esfuerzo que supone la subida se repartiría entre la Administración y las empresas, evitando que los empleadores asuman todo el coste de manera directa.

Esta deducción en el impuesto sobre la renta no es un invento nuevo. Tradicionalmente, cada vez que subía el SMI, el IRPF se adaptaba de manera paralela para que los mínimos exentos de tributación cubrieran esos mínimos retributivos. Esa costumbre terminó con el incremento de 2025, cuando, por primera vez, una parte del colectivo de perceptores del SMI —principalmente solteros sin hijos— empezó a tributar, con una factura de unos 340 euros al año.

La decisión de no adaptar el impuesto provocó una de las mayores tensiones que se recuerdan en la legislatura entre el PSOE y Sumar. En el área económica defendían que, tras años de incrementos acumulados y sostenidos del SMI —un 61% desde 2018, de 736 a 1.184 euros brutos al mes en 14 pagas—, este debía empezar a tributar para contribuir a la recaudación pública. El Ministerio

de Trabajo, por su parte, insistía en que no tenía sentido gravar a quienes se encontraban en los niveles salariales más bajos del país.

Compensar la carga

Para compensar esa carga fiscal inesperada y poner fin al duro enfrentamiento, Hacienda ideó una devolución por el mismo importe de la factura que los trabajadores recibirían un año después, al hacer la declaración de la renta. Es decir, los asalariados empezaron a pagar IRPF, pero sabiendo que un año después recibirían una devolución por el mismo importe. De esta manera, la subida del SMI no se tradujo en una pérdida de poder adquisitivo para aquellos contribuyentes que, por su situación familiar —estar registrados como solteros y no tener hijos—, no podían optar a otros descuentos del impuesto.

Ahora, ante la nueva subida prevista para 2026, el Gobierno estudia replicar el mecanismo, ampliando la deducción para que el mismo perfil de trabajadores no pierda parte de la mejora salarial en el camino. La lógica que opera es la misma que hace un año: si el salario mínimo sube, pero los mínimos exentos del IRPF se mantienen congelados, las retenciones

aumentarán y parte del incremento del salario bruto no llegará al bolsillo del trabajador. La comisión de expertos reunida por el Ministerio de Trabajo planteó la semana pasada dos escenarios de subida para el próximo año. En el primero, el SMI se mantiene sin tributar y sube un 3,1%, hasta los 17.094 euros brutos al año. En el segundo se cuenta con que el SMI empiece a tributar, con lo que la subida sería del 4,7%, hasta los 17.360 euros. Con los mínimos exentos del IRPF previsiblemente congelados y la deducción de 340 euros actual, ambas opciones implicarían un aumento de las retenciones. Según los simuladores de la Agencia Tributaria, en el escenario de 17.094 euros la factura total entre cuota y retenciones rondaría los 600 euros, mientras que en el escenario más alto se aproximaría a los 700 euros. Por eso, Hacienda se decanta por elegir el primer escenario y ampliar la deducción actual hasta los 600 euros, lo que permitiría eximir de tributar a los perceptores del SMI en el escenario de subida moderada y asegurar que el salario neto llegue a una cuantía equivalente al 60% del salario medio.

Esta solución, según trasla-

El salario mínimo subiría, pero no las bases exentas del IRPF

Se calcula que la medida podría beneficiar a medio millón de personas

dan fuentes de los dos socios de Gobierno, satisface a ambos, porque blindará el objetivo de la Carta Social Europea sin obligar a una subida mayor del salario bruto. Es decir, con una deducción que ronde esa cuantía, el SMI bruto no tendría que crecer más de lo estrictamente necesario para cumplir el objetivo marcado por el Gobierno. Con esta fórmula, parte del ajuste se realizaría a través de la fiscalidad (con una pérdida recaudatoria para Hacienda). Además, los trabajadores recibirían íntegramente la mejora salarial y las empresas no asumirían todo el coste de la subida. En el Gobierno, igualmente, tienen que hacer números y decidir si la cuantía final de la deducción alivia la totalidad de la subida fiscal o solo una parte de ella.

La opción de crear una deducción, en lugar de ajustar los mínimos exentos del impuesto, responde a que elevar esos umbrales beneficiaría a todos los contribuyentes y supondría una pérdida recaudatoria mucho mayor para la Hacienda pública. Dado que el IRPF es progresivo y las rentas más altas también tributan por los primeros tramos, el Gobierno quiere evitar que los contribuyentes con mayores ingresos se vean favorecidos por una rebaja que no está diseñada para ellos.

Con la deducción, en cambio, el coste para Hacienda se reduce considerablemente (unos pocos cientos de millones de euros) y la ayuda se dirige exclusivamente a los trabajadores con rentas más bajas y sin opciones familiares que permitan otras rebajas. Se calcula que dentro de este colectivo estarían unas 500.000 personas.



Crisis habitacional

JORGE GARNELLO
Vigo

— **Anunciaron una inversión de 100 millones de euros para compra de viviendas a particulares. Antes se dotaron de 25 millones de euros para comprar en las zonas arrasadas en la Comunidad Valenciana. Apenas han logrado comprar menos de tres millones.**

— El modelo piloto de la dana estaba muy acotado a una realidad de municipios que se habían visto afectados por esa riada. Pero creo que las condiciones con las que saldrán estas viviendas pueden resultar atractivas para algunas personas o entidades jurídicas que quieran desprenderse de ese patrimonio y que quieran contribuir a la conformación del parque público.

— **La vivienda se encarece a un ritmo récord en España.**

— Se confirma lo que venimos diciendo desde las posiciones ideológicas que represento y desde el Partido Socialista: el mercado por sí solo no funciona y con los derechos no se mercede. Por eso queremos crear ese parque público, la única manera de parar este mercado salvaje que se está comiendo las rentas de las familias para que unos pocos hagan negocio.

— **¿Cree que el mercado está mejor hoy que cuando empezó esta última legislatura?**

— Cuando comenzó esta legislatura había unos cuantos millones menos de personas habitando este país, pero lo que tengo claro es que este problema lo tenemos como consecuencia de los errores del pasado, que pasaron por una burbuja especulativa que tuvo dramas en este país en forma de desahucios, de despidos en el sector de la construcción, y que hizo que durante los 15 años siguientes se construyera cero vivienda pública en España. El déficit con el que hoy parte nuestro país para atender a la demanda viene en gran medida por la ausencia de construcción pública y privada tras la crisis financiera del año 2008.

— **¿Y aguantará el Gobierno esta legislatura para impulsar estas medidas y arrancar el Plan Estatal de Vivienda (2026-2030)?**

— Yo lo que sé es que este Gobierno es bueno para atender el derecho a la vivienda. Sin él, nos hubiéramos pasado otros cuatro años más sin cumplir el mandato constitucional de desarrollar una ley de derecho a la vivienda, y seguramente estaríamos atendiendo este problema con una visión muy distinta. Estos años que restan de legislatura son muy importantes para sostener el mo-



Isabel Rodríguez García, ministra de Vivienda y Agenda Urbana, en Vigo.

Isabel Rodríguez

Ministra de Vivienda y Agenda Urbana (Abenójar, Ciudad Real, 1981). Eligió esta semana Vigo y su Navidad para hacer brillar la medida estrella de su departamento:

Casa 47, la empresa estatal de vivienda con la que el Gobierno quiere ofrecer alquileres asequibles, contratos de hasta 75 años y un parque público permanente.

«El problema de acceso a la vivienda no está en el crédito: es una falta de oferta»

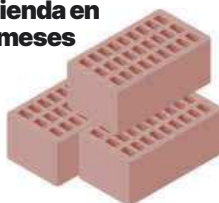
delo público por el que trabaja este Ministerio y este Gobierno.

— **Pero sin Presupuestos Generales del Estado aprobados. ¿No se están viendo limitadas las políticas del ministerio?**

— En absoluto. De hecho, la empresa de vivienda ya tiene dispuestos 1.300 millones para el próximo año. Las comunidades autónomas tienen encima de la mesa 7.000 millones de euros para hacer políticas de vivienda con el Plan Estatal de Vivienda, y los empresarios y promotores de nuestro país 1.300 millones de euros para desarrollar una industria que nos permita construir

antes y hacerlo también con mejores calidades para las viviendas. Por tanto, nosotros tenemos perfectamente articulada la disposición de presupuesto sabiendo que esta es una política prioritaria.

Desafío vivienda en 12 meses



— **Los avales a jóvenes y familias con menores a su cargo para la compra de primera vivienda han sido cuestionados por los tipos más altos a los que se conceden los préstamos. ¿Debe haber más control sobre los bancos?**

— Lo que buscamos es dar cobertura a las personas que no tienen aval, y en estos momentos estamos también reformulando ese convenio con la banca. Pero creo que ahora mismo el problema de acceso a la vivienda no está en el crédito: es una falta de oferta.

— **¿El Gobierno no se plantea reducir o suprimir el impuesto a la**

compra de primera vivienda?

— Hay quien arregla todo en base a la reducción de impuestos; que normalmente no termina repercutiendo en el beneficiario, sino que, cuando hay una bajada de impuestos sobre un bien, acaba cargándose a o llevándose la que dispone el bien y no el que adquiere el bien. Un descuento de cinco puntos puede terminar repercutiendo en un incremento del coste.

— **¿Y gravar más a los grandes tenedores para estimular la oferta?**

— Sí, sobre todo a los inversores extranjeros. Hay zonas de nuestro país donde el 30% de las viviendas se están vendiendo a extranjeros.

— **Acaban de aprobar también hace unos días un nuevo aval para garantizar el cobro de la renta a los propietarios que ofrezcan alquileres asequibles. ¿Cree que hay tanto miedo a la morosidad?**

— Creo que hay intereses que alimentan ese miedo: algunos en forma de partidos políticos y otros en forma de empresas que hacen negocios con ese miedo. Hay que apoyar a quien más lo necesita. Estos avales estaban ya previstos en el anterior Plan Estatal de Vivienda, pero no fueron utilizados por las comunidades y hemos creído necesario intervenir.

— **¿Y no es darle la razón al alarmismo que hay en torno a la okupación y a los impagos por parte de los inquilinos?**

— En ningún caso. Lo que les quita la razón son las oficinas [para atender llamadas por okupación] que ellos montan y después no reciben ningún tipo de llamada para atender ninguna cuestión al respecto.

— **Da la sensación de que el mercado está pensado para vivir en pareja. Cada vez hay más gente sola, jóvenes y mayores. ¿Contemplan ampliar el rango de beneficiarios más allá de los colectivos vulnerables definidos?**

— Precisamente Casa 47 viene a dar respuesta a esto. El problema que sufre nuestro país es de mayorías: de personas trabajadoras que viven solas o en pareja o con amigos, pero que con su sueldo no pueden pagar su vivienda, o esta se lleva el 50%, 60% o 70% de su sueldo. Por eso este instrumento que ponemos en marcha no está dirigido a las personas vulnerables. Para eso tenemos otras políticas como la vivienda social, la vivienda protegida. Para atender a las personas vulnerables se han de poner en marcha los servicios de protección social, que recaen en sus competencias en las comunidades autónomas. ■



La inflación confirma una subida de las pensiones del 2,7%

El mes de noviembre cierra con una evolución interanual moderada de los precios del 3%

M. M. / B. M. MADRID.

Ayer, el Instituto Nacional de Estadística dio a conocer la cifra oficial de inflación de noviembre, y con el que se calcula la revalorización de las pensiones del próximo año. Así, se confirma que las nóminas de jubilación crecerán un 2,7% en 2026, lo que supone un aumento de 600 euros de media al año. La revalorización afectará a 10,4 millones de prestaciones contributivas, entre las que se encuentran, además de la pensión de jubilación, la viudedad, incapacidad permanente, orfandad,

las prestaciones a favor de familias y las de los funcionarios ubicados en las Clases Pasivas.

El aumento de las pensiones contributivas costará, aproximadamente, 5.180 millones de euros extra a las arcas de la Seguridad Social. Un cálculo que, no obstante, no tiene en cuenta el incremento en número de jubilados del próximo año ni las pensiones medias con las que estos entrarán en el sistema.

Por su parte, el IPC se moderó una décima en noviembre y avanzó un 3% interanual mientras la inflación subyacente subió una décima respecto al mes anterior y se sitúa en el 2,6%, su mayor nivel en un año. La evolución favorable de los precios de la electricidad evitó un alza mayor, no así los alimentos, a los que el INE achaca, junto a carburantes

Los precios de la electricidad evitaron una subida mayor de la inflación

y paquetes turísticos, el incremento del penúltimo mes del año.

El dato definitivo publicado ayer confirma lo avanzado a finales de octubre. Así, el índice general rompe con dos meses de alzas consecutivas después de que en octubre cerrara en su nivel más alto en 16 meses (3,1%).

La leve moderación del IPC en noviembre se debe a que los precios de la electricidad bajaron este mes, frente al incremento que experimenta-

ron un año antes. Frente al descenso de los precios de la luz, las subidas de precios de los alimentos (+2,8%), especialmente de los aceites y grasas, y de la leche, el queso y los huevos, mayores que las registradas hace un año. También tiraron al alza del IPC el grupo de ocio y cultura, cuya tasa anual aumentó más de un punto, hasta el 1,2%, como consecuencia de que los precios de los paquetes turísticos bajaron menos que en noviembre del año pasado.

El producto que más se ha encarecido en el último año ha sido la recogida de basuras (+30,3%) y muy de cerca le sigue un producto básico de la cesta de la compra: los huevos, que cuestan un 30,2% más que en noviembre de 2024, acumulan en el año un alza del 30% y sólo en el último mes subieron un 6,8%. Por

detrás, la joyería y bisutería (+29,6%), el transporte combinado de pasajeros (+26,7%), la carne de vacuno (+18%) y el café (+17,3%).

El aceite de oliva es un mes más el producto que más se abarata (-38,1%) con diferencia. En valores mensuales (noviembre sobre octubre), el 'oro líquido' se encareció un 2,6%, registrando así su segunda subida mensual consecutiva. Aunque en la senda de descensos, aún no ha recortado todo el avance de los últimos años y respecto a enero de 2021, acumula aún un incremento en su precio del 57,7%. Le siguieron en noviembre en los retrocesos de precios, el azúcar (-7,5%), los equipos audiovisuales (-6,2%), los vuelos internacionales (-5,3%), las cocinas (-4,3%) y los juegos y aficiones (-4%).

Los expertos de Díaz inflan en 219 euros al año el alza del SMI para compensar el IPC

Alteran su recomendación inicial del 1,8% con el pretexto de que es inferior al avance del IPC

El salario de 1.205 euros, similar al propuesto por CEOE, ya suponía el 60% del sueldo medio

Noelia Casado MADRID.

El comité de expertos elegido por el Ministerio de Trabajo presentó ayer el informe que contiene la recomendación para subir el SMI de 2026. El documento hace dos propuestas, en función de si los trabajadores que lo perciben siguen sin tener que tributar o comienzan a hacerlo. Sin embargo, los cálculos elaborados por los técnicos no apuntaban al 3,1% anunciado para el primero de los escenarios, sino a un 1,8%, lo que conduciría al Gobierno a hacer una subida de 16 euros adicionales al mes o 219 euros al año.

El motivo, según explican en el documento, es que la primera cifra no sería suficiente para cubrir el incremento de los precios por lo que argumentan que sería “razonable” aplicar un incremento mayor al que sería necesario para conseguir que el SMI fuera igual al 60% del salario medio en términos netos, referencia a la que quiere vincularlo Trabajo según el criterio del órgano que interpreta la Carta Social Europea.

El comité asesor hace referencia al artículo 27 del Estatuto de los Trabajadores para sostener este giro, porque llama a tener en cuenta la evolución de la inflación a la hora de fijar la cuantía del SMI (aunque no a ajustarla a ella). No obstante, en este apartado no mencionan la productividad, la participación del trabajo en la renta nacional o la coyuntura económica, ni creen oportuno modificar el porcentaje para el escenario sin tributación de acuerdo a estos indicadores.

El informe tampoco menciona la obligación de evitar la pérdida de poder adquisitivo como parte del mandato que tenían para hacer el informe. “En octubre de 2025 la CAASMI fue convocada nuevamente por el Ministerio de Trabajo y Economía Social con el mandato, como en ocasiones anteriores, de estimar el salario medio neto a tiempo completo correspondiente a 2025 e identificar, junto a otras cuestiones, la subida necesaria del SMI que mantenga su valor en el 60% del salario medio neto” detallan.

En esta ocasión, Díaz tampoco había pedido de manera expresa que el SMI creciera al menos lo que lo hubieran hecho los precios, pese a que sí fue un aspecto en el que incidió al encargar el informe del año pasado. En cambio, este viernes aseguró tener una buena noticia para los trabajadores porque iba a subir el SMI y estos “no van a perder po-



La ministra de Trabajo, Yolanda Díaz. EFE

Propuesta de los expertos para subir el SMI

Datos expresados en euros

Estimación del SMI de 2026 con y sin pago de IRPF			
SMI no sujeto a IRPF			
SMI neto	SMI bruto mensual	SMI bruto anual	Crecimiento 2025-2026
15.778	1.205	16.875	1,80%
SMI sujeto a IRPF			
	SMI bruto mensual	SMI bruto anual	Crecimiento 2025-2026
	1.240	17.360	4,70%
Estimación del SMI de 2026 con y sin pago de IRPF y SMI igual al IPC			
SMI no sujeto a IRPF			
	SMI bruto mensual	SMI bruto anual	Crecimiento 2025-2026
	1.221	17.094	3,10%
SMI sujeto a IRPF			
	SMI bruto mensual	SMI bruto anual	Crecimiento 2025-2026
	1.240	17.360	4,70%

Fuente: Informe de la comisión asesora del SMI.

eE

bruta y neta con una subida del 4,7% con la que se descuentan tanto las cotizaciones como el IRPF del bruto. Por contra, no estiman cuál sería este resultado para un incremento del 3,1% que se incorporó con carácter posterior, por lo que Trabajo no contaría con la referencia en términos netos a la hora de abrir las consultas de diálogo social.

“Con los cálculos y ajustes anteriores, estaríamos hablando, por lo tanto, de que situar el SMI de 2026 en el 60% del salario medio neto de 2025 exigiría un aumento del SMI bruto en 2026 del 1,8% y del 4,7% dependiendo del mantenimiento de la tributación al IRPF” expresan en el informe los miembros de la comisión asesora tras detallar la metodología que les ha llevado a extraer estas conclusiones. El análisis parte de la Encuesta de Estructura Salarial (EES) de 2022 que actualizan a partir del crecimiento interanual de la Encuesta Trimestral del Coste Laboral (ECTL), unos pasos que generaron dudas entre los representantes de Hacienda y Economía y también de los sindicatos.

La responsable de Trabajo, pese a manifestar su intención de lograr un acuerdo que incluya a los empresarios, ha dado por sentado que estos no participarán de la subida, una negativa que atribuye al proceso electoral al que se enfrentará la CEOE a finales de 2026. Además, las organizaciones empresariales hicieron pública a inicios de semana una propuesta de subida que fue calificada como “broma de mal gusto” por parte de Trabajo, a pesar de que solo guarda una diferencia de tres décimas en términos porcentuales o de tres euros al mes con el primer escenario recogido por los asesores de Trabajo.

Esta escasa diferencia podría haber acercado las posiciones en la mesa de diálogo social. Si bien, la propuesta de CEOE y Cepyme contemplaba que a esta cuantía hubiera que restarle el pago de IRPF y los sindicatos demandan una subida del 2,7% para un escenario sin tributación. No obstante, los empresarios ligaron su propuesta a que el Ministerio no limitase la capacidad de las empresas de eliminar o recortar los pluses salariales que tuvieran reconocidos los trabajadores para adaptar la subida a las nóminas. Y Trabajo ha reiterado su intención de evitarlo, para cumplir con el compromiso adquirido con los sindicatos en el acuerdo para subir el SMI a inicios de 2025.

der adquisitivo”. En la presentación del informe Díaz tampoco se refirió a la recomendación del 1,8%, presentando directamente como las conclusiones del informe el alza del 3,1% en un escenario sin tributación y del 4,7% para el pago de IRPF.

El Gobierno todavía no ha decidido cuál es el tratamiento fiscal que va a darle al salario mínimo que se apruebe para el próximo año, por lo que a la espera de aclarar esto con el Ministerio de Hacienda, Trabajo llevará a la mesa de negociación con la patronal y los sindicatos estas dos cifras. El departamento de María Jesús Montero se ha mostrado abierto a adaptar la deducción aprobada el año pasado para adaptarla a la nueva subida del salario mínimo. Si finalmente se decanta por llevar a cabo este ajuste y librar a estos trabajadores del pago de IRPF, Díaz apuesta por aplicar la subida del 3,1% que no se ajustaría a los cálculos del grupo de expertos.

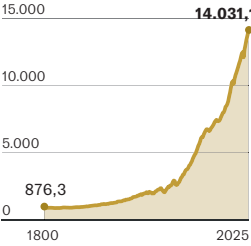
Prueba de ello es que las estimaciones elaboradas por el comité recogidas en uno de los apéndices calculan que en un escenario sin tributación, el salario mínimo bruto sería de 1.205 euros y el neto una vez descontadas las cotizaciones sociales de 1.127 euros. También ponen blanco sobre negro las cuantías



Evolución de la renta per cápita y de la población

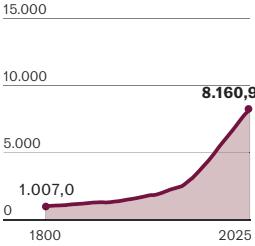
La **renta** se ha multiplicado por 16

Euros ajustados por paridad de poder adquisitivo



La **población** se ha multiplicado por 8

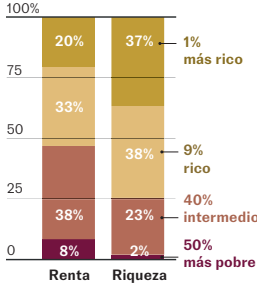
Millones de personas



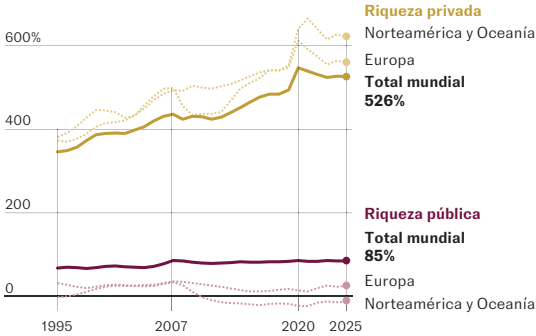
Fuente: World Inequality Report 2026.

Distribución global de la renta y la riqueza

% de la renta y de la riqueza mundial que recibe cada grupo de población



Riqueza privada y pública neta como porcentaje de la renta nacional



El 0,001% de la población logra concentrar el 6% del patrimonio en los últimos 30 años, tres veces más que el 50% más pobre, según el último ‘World Inequality Report’

Los más ricos acaparan el crecimiento mundial y ahondan la desigualdad

L. D. FEMMINE / M. HIDALGO
PÉREZ / R. VILLAÉCIGA
Madrid / París

Calles abarrotadas, flujos constantes de mercancías y comerciantes, obras majestuosas... La antigua Roma fue la primera ciudad del mundo en alcanzar el millón de habitantes, entre los siglos I y II d. C. Ese hito coincidió con una etapa de apogeo económico que, salvando las distancias, sirve para ilustrar el papel estratégico de la demografía en el crecimiento: a mayor población, mayor actividad y mayores necesidades de abastecimiento. Hoy somos más que nunca —8.300 millones de personas— y también más ricos que nunca. A la expansión demográfica se ha sumado una mejora sostenida de la productividad, que ha impulsado las rentas muy por encima del crecimiento de la población.

Pero hay otra cara de la moneda: ese crecimiento no se ha repartido de forma equitativa y una pequeña parte de la población se queda con un trozo desproporcionado de la tarta.

El 10% de la población acapara más de la mitad de los ingresos globales y tres cuartas partes de la riqueza, según los cálculos de más de 200 investigadores afiliados al Laboratorio Mundial de la Desigualdad y plasmados en la última edición del *World Inequality Report*, publicado esta semana. El dato lleva a otra conclusión: quienes más se han beneficiado de la mejora generalizada que se ha registrado en las últimas décadas son precisamente aquellos que más tienen, cuya fortuna ha crecido más deprisa que la del resto.

El 1% de la población global (56 millones de personas) posee



Una mujer lavaba frente a su casa en una barriada de Kolkata (India), el 22 de junio. SUDIPTA DAS (GETTY)

más riqueza que el 90% más pobre. Es una situación que se repite en todo el mundo, “lo cual revela que la desigualdad no es una anomalía, sino una característica estructural de nuestro sistema”, comenta Ricardo Gómez Carrera, coordinador del informe junto a Lucas Chancel, Rowaida Moshri y Thomas Piketty, referencia en las investigaciones sobre la desigualdad y las dinámicas del capital. La macrorradiografía concluye que las rentas y los patrimonios que más han crecido en los últimos 30 años son aquellos que se colocan en la cima de ese reducido grupo, del 0,001% para arriba.

El informe, que ha llegado a su tercera edición, es un estudio que aborda la evolución histórica de la riqueza y de la renta, su relación y redistribución, las brechas en ámbitos clave, como el género y el clima, y el rol de la fiscalidad en la generación de los desequilibrios actuales. Las rentas crecieron de manera espectacular en la época de la posguerra, entre 1950 y 1980. Europa estaba en plena reconstrucción, Estados Unidos se había convertido en la fábrica del mundo y los tigres asiáticos empezaban a rugir. Para mediados de los noventa, el mundo surfeaba la ola de la globalización y en

La inequidad persiste al examinar las diferencias por género

Unos 56 millones de personas poseen más fortuna que el 90% de los desfavorecidos

todas las regiones se registraron aumentos notables en la riqueza nacional neta, pero con grandes diferencias.

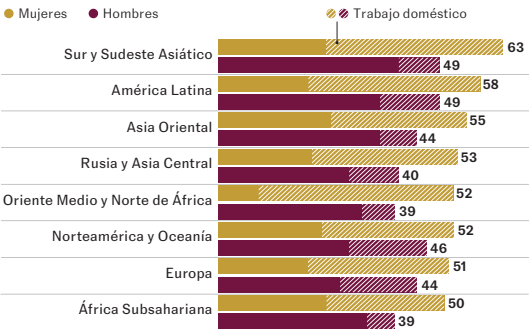
La desigualdad se ha exacerbado especialmente en los extremos. El 50% más pobre recibe el 8% de los ingresos globales, el mismo porcentaje con el que se queda el 0,1% más pudiente. En riqueza (el capital acumulado bajo forma de propiedades, acciones u otros activos) la instantánea es todavía más desequilibrada: la mitad más pobre solo concentra el 2% del patrimonio global, mientras que el 0,1% se queda con el 19%. “El crecimiento económico está bajando, sobre todo en los países desarrollados. Y ese menor crecimiento, comparado con las décadas de los 50, 60, 70, está además más concentrado en las partes altas de la distribución”, resume Luis Bauluz, profesor de Cunefy coordinador de las series de riqueza del Laboratorio Mundial de la Desigualdad.

En las tres últimas décadas, el 0,001% de la población ha aumentado su peso en el reparto del patrimonio mundial. Concentra en sus manos del 6% de la riqueza, tres veces más de la mitad más pobre, frente a cerca del 4% que poseía en 1995. Ese aumento de la riqueza se ha concentrado casi por completo en manos privadas, tanto de individuos como de corporaciones.

No es casualidad que haya más millonarios ahora que nunca, en paralelo a la expansión de las grandes multinacionales y los gigantes tecnológicos. Son más de 3.000, según la revista *Forbes*, la cifra más alta desde que empezó a confeccionar su lista de megarricos en 1987. También la fortuna que han acumulado está en máximos, más de 16,1 billones, cerca de 10 veces el PIB de España. Al mismo tiempo, la posición de los Estados se ha deteriorado. El patrimonio privado medido como porcentaje de la renta avanzó unos 150 puntos entre 1995 y 2025, pasando de representar el 350% de los ingresos mundiales a más del 500%. La riqueza de los Estados, en cambio, se ha quedado estancada entre un 80%-90%, una posición que implica un menor margen para

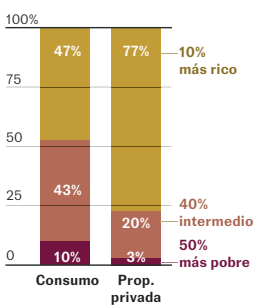
Tiempo de trabajo medio por semana y género

Horas trabajadas por la población de 15 a 64 años entre 2020 y 2025



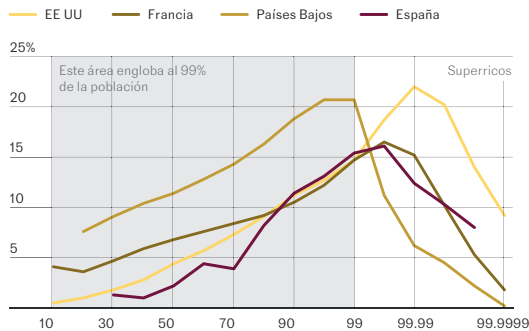
Emisiones por nivel de riqueza

% de concentración atribuible a cada grupo



Tipos efectivos del impuesto sobre la renta según ingresos

Percentiles de renta y tipo impositivo aplicado



los Gobiernos a la hora de invertir en bienes y servicios. Los multimillonarios son cada vez más ricos también porque se han aprovechado en los últimos años “de una ola de privatizaciones”, apunta Gómez Carrera. Ese movimiento “ha hecho que se acumule en manos privadas un dinero que antes era público. Además, el precio de los activos financieros, que poseen ellos y no el resto, ha crecido más deprisa que los ingresos de las familias”.

Estancamiento

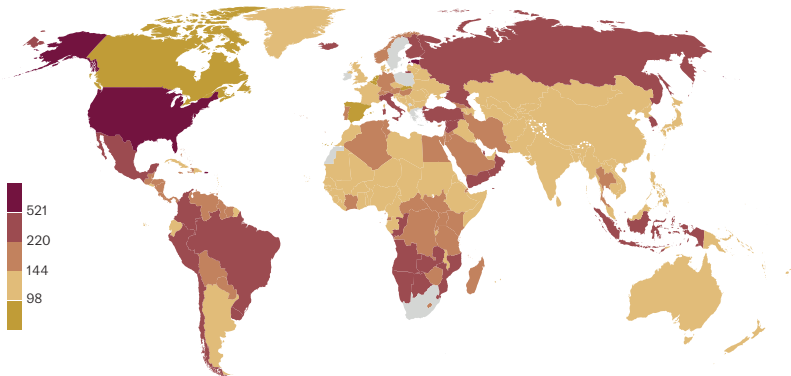
España, como el resto de Europa, no tiene una situación tan sangrante como la de otras latitudes. Ha experimentado una contención marcada de la desigualdad a lo largo del siglo pasado, pero se ha estancado en las últimas décadas. Susana Ruiz, responsable de Fiscalidad Internacional en Oxfam Intermón, incide sobre otra dimensión: la velocidad a la que está engordando el patrimonio de los más acaudalados. “Hay una mini élite de 32 individuos cuya fortuna, por encima de los 1.000 millones de dólares cada uno, ha crecido un 21,5%”, explica. “La percepción de este supercrecimiento de la riqueza es una de las razones de la polarización en nuestro país, si tenemos en cuenta que la gran mayoría de la población sufre por el elevado coste de vida, que hace que a pesar del crecimiento económico se viva peor”.

Gómez Carrera abunda en la misma línea: la influencia política de los más ricos es mucho mayor que la del resto. “Lo vemos en Donald Trump o en Elon Musk, que entendieron que en esa clase trabajadora que no se siente representada o se ve abandonada había un capital político a captar”.

De hecho, una de las grandes conclusiones del informe es la fragmentación política: “Las zonas rurales no votan igual que las ciudades. Las primeras se inclinan cada vez más a la derecha y la explicación es que la población de estas zonas rurales se ha sentido rezagada, abandonada y con menos servicios públicos”. A día de hoy, la mitad más pobre de la

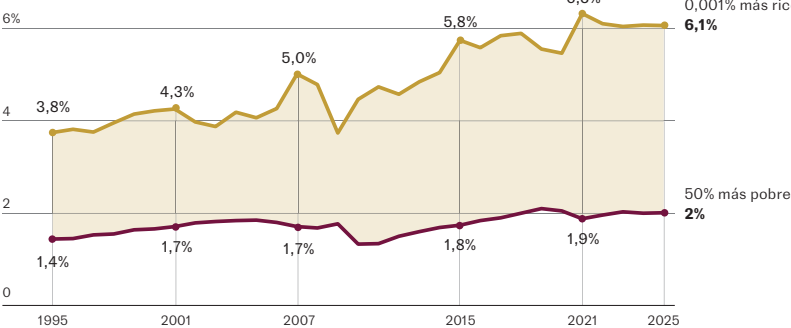
La distribución de la riqueza por países

Número de veces que la riqueza personal neta del 10% más rico supera a la del 50% más pobre



Evolución de la cuota de riqueza del 0,001% más rico y del 50% más pobre

% de la riqueza personal global



Fuente: World Inequality Report 2026.

EL PAÍS

población tiene como mucho el 5% de la riqueza regional en todas las partes del mundo.

En cambio, el 1% más acaudalado controla entre el 25% de Europa —donde la clase media se queda con un significativo 37%— y el 46% de Rusia y Asia Central. En los últimos 30 años, la gran protagonista ha sido China: su participación en este club de privilegiados se ha expandido. “Es verdad que se está produciendo un crecimiento muy fuerte y en cierta medida un crecimiento desigual, pero en países como China está siendo suficiente para sacar de la pobreza extrema a millones de personas”, matiza

Bauluz. La desigualdad persiste cuando se examinan las diferencias por género. Dos siglos de transformación económica y social no han bastado para cerrar una brecha que se evidencia tanto en el tiempo de trabajo como en la recompensa económica por este. A nivel global, las mujeres trabajan más y cobran menos: concentran un 55% del tiempo de trabajo —doméstico y económico—, pero perciben un 28% de los ingresos.

En todas las regiones, las horas invertidas por las mujeres en trabajo doméstico no remunerado superan con creces el de los hombres. La mayor dife-

rencia se da en Oriente Próximo y el norte de África, donde las mujeres dedican seis veces más tiempo a estas tareas. La brecha es menor —aunque aun notable— en Europa y en América del Norte y Oceanía, donde el trabajo doméstico femenino casi duplica al de los hombres. Las mujeres no cobran lo mismo que ellos en ninguna región del mundo. En África subsahariana, por cada 100 euros de salario masculino, las mujeres ganan unos 66; en Europa, alrededor de 75.

El clima no es excepción. En este ámbito, el informe contempla las diferencias entre las emi-

siones atribuibles a cada nivel de riqueza, siempre mayores entre los más ricos. Pero además de la contaminación asociada a los bienes y servicios que consumimos, contempla la de la propiedad de los activos que se emplean para producirlos. Si se toma como referencia el consumo, el 10% más rico genera un 47% de las emisiones de gases de efecto invernadero; cuando se considera la propiedad, la cifra sube al 77%. “El individuo medio del 1% más rico emite más de 25 veces más que el ciudadano medio”, subraya el estudio.

Sistema fiscal

El documento también saca a la luz las paradojas de los sistemas fiscales, que se convierten en regresivos justo en la parte más alta de la distribución. Eso significa que los más ricos, proporcionalmente, tributan menos que las rentas inferiores. “En Francia y Países Bajos, la tasa efectiva del impuesto sobre la renta de los multimillonarios cae casi a cero debido a la evasión fiscal. En Estados Unidos, las reglas antievasión mantienen las tasas de los multimillonarios algo más altas, pero aun así caen drásticamente en comparación con los grupos de ingresos medio-altos”, desglosa el informe, que abunda en la idea de un impuesto mínimo del 2% sobre el patrimonio de los multimillonarios propuesta por el economista francés Gabriel Zucman. Este gravamen restituiría progresividad a los sistemas fiscales con una recaudación de entre 200.000 y 250.000 millones de dólares al año, según el propio Zucman.

La propuesta tiene partidarios y muchos detractores. La tasa se intentó introducir en Francia, pero el Senado la tumbó tras una masiva protesta del sector empresarial. “Estamos más cerca de tener el primer billonario del planeta que de acabar con la pobreza, porque a mayor desigualdad, más difícil será atajar la pobreza. Pero no es por falta de recursos, hay dinero suficiente. Por eso incomoda tanto las corrientes que emergen para que los superricos paguen más”, concluye Ruiz.



Jordi Hereu, ministro de Industria y Turismo

“Tras 30 años de deslocalizaciones, se inicia un claro cambio de modelo”

ENTREVISTA

ELISENDA VALLEJO
EDUARDO MAGALLÓN
Barcelona

Justo en el tercer trimestre de este año, la producción de la industria en España en valor absoluto superó el volumen máximo que se había alcanzado antes de la crisis del 2007. Aunque en peso sobre el PIB continúa por debajo del nivel del año 2000, el ministro de Industria y Turismo, Jordi Hereu (Barcelona, 1965), cree que, después de tocar fondo, hay ya un cambio de rasante.

¿El plan Auto 2030 presentado para impulsar la compra de vehículos puede apuntalar este crecimiento?

El sector de la automoción, en términos generales, está en una profunda transformación y sometido a muchos retos y muchas presiones. Compartiendo eso sector y Gobierno, hemos decidido establecer una hoja de ruta acordada. España es el segundo país productor de Europa. Es la novena potencia productora del mundo. Por lo tanto, venimos de muchas décadas donde hemos ido acumulando cultura industrial, donde tenemos una larga tradición. Producimos 2,4 millones de coches los últimos años. Exportamos el 90%. Todo eso son fortalezas que ahora tenemos que preservar. De aquí ha salido el plan Auto 2030.

¿Con qué objetivo?

Es muy claro. No queremos perder valor añadido en esta transformación. Queremos ganar. Y queremos cumplir el segundo gran objetivo de la transición energética porque estamos comprometidos, como Europa, con los objetivos climáticos. En eso no queremos perder autonomía estratégica. A partir de ahí, lo que hacemos es analizar toda la cadena de valor de la industria de la automoción y ver qué tiene que hacer cada uno en todas las etapas.

¿Y qué tenemos que hacer?

Los coches en Europa y España se seguirán vendiendo. Lo que ahora nos jugamos es quién los fabricará. Y, por lo tanto, la batalla está en la cadena de valor. Que quiere decir quién fabricará baterías, quién fabricará los componentes y quién hará la producción de los coches. Y eso es lo que hemos acordado en la hoja de ruta, que yo creo que es un gran mensaje con respecto a Europa.



XAVIER CERVERA

El ministro Jordi Hereu, en un momento de la entrevista en la redacción de La Vanguardia

Y además lo hacemos en un año en que en España, a diferencia de otros países europeos, las ventas de coches están aumentando un 15%.

Aunque muchos de estos compradores están todavía esperando cobrar las ayudas... ¿Usted puede garantizar que todo el mundo recibirá el dinero?

Sí. Evidentemente, todo eso será respetado y las ayudas serán abo-

“

Plan Auto 2030

Los coches se seguirán vendiendo, lo que ahora nos jugamos es quién los fabricará”

BYD

“Estamos absolutamente abiertos a que empresas de China vengán a invertir”

nadas. Comprenden coches con confianza durante el mes de diciembre porque el Moves se completará en su funcionamiento. Y a partir del 1 de enero, empezamos otro sistema. Además de eso, mantenemos el 15% de deducción.

¿Y en el nuevo, plan las ayudas serán más altas, iguales o más bajas?

Eso se está trabajando, y en estos momentos no puedo dar todavía los detalles. Pero es evidente que incentivaremos la demanda de coches eléctricos, también tendremos en cuenta el hecho de que sean coches económicos. Y hay un elemento de producción local, europea, que también ponderaremos.

¿Sobre la producción, cómo está de adelantado el proyecto de la china BYD para instalar una planta en España?

España es una buena base para captar inversión. Nosotros somos muy partidarios de la autonomía estratégica, que definimos

abierta. Quiere decir abierta a la inversión que se pueda realizar desde otros países. Históricamente, aquí ha venido inversión procedente de Japón, de Estados Unidos y de diferentes países europeos. Y por la misma razón estamos absolutamente abiertos a que compañías de China y de otros países puedan venir a invertir.

¿Y no hay riesgos en la inver-

“

Críticas a Chery

El vicepresidente europeo Séjourné se expresó desde el desconocimiento”

CATL en Zaragoza

“No hay una petición concreta sobre los 2.000 chinos que dicen que tienen que venir”

sión de determinados países como China?

Nuestro interés es que esta inversión nos ayude a construir un ecosistema industrial. Queremos inversiones que supongan transferencia tecnológica y que quieran decir también innovación en España. Estamos para generar puestos de trabajo en nuestro país y, por lo tanto, hace falta que haya inversión territorial, que haya transferencia de conocimiento y que haya esta capacidad de generar innovación. Nos gusta mucho el modelo de *joint venture*, como los ejemplos de la gigafactoría en Figueruelas (Zaragoza), que es de Stellantis con la china CATL, o la fábrica que tenemos en Barcelona de la china Chery con Ebro.

El vicepresidente europeo para la Prosperidad y la Estrategia Industrial, Stéphane Séjourné, criticó el modelo de Ebro-Chery en la antigua Nissan por dejar entrar un fabricante chino que, en su opinión, no aportaría



tecnología y sí salarios bajos. Sí, lo he hablado con él. Y me reconoció que se expresó desde el desconocimiento. Nosotros tenemos un diálogo permanente y muy positivo con Europa. Los proyectos industriales no los puedes evaluar en el momento cero, porque después generas cadenas de producción donde irás añadiendo otras actividades. Todo eso es un proceso.

Y en el proyecto de Zaragoza de Stellantis y CATL también hay un debate, porque se habla de que vendrán unos 2.000 trabajadores chinos a levantar la fábrica.

Una cosa es el montaje de infraestructuras y otra cosa es el funcionamiento ordinario de un proyecto. A mí me interesa el funcionamiento ordinario. Cuando nosotros vamos por el mundo enviamos gente también a montar cosas. También tengo que decir que se ha hablado de números que yo no he visto. No hay ninguna petición concreta para los miles de personas que se supone que tienen que venir. Lo que se pueda hacer aquí no se hará en otro sitio. Ahora, cuando hay un conocimiento que no tenemos, es normal que te venga gente que sí que lo tiene a montar las instalaciones y poner en marcha la fábrica. Nuestra filosofía es maximizar los recursos locales con todo: el conocimiento, la tecnología, el ecosistema industrial.

¿Por qué Catalunya se ha quedado fuera de las grandes inversiones nuevas, como las fábricas de baterías de Sagunt o de Zaragoza?

No, Catalunya, no por territorialización sino por lo que representa en la industria de todo el Estado, es de las regiones que más tienen, y tiene Perte con ayuda pública. Catalunya, en tanto que región industrial, tiene mucho protagonismo en la transición industrial que estamos haciendo.

¿Existe ya esta transición?

A veces el ruido esconde lo que pasa en realidad. La realidad es que este 2025 el valor agregado bruto industrial vive un máximo de la serie de los últimos 30 años. O sea, en la industria manufacturera nosotros ahora estamos viviendo un máximo histórico. Estamos asistiendo a un cambio de modelo productivo. Después de 30 años de deslocalización, de desindustrialización, estamos al inicio de un cambio claro de modelo productivo, de modelo económico y un cambio claro para revertir la tendencia hacia una reindustrialización.

Pero las cifras indican que el peso de la actividad industrial sobre el total de la economía sigue muy lejos de los niveles del año 2000.

Nosotros hablamos de cifras absolutas, pero con datos constantes, no corrientes. En términos porcentuales, no, porque el PIB global crece mucho, pero acabaremos ganando peso. Ya quizá hemos empezado a empatar, no bajamos en porcentaje del peso específico sobre el conjunto.



XAVIER CERVERA

Hereu defiende desconcentrar los destinos turísticos

“Todas las ayudas del Moves serán abonadas”

¿Y eso es gracias a un sector industrial concreto?

Yo creo que la industria está haciendo una buena contribución al crecimiento económico general del país. Si hablamos de la economía en general, el crecimiento se explica, contra los tópicos, en los servicios no turísticos, que también tienen mucha derivada industrial.

¿Y el sector de la defensa supondrá un buen impulso para la industria?

La nueva geopolítica nos lleva a que tenemos que aumentar el esfuerzo nacional en defensa y seguridad. El Plan Industrial y Tecnológico de Seguridad y Defensa son 10.400 millones de euros. De abril a este mes de diciembre, hemos impulsado 31 programas de estrategia, de modernización de la defensa. Ahora que, de manera mucho más clara que antes, tene-

mos el énfasis en el retorno industrial, este esfuerzo en el sector de la defensa es muy explícito.

¿Qué papel puede desempeñar Catalunya en este impulso al sector de la defensa?

Catalunya es muy potente, por ejemplo, en el sector de la automoción, en componentes de la automoción, en sectores como la ciberseguridad, y la tecnología cuántica también empieza a serlo. Además, tengo que decir que el Gobierno de España y los gobiernos autonómicos también se lo toman muy en serio. Y con el Govern de la Generalitat estamos en un proceso de cooperación muy importante en este tema. Creo que estamos ante una nueva oportunidad industrial que, además, no es cosa de un año. Esta es una estrategia de duración en el tiempo.

¿Por lo tanto, cree que, en Es-

paña, la industria ya ha tocado fondo y se está recuperando?

Sí, yo creo que estamos al inicio del impulso industrial, de la reindustrialización. No es que ya lo hayamos conseguido. Quiere decir que empezamos a entrar en un proceso de convergencia hacia Europa, que es lo que no hubiéramos tenido que perder.

¿En productividad y en peso industrial también?

En productividad, en peso industrial y en PIB per cápita. Y lo digo porque empieza a pasar y porque es el modelo por el que estamos trabajando. El crecimiento anterior al 2008 se basaba mucho en el turismo y la construcción. Ahora tenemos que ir trabajando por la productividad en el sector de servicios, pero claramente nuestro objetivo es la industria, y tenemos que apostar por ella.

Sobre el turismo, hace unas semanas, desde el Col·legi d'Economistes y también desde la OCDE se abrió el debate de dejar de “subvencionar” el turismo con un IVA reducido. ¿Qué opina?

El turismo es un sector que representa un 12,3% del empleo y que aporta aproximadamente un porcentaje del 13% del PIB. En el turismo, lo que hay son puntos con una clara sobresaturación. ¿Necesitamos que venga más gente? Bien, para nosotros, lo que hace falta es ganar en valor, no en número de turistas. Y para conseguirlo hemos puesto en marcha políticas en varios sentidos. Uno es desconcentrar destinos, porque España es un país lleno de regiones y ciudades con atractivo turístico que nosotros podemos conocer, pero el resto del mundo no las conoce. Hay campañas de promoción de estos otros destinos en marcha. El otro es diversificar los productos que se ofrecen. Y después está también la digitalización. Lo importante es asegurar la sostenibilidad ambiental, y sobre todo, la sostenibilidad social del modelo.

¿Pero qué piensa sobre el debate de los impuestos?

Sí, hay una reflexión sobre la fiscalidad y el turismo. Porque hay instrumentos de fiscalidad que pueden ayudar a gestionar externalidades negativas. Es un debate que existe en el mundo y en España y que yo he vivido aquí en Barcelona hace 20 años como alcalde de la ciudad. Por ejemplo, la tasa turística. Para nosotros, la filosofía es poder gravar esta actividad para tener unos ingresos que revertan en minimizar o compensar los efectos negativos. Eso forma parte de la lógica. Este debate ya lo he vivido, y les tengo que decir que creo que tiene efectos positivos. Por mucho que haya gente que considere que eso nos resta competitividad, que el turista no vendrá... Es como cuando se peatonalizan calles en una ciudad, siempre hay quejas. Para mí son medidas racionales.

Por lo tanto, ¿subir el IVA no, pero tasa turística sí?

Nosotros consideramos que un paso evidente sería gravar la es-

tancia del turista, que es lo que en muchos países del mundo se hace y en algunas regiones españolas también, por ejemplo, en Baleares. La otra idea no digo que no acabe entrando algún día en el debate, pero en este momento no nos lo planteamos.

¿Y toda esta estrategia en la industria y en el turismo que nos ha explicado se puede sacar adelante sin presupuestos?

Lo estamos haciendo, es un hecho. Yo no me encuentro con ninguna dificultad.

¿No es importante tener presupuestos, entonces?

Yo no digo eso. Digo que estoy desarrollando las políticas turísticas y las políticas industriales con los instrumentos que tenemos. Y en nuestro caso no dejamos de hacer nada de lo que tenemos pensado. Acabamos de aprobar el plan Auto 2030 y se desarrollará. Y los Perte saldrán adelante.

Defensa

Estamos ante una nueva oportunidad industrial que durará en el tiempo”

Turismo

“Lo importante sobre todo es asegurar la sostenibilidad social del modelo”

Fiscalidad

“La tasa turística es una medida racional y creo que tiene efectos positivos”

Salario mínimo

“Estoy a favor de lo que se acuerde en el diálogo social sobre la subida del SMI”

¿Le preocupa que el plan Auto 2030 se pueda tumbar en el Congreso, como el año pasado pasó con el Moves III?

No. Es un plan acordado con todo el ecosistema de la automoción, con Anfac, Ganvam, Faconauto, Sernauto. Y no tiene que pasar por el Parlamento.

¿Como titular de Industria y Turismo, se siente más cómodo con la subida del SMI del 7,5% que proponen los sindicatos o con el 1,5% del que habla la patronal?

La industria no es de los sectores más afectados por este debate. Pero estoy a favor de lo que acuerden las partes en el diálogo social. Creo mucho en el diálogo social, y es lo que me encuentro en todas las mesas.

¿Y qué coche tiene?

Un híbrido pequeño, comprado de segunda mano.●



EL NUEVO ORDEN ECONÓMICO

“El poder comercial de Europa ya no es suficiente sin poder político”

VISIÓN CRÍTICA SOBRE LA REALIDAD EUROPEA/ El ex economista jefe del BCE considera que Europa vive a día de hoy en la “ilusión Bruselas”, que es la idea de que sigue teniendo influencia como para sentar reglas y estándares globales.

Andrés Stumpf, Bruselas

Peter Praet (Herchen, Alemania, 1949) observa el panorama internacional con una mezcla de preocupación y claridad analítica. El que fuera economista jefe del Banco Central Europeo (BCE) entre 2011 y 2019, asegura que lo que está ocurriendo no es una oscilación pasajera ni una disputa arancelaria más, sino un giro profundo en el equilibrio global que definió las últimas siete décadas.

— ¿Cómo valora el actual entorno geopolítico?

A mi juicio, es fundamental entender que no estamos ante un episodio coyuntural, sino ante un cambio estructural del orden internacional. Mucha gente habla de aranceles, acuerdos comerciales o disputas puntuales, pero eso es casi anecdótico. Si estuviéramos hablando de una shock puntual, sería algo manejable. En cambio, estamos en un mundo donde se está rompiendo el marco de cooperación multilateral que ha funcionado durante siete décadas.

Lo más impactante, en mi opinión, es el giro extremo que ha dado Estados Unidos. Durante la posguerra fue el pilar del multilateralismo y el garante de un sistema basado en reglas, pero ahora, con Donald Trump, se presenta como una víctima de un orden global que él mismo ha promovido.

Trump ha llegado a afirmar que la Unión Europea se creó para “joder” a los estadounidenses. Ese tipo de lenguaje brutal, agresivo e impropio de diplomacia nunca lo habíamos escuchado de un presidente estadounidense. Y lo más preocupante es que ya no se trata solo de retórica: detrás hay una estrategia sistemática que mezcla economía, geopolítica, comercio, finanzas y seguridad para obtener ventajas en una lógica de suma cero: si yo gano, tú pierdes.

Es bastante diferente de lo que ocurrió durante la primera presidencia de Trump.

— ¿Y en qué posición queda Europa en este contexto?

Europa siempre creyó que su poder comercial era suficiente para negociar de igual a

ENTREVISTA

Peter Praet

1949

Herchen, Alemania

Ex economista jefe del Banco Central Europeo

- Al comienzo de su carrera, Peter Praet trabajó como economista del Fondo Monetario Internacional.
- Praet es miembro distinguido del Centro para la Investigación Económica y sobre Políticas (CEPR) y del Foro Europeo de Dinero y Finanzas.
- En su faceta académica, Praet es doctor en Economía por la Universidad Libre de Bruselas desde 1980.

regulación, datos, sostenibilidad, protección a los trabajadores... Yo creo que hoy vivimos más bien la “ilusión Bruselas”, que es la idea de que podemos seguir sentando esas reglas.

Washington ahora nos desafía agresivamente incluso en esos terrenos. Piense en las normas contables de sostenibilidad. EEUU ha dicho que no reconocerá ciertos estándares europeos, obligando a nuestras empresas a adaptarse a estándares estadounidenses. Eso es una batalla regulatoria abierta.

El poder económico ya no basta para sobrevivir en un mundo que se organiza en torno al poder político. Europa debe adaptarse o puede seguir siendo un mercado abierto en un mundo que ya no se rige por esas reglas.

— ¿Qué es lo más preocupante de este cambio estructural: que provenga de EEUU o que provenga de un aliado histórico?

Ambas cosas, pero es especialmente grave porque proviene de Estados Unidos. El sistema multilateral que nos permitió décadas de estabilidad y prosperidad fue diseñado bajo liderazgo estadounidense y ahora se está desmoronando.

Hablo, por ejemplo, del principio de nación más favorecida de la OMC, que evitaba que un país grande aplicara discriminación selectiva contra países pequeños. Ese marco protegía a los débiles frente a los fuertes.

“

No estamos ante un episodio coyuntural sino ante un cambio estructural”

“

La Unión Europea ha gestionado cada crisis desde la improvisación”

Hoy vemos lo contrario: trato preferencial según simpatías políticas. Mire el contraste entre Argentina y Brasil recientemente. A uno se le prometen apoyos financieros extraordinarios; al otro, barreras y hostilidad. Es el fin de la neutralidad del sistema de reglas.

— ¿Qué papel tienen China y Rusia en este nuevo escenario de incertidumbre global?

China es esencial. El nuevo orden mundial no se entiende sin la rivalidad estratégica EE UU-China. Europa se ha visto colocada en medio de una confrontación entre dos gigantes que disponen de poder económico, tecnológico, militar y financiero. La UE no estaba preparada para ese mundo bipolar, ni política ni institucionalmente.

Y luego está Rusia, cuya in-

vasión de Ucrania ha sido un shock enorme. Primero energético, luego geopolítico, y también psicológico: nos obligó a reconocer que éramos extremadamente dependientes del gas ruso y de la protección militar estadounidense. Europa descubrió de golpe que era vulnerable en energía, tecnología, defensa e incluso finanzas.

— Repite la idea de la vulnerabilidad europea. ¿Faltaba preparación en la UE para enfrentarse a lo que ha ocurrido?

Me refiero a que la Unión Europea ha gestionado cada crisis desde la improvisación. Resistimos, sí. Pero hace veinte años que siempre llegamos tarde a los acontecimientos. La crisis financiera reveló que no teníamos una unión bancaria adecuada ni mecanismos de resolución. La crisis de deuda mostró que carecíamos de un marco fiscal compartido capaz de responder colectivamente. La pandemia evidenció que no teníamos reservas, ni autonomía, ni coordinación sanitaria. La invasión rusa mostró nuestras debilidades energéticas y nuestra dependencia en defensa. Y ahora, la rivalidad entre Estados Unidos y China revela que estamos muy atrasados en tecnología estratégica. Lo impresionante es que cada shock nos encontró con una arquitectura incompleta.

El BCE se ha erigido en muchas ocasiones como el sostén de la economía y del bloque asumiendo más responsabili-

PETER PRAET

Ex economista jefe del Banco Central Europeo (BCE).

dades de las que le correspondían. Políticas como los programas de compras de deuda, extraordinarios en principio, se prolongaron demasiado porque las reformas estructurales no llegaron lo suficientemente rápido.

Europa ha demostrado resiliencia, sí, pero a costa de acumular desequilibrios: deuda alta, fragilidad energética, dependencia tecnológica, una unión bancaria incompleta, etc. Y en paralelo avanzan shocks de largo plazo, como el

1

¿Cuál es la mayor oportunidad para la economía europea?

La mayor oportunidad para Europa puede ser convertir su vulnerabilidad actual en un impulso hacia una verdadera capacidad estratégica. Esa oportunidad reside en reforzar su unidad interna, consolidar su papel en regulaciones globales, invertir en tecnología y reducir dependencias externas, especialmente en energía, finanzas y seguridad. Si Europa aprovecha este momento de amenazas

para acelerar procesos que en entornos de estabilidad suelen atascarse y consigue integrarse mucho más en el campo político, podrá volver a influir y evitar quedar atrapada entre potencias. En ese caso, los daños de estas amenazas quedarán claramente compensados por la robustez de la que Europa se dotará para asumir futuros conflictos y potenciales shocks.



Europa Press



“

EEUU se presenta como víctima de un orden internacional que ha promovido”

“

Lo más importante es la pérdida de confianza que se respira en el ambiente”

Fotos: Mauricio Szejdy



“Esta situación sólo puede acabar en una nueva crisis”

Andrés Stumpf. Bruselas

– La sensación es que la tensión geopolítica y geoeconómica va en aumento. ¿Se le puede poner fin a esto y recuperar la estabilidad?

Me temo que no. No porque desee ser pesimista, sino porque observo un sistema con demasiadas tensiones simultáneas como para estabilizarse por sí mismo.

Las tensiones geopolíticas entre las grandes potencias seguirán creciendo y no veo un aterrizaje suave no veo una salida suave. El mundo está entrando en un régimen que tiene dinámicas propias, y esas dinámicas acabarán generando un accidente económico. Las tensiones internas en Estados Unidos no se resolverán pronto. Las tensiones fiscales se están volviendo explosivas en muchos países avanzados. Las tensiones energéticas y tecnológicas requieren inversiones colosales. Y las tensiones climáticas apenas han comenzado a manifestarse.

En un mundo así, un periodo largo de estabilidad es muy improbable. Lo más realista es esperar episodios de inestabilidad recurrente. No sabemos si vendrán del sector financiero, de un conflicto geopolítico, de una disrupción tecnológica o de un movimiento social masivo, pero esta situación sólo puede acabar en una nueva crisis. Es difícil imaginar una década tranquila.

Creo que la mayoría de los europeos admitiría que el nuevo entorno requiere una mayor integración política. Pero, al mismo tiempo, no están dispuestos a hacer los esfuerzos necesarios. Esto es

muy diferente del espíritu de la posguerra.

– En esa eventual crisis, el papel del dólar y de Estados Unidos volverá a ser muy relevante para la estabilidad.

El dólar sigue siendo la moneda sistémica del planeta. No solo porque se usa en comercio internacional, sino porque es la moneda vehículo de prácticamente todas las operaciones financieras.

Esa posición otorga a EEUU un poder inmenso: puede utilizar el dólar como arma. Puede sancionar bancos, congelar transacciones, bloquear accesos, condicionar política monetaria de terceros países... Lo ha hecho antes, pero hoy está más dispuesto que nunca a usar ese poder para fines políticos.

– Entonces no podemos confiar en ellos para estabilizar de forma coordinada la situación.

Lo más inquietante es la pérdida de confianza que se respira en el ambiente. Durante la crisis financiera global, cuando cayó Lehman y se desataron episodios de estrés, hubo siempre un nivel de cooperación técnica entre bancos centrales muy elevado.

Hoy, tras los años de “America First”, Europa y muchos otros países ya no saben cómo reaccionaría EEUU ante una crisis sistémica que exigiera coordinación y confianza. La incertidumbre es muy peligrosa en finanzas internacionales.

La independencia de la Fed también está bajo cuestión recientemente y habrá que ver cómo es la interacción entre los bancos centrales si hay un aliado de Trump al frente.

cambio climático, que es un desafío existencial.

– Con todas esas crisis y desequilibrios, ¿no debería haberse visto antes en Europa un auge populista como el de Trump en Estados Unidos?

El fenómeno no es exclusivamente estadounidense. Lo que vemos en EEUU es simplemente una expresión dramática de una tendencia global: la fragmentación social. Mire España, Italia, Bélgica, Francia, Alemania... La polarización está en todas partes. Las

sociedades se dividen entre ciudades y zonas rurales, entre élites y clases medias, entre cosmopolitas y quienes sienten que pierden su identidad.

En Estados Unidos se suma otro factor: un núcleo duro de votantes extremadamente radicalizado. Quizá un 30% del electorado republicano es verdaderamente extremista. Pero alrededor de ese núcleo hay otro 20% que no es extremista, pero tolera esas posiciones debido a la frustración o la desconfianza hacia las ins-

tituciones. El resultado es un bloque electoral capaz de llevar a un líder como Trump nuevamente al poder.

– ¿Cómo cree que hemos llegado hasta esta situación en el mundo?

Hay un componente económico, por supuesto: la visibilidad creciente de las desigualdades. Pero también hay un componente cultural y tecnológico. La revolución digital ha creado una sociedad donde la comparación es permanente. La gente ve cons-

tantemente cómo viven otros, qué tienen, qué pueden permitirse, cómo progresan.

Esto amplifica la percepción de desigualdad, incluso cuando las cifras objetivas no empeoran. Además, muchos ciudadanos sienten que su identidad cultural está en riesgo. Y cuando a eso se suma una sensación de estancamiento económico, el terreno es fértil para discursos que buscan culpables.

La inmigración, por ejemplo, es un fenómeno positivo en muchos casos, pero cuando se percibe que supera la capacidad de integración, genera rechazo. Los políticos han subestimado estos efectos psicológicos y culturales. Muchas personas sienten que pierden su lugar en el mundo.



Ursula von der Leyen, presidenta de la Comisión Europea.

2

¿Cuál es la mayor amenaza para la economía europea?

El mayor riesgo para Europa es permanecer como un poder económico sin convertirse en un poder político. Si este baño de realidad no consigue despertar a los líderes del bloque comunitario y no suscita la necesaria sensación de urgencia como para buscar una mayor integración, Europa puede quedar atrapada, fragmentada y vulnerable ante shocks futuros en un mundo menos

cooperativo y más volátil. La peor situación sería un entorno en el que la Unión Europea sigue paralizada y sin capacidad de respuesta ante los nuevos desafíos globales. Esa estructura en un entorno donde los aliados ya no actúan de forma predecible y donde la seguridad, los datos y la regulación se usan como armas, supondría su descenso hacia la irrelevancia.