



DOSSIER de PRENSA

feiQue

Federación Empresarial de la
Industria **Química** Española

24/11/2025

NOTA: Resumen Informativo sujeto a licencia de CEDRO. Queda prohibida su copia, difusión o utilización para la realización de cualesquiera obras derivadas.

Índice

GENERAL

El Gobierno español defenderá en Bruselas que la Química de Tarragona sea estratégica	4
---	---

SOSTENIBILIDAD, ENERGÍA, SALUD, INNOVACIÓN

Diez tecnologías para impulsar España	6
Europa aprueba antes de Navidad nuevas normas sobre los juguetes e introduce un pasaporte digital	9
Huelva se confirma protagonista europea de la transición energética	12

SECTORES Y EMPRESAS

Las sirenas sonarán el lunes en un simulacro en municipios próximos a Petronor	14
Xavier Ribera (BASF): "Intentamos hacer reciclable lo que hoy no lo es"	16
El 'campeón ibérico' de la industria química que busca ganar a China si España le deja	18
España pedirá en Bruselas que el polo químico de Tarragona sea clave para la industria europea	21
Javier Sancho (AEQT) urge a los gobiernos: "Es el momento de las acciones"	22
La química alemana Covestro, con plantas en Tarragona, pasará a ser propiedad de Emiratos Árabes	24
El reto de formar a la nueva generación industrial	26
Repsol avanza en las obras para tapar el Canal de Urdón y rehabilitar el paso	28
El Gobierno alemán aprueba la compra de Covestro por la emiratí Adnoc	29
Repsol se hace con 45 bloques en Alaska en el mayor yacimiento de EEUU en 30 años	30

El Gobierno español defenderá en Bruselas que la Química de Tarragona sea estratégica

- El ministro de Industria y Turismo, Jordi Hereu, expresa su compromiso con la capital industrial del sur de Europa



Jordi Hereu con el monográfico del Diari sobre la industria en Tarragona

gobierno español defenderá bruseles química tarragona estrategica

<https://www.diaridetarragona.com/economia/245608/gobierno-espanol-defendera-bruseles-quimica-tarragona-...>

Rafael Servent

Sábado, 22 noviembre 2025

Responsable de Economía

‘Tarragona, capital industrial del sur de Europa’. El ministro de Industria y Turismo, **Jordi Hereu**, hizo suyo ayer el titular con el que el Diari de Tarragona abrió su monográfico de 64 páginas dedicado al **sector industrial de Tarragona**. «No me parece una exageración me parece la descripción de una de las grandes potencias que tenemos como país; y vengo aquí a expresar el compromiso de que debemos seguir trabajando por el futuro de esta industria».

La reflexión del ministro se llevó a cabo en la Jornada de la **Associació d’Empreses Químiques de Tarragona** (AEQT), celebrada en el Tinglado 1 del Moll de Costa, en la presencia de los principales representantes empresariales del polo petroquímico. Un clúster que Hereu calificó de ‘hub’ con ramificaciones mucho más extensas que las que se ciñen al propio territorio, donde emplea hasta 44.000 personas de forma directa, indirecta e inducida, según la AEQT.

«Europa —prosiguió Hereu— expresa los valores en los que creemos: la libertad, el modelo social europeo, la justicia social, la democracia. Pero si ese modelo no tiene una base económica, sin una **base industrial** que lo sostenga, quedarán como viejos valores. Necesitamos que tengáis éxito si queremos que el proyecto europeo siga teniendo la capacidad de defender los valores en los que creemos. Por eso doy mucha trascendencia a la política industrial como base para la autonomía estratégica de Europa».

«Los crackers [como los dos que hay en el Polígono Norte del polo petroquímico de Tarragona] están en el inicio de la cadena de la química básica, que es el origen de muchas otras cadenas y sectores industriales. Por eso, cuando digo que sois estratégicos, no es una forma de hablar, y es evidente que Europa debe contar con planes de acción en consecuencia», añadió el ministro.

El Plan de Acción para la Industria Química, presentado por la Comisión Europea el pasado 8 de julio —el tercero después de los del acero y el automóvil—, es esa herramienta a la que se refirió Jordi Hereu. Un plan de acción que, en palabras de la Comisión Europea, busca «modernizar el sector químico de la UE y reforzar su competitividad».

La primera acción, a través de la recién constituida Alianza de Productos Químicos Críticos, será decidir, en cuestión de meses, qué productos químicos y centros industriales son esenciales para la autonomía estratégica de la UE. En este marco, la química de Tarragona puede tener un papel principal.

«Para Europa —aseguró Hereu— ha llegado el momento de la verdad. Necesitamos tener y mantener la autonomía estratégica de productos. Ha llegado el momento de la reafirmación, de la reindustrialización, de la relocalización de actividad en el mundo desarrollado, porque ahora ya no podemos deslocalizar aquello que nos es esencial, aquello que necesitamos para mantener el proyecto europeo».

«También en Bruselas —concluyó— nos toca pensar que este es un sector esencial y que, por tanto, las infraestructuras y los hubs que aquí se construyen deben tener la consideración de lugares estratégicos. Que [Tarragona] es una capital industrial de Europa no es una exageración: es una realidad muy seria en la que nos jugamos mucho».

Diez tecnologías para impulsar España

- El problema son los ‘peros’: no basta con identificar los espacios de oportunidad para los innovadores españoles, esas tendencias tecnológicas a la...



Investigadores observando muestras microscópicas en el laboratorio

diez tecnologías impulsar españa

https://www.eldebate.com/tecnologia/20251123/diez-tecnologias-impulsar-espana_357492.html

Eugenio Mallol

Domingo, 23 noviembre 2025

La gente suele quedarse ojiplática cuando les digo que, desde finales de la década de 1980, no se comercializa ninguna **nueva familia de antibióticos**. Los compuestos disponibles están perdiendo eficacia aceleradamente, debido a la creciente amenaza de las bacterias resistentes a los antimicrobianos, pero la inversión privada es escasa.

El motivo es la disfuncionalidad del propio mercado. Las empresas que han conseguido permisos para nuevas formulaciones los últimos años se han tenido que declarar en quiebra casi a continuación. Cada antibiótico necesita de media alrededor de **1.000 millones de dólares** en desarrollo y recuperar esa inversión es extremadamente difícil. Por eso, a las grandes farmacéuticas el tema no les interesa demasiado. Hoy la inteligencia artificial (IA) es capaz de sugerir un nuevo antimicrobiano en cuestión de horas.

Cada uno de los datos que hemos recogido los autores del informe *Tecnologías para Impulsar España INTEC 2025*, de la **Cátedra de Ciencia y Sociedad de la Fundación Rafael del Pino**, representa una oportunidad para nuestros equipos científicos y para las empresas innovadoras. La mayoría de las veces, sin embargo, como solemos corroborar tras analizar más de 600 *papers* y estudios de ámbito mundial, el principal problema para la innovación es la burocracia y la regulación desactualizada.

Por ejemplo, el 80 % de la industria actual se compone principalmente de cinco materiales: **acero, carbón, oro, cobre y aluminio**. Pero la producción de intermedios químicos básicos, como amoníaco,

metanol, etileno, propileno... afecta directamente a casi toda la economía mundial.

Por lo tanto, podemos armar el berrinche que queramos en la **COP30 de Brasil**, pero, a menos que el sector químico haga la transición hacia un modelo económicamente viable, será difícil que las industrias que utilizan sus productos logren ser sostenibles de verdad. Y las plantas químicas, especialmente las centroeuropeas, atraviesan una situación delicadísima que los gobiernos y la UE no saben resolver.

En realidad, la están agravando, de modo que, los milagros económicos, para los libros: sólo el 7,3 % de la demanda anual de **materias primas críticas** en la UE se satisface mediante el reciclaje de residuos y, de hecho, la mayoría de esos materiales tienen una tasa de entrada de reciclaje al final de su vida útil inferior al 5 %. Algo no funciona.

Con casi **4.500 millones de personas** sin acceso a servicios de salud esenciales en todo el mundo, la IA podría ayudar a cerrar la brecha, pero la atención médica está por debajo de la media en adopción de esta tecnología en comparación con otros sectores. El 70 % de las tareas del personal sanitario podrían reinventarse; solo en enfermería, la automatización puede liberar el 20 % de las tareas repetitivas y de menor complejidad.

Se estima que los equipos de atención primaria pueden utilizar soluciones de voz basadas en IA para documentar automáticamente las conversaciones con sus pacientes en, al menos, el 60 % de las visitas. Esto permitiría a los médicos atender **hasta nueve personas adicionales al mes**. ¿A qué esperamos?

La condición de pionera de España en el ámbito de la energía nuclear, gracias al impulso a las centrales hace 50 años, ha consolidado un tejido industrial con enormes capacidades científico-tecnológicas. Pero tienen que innovar fuera de nuestro país y lo están haciendo en la búsqueda de **alternativas al uranio, como el torio**. El *Compromiso de los Grandes Usuarios de Energía* apoya el objetivo de al menos triplicar la capacidad nuclear mundial en 2050. La cosa va en serio.

Los **biosensores** y dispositivos médicos implantables están revolucionando el seguimiento y tratamiento de enfermedades. Alrededor de **1,5 millones de personas mueren cada año** a causa de la diabetes, 800 millones sufren enfermedad renal crónica y las enfermedades cardiovasculares siguen siendo la principal causa de mortalidad a nivel mundial. Los tratamientos son mucho más efectivos si se consigue monitorizar las 24 horas del día al paciente.

Sin embargo, el camino para el desarrollo de estos **nuevos dispositivos médicos** resulta complejo y está repleto de dificultades. Uno de los problemas de partida es que los sensores implantables no se suelen utilizar en la práctica clínica de forma generalizada, lo que eleva inevitablemente su coste, y puede hacerlos inasequibles para muchos pacientes y sistemas de salud.

El **sector financiero y farmacéutico** liderarán la adopción de los algoritmos cuánticos y de inspiración cuántica durante los próximos tres a cinco años. Utilizarán esa tecnología para optimizar carteras, modelar riesgos y descubrir fármacos. Les seguirán la industria aeroespacial, defensa y energía (5-10 años). España puede hablar en primera persona si aprovecha el talento de empresas como Multiverse Computing y Qlimanjaró.

Las crisis recientes, el **incremento de la incertidumbre** en las cadenas de suministro y los episodios extremos asociados al cambio climático han convertido la garantía de alimentos en una cuestión geoestratégica clave. Se desperdicia hasta el 30% de la producción mundial de los principales cultivos básicos. Evitar la dependencia de los productos de terceros países será un factor condicionante de primer nivel.

Los **coches autónomos** y, en especial, los robotaxis ya han demostrado su viabilidad tecnológica y se están implementando a gran escala en ciudades de Estados Unidos y China. Ambos países suman más urbes que el resto del mundo junto. Sin embargo, en la UE, sigue siendo necesario armonizar las pruebas y las políticas de vehículos autónomos para que no se detengan en las fronteras de los países.

Más del 50 % de las **variables climáticas** esenciales solo pueden medirse a escala desde el espacio, lo que convierte a las tecnologías de observación de la Tierra en un factor clave para el cumplimiento de las exigencias ESG (medio ambiente, social y gobierno corporativo). Pero ni siquiera somos capaces de coordinar el Catastro con las confederaciones hidrográficas.

La transición hacia **un mundo con cero emisiones netas** debe basarse en redes eléctricas más extensas, robustas e inteligentes, ya que el consumo mundial de electricidad debe crecer un 20 % más rápido, si queremos reducir la dependencia de los hidrocarburos. Eso implicará añadir o renovar más de 80 millones de kilómetros de redes hasta 2040, el equivalente a toda la infraestructura mundial existente. ¿El problema? Los ¡miles! de permisos administrativos necesarios pueden dilatar una inversión entre 10 y 15 años.

Diez tecnologías en las que España puede posicionarse porque dispone de equipos de investigación que trabajan en ellas y porque la barrera de entrada no es lo suficientemente alta todavía como para impedirlo. **El problema son los «peros»**. ¿Nos atreveremos? Tenemos una hoja de ruta para tiempos de incertidumbre, dejemos actuar a los valientes.

Europa aprueba antes de Navidad nuevas normas sobre los juguetes e introduce un pasaporte digital

- Se amplían las prohibiciones existentes sobre los productos químicos más dañinos para mejorar la seguridad



Un empleado coloca juguetes de un pasillo de su una tienda.

europa aprueba navidad nuevas normas sobre juguetes introduce pasaporte digital

<https://www.lasprovincias.es/sociedad/europa-nuevas-normas-juguetes-20251121132242-nt.html>

Nacho Ortega

Sábado, 22 noviembre 2025

Nacho Ortega

Valencia

Sábado, 22 de noviembre 2025, 01:20

Comenta Compartir

A pesar de que la UE es uno de los mercados más seguros del mundo, los juguetes peligrosos siguen llegando a las manos de los niños y niñas europeos. Según el informe de 2024 sobre Safety Gate, el sistema europeo de alerta rápida para productos no alimenticios peligrosos, los juguetes fueron la segunda categoría de productos más notificada (15%), detrás de los cosméticos (36%), y los componentes químicos fueron la principal causa de riesgo en prácticamente la mitad de las alertas.

Esto ha desembocado en una propuesta, que será aprobada por el pleno del martes 25 de noviembre, que actualiza las normas de seguridad sobre los juguetes para reforzar la protección de la salud y el desarrollo infantil. La revisión de la directiva de 2009 trata de responder al aumento de las compras en línea (también de fuera de la UE) y el mayor uso de la tecnología.

La nueva normativa amplía las prohibiciones existentes sobre los productos químicos más dañinos en los juguetes, para incluir los disruptores endocrinos, PFAS y bisfenoles. Establece reglas más estrictas para las plataformas de venta en línea, mejora la trazabilidad de los juguetes y facilitará la vigilancia y los controles aduaneros. Además, los consumidores podrán acceder más fácilmente a las advertencias de seguridad y a la etiqueta CE, por ejemplo, a través del pasaporte digital del producto.

Al ser un acuerdo en segunda lectura, la confirmación de la aprobación del texto deberá ser anunciada el martes al pleno, sin votación.

Noticias relacionadas

Imaginarium reabre sus puertas de la mano de Juguetos tras cerrar hace más de un año

Los mejores inventos de 2025 que están cambiando el mundo

Novedades

A instancias del Parlamento, la nueva normativa prohibirá el uso de sustancias perfluoroalquiladas y polifluoroalquiladas (PFAS) y los tipos más peligrosos de bisfenoles. Se prohibirán las fragancias alergénicas en juguetes para niños menores de 36 meses y en juguetes que puedan llevarse a la boca.

Antes de comercializar un juguete, los fabricantes deberán realizar una evaluación de seguridad que abarque todos los posibles riesgos: químicos, físicos, mecánicos y eléctricos. Dicha evaluación también deberá comprobar la inflamabilidad, la higiene y la radiactividad de los juguetes, y tener en cuenta las vulnerabilidades específicas de los niños. Por ejemplo, los fabricantes deberán, cuando proceda, garantizar que los juguetes digitales no representen riesgos para la salud mental infantil, tal y como solicitaron los negociadores del Parlamento.

Afecta a los distribuidores

Las normas acordadas aclaran las obligaciones de los agentes económicos, como fabricantes, importadores y distribuidores. Esto incluye también a los proveedores de servicios logísticos (empresas responsables del almacenamiento, el embalaje y el envío de juguetes). Asimismo, se introdujeron modificaciones para armonizar el texto acordado con otras leyes, como el Reglamento General de Seguridad de los Productos, el marco de diseño ecológico y la Ley de Servicios Digitales.

El texto aclara los requisitos para las plataformas de venta online, reflejando su creciente importancia en la venta y promoción de juguetes. Por ejemplo, estas plataformas deberán estar diseñadas para que los vendedores puedan mostrar el marcado CE, las advertencias de seguridad y un enlace (como un código QR) al pasaporte digital del producto, visible antes de que se complete la compra.

Pasaporte digital del producto

Todos los juguetes vendidos en la UE deberán llevar un pasaporte digital de producto (PDP) claramente visible que acredite el cumplimiento de la normativa de seguridad pertinente. El PDP mejorará la trazabilidad de los juguetes y simplificará y agilizará la vigilancia del mercado y los controles aduaneros. Además, ofrecerá a los consumidores un acceso sencillo a información y advertencias de seguridad, por ejemplo, mediante un código QR.

[Reporta un error](#)

Huelva se confirma protagonista europea de la transición energética

Joyanes explica en una conferencia los motivos para apostar por la descarbonización desde la propia industria y avanza en un discurso realista que es un proceso a largo plazo, que lideran desde Andalucía

PACO MUÑOZ Huelva

Un barco de 200 metros de largo por 80 de ancho lleno, hasta arriba, de petróleo. O lo que es lo mismo, ciento dos millones de barriles, que es la cantidad de crudo que se consume en el mundo cada día –cada día– y el indicador más preciso de la larga distancia que hay aún hasta alcanzar el objetivo de la descarbonización total. Con esta imagen, Antonio Joyanes, vicepresidente ejecutivo de Parques Energéticos y Exploración y producción de Moeve (anteriormente Cepsa), estableció el marco de su intervención en el Foro Gerardo Rojas, que organizan Huelva Información y la Asociación de Industrias Químicas, Básicas y Energéticas de Huelva (Aiqbe), y en el que el directivo realizó un análisis de mercado muy alejado de las expectativas infladas y, por contra, mucho más cerca de un redimensionamiento exacto de la situación para aproximar a los oyentes a la altura del reto industrial que queda

Joyanes dejó claro que la transición energética será un proceso muy largo

por delante. Las proyecciones más optimistas de la Unión Europea señalan que, para el año 2050, el consumo diario todavía rondará los 97 millones de barriles. La conclusión técnica es clara: la eliminación de los combustibles fósiles no es inminente. La llamada transición energética será larga, pero está en camino, Moeve la lidera y Huelva forma parte de su epicentro.

Bajo esta premisa, Joyanes, que pronunció la conferencia titulada *60 años de Moeve en Andalucía, de refinería a parque energético*, articuló un discurso basado en el pragmatismo in-



FOTOS: JOSUÉ CORREA

El vicepresidente ejecutivo de Parques Energéticos de Moeve, Antonio Joyanes, durante su conferencia en el Foro Gerardo Rojas.

De la refinería del 65 a la diversificación molecular

La presencia de Moeve en Huelva se sustenta en una trayectoria industrial de casi seis décadas. El inicio de la construcción de la refinería de La Rábida en 1965 (operativa desde 1967 bajo la marca Río Gulf) respondió a la necesidad estratégica de un país sin recursos naturales propios de reducir su dependencia de productos refinados importados. Desde su puesta en marcha, la infraestructura ha demostrado una notable capacidad de adaptación a los ciclos macroeco-

nómicos y todo tipo de vicisitudes políticas, económicas y geoestratégicas, como detalló Antonio Joyanes. La planta ha mantenido su operatividad a través de las crisis de oferta de 1973 y 1979, cambios regulatorios, reestructuraciones accionariales (pasando de titularidad pública a privada y a la actual gestión por fondos de inversión) y la reciente volatilidad en los mercados de gas. Técnicamente, la instalación ha evolucionado de una unidad de destilación básica con ca-

pacidad para 80.000 barriles diarios a un complejo industrial integrado de 220 hectáreas que procesa 220.000 barriles al día. Este crecimiento se ha apoyado en la incorporación sucesiva de nuevas unidades de proceso. Actualmente, la instalación requiere una inversión recurrente superior a los 100 millones de euros anuales para garantizar su operatividad, base financiera sobre la que ahora se construye la transición hacia los nuevos vectores energéticos.

ustrial, tomando como referencia el reciente Informe Draghi, el análisis del ex presidente del BCE para la Comisión Europea que sirvió para subrayar la complejidad de la transición: será un proceso más lento y costoso de lo estimado inicialmente. Ante la improbabilidad técnica de alcanzar el objetivo Net Zero en 2050 al ritmo actual de inversión y regulación, la intervención desglosó los tres vectores críticos para la industria europea: mucha innovación tecnológica, competitividad (el coste final para el consumidor marca el límite de la viabilidad de cualquier nego-

cio, y este no iba a ser menos), y por último, la seguridad de suministro. La dependencia de una única fuente de importación –como evidenció la crisis del gas y los gasoductos rusos– expone al continente a volatilidades inasumibles.

UN DISCURSO DE NIXON

Joyanes retrocedió hasta 1970 para citar el discurso del presidente Richard Nixon previo a la creación de la EPA (Agencia de Protección Ambiental) en EE UU, la entidad pionera en el control de la contaminación en todo el mundo, evidenciando así que la internalización de los costes ambientales no es una tendencia reciente, sino una deuda estructural acumulada durante décadas. “El aire limpio no es gratis”, rezaba aquel texto.

La coyuntura actual surge de la convergencia entre la madurez tecnológica y la urgencia climática, situando a la industria, tradicionalmente emisora, como el actor necesario para ejecutar la solución técnica.

En este escenario, la transformación de la antigua refinería La Rábida en un Parque Energético responde a una lógica de autonomía estratégica, pero también a una profunda convicción corporativa. Bajo la directriz de “invertir para ser libres”, Moeve plantea el uso de los recursos generados por el negocio tradicional de hidrocarburos –necesario aún durante décadas– para financiar la diversificación hacia electrones y moléculas ver-

Nixon ya avanzó en un discurso en 1970 la necesidad de acabar con las emisiones

des. Más allá de la pura viabilidad comercial, se trata de una vocación de liderazgo y mejora continua: la compañía asume la responsabilidad de evolucionar sus activos para ofrecer las soluciones sostenibles que el planeta demanda, evitando el inmovilismo y apostando por ser parte activa de la solución climática.

La transformación en Huelva ha superado la fase de planificación para entrar en ejecución. El directivo detalló el despliegue de infraestructuras que posicionan a la provincia en el mapa energético continental. La realidad operativa



La vicerrectora de Transferencia de la UHU, Reyes Sánchez; el presidente del Puerto de Huelva, Alberto Santana; el presidente de la Diputación, David Toscano; el director de 'Huelva Información', Javier Ronchel; el vicepresidente ejecutivo de Moeve, Antonio Joyanes; el presidente de Aiqbe, Juan del Olmo; la teniente de alcaldesa de Desarrollo Económico, Adela de Mora; y el senador y primer teniente de alcaldesa de Palos de la Frontera, Carmelo Romero.

FOTOS: JOSUÉ CORREA



Joyanes, durante su intervención en el Foro Gerardo Rojas ante un patio de butacas lleno en La Casona.

más inmediata, explico Joyanes, es la nueva planta de biocombustibles de segunda generación (HVO y SAF), cuya escala de 500.000 toneladas anuales supera la capacidad de otras instalaciones de referencia en el sur de Europa, como la de Repsol en Cartagena (350.000 toneladas). Esta planta permite la producción flexible de diésel renovable y combustible sostenible de aviación (SAF), atacando la descarbonización de sectores difícilmente electrificables. El reto asociado es logístico: asegurar el suministro masivo de residuos agroalimentarios y acei-

tes usados para alimentar la producción sin impactar en el mercado de aceites vegetales vírgenes.

LA ESTRATEGIA DEL HIDRÓGENO VERDE

En paralelo llega, cómo no, la estrategia de hidrógeno verde, materializada en el proyecto de la planta de 400 MW, la más grande de Europa, diseñada inicialmente para el autoconsumo industrial. El objetivo técnico es sustituir el hidrógeno gris (procedente del gas natural) que el centro consume actualmente, descarbonizando el proceso de

refino existente. Pero la ambición de este vector va mucho más allá del espacio físico de la refinería. Joyanes profundizó en la complejidad técnica de este mercado: el hidrógeno es una molécula esquiva, difícil de transportar en estado gaseoso por sus desafíos metalúrgicos y físicos.

Por ello, el verdadero potencia del proyecto reside en la capacidad de transformar ese gas en vectores exportables como el metanol verde y el amoniaco. No se trata solo de producir, sino de convertir a Huelva en el nodo logístico capaz de “envasar” la energía re-

novable andaluza en compuestos líquidos seguros y enviarlos a cualquier parte del mundo, especialmente al norte de Europa.

La visión desgranada por Joyanes dibuja un horizonte claro donde la provincia no es un actor secundario, sino el eje vertebrador de la nueva industria continental. Huelva conjuga una tríada de activos irreplicable: el recurso solar más competitivo de Europa, una

La compañía juega la baza de la agilidad y la anticipación, liderando la inversión

demanda industrial ya consolidada y una infraestructura portuaria de primer nivel.

Sobre este tablero, Moeve ha decidido ejercer de motor de tracción. Frente a la inercia de los gigantes globales del sector, la compañía juega la baza de la agilidad y la anticipación, asumiendo el riesgo y liderando la inversión. La oportunidad es histórica y el tiempo es un factor crítico, pero la determinación es absoluta: Huelva tiene los mimbres para ser capital mundial de la energía verde y Moeve ha puesto en marcha toda su maquinaria para que así sea.

Las sirenas sonarán el lunes en un simulacro en municipios próximos a Petronor

- El Gobierno Vasco realizará un simulacro en los municipios vizcaínos de Muskiz, Abanto-Zierbena, Zierbena y Santurtzi



Simulacros Gobierno Vasco Muskiz Zierbena Abanto y Ciérvana-Abanto Zierbena Santurtzi

<https://cadenaser.com/euskadi/2025/11/23/las-sirenas-sonaran-el-lunes-en-un-simulacro-en-municipios-proxim...>

Cadena SER

Domingo, 23 noviembre 2025

El Gobierno Vasco realizará el lunes un simulacro y activará los avisos acústicos instalados en los municipios vizcaínos de Muskiz, Abanto-Zierbena, Zierbena y Santurtzi, del entorno de la refinería de Petronor, para alertar a la población ante fugas tóxicas de naturaleza química.

Según ha informado esa empresa, el simulacro se enmarca dentro de los que se deben hacer en el entorno de seguridad de las empresas químicas reguladas por la normativa SEVESO, según ha determinado por la Dirección de Atención de Emergencias y Meteorología del Gobierno Vasco, junto con Aveq-Kimika, la Asociación Vasca de Empresas Químicas.

De esa manera, las sirenas sonarán a las 10:00 horas en Muskiz y Abanto-Zierbena; a las 11:00 horas en Santurtzi y Zierbena; y en Punta Lucero a las 11:30 horas. En el interior de la planta, la actividad continuará con normalidad.

El Gobierno Vasco ha recordado que este tipo de ejercicios son necesarios de cara a garantizar el máximo nivel de seguridad de la población de la zona ante hipotéticos incidentes químicos.

Además de ser útiles para familiarizar al entorno con los sonidos de las alertas de emergencia química, el simulacro sirve para realizar una comprobación rutinaria del funcionamiento de las sirenas por parte de las empresas (Petronor, Tepsa y Puerto de Bilbao).

De forma simultánea a la activación de las sirenas, se pondrá en marcha la app de SOS Deiak 112 Inverso y se enviará un mensaje de autoprotección a todos dispositivos que la tengan instalada, siempre que permitan su geolocalización y que se encuentren en el radio de afección de la fuga tóxica.

Xavier Ribera (BASF): “Intentamos hacer reciclable lo que hoy no lo es”

 access.elconfidencial.com/stats/elconfidencial.com/editorial/4251070

Sofía Fernández

November 23, 2025



Investigar, experimentar y llegar a acuerdos con otras entidades es la hoja de ruta que se ha marcado **BASF**, empresa química orientada a combinar el éxito económico con la responsabilidad social y la protección del medio ambiente. “Hemos llegado a crear la primerachaqueta confeccionada a través de **residuo textil**”, adelantó **Xavier Ribera**, director de Comunicación y Sostenibilidad de la compañía, en la mesa redonda *Innovar en sostenibilidad: alianzas que generan impacto*, celebrada en el foro *Ideas con Valor*, organizado por El Confidencial.

Ribera resumió el cometido de la empresa en las siguientes palabras: “Intentamos **hacer reciclable lo que hoy no lo es**. Nosotros aportamos ciencia a los retos, y uno de ellos es la reciclabilidad”.

Este bioquímico de formación detalló cómo en BASF llevan trabajando desde hace años en el llamado reciclaje químico. “Hemos conseguido que los plásticos que antes terminaban en el vertedero o incinerados por la dificultad de su reciclaje, ahora se conviertan en **materia prima de calidad**”, comentó.

“Logramos que plásticos que se incineraban hoy sean materia prima”, dice Ribera

Han llegado a esa determinación logrando algo impensable hace un tiempo. “Nos centramos en la **repolimerización**, como si coges una tarta y, tras diversos procesos, obtienes la leche, los huevos o la harina, todos sus mínimos ingredientes por separado. Eso es lo que hacemos con la ropa”, ejemplificó.

Prendas monomateriales

Durante la ponencia, Ribera expuso un caso de éxito: a través de la extracción de los polímeros que forman el textil desechado, han conseguido fibras de calidad virgen, con las que se pueden crear **chaquetas monomateriales** y que, más tarde, se podrán reciclar mecánicamente. Según apuntilló, estas prendas las comercializa Inditex.

La hazaña no es baladí, sobre todo si tenemos en cuenta que tan solo **se recicla el 1% de los residuos textiles en España**. En total, la ropa desechada supone el 7% de la bolsa de basura de una persona, la misma proporción que los envases, a pesar de que no haya tantas campañas orientadas a la concienciación para el reciclaje del textil.

La ropa desechada supone el 7% de la bolsa de basura de una persona, la misma cifra que los envases

Desde la perspectiva más empresarial, Ribera señaló que “el mercado está abierto a las **soluciones sostenibles**, pero hay que encontrar el equilibrio”. El director de Comunicación y Sostenibilidad de BASF explicó que “esto no significa que haya que diseñar cosas que el mercado no va a querer, sino que hay que encontrar las necesidades del mercado y adecuarlas a **las del planeta**”.

Ideas con Valor se desarrolló el pasado 19 de noviembre en la Sala Picasso del Espacio LOOM Azca. Organizado por El Confidencial -en colaboración con Quirónsalud, B100, Moeve, Unicaja, Banco Santander, Junta de Castilla y León, CaixaBank, Bidafarma, BASF, Banco Sabadell, Mediolanum, Cellnex, AstraZeneca y Macami-, este foro se plantea como un espacio de encuentro y discusión en el que explorar las distintas disciplinas que están transformando la economía global.

El 'campeón ibérico' de la industria química que busca ganar a China si España le deja

- Bondalti afronta el momento clave para la compra de Ercros por 320 millones. Una operación en un momento delicado del sector que no convence todavía al mercado



Foto: El Gobierno español autoriza la OPA de Esseco sobre Ercros. (Europa Press)

CNMC CNMV Noticias de China Química

<https://www.elconfidencial.com/empresas/2025-11-23/campeon-iberico-industria-quimica-china-espana-se-dej...>

Alberto Sanz

Domingo, 23 noviembre 2025

Agustín Monzón

El mercado español está sediento de **ofertas públicas de adquisición (OPA)**. El naufragio del intento de BBVA sobre Banco Sabadell ha dejado un vacío para los amantes de estas operaciones de toma de control. Existe, no obstante, una segunda opción sobre la mesa. Con discreción y mucha incertidumbre, el gigante portugués **Bondalti** afronta semanas clave en su intento de compra de la catalana **Ercros** para crear el 'campeón ibérico' de la industria química. Un proceso en el que los inversores, por ahora, no muestran ninguna confianza.

La OPA debe resolverse en los próximos tres meses. El **Gobierno** decidirá la próxima semana si quiere intervenir en la integración de la empresa española en el grupo portugués o si, por el contrario, da vía libre a la **CNMV** tras la aprobación —con condiciones— de la **CNMC**. Las previsiones apuntan a que el regulador del mercado autorizará la operación y a que los accionistas decidirán en febrero si venden sus títulos a los 3,5 euros ofrecidos por Bondalti, una valoración que sitúa la operación en **320 millones de euros**.

El mercado descuenta que algo puede torcerse en este plazo. **Las acciones de Ercros han cerrado la semana un 11% por debajo de la oferta de Bondalti, un síntoma claro de que los grandes cazadores de opas no ven oportunidad en este proceso**. Entre los factores de riesgo que señalan los analistas figuran el deterioro del sector químico europeo ante el avance del producto chino, la caída del

negocio de Ercros desde que llegó la propuesta en marzo de 2024, mayores exigencias regulatorias por parte de las autoridades españolas y la posibilidad de que Bondalti termine retirando su oferta.

La evolución bursátil de Ercros no ha sido tan positiva como cabría esperar tras la oferta lanzada por Bondalti a principios de marzo de 2024. Ese día, **los títulos del grupo dirigido por Antonio Zabalza repuntaron más de un 33%**, acercándose al precio ofrecido por la compañía portuguesa.

Más adelante, la irrupción de Esseco en la puja impulsó de nuevo el valor de la acción, que no solo igualó la propuesta de su rival italiano (3,84 euros), sino que llegó a superarla con un máximo de 3,94 euros el 7 de julio. Esta subida, **cercana al 60% desde la primera oferta**, reflejaba la expectativa del mercado de que ambos pretendientes iniciaran una guerra de precios.

Sin embargo, el estancamiento de la operación por las exigencias regulatorias y el deterioro de las perspectivas del negocio enfriaron el ánimo inversor, algo que se trasladó progresivamente al precio. La situación se volvió más evidente a partir de febrero, cuando la CNMC anunció la apertura de una segunda fase de análisis para las ofertas. **La renuncia de Esseco**, comunicada en agosto, supuso **el golpe definitivo para la cotización**, que ya en octubre se situaba un 10% por debajo de los niveles previos a la oferta de Bondalti y hasta un 57% por debajo del precio propuesto por el grupo portugués, reflejando las crecientes dudas sobre el éxito de la operación.

Por este motivo, el anuncio de la CNMC, a finales del mes pasado, de aprobar la oferta de Bondalti con condiciones —con la compañía portuguesa decidida a seguir adelante— provocó **un rebote inmediato en bolsa, con subidas de hasta el 23% en una sola sesión**. Todo apuntaba a que Ercros prolongaría esta escalada hasta acercarse al precio ofertado. No obstante, el valor volvió a estancarse en torno a los 3,2 euros y actualmente continúa más de un 10% por debajo de la OPA.

En su último informe, Alfredo Echevarría, director de análisis de Lighthouse, señala que el precio de Ercros está hoy condicionado casi exclusivamente por la OPA, por lo que la brecha entre la oferta y el precio de mercado refleja las persistentes dudas sobre su éxito. **“Tras el primer rebote al conocerse la aprobación, queda todavía margen de subida hasta el precio ofertado. A sabiendas de que quedan pasos por cumplir (CNMV y Ministerio de Economía), nuestra tesis sigue siendo el éxito de la OPA”**, apuntaba el analista, recordando asimismo la debilidad de las cifras de negocio actuales.

El mercado todavía no compra la hoja de ruta portuguesa. **Bondalti busca reforzar su tamaño para poder competir frente a la industria china**. Integrar Ercros le permitiría ganar presencia en química inorgánica, especialmente en cloro, sosa cáustica e hipoclorito. Los datos apuntan a que la incorporación de la empresa española aportaría escala, capacidades técnicas y sinergias industriales.

Para ello, la integración total es clave. **Su objetivo es alcanzar el 75% del accionariado, actualmente muy atomizado, con Víctor Manuel Rodríguez como principal accionista con el 6,1%**. El plan pasa por excluir Ercros de bolsa y generar eficiencias con su actividad en España y Portugal, donde Bondalti ya cuenta con instalaciones relevantes como la planta de cloro de Torrelavega.

La empresa se ha comprometido ante las autoridades a **mantener la sede en Barcelona y los más de 1.300 empleos**, insistiendo en que actúa como industrial —y no como fondo financiero— y necesita

los activos para fortalecer el grupo. No obstante, reconocen que deberán tomarse decisiones: **Ercros cerró el último trimestre con pérdidas de 41 millones de euros, cinco veces más que un año antes, y prevé terminar 2025 con números rojos de 50 millones** por “demanda persistentemente débil, elevados costes energéticos y creciente competencia extracomunitaria”.

Bondalti sostiene que necesita el control para enfrentar esta situación. Si solo alcanza el 51%, la OPA seguirá adelante, pero **el resultado sería poco satisfactorio para la compañía portuguesa**, que necesita una absorción rápida para continuar creciendo en un mercado europeo lleno de oportunidades por la presión competitiva de China.

En el sector se reconoce que hoy el Grupo José de Mello difícilmente lanzaría la oferta al mismo precio que en 2024, y aún menos después de que la CNMC haya impuesto **la obligación de vender hasta 85.000 toneladas anuales de hipoclorito sódico a fabricantes externos a precio de coste**. Tampoco si hubiera conocido desde el principio el análisis de Esseco, cuya retirada se basó en que los números no salían con las exigencias regulatorias actuales. Pero, una vez dentro, Bondalti parece decidido a llegar hasta el final.

El mercado español está sediento de **ofertas públicas de adquisición (OPA)**. El naufragio del intento de BBVA sobre Banco Sabadell ha dejado un vacío para los amantes de estas operaciones de toma de control. Existe, no obstante, una segunda opción sobre la mesa. Con discreción y mucha incertidumbre, el gigante portugués **Bondalti** afronta semanas clave en su intento de compra de la catalana **Ercros** para crear el ‘campeón ibérico’ de la industria química. Un proceso en el que los inversores, por ahora, no muestran ninguna confianza.

España pedirá en Bruselas que el polo químico de Tarragona sea clave para la industria europea

- Jordi Hereu, ministro de Industria y Turismo, reafirma en Tarragona el papel clave del polo petroquímico para la autonomía industrial europea



Jordi Hereu, ministro de Industria y Turismo, ayer en la Jornada Anual de la Associació d'Empreses Químiques de Tarragona (AEQT).

españa pedirá bruseles polo químico

<https://www.diaridetarragona.com/fotogalerias/245614/espana-pedira-bruseles-polo-quimico-tarragona-sea-cla...>

Rafael Servent

Sábado, 22 noviembre 2025

Àngel Ullate

Responsable de Economía

Fotoperiodista

Durante una jornada organizada por la Associació d'Empreses Químiques de Tarragona (AEQT), el ministro Jordi Hereu expresó su firme compromiso con el futuro del complejo químico tarraconense, al que consideró "una de las grandes potencias" industriales de España. Hereu subrayó que esta industria no solo tiene un peso económico local, sino que es fundamental para la base productiva europea, ya que muchos de sus componentes químicos son el punto de partida de múltiples cadenas industriales.

Hereu reivindicó ante representantes empresariales y políticos que, en Bruselas, se reconozca a Tarragona como un hub estratégico dentro del Plan de Acción para la Industria Química de la Unión Europea. Según él, esta consideración debe traducirse en políticas e inversiones que fortalezcan las infraestructuras del polo químico, garantizando que sus plantas y cadenas productivas mantengan un papel clave en la reindustrialización y la autonomía estratégica de Europa.

Javier Sancho (AEQT) urge a los gobiernos: "Es el momento de las acciones"

- El presidente de la Associació d'Empreses Químiques de Tarragona reclama mayor sentido de urgencia en los planes industriales de los gobiernos



javier sancho aeqt urge gobiernos planes industriales

<https://www.diaridetarragona.com/economia/245607/javier-sancho-aeqt-urge-gobiernos-momento-acciones-se...>

Rafael Servent

Sábado, 22 noviembre 2025

Responsable de Economía

El presidente de la Associació d'Empreses Químiques de Tarragona (AEQT), **Javier Sancho**, coincidió en el análisis del ministro Jordi Hereu en la Jornada de la AEQT celebrada este viernes en el Port de Tarragona, al destacar que «Somos un **sector clave para la economía** y para reforzar la autonomía industrial del país. Un sector que asegura el suministro de productos esenciales y refuerza la autonomía estratégica en ámbitos como la salud, la energía, la movilidad, la alimentación, la tecnología o la defensa. Un tesoro que debemos preservar y hacer crecer».

Los riesgos de no estar atentos a los cambios que se están dando en el mundo son ya evidentes, vino a decir. «Somos un polo químico que, sin embargo, año tras año sufre una importante **merma de competitividad**», alertó Sancho. «Lo que yo denomino el corazón del polo industrial, la química básica, ha sufrido en nuestro país una caída acumulada de su producción del 9% desde 2020, mientras la industria química en Europa ha perdido un 34% de su cuota de mercado desde 1990», prosiguió.

Esa merma de competitividad es atribuible «a muchos factores que todos conocemos» de los cuales destacó tres: «los **costes energéticos**, los **costes de los derechos de emisión de CO2** y las **elevadas importaciones desde terceros países** que no cumplen nuestros estándares».

A cada uno de ellos debería hacer frente el nuevo Plan de Acción para la Industria Química impulsado desde la Comisión Europea, o el Pacte Nacional per a la Indústria, actualmente en elaboración. «Nuestros gobiernos -admitió Sancho- son conscientes de la importancia de la industria química y quieren acompañarnos en este proceso de transformación, pero donde quizás todavía no coincidimos es en **el sentido de urgencia** que reclamamos desde el sector. Es el momento de las decisiones, de las acciones».

«Tenemos la oportunidad -prosiguió- de transformar el polo químico de Tarragona en un hub multienergético y circular que sea referencia en todo el mundo. Un hub desde el que suministrar productos esenciales de alto valor añadido, pero también nuevos productos circulares, renovables y sintéticos».

Proyectos como Ecoplanta, reconocido recientemente en la COP30 como uno de los seis casos de éxito y sostenibilidad de referencia en el mundo, o «la fabricación en Tarragona de la primera producción industrial en el mundo de gasolina 100% renovable», explicó Javier Sancho, son ejemplos palpables de esas oportunidades que se abren. Con un deseo: «Que Ecoplanta no se convierta en una isla dentro del polo, sino en la punta de lanza de su transformación».

«Por ello -reivindicó-, desde la AEQT pedimos que trabajemos conjuntamente para que la UE reconozca Tarragona como 'Critical Chemical Site'. Y también la creación de un plan específico que impulse la transformación del polo de Tarragona sin dejar de lado ningún sector, también el refino, porque debemos preservar en su conjunto nuestro polo industrial. Si de entrada descartamos una parte, nos equivocaremos y fracasaremos en nuestro empeño».

La química alemana Covestro, con plantas en Tarragona, pasará a ser propiedad de Emiratos Árabes

● La opa de Adnoc supera su último escollo, con el visto bueno del gobierno alemán



Andrea Firenze, director general de Covestro en España, ayer en la Jornada Anual de la AEQT.

química alemana covestro plantas tarragona

<https://www.diaridetarragona.com/economia/245606/quimica-alemana-covestro-plantas-tarragona-pasara-prop...>

Rafael Servent

Sábado, 22 noviembre 2025

Responsable de Economía

Último escollo superado para que la **emiratí Abu Dhabi National Oil Company PJSC (Adnoc)**, a través de la plataforma **Grupo XRG**, adquiera la **multinacional química alemana Covestro**, con centros de producción en el **polo petroquímico de Tarragona**, donde emplea a **257 personas**. El **gobierno alemán** dio ayer su aprobación a la opa presentada por esta empresa emiratí, después de que la **Comisión Europea** comunicase hace pocos días las condiciones en las que debía llevarse a cabo la operación.

En julio, la Comisión había abierto una investigación en profundidad para evaluar, en virtud del Reglamento sobre Subvenciones Extranjeras (FSR), la adquisición de esta empresa, procedente de la escisión de la rama del **negocio de materiales** (Bayer MaterialScience) de la histórica **Bayer**, una de las primeras químicas en implantarse en el polo petroquímico de Tarragona hace más de medio siglo.

Las conclusiones de esta investigación, iniciada por «las preocupaciones preliminares de que las **subvenciones extranjeras** concedidas por los **Emiratos Árabes Unidos (EAU)** podrían distorsionar el mercado interior de la UE», corroboraron el 14 de noviembre las primeras sospechas iniciadas en julio. En un comunicado, la **Comisión Europea** destacaba que «en conjunto, las subvenciones extranjeras identificadas habrían mejorado artificialmente la capacidad de la entidad fusionada para financiar sus actividades en el mercado interior de la UE y aumentado su indiferencia al riesgo».

«Como resultado -proseguía el comunicado-, la entidad fusionada podría haber adoptado estrategias de inversión más agresivas que en ausencia de las subvenciones, en detrimento de otros participantes en el mercado y de las **condiciones de competencia** en el mercado interior».

Por todo ello, y tras el cierre de la investigación, la Comisión Europea decidió **aprobar condicionalmente** la adquisición de Covestro por Adnoc si se cumplen las **medidas correctoras** a las que se comprometió Adnoc: adaptar sus estatutos para garantizar que no se apartan del Derecho concursal ordinario de los EAU, eliminando así la garantía estatal ilimitada; y compartir las patentes de Covestro en el ámbito de la sostenibilidad.

La última decisión, después de la conclusión de la investigación, recaía en el **gobierno alemán** . El visto bueno de ayer a la operación despeja ahora el camino para una **oferta pública de adquisición (opa)** por parte de esta **empresa pública árabe** , tras unas conversaciones que arrancaron en 2023 y culminaron en diciembre de 2024. Se trata de una de las mayores compras de una empresa europea por parte de una empresa extranjera.

Covestro (anteriormente Bayer MaterialScience AG), sociedad cotizada con **sede en Alemania** , es un **productor químico** que se centra en el suministro de **polímeros de alto rendimiento y componentes** para esos polímeros. Atiende a una gran variedad de sectores y cuenta actualmente con unos **18.000 empleados** . En el polo petroquímico de Tarragona tiene uno de sus centros de producción de referencia, donde trabajan de forma directa 257 personas.

Adnoc, con sede en los **Emiratos Árabes Unidos (EAU)**, es la compañía petrolera estatal de **Abu Dhabi**. Está especializada en la producción de **petróleo y gas**.

El reto de formar a la nueva generación industrial

- Joyanes alerta sobre la paradoja de una inversión milmillonaria que choca con una crisis de mano de obra local



Últimas noticias de Huelva

https://www.huelvainformacion.es/huelva/reto-formar-nueva-generacion-industrial_0_2005282299.html

Paco Muñoz

Sábado, 22 noviembre 2025

La transición energética en Huelva se enfrenta a un desafío más complejo que la propia ingeniería de los electrolizadores o el transporte de una molécula de hidrógeno: la disponibilidad y cualificación del capital humano. Antonio Joyanes situó el foco de la sostenibilidad futura no en las máquinas, sino en las personas, alertando sobre la paradoja de una inversión milmillonaria que choca con una crisis de mano de obra local.

“Hace 60 años hubo un proceso de transformación, formación y un avance que provocó el desarrollo económico de la provincia; ahora falta replicar ese modelo para no tener que traer el empleo de fuera”, advirtió. La realidad operativa ya muestra síntomas de tensión. Las paradas de mantenimiento y las nuevas construcciones industriales están recurriendo crecientemente a profesionales desplazados de otras geografías ante la insuficiencia de perfiles técnicos en el mercado local. Para Moeve, el éxito del Valle Andaluz del Hidrógeno Verde depende de activar una cantera de talento capaz de operar plantas que ya no funcionan como las refinerías del siglo XX.

El perfil profesional que demanda el hidrógeno verde y los biocombustibles ha mutado radicalmente. “Ya no vamos a tener a una persona abriendo una válvula manualmente; tendremos una máquina que la abre, pero necesitamos a alguien pensando qué hay dentro y cómo optimizarlo”, explicó Joyanes.

La digitalización y la Inteligencia Artificial (IA) se han convertido en herramientas estructurales, permitiendo que ingenieros junior tomen decisiones de alto impacto económico en sus primeros meses de rodaje, algo impensable en la cultura industrial tradicional donde el aprendizaje duraba

años. Sin embargo, la tecnología no lo es todo. El directivo enfatizó la necesidad crítica de competencias “no técnicas” o habilidades blandas (soft skills). En un mercado volátil, la capacidad de negociación, la visión comercial y el trabajo en equipo son tan valiosos como la ingeniería química. “Un coeficiente intelectual de 150 nunca será más listo que dos personas trabajando juntas”, sentenció, desmontando el mito del genio individual en favor de la inteligencia colectiva.

La filosofía de trabajo que Moeve busca implantar se resume en una máxima que Joyanes compartió con el auditorio: “La obsesión siempre gana al talento”. Más allá de la brillantez académica, la compañía prioriza la constancia y el compromiso diario como motores de los proyectos complejos. Esta visión conlleva una nueva ética en la relación empresa-empleado. Joyanes reconoció que la alta cualificación y la guerra por el talento provocan rotación, pero defendió que la responsabilidad de la empresa es crear un sistema robusto. “Si formas a un profesional y se va a otra compañía por una mejora, éticamente has cumplido; el deber de la organización es depositar el conocimiento en un sistema, no solo en la cabeza de las personas, para que la marcha de un individuo no detenga la operación”. El mensaje final a la Universidad y a los centros de formación fue una invitación abierta: las instalaciones están disponibles, pero hace falta gente dispuesta a liderar el cambio desde dentro.



Resultado de la primer fase, que deja abierto el paso entre montañas. DM



La empresa instaló primero chapas metálicas en el antiguo canal. DM

Repsol avanza en las obras para tapar el Canal de Urdón y rehabilitar el paso

La compañía acometerá los trabajos en tres fases que concluirán en 2029. En total acondicionará dos kilómetros de senda entre Peñarrubia y Cillorigo

ELENA TRESGALLO



SANTANDER. El Canal de Urdón es una de las rutas más bonitas de todos los Picos de Europa. Es un paso de unos seis kilómetros con vertiginosos voladizos colgados de las montañas en pleno corazón del Parque Nacional, y con canales para transportar el agua que daba servicio a la antigua central hidroeléctrica de Urdón. En 2021 todo apuntaba a que parte de este camino construido a principios del siglo XX por la Sociedad Hidroeléctrica Ibérica iba a desaparecer, pero los alcaldes de Peñarrubia y Tresviso se plantaron y reclamaron su mantenimiento. La empresa Repsol les escuchó y se puso manos a la obra. De momento, se

han tapado ya los primeros 400 metros del canal en Peñarrubia, lo que permite pasar a personas y ganado. La idea es continuar hasta 2029 y, después, avanzar en toda la ruta hasta Tresviso.

La reparación de esta parte inicial de camino y la cubrición del canal es una «deuda histórica» con el territorio de todas las compañías que han explotado la citada central. Así se recoge en un documento de 1910 que estaba en poder de los tres Ayuntamientos que atraviesa: Peñarrubia, Cillorigo de Liébana y Tresviso. Aun así, en 2021 la última compañía propietaria de las instalaciones (en este caso Repsol) procedió a pedir los permisos para dismantelar los voladizos en la zona denominada Mata Llana –en el centro del paso entre Cillorigo y Tresviso–. Lo hacían por el mal estado de las instalaciones y «la peligrosidad» de algunos tramos.

De hecho, podrían haber desarmado la infraestructura puesto que todas las administraciones implicadas –la Confederación Hidrográfica del Cantábrico, la Comisión Regional de Urbanismo (Crotu) y el Parque Nacional de Picos de Europa– les autorizaron. A eso se sumó el permiso municipal que les otor-

gó Cillorigo y que no gustó a los otros dos municipios. Fue en ese momento, cuando los alcaldes de la zona se rebelaron junto a vecinos y ganaderos. Esgrimieron que ese paso era vital para ellos, además de suponer un activo turístico de primer nivel. También les movió un sentido práctico y sentimiento de pertenencia, ya que para Tresviso esta senda supone un canal de comunicación muy importante con Cillorigo.

Tras varias reuniones, lideradas por el alcalde de Peñarrubia y senador por el PSOE Secundino Caso, Repsol respondió de forma acorde a la responsabilidad social que tiene con el territorio por la explotación de sus recursos y la ocupación del terreno.

Algo a lo que, por otro lado, también se había comprometido la antigua firma que construyó el paso voladizo y el canal, como era el mantenimiento de

estas infraestructuras, además de dar los permisos para que los vecinos los utilizaran libremente.

En la actualidad, Repsol está cumpliendo ya la promesa de rehabilitar la ruta en cuestión con el tapado de la canal por la que transporta el agua hacia la central de Peñarrubia. Una actuación que no solo supone habilitar un paseo espectacular para la fauna y las personas, sino que evita la matanza de ganado que, cada año, se ahogaba en la infraestructura al estar destapada. De momento, la empresa ha ejecutado ya los primeros 400 metros, a la altura de Peñarrubia, para ir procediendo –en otras campañas posteriores– a cubrir «aproximadamente dos kilómetros en cinco años», explican.

Desde la compañía se indica que las zonas a tapar del canal no están definidas de antemano, sino que se deciden anualmente «priorizando aquellas partes en las que se maximizan los beneficios ambientales, operativos y territoriales, y teniendo en cuenta la tipología de ejecución dl área en que se actúa».

Respecto a la primera fase ejecutada, Repsol señala que la acometió atendiendo «a la mejora ambiental, eliminando el posi-

► **El proyecto.** Cubrimiento de aproximadamente dos kilómetros de canal abierto con losa de hormigón

► **Duración.** La obra está planeada en cinco años, con campañas anuales en época de estiaje para minimizar el impacto ambiental

► **Beneficios.** Es compatible con la actividad ganadera tradicional y favorece el pastoreo y la mejora ambiental

ble efecto barrera del mismo para la población faunística del entorno». El tramo en el que se ha intervenido, poco a poco, se irá integrando en el paisaje «debido a la caída de hojas y la presencia de musgos y otra pequeña vegetación».

Asimismo, desde Repsol remarcan el «fuerte compromiso» que les une a cada territorio en el que opera la empresa: «Colaboramos, dentro de nuestras posibilidades, con las instituciones pertinentes para intentar mejorar las condiciones de cada comunidad». Enmarcan este tipo de entendimiento medioambiental con sus áreas de influencia dentro de la estrategia de sostenibilidad, «contribuyendo activamente a la Agenda 2030 de Naciones Unidas».

«Estamos muy satisfechos»

Fuentes de la firma de generación de energía inciden en que para abordar este proyecto se escuchó también a entidades locales, caso del municipio de Peñarrubia en el que han empezado a trabajar. Secundino Caso, su alcalde, ha valorado positivamente la iniciativa. Repsol ha sido «la primera entidad en atender las necesidades del sector ganadero local tras años de diálogo y reivindicación», explica. Y es que la ejecución del proyecto representa una oportunidad para recuperar el uso ganadero del territorio, afectado históricamente por el canal abierto que ahora se cubrirá completamente. «Era una herida abierta porque se caían los animales a la canal y una demanda vecinal», resume Caso, que fue uno de los regidores que lideró la lucha por paralizar, en 2021 el desmantelamiento de la infraestructura. El regidor cuenta que fue la empresa quien se dirigió a él tras una ponencia sobre nuevas tecnologías en el Congreso en la que Caso habló de este asunto, entre otros. «Se ofrecieron a colaborar tras escucharme y poco después se iniciaron los trabajos», dijo satisfecho. Sobre las obras para tapar la canal, el regidor valora que «es impresionante lo que se está haciendo y cierra un capítulo muy importante para el desarrollo económico y social de los ganaderos, pero también será importante para el disfrute de vecinos y turistas, ya que es un lugar espectacular».

«La actuación de Repsol cierra una herida abierta para los ganaderos y los vecinos de la zona»

El Gobierno alemán aprueba la compra de Covestro por la emiratí Adnoc

La opa sobre la química alemana, con centros de producción en Tarragona, supera su último escollo

RAFAEL SERVENT
TARRAGONA

Último escollo superado para que la emiratí Abu Dhabi National Oil Company PJSC (Adnoc), a través de la plataforma Grupo XRG, adquiera la multinacional química alemana Covestro, con centros de producción en el polo petroquímico de Tarragona, donde emplea a 257 personas. El Gobierno alemán dio ayer su aprobación a la opa presentada por esta empresa emiratí, después de que la Comisión Europea comunicase hace pocos días las condiciones en las que debía llevarse a cabo la operación.

En julio, la Comisión había abierto una investigación en profundidad para evaluar, en virtud del Reglamento sobre Subvenciones Extranjeras (FSR), la adquisición de esta empresa, procedente de la escisión de la rama del negocio de materiales (Bayer MaterialScience) de la histórica Bayer, una de las primeras químicas en implantarse en el polo petroquímico de Tarragona hace más de medio siglo.

Las conclusiones de esta investigación, iniciada por «las preocupaciones preliminares de que las subvenciones extranjeras concedidas por los Emiratos Árabes Unidos (EAU) podrían distorsionar el mercado interior de la UE», corroboraron el 14 de noviembre las primeras sospechas iniciadas



Andrea Firenze, director general de Covestro en España, ayer en la Jornada Anual de la AEQT. FOTO: ÁNGEL ULLATE

en julio. En un comunicado, la Comisión Europea destacaba que «en conjunto, las subvenciones extranjeras identificadas habrían mejorado artificialmente la capacidad de la entidad fusionada para financiar sus actividades en el mercado interior de la UE y aumentado su indiferencia al riesgo».

«Como resultado -proseguía el comunicado-, la entidad fusionada

podría haber adoptado estrategias de inversión más agresivas que en ausencia de las subvenciones, en detrimento de otros participantes en el mercado y de las condiciones de competencia en el mercado interior».

Por todo ello, y tras el cierre de la investigación, la Comisión Europea decidió aprobar condicionalmente la adquisición de Covestro por Adnoc si se cumplen

las medidas correctoras a las que se comprometió Adnoc: adaptar sus estatutos para garantizar que no se apartan del Derecho concursal ordinario de los EAU, eliminando así la garantía estatal ilimitada; y compartir las patentes de Covestro en el ámbito de la sostenibilidad.

La última decisión, después de la conclusión de la investigación, recaía en el Gobierno alemán. El

visto bueno de ayer a la operación despeja ahora el camino para una oferta pública de adquisición (opa) por parte de esta empresa pública árabe, tras unas conversaciones que arrancaron en 2023 y culminaron en diciembre de 2024. Se trata de una de las mayores compras de una empresa europea por parte de una empresa extranjera.

Covestro (anteriormente Bayer MaterialScience AG), sociedad cotizada con sede en Alemania, es un productor químico que se centra en el suministro de polímeros de alto rendimiento y

Será una de las mayores compras de una empresa europea por otra extranjera

componentes para esos polímeros. Atiende a una gran variedad de sectores y cuenta actualmente con unos 18.000 empleados. En el polo petroquímico de Tarragona tiene uno de sus centros de producción de referencia, donde trabajan de forma directa 257 personas.

Adnoc, con sede en los Emiratos Árabes Unidos (EAU), es la compañía petrolera estatal de Abu Dhabi. Está especializada en la producción de petróleo y gas.

Repsol se hace con 45 bloques en Alaska en el mayor yacimiento de EEUU en 30 años

La petrolera prevé poner en operación el megapozo de Pikka a principios de 2026

La adjudicación refuerza su dominio minero a las puertas de una posible operación corporativa

Rubén Esteller MADRID.

Repsol se refuerza en Estados Unidos. La compañía ha dado un paso adelante en su apuesta por Alaska y se acaba de adjudicar 45 bloques de exploración cercanos a Pikka, la zona del mayor yacimiento petrolífero del país en los últimos 30 años.

La petrolera española ha resultado vencedora en la subasta de licencias del North Slope, en la que el Gobierno de Alaska presume de haber logrado la venta de terrenos más exitosa en una década.

Según los resultados del Departamento de Recursos Naturales, la subasta ha recibido ofertas por 287 parcelas y más de 519.000 acres de terreno de titularidad estatal, lo que supone el mayor volumen de superficie adjudicada desde 2014 y el séptimo mejor registro en 27 años de subastas en esta zona del Ártico.

Dentro de este resultado global, Repsol figura entre los grandes ga-

El Gobierno de Alaska ha colocado el mayor volumen de superficie desde el año 2014

nadores. La filial estadounidense ha obtenido 45 bloques en el área central del North Slope, en zonas situadas al sur del histórico campo de Kuparuk y en el entorno de los proyectos Pikka y Horseshoe, donde ya concentra sus principales activos en la región.

La adjudicación permite a la compañía dirigida por Josu Jon Imaz, ampliar su inventario exploratorio en un momento clave para el desarrollo del yacimiento de Pikka, considerado el mayor proyecto petrolero de Alaska en tres décadas.

Santos, operador del campo, y Repsol, con un 51% y un 49% del capital respectivamente, avanzan en la fase 1 del desarrollo, cuyo arranque de producción está previsto para 2026.

Oil Search, la filial de Santos, también se ha adjudicado otros 22 bloques en la zona en esta subasta.

Repsol explora de forma activa en Alaska desde 2008 y desde 2011 ha ido encadenando descubrimientos en la zona. En paralelo, la compañía ha reducido su exposición en distintas áreas del estado para monetizar estos desarrollos.



Un yacimiento de Repsol en Alaska. EE

En marzo de 2017, Repsol pasó a Armstrong Oil and Gas la condición de operador en el North Slope, activos que posteriormente fueron vendidos a Oil Search. Un mes después cedió una parte del yacimiento de Eagle Ford a Statoil y, más tarde, comunicó a las autoridades de Estados Unidos su salida de todos los bloques exploratorios en el llamado Chuckchi Sea.

El megayacimiento de Pikka se asienta sobre la formación Nannushuk, una de las áreas más pro-

metedoras del North Slope. El Gobierno de Alaska y la industria sitúan los recursos recuperables en torno a 768 millones de barriles de crudo, lo que lo coloca entre los grandes proyectos en marcha en Estados Unidos.

En 2017, Repsol y su entonces socio Armstrong anunciaron el mayor descubrimiento de petróleo convencional en suelo estadounidense de los últimos treinta años, con recursos contingentes estimados en 1.200 millones de barriles de cru-

do ligero en el conjunto de Nannushuk, que agrupa el área hoy conocida como Pikka y el prospecto Horseshoe. Aquel hallazgo marcó un punto de inflexión en la estrategia de la española en Alaska.

Desde el punto de vista productivo, Pikka está llamado a ser uno de los pilares del crecimiento del crudo de Alaska en la próxima década. La fase 1 del proyecto prevé una producción bruta de unos 80.000 barriles diarios, con una segunda fase que podría elevar el po-

tencial hasta alrededor de 120.000 barriles al día, según las estimaciones de la australiana Santos.

La Agencia de Información Energética de Estados Unidos (EIA) calcula que, solo con esa primera fase, Pikka podría aportar aproximadamente el 20% de la producción total de Alaska en 2025. Junto con otros desarrollos como Willow, este yacimiento contribuiría a un repunte cercano al 13% en el bombeo de crudo del estado en 2026.

En este contexto, los 45 nuevos bloques obtenidos por Repsol refuerzan la posición de Repsol alrededor de una infraestructura clave a punto de entrar en funcionamiento. La proximidad de los nuevos bloques a Pikka y Horseshoe permitirá, en su caso, conectar futuros descubrimientos a las instalaciones de producción y transporte ya en construcción, reduciendo los costes de desarrollo y mejorando la rentabilidad del conjunto.

Negocia con Apache una fusión para colocar el área de exploración en Wall Street

La operación encaja con la estrategia corporativa de priorizar proyectos de crudo con bajos precios de equilibrio, ubicados en jurisdicciones estables y con marcos regulatorios conocidos, en un entorno de menor inversión global en exploración tras varios años de elevada volatilidad de precios. Prueba de ello el impacto que sufrió ayer la petrolera en bolsa por la fuerte caída de precios del crudo.

Salida a bolsa

Mientras consolida su posición en Alaska, Repsol acelera los preparativos para colocar en bolsa su negocio de exploración y producción. La compañía estudia una operación que podría articularse como una fusión inversa con una petrolera ya cotizada en Estados Unidos. Para ello, la petrolera mantiene contactos preliminares con potenciales socios, entre ellos la estadounidense APA Corporation, uno de los mayores productores independientes de crudo del país. El objetivo es maximizar la valoración del negocio de *upstream* de cara a la operación de liquidez prevista para 2026.